

Ankara-İzmir arası 3,5 saate düşecek

ANKARA ile İzmir arasındaki ulaşımında devrim niteliğinde bir adım daha atılıyor. Yapımı süren yüksek hızlı tren hattının tamamlanmasıyla iki şehir arasındaki seyahat süresi 3 saat 30 dakikaya kadar inecek. Konuyla ilgili açıklama yapan Abdulkadir Uraloğlu, Ankara-İzmir Yüksek Hızlı Tren Hattı'nın toplam 505 kilometre uzunluğunda olduğunu belirterek projenin yalnızca bir ulaşım

yatırımı değil, aynı zamanda önemli bir kalkınma hamlesi olduğunu vurguladı. Proje kapsamında 49 tünel, 67 viyadük, onlarca köprü ve yüzlerce üst ve alt geçit inşa edildiğini ifade eden Uraloğlu, mevcutta 824 kilometre olan demiryolu mesafesinin 624 kilometreye düşeceğini söyledi. Böylece Ankara-İzmir arası tren yolculuğu 14 saatten 3,5 saate gerilerken, karayoluna kıyasla

da büyük zaman avantajı sağlanacak. Ankara, Afyonkarahisar, Uşak, Manisa ve İzmir'de milyonlarca vatandaşın projeden faydalanacağını belirten Uraloğlu, hattın tamamlanmasıyla yıllık 13,5 milyon yolcu ve 90 milyon ton yük taşınmasının hedeflendiğini kaydetti. Projenin, bölgesel kalkınma, ticaret ve turizm açısından da önemli katkılar sunması bekleniyor.

YILLARIN TECRÜBESİYLE ARACINIZA DEĞER KATIYORUZ



İLKE
OTOMOTİV

BİZİMLE İLETİŞİME GEÇİN
+90 (212) 690 44 44
Akşemseddin Mh. Fatih oto San.
Sit. C-7 Blok No:32 Esenyurt / İstanbul

Yıl: 30 Sayı: 1151 3 NİSAN 2026 Fiyatı: 25 TL

GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

BİLET TARİFESİNDE ARTIŞ 3 AYDA BİR, MALİYETLER İSE HER GÜN ARTIYOR:

Sektörden "mücbir sebep" çağrısı

Akaryakıtta peş peşe gelen zamlar şehirlerarası yolcu taşımacılığını darboğaza sürüklüyor. 3 ayda bir güncellenebilen tarifeler karşısında maliyetlere yetişemeyen otobüsçüler, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan "mücbir sebep" ilanı ve akaryakıttaki vergi yükünün kaldırılmasını talep ediyor.



Sayfa 6'da

Yeni adres Erzurum



Sayfa 7'de

Tema tedarikçileriyle stratejik iş birliğini güçlendiriyor



Sayfa 5'te

MAN Truck & Bus'tan 300 milyon Euro'luk yatırım

GÜVENİLİR İŞ ORTAĞINIZ



MAPAR BURSA
MAPAR İZMİR
MAPAR HİSARLI ÖZEL

SEKTÖRÜN GÜNCEL SORUNLARI MASAYA YATIRILDI



Sektör mensuplarından Bakan Vedat Işıkhana'ya ziyaret

TÜRKİYE Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkanı Birol Özcan, Başkan Yardımcısı Suat Akın ve beraberindeki heyet, Vedat Işıkhana'ı makamında ziyaret etti. Gerçekleşen görüşmede, karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün uzun süredir çözüm bekleyen temel sorunları kapsamlı şekilde ele alındı. Ziyarete özellikle sektör temsilcilerinin sahada karşılaştığı yapısal problemler, çalışma hayatına ilişkin düzenlemeler ve işletmelerin karşı karşıya kaldığı zorluklar gündeme taşındı. Heyet, sektörün daha sürdürülebilir ve sağlıklı bir yapıya

