

## MERCEDES-BENZ TÜRK'ÜN ESKİ İCRA KURULU BAŞKANI SÜER SÜLÜN, KOLUMAN'A KATILDI

KOLUMAN Holding çatısı altında faaliyet gösteren Koluman Otomotiv Endüstri, yönetim kadrosuna güçlü bir isim daha kattı. Mercedes-Benz Türk'te 38 yılı aşkın kariyerini Temmuz ayı sonunda tamamlayarak emekliye ayrılan Süer Sülün, Ağustos 2026 itibarıyla Koluman Otomotiv Endüstri Yönetim Kurulu'na katıldı. Şirket Mersin'deki üretim tesisinde savunma sanayisine yönelik taktik te-

kerekli araçlar ve özel amaçlı askeri platformlarla birlikte treyler, beton pompası ve çeşitli ticari araç üstyapıları üreten şirket, sivil ve askeri mobilite alanındaki Ar-Ge ve mühendislik kabiliyetleriyle tanınıyor. Koluman Otomotiv Endüstri Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Saltık, deneyimli yöneticinin birikiminin şirketin büyüme hedeflerine önemli katkı sağlayacağını söyledi.



## YILLARIN TECRÜBESİYLE ARACINIZA DEĞER KATIYORUZ



**İLKE**  
OTOMOTİV

BİZİMLE İLETİŞİME GEÇİN  
+90 (212) 690 44 46  
Akşemseddin Mh. Fatih oto San.  
Sit. C-7 Blok No:32 Esenyurt / İstanbul

Yıl: 31 Sayı: 1160 30 AĞUSTOS Fiyatı: 25 TL

# GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

# KONTAK AÇMASAK DAHA İYİ dedirten bir kış bizi bekliyor

**ÖZET:** Mazot 56 lira ile yıla 'merhaba' dedi. An itibarıyla 78, kimi illerde 80 lira! 8 ayda yaklaşık yüzde 40 artmış! 1 Ocak'ta 2.834 liraya dolan 50 litrelik depoyu, bugün 4000 liraya doldurabiliyorsun. Tamam; sezonda idare ettik ve bir kazanç da elde ettik, peki ya kışın? Otobüsler 10-15 kişiyle yola çıkacak, diğer maliyetler bir kenara mazot parası bile çıkmayacak. 7-8 aydan söz ediyoruz, kim dayanabilir, kim bu maliyetlerle kontak açıp yola çıkabilir!

re ettik ve bir kazanç da elde ettik, peki ya kışın? Otobüsler 10-15 kişiyle yola çıkacak, diğer maliyetler bir kenara mazot parası bile çıkmayacak. 7-8 aydan söz ediyoruz, kim dayanabilir, kim bu maliyetlerle kontak açıp yola çıkabilir!

**YAZBOZ** tahtasına dönüştü bu mazot fiyatı. Daha 8 ay içerisinde en az 30 kez fiyatlar değişti. Bu değişimin bir de kaidesi var; 5 lira ileri, 1 lira geri... Bu 1 liralık geri sanki o 5 liralık artıştan çok daha iyimış gibi de lanse ediliyor. Mesela; bir gecede 3 lira, 2 gün sonra 2 lira artış oluyor, bir hafta sonra 1 lira ucuzluyor; sevinelim istiyorlar ama çıkan para bu cepten çıkıyor. Motorin fiyatı, olması gerekenin aksine son yıllarda benzin fiyatını da katlayarak yükselmeye devam ediyor. 'Eşel Mobil' diye bir fren var ama, bizim otobüslerde bu fren yok! Habire zamlı zamlı mazot yiyor. Mesela fiyatın çok yüksek olduğu 2026'nın ilk ayında 56 lira olan mazot, şimdi 80 lira seviyelerinde (2 ay önce 84 liraya çıkmıştı)... 8 ayın enflasyonu yüzde 20 değilken, mazot artışı yüzde 40 seviyelerinde. Birisi 'hey' dese belki de 100 lira olacak. Mazot, otobüsçünün 'kanı'dır. Kan damardan çekilince öldü demektir. Allah göstermesin bu kış böyle mi olacak?

**SORUNLAR** aynı olunca ve siz de sorunları yaşıyorsanız, tencereci olabiliyorsunuz. Her yıl sezon sonunda yaşanabileceklere dikkat çekiyor, herkesi hakikate, sağduyuya ve ortak aklıla harekete davet ediyoruz. Bu uyarılarımız da bu minvalde olacak. Önce geçen sezona bakalım... Herkesin umduğunu bulduğu bir sezon olmuştur umarız. Maliyetleri karşılamaktan söz etmiyoruz, önümüzdeki 8-9 aylık durgunluğu da finanse edebileceğimiz bir kazanç elde edebildik mi, ona bakalım. Çünkü önümüzde yarım dolulukları bile bulamayacağımız 7-8 ay gibi çok uzun bir süreç var. Kontak açamayan zaten gelecek sezonu göremeyecek. Kontak açmak da 'güç' gerektirecek. Çünkü maliyeti bile kurtaramayacak. Daha az zarar, 'kâr'dan sayılacak. Bu realiteye hazır olanlar için pek fazla risk yok; peki ya diğerleri!

**DEVİR** değişti, haliyle işletme anlayışları da değişiyor. Bilime, aklı, matematiğe uygun hareket etmeyenlerin sadece otobüsçülükte değil, ticarete yeri yok artık. Çok zor bir kış bizi bekliyor. Bazı büyük firmalar hariç, diğerleri için atlatılması zor bir dönem olacak. Değişeceğiz; hem de çok! Bizde doğruyu bulma birikimi de, tecrübesi de, kültürü de var! Sektörün 'bilen'leri yıllardır uyarılarda bulunuyor, 'şunlardan uzak duralım, şunları yapalım' diyorlar. Önerdikleri şeyleri hayata geçirmek de çok zor değil. Mesela; 'bir şehirde 6 yarısı dolu otobüs kaldırmak yerine 3 dolu otobüs kaldırmak. 3 otobüsün yüksek maliyeti, cebinize kazanç olarak girer' diyorlar... Yanlış mı! Verimlilik temelinde, 'talebe göre arz sunun, otobüs kaldırın' diyorlar, yanlış mı! 'Kaderiniz bir, rekabet yapmayın, hepimiz kaybedeceğinize hepimiz kazanın' diyorlar yanlış mı! Sorun çok büyük ve derin, çözüm ise zor gibi görünüyor ama o kadar da zor değil...

## TTDER'de sezon sonu değerlendirmesi



**TURİZM** taşımacılığı sektörünün yegâne sivil toplum kuruluşu olan Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), her sezon sonunda olduğu gibi bu yıl da bir araya geldi. Yönetim kurulu üyelerinin katılımıyla gerçekleştirilen ser toplantılarda geride kalan sezonun muhasebesi yapılırken, önümüzdeki döneme ilişkin öngörüler de masaya yatırıldı. Toplantıda,

sezon boyunca yaşanan gelişmeler değerlendirilirken, sektörün önümüzdeki dönemde karşılaşılabileceği fırsat ve risklere ilişkin görüş alışverişinde de bulunuldu. TTDER yönetimi, sezonun genel muhasebesini çıkarmanın yanı sıra, gelecek sezona yönelik yol haritasını da bu toplantılar çerçevesinde şekillendirmeye devam ediyor.

## TTDER'den TÜRSAB'a önemli ziyaret

**TURİZM** Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Başkanı Sümer Yıgci, Genel Sekreter Mehmet Öksüz, Yönetim Kurulu Üyesi Murat Yıgci ve TÜRSAB Karayolu Ulaştırma Taşımacılık ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı Cem Türkkan'dan oluşan heyet, Türkiye Seyahat Acentaları Birliği'ni (TÜRSAB) ziyaret etti. TÜRSAB Başkan Yardımcıları Davut Günaydın, Hasan Eker ve beraberindeki heyetle gerçekleştirilen toplantıda, turizm taşımacılarının yaşadığı sorunlar masaya yatırıldı. Toplantıda, turizmin bir bütün olduğuna ve tüm paydaşların koordinasyon içinde çalışması gerektiğine dikkat



çekilirken, sektörler arası diyalogün önemi bir kez daha vurgulandı. İki kurum arasındaki bu tür görüşme-

lerin, ortak sorunlara kalıcı çözümler üretilmesi açısından önemli bir adım olduğu ifade edildi.



S. 4'te  
**Enver Geçgel'den 63 'Yıldız' yatırımı**



S. 6'da  
**TEMSA, batarya ilk ihracatıyla globalde etkinliğini artırdı**



S. 14'te  
**Kâmil Koç, serhad şehri Edirne'de...**

**GÜVENİLİR  
İŞ ORTAĞINIZ**



**MAPAR BÜRO**  
MAPAR KURUM & ÖZELİ YATIRIM SERVİSİ  
MAPAR KURUM & ÖZELİ YATIRIM SERVİSİ  
MAPAR KURUM & ÖZELİ YATIRIM SERVİSİ

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır  
Mustafa Yıldırım

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır  
İbrahim Artırdı

SGK'ya olan borçlar...  
Sibel Yüce 12'de

## Şimdi muhasebe zamanı

**H**ER sezon öncesi ve sonrası birtakım değerlendirmelerde bulunurum. 2026 yaz sezonunu artık geride bıraktık. Umduğunu bulan da olmuştur, bulmayanlar da! Dünyada sıkıntılar var, ülkemizde sıkıntılar var ve tüm bu sıkıntılar en fazla turizm endüstrisini olumsuz etkiler. Özellikle de savaşlar! Üzücüdür, 21. yüzyılda savaşların hala yaşanması... Niye yaşıyoruz; çünkü savaşlarda sermayesini artı-

ranlar var. İran-ABD, Rusya-Ukrayna; bunun yanı sıra bölgesel çatışmalar turizmde büyük zarar veriyor. Bu yüzden ki, biz turizmci olarak pandemideki gibi olmasa da bir takım sıkıntılar yaşıyoruz. Bizim cephe de sezon kötü geçmedi, ama yüzleri de güldürmedi. Önümüze bakacağız.



**WIMAXI**  
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXI, YOLCULARININ KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON  
FİLM  
MÜZİK  
RADYO

SESLİ KİTAP  
E-KİTAP  
ARAÇ TAKİP  
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!  
İletişim : 0532 214 94 63





# 30 AĞUSTOS

## ZAFER BAYRAMI



*Kutlu Olsun...*





# BÜYÜK ZAFER'İN İZİNDE DURMADAN İLERİYE!

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.







Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Holü'nde gerçekleştirilen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgi-su, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, İletişim Müdürü Miray Demirel, BusStore Grup Müdürü Onur Nurdoğan, Satış Sonrası Hizmetler Otobüs Pazarlama Birim Müdürü Aykut Şenel, Otobüs

Filo Satış Koordinatörü Koray Çingil, Mercedes-Benz Kamyon Finansman Otobüs Satış ve İş Geliştirme Grup Müdürü Kemal Üşenmez, Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Türkay Saltık, Otobüs Grup Satış Müdürü Fevzi Kaplan, Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Şafak Şimşek, Enver Geçgel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Enver Geçgel ve Yönetim Kurulu Üyesi Metin Geçgel katıldı.

