



Otobüs yatırımcısı artık daha bilinçli ve 'seçici'



Ford Trucks, yeni F-MAX ve F-LINE E modellerini Solutrans'ta Avrupa'yla buluşturuyor

Yıl: 31 Sayı: 1163 21 EKİM 2026 Fiyatı: 25 TL

GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com  gülegüle gazetesi  @gazetegulegule  @gazetegulegule

YILLARIN TECRÜBESİYLE
ARACINIZA DEĞER
KATIYORUZ



İLKE
OTOMOTİV

BİZİMLE İLETİŞİME GEÇİN
+90 (212) 690 44 46
Akşemzeddin Mh. Fatih oto San.
Sit. C-7 Blok No:32 Esenyurt / İstanbul

Soruyu sorma vakti: NEREDE DURACAK?

Sezon da artık çare olamıyor... Her geçen gün eriyor, uçurumdan aşağı yuvarlanıyoruz. Bunu görüp kabul edecek ve artık kendimize 'Gidişat nerede son bulacak' sorusunu soracağız. Elbette yok olmayacağız, bir yerlerde durulacak... İşte önemli olan durulduğu noktada 'biz' olacak mıyız? Her şey aleyhimize doğru; ama akılcı tedbirler alırsak, belki kayalara çarpmaktan kendimizi koruyabiliriz...



BU ara turizm taşımada 'belge ticareti' çokça yapılmaya başlandı. İlk bakışta, 'masum' gibi görünse de, bunun belge sahibine faturası ağır olabiliyor. Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı, TTDER Başkan Vekili Mehmet Öksüz, konuyu her fırsatta dile getirip, firma sahiplerine uyardı bulunuyor. Öksüz, gazetemiz aracılığıyla dikkat çeken bir açıklamaya daha yaptı. İşte açıklama: Bir söz vardır 'denize düşen yılanı sanılır'. Evet biz taşımacılar zor günlerden geçiyoruz. Bizleri doyuracak oranda iş olmuyor. Kimi firmalarımız, bu zor karşısında tıpkı yılanı sanılma misali, D2 belgesini kiraya veriyor. Bilmiyor ki yılan bu sokar ve soktuğunda da kurtuluş yoktur. Kiraya vererek 3-5 kuruş kazanıyorsun ama onun bütün kusuru senindir, bütün suçu senindir, bütün cezasını sen ödersin. Gücü kurtarma açısından baktığında cazip gibi görüne de meslektaşlarımız tavsiyem bu yola başvurmamaları. Dahası bunun ölemek için bir yasal mevzuata da ihtiyaç vardır...



TÜM Otobüsçüler Federasyonu ve Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), turizmcinin yaşadığı sorunların çözümü için girişimlerini sürdürüyor. 2026'yı bir anlamda mücadele yılı ilan eden bu etkili sivil kuruluşlar, İstanbul'daki turizmcilerin artık kangrenleşen parklarına sorununa çözüm bulmak amacıyla, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne çıkarma yaptı. TOF ve TTDER heyeti, İBB Ulaşım Daire Başkanı Baş Ş Yıldırım ve İBB Terminaller Müdürü Orhan Akıcı ile İBB'nin ek hizmet merkezinde görüştü. Toplantının ana konusunu, turizm otobüslerinin başta Surici olmak üzere İstanbul

yerinde yaşadığı sorunlar oluşturdu. Özellikle Tarihî Yarımada'da yaşanan parklanma sıkıntısının turizm araçları için eziyete dönüştüğünün altını çizen heyet, nihai bir çözüm talebinde bulundu. Turizm sezonunda işlerin aksamaması için şimdiden adım atılması gerektiğini dile getiren heyet, bu konuda her türlü fikre katkıda bulunmaya hazır olduklarını ifade etti. Daire Başkanı Barış Yıldırım da konu ile ilgilendiklerini ve çözüm için en kısa sürede Ulaştırma Bakanlığı yetkilileriyle bir çalıştay yapıp turizm taşımacılarının sorunu için çözüm bulacaklarını dile getirdi.



Sorunlara odaklanma zamanı

TURİZM sezonu bitti. Şimdi sorunlara odaklanma ve gelecek sezona hazırlanma dönemi. Umarım turizmin diğer bileşenleri gibi turizm taşımacıları da umudunu bulmuştu. Bu maliyet tablosuna baktığımızda, bizleri zor günler bekliyor.

Daha dikkatli, daha akılcı davranmamız lazım. Sorunları çözmeye dedim de, 13 yıl aradan sonra 8+1 araçlara belge alınması yolunu açtı. Bu önemli bir

adım. Büyük maliyetlerden kurtulmuş olacağız. Ama diğer taraftan, bu araçlarla ilgili yerel sorunları da aşmamız gerekiyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve UKOME'den bu yönde bir beklentimiz var. Görüşmeler yapıyoruz, umut veren görüşmeler bunlar. U m a r ı m müsbet sonuçlar alırız.



WIMAXI

KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXI, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON	SESLİ KİTAP
FİLM	E-KİTAP
MÜZİK	ARAÇ TAKİP
RADYO	REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

Hayırlı Yolculuklar



obilet



MEMNUNİYETİN KEYFİNİ SÜRÜN

Mercedes-Benz Türk yetkili servislerinin geniş servis ağı, orijinal yedek parça kullanımı ve uzman teknisyen kadrosuyla aracınızı en iyi şekilde koruyun, memnuniyetin keyfini sürün.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

444 628 4
İletişim Merkezi 444 MBT 4

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman N. Aksoy: Otobüs yatırımcısı artık daha bilinçli ve ‘seçici’

DEĞİŞİM, hayatın temelinde var... Dünden bugüne otobüsçülük de çok ciddi değişimlere uğradı, uğramaya da devam ediyor. Şöyle bir geriye dönüp bakın, her şeyin nasıl baş döndürücü şekilde değiştiğini daha iyi görebilirsiniz. Bu doğal değişim ve dönüşüm; bir de koşulların dayatmasıyla ortaya çıkan zorunlu bir değişim var. Otobüsçülük, son 10-15 yıl içerisinde diğer modların palazlanması sonucu giderek kan kaybetmeye başladı. Erime, devam ediyor. Bu baskının bir sonucu olarak, hizmet sunma biçimleri, yatırım biçimleri, istihdam biçimleri vs de değişime uğruyor. Yakın tarihe kadar hesapsız kıtapsız yapılan yatırımlar, artık çok temkinli şekilde yapılmaya başlandı. İnsanlar artık en küçük detayın

bile hesabını yapıyor. Yatırım planlaması yaparken, ‘karşılığı var mı’ diye bakıyor. Haklı da. Nitekim büyük otobüs pazarının kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk’ün Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy da, bu duruma dikkat çekerek, ‘Yatırımlar daha temkinli seyir izledi. Finansal kaynaklara erişimdeki dikkatli yaklaşım, yatırım kararlarının daha seçici ve planlı alınmasına neden oldu. Bu durum pazarda belirli bir yavaşlamaya yol açsa da sürecin, sektörde daha sürdürülebilir ve bilinçli yatırımları beraberinde getirdiğini söyleyebiliriz’ diye açıklama yaptı. Çok çarpıcı bir söyleşi oldu. Pazar ve sektörün durumuyla alakalı olarak zengin içeriğe sahip söyleşimizi, ilgiyle okuyacaksınız. İşte Osman Nuri Aksoy ile söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: 2025 yılının ilk yarısını geride bıraktık. Pazar açısından ilk 6 ayı değerlendirir misiniz?

PLANLI VE SEÇİCİ YATIRIMLAR

AKSOY: 2025’in ilk yarısında şehirlerarası otobüs pazarı, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre daha temkinli bir seyir izledi. Finansal kaynaklara erişimdeki dikkatli yaklaşım, yatırım kararlarının daha seçici ve planlı şekilde alınmasına neden oldu. Bu durum, pazarda belirli bir yavaşlamaya yol açsa da sürecin, sektörde daha sürdürülebilir ve bilinçli yatırımları beraberinde getirdiğini söyleyebiliriz. Yılın geri kalanında da benzer bir eğilim devam edebilir; ancak sektördeki gelişmeleri yakından takip ederek müşterilerimize en uygun çözümleri sunmayı sürdüreceğiz. Türkiye’de şehirler arası otobüs pazarındaki güçlü konumumuz, müşterilerimizin markamıza duyduğu uzun vadeli güvenin bir göstergesi. Bu güveni korumak ve beklentilerin ötesine geçmek en temel sorumluluğumuz. Araç yatırımlarında Mercedes-Benz Türk’ü tercih eden müşterilerimizin yatırım değerlerini korumaya devam ettiklerini memnuniyetle gözlemliyoruz.

Yılın ilk altı ayında da müşteri geri bildirimlerine odaklanarak ürünlerimizi geliştirdik, satış sonrası hizmet kalitemizi sürdürdük ve esnek finansman çözümlerimizle müşterilerimizin yanında olduk. Bu dönemi, beklentilerimizle uyumlu bir şekilde geçirdiğimizi söyleyebiliriz.

GÜLEGÜLE: Rakamlar açısından öngörüleriniz neydi, karşılık buldu mu? Bir de geçen yılın aynı dönemi ile bir kıyaslama yapabilir misiniz?

PAZARIN YAPISI DA DEĞİŞİYOR

AKSOY: 2025’in ilk 6 ayına yönelik öngörülerimiz büyük ölçüde gerçekleşti. Pazardaki genel hareketlilik geçen yılın aynı dönemine kıyasla daha temkinli bir yapıya bürünse de Mercedes-Benz Türk olarak planladığımız satış hedeflerine ulaştık. Bu da stratejimizin sağlam temellere dayandığını gösteriyor. Pazar, giderek daha fazla orta ve uzun vadeli finansal planlama ile yapılan, servis sözleşmeleriyle desteklenen ve işletme maliyetlerini gözetim yatırımlar üzerinden şekilleniyor. Bu daha profesyonel yaklaşım, pazarda kalite ve sürdürülebilirliğin önceliklendirildiğine işaret ediyor. Aynı zamanda, pazarın yapısında da değişimler gözlemliyoruz. Özellikle turizm taşımacılığına yönelik alımların toplam içindeki payı artarken, bireysel yatırımcılar da takas ve ikinci el sistemlerinin sunduğu avantajlarla daha yeni ve donanımlı araçlara ulaşabiliyor.

Mercedes-Benz Türk olarak bu dönüşümü güçlü BusStore markamız, müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel geliştirdiğimiz yeni ve ikinci el araçlara yönelik esnek finansman modellerimiz, geniş bayi ve servis ağıımız ile desteklemeye devam ediyoruz. Tüm bu unsurlar sayesinde, ürünlerimizin tüm yaşam döngüsü boyunca müşterilerimize sürdürülebilir çözümler sunmayı sürdürüyoruz.

GÜLEGÜLE: Ekonomik koşullar nedeniyle şehirler arası otobüs sektöründe bir daralma olduğu ifade ediliyor, sizin pazar rakamları da bunu doğrular nütikte mi?

TURİZMDE HAREKETLİLİK VAR

AKSOY: Pazarı daha sağlıklı analiz edebilmek için segment bazlı bir değerlendirme yapmak önemli. 2025’in ilk yarısında şehirler arası otobüs segmentinde, genel ekonomik koşulların etkisiyle daha temkinli bir yatırım yaklaşımı gözlemledik. Mevcut faiz oranları, finansmana erişimdeki hassasiyetler ve operasyonel maliyetlerdeki artış gibi etkenler firmaların karar alma süreçlerini etkiledi. Ancak bu dönemde pazar sadece daralmadan ibaret değildi; özellikle turizm taşımacılığı segmentinde ciddi bir hareketlilik ve canlılık söz konusu oldu. Turizm amaçlı alımların toplam içindeki payında anlamlı bir artış gözlemliyoruz. Bu eğilimde, ürünlerimizde yaptığımız geliştirmelerin ve kullanıcı deneyimini



ön planda tutan çözümlerimizin önemli katkı sağladığını söyleyebiliriz.