kavuşabilmesi için atılması gereken adımları detaylı bir şekilde Bakan Işıkhana'ya aktardı. Görüşmenin, sektör ile kamu kurumları arasındaki iletişimin güçlendirilmesi açısından önemli bir adım olduğu değerlendirilirken, Vedat Işıkhana'nın iletilen talepleri dikkatle dinlediği ve gündeme getirilen konularla yakından ilgileneceğini ifade ettiği belirtildi. Bakanlık düzeyinde kurulan bu temasın, özellikle çalışma koşulları, istihdam yapısı ve sektörel beklentiler açısından önümüzdeki süreçte somut adımlara dönüşmesi bekleniyor.



Sayfa 9'da

Filolar 'Yıldız'lanmaya devam ediyor

Yazarımızın yazısını elimize ulaştırmıştır
Mustafa Yıldırım

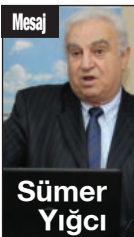
Yazarımızın yazısını elimize ulaştırmıştır
İbrahim Artırdı

Ücret gelirlerinin beyanı
Sibel Yüce 9'da

Turizm taşımacılığı zor ama hala umut var

TURİZM taşımacılığı, sadece insanları bir şehirden diğerine götürmek değil; kültürü, deneyimi ve hizmeti de taşımaktır. Ancak son dönemde sektör, ekonomik dalgalanmalar ve artan maliyetlerle boğuşuyor. Özellikle yol belgesi ücretleri ve akaryakıt fiyatlarındaki yükseliş, küçük ve orta ölçekli taşımacıların ciddi şekilde zorluyor. Özel günler ve tatiller taşımacıların için altın değerinde olsa da, bu dönemler tüm yılı kurtarmaya yetmiyor. Sektörün sürdürülebilirliği

için sadece yoğun sezonlara güvenmek yeterli değil; planlama, destek ve regülasyonlarda esneklik gerekiyor. Turizm taşımacılığı geleceğe taşınabilir bir sektöre, bunun yolu doğru yatırımlar ve destekleyici politikalarla mümkün. Yolculara güvenli ve kaliteli hizmet sunarken, firmaların da ayakta kalabileceği bir dengeyi yakalamak şart.



Sümer Yığıcı

Kocaeli'nin otobüs filosuna 4 ayda 123 yeni araç

Sayfa 4'te



Sayfa 4'te

ŞEHİRLERARASI yolcu taşımacılığı sektörü, akaryakıt fiyatlarında yaşanan sert artışlar nedeniyle ciddi bir krize karşı karşıya. Mevzuat gereği bilet tarifelerini yalnızca 3 ayda bir yenileyebilen firmalar, petrol fiyatlarındaki ani yükseliş karşısında maliyetlerini karşılamakta zorlanıyor. Sektör temsilcileri, mevcut şartlarda zararına taşımacılık yapmak zorunda kaldıklarını belirterek, olağanüstü koşulların dikkate alınmasını ve acil düzenleme yapılmasını istiyor.

FİRMA sahipleri, mevcut tarifelerini belirledikleri dönemde petrol varil fiyatının yaklaşık 60 dolar seviyesinde olduğunu hatırlatarak, son süreçte uluslararası gelişmelerin etkisiyle bu rakamın 115 dolara kadar yükseldiğini ifade ediyor. Bu artışın doğrudan akaryakıt fiyatlarına yansıtıldığını belirten sektör mensupları, "Biz tarifeyi aldığımızda maliyetler bugünün yarısıydı. Şimdi aynı fiyatlarla sefer yapmak mümkün değil. Bizlerin en büyük gider kalemi akaryakıt... Mevcut sistemde bilet fiyatlarına anlık müdahale edemiyoruz. Bu nedenle de zararına taşımacılık yapmak zorunda kalıyoruz. Yolcu talebindeki dalgalanma ve ekonomik koşullar da sektörün üzerindeki yükünü daha da artırıyor." dedi.