# Yıldız tutkunu Enver Geçgel'den 63 adetlik mega otobüs yatırımı

**M**ERCEDES-Benz Türk'ün hatırlı müşterilerinden Enver Geçgel Turizm, 2026 yılında toplamda 63 adet yeni Mercedes-Benz otobüs yatırımı yaptı. Bu alımlarla, şirketin filosundaki

GEÇEN yıllarda olduğu gibi bu sene de gerek şehirlerarası otobüsçüler, gerekse de turizm taşımacıları araç yatırımlarında ağırlıklı olarak Mercedes-Benz'in Yıldız'larını tercih etti. Bu seneye de damgasını vuran büyük otobüsün pazar lideri Mercedes-Benz Türk, son olarak karayolu yolcu taşımacılığının güçlü markası Enver Geçgel Turizm'e mega bir filo teslimatı gerçekleştirdi. Bu kapsamda Enver Geçgel Turizm 2026 yılında toplam 63 adet Mercedes-Benz otobüs yatırımına imza attı. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen araçlar, gelişmiş güvenlik teknolojileri, yüksek yolcu konforu ve işletme verimliliğiyle Enver Geçgel Turizm'in şehirler arası yolcu taşımacılığı operasyonlarına katkı sağlayacak.

**Yarının ihtiyaçlarını karşılayan araçlar**  
Enver Geçgel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Metin Geçgel, teslimata ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: "Enver Geçgel Turizm olarak, yolcularımıza güvenli, konforlu ve zamanında ulaşım hizmeti sunmayı temel ilkimiz olarak benimsiyoruz.

Modern araç filomuz, profesyonel ekibimiz ve müşteri memnuniyetine verdiğimiz önem ile sektördeki güçlü konumumuzu sürdürüyoruz. 2026 yılında gerçekleştirdiğimiz 63 yeni Mercedes-Benz otobüs yatırımımız, müşteri memnuniyeti ve operasyon verimliliği bakımından attığımız en önemli adımlardan birini oluşturuyor. Şehirlerarası yolcu taşımacılığı, yalnızca yolcu taşımaktan ibaret olmayan, güvenin, sürekliliğin ve hizmet kalitesinin her gün yeniden inşa edildiği bir sektör. Biz de yatırımlarımızı bu anlayış doğrultusunda planlıyoruz, filomuzu geleceğin ihtiyaçlarına cevap verecek araçlarla güçlendirmeyi sürdürüyoruz. Filomuza kattığımız Travego ve Turismo modelleriyle birlikte yolcularımıza daha yüksek standartlarda bir seyahat deneyimi sunarken, operasyonlarımızı da uzun vadeli bir bakış açısıyla geliştirmeyi hedefliyoruz. Bizim için bu yatırım, sadece bugünün ihtiyaçlarına değil, yarının beklentilerine de hazırlıklı olmanın bir göstergesi. Filomuza katılan yeni Mercedes-Benz Travego ve Turismo otobüslerin şirketimize, çalışma arkadaşlarımıza ve yolcularımıza hayırlı olmasını diliyorum."

**Güvenlik ve bereket vaadediyoruz**  
Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Direktörü Ali Türkay Saltık ise

şunları kaydetti: " Enver Geçgel Turizm'in filosundaki 63 yeni Mercedes-Benz otobüs yatırımı, uzun süredir birlikte yürüttüğümüz planlama ve hazırlık sürecinin önemli bir sonucu. Koluman olarak müşterilerimize uçtan uca bir değer zinciri sunuyoruz. Satış süreciyle başlayan bu yolculuğun, satış sonrası hizmetlerimizle de aynı kalite ve güven anlayışıyla devam etmesini önemsiyoruz. Yeni otobüsler, markanın şehirler arası karayolu taşımacılığında güvenilirlik, yenilikçilik ve müşteri memnuniyetini odağına alan vizyonunu yansıtmaktadır.

Bu vesileyle bizlere duydukları güven için EFG Turizm ailesine, değerli iş ortağımız Mercedes-Benz Türk'e ve bu projede emeği bulunan tüm çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum. Filoya katılan yeni araçların Enver Geçgel Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum; güvenli ve bereketli yolculuklar temenni ediyorum."

**İş birliğimiz gelişerek devam edecek**  
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy da şunları söyledi: "Şehirler arası yolcu taşımacılığı sektörü, değişen yolcu beklentileri, işletme maliyetleriyle birlikte sürekli dönüşen bir yapıya sahip. Bu dönüşüm, filo yatırımlarını yalnızca araç alımından ibaret olmaktan çıkarıyor.

Güvenlikten yakıt verimliliğine, sürücü ve yolcu konforundan satış sonrası hizmetlere kadar birçok unsur, yatırım kararlarının ayrılmaz bir parçası haline geliyor. Bizim de şirket olarak amacımız, müşterilerimizin yalnızca bugünkü ihtiyaçlarına değil, gelecekteki beklentilerine de cevap veren, uzun vadeli değer yaratan çözümler sunmak. Müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru analiz edip her aşamada yanında olan bir iş ortağı olmayı önemsiyoruz. Enver Geçgel Turizm'in 2026 yılında 33 Mercedes-Benz Turismo ve 30 Mercedes-Benz Travego'dan oluşan toplam 63 adet araç yatırımı da müşterilerimize sunduğumuz değer zincirinin önemli bir yansıması.

Yıldız otobüslerimizin sağladıkları güven ve konfor ile her yolculuğa eşlik edecek olmasından son derece mutluyuz. Değerli Enver Geçgel Turizm ile daha nice teslimatlara imza atacağımıza inanıyoruz tam. Başta Sayın Enver Geçgel ve Sayın Metin Geçgel olmak üzere Enver Geçgel Turizm ailesine, değerli bayimiz Koluman Motorlu Araçlar'a ve bu süreçte katkı sağlayan tüm ekip

Mercedes-Benz araçların oranı yüzde 83'e ulaştı. 33 adet Mercedes-Benz Turismo ve 30 adet Mercedes-Benz Travego'dan oluşan yatırım, Enver Geçgel Turizm'in büyüme hedeflerine katkı sağlayacak.



arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum."

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise, "Türkiye'nin dört bir yanına güven ve konfor ile gidecek Travego ve Turismo otobüslerimizde Enver Geçgel ismini görmek bizler için mutluluk verici. Her iki modelimizde de sunduğumuz güvenlik teknolojileri, yolcu konforu, dayanıklılığı ve işletme verimliliğiyle şehirler arası yolcu taşımacılığında uzun yıllardır tercih edilen araçlarımız nice yolculuklara tanıklık edecek. Filo yatırımlarında araç kadar, yatırımın doğru

planlanması da önem taşıyor. Biz Mercedes-Benz Türk olarak her zaman müşterilerimizin beklentilerini doğru anlamayı ve uygun çözümler sunmayı önemsiyoruz. Bu süreç boyunca Enver Geçgel Turizm ekibiyle yakın temasta çalışarak ihtiyaçları birlikte değerlendirdik ve teslimat planlamasını da bu doğrultuda hayata geçirdik. Bu anlamlı teslimat birlikte Enver Geçgel Turizm'in 100 araçlık filosunun yüzde 83'ünü Mercedes-Benz araçlar oluşturuyor. Yeni araçlarımızın Enver Geçgel Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum, filoya uzun yıllar değer katmasını temenni ediyorum."



# GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



## MAPAR BURSA

**MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi**  
**MAN Kamyon & Otobüs Bayi**  
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A  
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA  
Tel : 0 224 261 00 70  
Fax : 0 224 261 00 53



Acil  
Servis: 0 533 931 99 00

## MAPAR İZMİR

**MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi**  
**MAN Kamyon & Otobüs Bayi**  
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi  
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR  
Tel : 0 232 478 38 38  
Fax : 0 232 478 38 10



Acil  
Servis: 0 530 373 93 93

## MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi  
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL  
Tel : 0 212 671 27 35 - 36  
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





# TEMSA, ilk batarya ihracatıyla küreseldeki etkinliğini artırdı

**T**EMSA, yeni nesil teknoloji ürün ve hizmetleriyle global çaptaki başarılarına her gün bir yenisini ekliyor. “Tercih Edilen Mobilite Markası” olma vizyonu doğrultusunda faaliyetlerine devam eden şirket, geliştirdiği 50 adet yüksek voltajlı lityum iyon batarya ve 10 adet güç dağıtım ünitesini tek seferde Çekya’ya ihraç etti. Yaklaşık 5 MWh büyüklüğe sahip teslimat, TEMSA’nın gerçekleştirdiği en yüksek hacimli batarya sistemi sevkiyatı olması yanı sıra, şirketin otobüs dışındaki ilk ihracatı olma özelliği taşıyor

**Y**ERLİ otobüs üreticilerimiz birer global oyuncu olarak uluslararası arenada adından söz ettirmeye devam ediyor. Bu firmaların başında da TEMSA geliyor. Son dönemdeki yatırımlarıyla bir teknoloji şirketine dönüşen TEMSA, özellikle elektrikli otobüs üretiminde dünya devleriyle yarışı konuma geldi.

Avrupa ve Amerika’nın neredeyse tamamında elektrikli Temsa otobüslere rastlamak mümkün. Şirket, global oyuncu olarak yepyeni bir başarıya imzasını attı.

Mobilitenin elektrifikasyonu alanındaki çalışmalarını araç üretiminin ötesine taşıyan TEMSA, geliştirdiği yüksek voltajlı batarya teknolojilerini uluslararası pazarlara sunuyor.

Bu doğrultuda TEMSA, Skoda Group’un otobüs projesi kapsamında gerçekleştirdiği sevkiyatla birlikte 50 batarya paketi ve 10 güç dağıtım ünitesini Çekya’ya gönderdi.

## Artık yalnızca araç değil teknoloji de ihraç ediyor

Dönüşen mobilite ekosisteminde, “Tercih Edilen Mobilite Markası” ve güvenilir teknoloji ortağı olarak yer almanın büyük önem taşıdığını belirten TEMSA CEO’su Evren Güzel, konuya ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi:

“Elektrikli mobilite dönüşümünde rekabet, artık kritik bileşenleri geliştirebilme ve üretebilme yetkinliklerini de kapsıyor. Bu sevkiyat; mühendislik altyapımızın, Ar-Ge kabiliyetimizin ve üretim yetkinliğimizin somut bir çıktısı niteliğinde.

TEMSA’nın batarya sistemleri ve yüksek voltaj teknolojileri geliştiren, bunları uluslararası pazarlara ihraç edebilen bir teknoloji şirketi olduğunu ortaya koyuyor. Bu gelişme, aynı zamanda şirketimizin otobüs dışındaki ilk ihracatı olması bakımından da stratejik bir dönüm noktası. TEMSA olarak, 149 milyon dolarlık net ihracat hacmimizle küresel pazarlarda güçlü bir oyuncu olarak faaliyetlerimizi sürdürüyoruz.

Bugüne kadar araçlarımızla birçok ülkede sürdürülebilir ulaşımına katkı sağladık. Elektrikli otobüslerimiz Amerika ve birçok Avrupa ülkesinde hizmet veriyor. Bu deneyim sayesinde edindiğimiz bilgi birikimini, farklı platformlar ve uluslararası iş birlikleri için yüksek teknoloji çözümlerine dönüştürüyoruz.

Batarya sistemleri ve mobilite teknolojileri alanındaki yetkinliklerimizi yeni projelerle büyütme, küresel değer zincirindeki konumumuzu daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz.”

## Yeni teknolojilerin tamamı Türkiye’de geliştiriliyor...

Geleceğin ulaşım ihtiyaçlarına yönelik yenilikçi çözümler geliştiren TEMSA, mobilitenin elektrifikasyonu anlayışını birçok alana yayılan bir teknoloji vizyonu olarak ele alıyor.