GÜLEGÜLE: Turizmde rakamlar umut verici olsa da, artan maliyetler nedeniyle özellikle taşımacılar büyük sıkıntılar yaşıyor, bu durum otobüs yatırımlarını olumsuz etkiliyor mu?

TURİZMDE YATIRIM DEVAM EDECEK

AKSOY: 2024 yılı turizm segmenti açısından oldukça hareketli geçti ve bu dinamizm 2025’in ilk yarısında da etkisini sürdürdü. Pandemi döneminde daha küçük araçlara yönelen turizm taşımacılığı, yeniden otobüse dönüş trendine girdi. Özellikle kalabalık gruplara yönelik kültür ve yurt dışı turlarının artmasıyla birlikte otobüs tercihleri yükselişe geçti. Yabancı turist sayısındaki artışın yanı sıra, yerli turistlerin otobüsle yapılan kültür turlarına ilgisi, sektörde güçlü bir talep yarattı.

Bu talep, yaz sezonunda konforlu ve güvenli otobüslere erişim ihtiyacını artırırken, turizm taşımacıları da filolarını büyütmeye ve yenilemeye yönünde planlamalar yapmaya başladı. Elbette maliyet artışları sektör genelinde dikkatle yönetilmesi gereken bir konu olmaya devam ediyor; ancak biz Mercedes-Benz Türk olarak bu süreçte müşterilerimize sunduğumuz esnek finansman çözümleri, düşük işletme maliyetli araçlarımız ve Satış Sonrası Hizmetlerde güçlü desteğimizle yatırım kararlarını kolaylaştırmayı sürdürüyoruz. Turizmdeki canlılık ışığında, otobüs yatırımlarının önümüzdeki dönemde de istikrarlı şekilde devam edeceğini öngörüyoruz.

GÜLEGÜLE: Beklentisi yüksek bir sezona girdik. Gerek firmalar gerekse de bireysel yatırımcılar ciddi otobüs alımları yaptı. Yine markanız en çok tercih edilen oldu. Bunu neye bağlıyorsunuz?

MÜŞTERİLERİMİZ BİZE GÜVENİYOR

AKSOY: Bugünün yatırımcıları kararlarını sadece sezgisel değil, ölçülebilir fayda ve uzun vadeli değerler üzerinden veriyor. Biz de Mercedes-Benz Türk olarak bu dönüşüme uygun şekilde, ürün kalitesinden Satış Sonrası Hizmetlere, finansman çözümlerinden ikinci el desteğine kadar bütünsel bir değer zinciri sunuyoruz. Araçlarımızın yüksek ikinci el değeri, yakıt verimliliği, dijital sistemlerle sağlanan operasyonel kontrol avantajı ve geniş yetkiservis ağıımız; güvenlik, konfor ve estetik gibi

unsurlarla birleşince müşterilerimizin tercihinde etkili oluyor.

Müşterilerimizin markamıza duyduğu güven, yıllardır istikrarlı biçimde sürdürdüğümüz ürün ve hizmet kalitesinin bir sonucu. Özellikle 7 gün 24 saat ulaşılabilir Satış Sonrası Hizmetlerimiz ve aracın her yaşında sürdürülebilir performansını destekleyen altyapımız, tercih edilmemizi güçlendiren önemli etkenler arasında.

GÜLEGÜLE: Sunduğunuz kredi kolaylığının da bu tercihte etkisi var mı? Örneğin sattığınız otobüslerin yüzde kaçına finansal destek sağladınız?

YÜZDE 85'E FİNANSAL DESTEK VERDİK

AKSOY: Finansman, otobüs yatırımlarında kuşkusuz belirleyici bir unsur. Mercedes-Benz Kamyon Finansman ile müşterilerimize ihtiyaçlarına özel, esnek ve güvenli finansman çözümleri sunuyoruz. 2025’in ilk yarısında yaptığımız satışların yaklaşık yüzde 85’i doğrundan sunduğumuz finansman destekleriyle gerçekleşti.

Ayrıca, mevcut ekonomik konjonktürde yatırımcılarımızın “bugünden fiyat ve ödeme planını bilerek” hareket etmek istemesi, sabit fiyatlı anlaşmalarımıza olan ilgiyi artırıyor. Bu doğrultuda bayi ağıımız üzerinden sunduğumuz sabit fiyat opsiyonları, müşterilerimizin risklerini minimize etmelerine yardımcı oluyor.

GÜLEGÜLE: Artık gelenek haline getirdiniz, her yıl otobüslerde ciddi yenilikler yapıyorsunuz. Bu yıl da 25 yenilikle müşterinin karşısına çıktınız. Neye göre yenilikleri tespit ediyorsunuz?

YENİLİKLERLE HAYATI KOLAYLAŞTIRDIK

AKSOY: Mercedes-Benz Türk olarak ürün geliştirme süreçlerimizin merkezinde kullanıcı geri bildirimleri ve saha gözlemleri yer alıyor. Her yıl düzenli olarak şehirler arası seyahatler gerçekleştiriyor, kaptanlarımız, host/hosteslerimiz ve yolcularla birebir görüşerek gerçek kullanım koşullarını yerinde gözlemliyoruz.

2025 model araçlarımızda sunduğumuz 25 yenilik de bu sürecin bir ürünü. Teknolojik gelişmeleri takip etmenin yanı sıra, bu yenilikleri kullanıci deneyimi, mevzuat uyumu ve operasyonel ihtiyaçlar gibi farklı boyutlarda değerlendirerek uygulamaya alıyoruz. Böylece sadece güncel değil,

aynı zamanda geleceğe hazır ürünler geliştiriyoruz.

GÜLEGÜLE: Elektrikli araç her alanda yaygınlaşıyor. Şehir içi derken şehirlerarası otobüslerde de elektrikli yarış başladı. Bu konuda öngörünüz ne, neler söylersiniz?

AKSOY: Elektrifikasyon süreci özellikle şehir içi taşımacılıkta daha hızlı ilerliyor. Çünkü burada operasyonel çevrimler daha kısa ve altyapı yatırımları daha kolay planlanabilir. Şehirler arası taşımacılıkta ise menzil, batarya ömrü, şarj süresi ve altyapı gibi unsurlar sürecin daha kademeli ilerlemesine neden oluyor.

GÜLEGÜLE: Mercedes-Benz’in de bu alanda çalışması var mı, varsa hangi aşamada? Örneğin bununla ilgili bir tarih zikredebiliyor musunuz?

HER TÜRLÜ DÖNÜŞÜME HAZIRIZ

AKSOY: Mercedes-Benz Türk olarak, bu dönüşümün bilincindeyiz ve hazırlıklarımızı buna göre sürdürüyoruz. Şehir içi segmentte 2018’den bu yana eCitaro modelimiz ürün portföyümüzde yer alıyor. Avrupa’da şehir içi otobüslerin yüzde 50’sinden fazlasının artık elektrikli olması bu geçişin hızını gösteriyor. Ayrıca daha kısa mesafeli taşımacılık için eIntouro modelimizi lanse ettik. Kamyon tarafında ise eActros 600 modelimiz “International Truck of the Year 2025” ödülünü aldı; bu model 600 kWh üzerindeki batarya kapasitesiyle 500 km’ye kadar menzil sunabiliyor. Alternatif yakıtlı ve hidrojenli araçlarımız da portföyümüzde yer alıyor. Şehirler arası segmentte bu dönüşüm daha temkinli ilerlese de altyapı ve regülasyonların gelişmesiyle birlikte burada da önemli adımlar atılacağını öngörüyoruz.

GÜLEGÜLE: Sezon öngörünüzü alabilir miyiz, umutların karşılık bulacağı bir sezon olur mu?

AKSOY: 2025 sezonu, özellikle yaz aylarında hem şehirler arası hem de turizm taşımacılığı açısından hareketli geçiyor. Mercedes-Benz Türk olarak her zaman arz-talep dengesini gözeterek planlama yapıyor, bu sayede sektörden olumlu geri bildirimler alıyoruz. Müşterilerimizi sadece “müşteri” olarak değil, geniş bir ailenin parçası olarak görüyoruz ve onlarla sürekli iletişim halindeyiz. Sezonun geri kalanında da bu iş ortaklığı anlayışıyla müşterilerimizin beklentilerini karşılamayı sürdüreceğiz. 2026 için de şimdiden güçlü iş ortaklıkları ve doğru stratejilerle hazırlıklarımızı sürdürüyoruz.

Ford Trucks, yeni F-MAX ve F-LINE E modellerini Solutrans'ta Avrupa'yla buluşturuyor

Ford Trucks, ağır ticari araç segmentindeki referans modellerini ve sürdürülebilir taşımacılık alanındaki vizyonunu Fransa'da düzenlenen Solutrans 2025'te sergiliyor.

FORD Trucks yeni araç, ürün, hizmet ve teknolojilerini ağır ticari araç sektörünün Avrupa'daki en önemli buluşmalarından biri olan Solutrans 2025'te ziyaretçilerle buluşturuyor. Elektrikli ağır ticari aracı F-LINE E ve lansmanını kısa süre önce gerçekleştirdiği Yeni F-MAX modelleriyle fuarda Ford Pro ile aynı standta tek güç olarak yer alan Ford Trucks, sürdürülebilir taşımacılığa yönelik vizyonunu ve ileri teknoloji odaklı yaklaşımını ziyaretçilerle buluşturuyor. Yeni F-MAX'ın Avrupa'da ilk kez sahne alacağı sektörel fuar olan Solutrans'ta ziyaretçiler hem F-LINE E modelini hem de Yeni F-MAX'ı test edip yakından inceleme imkânına sahip oluyor.

Ford Trucks'ın kendi motor ve şanzımanını tasarlayıp üretebilen az sayıdaki markadan birisi olma ayrıcalığına sahip olduğunu vurgulayan Ford Trucks'tan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Emrah Duman, Solutrans Fuarı ile ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Avrupa'nın en önemli ticari araç fuarlarından biri olan Solutrans'ta, Ford Pro ile güçlerimizi birleştirerek, aynı standta sergilediğimiz yeni F-MAX ve tamamen elektrikli F-

LINE E modellerimizle, müşterilerimize güvenilir, verimli ve yenilikçi taşımacılık çözümleri sunma kararlılığımızı bir kez daha ortaya koyuyoruz. Dayanıklılığı, performansı ve teknolojiyi bir arada sunan yeni ürün gamımızla, Avrupa pazarındaki konumumuzu daha da güçlendirirken sürdürülebilir taşımacılığın geleceğine öncülük etmeye devam ediyoruz."