SEKTÖRÜN talebi net: Olağanüstü koşullar göz önünde bulundurularak "mücbir sebep" ilan edilmesi ve firmalara yeniden tarife alma imkânı tanınması... Ayrıca akaryakıt üzerindeki ÖTV ve KDV yükünün kaldırılması ya da azaltılması gerektiğini dile getiren sektör mensupları, "Bu vergiler alınmazsa biz de maliyet artışını doğrudan bilet fiyatlarına yansıtmak zorunda kalmayız. Bu hem sektörün ayakta kalmasını sağlar hem de vatandaşın daha uygun fiyatla seyahat etmesine katkı sunar" görüşünde. Artan maliyetler karşısında sıkışan sektör, şimdi gözünü hükümetten gelecek adımlara çevirmiş durumda. Otobüsçüler, acil düzenleme yapılmaması halinde krizin daha da derinleşeceğini belirtti.

WIMAXİ KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERİŞEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

Hayırlı Yolculuklar



obilet



Mercedes-Benz Türk'ten

Kadın istihdamına güçlü destek

Mesleki eğitim odaklı projelerle kadınların iş gücüne katılımını destekleyen Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda hayata geçirdiği uygulamalarla hem sektöre nitelikli insan kaynağı kazandırıyor hem de fırsat eşitliğini güçlendiriyor.

TÜRKİYE ağır ticari araç endüstrisinin öncü firması Mercedes-Benz Türk, yenilikçi ürünleri ve mükemmeliyetçi hizmet anlayışıyla yakaladığı başarıların yanı sıra uzun yıllardır sürdürdüğü "Çeşitliliklerin Yönetimi" çerçevesinde, toplumsal cinsiyet eşitliği ve kadın istihdamı konusundaki kararlılığını, sunduğu eğitim ve staj programları aracılığıyla kararlı bir şekilde ortaya koymaya devam ediyor. Şirket, üretim sahasındaki her bir bölümde kadın istihdamını artırmak ve sürdürülebilirliğini sağlamak amacıyla, 2024 yılında Aksaray Valiliği, Aksaray İl Milli Eğitim Müdürlüğü, Ahiler Kalkınma Ajansı (AHİKA) işbirliğiyle başlattığı "Kaynak Benim İşim" projesiyle, kadınlara 360 saatlik uygulamalı gaz altı kaynakçılığı eğitimi verdi. Eğitimi başarıyla tamamlayan 7 stajyer, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda istihdam edildi.

Üretim Benim İşim" ile mesleki eğitim alanları genişledi
Kadın istihdamına verdiği önemi yürüttüğü programlarla aralıksız sürdüren şirket, 2025 yılında da Aksaray Valiliği onayı ve Ahiler Kalkınma Ajansı (AHİKA) koordinasyonunda, Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası ve Ak-

saray İl Milli Eğitim Müdürlüğü ortaklığında "Üretim Benim İşim" Mesleki Eğitim ve Uzun Dönem Staj programını hayata geçirdi. 24 ay süren program kapsamında stajyerler, özellikle ağır sanayide kadınların tercih etmeyeceği "varsayılan" kaynak, elektromekanik (montaj), boyahane ve forklift alanlarında teorik ve uygulamalı eğitimler alarak, üretim bantlarında aktif görev alıyorlar. Aynı zamanda bu projedeki uzun dönem stajyerlerin tamamı katıldıkları eğitim ve uygulamalı pratikler sayesinde, forklift operatörü ehliyeti sahibi oldu.

Kadın saha çalışanı oranı son iki yılda iki katından fazla arttı

Bugüne kadar eğitimlerini başarıyla tamamlayan 80'i aşkın kadın uzun dönem staj programına dahil edildi. Program kapsamında forklift operatörü ehliyeti de alarak önemli bir mesleki yetkinlik elde eden stajyerlerin 50'ye yakını Aksaray Kamyon Fabrikası'nda istihdam edildi. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda yürütülen bu projelerle kadın saha çalışan oranı son iki yılda iki katından fazla arttı. Aksaray'da ve bölgede yaşayan kadınlara otomotiv sektörüne yönelik mes-

leki yetkinlikler kazandırılarak, kadınların ekonomik hayata entegrasyonuna destek olundu.