Türkiye’nin ilk Ar-Ge Merkezi belgesine sahip TEMSA, araçlarda kullandığı batarya teknolojilerinin tamamını kendi bünyesinde geliştiriyor.

## Bataryalar yeni mobilite alanlarına da güç veriyor

TEMSA, sahip olduğu enerji depolama teknolojileri, mühendislik kabiliyeti ve mobilite deneyimini yalnızca kara taşımacılığıyla sınırlı tutmayarak denizcilik, tarım ve havacılık gibi farklı iş kollarına da taşıyor. TEMSA’nın bu alandaki yetkinliği uluslararası sertifikasyonlarla da destekleniyor.

Şirket, Uluslararası Klas Kuruluşları Birliği üyesi bağımsız klaslama ve uygunluk değerlendirme kuruluşu Türk Loydu tarafından verilen Lityum-İyon Temelli Marine Batarya Sertifikası’nı alan ilk Türk şirketi konumunda bulunuyor.

TEMSA tarafından geliştirilen batarya teknolojisi bugün, Türkiye İş Bankası tarafından olası afetlere hazırlık olarak hayata geçirilen ve aynı zamanda yeni nesil yüzen şube olarak hizmet veren İş Vapur’da da kullanılıyor.

İstanbul Şehir Hatları tarafından Haliç Tersanesi’nde inşa edilen İş Vapur’da TEMSA mühendisleri tarafından geliştirilen toplam 800 kWh kapasiteli 8 batarya paketi aktif olarak görev yapıyor.

Elektrifikasyonu tüm ekosisteme yayarak farklı sektörlere yenilikçi, sürdürülebilir ve yüksek performanslı çözümler sağlamayı hedefleyen TEMSA; şarj teknolojileri ve enerji depolama çözümleri gibi yeni iş modellerinde de mobilite çözümleri sağlıyor.



30 Ağustos  
**Zafer Bayramımız**

*Kutlu Olsun!*







# MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

**Doğ-mer**  
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Sti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi  
Kemalpaşa Cd. 6108 / 1 Sk. No: 32 Bornova / İzmir  
Tel: 0 232 478 11 04



# OTOKAR'dan Avusturya'ya 'otonom' ihracat

Otokar, elektrikli ve otonom otobüs ailesiyle Avrupa'daki açılımını sürdürüyor. Şirketin tam elektrikli ve otonom otobüsü e-Centro, Avusturya'nın toplu taşıma şirketlerinden ÖBB Postbus tarafından pilot uygulama kapsamında test edilmeye başlandı. Seviye 4 otonom sürüş teknolojisine sahip araç, European Forum Alpbach 2026'da yolcu taşımacılığında ve hemen ardından Wolfurt'ta düzenli tarifeli seferlerde kullanılacak.

**T**ÜRKİYE'de toplam otobüs pazarı liderliğini 17 yıldır sürdüren Otokar, bağlı olduğu Koç Topluluğu'nun 100. yılında da, yenilikçi ve çevreci araçlarıyla Avrupa pazarındaki varlığını güçlendirmeye devam ediyor.

Avusturya'nın önde gelen toplu taşıma operatörü ÖBB Postbus, seviye 4 standartlarında tam otonom sürüş yeteneğine sahip elektrikli otobüs pilot projesinde teknoloji ortağı olarak Otokar'ı tercih etti. Sürekli sürücü müdahalesi gerektirmeden çalışabilen Otokar otonom e-Centro, Viyana'da düzenlenen basın toplantısıyla kamuoyuna tanıtıldı.

Otokar'ın tamamen elektrikli ve otonom aracı e-Centro, 4 Eylül tarihine kadar European Forum Alpbach 2026 kapsamında belirlenen güzergahta test edilecek. Pilot uygulamanın ardından araç, Wolfurt Kampüsü'nde düzenli seferlerde kullanılacak.

Avusturya Federal Bakanı Peter Hanke, otonom araçların ülkenin iş ve inovasyon merkezi olma hedefi açısından önem taşıdığını belirterek, "Otonom araçlar, daha modern, daha güvenli ve daha verimli bir ulaşım sisteminin önemli bir unsuru ve aynı zamanda Avusturya'nın iş ve inovasyon merkezi olarak büyük bir fırsat barındırıyor. Özellikle toplu taşımada büyük bir potansiyel görüyorum. Otonom otobüsler, ilk ve son kilometre bağlantılarında, kırsal bölgelerde veya geleneksel tarifeli seferlerin işletilmesinin

zor olduğu saatlerde mevcut hizmetleri tamamlayabilir ve genişletebilir. Avusturya bu gelişmeyi izlemekle yetinmemeli, aktif olarak şekillendirmeli, katma değeri ülkede tutmalı ve ülkedeki bilgi birikimini uluslararası alanda görünür kılmalı" dedi.

ÖBB CEO'su Andreas Matthä otonom sürüşün geleceğe yönelik bir vizyon olmaktan çıktığını vurgulayarak, "Otonom sürüş artık sadece bir gelecek vizyonu olmaktan çıktı, toplu taşıma için büyük potansiyel taşıyan bir teknolojiye dönüştü. Amacımız bu gelişmeyi aktif olarak şekillendirmek ve erken aşamada deneyim kazanmak.

Bu sayede yeni teknolojileri sorumlu bir şekilde kullanmanın temelini atıyor ve uzun vadede yolculara daha iyi mobilite hizmetleri sunuyoruz" açıklamasını yaptı.

Düzenlenen toplantıda Otokar'ın otonom ulaşım alanındaki çalışmalarını değerlendiren Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, "Uzun yıllardır toplu taşımada geleceğini şekillendirecek otonom araç teknolojilerine önemli yatırım yapıyoruz.

Bugün Avusturya'da tanıtılan otonom e-Centro, sahip olduğu özelliklerle yenilikçi bir aracın çok ötesinde.

Otokar'ın kendi mühendislik birikimine ve özgün yazılımına dayanan, en yüksek uluslararası standartlara göre doğrulanmış, uçtan uca hazır bir otonom toplu taşıma çözümü" dedi.



## KARSAN'ın otonom otobüsü Hollanda'da hizmete başladı

**T**ÜRKİYE otomotiv sektörünün 50 yıllık köklü markası Karsan, yenilikleri ile tüm dünyada adından söz ettiriyor.

Mobilitenin geleceğinde bir adım önde olma vizyonuyla ileri teknoloji ulaşım çözümleri geliştiren Karsan, otonom toplu ulaşım alanındaki küresel öncülüğünü yeni bir referans projeye daha güçlendiriyor.

Karsan Otonom e-ATAK, dünyaca ünlü eğlence parkı Efteling'de hayata geçirilen proje kapsamında 12 Ağustos 2026 itibarıyla Efteling'in ana toplu ulaşım durağı ile oteller, konaklama alanları ve ziyaretçi tesisleri arasında ücretsiz olarak yolcu taşımaya başladı. Karsan CEO'su Utku Ayyarkın konuyla ilgili değerlendirmesinde, "Karsan Otonom e-ATAK'ın Hollanda'nın Kuzey Brabant bölgesinde kamuya açık yollarda hizmet veren ilk otonom otobüs olması bizim için büyük bir gurur kaynağı.

Rotterdam The Hague Airport'taki operasyonumuzun ardından, Hollanda'da hayata geçirdiğimiz bu ikinci otonom uygulamayla Avrupa'daki güçlü konumumuzu yeni bir referansla daha ileriye taşıyoruz.

Karsan olarak mobilitenin geleceğini yalnızca öngörmüyor, geliştirdiğimiz ileri teknoloji çözümlerimizi gerçek hayatın bir

KARSAN



parçası haline getiriyoruz. Farklı ülkelerde ve farklı kullanım senaryolarında hayata geçirdiğimiz otonom projelerimizle, geleceğin toplu ulaşımını bugünden gerçeğe dönüştürüyoruz" dedi.





AĞUSTOS

# 30 ZAFER BAYRAMI

*Kutlu Olsun*

30 Ağustos ruhuyla, birlik ve beraberlik içinde daha nice zaferlere. Bayramımız kutlu olsun!

TOFED, TOSEV, IPRU  
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI  
GALİP ÖZTÜRK





**BU GELENEK ASLA BOZULMADI: FENERBAHÇE FUTBOL TAKIMI'NIN ULAŞIM SPONSORU YİNE GÜRSEL TURİZM!**

**SARI KANARYA**



# Travego ile şampiyonluğa koşacak

**D**İLE kolay; tam 50 yıl! Yani yarım asır. Fenerbahçe-Gürsel Turizm aşkı, işte böyle biz zaman dilimine tekabül ediyor. Bu gelenek hiç bozulmadı ve bozulacak gibi durmuyor. Gürsel Turizm, yine Mercedes-Benz'in Amiral Gemisi Travego ile futbol kulübünün ulaşım sponsoru oldu. Mercedes-Benz Türk, Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım

sponsoru Gürsel Turizm ile hayata geçirdiği iş birliği kapsamında, Mercedes-Benz Travego takım otobüsünü, Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın desteğiyle yeni sezon için özel olarak yenilenen tasarımıyla kulübün hizmetine sundu. Şampiyonluk parolasıyla yönetim değişikliğine giden Sarı Kanarya, pazarın şampiyon otobüsü Mercedes-Benz Travego ile özlem duyduğu şampiyonluk hedefine koşacak...

**T**ÜRK futbolunun en büyüklerinden şampiyon Fenerbahçe ve karayolu yolcu taşımacılığının şampiyon şirketi Gürsel Turizm, rakipleri kışkıracak iş birliğini tam 50 yıldır aralıksız sürdürüyor. Sarı Kanarya'nın ulaşım sponsorluğunu yarım asırdır kesintisiz sürdüren Gürsel, otobüs markasından da hiçbir zaman şaşmadı. Gün itibarıyla Mercedes-Benz'in hangi otobüsü başarsa Gürsel, takım otobüsü olarak onu tercih ediyor; tabii özel renk ve özel donanımlarla... Gelenek bu yıl da sürdü. Mercedes-Benz Türk, Gürsel Turizm'in yarım asra yaklaşan Fenerbahçe Spor Kulübü iş birliğini yeni sezonda da yollara taşımaya devam etti.

Fenerbahçe Spor Kulübü erkek futbol takımının ulaşımında kullanılan Mercedes-Benz Travego takım otobüsü, Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın da katkılarıyla yeni sezon ruhunu yansıtan özel tasarımıyla yenilendi. Kulübün yeni sezon heyecanına eşlik eden tasarım, Fenerbahçe Spor Kulübü ile resmi karayolu ulaşım sponsoru Gürsel Turizm arasındaki köklü iş birliğini geleceğe taşıyor; Mercedes-Benz Türk, Mercedes-Benz Kamyon Finansman ve Gürsel Turizm arasındaki uzun soluklu iş ortaklığının da yeni bir yansımasını oluşturuyor.

**Takıma desteğimiz devam edecek**  
Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "50 yıldır Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım sponsoru olarak kulübümüzün yanında yer almaktan gurur duyuyoruz. Yeni sezon öncesinde takım otobüsümüzün yenilenen tasarımıyla bu heyecanı bir kez daha paylaşıyoruz. Mercedes-Benz Türk ve Mercedes-Benz Kamyon Finansman ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz güçlü iş ortaklığını yeni bir projeye pekiştirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Önümüzdeki dönemde de Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yolculuğuna

güvenli, konforlu ve kesintisiz ulaşım hizmetimizle eşlik etmeyi sürdüreceğiz."