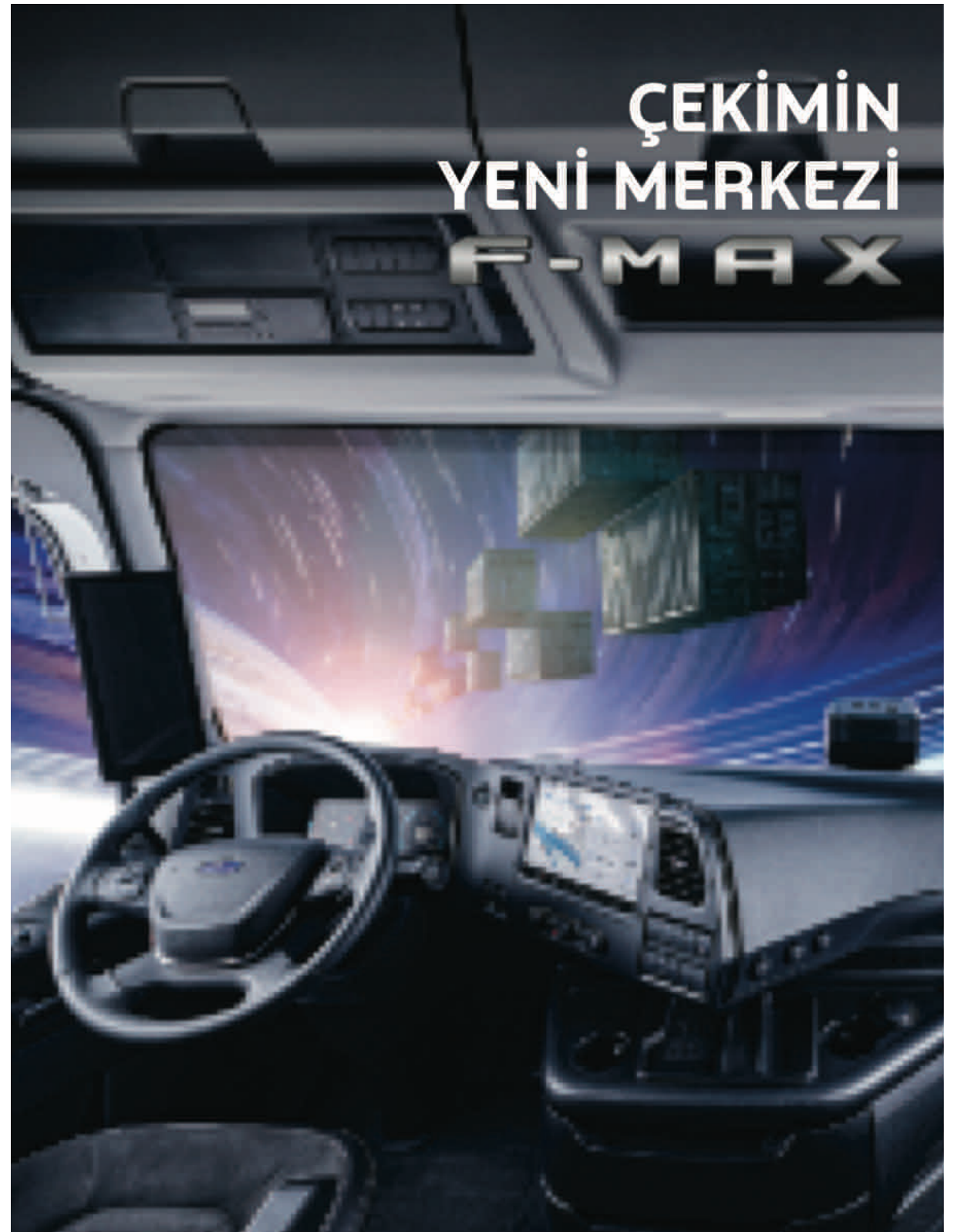
Bu yıl 18-22 Kasım 2025 tarihleri arasında Fransa'nın Lyon kentinde düzenlenen Solutrans Fuarı, ağır ticari araç sektöründe yer alan filo yöneticileri, sürücüler ve sektör temsilcilerinden oluşan ziyaretçileri ağırlıyor.

Ford Trucks: Güçlü, Verimli ve Konforlu

Ford Trucks'ın ağır ticari araç segmentindeki referans modeli Yeni F-MAX, kabin tasarımının yanı sıra birçok üst düzey güvenlik ve konfor özelliğiyle donatıldı. Yeni F-MAX, yüzde 11'e varan yakıt tasarrufu sağlayan yüksek performanslı yeni jenerasyon motoruyla ağır ticari araç segmentinde standartları yeniden tanımlarken, aerodinamik tasarımı, ileri sürücü destek sistemleri ve yüksek performanslı, güçlü motoruyla segmentinde fark yaratıyor.



Yeni Ford F-MAX; kullanıcılarına performans, verimlilik ve konforu bir arada sunuyor. Elektrikli F-LINE E modeli ise Ford Trucks'ın taşımacılıkta sıfır emisyonu geçiş yolculuğunda güçlü bir adım olarak markanın bu alandaki güçlü vizyonunu ortaya koyuyor. F-LINE E, taşımacılık sektöründe karbon salımlarını sıfıra indirme hedefi doğrultusunda konforlu ve verimli bir sürüş deneyimi sunuyor.



Çekimin yeni merkezi F-MAX; konforu, teknolojiyi ve performansı bir araya getiriyor. Yeni tasarımı, yenilikçi teknolojileri ve verimli Ecotorq GEN2 motoruyla Yeni F-MAX, sürüşte yeni bir dönemi başlatıyor.



Prometeon Türkiye ve (TEGV) çocukları milli maç heyecanında buluşturdu

PPROMETEON Türkiye ve Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı (TEGV) Bursa Öğretim Birimi çocukları, 15 Kasım'da Bursa'da oynanan Türkiye-Bulgaristan maçını birlikte izleyerek milli takıma Dünya Kupası yolunda destek verdi. Prometeon Geniş Avrupa Bölge CEO'su Gökçe Şenocak, TEGV Genel Müdürü Sait Tosyalı ile TEGV ve Prometeon yöneticilerinin de katıldığı milli maçı izleyen çocuklar keyifli anlar yaşadı. Çocuklarla milli maç heyecanını paylaşmaktan büyük mutluluk duyduğunu belirten Prometeon Geniş Avrupa Bölge CEO'su Gökçe Şenocak görüşlerini şöyle

paylaştı: "Ateşböceği mobil öğrenim birimlerinin lastik sağlayıcısı olarak, TEGV ile 2024 yılından bu yana anlamlı bir iş birliği yürütüyoruz. Ayrıca TEGV'in 'Atma Bağışla' projesine bayilerimizle birlikte destek vererek, elektronik atıkların geri dönüştürülmesinden elde edilen gelirle çocukların nitelikli eğitimine katkı sağlıyoruz. TEGV ve Prometeon çocuklarıyla milli maç heyecanında bir araya gelmekten büyük mutluluk duyduk. Prometeon olarak geleceğimizin teminatı olan çocuklarımıza daha iyi bir eğitim sunulması için TEGV'i desteklemeye devam edeceğiz."

Prometeon Türkiye ile çok değerli projelere imza attıklarını belirten TEGV Genel Müdürü Sait Tosyalı sözlerine şöyle devam etti: "Prometeon Türkiye ile uzun süredir çok değerli projelere imza atıyoruz. Daha önce İstanbul Maratonu'nda birlikte koşarak eğitime destek olmuştuk. Bugün ise çocuklarımızı milli maç heyecanında bir araya getirerek bu dayanışmayı sürdürüyoruz. Çocukların yüzlerindeki mutluluk, bu tür buluşmaların ne kadar anlamlı olduğunu bir kez daha gösteriyor. Eğitime gönülden destek veren Prometeon Türkiye'ye, tüm çocuklarımız adına teşekkür ediyorum."

FORD OTOSAN'IN EFSANE ARACI TRANSİT 60 YAŞINDA! 13 Milyonluk rekor üretim

9 Ağustos 1965'te üretim hattından indirilen ilk efsanevi Ford Transit'in üzerinden 31 milyon 536 bin dakika, yani 60 yıl geçti. 1967'den bu yana Ford Otosan tarafından toplamda 13 milyon adet üretilen Transit, üretildiği ilk dakikadan itibaren profesyoneller, işletmeler ve toplulukları destekleyen sarsılmaz bir güç merkezi haline geldi...

AVRUPA'da ticari işletmelerin kullanımına ilk kez sunulduğu 1965'ten sadece iki yıl sonra Ford Otosan tarafından Türkiye'de üretilmeye başlanan Ford Transit, 60 yaşına girdi. 9 Ağustos 1965'te üretim hattından indirilen ilk efsanevi Ford Transit'in üzerinden tam 31 milyon 536 bin dakika geçti. Ford Otosan'ın Gölçük Fabrikası'nda üretilen ve dünyanın en çok satan bir numaralı vanı Transit, profesyoneller, işletmeler ve toplulukları destekleyen sarsılmaz bir güç merkezi oldu. Ford, 1965 yılında "Her dükkân sahibi, müteahhit, ambulans göförü, inşaatçı, fırıncı, mum üreticisi veya tatilci, kendi özel ihtiyacını Ford Transit ile karşılayabilir" açıklamasını yaptı. Rakamlar, bu açıklamanın gerçekliğini

teyit ediyor.

Ford Transit üretimi, 60 yılda 13 milyon adedi aştı. Bu rakam, 365 gün boyunca, 7 gün 24 saat, kesintisiz olarak her 2,5 dakikada bir üretim hattından yeni bir Ford Transit aracının indirildiği anlamına geliyor. Ford'un sektöre yön veren van modelinin 60 yıllık mirasını ortaya koyan çarpıcı veriler, Transit'in zamana meydan okuyan başarısını diğer rakamlarla da ortaya koyuyor.

Rakamlarla Ford Transit:

Transit, dünyanın en çok satan bir numaralı van'ı oldu. Transit, Avrupa ve Türkiye'de 1965'ten bu yana 10 milyon 100 bin adet üretildi. Küresel üretim adedi ise 13 milyonu aştı.

2024'te Avrupa'da satılan 1 ton ve 2 ton

segmentlerindeki her 5 van'dan 1'i Ford Transit veya Transit Custom oldu.

2024 yılında Avrupa genelinde ortalama olarak her 2 dakikada 1 adet Transit van satın alındı.

İkonik Mk1 Transit, yaklaşık 1,7 tona (35 cwt) kadar yük taşıma kapasitesi sunuyordu. Günümüzün Transit panelvanı, 2,4 tonu aşan yük taşıma kapasitesiyle öne çıkıyor.

L4H3 gövde seçeneğine sahip olan en büyük Transit model, 15,1 metreki yüksekliğiyle yaklaşık 236 bin adet pinpon topu taşıyabiliyor.

Ford SuperVan 4.2'nin elektrikli versiyonu 2.000 PS güç üretiyor.

E-Transit'in gelişmiş menzil seçeneği, sürüş menzili 402 kilometreye kadar çıkarıyor. Bu rakam, standart bataryaya kıyasla yüzde 28'lik bir artış anlamına geliyor.



Avrupa'daki Transit ve Transit Custom satışlarında 2014-2024 yılları arasında yüzde 52'lik bir artış kaydedildi.

2024'te Avrupa ve Türkiye'de üretilen Transit adedi, 1966'daki ilk tam üretim yılına kıyasla dört kat arttı.

Ford Otosan Müşteri ve Teknoloji Merkezi Çalışan

Müşteri Sadakat Takımları ve "Uptime" Takımları, 2025 yılının ilk altı ayında, bağlı araçlardan gelen sinyallerle müşterileri arıza ile karşılaşmadan uyarak araç kullanabilirliği 10 bin gün artırdı.

Transit veya Transit Custom, 59 yıldır Birleşik Krallık'ta en çok satan van modeli oldu.



Sürücüsüz Centro, tüm testleri başarıyla geçti

Otokar'ın kendi mühendislik ve yazılımı ile geliştirdiği Otonom e-Centro, Macaristan'da TÜV Rheinland tarafından gerçekleştirilen kapsamlı testleri başarıyla tamamladı. 30 gün boyunca 148 farklı senaryoda denenilen e-Centro, 600'den fazla otonom sürüş testini başarıyla geçti.

OTOKAR, otonom sürüş teknolojisinde bir ilke daha imza attı. Türk mühendisliğinin gururunu temsil eden Otonom e-Centro, TÜV Rheinland tarafından Macaristan ZalaZONE Akıllı Şehri'nde gerçekleştirilen kapsamlı test sürecinden başarıyla geçti. 30 gün süren test programında Otokar'ın yenilikçi aracı, 148 farklı senaryoda toplam 600'den fazla otonom sürüş fonksiyon testini başarıyla tamamladı. Otokar'ın kendi bünyesinde geliştirdiği otonom sürüş teknolojisi, TÜV Rheinland'ın ekipleri tarafından titizlikle test edildi. Çarpışma önleme, acil frenleme, farklı tipte kavşak geçişleri, sollama ve kaçınma manevraları, belirlenmiş duraklarda durma ve ayrılma, yayalarla etkileşim, trafikteki diğer kullanıcıların ani manevralarına tepki gibi kritik senaryoları içeren testlerde Otonom e-Centro başarılı bir performans sergiledi.