İşin cinsiyeti yok" mottosuyla, cinsiyet ayrımı gözetmeksizin sinerji ile çalışmak, sürdürülebilir başarının anahtarı

Mercedes-Benz Türk İnsan Kaynakları Direktörü Betül Çorbacıoğlu, "Mercedes-Benz Türk olarak, uzun yıllardır yürüttüğümüz "Çeşitliliklerin Yönetimi" çerçevesinde, toplumsal cinsiyet eşitliği ve kadın istihdamı konusundaki kararlılığımızı somut bir şekilde uygulamaya devam ediyoruz. Mercedes-Benz Türk'te "işin cinsiyeti yok" mottomuzla, cinsiyet ayrımı gözetmeksizin sinerji ile çalışmanın sürdürülebilir başarının anahtarı olduğuna inanıyoruz. Üretim sahasındaki işin ihtiyacımız doğrultusunda değerlendirmek üzere, "Kaynak Benim İşim" ve "Üreten Benim İşim" projeleri kapsamında mesleki yeterliliklerini alan stajyerlerimizin bulunduğu aday havuzumuzun sürdürülebilirliğini hedefliyoruz. Üretimden, operasyona, teknolojiye yönetime her alanda fırsat eşitliğini, kadınların varlığını ve istihdamını desteklemeye devam edeceğiz" dedi.

Sadece yıkılmayı bekleyen ön yargılar var

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası İnsan Kaynakları İş Ortağı ve Endüstri İlişkileri Grup Müdürü Ender Pak ise, "Ağır sanayide kadınların tercih etmeyeceği varsayılan mesleklerin değil, sadece yıkılmayı bekleyen ön yargıların hâlâ var olduğunu düşünüyoruz. Meslek edindirme programlarımız da fırsat eşitliği yaklaşımımızın somut örneklerinden biri. "Kaynak Benim İşim" ve "Üreten Benim İşim" projeleriyle bugüne kadar 50'ye yakın kadın stajyerimiz Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda çalışmaya başladı.

Daha önce üretim sahasındaki iş ilanlarına 100 kişiden sadece 1 kadın aday başvururken, istihdam programlarımız ve kadın çalışanlara yönelik projelerimizle, sahadaki kadın çalışan oranımızı her iki fabrikamızda da son iki yılda iki katından fazla artırdık" açıklamalarında bulundu. Mercedes-Benz Türk, kadınların sanayide aktif rol üstlenmesini destekleyen projeler ve mesleki eğitim programlarıyla üretimde fırsat eşitliğini güçlendirmeyi; kalıplaşmış yargıları yıkarak, işin yapılabiliğinin cinsiyetten bağımsız olduğunu görünür kılmayı amaçlıyor.

ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRKİYE.COM



busworld®

TÜRKİYE İSTANBUL

17-19 HAZİRAN 2026

DIAMOND SPONSOR:

Otokar

PLATINUM SPONSOR:

ASIS

GOLD SPONSOR:

HBS

BASIN YEMEGİ SPONSORU:

Otokar

İŞ BİRLİĞİ İLE:

busworld

ORGANİZATÖR:

ufi Member

Host of the 75th UFI Congress in 2008

hkf
Fuarçılık AŞ
Trade Fairs
www.hktradefairs.com



Kocaeli'nin otobüs filosuna 4 ayda 123 yeni araç

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, öz kaynaklarıyla aldığı 55 otobüsü daha filosuna dahil ettiğini açıkladı. Son 4 ayda yapılan toplam 2,5 milyar TL'lik yatırımla şehir filosuna 123 yeni otobüs katılmış oldu.

