

İstanbul-Edirne arasına hızlı tren geliyor

TÜRKİYE'nin Avrupa ile yüksek standartlı demir yolu bağlantısını sağlayacağı belirtilen Halkalı-Kapıkule Hızlı Tren Projesi'nin ilk etabında test sürüşlerine başlandı. Projenin 153 kilometrelik Çerkezköy-Kapıkule kesiminde altyapı, üstü yapı ve demir yolu bakım teknik elemanları (EST) yapım çalışmaları tamam-

landı. Çalışmaların tamamlanmasının ardından söz konusu hattın belli bölümlerinde test sürüşleri gerçekleştirilmeye başlandı. Yüksek hızlı tren setiyle belirlenen güzergahlar üzerinde geliş ve gidiş istikametinde test sürüşü gerçekleştirildi. Halkalı-Kapıkule Demiryolu Projesi, 153 kilometrelik Kapıkule-Çerkezköy,

67 kilometrelik Çerkezköy-Ispartakule ve 8,4 kilometrelik Ispartakule-Halkalı etaplarından oluşuyor. Edirne'yi hızlı tren ağıyla İstanbul'a bağlayacak proje kapsamında, yolcu trenleriyle seyahat süresinin 4 saatten 1 saat 30 dakikaya, yük trenleriyle ise 8 saat 30 dakikadan 3 saat 30 dakikaya düşürülmesi hedefleniyor.

YILLARIN TECRÜBESİYLE ARACINIZA DEĞER KATIYORUZ



İLKE
OTOMOTİV

BİZİMLE İLETİŞİME GEÇİN
+90 (212) 690 44 44
Akşemseddin Mh. Fatih oto San.
Şiş. C-7 Blok No:32 Esenyurt / İstanbul

Yıl: 30 Sayı: 1153 1 MAYIS 2026 Fiyatı: 25 TL

GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com f gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

Artan maliyetler, ağır vergi yükü ve görmezden gelinen koca bir sektör

OTOBÜŞÇÜYE “BAKAN YOK”

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü, artan akaryakıt maliyetleri ve cezai uygulamalar karşısında zor günler geçiriyor. Otobüs sektörü, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın diğer ulaşım modlarına verdiği önemin karayoluna gösterilmediğini belirterek destek çağrısında bulunuyor.

Sayfa 8'de



Mengerler Samsun
yenilenen yüzü ile açıldı



Temsa'dan Tursa
Turizm'e 10 Prestij



Bakır Beton, filosunu
MAN ile büyütüyor

GÜVENİLİR
İŞ ORTAĞINIZ



MAPAR BURSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MİLLİYET OTOL

MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ

MAPAR BURSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MİLLİYET OTOL

MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ

MAPAR BURSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MİLLİYET OTOL

MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ

MAPAR BURSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MİLLİYET OTOL

MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ
MAPAR KAMPUS & DİĞER HİZMETLERİ

SEKTÖR SORUNLARI SİYASİ PARTİLER NEZDİNDE GÜNDEMDE



TÜMOYID'ten kapsamlı görüşmeler

TÜM Otobüsçüler ve Yazıhane İşletmecileri Derneği (TÜMOYID) heyeti, otobüsçülük sektörünün sorunlarını ve çözüm önerilerini doğrudan muhataplarına ilettili. Milliyetçi Hareket Partisi ve Cumhuriyet Halk Partisi ile gerçekleştirilen görüşmelerde, sektörün mevcut durumu, beklentileri ve çözüm önerileri kapsamlı şekilde ele alındı. Devlet Bahçeli ve Ulaş Karasu ile gerçekleştirdiği görüşmelerde sektörün temel sorunlarını ve özellikle FSM Köprüsü cezalarının affı ile köprüünün yeniden serbest geçiş açılması talebini gündeme taşıdı. Dernek, yaklaşan UKOME toplantısı öncesi destek talep ederken, iki isimden de olumlu yaklaşım ve destek sözü alındığını

açıkladı. Görüşmelerde sektörün genel yapısal sorunlarına da dikkat çekilirken, taşımacılık maliyetlerinin artışı, operasyonel zorluklar ve rekabet koşulları gibi başlıklar değerlendirildi. Dernek yetkilileri, önümüzdeki ay yapılacak UKOME toplantısının sektör açısından kritik öneme sahip olduğunu vurgulayarak, bu süreçte destek beklentilerini dile getirdi. Yapılan açıklamada, her iki siyasi isimden de taleplerin dikkate alınacağına ve süreçte destek olunacağına dair olumlu yaklaşım ve destek sözü alındığı ifade edildi. Ayrıca, söz konusu ziyaretlerin herhangi bir siyasi tercih doğrultusunda değil, tamamen sektörün ortak çıkarlarını gözetenerek gerçekleştirildiği belirtildi.

ŞEHİRLERARASI yolcu taşımacıları, hem ekonomik koşullar hem de uygulanan politikalar nedeniyle ciddi bir darboğazla karşı karşıya. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın açıklamalarında ve yatırımlarında ağırlıklı olarak hava yolu, demir yolu ve deniz yolu taşımacılığına yer verirken, karayolu yolcu taşımacılığı geri planda bırakılıyor. Hal böyle olunca da sektör içinde “karayolu yolcu taşımacılığına bakan yok” ifadesi dile getiriliyor. Haklılık payları da yok değil. Yıllardır devlet tarafından hiç bir destek görmeyen adeta üvey evlat muamelesi gören otobüsçüler artık bu gidişata bir an önce dur denilsin diyor. Otobüsçüler, hem politika üretiminde hem de destek mekanizmalarında kendilerine yeterince yer verilmediğini, aksine denetim ve cezai uygulamaların giderek arttığını belirtiyor.

ÖZELLİKLE akaryakıt fiyatlarındaki yükseliş sektörü çıkmaza sürüklüyor. Akaryakıttaki ÖTV ve buna bağlı KDV yükünün maliyetleri otobüsçü için sürdürülemez seviyeye çıktı. Artan maliyetlere rağmen bilet fiyatlarına aynı oranda yansıtma yapılamaması, firmaların kâr marjlarını ciddi şekilde daraltıyor. Karayolu yolcu taşımacılığının ulaştırma politikalarında hak ettiği yeri alması, vergi ve maliyet yükünün hafifletilmesi ve sektöre yönelik somut destek adımlarının bir an önce atılması gerekli. Yoksa iflasların ardı arkası kesilmeyecek. Koskoca bir sektör yok olmaya mahkum edilmemeli.

Turizm gelirlerinde yeni rekor

TÜİK verilerine göre, turizm geliri Ocak, Şubat ve Mart aylarından oluşan I. çeyrekte bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 4,2 artarak 9 milyar 896 milyon 456 bin dolar oldu. Çeyreklik gelirden yeni bir rekor kırılırken, kişi başı ortalama harcamada da en yüksek seviyeye ulaşıldı. Kişibaşı ortalama gelir bin 47 dolarla tarihi rekor seviyeye ulaştı. Ziyaretçilerden elde edilen turizm geliri 9 milyar 694 milyon 574 bin dolar, transfer yolculardan elde edilen turizm geliri ise 201 milyar 883 bin dolar oldu. Ziyaretçilerin turizm gelirinin yüzde 25,6'sını ülkemizi ziyaret eden yurt dışı ikametli vatandaşlar oluşturdu. Ziyaretçiler, seyahatlerini kişisel veya paket tur ile organize etti. Bu çeyrekte ziyaretçiler tarafından yapılan harcamaların 8 milyar 469 milyon 691 bin dolarını kişisel harcamalar, 1 milyar 224 milyon 883 bin dolarını ise paket tur harcamaları oluşturdu.

Yazarımızın yazısını elimize ulaşmamıştır
Mustafa Yıldırım

Yazarımızın yazısını elimize ulaşmamıştır
İbrahim Artırdı

Yemek bedeli ve sigorta primi...
Sibel Yüce 4'te

Turizm sezonunun eşliğindeyiz...

NORMAL şartlarda sektörün en heyecanlı, en umutlu olduğu günleri yaşıyor olmamız gerekirdi. Ancak bu yıl tablo biraz farklı. Sahada konuştuğunuzda heyecandan çok temkin, beklentiden çok kaygı hissediliyor. Çünkü bu sektör kolay ayakta durmuyor. Turizm taşımacılığı dediğimiz alan; ciddi yatırım, planlama ve risk yönetimi gerektiriyor. Firmalar aylar öncesinden araçlarını yeniliyor, ekiplerini kuruyor, sezonu taşıyacak organizasyonlarını hazırlıyor. Ama bugün sorulan soru şu: “Tüm bu yatırımlar karşılığını bulacak

mi?” Bir yandan küresel gelişmeler... Orta Doğu'daki gerilimler, bölgesel belirsizlikler... Buna rağmen Türkiye turizmi güçlü durmaya devam ediyor. Geçtiğimiz yıl 50 milyonu aşan turist sayısı, bu yıl için de umut veriyor. Rakamlar yükselir mi? Büyük ihtimalle evet. Ama mesele sadece turist sayısı değil. Asıl mesele, o turistlerin sahada nasıl karşılandığı, nasıl taşındığı, nasıl ağırlandığı.