Otokar e-Centro ayrıca viraj alma, şeritte kalma, keskin dönüş, trafik kurallarına uyum, gece ve düşük ışık ko-

şullarında obje tanıma gibi yanal ve dikey kontrol testlerini de başarıyla geçti. TÜV Rheinland saha test ekibi, Otonom e-Centro'yu 5 gün boyunca Macaristan'da halka açık yollarda, gerçek trafik koşullarında 2 farklı güzergahta test ederek günlük kullanım için dayanıklılığını ve güvenilirliğini kanıtladı. Otokar Otonom e-Centro, yapılan testler sonucunda TÜV Rheinland tarafından test edilen ilk Türk aracı oldu. Otonom e-Centro'nun TÜV Rheinland'ın ZalaZONE'da bulunan ana test pistinde değerlendirilen ve başarılı olan ilk Türk otonom aracı olmasından gurur duyduklarını belirten Otokar Ticari Araçlar Mühendislik Grup Direktörü Erdal Usta; "Bu önemli gelişme Otokar'ın otonom sürüş teknolojilerindeki kabiliyetlerini bir kez daha gözler önüne serdi. Otonom e-Centro, sadece Türkiye için değil, küresel ölçekte de önemli bir adım. Geleceğin akıllı şehirlerinde güvenli, sürdürülebilir ve erişilebilir ulaşımın öncüsü olacak" dedi.



Yeni aerodinamik tasarım.



ECOTORQ GEN2

Yeni nesil Ecotorq GEN2 motora sahip Ford Trucks F-MAX, yeni özellikleri ve geliştirilmiş aerodinamik tasarımıyla yakıt tasarrufu sağlıyor. Yollarn en verimli siz olun diye, her yükte birlikte.



www.fordtrucks.com.tr

444 3673 / 444 FORD



Her yükte birlikte

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

 **mapar**

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 93

 www.mapar.com.tr
    /maparman

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44





MAN Lion's Coach E, '2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü' seçildi

MAN, dünyanın en büyük uluslararası otobüs fuarı Busworld Europe 2025'te sürdürülebilir mobilite çözümleri ve yenilikçi teknolojileriyle göz doldurdu. Yeni Lion's Coach E modeliyle tamamen elektrikli bir otobüs sunan ilk Avrupalı üretici olan MAN, bu etkileyici mode-

liyle "2026 Yılı Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünü kazandı. Şehir içi, şehirlerarası ve son olarak da otobüs kategorilerinde üst üste üçüncü kez bu prestijli ödüle layık görülen MAN, ayrıca fuarda tamamen elektrikli seyahat otobüsü MAN Lion's Coach 14 E'nin dünya prömiyerini de gerçekleştirdi.

MAN Truck & Bus, 4-9 Ekim 2025 tarihleri arasında Brüksel'de düzenlenen dünyanın en büyük uluslararası otobüs ticaret fuarı Busworld Europe 25'te sıfır emisyon stratejisinin bir sonraki aşamasını tanıttı. Avrupa'nın tamamen elektrikli ilk seyahat otobüsünü üreten marka olan MAN, fuarda Lion's Coach E modelinin dünya prömiyerini gerçekleştirdi. MAN standı, sıfır emisyon stratejisinin yeni dönüm noktasını temsil eden Lion's Coach E'nin yanı sıra şehir içi, şehirlerarası ve minibüs segmentlerinde sergilenen elektrikli modelleriyle büyük ilgi gördü. MAN, fuarda kendi üretimi olan yeni nesil NMC batarya paketleri, EfficientHybrid teknolojisi ve dijital hizmet çözümleriyle sürdürülebilir taşımacılıkta kapsamlı bir ekosistem sundu. Ziyaretçiler, ayrıca MAN ve NEOPLAN markalarına ait dört yenilikçi model, MAN BatteryPack gibi son teknoloji ürünleri ve geniş kapsamlı dijital hizmetlerini de yakından inceleme fırsatı buldu.

2026'da Ankara'da seri üretim başlamayı planlıyor

Brüksel'de dünya prömiyeri yapılan Lion's Coach 14 E, Avrupa'da büyük ölçekli bir üretici tarafından geliştirilen ilk akülü elektrikli seyahat otobüsü olma özelliğini taşıyor. Tamamen elektrikli olan bu otobüs, MAN'ın seri üretim eTruck modelinde kullanılan kanıtlanmış tahrik teknolojisi ve yenilikçi NMC batarya paketlerini kullanıyor. 320 ila 480 kWh arasında değişen batarya kapasitesiyle 650 kilometreye kadar menzil sunan Lion's Coach E, MAN'ın sıfır emisyon hedeflerine yönelik vizyonunu güçlendiriyor. MAN eTruck ve Lion's City E ailesinden edinilen teknoloji ve deneyimin birleşimiyle geliştirilen bu model, konfordan ödün vermeden 63 yolcu kapasitesi sunuyor. Düşük sürünme katsayısı ve optimize edilmiş aerodinamik yapısıyla yüksek enerji verimliliği sağlan Lion's Coach E'nin seri üretimine 2026 yılında MAN'ın Ankara fabrikasında başlaması planlanıyor.

Lion's Coach E, "2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünü aldı

Avrupa'nın ilk elektrikli otobüsünün dünya prömiyerini yapan MAN, yenilikleriyle fuara katılanları da büyüledi. Busworld Europe kapsamındaki düzenlenen gala gecesinde, MAN Lion's Coach E, uluslararası Sustainable Bus Award (Sby) jürisi tarafından "2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülüne layık görüldü. Bu ödül, otobüs kategorisinde ilk kez bir elektrikli modelin birinciliği elde etmesi açısından da bir ilki temsil ediyor. Sürdürülebilirlik, performans, menzil, konfor ve güvenlik kriterleri üzerinden değerlendirilen Lion's Coach E; 330 kW sürekli güç, 480 kWh'ye kadar batarya kapasitesi, 650 km menzil, gelişmiş sürücü destek sistemleri (EBA Plus, ACC, OptiView, SafeStop Assist) ve bileşenlerinin %95'inden fazlasının geri dönüştürülebilir olmasıyla jüriden tam not aldı.

Barbaros Oktay: "eCoach ile emisyonlu seyahatte yeni bir çağa giriyoruz"
MAN Truck & Bus Otobüs Birimi Başkanı Barbaros Oktay, ödül törenindeki konuşmasında

şunları söyledi:

"İnanılmaz derecede gururluyuz. eCoach'un dünya prömiyerinde böylesine prestijli bir ödüle layık görülmesi büyük bir başarı. Bu başarının ardında sürdürülebilir ve yenilikçi çözümlere tutkuyla bağlı, işine gönülden adanmış bir ekip var. Amacımız; sürücülerini, yolcularını ve işletmecilerini menzil, güvenilirlik, konfor ve çevre dostu özellikleriyle heyecanlandıran eBus modellerimizle ulaştığımız başarıyı daha da ileri taşımak. MAN olarak, eCoach ile emisyonlu seyahatte yeni bir dönemi başlatıyoruz. Filomuzun elektrifikasyonu, ekipman, teknolojiye yenilikler ve modern hizmet anlayışımızla verimli, sürdürülebilir ve dijital taşımacılığa odaklanmayı sürdürüyoruz." MAN Truck & Bus Otobüs Satış ve Ürün Başkanı Robert Katzer de şunları kaydetti:

"Müşterilerimiz bizden yalnızca son teknoloji araçlar değil; aynı zamanda sürdürülebilir mobiliteye yönelik, akülerden danışmanlığa ve dijital çözümlere uzanan çok yönlü bir teklif bekleyebilirler. Amacımız, otobüs taşımacılığının geleceğini şekillendirmede kilit bir rol oynamak. Farklı prömiyerlerimiz, yeni nesil bataryalarımız, genişleyen elektrikli ürün portföyümüz, özel NEOPLAN çözümlerimiz, yenilikçi hibrit teknolojiler ve kapsamlı hizmetlerimizle sürdürülebilir ve ekonomik mobilite için güçlü bir mesaj veriyoruz." MAN Truck & Bus Otobüs Pazarlama Müdürü Heinz Kiess ise şu ifadeleri kullandı: "Lion's Coach E ile seyahat otobüsü taşımacılığında yeni standartlar belirliyoruz. Konfordan ödün vermeden uzun menzili, ileriye dönük tasarımı, maksimum pratikliği ve çevre dostu seyahati bir araya getiriyoruz. Bu nedenle eCoach'umuzu kamuoyuna sunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Geçtiğimiz iki yılda MAN Lion's City 12 E LE ve Lion's City 10 E ile şehirlerarası ve şehir içi otobüs kategorilerinde ödül kazandık. Bu yıl ise MAN Lion's Coach E ile jüriyi ikna ederek, rakiplerimizi geride bıraktık. Bu ödül, eBus sektöründeki lider konumumuzun altını çiziyor ve bundan da çok memnunuz."

MAN, fuarda sürdürülebilir mobiliteye dair yeniliklerini sundu

Fuarda, ayrıca premium marka NEOPLAN da Skyliner ve Tourliner modellerinin yenilikleriyle büyük beğeni topladı. Fuar prömiyerini kutlayan ve sınırlı sayıda üretilen Skyliner "Auwärter Edition", markanın köklü mirasına saygı duruşunda bulunurken, aerodinamik tasarımı ve lüks iç mekanıyla konforun yeni tanımını sundu. Tourliner C modeli ise artırılmış güç ve torkun yanı sıra %2,5'e varan yakıt tasarrufu ve gelişmiş güvenlik sistemleriyle uzun mesafe taşımacılığında verimlilik ve güvenliği bir araya getirdi. MAN, Busworld'de yalnızca araçlarını değil, şarj altyapısından filo yönetimine, dijital hizmetlerden bakım çözümlerine kadar uzanan geniş bir sürdürülebilirlik vizyonunu da sergiledi. Yeni MAN BatteryPack, NEOPLAN eCoach 2040 Konsepti, TGE Next Level minibüs serisi ve EfficientHybrid teknolojili Lion's Intercity gibi modellerle MAN, tüm segmentlerde sıfır emisyonlu ulaşım için ziyaretçilere kapsamlı bir yol haritası sundu.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

f/mantruckandbusturkey X/mantruckbusturk @/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.





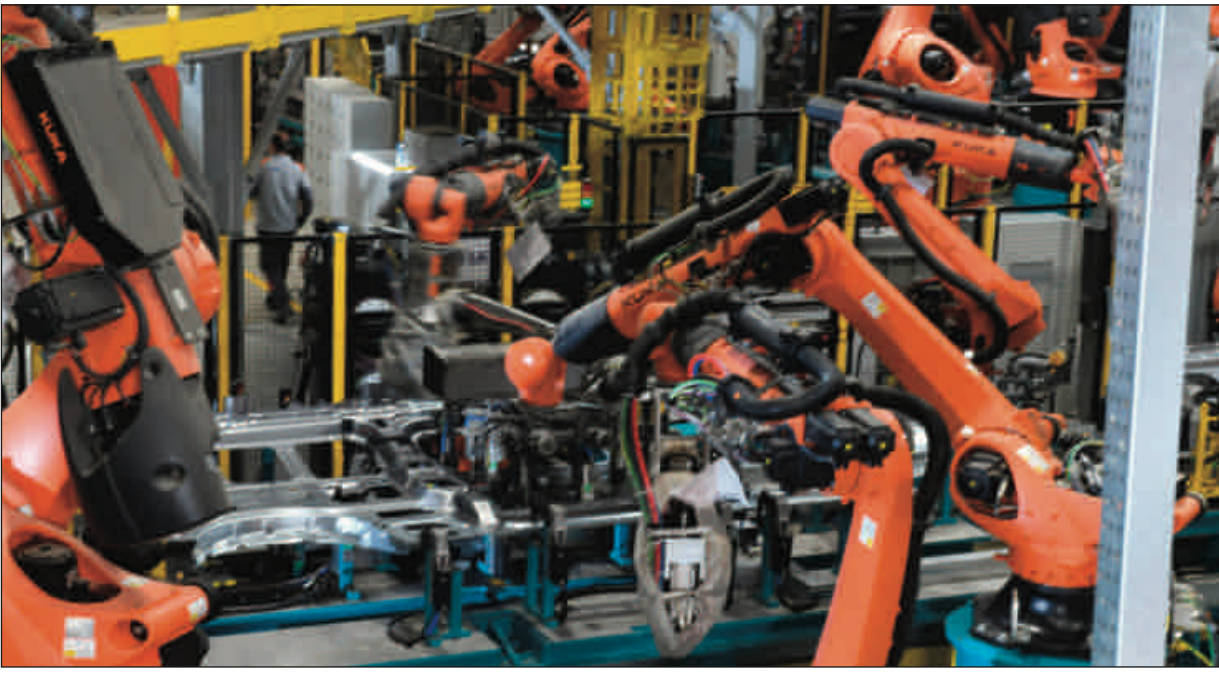
MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108 / 1 Sk. No: 32 Bornova / İzmir
Tel: 0 232 478 11 04



FORD Otosan'ın Yeniköy Fabrikası da Örnek Üretim Tesisi ünvanını kazandı

Ford Otosan, 2019 yılında Gölcük Fabrikası ile Türkiye'den Dünya Ekonomik Forumu Global Lighthouse Network'e giren ilk otomotiv üreticisi olmasının ardından, bu kez "Geleceğin fabrikası" vizyonu ile hayata geçirilen Yeniköy Fabrikası ile aynı prestijli ödüle ikinci kez layık görüldü. Ford Otosan böylelikle Türkiye ve dünyada büyük bir başarıya imza attı.