**Travego takımı başarıya taşıyacak**  
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ise şu değerlendirmede bulundu: "Sporun daima yanında olan bir şirket olarak, yarım asırdır Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım sponsoru Gürsel Turizm ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz iş ortaklığını, yine spora hizmet eden anlamlı bir projeye taçlandırmaktan memnuniyet duyuyoruz. İş ortaklarımıza yalnızca güvenli ve konforlu ulaşım çözümleri sunmakla kalmıyor, spora değer katan projelerin içinde yer alarak Türk sporuna katkı sağlamaya devam ediyoruz. Yenilenen Travego'nun da sarı-lacivertli kulübün yeni sezon yolculuğuna başarıyla eşlik edeceğine inanıyoruz."

**İş birliğine destek olmak gurur verici**  
Mercedes-Benz Kamyon Finansman CEO'su Gökmen Onbulak ise şunları söyledi: "Mercedes-Benz Kamyon Finansman olarak müşterilerimiz ve iş ortaklarımızla uzun vadeli değer yaratan projelerde yer almayı önemsiyoruz. Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yeni sezon yolculuğuna eşlik edecek bu özel çalışmanın bir parçası olmaktan mutluluk duyuyoruz. Bu proje, Mercedes-Benz Türk ekosisteminin güçlü iş ortaklığı anlayışının yanı sıra spora ve uzun soluklu iş ortaklıklarına verdiğimiz desteğin de önemli bir göstergesi niteliğinde." Gürsel Turizm ile Fenerbahçe'nin yol arkadaşlığı 50 yıl öncesine uzanıyor. 1975 yılında kulübün kullanımına sunulan Mercedes-Benz O302 ile başlayan bu iş birliği, yıllar boyunca farklı Mercedes-Benz otobüsleriyle devam etti. Yenilenen tasarımıyla Mercedes-Benz Travego da bu köklü iş birliğini yeni sezona taşıyarak Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yolculuğuna eşlik etmeyi sürdürüyor.



## 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ

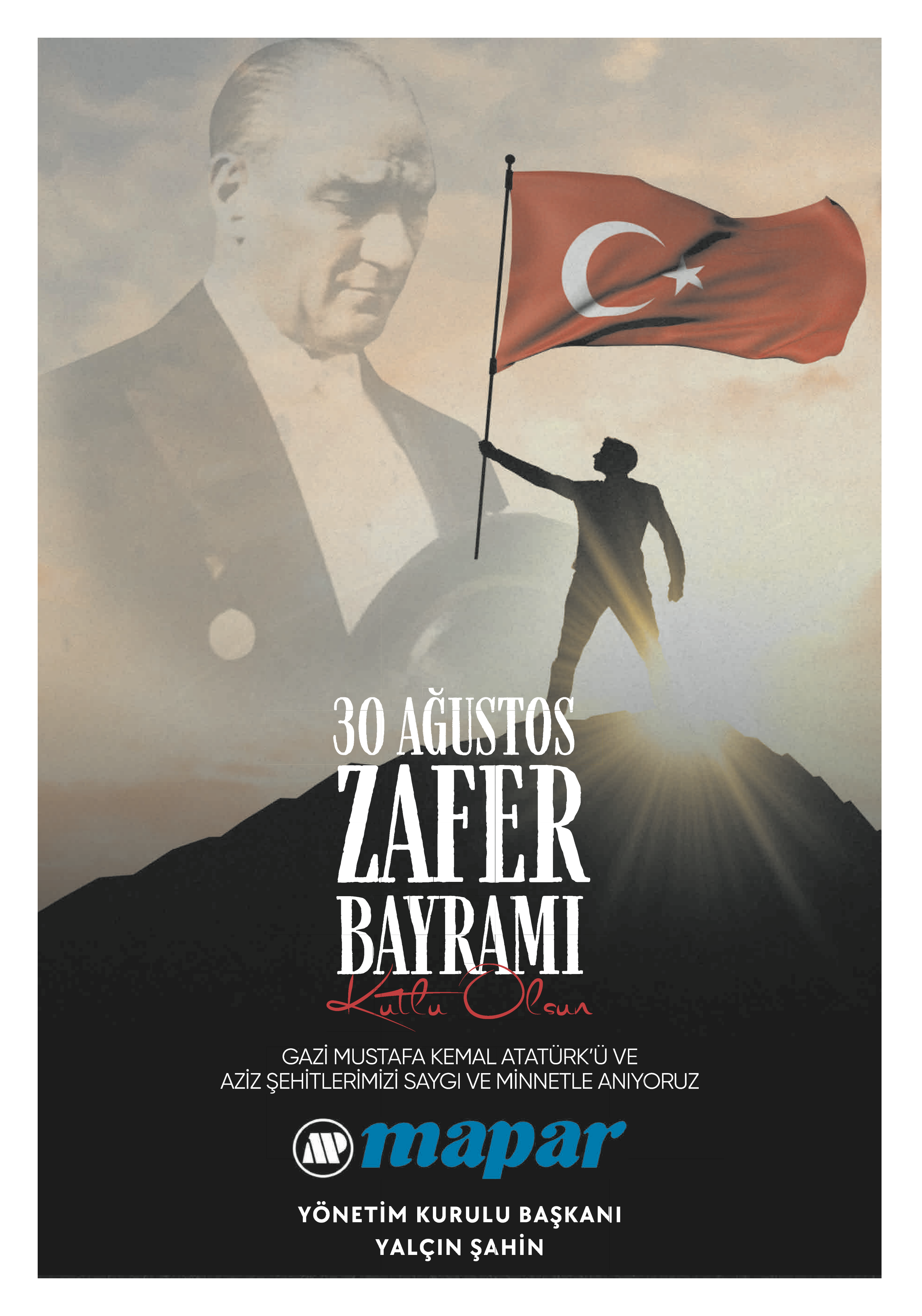
*Kutlu Olsun!*

Başta Ulu Önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk ve silah arkadaşları olmak üzere, bağımsızlık mücadelemizin tüm kahramanlarını saygı, minnet ve şükranla anıyoruz.

**GÜRSEL**  
www.gurseltur.com.tr

**Her Şey  
Yolunda**





# 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

*Kutlu Olsun*

GAZİ MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü VE  
AZİZ ŞEHİTLERİMİZİ SAYGI VE MİNNETLE ANIYORUZ



YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
YALÇIN ŞAHİN





# MAN, 'IAA'ya çıkarma yapacak

MAN, 'Sürüşte Öncü, İnsan Odaklı, Güvenilir Ortak' sloganıyla yer alacağı IAA Transportation 2026 fuarında, 3,5 tondan 250 tona kadar uzanan kamyon ve kamyonet portföyünü sergileyecek. MAN, yeni nesil araçlarının yanı sıra operasyonel verimliliği artıracak dijital hizmetleri, akıllı şarj altyapısını ve gelişmiş güvenlik sistemlerini kapsayan bütünsel ekosistemini de tanıttacak.

**D**ÜNYANIN önde gelen otomotiv devlerinden MAN; yeni nesil diye adlandırdığı eTGL, eTGM, eTGS ve eTGX modellerinden oluşan eTruck ailesinin tamamını ilk kez IAA Transportation 2026'da sergileyecek.

Özellikle uzun mesafe yarı römork kombinasyonunda MAN eTGX modeli, ara şarj gerektirmeden 570 kilometreye varan menziliyle klasik nakliye operasyonlarının ekonomik olarak yürütülebileceğini kanıtıyor.

Geleneksel tahrik sistemlerinde de maliyet etkinliğini ön planda tutan MAN, yeni D30 PowerLion güç aktarma sistemiyle öne çıkıyor. Bu sistem, bir önceki modele kıyasla yakıt tüketimini yaklaşık olarak yüzde 5'e kadar azaltarak pazardaki en verimli çözümlerden biri olmayı başarıyor.

**Verimli, güvenilir araçlar**  
MAN Truck & Bus CEO'su Alexander



Vlaskamp fuarında sergileyecekleri yeniliklere ilişkin şunları söyledi:

"Driving. People. Partner." (Sürüşte öncü, insan odaklı, güvenilir ortak) sloganı, MAN'ın temsil ettiği değerlerin özünü yansıttır. Son derece verimli, güvenilir ve emniyetli araçlarla taşımacılığın dönüşümünü ileriye taşıyoruz.

Çalışanlarımız ve servis ağımla müşterilerimize yakınız ve önümüzdeki birkaç yıl içinde dünya çapında 300 milyon Euro'luk yatırımlarla bu yakınlığı daha da artıracamız.

Güvenilir bir iş ortağı olarak, müşterilerimizi ekonomik açıdan başarılı ve sürdürülebilir bir nakliye işine giden yolda bütünsel çözümlerle destekliyoruz."

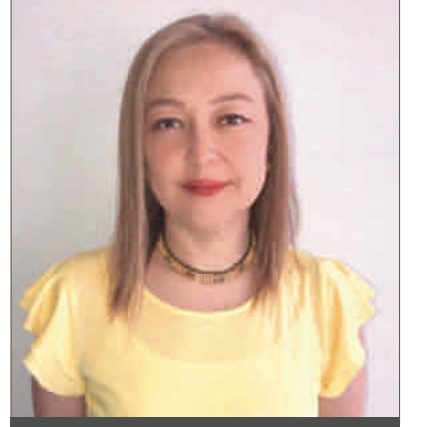
## SGK'ya olan borçların tecil ve taksitlendirmesinde yapılan değişiklikler

**5** 510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunun 88 inci maddesinde" Kurumun süresi içinde ödenmeyen prim ve diğer alacaklarının tahsilinde, 6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanunun 51 inci, 102.ve 106. maddeleri hariç, diğer maddeleri uygulanır. Kurum, 6183 sayılı Kanunun uygulanmasında Maliye Bakanlığı ile diğer kamu kurum ve kuruluşları ve mercilere verilen yetkileri kullanır." hükmü düzenlenmiştir.

Buna göre SGK'ya olan borçların tecil ve taksitlendirilmesinde 6183 sayılı Kanun hükümleri uygulanmaktadır. 04.6.2026 Tarihli 33270 Sayılı Resmi Gazete' de yayımlanan 7582 sayılı Kanunun 1. maddesiyle yapılan düzenleme gereği SGK'ya olan borçların tecil işlemlerinde de değişiklik yapılmış oldu. Bu kapsamda;

- SGK'ya olan sigorta primi, idari para cezası, sosyal güvenlik destek primi,

işsizlik sigortası primi, eğitime katkı payı, özel işlem vergisi, damga vergisi gibi borçlar azami 72 kadar tecil edilebilecektir. Taksitlendirme vadesi borçlunun likitide oranına göre belirlenecektir. SGK'ya olan borçların tecil edilebilmesi için gerekli olan teminat şartı 250 bin TL'den 1 milyon TL'ye çıkarılmıştır.1 milyon TL'ye kadar olan borçlar için teminat istenmeyecek olup, 1 milyonu aşan borçların aşan kısmının yarısı kadar teminat istenecektir. Saygılarımla



**Sibel YÜCE**

sibel.yuce@hotmail.com.tr

**inova**  
otomotiv

**KONFORUN  
YENİ  
YÜZÜ**



Innovation for  
*comfort*

**INOVITY 4500**

www.inovaotomotiv.com



•30 Ağustos 1922•

**Büyük Zaferin 104. Yılı**



**AĞUSTOS  
ZAFER BAYRAMI**

*Kutlu Olsun*



 **METRO**  
"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

● [metroturizm.com.tr](http://metroturizm.com.tr)

   /MetroTurizm



# KÂMİL KOÇ, HİZMET VERDİĞİ İL SAYISINI 78'E ÇIKARDI

## ASIRLIK ÇINAR SERHAT ŞEHİRİ EDİRNE'DE

**K**ÂMİL Koç, 100. yılında Edirne ile ulaşım ağına yeni ve güçlü bir halka ekliyor. Şirket; Anadolu'nun Avrupa'ya açılan tarihi kapısı Edirne'deki varlığını pekiştiriyor. 1926'dan bugüne uzanan mirasın taşıyıcısı Kâmil Koç, büyüme vizyonunu anlamlı bir adımla taçlandırıyor. Şirket, Edirne'yi geniş ağına dahil ederek hem bölge halkına hem de Avrupa seyahati planlayan yolcularına konforlu ve güvenli bir hizmet noktası sunuyor.