Mesaj
Sümer Yığıcı

WIMAXİ
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERİŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

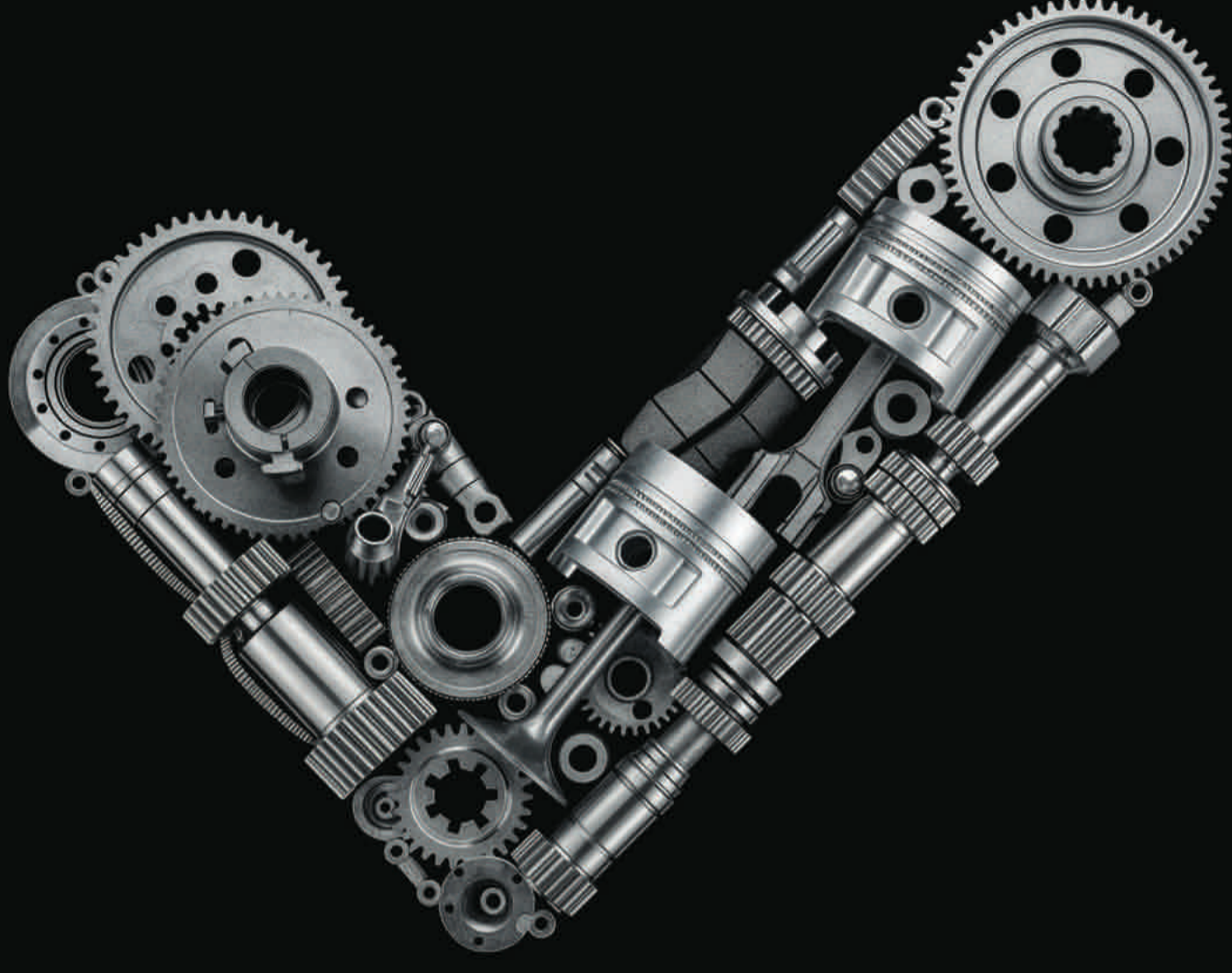
UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63



EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN

obilet



TEK NİYET: MEMNUNİYET

Mercedes-Benz otobüslerinizin değerini korumanın yolu, yetkili ve uzman servislerimizden geçer. Geniş servis ağı, orijinal yedek parça kullanımı ve uzman teknisyen kadrosuyla her bakım ve onarımda aracınız değerini korur, size ise Mercedes-Benz konforunun ve memnuniyetinin keyfini sürmek kalır.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Anadolu Isuzu, BUS2BUS 2026'da yeni nesil Novociti Volt'u tanıttı

Anadolu Isuzu, BUS2BUS Berlin Fuarı'nda elektrikli ulaşım vizyonunu güçlendiren Novociti Volt 2. Nesil modelini tanıttı. Geliştirilmiş enerji verimliliği, artırılmış yolcu konforu ve güçlü şarj altyapısıyla dikkat çeken yeni model, şehir içi ulaşımında sürdürülebilir ve akıllı mobiliteye yeni bir standart getirmeyi hedefliyor.

TÜRKİYE'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, 15-16 Nisan 2026 tarihlerinde Berlin'de düzenlenen BUS2BUS Fuarı'nda, "Geleceğin Mobilitesi" vizyonu doğrultusunda geliştirdiği Novociti Volt 2. Nesil modelini sergiledi. İki yılda bir gerçekleştirilen ve otobüs endüstrisinin önemli buluşmaları arasında yer alan BUS2BUS'ta Anadolu Isuzu, %100 elektrikli Novociti Volt platformunun geliştirilmiş versiyonu olan bu modelle çevreci ulaşım çözümlerini uluslararası platforma taşıdı.

Yeni nesil Novociti Volt sürdürülebilirlik, verimlilik ve konforu bir arada sunuyor
Çevre dostu ulaşım çözümlerine odaklanan

Anadolu Isuzu, elektrikli araç alanındaki yetkinliğini yeni nesil ürünlerle güçlendirmeyi sürdürüyor. Avrupa'da özellikle yerel yönetimlerin yoğun ilgi gösterdiği Novociti Volt platformu üzerine geliştirilen yeni nesil Novociti Volt, şehir içi ulaşımında sürdürülebilirlik, verimlilik ve konforu bir arada sunuyor. Dar şehir sokakları ve orta yoğunluklu hatlar için optimize edilen model, artırılmış yolcu konforu, geliştirilmiş enerji verimliliği ve güçlü şarj altyapısıyla öne çıkıyor. Yeni nesil Novociti Volt, 211 kWh ve 268 kWh kapasiteli batarya seçenekleriyle şehir içi ulaşımında sessiz ve verimli bir sürüş deneyimi yaşıyor. Bu bataryalar tek şarjla 400 km'ye kadar menzil sağlarken, 270 kW

güç ve 2500 Nm tork üreten motoru besleyerek yüksek performans sunuyor.

Geleceğin ulaşımı BUS2BUS'ta ele alındı
BUS2BUS, Messe Berlin ve Almanya'da yaklaşık 3.000 özel otobüs işletmecisini temsil eden Alman Otobüs ve Otobüs İşletmecileri Birliği (BDO) tarafından düzenleniyor. 19 ülkeden 140'tan fazla şirketin katılımıyla gerçekleştirilen BUS2BUS 2026'da şehir içi ve şehirler arası ulaşımın geleceğine dair yenilikçi yaklaşımlar paylaşıldı. Otobüs üreticileri ve tedarikçilerin en yeni ürün ve teknolojilerini sergilediği fuarda, bu yıl özellikle dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve yeni nesil mobilité çözümleri öne çıktı.

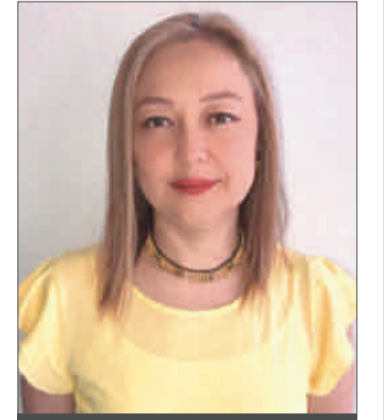
YEMEK BEDELİNDE SİGORTA PRİMİ İSTİSNA TUTARINDA DEĞİŞİKLİK

YEMEK bedelinin kısmen sigorta primine tabi olmasına ilişkin düzenleme; 17 Nisan 2026 Tarihli ve 33227 Sayılı Resmi Gazete' de yayımlanan 7577 Sayılı Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'un 10 uncu maddesiyle 5510 sayılı Kanun'un 80 inci maddesinde; Aşağıda sayılan;

- 1) Aynı yardımlar,
- 2) Ölüm, doğum, evlenme yardımları,
- 3) Görev yollukları,
- 4) Seyyar görev, kıdem, ihbar ve kasa tazminatı,
- 5) İş sonu tazminatı veya kıdem tazminatı mahiyetindeki toplu ödemeler,
- 6) Keşif ücreti,
- 7) Kurumca tutarları yıllar itibarıyla belirlenecek çocuk ve aile zamları,
- 8) İşverenler tarafından sigortalılar için özel sağlık sigortalarına ve bireysel emeklilik sistemine ödenen ve aylık toplamı asgari ücretin %30'unu geçmeyen özel sağlık sigortası primi ve bireysel emeklilik katkı payları tutarları,
- 9) İşverence işyerinde veya müstemilatında yemek verilme durumlarında, çalışılan günlere ait bir günlük yemek bedelinin 300 Türk lirasına kadar olan kısmı, prime esas kazançta

tabi tutulmaz. (9) numaralı alt bentte belirtilen tutar, her yıl bir önceki yıla ilişkin olarak 213 sayılı Kanunun mükerrer 298 inci maddesinin (B) fıkrasına göre belirlenen yeniden değerlendirme oranında artırılmak suretiyle uygulanır. Bu şekilde hesaplanan tutarın %5'ini aşmayan kesirler dikkate alınmaz." hükmü düzenlenmiştir.

Bu düzenlemeye benzer hüküm 2022 yılında Sosyal Sigorta İşlemleri Yönetmeliği'nde yapılmış ancak yönetmelik hükmü Danıştay tarafından iptal edilmiştir. Bu yasa hükmü ile benzer düzenleme getirilerek, vergi uygulamasıyla paralellik sağlanmıştır. Saygılarımla



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv

**KONFORUN
YENİ
YÜZÜ**



Innovation for
comfort

INOVITY 4500

www.inovaotomotiv.com



İŞİN ASIL KAHRAMANLARINA SELAM OLSUN.

Gece gündüz demeden çalışan tüm emekçilerimizin
1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

KAYA AİLESİNİN EN MUTLU GÜNÜ

Cevdet Kaya oğlu Berkan Kaya'yı evlendirdi

ENTTEK Teknoloji Yönetim Kurulu Başkanı Cevdet Kaya, oğlu Berkan Kaya'yı evlendirmenin mutluluğunu yaşadı. Genç çiftin nikâh ve düğün merasimi, Mira Palas Davet Salonu'nda düzenlenen görkemli bir organizasyonla gerçekleştirildi.

Aile yakınlarının yanı sıra, taşımacılık sektöründen çok sayıda davetlinin katıldığı düğünde, Kaya ailesinin mutluluğu davetlilerle paylaşıldı. Gecede nikâh töre-

ninin ardından davetlilere ikramlar sunulurken, müzik ve eğlence eşliğinde keyifli anlar yaşandı.