OTOMOTİV endüstrisinin benzeri görülmemiş bir dönüşüm sürecinden geçtiği günümüzde, artan ürün çeşitliliği ve kırılgan tedarik zinciri yapıları üreticileri daha verimli, daha esnek, daha öngörülü ve dayanıklı olmaya zorluyor. Türkiye'nin lider otomotiv markası Ford Otosan, 2015 yılından itibaren sürdürdüğü dijital dönüşüm çalışmaları ile şimdi de Yeniköy Fabrikası ile Global Lighthouse Network'e dahil oldu. Ford Otosan, 2019 yılında Global Lighthouse Network ağına katılan Gölcük Fabrikası'nın ardından Yeniköy Fabrikası ile de küresel bir rol model haline geldi.

Bu vizyon çerçevesinde, 2023 Kasım ayında yeniden tasarlanarak hayata geçirilen Yeniköy Fabrikası, Dünya Ekonomik Forumu (WEF) tarafından Endüstri 4.0 alanında dünyanın en ileri üretim tesislerini bir araya getiren prestijli Global Lighthouse Network (GLN) platformuna kabul edildi. Ford Otosan, Global Lighthouse Network tarafından küresel ölçekte örnek gösterilen üretim tesisi sayısını ikiye çıkarırken bu prestijli platformda Türkiye'den iki tesisiyle yer alan ilk üretim şirketi olma başarısını gösterdi. Aynı zamanda Ford Otosan, Global Lighthouse Network'te iki tesisi bulunan dünyadaki sayılı şirketlerden biri olurken Ford Motor Company bünyesinde bu ağı dahil edilen tek üretim organizasyonu olma özelliğini de taşıyor.

Dijital dönüşümde oyun kuruculuk

Ford Otosan Genel Müdürü Güven Özyurt, konuya ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: "Ford Otosan olarak Global Lighthouse Network'e 2019 yılında dahil olan Gölcük Fabrikamıza ek olarak şimdi de Yeniköy Fabrikamızla bu prestijli platformda yer almanın kıvançını yaşıyoruz. 2015 yılında başlattığımız uzun soluklu dijital dönüşüm yolculuğu bugün üretimde neyi, ne zaman ve nasıl yapacağımıza karar veren sistemlerin ayrılmaz bir parçası haline geldi.

Yeniköy Fabrikası'nda içten yanmalı, hibrit ve elektrikli motorları aynı hatta üretebilen esnek yapımla yüksek oktavlı karmaşıklığı veriyle yönetebiliyoruz, kurduğumuz öğrenen ve dayanıklı üretim modeliyle geleceği net bir şekilde planlayabiliyoruz. Yeniden inşasıyla iki yıl gibi kısa bir sürede bu modeli mümkün kılan ekiplerimizin başarısının WEF bünyesinde takdir edilmesi büyük bir başarı. Türkiye'den bu platforma dahil olan tek otomotiv firması olarak, dünyanın en prestijli kuruluşlarının öncü tesisleriyle yer aldığı bu platformda iki fabrikamızla birden yer almak hem şirketimiz hem de ülkemiz adına büyük bir gurur kaynağı. Bu seçkin ödül, şirketimizin dijital dönüşümde ulaştığı seviyenin ve sektörümüzdeki öncülüğümüzün bağımsız ve güvenilir bir otorite tarafından küresel ölçekte bir kez daha tescillenmesi anlamına geli-

yor. Ödüllü tesislerimizle akıllı üretim teknolojilerinde dünyaya öncülük ediyor, Endüstri 4.0 dönüşümünde küresel ölçekte söz sahibi 'oyun kurucu' konumumuzu daha da güçlendiriyoruz."

Yeniköy: Geleceğin Fabrikası

Ford Otosan, esnek üretim yetkinlikleri sayesinde, 4 binin üzerinde ürün çeşitliliğine rağmen tek bir hat üzerinde yalın ve verimli üretim gerçekleştirilebiliyor. Yeniköy Fabrikası'nın bu başarıya ulaşmasında, akıllı esnek üretim yönetim platformu, yapay zekâ tabanlı kestirimci bakım sistemleri, akıllı çalışan destek sistemleri, GenAI destekli kalite platformları ve yapay zekâ destekli enerji yönetim sistemleri kritik rol oynadı.

Dijital dönüşüm ve yapay zekâ uygulamalarındaki öncülüğünü Yeniköy Fabrikası'nda daha da ileriye taşıyan Ford Otosan, bu tesisini anlık veri akışı ve yapay zekâ desteği ile uçtan uca yönetiyor. Akıllı fabrikaların temel özelliği olan kapalı döngü modelini temel alan Yeniköy Fabrikası'nda üretim planlaması gelişmiş veri analitiğiyle yürütülüyor. Bu sayede talep, arz ve süreçlerdeki değişimler son derece dinamik biçimde yönetilebiliyor. Akıllı ve esnek üretim altyapısı, anlık veri ve yapay zekâ desteğiyle uçtan uca yönetilen tesiste gelişmiş robotik, makine görüşü ve simülasyon modellerine dayalı dijital ikiz uygulamaları operasyonların verimliliğini en üst seviyeye taşıyor.

Üretim hatlarının tasarımı, senaryo bazlı kapasite analizleri, hatlar arası gerçek zamanlı sıralama ve optimizasyonda kullanılan yapay zekâ teknolojileri ile kapasite kullanımı artırılırken bekleme süreleri azaltılıyor. Yapay zekânın kusursuz entegrasyonu ise verimlilik ve sürdürülebilirlik için üretimin farklı yönlerini optimize ederken tekrarlayan veya fiziksel olarak zorlayıcı görevleri üstlenerek insanlarla iş birliği yapmak üzere tasarlanan cobotlar sayesinde insan-makine iş birliği üretim ortamında verimliliği en üst seviyeye çıkarıyor. Geçmiş aksiyonları ve çözüm kütüphanesini analiz eden Quality AI Agent ile gelineen noktada problem çözme hızı üst seviyeye taşıyor. Yeniköy Fabrikası'nda halihazırda Transit Custom'ın 1000'den fazla farklı versiyonu, 90'ın üzerinde ihracat pazarı için üretiliyor. Kurulan güçlü teknik yapı sayesinde bu yüksek çeşitliliğin tek bir üretim hattında ve hem elektrikli hem de içten yanmalı araçların aynı üretim hattında üretilebilmesi mümkün hale geliyor.

Küresel tedarik zincirinin dinamiklerine ve ticari araç segmentindeki artan kişiselleştirme ihtiyaçlarına veri odaklı bir değer zinciriyle yanıt veren Ford Otosan, kendi mühendisleri tarafından geliştirilen 60'tan fazla teknolojik çözümle üretim hacmini iki katına çıkarırken ürün çeşitliliğindeki 12 kat artışı da başarıyla yönetiyor.



17 Yıldır Lider Geleceğe Hazır.

Son 17 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markasıyız. Aynı sorumlulukla, yarının ihtiyaçlarına hazırız.



* Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre 2023'te otobüs pazarı toplamında Türkiye'nin lider markası

☎ 444 6857 (444 OTRK) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 📧 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📱 /OtokarTicariAraclar



Otokar
Doğru karar





Çetintur'dan 50'lik Crafter yatırımı

Doğuş Otomotiv Volkswagen Ticari Araç, Volkswagen Yetkili Satıcısı Başaran Otomotiv üzerinden Antalya merkezli turizm ve servis taşımacılığı yapan Çetintur Turizm'e 50 Volkswagen Crafter teslimatı gerçekleştirdi.

SOĞUK kış ayları artık yavaş yavaş geride kalıyor. İlkbahara 'merhaba' dedik. Hayatın canlandığı bu mevsim, turizm sezonunu da müjdeliyor.

Turizm taşıma hizmeti veren firmalar, şimdiden araç yatırımlarına başladı. Bu firmalardan birisi de, turizm ve servis taşımasının Antalya'daki güçlü firmalarından Çetintur Turizm...

Volkswagen Ticari Araç, taşımacılık ve turizm sektörünün bu lider firmalarıyla iş birliğini sürdürüyor.

Filosunu Volkswagen Crafter modelleriyle güçlendirmeye ve genişletmeye devam eden Çetintur Turizm, 50 adet Volkswagen Crafter modelini, düzenlenen törenle teslim aldı.

Çetintur Turizm'in Yönetim Kurulu Başkanı Liva Çetin'in katıldığı teslimat töreninde, Volkswagen Yetkili Satıcısı Başaran Otomotiv Genel Müdürü Aydoğan Bayraktar, Volkswagen Yetkili Satıcısı Başaran Otomotiv Satış Sorumlusu Genel Müdür Yardımcısı

Cumhur Tekin ve Volkswagen Ticari Araç Filo Satış Yöneticisi Onurcan Tosun da hazır bulundu.

Tören sonrasında, Volkswagen Ticari Araç tarafından Liva Çetin'e aralarındaki güçlü iş birliğini temsil eden bir plaket takdim edildi.

Çetintur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Liva Çetin, sektörde kalitesi, güvenliği, konforu ve ekonomisiyle iddiasını koruyan Volkswagen Crafter'ı yüksek teknolojsi, düşük yakıt tüketimi, konforu ve yüksek ikinci el değeri gibi özellikleri nedeniyle tercih ettiklerini belirtti.

Beklentisi yüksek bir sezonun kendilerini beklediğini die getiren Liva Çetin, yıl içerisinde yeni araç yatırımı yapacaklarını da ifade etti.

Kuruluşu 1996 yılına dayanan Çetintur Turizm, günde binlerce personel ve öğrenci taşımacılığı hizmeti gerçekleştiriyor.

Çetintur Turizm, modern filosu, deneyimli personeli, üstün hizmet ve kalite anlayışıyla seçkin eğitim kurumları tarafından tercih ediliyor.

NovoLux, artık çok daha lüks!

Anadolu Isuzu, NovoLux'ü yenileyerek turizm ve servis taşımacılığında beklentileri üst seviyeye taşıdı. Yeni NovoLux, modern çizgilerini güçlendiren yüzü, artırılmış güvenlik donanımları ve yüksek performans özellikleriyle yollara çıktı...

KÜÇÜK otobüsün kesintisiz ihracat lideri Anadolu Isuzu, turizm ve servis taşımacılığında güçlü bir konuma sahip olan yeni NovoLux'ü, yenilenen yüzüyle birlikte tasarım, donanım ve teknolojik altyapı alanındaki önemli geliştirmelerle segmentindeki iddiasını pekiştirecek şekilde yeniledi. Çok yönlü kullanım avantajı sunan yapısı, artırılan güvenlik sistemleri ve konfor odaklı iç mekân iyileştirmeleriyle yeni

NovoLux; hem işletmecilere verimlilik hem de yolculara daha keyifli, daha güvenli ve daha konforlu bir seyahat deneyimi vad ediyor.