KOCAELİ Büyükşehir Belediyesi, "Kesintisiz ve konforlu ulaşım" vizyonu doğrultusunda toplu taşıma yatırımlarını hız kesmeden sürdürüyor. 16 Aralık 2025'te filoya eklenen 68 otobüsün ardından, çevre dostu, konforlu ve son model 55 otobüs daha hizmete alındı. Böylece sadece 4 ayda toplam 123 yeni otobüs Kocaeli Büyükşehir Belediyesi filosuna dahil edilmiş oldu.

İLK SÜRÜŞÜ BAŞKAN BÜYÜKAKIN YAPTI
Yeni alınan 55 otobüs için Kocaeli Kongre Merkezi otopark alanında, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Büyükakın'ın katıldığı bir tören düzenlendi. Törene, AK Parti Kocaeli Milletvekili Prof. Dr. Sadettin Hülagü, AK Parti Kocaeli İl Başkan Vekili Alper Doğan, MHP Kocaeli İl Başkanı Kamil Akın, Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı, belediye başkanları, ilçe başkanları, UlaşımPark A.Ş. Genel Müdürü Serhan Çatal, ulaşım kooperatiflerinin yöneticileri ve muhtarlar hazır bulundu. Vatandaşların da yoğun ilgi gösterdiği törenin ardından Büyükakın, ilk sürüşü gerçekleştirmek üzere otobüslerden birinin şoför koltuğuna geçerek Kocaeli Kongre Merkezi otoparkında tur attı.

SADECE KENDİMİZLE RAKİBİZ

Başkan Büyükakın törende yaptığı konuşmasında, rakamların sürekli yenilendiğini, açılışların ve yatırımların arttığını vurguladı. Yaklaşık 3,5 ay önce 68 otobüs aldıklarını hatırlatan Büyükakın, 'Bugün de 55 aracı devreye alıyoruz. Bu araçların toplam yatırım bütçesi 2 milyar 528 milyon lira. İnanılmaz bir bütçe. Kıyaslama yapmak isterdim. Ancak kıyaslanacak bir belediye yok. Sadece kendimizle rakibiz. Son 7 yılın içerisinde hangi büyükşehir belediyesi kaç otobüs almış, gidin bakın göreceksiniz. Ne Ankara'nın ne İzmir'in bizimle rekabet etme şansı yok. Araç filomuzun yaşını önce 6.8'den 5.8'e, şimdi ise 5.1'e indirdik. Bu ne demek? Kocaeli Büyükşehir, Türkiye'nin en genç filosuna sahip demek. Avrupa'da ise ilk 10'un içindeyiz. Toplu taşıma araçlarımızın sayısını 2'ye katladık. Bütçedeki yatırım oranımız ise yüzde 45'in üstünde. Yani, her 2 liradan 1 lirasını yatırıma harcıyoruz' bilgilerini verdi.

BİZ YAPARIZ ONLAR İZLER
Büyükakın bir yandan yatırım yaparken diğer yandan da borçları minimum seviyeye indirdiklerini belirterek, 'Borçların giderek azaldı bir dönemdediz. Türkiye'nin en borçlu belediyesi' deyip diyorlardı. İlk başta, bu bilgi doğru değildi. Şimdi mahcup oldular ve onu da söyleyemiyorlar. Bütün bunların özeti, biz daha yüksek bir performans göstermek için kendimizi kendimiz ile

kiyaslıyoruz. Biz bunu yapmaya devam edeceğiz, onlar da izlemeye devam edecekler. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi adeta bir belediyecilik okuluna döndü. Belediyelerin yenilikçi projeleri takip ettiği yer Kocaeli Büyükşehir Belediyesi. Çünkü bahane üretmiyoruz, sadece iş üretiyoruz. İşimiz gücümüz hizmet üretmek. İşimiz gücümüz milletimize hizmet etmek. Milletimiz için koştuktan hiçbir zaman şikâyet etmedik' ifadesini kullandı.