Genç çiftin mutluluğu gece boyunca gözlerden kaçmazken, davetliler de bu özel günde Kaya ailesini yalnız bırakmadı. Cevdet Kaya, kendilerini bu mutlu günlerinde yalnız bırakmayan tüm dostlarına ve davetlilere teşekkür ederek, Gözde ve Berkan çiftine bir ömür boyu mutluluklar diledi.



Düğüne, Setcom Ortakları Abdullah Yazıcı, Murat Çiçek, Sinan Elektronik sahibi Sinan Sağlık, VRD Sigorta sahibi İlhan Vardarlı, Malatya Beydağı Turizm Ortakları Murat Mutlu, Sönmez İkde, WIMAXI Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Çağlar, Ucuzsaal.com sahibi Muhammet Yılmaz, SET Teknoloji sahibi Ergün Elgaz, Işkın Gıda Otogar Müdürü Aslan Altunbaş katıldı



TEMSA PRESTIJ



**3 YIL
GARANTİ**




**SINIRSIZ
KİLOMETRE**

MAPAR BURSA

**TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi**

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00


 www.mapar.com.tr

 **mapar**

MAPAR İZMİR

**TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis**

7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 94

 /mapartemsa

 **FUSO**

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44


TEMSA

Mercedes-Benz Türk Bayi ve Yetkili Servis ağı daha da güçleniyor

Mengerler Samsun yenilenen yüzüyle açıldı

Mercedes-Benz Türk, bayi ve yetkili servis ağındaki dönüşüm çalışmalarını sürdürerek Mengerler Samsun lokasyonunda yeni kurumsal kimliğini hayata geçirdi. Güçlendirilen servis altyapısı ve ağır ticari araç müşterilerine özel alanlarla tesisin kapasitesi günlük 30 araca çıkarıldı.



MERCEDES-Benz Türk, müşteri deneyimini daha da ileriye taşımak ve hizmet kalitesini daha da artırmak amacıyla bayi ve yetkili servis ağındaki yatırımlarını sürdürüyor. Bu kapsamda Mengerler Samsun bayi ve yetkili servisinde gerçekleştirilen çalışmalar ile mevcut yapı Mercedes-Benz'in global kurumsal kimlik standartlarına uygun şekilde yenilendi. 13 bin metrekare arsa üzerinde kurulu olan tesis yaklaşık bir yıl süren yenilenme süreciyle birlikte, modern altyapısı ve güncel donanımıyla bölgedeki ağır ticari araç müşterilerine daha yüksek standartlarda hizmet sunmaya hazır hale getirildi.

Ağır Ticari Araçlara Özel Güçlü Servis Altyapısı

Gerçekleştirilen yenilemeyle birlikte atölye alanında yapılan iyileştirmeler kapsamında servis kanalları uzatılırken, yapılan ilavelerle servis alanı genişletilerek kapasite artırıldı. Toplam 4 kanallı atölye yapısına ulaşan tesis, günlük 30 araca hizmet verebilecek kapasitesiyle bölgedeki taşımacılık operasyonlarına kesintisiz destek sunacak şekilde konumlandı.

Hizmet Ağımızı Sürekli Geliştiriyoruz

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, gerçekleştirilen dönüşüme ilişkin yaptığı

açıklamada şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk olarak bayi ve yetkili servis ağımızı sürekli geliştirerek müşterilerimize en yüksek hizmet standartlarını sunmayı hedefliyoruz. Mengerler Samsun bayi ve yetkili servisimizde tamamladığımız bu dönüşüm, hem operasyonel verimliliği artıran hem de müşteri deneyimini daha da güçlendiren önemli bir adım niteliğinde."

Hızlı, Şeffaf ve Güvenilir Bir Deneyim Sunmak Önceliğimiz

Mengerler Samsun Genel Müdürü Özkan Demir ise şunları söyledi: "Mengerler Samsun olarak, müşterilerimize satış ve satış sonrası

hizmetlerde hızlı, şeffaf ve güvenilir bir deneyim sunmayı önceliğimiz olarak görüyoruz. Gerçekleştirdiğimiz bu dönüşümle birlikte hem operasyonel kapasitemizi daha da güçlendirdik hem de ağır ticari araçlara özel olarak yapılandırdığımız alanlarla müşterilerimize daha da odaklı bir hizmet sunma imkânı elde ettik. 30'a yakın çalışanımız ile kamyon ürün grubunda müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarına yanıt verebiliyoruz. Satış ve satış sonrası hizmetler ekiplerimizin koordinasyonu sayesinde müşterilerimize kesintisiz bir deneyim sunarken, Mercedes-Benz Türk'ün global standartlarını Samsun'da en iyi şekilde temsil etmeye devam ediyoruz."



BAŞSAĞLIĞI

İnova Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı
Zülker Kavalcı'nın değerli annesi

Sn. Pakize KAVALCI'nın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesi ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

TEŞEKKÜR

Kıymetli annem

Pakize KAVALCI'nın

vefatı dolayısıyla bizleri yalnız bırakmayarak cenazemize katılan, telefonla arayan, mesaj gönderen ve taziyelerini ileten tüm dostlarımıza, akrabalarımıza ve sevenlerimize teşekkür ederiz.

ZÜLKER KAVALCI VE AİLESİ



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Sti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108 / 1 Sk. No: 32 Bornova / İzmir
Tel: 0 232 478 11 04

Kâmil Koç, 100. Yılında kamu çalışanlarını unutmadı

Kâmil Koç, 100. yılını başlattığı "vefa" hareketiyle kutluyor. Bir asırlık başarısının mimarı olan yol arkadaşlarına teşekkür etmeyi hedefleyen firma, bu kapsamda ilk adımı öğretmenlere yönelik %20'ye varan indirim kampanyasıyla attı.

TÜRKİYE karayolu taşımacılığının lider ve öncü markası Kâmil Koç, 100. kuruluş yılına ulaşmanın gururunu toplumsal faydayı önceleyen projelerle taçlandırıyor. "100 Yıldır Yol Arkadaşımız" mottosuyla asırlık mirasını global iş ortağı Flix'in vizyonuyla birleştiren marka, bu anlamlı yılı geniş kapsamlı bir "Vefa ve Teşekkür" hareketine dönüştürüyor.

Yolumuzu Aydınlatan Öğretmenlere %20 İndirim

Kâmil Koç, çalışanlara yönelik yıl boyu sürecek olan özel indirim projelerinin ilk adımını işe geleceğimizi inşa eden öğretmenler için attı. "Yolumuzu Aydınlatan Öğretmenlerimize Bir Teşekkür de Bizden" sloganıyla hayata geçirilen kampanya ile öğretmenlere özel, 20 Mayıs tarihine kadar dijital kanallardan yapılacak bilet alımlarında %20'ye varan indirim sunuyor.

Öğretmenler, Kâmil Koç Mobil Uygulaması ve www.flixbus.com.tr üzerinden bilet satın alırken OGR29Z kodunu kullanarak kampanyadan faydalanabiliyor. Türkiye genelinde tüm hatlarda geçerli olan uygulama, öğretmenlere daha kaliteli, konforlu ve erişilebilir bir seyahat deneyimi sunmayı amaçlıyor.

"Teşekkür zinciri" devam edecek

Öğretmenlerle başlayan bu özel proje, 100. yıl iletişim stratejisinin ilk adımını oluşturuyor. Söz konusu yaklaşım yalnızca bir kampanya serisi değil; Kâmil Koç'un bir asırlık yol arkadaşlığı kültürünü farklı toplumsal gruplara teşekkür ederek güçlendirme vizyonunun da önemli bir yansıması olarak öne çıkıyor.

Kâmil Koç, 100. yıl coşkusunu toplumun tüm kesimlerine yayma hedefi doğrultusunda önümüzdeki dönemde askerler ve polisler, sağlık çalışanları ve kamu personeli gibi farklı gruplara özel indirim uygulamalarını hayata geçirmeyi planlıyor.

"100 yıllık yolculuğumuzda en değerli güç, yol arkadaşlarımızdır"

Kâmil Koç Pazarlama ve Müşteri Deneyimi Direktörü Jan Özlem Sarıgül Işık, 100. yıl vizyonunu yeni kampanyalarla taçlandırmaya devam ettiklerini belirterek şunları söyledi:

"1926 yılında Cumhuriyetimizin ilk adımlarıyla başlayan



yolculuğumuzda bugün 100 yıllık köklü bir çınara dönüşmenin gururunu yaşıyoruz. Bu asırlık hikâye, halkımızın bize duyduğu güvenle yazıldı. Biz de 100. yılımızda bu güveni yalnızca sözle değil, somut adımlarla karşılamak istiyoruz. Bu kapsamda, tüm yolcularımıza sunduğumuz avantajların yanı sıra kamu çalışanlarımıza ve meslek gruplarına özel vefa kampanyaları kurguluyoruz. İlk adımı da öğretmenlerimizle attık. Güçlü Türkiye yolunda büyük bir özveriyle çalışan öğretmenlerimiz yalnızca çocuklarımızı yetiştirmiyorlar, onlar aynı zamanda geleceğimizi şekillendiriyorlar. Öğretmen kampanyamızın peşi sıra yıl boyunca farklı gruplara yönelik yeni

kampanyalarla bu yaklaşımı sürdüreceğiz. Amacımız, 100. yılımızı yalnızca bir kutlama değil, aynı zamanda bir 'teşekkür yılı' olarak yol arkadaşlarımızla birlikte yaşamak. Şimdiye kadar olduğu bundan sonra da onların en güvenilir yol arkadaşı olmaya devam edeceğiz."