Güvenlik, konfor ön planda

Yeni NovoLux'ün yenilenen iç trim renkleri iç mekanda daha aydınlık, ferah ve modern bir atmosfer yaratıyor. Yeni nesil koltuk tasarımı ve ahşap görünümlü taban kaplaması şıklığı dayanaklı bir yapıyla

tamamlıyor. Yolcuların önünde konumlandırılan ayırıcı panel, kabin düzenini iyileştirerek daha rahat bir seyahat imkanı sağlıyor. Sürücü alanına entegre edilen multimedya sistemi sürüşü daha keyifli ve ergonomik hale getirirken, elektrikli ve ısıtmalı yan aynalar, her hava koşulunda güven vad ediyor. Ayrıca, alçaltılmış bagaj kapağı sayesinde bagaj yükleme ve boşaltma işlemleri çok daha kolay ve pratik hâle geliyor.

Performans, yakıt verimliliği bir arada
7.420 mm uzunluğa, 2.350 mm genişliğe sahip olan araç, Euro VI OBD-E emisyon standartlarına uygun, 190 PS güç ve 510 Nm tork üreten turbo dizel motoru ve 6 ileri manuel şanzımanı ile yüksek performans ve yakıt verimliliğini bir arada sunuyor. 29 yolcu kapasiteli modelde; ESC ve ABS'li tam havalı fren sistemi, AEBS gelişmiş acil fren sistemi, kör nokta bilgi sistemi ve hareketli nesne algılama sistemi, sürücü dikkat uyarı sistemi, akıllı hız yardımı, lastik basınç izleme sistemi ve yangın algılama ve otomatik söndürme sistemi standart olarak yer alıyor.



Grand Toro XL, İspanya'da 'Yılın Minibüsü' seçildi

Anadolu Isuzu, ihracattaki başarısını uluslararası ödüllerle taçlandırmaya devam ediyor. Anadolu Isuzu, Grand Toro XL modeliyle İspanya'da "2026 Yılının Midibüsü" ödülüne layık görülerek ihracattaki rekabet gücünü bir kez daha kanıtladı...

ANADOLU Isuzu, ödüllü araçlarıyla Avrupa'da adından söz ettiriyor. Şirket, son olarak Madrid'de düzenlenen Yılın En İyi Ticari Araçları Ödül Töreni'nde, önemli bir ödüle daha layık görüldü. Viajeros ve Transporte 3 (Grupo

Editec) dergileri tarafından verilen prestijli ödül, Anadolu Isuzu'nun İspanya distribütörü ITT ISUZUBUS adına Satış Müdürü Álvaro Fillat Murt'a takdim edildi.

Anadolu Isuzu'nun uluslararası pazarlarda izlediği güçlü büyüme

stratejisi, yerel distribütörlerle yürütülen yakın işbirlikleri ve inovatif çözümleri, markanın ihracattaki ivmesini artırarak Avrupa başta olmak üzere birçok pazarda tercih edilen bir marka olmasını sağlıyor.

Anadolu Isuzu, elektrikli araçlarla geleceğe yatırım yaparken, içten yanmalı motorlu modelleriyle bugünün ihtiyaçlarını karşılamaya devam ediyor. Anadolu Isuzu bu kapsamda tanınmış modeli Grand Toro'yu, özel ihtiyaçları karşılamak üzere yeniden ölçeklendirip yeni özellikler ekleyerek Grand Toro XL'ı geliştirdi.

Grand Toro XL'da yolcu kapasitesi 41'e çıkarıldı, bagaj kapasitesi artırıldı. Kısa ve orta mesafeli servis hizmetleri, turizm ve havaalanı taşımacılığı için ideal olan araç, düşük emisyonlu çevre dostu motoru, gelişmiş güvenlik gibi özellikleriyle rakiplerinden ayrılıyor.

İspanya'da, sektörün önde gelen profesyonelleri ve yük ve yolcu taşımacılığı şirketlerinin operatörleri tarafından verilen Yılın En İyi Ticari Araçları Ödüllerinde modeller, tamamı karayolu taşımacılığı alanında çalışan 886 üyeli jüri tarafından değerlendirildi.





'Otokar ile Güçlü Yarınlar' projesi ilk yılında 550 öğrencinin geleceğine değer kattı

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar'ın mesleki eğitime yönelik geçen yıl başlattığı "Otokar ile Güçlü Yarınlar" projesi, ilk yılında 550 öğrenciye katkı sağladı. Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO) Motorlu Araçlar Teknolojisi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ndeki Elektrikli Araçlar Atölyesi'nde sürdürülen program, elektrikli araç teknolojilerinde uzman işgücünün yetişmesine öncülük ediyor

TÜRKİYE'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar'ın SATSO Motorlu Araçlar Teknolojisi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ile hayata geçirdiği "Otokar ile Güçlü Yarınlar" projesi, elektrikli araç teknolojileri alanında nitelikli iş gücü yetiştirmeyi sürdürüyor. Bu eğitim-öğretim döneminde 19 öğrenci, haftanın bir günü Otokar tesislerinde uygulamalı derslere katılıyor.

Okul bünyesindeki Otokar Elektrikli Araçlar Atölyesi, toplam 550 öğrencinin kullanımına açık şekilde eğitim faaliyetlerine ev sahipliği yapıyor. Geçtiğimiz aylarda atölyeye kazandırılan yeni elektrik motoru ile eğitim altyapısı güçlendirilirken, öğrencilere motor teknolojileri üzerine teknik içerikli eğitimler veriliyor.

Öğrencilerin sektörel yetkinliklerini artırıyor

Proje kapsamında 2024-2025 eğitim-öğretim döneminde gerçekleştirilen kapsamlı eğitim programları, öğrencilerin sektörel yetkinliklerini artırdı. 21-23 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirilen programda 106 öğrenci "Temel Sıkma Teknikleri" eğitimi aldı ve yeterlilik sınavında başarılı olanlar sertifika almaya hak kazandı. 11 Haziran tarihinde düzenlenen teknik gezi ile öğrenciler Otokar fabrikasını yerinde inceleme fırsatı buldu. Elektrikli araç bakım ve güvenlik konusunda düzenlenen 1E Eğitimi'nde ise 26 öğrenci yetki belgesi aldı. Öte yandan 12 Eylül tarihinde Otokar İş Güvenliği uzmanları tarafından 190 öğrenciye otomotiv sektöründe İSG eğitimi verildi.

Burs desteği güçleniyor

"Otokar ile Güçlü Yarınlar" projesi kapsamında sağlanan burs desteği de genişletiliyor. Geçen yıl 12 öğrenciye sağlanan burs desteğinin, bu yıl 15 öğrenci ile devam etmesi planlanıyor. Teknoloji ve inovasyon alanında yetkinliklerin artırılması hedeflenen projede, okuldaki kız öğrenciler burs desteği konusunda önceliklendirilirken, eğitimde fırsat eşitliği ve kadın istihdamına katkı sağlayacak adımlar atılıyor.

Bu yıl ivme kazanan proje ile öğrencilere yalnızca uygulamalı deneyim kazandırmakla kalmıyor; aynı zamanda sektörel yetkinlikler, güncel teknolojilere erişim ve kariyer planlaması açısından somut katkılar sunuyor. Proje, Otokar'ın teknik bilgi birikimini ve insan kaynağı gücünü, mesleki eğitimin gelişimi için sahaya aktardığı uzun soluklu bir iş birliği modeli olarak konumlanıyor.

Türkiye'nin elektrikli araç geleceğinin mimarları yetişiyor

Otokar ile Güçlü Yarınlar projesinin gelişimiyle ilgili değerlendirmede bulunan Otokar İnsan, Kültür ve Dönüşüm Lideri Ali Katipoğlu, şöyle konuştu: "60 yılı aşkın süredir Türkiye'nin otomotiv sanayisine yön veren bir kurum olarak, üretim kadar insan kaynağına da yatırım yapmayı önceliğimiz olarak görüyoruz. 'Otokar ile Güçlü Yarınlar' projesiyle öğrencilerin sadece teorik bilgiyle değil, sektörel uygulamalarla da gelişimini destekliyoruz. Elektrikli araç teknolojileri artık bir tercih değil, sektörün yeni standardı. Bu dönüşümde ülke olarak rekabet gücümüzü artırmanın yolu, gençlerimizi bugünden bu alanda yetkin kılmaktan geçiyor. Çünkü geleceği şekillendirecek



olan, bugün doğru yetkinliklerle donanmış gençlerimiz olacak. Onların bugün kazandığı her yetkinlik, Türkiye'nin elektrikli araç ekosistemindeki gücünü artıracak. Otokar olarak bu sürecin parçası değil, öncüsü olmaktan gurur duyuyoruz."

"Otokar ile Güçlü Yarınlar" Projesi Hakkında:

Otokar, ülkemizde gençlerin fen bilimleri ve teknoloji alanında yetkinliklerinin artırılmasına yönelik olarak Aralık 2024'te 'Otokar ile Güçlü Yarınlar' projesini hayata geçirdi. Projenin ilk adımı olarak Otokar, fabrikasının bulunduğu Arifiye'deki SATSO

Motorlu Araçlar Teknolojisi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde Elektrikli Araçlar Atölyesi'ni kurdu. Türkiye'nin ilk elektrikli araç eğitim merkezlerinden biri olan atölyenin tüm teknik donanımı Otokar tarafından sağlandı.

Proje kapsamında 11. sınıf öğrencileri Otokar fabrikasında staj yapma imkânı buluyor. Başarılı öğrencilere burs desteği sağlanırken, Otokar'ın mühendislik ve teknik ekipleri tarafından düzenli aralıklarla sektördeki güncel gelişmeler hakkında eğitimler veriliyor. Proje, kız öğrencilerin teknik alanlara yönelmesini destekleyerek eğitimde fırsat eşitliğine katkı sunuyor.



Batman Belediyesi 10 adet TEMSA araç yatırımı yaptı

TEMSA, 5 adedi Avenue LF12 otobüs olmak üzere Batman Belediyesi'ne toplamda 10 adet araç teslimatı gerçekleştirdi. Yeni nesil OBD-E motor teknolojisine ve 2026 GSR2 güvenlik regülasyonuna sahip 5 araç, Batman Belediyesi'nin temizlik hizmetlerinde kullanılacak. Avenue LF12 ise, kenteki toplu ulaşım kalite ve konfor katacak.

HEM yurtiçi hem de yurtdışı pazarda parlak bir sene geçiren TEMSA, 2026 yılına da iyi bir başlangıç yaptı. TEMSA'nın araç teslimatı yaptığı illerden birisi de Güneydoğu'nun sanayi kenti Batman oldu. Batman Belediyesi, temizlik ve toplu ulaşım çözümlerini daha verimli, güvenli ve çevreci bir yapıya kavuşturmak amacıyla araç filosuna TEMSA markalı 5 adet Fuso Canter ile 5 adet Avenue LF12 dahil etti. 5 Mart tarihinde düzenlenen teslimat törenine; Batman Valisi ve Belediye Başkan Vekili Ekrem Canalp, Batman Vali Yardımcıları Mustafa Caner Culukar ve Ekrem Güngör, Batman Belediye Başkan Yardımcısı Muzaffer Özkan, Batman Beşiri Kaymakamı Muhammed Yılmaz ile TEMSA temsilcileri katıldı.

Manevra kabiliyeti ve verimlilik
Yenilikçi tasarımı, güçlü performansı ve çevreci özellikleriyle öne çıkan Fuso

Canter, belediyelerin hizmet filolarında tercih edilmeye devam ediyor. Batman Belediyesi'nin filosuna dahil edilen Fuso Canter; 4,5 ton kapasiteleri ve yüksek manevra kabiliyetleriyle özellikle ulaşımı zor bölgelerde temizlik çalışmalarının daha verimli yürütülmesine katkı sağlayacak. Yeni nesil çevreci motorları ve GSR2 güvenlik paketine sahip araçlar, belediyenin sürdürülebilir hizmet hedeflerine de destek olacak.

Şehir içi ulaşımında güvenli çözüm
Belediyenin filosuna kattığı Avenue LF12 otobüsler ise 12 metre uzunluğu ve 3 kapılı tasarımıyla öne çıkıyor. 27'si koltuk olmak üzere toplam 108 yolcu kapasitesi sunan araçlar, şehir içi toplu taşımada hizmet verecek. OBD-E dizel motor teknolojisi ve GSR2 güvenlik paketiyle donatılan otobüsler, yolcu güvenliği ve operasyonel verimlilik açısından Batman Belediyesi'ne önemli avantajlar sağlayacak.