ULAŞIMDAKİ DAĞINIKLIK ORTADAN KALKTI
Kocaeli'deki ulaşım hizmetlerini bütüncül bir yapıya kavuşturduklarını vurgulayan Büyükakın şunları söyledi: 'Raylı sistemin mevcut hattını 2 katına ulaştırdık. 19 kilometrelik bir hatta sahibiz. Gebze-Darca ve Kuzey Metro hatları ile bunun da kıyaslanamaz hale geldiğini göreceğiz. Güney Metro Hattı'nı da devreye aldığımızda bu şehrin toplu taşıma iskeletini raylı sistem üzerine taşımış olacağız. Bunun yanı sıra Güney hattı 41G'nin kurulması için de önemli bir mesafe kaydedildi. Geçmişte Kocaeli'de çok parçalı bir toplu taşıma sistemi vardı. Ancak biz bunu bütüncül bir yapıya kavuşturduk. Bu sayede hem enaf hem de vatandaş kazandı, kazanıyor.'

KADIN ŞOFÖR SAYIMIZ 25'E YÜKSELDİ'

Büyükakın, 'Kadın şoförlerimizin sayısı 15'ten 25'e yükseldi. Yakında 12 kadın şoförümüz, göreve başlayacak. Bu da bizim için ayrı bir gurur kaynağı. Hizmet kalitesinde standardın yükseldiği ortada. Gayet iyi gidiyorlar. Onlara güveniyoruz. Onların güvenli ellerinde toplu taşımadaki güvenin artacağına dair inancımızı bir kez daha ifade etmek istiyorum. Her zaman olduğu gibi Kocaeli toplu taşıma sistemleri parmakla gösterilen, örnek alınan, diğer heyetlerin gelip bu işi nasıl yapıyorsunuz diye sordukları bir örnek olacağı bir evreye doğru evrilmeye gayret ediyoruz' dedi.

FİLODAKİ OTOBÜS SAYISI 753 OLDU
Belediyeden yapılan açıklamada şu ifadelerle yer verildi: 'Filoya dahil edilen 55 yeni araçlarda, farklı kapasite ve ihtiyaçlara uygun modeller tercih edildi. Bu kapsamda 16 adet BMC Procity 18 m körüklü otobüs 39 koltuk ve 163 yolcu kapasitesiyle hizmet verecek. 36 adet BMC Procity 12 m solo otobüs 26 koltuk ve 98 yolcu kapasitesi sunarken, 3 adet Karsan Atak 8 m model araç ise 22 koltuk ve 58 yolcu kapasitesiyle filoya dahil edildi. Yeni araçların katılımıyla UlaşımPark filosundaki toplam araç sayısı 795'e yükseldi. Envanterde bulunan ancak yaş haddinden dolayı çalıştırılmayan 42 araç düşüldüğünde toplam filodaki araç sayısı 753 oldu.'

BAŞSAĞLIĞI

Yiltur Turizm sahibi
Bekir Yılmaz, Murat Yılmaz ve Duran Yılmaz'ın değerli annesi

Sn. Nazik Yılmaz'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

MAN Truck & Bus'tan Avrupa servis ağına 300 milyon Euro'luk yatırım



MAN Truck & Bus, Avrupa genelinde servis ağını modernize etmek ve müşterilerine daha hızlı hizmet sunmak için 300 milyon Euro'luk yatırım programını başlattı. Türkiye'de de stratejik pazar kapsamında yaklaşık 8 milyon Euro ile servis altyapısı güçlendirilecek.