KARSAN'ın otonom e-ATAK'ı Paris'te başarılı sınav verdi

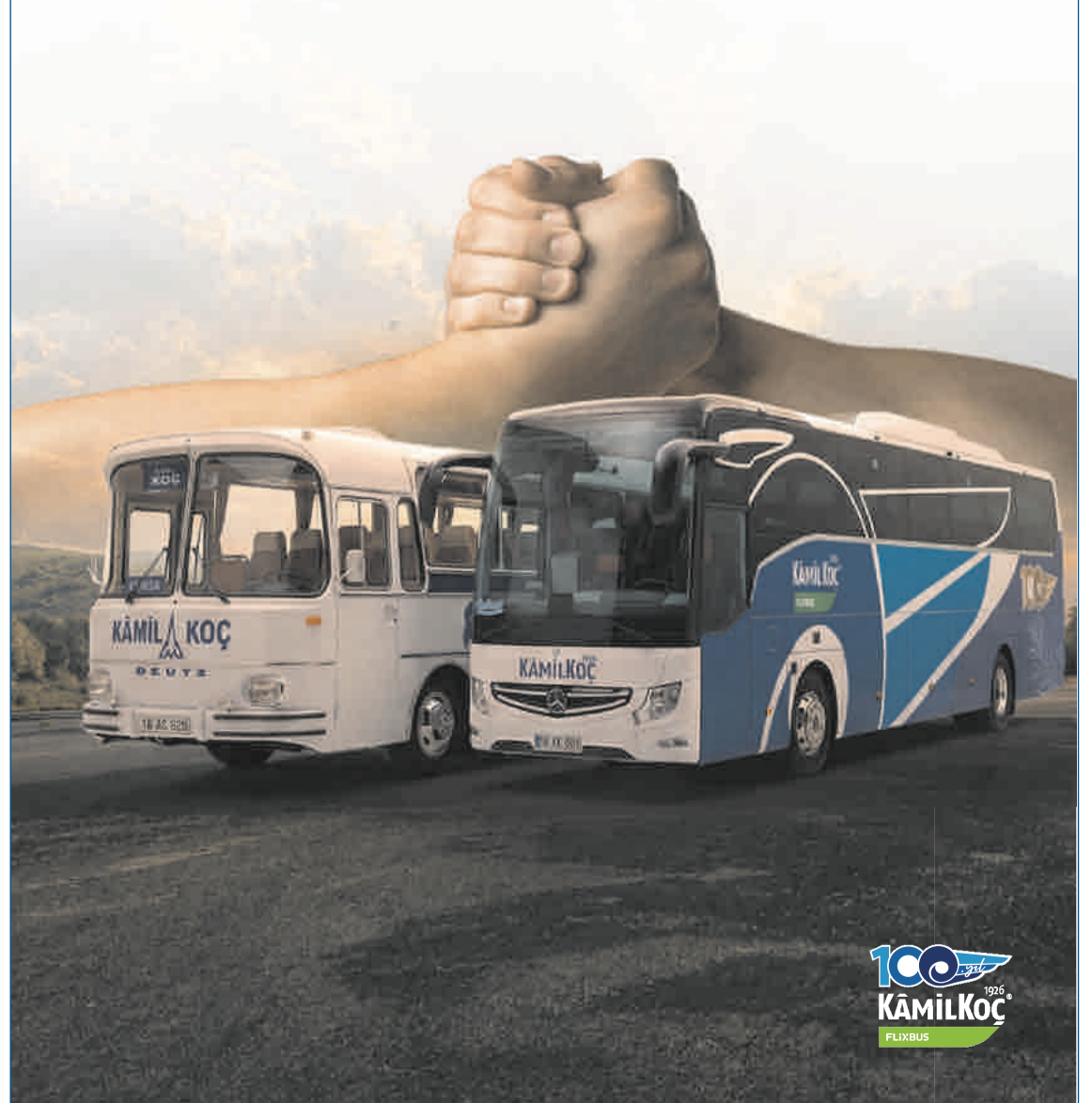
YENİ nesil toplu ulaşımda dünyanın teknoloji odaklı mobilite markası olan Karsan, Fransa Paris'te faaliyet gösteren en önemli toplu taşıma operatörlerinden biri olan RATP Group ile 6 ay süren kapsamlı projeyi başarıyla tamamladı. Proje kapsamında araç, açık trafikte araç ve yayaların bulunduğu gerçek şehir koşullarında, günlük ortalama 5 saatlik operasyon ile yaklaşık 3.000 kilometre otonom sürüş gerçekleştirdi.

Proje kapsamında Otonom e-ATAK, Fransa'nın önde gelen

otomotiv test ve sertifikasyon kuruluşlarından UTAC'ın test pistinde gerçekleştirilen kapsamlı teknik doğrulama süreçlerinden başarıyla geçti. Elde edilen sonuçlar doğrultusunda araç, Fransa Ulaştırma Bakanlığı'na bağlı otonom mobilite test onay süreçlerinden sorumlu DGEIC tarafından ülke genelinde test onayı olarak Fransa'da açık trafikte otonom operasyon gerçekleştirme yetkisi kazandı. Projenin Paris'in yoğun ve kritik hatlarından birinde gerçekleştirildiğini belirten Karsan CEO'su Okan Baş,

"Aracımız; karma trafik koşullarında navigasyon, duraklarda hassas yanaşma, trafik ışıkları ve kavşaklarla gerçek zamanlı etkileşim gibi ileri seviye sürüş senaryolarında başarıyla test edilerek operasyonel kabiliyetini ortaya koydu. 6 ay boyunca gerçekleştirilen testlerde, araç sürücü müdahalesi olmadan %98 başarı oranıyla otonom sürüş gerçekleştirdi. Bu oran, otonom çözümümüzün sahadaki yüksek güvenirliliğinin ve operasyonel olgunluğunun somut bir kanıtıdır" dedi.

100 yıldır her yolculuğun arkasında aynı emek, aynı özveri var.
1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü
kutlu olsun.





EF SANE YENİLENDİ



3 YIL SINIRSIZ
KİLOMETRE
GARANTİSİ

YENİLENEN PRESTİJ İLE YENİ NESİL SÜRÜŞ DENEYİMİ

DİJİTAL SÜRÜCÜ BİLGİLENDİRME EKRANI

- IPS teknolojisi sayesinde yüksek çözünürlük
- Çoklu dil seçeneği
- Sürüş bilgilerine kolay erişim

AKILLI DİREKSİYON

- Akıllı tuşlar sayesinde kolay erişim
- Ergonomik dizayn
- Modern tasarım

dP | PİLAVCI

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. İstasyon Cad.No:585

D:1/C GEBZE / KOCAELİ

T : 0 262-6564644

temsa.com



TEMSA



Mercedes-Benz Türk'ten küresel IT ağına stratejik güç takviyesi

Mercedes-Benz Türk, küresel IT organizasyonundaki stratejik sorumluluklarını genişleten yatırımlarına devam ediyor. Daimler Truck AG'nin Avrupa lokasyonları içerisinde ilk kez hayata geçirilen Konteyner Veri Merkezi Aksaray Kamyon Fabrikası'nda devreye alındı.

MERCEDES-Benz Türk, sürdürülebilir, dayanıklı ve geleceğe hazır bir veri merkezi mimarisine geçiş hedefi doğrultusunda hayata geçirdiği Container Data Center projesiyle IT altyapısında yeni bir dönemi başlatıyor. Daimler Truck AG'nin Avrupa lokasyonları içerisinde ilk Konteyner Veri Merkezi olma özelliği taşıyan yatırım, Türkiye'nin Daimler Truck küresel IT yapılanması içindeki stratejik konumunu somut bir şekilde ortaya koyuyor.

Dayanıklı, Modüler ve Geleceğe Yön Veren IT Altyapısı

Yaklaşık 200 kişilik IT ekibiyle dünya genelindeki operasyonlara teknolojik çözümleri sunmayı sürdüren Mercedes-Benz Türk, bu yeni altyapı yatırımıyla bilgi teknolojileri alanındaki yetkinliğini daha da ileri taşıyor. Aynı zamanda Türkiye'den gerçekleştirilen IT hizmet ihracatını güçlendirerek küresel ölçekte katma değer üretmeye devam ediyor.

Deprem ve diğer fiziksel risklerden bağımsız, modüler ve yüksek enerji verimliliğine sahip olarak tasarlanan veri merkezi, İstanbul ve Aksaray arasında yaklaşık 700 kilometrelik coğrafi yedeklilik sağlayarak kritik iş uygulamalarının kesintisiz, güvenli ve sürdürülebilir şekilde çalışmasını güvence altına alıyor.

Modüler ve ölçeklenebilir mimarisi sayesinde hızlı devreye alınabilir bir yapı sunan merkez, şirketin dijital dönüşüm yolculuğunda daha sade, daha dayanıklı ve daha esnek bir IT altyapısına geçişini destekliyor. Bu yatırım, yalnızca bugünün ihtiyaçlarına değil, geleceğin büyüme ve teknoloji gereksinimlerine de cevap verecek şekilde konumlandırıldı.

Açılış törenine Daimler Truck Bilgi Teknolojileri Altyapı Direktörü Kilian Köhnlein, Mercedes-Benz Türk Bilgi Teknolojileri Direktörü Gökçe Bezmez ve Aksaray Kamyon Fabrikası Direktörü Pedro Afonso katıldı.



"Her Sürecin Merkezinde IT var, Türkiye de Daimler Truck Küresel IT Yapılanmasında Stratejik Önemde"

Yeni yatırımın şirket için stratejik önemine dikkat çeken Mercedes-Benz Türk Bilgi Teknolojileri Direktörü Gökçe Bezmez şunları söyledi: "Bilgi teknolojileri, Mercedes-Benz Türk'te üretimden tedarik zincirine, satıştan satış sonrası hizmetlere kadar tüm süreçlerin temelini oluşturuyor. Şirketimizdeki hemen her operasyon, güçlü ve entegre bir IT altyapısı üzerine inşa edilmiş durumda. Aksaray Kamyon Fabrikamızda devreye aldığımız Container Data Center yatırımını, yalnızca teknik bir altyapı hamlesi değil; iş sürekliliğimizi, veri güvenliğimizi ve operasyonel dayanıklılığımızı uzun

vadeli bir perspektifle güçlendiren stratejik bir adım. Daimler Truck AG'nin Avrupa lokasyonları içerisinde hayata geçirilen ilk örnek olması, Türkiye'deki IT organizasyonumuzun küresel ölçekte üstlendiği rolün açık bir göstergesi. IT Yetkinlik Merkezimiz, İstanbul ve Aksaray'da görev yapan yaklaşık 200 kişilik uzman kadrosuyla Daimler Truck ve Buses'in dünya genelindeki operasyonlarına hizmet sunmaya ve Türkiye'den değer üretmeye devam ediyor. Önümüzdeki dönemde mobilite, veri analitiği ve akıllı üretim teknolojileri odağında yatırımlarımızı sürdürerek Daimler Truck'ın küresel IT ağındaki stratejik rolümüzü daha da büyütme hedefliyoruz."