**T**ÜRKİYE, dünyanın en gelişmiş ve kaliteli otobüs taşımacılığı sistemine sahip ülke... Bunun temeli, tam 100 yıl önce; yani 1926 yılında Kâmil Koç ile atıldı... Firma, bir asır boyunca büyümesini sürdürerek bugün paha biçilemez bir marka haline geldi. Bu sene 100. yılını kutlayan Kâmil Koç, 77 ilde yolcularına hizmet veriyor. Ulaşım ağına katılan her yeni şehir, şirketin tüm Türkiye'yi birbirine bağlama hedefini güçlendiriyor. Edirne de bu 100 yıllık geçmişin ve geleceğe uzanan hizmet anlayışının güçlü simgesi olarak öne çıkıyor.

**Avrupa'ya konforlu karayolu alternatifi**  
Avrupa seyahatlerinde tek seçenek artık hava yolu değil. Kâmil Koç, global iş ortağı Flix iş birliğiyle yurt dışı ağını genişleterek Avrupa'ya güçlü bir kara yolu alternatifi getiriyor.

Bulgaristan'ın Sofya, Plovdiv ve Varna şehirleri ile Romanya'nın Bükreş ve Köstence kentlerine düzenlenen doğrudan otobüs seferleri seyahatleri daha kolay hale getiriyor.

Edirne ise sınır ötesine uzanan bu hatlara ulaşımı rahatlatarak keyifli ve ekonomik bir yolculuk sunuyor.

**Kâmil Koç güvencesiyle yüksek konfor**  
Kâmil Koç'un sunduğu konforlu ve kaliteli seyahat ayrıcalığı Edirne yolcularıyla buluşuyor.

Modern filosu, kesintisiz Wi-Fi hizmeti, ikramları, USB şarj soketleri ve ergonomik koltuk tasarımı sayesinde en uzun seyahatler bile keyifli bir deneyime dönüşüyor. Yüz yıla yaklaşan tecrübesi, uzman sürücü kadrosu ve gelişmiş altyapısıyla marka; hem yurt içi hem de yurt dışı seferlerinde en çok tercih edilen taşıyıcı olmayı sürdürüyor.

**Avrupa'ya: seyahatlerin yeni adresi**  
Yüzyıllardır Türkiye'yi Avrupa'ya bağlayan Edirne, Kâmil Koç'un kentteki varlığını güçlendirmesiyle birlikte uluslararası seyahatlerin ana başlangıç noktalarından biri haline geliyor.

Şirket yetkilileri, Edirne'deki bu varlığın

sadece bölgesel ulaşımı rahatlatmakla kalmayıp Avrupa seferlerine olan yoğun talebe de hızlı ve etkin yanıt vereceğini belirtiyor.

**Yol Arkadaşlığında yeni boyut**

Kâmil Koç İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, Edirne'deki yeni hizmet noktasının şirket için stratejik ve sembolik bir anlam taşıdığını ifade etti:

"Yüz yıllık tecrübemizle Türkiye'nin dört bir yanında güvenle ve konforla hizmet veriyoruz. Edirne'deki güçlü varlığımız, hem bu tarihi sınır kentinde bağlarımızı pekiştiriyor hem de Avrupa seyahatlerinde yolcularımıza konforlu ve emniyetli bir kara yolu alternatifi sunuyor. Bir asır önce bu topraklarda başlayan yolculuğumuzu sınır ötesine taşımaya kararlılıkla devam ediyoruz." Kâmil Koç, yüz yıllık köklü geçmişiyse yeni seyahat noktaları oluşturmaya, sefer ağını genişletmeye ve yolcularına üst düzey seyahat deneyimi sunmaya devam edecek.



# DEVLERİN AŞKI BÜYÜK OLUR

**T**ÜRKİYE Basketbol Federasyonu ile 2022 yılından bu yana sürdürdüğü güçlü iş birliği kapsamında, A Erkek Milli Basketbol Takımı'nın yol arkadaşı olan TEMSA, milli basketbolcuların yer aldığı reklam filmini yayınladı. A Erkek Milli

Basketbol Takımı'nın performans, kararlılık ve takım ruhunu; TEMSA'nın dayanıklılık ve yüksek teknolojiyle buluşturan film, FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ikinci tur maçları öncesinde "Büyük hedeflere, birlikte" mesajını öne çıkarıyor.

**O**TOBÜS üreticilerimiz, eğitimden spora ülkeye her türlü katkılar sunmaya devam ediyor. Temsa da, bu güzide üreticilerinden birisi... A Erkek Milli Basketbol Takımı'nın resmi sponsoru TEMSA, FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ikinci tur maçları öncesinde yayınladığı yeni reklam filmiyle millilere olan desteğini bir kez daha ortaya koyuyor.

Milli takım oyuncularının yer aldığı film, sahada ve yolda "devleşmenin" arkasındaki ortak değerlere odaklanıyor. Birlikte ilerleme, uyum, istikrar ve dayanıklılık; TEMSA ile A Milli Takım arasındaki güçlü arkadaşlığını güçlendiren değerler olarak öne çıkıyor.

**Dünya Kupası yolunda tam destek**

2025 FIBA Avrupa Şampiyonası'nı Avrupa ikincisi olarak tamamlayan A Erkek Milli Basketbol Takımı, FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ilk turunda oynadığı altı karşılaşmanın tamamını kazanarak namağlup şekilde ikinci tura yükseldi.

Milliler, ikinci turda 28 Ağustos'ta Litvanya, 31 Ağustos'ta ise İzlanda ile karşılaşacak.

Türk sporuna desteğini kesintisiz sürdüren TEMSA, hazırladığı yeni reklam filmiyle Dünya Kupası yolunda millilerin yanında olduğunu ve yeni hedeflere uzanan yolculuklarına eşlik etmeyi sürdüreceğini vurguluyor.



**Parkedeki mücadeleden yoldaki istikrara**  
"Nasıl dev olunur? Boyla mı, güçle mi, en yükseğe çıkmakla mı?" sorularıyla başlayan reklam filmi, "dev olmanın" gerçek anlamını sorguluyor.

Kapıların açılması ve ilk adımın atılmasıyla birlikte dev olmanın henüz sahaya varmadan başladığını hissettiren film; birlikte yol alma, mücadele, istikrarlı performans, uyum ve dayanıklılık kavramlarını merkeze alıyor.

Bu değerler, bir yandan milli basketbolcuların sahadaki mücadelesini anlatırken diğer yandan TEMSA'nın yollardaki performans, dayanıklılık ve teknoloji yaklaşımıyla güçlü bir bağ kuruyor.

**Branş fark etmeksizin sporun yanında**

TEMSA, spora ve sporcuya sunduğu desteği belirli bir branş ya da takımla sınırlamadan, sporun birleştirici gücüne ve ortak mücadele ruhuna katkı sağlamayı sürdürüyor.

Sporcuların başarı yolculuklarına eşlik etmeyi uzun soluklu bir yol arkadaşlığı olarak ele alan TEMSA; bu yaklaşım doğrultusunda A Erkek ve Kadın Milli Basketbol Takımlarının yanı sıra Beşiktaş, VakıfBank Spor Kulübü ve Adana Demirspor'un karayolu ulaşım sponsorluğunu üstleniyor. Eğitim başta olmak üzere pek çok alana yönelik projeleri hayata geçiren TEMSA, farklı branşlarda Türk sporunun ve sporcularının başarı yolculuklarına eşlik etmeyi sürdürüyor.



# 30 AĞUSTOS

## ZAFER BAYRAMI

*Kutlu Olsun*



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU



# 30 AĞUSTOS

## ZAFER BAYRAMIMIZ

*Kutlu Olsun*





# Haciz, İzmir Otogarı'nda giriş çıkışları aksatıyor

**İZMİR** Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde (İZOTAŞ) devam eden hacizat haczinin ardından, aynı takip dosyası kapsamında terminaldeki işletme mallarına yönelik yeni bir haciz işlemi gerçekleştirildi. İZOTAŞ Hukuk Müşaviri Mehmet Dinçer, uygulamanın ölçülülük ilkesi

bakımından değerlendirilmesi gerektiğini savunarak, "İZOTAŞ'ın faaliyetlerinin durması yalnızca bir şirketi değil, her gün binlerce seferle sürdürülen şehirlerarası ulaşım hizmetini etkiler. Hukuki işlemler İzmir'in ulaşımını kesintiye uğratacak bir noktaya taşınmamalıdır" dedi.

**T**ÜRKİYE'nin 3. büyük kentinin otogarında 'haciz' nedeniyle işler yapılamaz hale geldi. Hukuki yola başvuran otogar yönetimi, uygulamanın bir cezalandırma şekline dönüştüğünü söylüyor. İzmir Büyükşehir Belediyesi görevlileri, zabıta ekipleri eşliğinde İZOTAŞ'ta yeni bir haciz işlemi gerçekleştirdi.

Terminalin giriş ve çıkış kapılarındaki günlük hasılataya yönelik fiili haciz devam ederken ve alacağın yüzde 85'i tahsil edilmişken, aynı takip dosyası kapsamında işletme faaliyetlerinde kullanılan mallara yönelik de işlem yapıldı.

İZOTAŞ Hukuk Müşaviri Mehmet Dinçer, aynı kamu alacağının tahsili amacıyla şirketin hem günlük hasılatına hem de işletme mallarına yönelmesinin "aşkın haciz" oluşturduğu iddiasıyla yasal itirazlarını sürdüreceklerini söyledi.

Dinçer, "Kapılardaki fiili para haczi devam ederken, aynı takip dosyası kapsamında işletme mallarının da kaldırılmak istenmesi, ölçülülük ve aşkın haciz yönünden hukuki değerlendirmeyi gerekli kılmaktadır.

Bu konudaki itirazlarımızı ilgili merciler önünde sürdüreceğiz. Burada yalnızca şirketimizin mali hakları değil, kesintisiz yürütülmesi gereken bir şehirlerarası ulaşım hizmeti de söz konusudur" diye konuştu.

**Otogar sıradan ticari işletme değil** İZOTAŞ verilerine göre İzmir Otogarı'nda 74 şehirlerarası, 43 ilçeler arası ve 11 indirme peronu olmak üzere toplam 128 peron bulunuyor.