MAN Truck & Bus SE, Avrupa genelindeki satış ve servis ekosistemini güçlendirmek amacıyla kapsamlı bir yatırım çalışması açıkladı. 2030 yılına kadar tamamlanacak 300 milyon Euro'luk bu program; yeni merkezlerin inşasından mevcut lokasyonların teknolojik modernizasyonuna, bölgesel erişilebilirliğin optimize edilmesinden servis kalitesinin daha da yükseltilmesi ve ağın elektrikli mobiliteye tam uyumuna kadar geniş bir alanı kapsıyor. Yıl başında duyurulan "MAN2030+" programıyla maliyet verimliliğini artıran MAN, elde edilen kaynakla da büyüme ve inovasyon alanlarında daha güçlü yatırımlar gerçekleştiriyor. Avrupa genelinde yaklaşık 1.200 lokasyonda 7.000 kişilik dev bir ekiple

hizmet veren MAN, müşterilerine 7 günü 24 saat kesintisiz destek sunuyor. Ayrıca 2.000'den fazla servis merkezi ve iş ortağı, MAN Mobile24 arıza ve mobilite hizmeti aracılığıyla da müşterileri için operasyonel devamlılık sağlıyor.

MAN'dan, Türkiye'deki servis ağına 8 milyon Euro'luk yatırım

MAN'ın Türkiye'deki servis ve satış ağı ise bu stratejik yatırım programının önemli bir parçasını oluşturuyor. MAN'ın halihazırda Türkiye genelindeki 33 adet servis ve satış noktasında yaklaşık 1000 çalışan görev yapıyor. MAN, Avrupa'daki yatırım atağı kapsamında Türkiye'de yaklaşık 8 milyon Euro tutarında servis yatırımı yapmayı planlıyor. Bu yatırımla Marmara, Ege ve Güneydoğu Anadolu gibi

Türkiye'nin farklı bölgelerinde yeni servis noktalarının devreye alınması hedefleniyor.

Friedrich Baumann: "Güçlü marka, güçlü servis ağı gerektirir"

MAN Satış ve Müşteri Çözümleri Yönetim Kurulu Üyesi Friedrich Baumann, şirketin yeni servis yatırımlarıyla ilgili şunları söyledi: "Güçlü bir marka, güçlü bir hizmet ağına ihtiyaç duyar. Biz buna sahibiz ve şimdi bunu daha da ileri taşıyoruz. Satış ekiplerimizin yanı sıra servislerimiz de müşterilerimiz için markamızın en önemli temsilcileridir. Bu ağı daha da genişletmek için önümüzdeki yıllarda bu alana yoğun yatırım yapacağız. Ürün, hizmet ve kaliteyi bir araya getiren yaklaşımımız, yeni rakiplerimiz ortaya çıktığı bir dönemde bizi daha da farklılaştıracak. Amacımız, sürdürülebilir bir oyuncu olarak konumumuzu daha da güçlendirmek."

"Hedefimiz Avrupa'da 30 dakikada servise erişim"

Baumann sözlerini şöyle sürdürdü: "Ticari araç sektörü, binek otomobil pazarına kıyasla çok daha karmaşık ve hizmet yoğun bir yapıya sahiptir. Araçların günlük kullanılabilirliği müşterilerimizin iş sürekliliği açısından kritik önemde olduğundan müşterilerimize yakın olmak ve birinci sınıf hizmet sunmak büyük önem taşıyor. Önümüzdeki dönemde müşterilerin servis noktalarına ulaşmak için katetmesi gereken mesafeleri daha da kısaltacağız. Hedefimiz Avrupa'da, müşterilerimizin yaklaşık yüzde 80'inin en yakın MAN servis noktasına 30 dakikadan daha kısa sürede ulaşabilmesini sağlamak. 2030 yılına kadar da Almanya, Avusturya ve İsviçre'nin yanı sıra Fransa, İngiltere, İtalya, İspanya, Polonya ve Türkiye gibi pazarlarda bu erişim seviyesine ulaşmayı

öngörüyoruz. Lojistik gereksinimlerinin yüksek olduğu bölgelerde yeni servis üsleri oluşturmak da bu stratejinin önemli bir parçasını oluşturuyor. Bu ülkelerde yılda ortalama yedi yeni şube devreye alıyoruz."