1 MAYIS

Emek ve Dayanışma

Günü

Kutlu Olsun



TÜM İŞÇİ VE EMEKÇİLERİN

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN!



TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK



TEMSA PRESTİJ'E TURİZM SEKTÖRÜNDEN GÜÇLÜ TALEP



TEMSA'dan Turse Turizm'e 10 Prestij

Turizm ve servis taşımacılığındaki büyümesini sürdüren TEMSA, müşteri odaklı yaklaşımıyla farklı segmentlerdeki ihtiyaçlara çözüm sunmaya aralıksız devam ediyor. TEMSA, Antalya'da faaliyet gösteren Turse Turizm'e bağlı Turstaff firmasına 10 adet Prestij teslimatı gerçekleştirdi.

TURİZM ve personel taşımacılığı sektöründe araç yenileme yatırımları hız kesmeden sürüyor. TEMSA'nın midibüs segmentindeki iddialı modeli Prestij, firmaların tercihi olmaya devam ediyor. 2025 yılında yenilenen yüzüyle pazara sunulan Prestij'i tercih eden son firmalardan biri de Turse Turizm çatısı altındaki Turstaff oldu. Antalya merkezli faaliyet gösteren Turse Turizm, filosuna kattığı 10 adet Prestij ile hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşımaya hedefliyor. Araçlar, As Antalya Otomotiv tarafından düzenlenen törenle teslim edildi. Tören sırasında konuşan Turse Turizm Sahibi Efe Ünver, Akdeniz Bölgesi'nde uzun yıllardır turizm ve taşımacılık alanında faaliyet gösterdiklerini belirterek, kalite ve güvenlikten ödün vermeden hizmet sunmanın öncelikleri olduğunu vurguladı. Ünver, "Turstaff markamızla personel taşımacılığı alanında büyümeye devam ediyoruz. Filomuza kattığımız 10 adet Prestij ile yolcularımıza daha konforlu ve güvenli bir seyahat deneyimi sunacağız" dedi.

KONFOR, TASARRUF VE GÜVENLİK BİR ARADA

TEMSA, Prestij modeliyle midibüs segmentinde konfor, güvenlik ve verimliliği bir araya getiriyor. 2016 yılından sonra ilk kez kapsamlı bir tasarım değişikliğine giden model, yenilenen dış görünümü ve teknolojik altyapısıyla dikkat çekiyor. 3 litrelik motor hacmiyle minimum yakıt tüketimi sunan Prestij, işletme maliyetlerini düşürürken performanstan ödün vermiyor. Segmentinde yakıt tasarrufu konusunda iddiasını sürdüren model, özellikle yoğun kullanım alanlarında firmalara önemli avantaj sağlıyor. Gelişmiş güvenlik donanımları ve yolcu konforunu artıran özellikleriyle öne çıkan araç, uzun yolculuklarda sürücü ve yolcular için daha güvenli ve rahat bir seyahat imkânı sunuyor. Ayrıca 3 yıl/sınırsız kilometre garanti imkânı da müşteri memnuniyetini artıran önemli unsurlar arasında yer alıyor.

SEKTÖRDEKİ GÜÇLÜ KONUMUNU KORUYOR

Turizm taşımacılığı, havalimanı transferleri, personel ve okul taşımacılığı gibi farklı alanlarda yaygın olarak kullanılan Prestij, çok yönlü yapısıyla sektörün ihtiyaçlarına cevap vermeye devam ediyor. Yeni teslimatlarla birlikte TEMSA, midibüs segmentindeki güçlü konumunu pekiştirirken, taşımacılık sektöründeki dönüşüme de katkı sunmayı sürdürüyor.

TİCARİ ARAÇ EKOSİSTEMİNDE GÜÇ BİRLİĞİ



TEMSA, Fuso Canter ekosistemini güçlendiriyor

TEMSA, Fuso Canter ve eCanter ürün gamı kapsamındaki iş ortaklığı ekosistemini güçlendirmek amacıyla, üstyapı üreticileriyle bir araya geldi. Teknik gelişmelerin ele alındığı ve sektörel dinamikler üzerine karşılıklı bilgi paylaşımının gerçekleştirildiği toplantıda, Fuso Canter ve eCanter modellerinin öne çıkan kabiliyetleri ve yenilikçi özellikleri kapsamlı şekilde değerlendirildi.



TÜRKİYE otomotiv ana sanayinin önde gelen oyuncularından TEMSA, Üst Yapı Üreticileri Toplantısı'nda sektör temsilcileriyle buluştu. Kıbrıs'ta gerçekleşen etkinlikte 29 farklı üst yapı firmasından toplam 56 temsilci ve Fuso Canter yetkili satıcıları katıldı. Katılımcılar, mevcut iş ortaklıklarını güçlendirmenin yanı sıra geleceğe dönük gelişme alanlarını değerlendirme fırsatı buldu. Program boyunca TEMSA-bayi-üst yapı ekseninde iş birliğinin güçlendirilmesine yönelik ortak çalışma süreçleri değerlendirildi.

Sahadan gelen veriler, ürün geliştirme süreçlerinde etkin rol oynuyor

Etkinlik kapsamında Fuso Canter ve eCanter ürün ailesinin kullanım alanları detaylı şekilde paylaşıldı. Üst yapı uygulamalarına yönelik ürün kabiliyetleri, teknik uyumluluklar ve geliştirme fırsatları sektör temsilcileriyle birlikte masaya yatırıldı. Toplantılarda ayrıca sektördeki dönüşüm süreci, müşteri beklentileri ve rekabet dinamikleri ele alınırken, sahadan gelen geri bildirimler paylaşarak ürün geliştirme süreçlerine yönelik somut veriler oluşturuldu.

Sürdürülebilir mobilite odağında çevreci teknolojisiyle öne çıkan eCanter özelinde ise elektrikli araçların üst yapı uygulamalarındaki güncel gelişmeler ve potansiyel kullanım alanları gündeme alındı. Kamu kullanımına yönelik üst yapı çözümleri ve iş birliği modelleri de etkinliğin diğer önemli başlıkları arasında yer aldı.

Fuso Canter: Geleceğin taşımacılık çözümleri

Operasyonel süreçlerde fark yaratan özellikleriyle dikkat çeken Fuso Canter, geniş ürün yelpazesıyla sektöre özel çözümler sunuyor. Fuso Canter'ın ürün gamı, taşıma kapasitelerine ve enerji ihtiyaçlarına göre çeşitleniyor. Dizel motorlu modeller, 7,5 ton ve 8,5 ton segmentlerinde kullanıcıların beklentilerini karşılıyor. Elektrikli eCanter ise 4,25 ton, 6 ton, 7,5 ton ve 8,5 tonluk alternatifleriyle özellikle şehir içi taşımacılıkta sürdürülebilir ve verimli bir çözüm olarak öne çıkıyor.

Farklı üst yapı uygulamalarına esnek uyum

Fuso Canter, yüksek manevra kabiliyeti sayesinde dar sokaklarda dahi kolay kullanım imkânı sunarken; ergonomik sürücü kabini, körüklü koltuk yapısı ve modern iç tasarımıyla konforu artırıyor. Dayanıklı ve delikli şasi yapısı ile farklı üst yapı uygulamalarına hızlı ve esnek uyum sağlayabiliyor, düşük boş ağırlığı sayesinde ise daha yüksek yük taşıma kapasitesine imkan tanıyor. Yakıt ekonomisi ile işletme maliyetlerini optimize eden Fuso Canter, aynı zamanda ABA6 (Gelişmiş Acil Durum Fren Sistemi) gibi gelişmiş teknolojileriyle sürücü ve çevre güvenliğini üst seviyeye taşıyor. Yeni nesil eCanter ise çevreci teknolojisi ve modern tasarımıyla dikkat çekerken, tüm Fuso Canter ailesi üstün güvenlik ve yüksek verimlilik standartlarını kullanıcılarıyla buluşturuyor.

1 MAYIS

İŞÇİ VE EMEKÇİ BAYRAMI



Kutla olsun

 **mapar**

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

Ford Trucks'tan ağır ticaride 'Yeşil Dönüşüm' hamlesi

Ford Otosan, Ford Trucks markasıyla ağır ticari araçlarda çevreci dönüşümü hızlandıracak kapsamlı planını devreye alıyor. Yeni yol haritası; sıfır emisyonlu araç teknolojileri, sürdürülebilir üretim ve düşük karbon hedefleriyle sektörde dönüşümün önünü açmayı amaçlıyor.

OTOMOTİV sektörünün lider şirketi Ford Otosan, global ağır ticari araç markası Ford Trucks'ın Avrupa'daki büyümesini güçlendirmeye kararlı bir şekilde devam ediyor. Şirket, bu büyümeyi destekleyecek üretim ve teknoloji altyapısını Türkiye'de derinleştirmeye odaklanıyor. Eskişehir'de hayata geçirilmesi planlanan Kamyon Yeşil Dönüşüm Projesi ile mevcut üretim ve mühendislik altyapısının; elektrikli, hidrojenli ve yeni nesil içten yanmalı teknolojileri kapsayacak şekilde kademeli olarak geliştirilmesi hedefleniyor. Proje ile farklı güç aktarma teknolojilerini aynı tesis içinde geliştirebilen ve üretebilen esnek ve güçlü bir yapı oluşturulması amaçlanıyor. Ford Otosan, bugün Türkiye'de ağır ticari araçlar için hem motor hem şanzıman geliştiren ve üreten tek üretici konumunda bulunuyor. Şirket, sahip olduğu bu yetkinliği yeni nesil güç aktarma teknolojileriyle genişleterek, ağır ticari araç üretiminde teknolojik derinliğini bir üst seviyeye taşımayı hedefliyor.