Terminalde şehirlerarası ve ilçeler arası taşımacılık yapan 195 otobüs firması faaliyet gösterirken, günlük otobüs hareketi yaz döneminde 4 bine kadar çıkıyor. Terminalin yolcuların yanı sıra otobüs firmaları, esnaf, çalışanlar ve kargo işletmelerinden oluşan geniş bir ulaşım ekosistemine ev sahipliği yaptığını belirten Dinçer, şunları söyledi:

"İzmir Otogarı herhangi bir ticari işletme gibi değerlendirilemez.

Burası 24 saat çalışan ve İzmir'i Türkiye'nin dört bir yanına bağlayan bir ulaşım merkezidir. İşletmenin faaliyetini engelleyebilecek her müdahale yolcuları, otobüs firmalarını, terminal esnafını ve çalışanları doğrudan etkileyebilir.

Kurumlar arasındaki hukuki uyuşmazlığın şehirlerarası ulaşım hizmetini aksatmaması gerektiğini düşünüyoruz."

**Sözleşmedeki hakkımız değerlendirilmeli** İzmir Otogarı'nın Yap-İşlet-Devret modeli kapsamında İZOTAŞ tarafından finanse edilerek inşa edildiğini belirten Dinçer, taraflar arasındaki sözleşmede İZOTAŞ lehine düzenlendiğini ifade ettiği "öncelik hakkının" da devam eden süreçte dikkate alınması gerektiğini savundu.

Dinçer, "İZOTAŞ'ın terminaldeki hukuki konumu yalnızca işletme süresi üzerinden değerlendirilmemelidir.

Yap-İşlet-Devret sözleşmesinde İZOTAŞ lehine düzenlenmiş bir öncelik hakkı bulunmaktadır. Bu hakkın, otogarın gelecekteki yatırım ve işletme modeli belirlenirken İZOTAŞ'ın teklifinin öncelikle değerlendirilmesini gerektirdiği kanaatindeyiz. Bu kapsamda teklifimizi de ilgili makamlara sunduk" dedi.

**Yeni yatırımlar yapmaya hazırız** İZOTAŞ yönetiminin yeni yatırım yükümlülükleri üstlenmeye, terminali yenilemeye ve belediyenin denetimine açık bir işletme modelini sürdürmeye hazır olduğunu kaydeden İZOTAŞ Hukuk Müşaviri Mehmet Dinçer, İzmir'e yakışan çağdaş bir ana transfer merkezinin hayata geçirilmesi için müzakere çağrısında bulundu.

**Ecrimisil brüt cironun üzerinde** İZOTAŞ verilerine göre şirketin 2024 yılı brüt cirosu 252 milyon 972 bin TL olarak gerçekleşirken, aynı yıl için 305 milyon 93 bin TL ecrimisil tahakkuk ettirildi.

Şirketin 2025 yılı brüt cirosunun 382 milyon 184 bin TL iken aynı yıl için belirlenen ecrimisil tutarının ise 508 milyon 591 bin TL olduğu bildirildi.

İZOTAŞ Hukuk Müşaviri Dinçer, bu verilere göre her iki yıl için tahakkuk ettirilen ecrimisil tutarlarının, aynı dönemlerdeki brüt cirolarının üzerinde kaldığını, devam eden süreçte bugüne kadar yaklaşık 75 milyon TL tutarındaki hasılataya fiilen haciz uygulandığını belirtti.

**Haciz hizmeti durdurulmamalı**

Tahsilat işlemlerinin İZOTAŞ'ın ekonomik ve operasyonel varlığını ortadan kaldıracak bir sonuca dönüşmemesi gerektiğini belirten Hukuk Müşaviri Avukat Dinçer, "Haciz uygulamalarının terminal faaliyetlerini durdurabilecek noktaya taşınması, İzmir'in şehirlerarası ulaşımını ve bu hizmetten yararlanan vatandaşlarımızı olumsuz etkileyebilir. Talebimiz, hukuki süreç devam ederken ulaşım hizmetinin kesintisiz biçimde korunmasıdır" ifadelerini kullandı.

**Terminali yenilemeye hazırız**

Mevcut terminalin yeniden inşa edilmesinin önemli bir yatırım maliyeti gerektireceğine dikkat çeken Dinçer, İZOTAŞ'ın terminali herhangi bir yatırım yapmadan aynı koşullarda işletmeyi sürdürmek gibi bir talebi bulunmadığını söyledi.

Dinçer, "Sözleşmeden doğduğunu değerlendirdiğimiz öncelik hakkımız çerçevesinde yeni yatırım yapmaya, terminali yenilemeye ve İzmir'e yakışan modern bir ana transfer merkezini belediyeyle birlikte hayata geçirmeye hazırız. İzmir'in ihtiyacı kurumlar arasında çatışma değil; kesintisiz hizmet, hukuka uygunluk, şeffaflık ve müzakere" diye konuştu.

**Otogar esnafından tepki**

Haciz işlemi sırasında terminal esnafı da yaşananlara tepki gösterdi. Esnaf temsilcileri tarafından yapılan açıklamada, "25 yıldır emek verdiğimiz otogarda hizmet sunuyoruz. Pandemi döneminin ağır koşullarında dahi ulaşım hizmetinin sürdürülmesi için çalıştık. Ancak kamuoyunda otogar esnafı, burayı zorla işgal etmiş gibi gösteriliyor.

Bu algıdan büyük rahatsızlık duyuyoruz. Biz yalnızca işimizi ve hizmetimizi sürdürmek istiyoruz. Otogar İzmir'indir, İzmirlidir. Konunun esnafın, çalışanların, firmaların ve yolcuların hakları da gözetilerek değerlendirilmesini istiyoruz. İZOTAŞ bugüne elini üzerimizden hiç çekmedi, hep yanımızda oldu. Köti günümüzde destek verdi. Bugüne onların desteğiyle geldik, evimize onlar sayesinde ekmeğe çıktık. Şimdi de ekmeğimize sahip çıkıyoruz. İZOTAŞ'ın yanındayız" denildi.

İzmir Büyükşehir Belediyesi ise daha önce yaptığı açıklamada, İzmir Otogarı'nın Yap-İşlet-Devret sözleşmesinin 14 Aralık 2023 tarihinde sona erdiğini ve İZOTAŞ'ın işletme süresinin yedi yıl uzatılmasına ilişkin talebinin ilk derece mahkemesi ile istinaf aşamasında reddedildiğini bildirmişti.

Belediye, otogar alanının sözleşme süresinin sona ermesinden sonra kullanılmaya devam edilmesi nedeniyle İZOTAŞ'tan ecrimisil talep edildiğini; haciz işlemlerinin de ödenmeyen kamu alacağının tahsili amacıyla yürütüldüğünü açıklamıştı. İzmir Büyükşehir Belediyesi, hukuki işlemlerin alacağın tamamı tahsil edilinceye kadar sürdürüleceğini belirtmişti.



## PROMETEON, 2040'a kadar net sıfır emisyonu hedefliyor

**P**ROMETEON Tyre Group, sürdürülebilirlik stratejisini güçlendiren ve sürdürülebilirliğin tüm faaliyetlerindeki merkezi rolünü ortaya koyan 2025 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı.

Çevresel, sosyal, yönetim ve ekonomik olmak üzere dört odak alanı üzerine yapılandırılan rapor, sürdürülebilirlik hedeflerinin şirket operasyonlarının ve stratejik karar alma süreçlerinin ayrılmaz bir parçası haline geldiğini ortaya koyuyor. 2025 yılında yenilenebilir ve yüksek verimli enerji kaynakları Prometeon'un toplam enerji kullanımının yüzde 51,5'ini oluşturdu. Bu oranın yüzde 31,3'ünü sertifikalı yeşil elektrik ve biyokütle gibi yenilenebilir kaynaklar oluştururken, yüzde 20,2'si kojenasyon tesisleri gibi yüksek verimli enerji sistemlerinden elde edildi. Yalnızca elektrik kullanımını dikkate alındığında ise yenilenebilir enerjinin payı yüzde 47,5'e ulaştı.

Prometeon, Bilimsel Tabanlı Hedefler (Science Based Targets Initiative) - SBTi tarafından belirlenen 1,5°C hedefiyle uyumlu bir yol haritası izleyerek 2040 yılına kadar iklim nötrlüğüne ulaşma hedefi doğrultusunda çalışmalarını kararlılıkla sürdürüyor. Şirketin 2025 yılında bitmiş ürün bazında ölçülen ton başına özgül enerji kullanımı, baz yıl olan 2016'ya kıyasla yüzde 14,7 azalarak üretim süreçlerindeki verimlilik artışını ortaya koydu.

Türkiye'deki üretim tesisi de Prometeon'un sürdürülebilir üretim yaklaşımında önemli bir rol üstlendi. 1

Ocak 2025 itibarıyla Kocaali fabrikasında üretilen tüm Coach CO2 (295/80R22.5) lastikleri, kütle dengesi yaklaşımına göre hesaplanan yüzde 23 oranında ISCC+ sertifikalı malzeme içeriyor. Biyoekonomi ve dögüsel ekonomi uygulamalarına yönelik gönüllü sertifikasyon sistemi ISCC Plus, kullanılan hammaddelerin izlenebilirliğini ve sürdürülebilirliğini doğruluyor.

Prometeon, 2025 yılında dünyanın önde gelen bağımsız çevresel raporlama platformu olan CDP'nin değerlendirmesine katılarak İklim Değişikliği kategorisinde B, Su Güvenliği kategorisinde ise B- notu aldı. Bu sonuç, Grubu çevresel riskleri sistematik ve ölçülebilir şekilde yöneten kuruluşların yer aldığı CDP'nin "Yönetim" seviyesine taşıdı.

Prometeon İç Denetim, Uyum, Sürdürülebilirlik ve Kurumsal İlişkiler Direktörü Nicolas Marchi, şunları

söyledi: "2025 Sürdürülebilirlik Raporu, Prometeon'un sürdürülebilirlik hedeflerini somut ve ölçülebilir sonuçlara dönüştürme başarısını bir kez daha ortaya koyuyor. Yenilenebilir ve yüksek verimli enerji kaynaklarının kullanımındaki artış, geri dönüşümlü malzeme kullanımı oranındaki yükseliş ve CDP değerlendirilmesinde elde ettiğimiz sonuçlar, uyguladığımız stratejinin sağlamlığını teyit ediyor. Hızla değişen küresel ortamda edtiğimiz sonuçlar, uyguladığımız stratejinin artıran temel unsurlardan biri olarak görmeye devam ediyoruz. Bu doğrultuda, tüm değer zincirimizi süreçte dahil ederek ve çalışanlarımıza, müşterilerimize, iş ortaklarımıza ve faaliyet gösterdiğimiz topluluklara yönelik taahhütlerimizi daha da güçlendirerek 2040 net sıfır hedefimize kararlılıkla ilerlemeyi sürdüreceğiz."





30  
AĞUSTOS

Zafer Bayramı

*Kutlu Olsun*

**INTERGLASS**  
**OTO CAMLARI**





# Anadolu ISUZU'dan Bosna Hersek'e 25 araçlık teslimat

Anadolu Isuzu, Avrupa başta olmak üzere yurtdışı araç satışlarına aralıksız devam ediyor. Şirket, Balkanlar'daki uzun soluklu faaliyetlerini Bosna Hersek'e gerçekleştirdiği 25 araçlık teslimatla sürdürüyor. Teslimat kapsamında 10 adet Citiport ve 15 adet Novociti, bölgenin toplu ulaşım ihtiyaçlarına sunulurken, Anadolu Isuzu'nun farklı pazarlara yönelik ürün ve mühendislik yetkinliği bir kez daha ortaya konuldu...