MAN'dan 250 tonluk dev çekici

MAN, 250 tonluk yeni ağır hizmet tipi çekici ünitesinin seri üretim çözümünün dünya prömiyerini yaptı. Yeni nakliye kamyonu, Münih ve Wittlich tesislerinde "komple araç" konseptiyle üretiliyor. İlk teslimatı yapılan yeni TGX ile MAN'ın araç portföyü 3,5 tondan 250 tona kadar genişliyor...

MAN Truck & Bus, 250 ton brüt araç ağırlığına sahip yeni TGX 41.640 8x4/4 ağır hizmet tipi çekiciyi piyasaya sürerek, ağır taşımacılık sektörünün en üst ligine güçlü bir giriş yaptı. 640 beygir gücündeki dört dingilli araç, rüzgâr türbinleri, yüksek gerilim transformatorleri ve denizaltılar gibi yüzlerce ton ağırlığındaki özel yüklerin taşınması için geliştirildi. MAN TGX, ağır yükler için özel olarak geliştirilen şanzıman, tork konvertörlü debriyaj ve basınçlı hava sistemleriyle donatıldı. Bu sistemler, 30 veya daha fazla dingile sahip ağır hizmet römorklarının her türlü yol ve sürüş koşulunda hassas şekilde yönlendirilmesini ve dengelenmesini mümkün kılıyor. Yeni ağır hizmet serisi, MAN Individual tarafından geliştirilen eksiksiz bir fabrika çıkışlı çö-

züm olarak öne çıkıyor. Münih fabrikasında üretilen dört dingilli temel araç, daha sonra Wittlich'teki MAN Kamyon Modifikasyon Merkezi'nde ağır hizmet bağlantıları, güçlendirilmiş soğutma ile dizel ve hidrolik tanklarla donatılıyor. Yeni TGX, tüm seri üretim MAN araçlarında olduğu gibi kapsamlı satış sonrası, garanti ve finansman hizmetleriyle birlikte geliyor. Bu yeni araç, MAN'ın 3,5 tondan 250 tona kadar seri üretim tabanlı komple çözümler sunabilen az sayıda üreticiden biri konumuna taşıyor. TGE, TGL, TGM, TGS ve TGX modelleriyle hafif taşımacılıktan ağır nakliye operasyonlarına kadar her türlü lojistik ihtiyaca cevap veren MAN, talep edilmesi halinde 12 ton ila 42 ton arasında tamamen elektrikli araç seçeneklerini de portföyünde barındırıyor.

Çok özel bir araç ortaya koyuyoruz

MAN Truck & Bus Satış ve Müşteri Çözümleri Yönetim Kurulu Üyesi Friedrich Baumann, yaklaşık 80 uluslararası ağır nakliyeciyi yeni çekiciyi tanıttı. Baumann, yeni modelle ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Yeni 250 tonluk çekicimizle, ağır nakliye alanındaki en üst düzey segmente geri dönüyoruz. MAN Individual'ın uzmanlığı sayesinde, müşterilerimize maksimum performans, güvenilirlik ve ekonomiyi tek bir pakette birleştiren son derece özel bir araç sunuyoruz. Bu araçla müşterilerimizin operasyonlarını daha kolay ve verimli hale getiriyoruz." MAN, ilk yeni 250 tonluk TGX ağır yük aracını Alman kiralama uzmanı BFS'ye teslim etti.

Koyu mavi renkli çekici, özellikle kısa sürede ağır hizmet araçlarına ihtiyaç duyan taşımacılık şirketlerinin kullanımına tahsis edilecek. BFS Genel Müdürü Jan Pleningner ise teslimatla ilgili şunları kaydetti: "Filomuzda bu özel yüksek performanslı kamyonların ilkini bulundurmaktan büyük gurur duyuyoruz. Bu araç, özel araç kiralama filomuzun amiral gemisi niteliğinde ve MAN ile 60 yıllık ortaklığımızın önemli bir kilometre taşıdır." Standart modellerden özel araçlara ve 250 tonluk ağır hizmet çekicilerine kadar geniş bir kiralama portföyüne sahip olan BFS; Almanya, İsviçre, Hırvatistan ve Hollanda'da 90'dan fazla MAN yetkili servisiyle desteklenen kiralama çözümleri sunuyor.



MBT'den Çocuk İyilik Merkezi'ne kalıcı bina ve konuk evi

Mercedes-Benz Türk, 6 Şubat depremlerinin ardından bölgede yürüttüğü kalıcı projelere bir yenisini daha ekledi. Şirket, Adana'daki Çocuk İyilik Merkezi bünyesinde inşa edilecek yeni hizmet binası ve 24 odalı konuk eviyle depremzede çocuklara ve ailelerine uzun süreli rehabilitasyon ve konaklama desteği sunacak.

1967 yılından bu yana Türkiye'de üretim, mühendislik ve ihracat faaliyetlerinin yanı sıra sosyal fayda projelerine de yön veren Mercedes-Benz Türk, 6 Şubat 2023 Kahramanmaraş merkezli depremler sonrası bölgede kalıcı iyileşme hedefiyle çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda şirket, Çukurova Üniversitesi iş birliğiyle 2.500 metrekarelik yeni bir hizmet binası ve 24 odalı konuk evi inşa etmek için hazırlıklara başladı. Projenin, depremde etkilenen çocukların tedavi ve rehabilitasyon süreçlerinde önemli bir rol üstlenmesi bekleniyor. Mart 2023'te faaliyetlerine başlayan Çocuk İyilik Merkezi, 6 Şubat depremlerinde uzuvlarını kaybeden çocuklara yönelik Türkiye'nin ilk kapsamlı rehabilitasyon ve psikososyal destek merkezi olarak dikkat çekiyor. Bugüne kadar 161 çocuk, fizik tedavi, protez-ortez desteği, psikoterapi ve eğitim burslarından yararlandı. 12 Ekim 2025 tarihli Resmi Gazete kararıyla "Çukurova Üniversitesi Çocuk İyilik Araştırma ve Uygulama Merkezi" adıyla kalıcı statü kazanan merkez, artık üniversite çatısı altında faaliyetlerine devam ediyor.

"Kalıcı iyileşme için uzun vadeli sorumluluk üstleniyoruz"
Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Adana'daki ziyarette yaptığı açıklamada şu değerlendirmelerde bulundu: "Depremin ilk gününden itibaren tüm ekibimiz, bayilerimiz ve çalışanlarımızla birlikte bölgeye destek olmak için seferber olduk. Ancak bizim için asıl öncelik, sadece yaraları sarmak değil, kalıcı ve sürdürülebilir bir iyileşme süreci başlatmaktır. Çocuk İyilik Merkezi, bu anlayışın en güzel örneklerinden biri. Burada çocuklarımız sadece fiziksel olarak değil, duygusal ve sosyal anlamda da yeniden hayata tutunuyor. Her birinin hikayesi, umudun ve dayanışmanın gücünü bize bir kez daha hatırlatıyor. Şimdi bu merkeze kazandıracığımız yeni hizmet binası ve 24 odalı konuk eviyle, çocuklarımızın tedavi süreçlerinde hem fiziksel hem psikolojik anlamda çok daha güçlü bir destek oluşturmayı hedefliyoruz.

Çocuk İyilik Merkezi ve konuk evi, sadece bir yapı değil; çocuklarımızın ve ailelerinin iyileşecekleri, huzurla konaklayabilecekleri, moral bulabilecekleri bir yaşam alanı olacak. Mercedes-Benz Türk olarak biz, özellikle deprem sonrası iyileşmenin uzun soluklu ve kalıcı destek gerektirdiğinin bilincindeyiz. Bu bilinçle bölgenin ve bölge halkının yanında olmaya devam ediyoruz. Buradaki en önemli mesele; bu iyileşme yolculuğunun sadece tek bir kurumun değil, hepimizin ortak sorumluluğu olduğudur. Biz Mercedes-Benz Türk olarak üzerimize düşeni yaparken, tüm şirketlerin de el birliğiyle bölgeye daha fazla katkı sağlamasının çok değerli olduğuna inanıyoruz. Bu çağrını samimiyetle yineliyor; dayanışmanın, iş birliğinin ve ortak aklın yaraları daha hızlı saracağına yürekten inanıyoruz." dedi.

Türkiye'nin İlk Çocuk Rehabilitasyon Merkezi

Mercedes-Benz Türk, merkeze yalnızca maddi değil, operasyonel anlamda da destek sağladı. Şirket, farklı illerden merkeze gelen çocuklar ve ailelerine ulaşım desteği sağlamak amacıyla, 2024 yılında iki adet Mercedes-Benz Sprinter minibüs bağışlayarak ulaşım hizmetini üstlendi. Araçların sigorta ve kasko giderlerini Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, bakım ve servis desteğini ise Mercedes-Benz Türk bayisi Mengerler Adana sağlıyor. Mercedes-Benz Türk ve Çukurova Üniversitesi arasında imzalanan iyi niyet mektubu doğrultusunda başlatılan yeni proje kapsamında, çocukların tedavi ve rehabilitasyon süreçleri için merkeze kalıcı bir bina kazandırılacak ve merkez bünyesinde yapılacak konuk evi; çocukların ve ailelerinin tedavi sürecinde konforlu, güvenli ve insani koşullarda konaklamasına olanak tanıyacak. Konuk evinde kalan aileler, çocuklarının rehabilitasyon sürecine birebir tanıklık ederken, aynı zamanda merkezin sunduğu psikolojik ve sosyal desteklerden de faydalanabilecek. Tek bir çatı altında hizmet sunan Çocuk İyilik Merkezi, "Türkiye'nin ilk Çocuk Rehabilitasyon Merkezi" olma özelliği taşıyor.



Hasmer Düzce yeni tesisinde hizmete başladı



Mercedes-Benz Türk, bayi ve yetkili servis ağı yeniden yapılanma stratejisi kapsamında önemli bir adım daha attı. Türkiye'nin en önemli transit geçiş güzergahlarından biri üzerinde konumlanan Hasmer Düzce, kamyon ve otobüs segmentlerine odaklanan yapısıyla bölgedeki ağır ticari araç kullanıcılarına daha hızlı ve kapsamlı hizmet sunmayı hedefliyor.