Türkiye'nin en kapsamlı ağır ticari yeşil dönüşüm planı
Bu kapsamda, Euro-7 emisyon standartlarına uyum, sıfır emisyonlu araç üretimi ve Av-

rupa Birliği Doğrudan Görüş Regülasyonu'na uygun yeni kabin dönüşümünü içeren projeler için yapılan teşvik başvurusu uygun bulunarak Proje Bazlı Devlet Yardımı kapsamında desteklenmesine karar verildi.

Proje Bazlı Devlet Yardımına konu tutar 31.389.000.000 TL olup, onaylanan teşvik çerçevesinde, söz konusu dönüşüm projeleri kapsamında 2031 yılı sonuna kadar ilgili yatırımların yapılması ve yaklaşık 500 kişilik ek istihdam sağlanması öngörülmüyor. Yatırımların, pazarın gelişimi, teknolojik dönüşümün seyri ve altyapı hazırlıkları doğrultusunda 2026 ve izleyen yıllarda kademeli olarak gerçekleştirilmesi planlanıyor. Projelerin tamamına ilişkin nihai yatırım kararları ise devam eden fizibilite ve değerlendirme süreçlerine bağlı olarak şekillenecek.

Emrah Duman: "Türkiye'deki mühendislik gücümüzü rekabetçi ürünlere dönüştürürken sektörde sürdürülebilirlikte de söz sahibi olmayı hedefliyoruz."
Ford Trucks Lideri Emrah Duman konuyla ilgili yaptığı değerlendirmede şunları söyledi: Ford Trucks'ın Avrupa'daki büyümesini uzun vadeli bir teknolojik dönüşüm vizyonu ile ele alıyoruz. Eskişehir'de planladığımız bu yatırım, farklı güç aktarma teknolojilerini aynı üretim ve mühendislik ekosistemi içinde geliştirebilen bir yapı oluşturma hedefimizin önemli bir parçası. Ağır ticari araçlarda dönüşüm aşamalı ilerleyen bir süreç. Elektrikli, hidrojenli ve gelişmiş içten yanmalı motor teknolojilerini birlikte ele alıyoruz, farklı kullanım ihtiyaç-

larına uygun çözümler geliştiriyoruz. Bu yaklaşım, Ford Trucks'ın geleceğin taşımacılık ihtiyaçlarına hazır olmasını sağlıyor ve küresel rekabet gücünü destekliyor. Türkiye'deki mühendislik gücümüzü rekabetçi ürünlere dönüştürürken sektörde sürdürülebilirlikte de söz sahibi olmayı hedefliyoruz. Bu projeyi ilk aşamasından itibaren sahiplenerek destekleyen T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımıza teşekkür ederiz."

Yeni nesil güç aktarma teknolojileri aynı geliştirme altyapısında ele alınıyor

Ford Otosan Eskişehir Fabrikası'nda planlanan dönüşüm kapsamında; elektrikli kamyonlar, hidrojen bazlı güç sistemleri, Euro-7 uyumlu yeni nesil motorlar ve yeni kabin mimarileri birlikte ele alınıyor. Bu yapı, farklı teknolojilerin tek bir hatta toplanmasından ziyade, aynı üretim ve mühendislik altyapısı içinde esnek şekilde geliştirilebildiği ve ölçeklenebildiği bir model sunuyor. Bu yönüyle proje, Türkiye'de ağır ticari araç segmentinde yeni nesil güç aktarma teknolojilerinin birlikte ele alındığı en kapsamlı dönüşüm çalışmalarından biri olarak öne çıkıyor. Aynı zamanda Ford Trucks'ın kendi mühendislik gücüyle geliştirdiği teknolojilerin Avrupa pazarına güçlü şekilde sunulmasını destekliyor. Proje ile birlikte Ar-Ge kapasitesinin artırılması, yeni teknoloji alanlarında uzmanlık geliştirilmesi ve yerli tedarik zincirinin güçlendirilmesi hedefleniyor. Bu yaklaşım, Türkiye'de daha yüksek katma değerli üretimin yaygınlaşmasına katkı sağlarken Ford Trucks'ın küresel ölçekte daha güçlü bir oyuncu olmasını destekliyor.



ZF Aftermarket, 'Yeniden Üretim' modeli REMAN ile döngüsel ekonomiyi destekliyor

ZF Aftermarket, geliştirdiği "REMAN-Yeniden Üretim" modeliyle otomotiv satış sonrası pazarında döngüsel ekonomiyi güçlendirmeye devam ediyor. Kullanılmış bileşenlerin "yeni gibi" performans standartlarına ulaştırılmasıyla hem ürün ömrü uzatılıyor hem de kaynak kullanımını önemli ölçüde azaltılıyor.

ZF, dünya genelinde 20 yeniden üretim tesisinde faaliyet gösterirken, bu tesislerden biri de Türkiye'de bulunuyor. Türkiye'deki operasyon kapsamında şanzıman, aks ve kaliper gibi kritik bileşenlerin yeniden üretimi gerçekleştirilerek hem verimlilik artırılıyor hem de çevresel etkiler minimum seviyeye

indiriliyor. Yeniden üretim sürecinde parçalar tek tek sökülerek temizleniyor, test ediliyor, gerekli yenilemeler yapıldıktan sonra yeniden monte edilerek yüksek kalite standartlarında tekrar kullanıma sunuluyor. Verilere göre, yeniden üretilmiş bileşenlerin üretiminde malzeme tüketimi yeni parçalara kıyasla ortalama yüzde 95'e kadar azalırken, enerji kullanımı ve CO2 emisyonlarında yüzde 90'a varan tasarruf sağlanıyor. Bu yönüyle REMAN modeli, sürdürülebilir kalkınma hedefleri açısından otomotiv sektöründe öne çıkan uygulamalar arasında yer alıyor. Philippe Colpron, yeniden üretimin

şirketin uzun yıllardır temel değerlerinden biri olduğunu belirterek, "ZF olarak dünya genelinde 7 binden fazla bileşeni yeniden üretiyor ve döngüsel satış sonrası çözümlerinde liderliğimizi sürdürüyoruz" dedi. Selim Aydınloğlu ise REMAN modelinin yalnızca çevresel fayda sağlamakta kalmadığını, aynı zamanda atölyeler, distribütörler ve filo işletmecileri için hızlı, güvenilir ve ekonomik bir çözüm sunduğunu ifade etti. ZF Aftermarket, yeniden üretim portföyünü genişletmeyi sürdürerek hem otomotiv değer zincirinde döngüsellik artırmayı hem de sürdürülebilir mobilite vizyonuna katkı sağlamayı hedefliyor.

1 MAYIS GÜÇLÜ BİR GELECEK İÇİN BİRLİKTE

Emeğin gücüne inanıyor, yarınlara birlikte ilerliyoruz.

GÜVENLİ TAŞIMACILIK

İNSAN ODAKLI HİZMET

SÜRDÜRÜLEBİLİR GELECEK

GURSEL

0216 575 3355
gurseltur.com.tr

TÜM EMEKÇİLERİMİZİN
1 MAYIS
EMEK VE
DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"



metroturizm



metroturizm



metroturizm



Bakır Beton, filosunu MAN ile büyütüyor

Kayseri'nin köklü firmalarından Bakır Beton, operasyonel gücünü artırmak amacıyla filosuna 20 adet MAN Truck & Bus çekici dahil etti. Yeni araç yatırımıyla saha verimliliğinin ve hizmet kapasitesinin artırılması hedefleniyor.

HAZIR beton üretimi ve taş ocağı işletmeciliği gibi zorlu iş kollarında faaliyet gösteren Bakır Beton, sahip olduğu avantajlar ve sunduğu ayrıcalıklarla yeni araç yatırımında bir kez daha MAN'ı tercih etti. Yeni araçlarla operasyonel verimliliğini artırmayı hedefleyen firma, bu kapsamda filosunu 20 adet MAN TGX 18.480 BL_SA çekiciyle güçlendirdi.

MAN Kayseri Metinler Bayii aracılığıyla satın alınan araçlar, burada düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi. Törene Bakır Beton Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Bakır, Bakır Beton Genel Müdürü Bayram Kahraman, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Nurettin Aktemur ve MAN Metinler Bayi Satış Müdürü Engin Altuntaş katıldı.

"Hem yönetimin hem şoförün tercihi"

Törende konuşan Bakır Beton Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Bakır, MAN araçlarıyla ilgili önceki deneyimlerinin bu yatırımında belirleyici olduğunu ifade ederek şunları söyledi:

"Daha önceki MAN tecrübelerimizde yakıt tüketiminin oldukça düşük olduğunu gözlemledik. Yakıtta bariz fark yaratan MAN araçları; teknolojik üstünlüğü, konforu ve güvenliği ile hem yönetim ekibimiz hem de sürücülerimiz tarafından takdir ediliyor. Bu doğrultuda, bundan sonraki yatırımlarımızda da MAN'ı tercih etmeye devam edeceğiz."

"Zorlu iş kollarında güvenilir çözüm ortağımız" Bakır Beton Genel Müdürü Bayram Kahraman da MAN'a duydukları güveni şu sözlerle ifade etti:

"Şirket olarak taş ocağı ve beton santrali gibi en ağır iş kollarında faaliyet yürütüyoruz. Bu işin doğası, güçlü ve

güvenilir çözüm ortaklarıyla çalışmayı zorunlu kılıyor. MAN; performansı, dayanıklılığı, yakıt tasarrufu ve satış sonrası hizmet kalitesiyle yıllardır güvendiğimiz bir marka. Bu nedenle yeni araç yatırımlarımızda yine MAN'ı tercih ettik. Yıl sonuna kadar MAN mikserleri de filomuza katmayı hedefliyoruz."

"Müşterilerimizi yaşam boyu iş ortağı olarak görüyoruz"

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Nurettin Aktemur da konuşmasında, müşteri odaklı yaklaşımlarına vurgu yaparak şunları kaydetti:

"MAN araçları; yüksek teknoloji, dayanıklılık, kalite, konfor ve düşük işletme maliyetleri gibi birçok avantajı bir arada sunuyor. Aynı zamanda yaygın satış sonrası hizmet

ağımız ve finansal çözümlerimizle her zaman müşterilerimizin yanında yer alıyoruz. Müşterilerimizi yalnızca bir alıcı değil, yaşam boyu iş ortağı olarak görüyoruz. Bu anlayışla kurduğumuz ilişkiler uzun soluklu oluyor."