## Otomotiv pazarında yüzde 11'lik daralma

OSD'nin ilk 7 aylık dönemine ilişkin verilerine göre; geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 8 gerileyen toplam üretim 767 bin 216 adet olarak gerçekleşti. Buna karşın ticari araç grubunda, yılın ilk 7 ayında üretim yüzde 9 arttı. Ticari araç grubundaki artış hafif ticari araç grubunda yüzde 10, ağır ticari araç grubunda yüzde 4 olarak kaydedildi. Toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 14 azaldı. 2026'nın ocak-temmuz döneminde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11 daralarak 661 bin 249 adet seviyesinde kapandı.

**T**ÜRKİYE otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2026 yılının ocak-temmuz dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı.

Buna göre, 7 aylık döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemin 7 aylık döneminde ticari araç grubunda üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9, hafif ticari araç grubunda yüzde 10, ağır ticari araç grubunda ise yüzde 4 yükseldi.

Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 62 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 63, kamyon grubunda yüzde 57, otobüs-midibüs grubunda yüzde 69 ve traktörde yüzde 28 seviyesinde gerçekleşti.

### İhracat 24,4 milyar dolara ulaştı

Yılın ilk yedi aylık döneminde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 14 gerileyerek 542 bin 401 adet olarak gerçekleşti.

Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 29 düşüş kaydederken, ticari araç ihracatı ise yüzde 8 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2025 yılının aynı dönemine göre yüzde 20 artarak 7 bin 792 adet olarak gerçekleşti.

Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2025'in ilk yedi aylık döneminde Türkiye ihracatından aldığı yüzde 17 pay ile sektörel ihracat sıralamasında liderliğini korudu. Türkiye İhracatçılar



Meclisi verilerine göre, ilk yedi aylık dönemde toplam otomotiv ihracatı yüzde 2,6 artışla 24,4 milyar dolara ulaştı. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UIB) verilerine göre, aynı dönemde otomobil ihracatı ise yüzde 9 gerileme ile 6,3 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 0,1, tedarik sanayi ihracatı ise yüzde 4,5 oranında arttı.

### Toplam pazar yüzde 11 daraldı

2026'nın ilk 7 aylık döneminde toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 11 daralarak 661 bin 249 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarında yüzde 12 oranında gerileme yaşandı ve 502 bin 712 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk yedi ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarı yüzde 5, hafif ticari araç pazarı yüzde 5, ağır ticari araç pazarı yüzde 8 gerileme yaşadı.

2026 yılı ocak-temmuz döneminde otomobil satışlarındaki yerli araç payı 5 puan artış ile yüzde 35, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise 3 puan artış ile yüzde 23 olarak gerçekleşti.

**K**ÜÇÜK otobüsün son yıllardaki kesintisiz lideri Anadolu Isuzu, peş peşe gerçekleştirdiği satışlarla bu yıla da damgasını vuracak gibi görünüyor. Türkiye'nin önde gelen otomotiv üreticisi, yine Avrupa'ya yaptığı önemli bir teslimatla daha adından söz ettirdi. Balkanlar'a yaklaşık 25 yıldır ihracat gerçekleştiren Anadolu Isuzu, son olarak Bosna Hersek'e 10 adet Citiport ve 15 adet Novociti olmak üzere toplam 25 araç teslim etti.

Farklı ülkelerin ihtiyaçlarına ve kullanım koşullarına uygun çözümler geliştiren Anadolu Isuzu, geniş ürün gamı ve mühendislik birikimiyle uluslararası pazarlardaki varlığını güçlendirmeye devam ediyor. Farklı re-

gülasyonlara, kullanım koşullarına ve müşteri beklentilerine yönelik ürün geliştirme kabiliyeti, şirketin ihracat faaliyetlerinin önemli unsurlarından biri olarak öne çıkıyor. Bosna Hersek'te Saraybosna Kantonu Ulaştırma Bakanı Sayın Adnan Šteta'nın katılımıyla gerçekleştirilen teslimat töreni, kamu kurumlarının Anadolu Isuzu araçlarına yönelik tercihlerini de ortaya koydu.

Gerçekleştirilen teslimatla birlikte Anadolu Isuzu, Balkanlar'daki uzun yıllara dayanan faaliyetlerini sürdürürken, bölgenin toplu ulaşım ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunmaya devam ediyor. Son 20 yıl içerisinde Anadolu Isuzu tarafından Balkanlara 4.000 adede yakın otobüs ihracatı gerçekleştirildi.



## Sağlık Bakım Tırı'na 6'sı global toplamda 29 ödül

Mercedes-Benz Türk'ün uzun yol şoförleri için başlattığı uzun soluklu Sağlık Bakım Tırı projesi, uluslararası başarılarına iki yeni ödül daha ekledi. Proje, dünyanın saygın iş dünyası ödül programlarından Stevie Awards 2026'da "Healthcare & Wellness Event" ve "Corporate Social Responsibility Event" kategorilerinde Gold Stevie ödülüne layık görüldü.

**M**ERCEDES-Benz Türk için YILDIZ araç kullanımları uzun yol kaptanlarının ayrı bir yeri ve önemi var. Şirket, bu öneme binaen, bugüne kadar bu yol emekçileri için pek çok anlamlı poje hayata geçirdi. En anlamlı ve en uzun soluklu projelerden birisi de, Sağlık Bakım Tırı... Proje, uluslararası arenadaki başarılarına yenilerini eklemeye devam ediyor. Proje, 3.800'den fazla başvurunun değerlendirildiği Stevie Awards 2026'da, "Healthcare & Wellness Event" ve "Corporate Social Responsibility Event" kategorilerinde en yüksek derece olan Gold Stevie ödülünün sahibi oldu. 300'ün üzerinde uluslararası jüri üyesinin değerlendirmeleriyle belirlenen Stevie Awards 2026'da, 60'tan fazla ülkeden projeler yarıştı. Mercedes-Benz Türk'ün Sağlık Bakım Tırı projesinin kazandığı iki Gold Stevie, Türkiye'nin elde ettiği 10 Gold ödül arasında yer aldı.

### Ödül sayısı 29'a yükseldi

Sağlık Bakım Tırı, Stevie Awards 2026'da "Healthcare & Wellness Event" kategorisinde sağlık ve iyi oluş alanında yarattığı etkiyle, "Corporate Social Responsibility Event" kategorisinde ise sosyal fayda yaklaşımıyla Gold Stevie ödülüne layık görüldü. Kazanılan iki yeni ödülle birlikte projenin bugüne kadarki toplam ödül sayısı 6'sı global olmak üzere 29'a yükseldi.

Mercedes-Benz Türk İletişim Müdürü

Miray Demirel, kazanılan ödüllere ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: "Sağlık Bakım Tırı projemizi hayata geçirirken en önemli hedefimiz, sektörümüzün en değerli paydaşlarından olan uzun yol şoförlerimizin yoğun çalışma koşullarında sağlıklarına ve iyi oluşlarına katkı sağlayabilmektir. Beş sezondur sahada şoförlerimizle bir araya geliyor, onların ihtiyaçlarına doğrudan temas eden hizmetler sunuyoruz. Projemizin yarattığı sosyal faydanın uluslararası platformlarda da karşılık bulması bizim için büyük bir mutluluk ve gurur kaynağı. Stevie Awards

2026'da hem 'Healthcare & Wellness Event' hem de 'Corporate Social Responsibility Event' kategorilerinde Gold ödüle layık görülmemizi, projemizin sağlık ve sosyal fayda alanlarında yarattığı etkinin önemli bir göstergesi olarak değerlendiriyoruz. Bu iki yeni ödülle toplam ödül sayımızın 29'a ulaşması da Sağlık Bakım Tırı'nın yıllar içinde oluşturduğu güçlü etkinin bir sonucu. Önümüzdeki dönemde de daha fazla şoförümüze ulaşarak onların sağlıklarına ve yaşam kalitelerine katkı sunmaya devam edeceğiz."

### 5. sezonunda şoförlerin yanında

Sağlık Bakım Tırı projesi, beşinci sezonunda da sahada şoförlerle buluşmayı sürdürüyor. Beşinci sezonuyla birlikte şu ana kadar 51 etkinlikle yaklaşık 18 bin şoföre ulaşan proje kapsamında, şoförlere ücretsiz sağlık kontrollerinin yanı sıra psikolojik destek, fizyoterapi danışmanlığı ve kişisel bakım hizmetleri sunuluyor.





30 AĞUSTOS  
**ZAFER BAYRAMI**  
*Kutlu Olsun*

**SETCOM**

30 AĞUSTOS  
**ZAFER BAYRAMIMIZ**  
*Kutlu Olsun*

**inova**  
otomotiv

**30**  
AĞSUTOS  
Zafer Bayramımız  
*Kutlu Olsun*

 **VANGÖLÜ**

**30 AĞUSTOS**

Bu zafer, bir milletin bağımsızlık ve özgürlük aşkıyla neleri başarabileceğinin en büyük kanıtıdır. 30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun!

**KHO**  
KAYAHAN OTOCAM



30

AĞUSTOS



ZAFER BAYRAMI

KUTLU OLSUN

ERDEM YÜCEL



# 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ

*Kutlu Olsun!*



**MINI TUR**

0531 991 97 19

info@miniturizm.com

www.miniturizm.com



# 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

*Kutlu Olsun*



**SÜMER**  
SEYAHAT

# 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ

*Kutlu Olsun!*



**systemtransport**

# 30 AĞUSTOS

*Bayramı  
Zafer  
Kutlu Olsun!*



Coskun Altın Group





**30**  
AĞUSTOS  
**ZAFER**  
BAYRAMI  
*Kutlu Olsun*

**TÜRKKAN**  
TURİZM ve TAŞIMACILIK



*Ağustos*  
**ZAFER**  
BAYRAMI  
*Kutlu Olsun*

Geleceğe umutla  
bakmamızı sağlayan bu  
büyük zaferi kutluyoruz.