MERCEDES-Benz Türk, müşteri deneyimini odağına alan bayi ve yetkili servis ağı yeniden yapılanmasını yeni yatırımlarla sürdürüyor. Bu kapsamda hayata geçirilen Hasmer Düzce bayisinin yeni tesisi, Türkiye'nin en önemli transit noktalarından biri üzerinde konumlanarak, kamyon ve otobüs kullanıcılarına özel olarak tasarlandı. 6.200 metrekarelik kapalı alanı bulunan tesisin satış ofisinden servis kanallarına kadar her bölümü, Mercedes-Benz Türk standartlarına uygun olarak inşa edildi. Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban konuyla ilgili yaptığı açıklamada: "Mercedes-Benz Türk olarak bayi ve yetkili servis ağıımızdaki yatırımlarımıza, Türkiye'nin dört bir yanında devam ediyoruz. Düzce'de hizmete giren Hasmer Düzce tesisimiz, markamızın müşteri odaklı yaklaşımının ve bayi ağıımızı daha da güçlendirme vizyonumuzun önemli bir parçası. Bölgede artan sanayi ve lojistik faaliyetleri, taşımacılık sektörünün servis erişimi konusundaki ihtiyaçlarını da beraberinde getiriyor. Yeni tesisimiz, bu ihtiyaca yanıt verecek şekilde tasarlandı. Tesis modern altyapısı, güçlü teknik donanımı ve Mercedes-Benz Türk kalite standartlarında hizmet anlayışıyla faaliyet geçti. Mercedes-Benz Türk olarak yeniden yapılanma sürecindeki yatırımlarımızı



sadece fiziksel kapasite artışı olarak değil, aynı zamanda uzun vadeli müşteri memnuniyetini, sürdürülebilir hizmet kalitesini ve yerel kalkınmayı destekleyen stratejik adımlar olarak görüyoruz. Hasmer Düzce bayimizin bölgeye ve müşterilerimize değer katacağına inanıyoruz" dedi. Hasmer Otomotiv Düzce Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağlam ise: "Mercedes-Benz Türk bizim için yalnızca temsil ettiğimiz bir marka değil, aynı zamanda yolumuzu aydınlatan bir kutup yıldızı. Bizi her zaman daha iyisini yapmaya yönlendiriyor. Biz de bu vizyonla kamyon ve otobüs kullanıcılarımıza, şoförlerimize ve kaptanlarımıza en yüksek standartlarda hizmet sunmak için çalışıyoruz. Müşteri memnuniyetini merkeze alan bir anlayışla Düzce'deki yeni tesisimizi hayata geçirdik. Her ayrıntısını Mercedes-Benz Türk kalite

standartlarına göre tasarladığımız bu yatırım, markamızın dönüşüm stratejisine güçlü bir katkı sağlıyor. Yaklaşık 6.200 metrekare kapalı alanımızda, 9 servis kanalında günlük ortalama 30'un üzerinde araca hizmet verebilecek kapasiteye sahibiz. 625 metrekarelik yedek parça alanımızda ise 3.800 farklı parça çeşidimiz bulunuyor. Düzce'nin doğu ile batı, kuzey ile güney arasındaki stratejik konumu sayesinde, bölgedeki ağır ticari araç kullanıcılarına hızlı, kapsamlı ve sürdürülebilir hizmet sunmaktan gurur duyuyoruz. Ayrıca Mercedes-Benz Türk'ün ' EML' miz Geleceğin Yıldızı' projesini aktif olarak destekliyor; bölgedeki mesleki ve teknik liselerle yaptığımız iş birlikleriyle gençlerimizin sektöre kazandırılmasına katkı sağlıyoruz. Bu yaklaşım, hem sektörümüzün geleceğine hem de Düzce'nin gençlerine yatırım anlamı taşıyor" dedi.



Sprinter, kamyonet olarak yeniden Türkiye'de

MODERN hafif ticari araç segmentini tanımlayan Mercedes-Benz Sprinter, Hafif Ticari Araçlar'ın satış payının yüzde 50'den fazlasını oluşturuyor. Türkiye'de hizmet verdiği müşteri ve sektörlerle özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle öne çıkan Mercedes-Benz Sprinter, kamyonet olarak 1.995.500 TL'ye satışa sunuluyor. Mercedes-Benz Finansal Hizmetler kredi avantajıyla 1.873.600 TL'ye satın alınabilecek Sprinter, peşin 1.717.600 TL'ye yük taşımacılığına Mercedes-Benz güvenliği ve konforunu getiriyor.

Sprinter, hizmet verdiği sektörleri çeşitlendirecek
Müşterilerinden gelen talepler doğrultusunda

Mercedes-Benz Sprinter Kamyonet'i tekrar Türkiye'de satışa sunduklarını söyleyen Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, "Sprinter ile hafif ticari araç sektörünü tanımladık ve Sprinter adı neredeyse tüm büyük hafif ticari araç sektörüyle aynı anlamda kullanıldı. Türkiye'de bugüne kadar 100 binden fazla Sprinter sattık. Hizmet verdiğimiz tüm sektörlerin yüksek güvenlik ve konfor özelliklerinin yanı sıra premium algısıyla da en çok tercih ettiği araçlardan biri olmaya devam eden Sprinter, kamyonet seçeneği ile uygun fiyatlı, özellikle yük taşımacılığına uygun bir ürün gamı olarak da farklı sektörlerle etkili çözümler sunmaya devam edecek." dedi.

...VE henüz en kötüsünü yaşamadık! Bir şans varsa o da mücadeledir!

EVET, sezon geldi geçti gitti ama beklenen yoğunluğu yaşamadık; görünen o ki yaşamayacağız. Sezon da yoğunluk nedeniyle ilave seferler bile yapılamadı.

Geçtiğimiz yıllarla mukayese ettiğimizde çok ciddi bir düşüş söz konusu.

İşlerde yüzde 40-45 gibi çok ciddi oranda bir gerileme var.

Bu durumun başlıca nedeni ekonomik koşullar.

Bundan sonra ne olacağını göreceğiz ama büyük bir hareketlilik beklenmiyor.

Devlet haksız rekabeti körüklüyor

SEKTÖRÜN en kötü yılları başladı. Bir tarafta havayolu, diğer tarafta demiryolu var. Ulaştırma Bakanlığı onların reklamını yapıyor ve popülist fiyatlandırmalar uyguluyor.

Uçak ve hızlı trenlerde fiyatlar bayramlarda uçuyor, bayram sonrasında ise otobüs fiyatının yarısına yolcu taşınıyor.

Demiryolları zarar ediyor, havayolları zarar ediyor ama devlet tarafından 'görev zararı' adı altında sübvansiyonlar halen devam ediyor.

Sanki kendi paralarıymış gibi; halbuki bu sübvansiyonlar bizzat bizlerin cebinden çıkıyor.

Yani bizim paramızla rakibimizi palazlandırırlar.

Hava, demir ve denizyollarına her türlü kolaylık sağlanırken, bizleri görmezden geliírlar...

Bir yandan rakiplerimizi palazlandırırlar, diğer taraftan da üç kuruş kalan gücümüzü de cezalarla tüketiyorlar.

Bu haksız rekabette kurban, bizim şehirlerarası otobüsçülerimiz oluyor.

Tüm modlara eşit mesafede durması gereken Ulaştırma Bakanlığı, bizlere sahip çıkmak yerine bu süreçte bizim sektöre çok zor şartlar yaşıyor.

Adeta gece yatıp, 'nasıl yeni cezalar üretir, otobüsçünün üç kuruşunu da alırsız' diye düşünüyorlar.

Bakın puan cezaları da paraya dönüştürülüyor.

Köprü ve otoyol cezaları, zamanında alınmayan ihtar cezaları katlanarak sektöre yansıtılıyor ve bir yıl sonra geliyor.

Oysa bunların zamanında alınması, zamanında firmalara bildirilmesi gerekir. Bu kadar ağır cezalarla bu sektörün iyiyi gitmesi mümkün değil.

Otobüs sektörünün ekonomisinin bozulması, herkese, bütün topluma büyük zararlar veriyor.

Mesela cezalar...

Can yakan otobüs kazaları yaşadık, yaşamaya da devam edeceğiz.

Canlarımızı yitiriyor, sakat vatandaşlarımızın sayısı artıyor, milyarlarca varan milli servetimizi kaybediyoruz.

Peki niye; aslında bunu yönetenler de çok iyi biliyor, bilinmiyorsa burada tekrardan altını çiziyim: Otobüs kazalarının en büyük nedeni de ekonomik sıkıntılardır.

Yüksek maaş vaadedemediğimiz için doğru düzgün, işinin ehli kaptan şoför barındıramıyoruz.

Diğer taraftan araçlardan kaynaklı çok sayıda kaza var; niye çünkü pahalı olduğu için, paramız yetersiz olduğu için zamanında araçların bakımını yapamıyoruz.

Sadece bunlar mı! Otoyollar ve köprüler çok pahalı...

Öyle ki maliyeti mazotla yarışır oldu. Öte taraftan akaryakıt fiyatları sürekli artıyor ve nereye kadar gideceği belli değil.

Bu şartlar altında otobüsle karayolu yolcu taşımacılığı yapmak mümkün değil. ÖTV'den yapılan sübvansiyonun artık KDV üzerinden yapılması gerekiyor. Aksi halde akaryakıt fiyatları 65 lirayı geçti, yakında 75 liraya ulaşacak; nerede duracağı belirsiz.

Dünya karmakarışık. Bir tarafta Çin-Rusya ittifakı, diğer tarafta Amerika'nın müdahaleleri...

Ortadoğ u adeta bir savaş alanına dönmüş durumda. Türkiye'nin hedefte

olduğu yönünde haberler görüyoruz. Bu nedenle Türkiye'nin çok dikkatli olması gerekiyor.

En zor günler henüz gelmedi

ZOR bir süreçten geçiyoruz ve önümüzdeki dönemde daha kötü gelişmeler bekliyorum. Hem sektör hem de vatandaş için maliyetler artmaya devam edecek, hayat pahalılığı daha da yükselecek ve Türkiye'de bir kaos ortamı oluşma riski var.

Zaten şu anda bunun etkilerini yaşıyoruz. Allah millete kolaylık versin.

Otobüs satın alanların bir kısmı siparişlerini iptal etti.

Yolcu sayılarında yüzde 50'ye yakın düşüş var. Bu durumun düzelmesini değil, daha da kötüleşmesini bekliyorum.

Bir tarafta Ajet, Türk Hava Yolları, Pegasus; diğer tarafta demiryolları sübvansiyonlarla desteklenirken bizim sektöre vergi üstüne vergi, ceza üstüne ceza geliyor. Bu yük taşınabilir değil.

Ulaştırma Bakanı'ndan buradan bir ricada bulunuyorum: Bu sektörün çalışma şartları ve ekonomik koşulları iyileştirilmeden otobüs taşımacılığı sürdürülemez.

Uçakla havaalanına, trenle istasyona gidersiniz ama nihai noktaya otobüsle ulaşırsınız.

Bu nedenle entegrasyon şart. Havayolu, karayolu ve demiryolu entegrasyonu sağlanmalı. Bu çalışmalar lafta kalmamalı, icraata geçirilmelidir. Kanunların ve yönetmeliklerin de buna göre düzenlenmesi gerekiyor.

Verimliliği temel alan düzenleme

KAPASİTE kullanımının verimli hale getirilmesi şart. Şu anda Türkiye'de özellikle otobüs taşımacılığında kapasite kullanımı çok düşük.

Otogarlara bakıyoruz; normalde 1000-1200 aracın çıkması gereken günlerde bu sayı 700'lere kadar düşmüş durumda. Bu, ne kadar gerilediğimizi açıkça gösteriyor. İnsan taşımacılığında sistemlerin



Mustafa YILDIRIM

entegre edilmesi artık kaçınılmazdır. Verimliliği artıracak düzenlemelerin Ulaştırma Bakanlığı tarafından hayata geçirilmesi gerekiyor.

Kapasite kullanımı dediğimiz şey tam olarak şu: Pekçok hatta kapasite olmadığı halde çok sayıda firma ve otobüs çalışıyor. Bu otobüsler resmen zarar taşıyor. Ama cezada imtina etmeyen Ulaştırma Bakanlığı'nın buna yönelik düzenleme yapması ve sefer sayılarını buna göre planlaması gerekiyor.

Ancak onların odağı daha çok havayolu ve demiryolu.

Otobüs taşımacılığı onlar için yeterince önemli görülüyor. Oysa bu sistem kılcal noktalara kadar ulaşan bir yapı ve vazgeçilmezdir.

Bunun farkına varılması gerekiyor. İşimiz zor.

Önümüzdeki dönemde kazaların en önemli nedenlerinden biri ekonomik sıkıntılar olacak. İnşallah böyle şeyler yaşamayız ama süreç gerçekten çok zor. Bayram geldi, hareketlilik yok.

Beklenen hedefin yüzde 50'sine bile ulaşabilmiş değiliz...

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuzu
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astor.com.tr
ASTOR

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEÇ
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
444 0562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT
SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolu Kısa...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardineseyahat.com.tr
Tüm Türkiye'ye Her Yere
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ÖZEL SEYAHAT
www.ozelseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 65
Vip.: (0533) 204 15 48
ERCİŞ MERKEZİ
Tel.: (0432) 351 97 99
351 68 86
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÖZ SİVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALİPAŞA 0212 627 00 25
İSTANBUL BÜYÜK 0216 314 24 54
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
Rahatsız
Türkiye'nin Her Yerinden
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0212 658 06 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
444 34 78
www.safuran.com

Çayırdağı
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayirdagivip.com.tr

Süha
TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
444 11 60
www.tokaseyahat.com.tr

TRUVA
Turizm
www.truvaturizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41