"7/24 satış ve servis desteği sunuyoruz"

MAN Metinler Bayii Satış Müdürü Engin Altuntaş ise şu değerlendirmede bulundu:

"MAN'ın güçlü servis ağı ve yüksek hizmet kalitesi sayesinde İç Anadolu'da müşterilerimize 7/24 satış ve servis desteği sunuyoruz. Bugün Bakır Beton gibi sektörünün önemli oyuncularından birine yeni araçlarını teslim etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Araçların operasyonlara önemli katkı sağlayacağına inanıyor ve kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz."

1 MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun!





HER İŞİN ÜSTESİNDEN BERABER GELİYORUZ.

Gösterdiğimiz dayanışmanın ve emeğin karşılığı; her işin üstesinden beraber gelebilmektir.

Başta kaptanlarımız olmak üzere azim ve fedakarlıkla çalışan, üreten, dayanışma ve emekle her işin üstesinden gelen tüm emekçilerin **1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü** kutlu olsun.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar





Özel halk otobüsçülerinden acil çözüm çağrısı

Tüm Özel Halk Otobüsleri Kooperatifleri Birliği (TÖHOB), Ankara'da düzenlediği basın toplantısında artan akaryakıt maliyetleri ve ücretsiz yolcu taşımacılığının sektör üzerindeki yüküne dikkat çekti. Sektör temsilcileri, mevcut koşulların sürdürülemez hale geldiğini belirterek acil düzenleme yapılmaması halinde kontak kapatmanın kaçınılmaz olabileceğini vurguladı.

ARTAN akaryakıt maliyetleri ve ücretsiz yolcu taşımacılığının yarattığı ekonomik baskı, özel halk otobüsü esnafını kritik bir noktaya getirdi. Sektör temsilcileri, gerekli düzenlemelerin yapılmaması halinde Mayıs ayında kontak kapatma kararı alabileceklerini duyurdu. Tüm Özel Halk Otobüsleri Kooperatifleri Birliği Genel Başkanı Kurtuluş Kara, Ankara'da Başkent İlçeler Terminali'nde düzenlenen basın toplantısında yaptığı açıklamada, akaryakıt fiyatlarındaki artışın taşımacılık maliyetlerini ciddi şekilde yükselttiğini belirtti. Kara, yılbaşında 53 lira seviyesinde olan akaryakıt fiyatlarının bugün 87 liraya ulaştığını hatırlatarak, bu artışın sektör üzerindeki yükünü vurguladı.

Türkiye genelinde 28 bin 400'ü aşkın özel halk otobüsünün hizmet verdiğini ifade eden Kara, sektörün 22 farklı kategoride ücretsiz yolcu taşıdığını, son dönemde bu kapsama 3 yeni kategorinin daha eklendiğini söyledi. Günlük ortalama 400 ücretsiz yolcu taşıdıklarını belirten Kara, devlet tarafından sağlanan desteğin ise günlük yalnızca 7 yolcuya karşılık geldiğini dile getirdi. Ücretsiz taşımacılık yükünün giderek arttığını ve yerel desteklerin de kesildiğini ifade eden Kara, Ankara Büyükşehir Belediyesi'nden sağlanan katkının 2026 yılı itibarıyla sona erdiğini hatırlattı. Bu durumun sektör üzerindeki mali baskıyı daha da artırdığını belirten Kara, bilet fiyatlarına zam yapılmasının artık kaçınılmaz hale geldiğini söyledi. Kara, çözüm olarak bilet fiyatlarının güncellenmesi ya da İstanbul'daki model benzeri bir sistemle araçların kiralanması önerisini gündeme getirerek, yerel yönetimlerden destek talep etti.

Sektörün içinde bulunduğu zor duruma dikkat çeken Kara, "Araçlarımızın bakımını yaptırıyoruz, lastik alamıyoruz, depomuzu dolduramıyoruz. Bu şartlar altında hizmet vermek giderek imkânsız hale geliyor" dedi. Yetkililere çağrıda bulunan Kara, Mayıs ayına kadar gerekli düzenlemelerin yapılmaması halinde Ankara'dan başlayarak Türkiye genelinde kontak kapatma eylemine gideceğini açıkladı. Sektör temsilcileri, hem merkezi yönetimden hem de yerel idarelerden acil çözüm bekliyor.



Ücretsiz Check-Up ve yüzde 40'a varan indirim fırsatı

Otokar "Servis Günleri" başladı

Türkiye'nin öncü ticari araç üreticisi Otokar, tüm araç sahiplerine kapsamlı avantajlar sunan "Servis Günleri" kampanyasını başlattı. Servis Günleri ile araç yaşına bağlı olarak Otokar orijinal yedek parça ve işçilikte yüzde 40'a varan indirim ek olarak, klimayı da içeren ücretsiz check-up hizmeti sunuluyor. 16 Mayıs 2026 tarihine kadar sürecek kampanya kapsamında tüm indirimlere ek olarak vade farksız 3 taksit seçeneğinden de yararlanmak mümkün.



KOÇ Topluluğu şirketlerinden Otokar, satış sonrası hizmetlerde sunduğu avantajlı kampanyalarla müşterilerine değer katmaya devam ediyor. Ticari araç sahiplerinin bakım maliyetlerini önemli ölçüde düşürmek için tasarlanan "Otokar Servis Kampanyası" kapsamında, Otokar orijinal yedek parça ve işçilikte araç yaşına göre değişen özel iskontolar uygulanıyor. Kampanya süresince, mekanik, elektrik,

periyodik bakım malzemeleri ile kaporta ve cam parçalarını kapsayan Otokar orijinal yedek parçalar ve işçilikte aracın yaşına göre özel indirimler sunuluyor. Model yılı gözetmeksizin garanti kapsamındaki tüm araçlarda yüzde 20, 3-5 yaş aralığındaki araçlarda yüzde 25, 5-10 yaş aralığındaki araçlarda yüzde 30, 10 yaş ve üstü araçlarda ise yüzde 40 indirim sağlanıyor. Yağlar, sıvılar ve kimyasallarda ise araç yaşından bağımsız olarak yüzde 20 indirim

uygulanıyor. 16 Mayıs 2026 tarihine kadar sürecek "Servis Kampanyası" kapsamında ayrıca tüm indirimlere ek olarak vade farksız 3 taksit seçeneği sunuluyor. Kampanya süresince servislere gelen araç sahipleri klimayı da içeren ücretsiz check-up hizmetinden de faydalanacak. Ayrıca Servis Kampanyası kapsamında 30.000 TL (KDV hariç) ve üzerinde işlem yaptıran müşterilere sırt çantası hediye edilecek. Türkiye genelindeki yetkili servislerde geçerli

olan "Otokar Servis Kampanyası"ndan yararlanmak için randevu almak yeterli. Kullanıcılar en yakın Otokar servisleri için www.otokar.com.tr adresinden randevu alabilir, 444 6 857 numaralı "Otokar Müşteri Hattı"ndan 7 gün 24 saat detaylı bilgi edinebilir. Android ve iOS telefonlar için geliştirilen Otokar mobil uygulamasıyla kampanya dahil tüm duyurulara anlık erişim sağlanabiliyor.

Adil ve Eşit bir düzen
için dayanışmanın günü

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA
GÜNÜ
Kutlu Olsun



İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ



Mercedes-Benz Türk, BusStore

Avrupa Ağı'nı İstanbul'da ağırladı

İkinci el otobüs faaliyetlerinin küresel ölçekte yönetildiği BusStore markasının önemli temsilcilerinin bir araya geldiği BusStore Avrupa Yıllık Toplantısı, ilk kez Türkiye'de Mercedes-Benz Türk ev sahipliğinde gerçekleştirildi. 11 ülkeden 35 katılımcının yer aldığı etkinlikte, ikinci el otobüs pazarının mevcut durumu, gelecekteki dönüşümü ve büyüme alanları kapsamlı şekilde ele alındı. Toplantıdan elde edilen çıktılar, BusStore'un hem lokal hem de global stratejik gelişimine katkı sağladı.

Ford Trucks, Castrol ve Prometeon güçlerini birleştirdi:

“Kaptanlar Kulübü Senin Şehrinde” başlıyor

Türkiye'nin ağır ticari araç sektörünün lider markalarından Ford Trucks, madeni yağ pazarının lider markalarından Castrol ve profesyoneller için lastik çözümleri sunan Prometeon, “Kaptanlar Kulübü Senin Şehrinde” etkinliği için yola çıkıyor. Bu ortak yolculuk, kaptanlara ağır ticari araç performansını bütüncül bir yaklaşımla deneyimleme imkânı sunmayı amaçlıyor.

FORD Trucks, Castrol ve Prometeon ağır ticari araç performansını bütüncül bir deneyimle sahaya taşıyor. 24 Nisan – 22 Mayıs 2026 tarihleri arasında gerçekleşecek roadshow kapsamında üç şirket, Türkiye genelinde 13 şehir ve 15 farklı noktada sürücüler ve araç sahipleriyle bir araya gelecek. Yaklaşık 4.500 kilometrelik rota boyunca ilerleyecek program Edirne Kapıkule Sınır Kapısı'ndan başlayarak İzmir Nakliyeciler Sitesi'nde tamamlanacak. Türkiye tanıtım turu kapsamında katılımcılar; Ford Trucks'ın yeni nesil çekici modeli F-MAX'ın sürüş ve performans özelliklerini, Castrol Vecton'un yüksek performanslı teknolojisinin katkısını ve Prometeon'un farklı yol ve yük koşullarına uygun lastik çözümlerini aynı platform üzerinde, birbirleriyle bağlantılı şekilde deneyimleme fırsatı bulacak. Motor gücü, madeni yağ teknolojisi ve lastik çözümleri arasındaki uyum, sahadaki uygulamalar ve paylaşımlar eşliğinde katılımcılara aktarılacak.