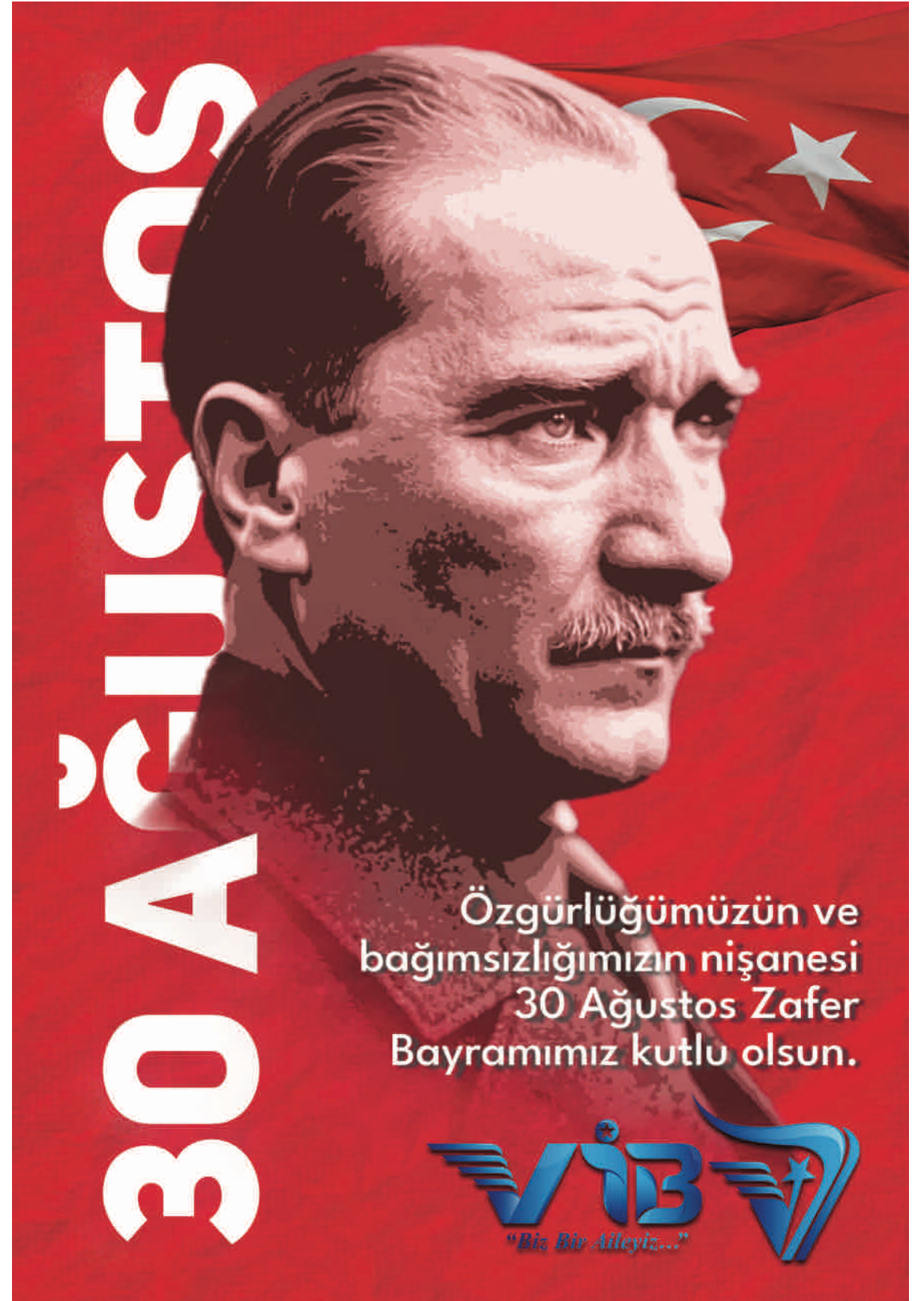
**ÖZ ULUDAĞ**  
| Öğrenci Taşımacılığı  
| Personel Taşımacılığı  
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

[www.ozuludagturizm.com.tr](http://www.ozuludagturizm.com.tr)



**30**  
AĞUSTOS  
**ZAFER**  
BAYRAMI  
KUTLU OLSUN!

**TOKATseyahat**



**30 AĞUSTOS**

Özgürlüğümüzün ve  
bağımsızlığımızın nişanesi  
30 Ağustos Zafer  
Bayramımız kutlu olsun.

**VİB**  
"Biz Bir Aileyiz..."



## Kurucumuz Hıdır Şahin ve eşi Necibe Şahin

---



Kurucumuz Hıdır Şahin ve eşi Necibe Şahin'in aramızdan ayrılışının 46. Sene-i devriyesinde kendilerini rahmet, şükran ve özlemle anıyoruz.

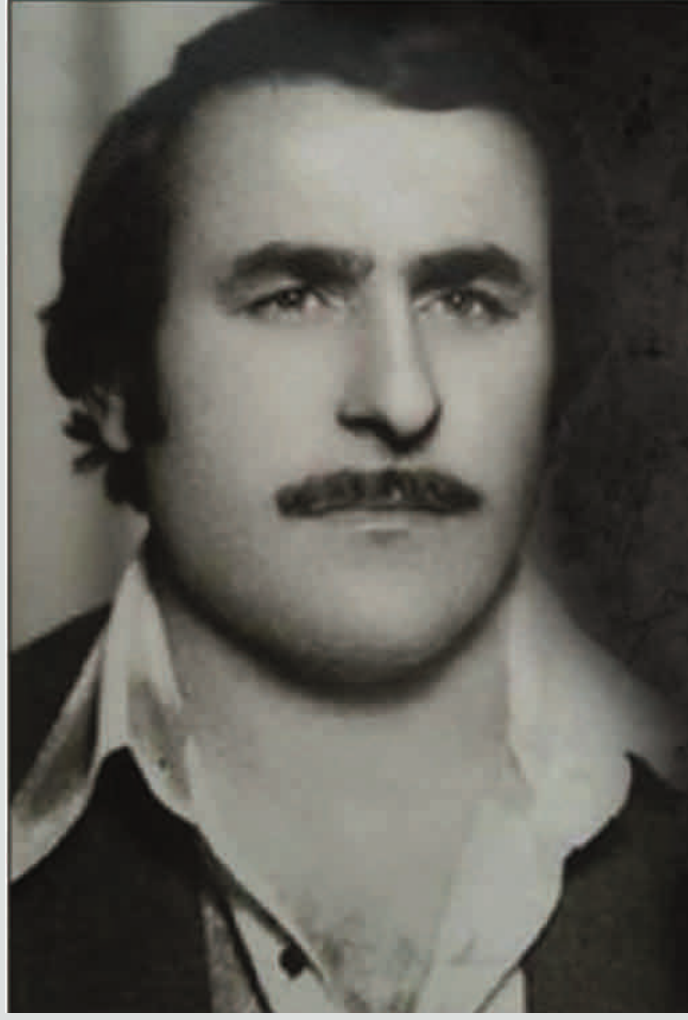
---

*Kurucumuzun manevi önderliğinde 1978 yılında başlayan yolculuğumuzu ilk günkü istek ve heyecanla sürdürüyoruz.*



YALÇIN ŞAHİN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI





# ANMA

---

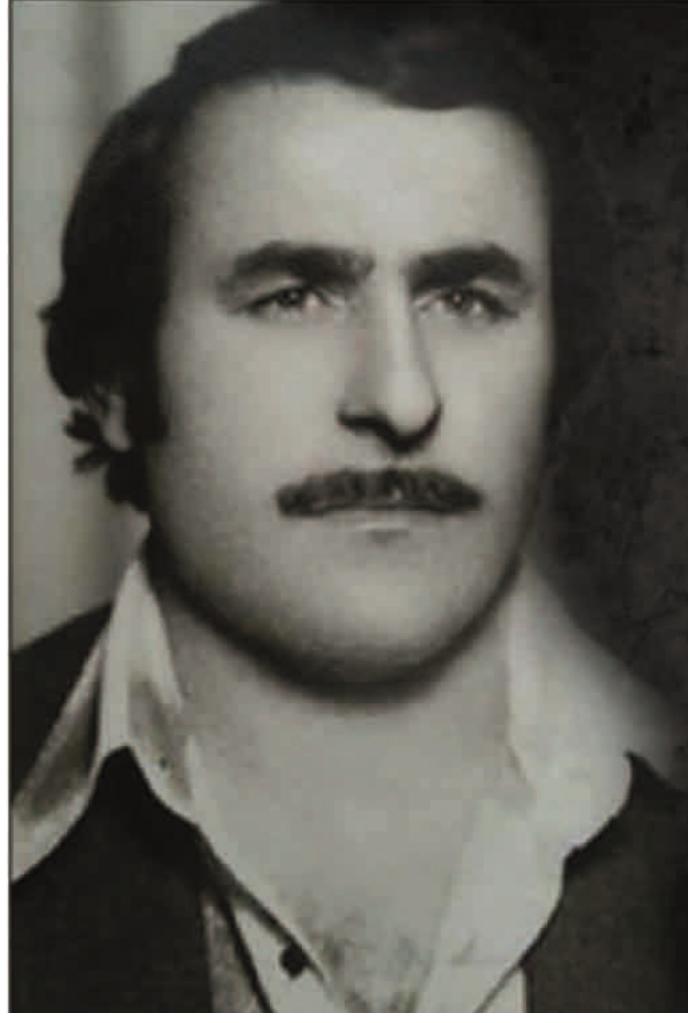
Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**HIDIR ŞAHİN'i**

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyorum.

**TOFED, TOSEV VE IPRU  
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI  
GALİP ÖZTÜRK**





# ANMA

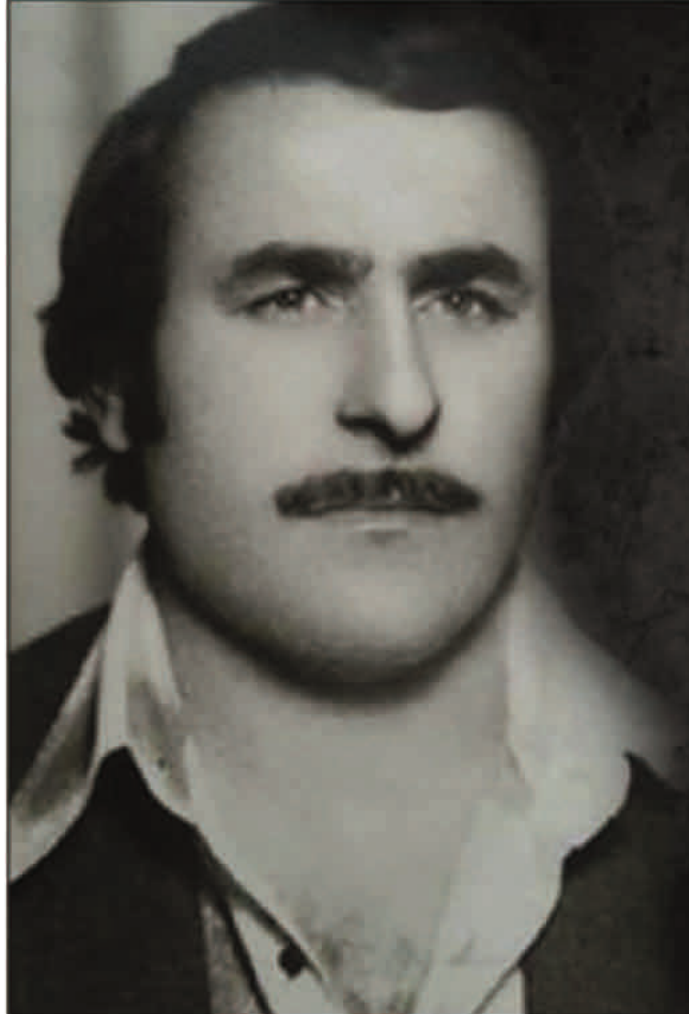
---

Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

# HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.





# ANMA

---

Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

## HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.





ANMA



Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.



ANMA



Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.





ANMA



Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.



ANMA



Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.





ANMA



Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.



ANMA



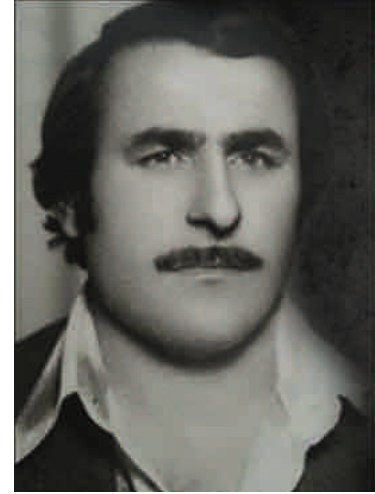
Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.



ANMA



Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

**Hıdır ŞAHİN**'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında  
saygı ve rahmetle anıyoruz.