Tur boyunca gerçekleştirilecek uygulamalı anlatımlar ve birbir paylaşımlar ile yakıt tüketimi, lastik ömrü ve bakım süreçlerine dair sahada karşılıklı olan pratik bilgiler sunulacak. Ford Trucks, Castrol ve Prometeon'un bu güç birliği, yolların kaptanlarına ağır ticari araç performansını bütüncül bir yaklaşımla ele alan bir deneyim sunmayı amaçlıyor.

Ziyaretçileri deneyim ve etkileşim odaklı etkinlikler bekliyor

Kaptanlar Kulübü Senin Şehrinde Etkinliği boyunca katılımcılar yalnızca ürün ve hizmetleri tanımakla kalmayacak, aynı zamanda etkileşimli aktivitelerle keyifli bir deneyim de yaşayacak. Farklı oyun kurguları ve interaktif alanlar sayesinde ziyaretçiler etkinliğe aktif katılım sağlarken, gün sonunda



gerçekleştirilecek ödüllü aktivitelerle deneyim daha da zenginleşecek.

13 şehir, 15 durak, 4.500 kilometrelik yolculuk

Ford Trucks, Castrol ve Prometeon'un hayata geçirdiği “Kaptanlar Kulübü Senin Şehrinde” etkinliğinin detaylı takvimine göre roadshow 24 Nisan'da Edirne Kapıkule Sınır Kapısı'nda başlayacak ve 22 Mayıs'ta İzmir Nakliyeciler Sitesi'nde sona erecek.

- ◆24 Nisan – Edirne Kapıkule Sınır Kapısı
- ◆25 Nisan – Edirne Kapıkule Sınır Kapısı
- ◆26 Nisan – Edirne Hamzabeyli Sınır Kapısı
- ◆27 Nisan – Edirne Hamzabeyli Sınır Kapısı
- ◆29 Nisan – Kocaeli Gebze Marmara

Nakliyeciler Sitesi

- ◆30 Nisan – Eskişehir Taşıyıcılar Kooperatifi
- ◆4 Mayıs – Samsun Boğazköy Kapıkaya
- ◆6 Mayıs – Şırnak Habur Sınır Kapısı
- ◆7 Mayıs – Şırnak Habur Sınır Kapısı
- ◆8 Mayıs – Mardin Nusaybin Aydınlar Otopark
- ◆11 Mayıs – Mardin Ortaköy
- ◆12 Mayıs – Şanlıurfa Eyyübiye Buğday Borsası
- ◆13 Mayıs – Gaziantep Nakliyeciler Sitesi
- ◆14 Mayıs – Adana Nakliyeciler Sitesi
- ◆15 Mayıs – Mersin Tarsus Nakliyeciler Sitesi
- ◆18 Mayıs – Konya Nakliyeciler Sitesi
- ◆20 Mayıs – Ankara Yurtiçi Lojistik Üssü
- ◆22 Mayıs – İzmir Nakliyeciler Sitesi

MERCEDES-Benz Türk, ikinci el otobüs faaliyetlerini yürüttüğü BusStore markası Avrupa ağına yıllık buluşmasına İstanbul'da ev sahipliği yaptı. BusStore Yıllık Toplantısı kapsamında Avrupa'nın farklı ülkelerinden gelen ekipler, Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük ve Pazarlama Merkezi'nde bir araya gelerek ikinci el otobüs pazarının mevcut durumunu, gelecekteki dönüşümü ve büyüme alanlarını değerlendirdi. Her yıl farklı bir BusStore lokasyonunun ev sahipliğinde düzenlenen ve Avrupa ağına tamamını kapsayan bu yıllık toplantı, Türkiye'de ilk kez gerçekleştirildi. Avrupa genelindeki BusStore operasyonlarının koordinasyonunu güçlendirmeyi amaçlayan bu buluşmadan elde edilen çıktılar farklı ülkelerdeki ekipler arasında bilgi paylaşımını artırırken, BusStore'un hem lokal hem de global stratejik gelişimine katkı sağladı.

“BusStore Avrupa ağı ilk kez Türkiye'de ağırlamaktan büyük memnuniyet duyduk”

Mercedes-Benz Türk 2. El Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Didem Daphne Özensel BusStore Avrupa Yıllık Toplantısı'nın Türkiye'de gerçekleştirilmesinin şirket açısından önemli bir buluşma olduğunu belirterek konuyla ilgili şunları söyledi: “BusStore Avrupa Yıllık Toplantısı'nı bu yıl Türkiye'de, Mercedes-Benz Türk ev sahipliğinde gerçekleştirmekten büyük memnuniyet duyduk. 11 ülkeden 35 katılımcının yer aldığı bu önemli buluşma, ikinci el otobüs faaliyetlerimizi tek çatı altında yürüttüğümüz BusStore ağına güçlü iş birliği kültürünü ve uluslararası yapısını bir kez daha ortaya koydu. Bu toplantı ile Avrupa'nın farklı pazarlarından gelen ekiplerle bir araya gelerek mevcut durumu, gelecek stratejilerimizi kapsamlı şekilde değerlendirme fırsatı bulduk. İkinci el araçlarda Türkiye genelinde güvenilir çözüm ortağı olmaya ve müşterilerimizin operasyonel verimliliğine katkı sağlamaya devam edeceğiz.”





1

Mayıs

Emek ve dayanışma gün

Kutlu Olsun

ERDEM YÜCEL

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun



BMC



TEMSA



KARSAN

www.fsmdemirbas.com

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun

SETCOM

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun



inova
otomotiv



1MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun

MINI TUR 0531 991 97 10 info@miniturizm.com
www.miniturizm.com



1MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun!

SÜMER Rent-A-Bus
SEYAHAT

Tekerleğin dönmesinde, yolların aşılmasında alın teri olan tüm kaptanlarımızın ve otobüsçülük sektörü emekçilerimizin

1MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun



systemtransport

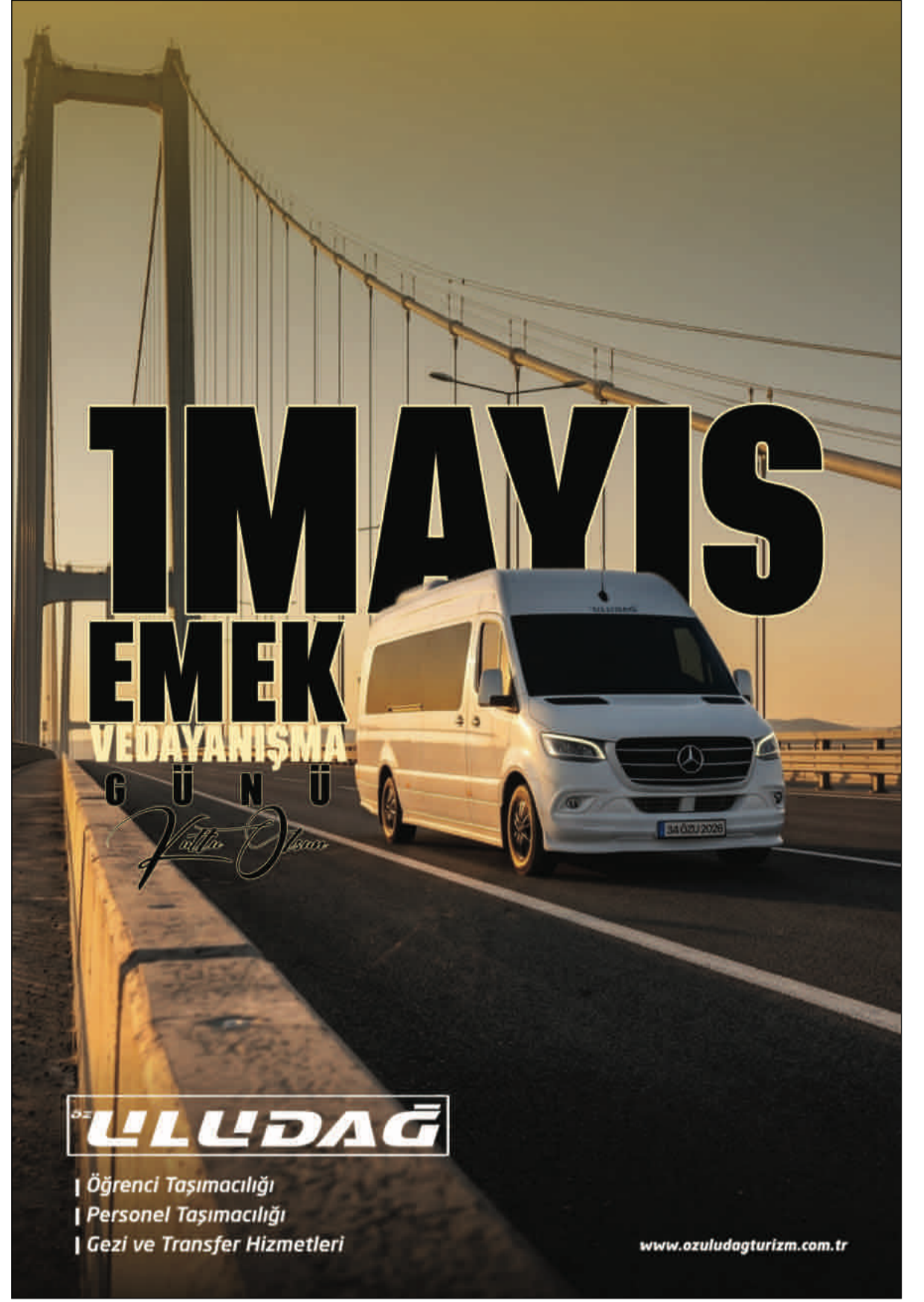


1MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun

Coşkun Altın Group



MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun!



1 MAYIS
EMEK
VEDAYANIŞMA
GÜNÜ
Kutlu Olsun!

UZULUDAĞ

- | Öğrenci Taşımacılığı
- | Personel Taşımacılığı
- | Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr



1 MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun!

KHO
KAYAHAAN OTOCAM



Mesafeleri aşanların, tatilleri güzelleştirenlerin bayramı

1 MAYIS
EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
Kutlu Olsun!

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

1MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun!



www.sec.com.tr

SEC

444 44 27

1MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun



VİB
"Biz Bir Aileyiz..."

1MAYIS

EMEK VE
DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun



ALTUNHAN
SİRKETLER GRUBU



MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN!

TOKATseyahat.