Yatırımın üçte biri e-mobilite ve dijitalleşmeye

Geleceğin taşımacılık teknolojilerine hazırlanan MAN, satış ve servis noktalarını sürdürülebilir mobiliteye uyumlu hale getirmek için kapsamlı bir dönüşüm yürütüyor. 2026 yılına kadar mevcut satış ve servis noktalarının üçte ikisinin e-mobiliteye hazır hale getirilmesi amaçlanıyor. Toplam yatırımın yaklaşık 100 milyon Euro'luk bölümü, doğrudan e-mobilite ve dijital dönüşüm çalışmalarına ayrılıyor. Bu kapsamda Avrupa genelinde satış temsilcilerinden yüksek gerilim teknisyenlerine kadar yaklaşık 8.000 çalışan, e-mobilite alanında kapsamlı eğitim programlarından geçiriliyor. Bu çerçevede Almanya, İspanya, Belçika, Avusturya ve İtalya'da faaliyet gösteren batarya onarım merkezlerinin 2030 yılına kadar tüm Avrupa pazarlarını kapsayacak şekilde genişletilmesi hedefleniyor. Ayrıca enerji şirketi E.ON ile gerçekleştirilen iş birliği sayesinde Avrupa genelinde 125'i Almanya'da olmak üzere toplam 170 lokasyonda 400'e kadar halka açık şarj noktasının kurulması da bu sürecin önemli bir ayağını oluşturuyor. Bununla birlikte sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda servis noktalarının altyapısını dönüştürmeyi sürdüren MAN, özellikle fotovoltaik enerji sistemleri, LED aydınlatma çözümleri ve modern ısıtma sistemleriyle enerji verimliliğinin artırıyor. Aynı zamanda servis süreçlerinin dijitalleşmesini de hızlandıran MAN, iPad tabanlı sistemler ve yapay zekâ destekli uygulamalarla daha yüksek verimlilik ve şeffaflık sunuyor.



OSD'nin 51'inci Olağan Genel Kurulu gerçekleştirildi

Yönetim Kurulu Başkanlığı'na yeniden Cengiz Eroldu seçildi

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 51'inci Olağan Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Genel Kurul'da 2022 yılında derneğin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı devralan Cengiz Eroldu yeniden Başkan olarak seçildi.

TÜRKİYE otomotiv sanayisine yön veren 13 büyük üyesiyle sektörün en köklü çatı kuruluşu olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 51'inci Olağan Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Cengiz Eroldu beşinci döneminde yeniden Başkan olarak seçilirken, Başkan Vekili Süter İsmail Sülün, Başkan Yardımcıları Güven Özyurt, Lionel Jaillet ve Murat Bülbül, Muhasip Üye Yusuf Tuğrul Arıkan oldu. T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Bakan Yardımcısı Zekeriya Coştu ve T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Özgür Volkan Ağar'ın katıldığı Genel Kurul'da konuşan OSD Başkanı Cengiz Eroldu, "2025 yılı, Türk otomotiv sanayisinin yatırımlarına devam ettiği, yeni projelerini hayata geçirdiği, üretim ve mühendislik gücü ile ihracat kapasitesini bir kez daha ortaya koyduğu bir yıl oldu. 41,5 milyar dolarlık rekor seviyede gerçekleşen ihracat, sanayinin

uluslararası pazarlardaki güçlü konumunu teyit etti. İçinde bulunduğumuz dönemde küresel ortamda yaşanan ticaret savaşları ve değişen dünya düzeni bizleri daha belirsiz, daha rekabetçi ve daha yerelleşme odaklı politikalar ile karşı karşıya bırakıyor. Bu yeni dönemde de önceliğimiz, kamu başta olmak üzere tüm paydaşlarımız ile iş birliği içerisinde, sanayimizin güçlü yönlerini koruyarak değişen küresel koşullara uyumunu desteklemek ve rekabet gücünü kalıcı biçimde güçlendirmek olacak. Özellikle en önemli ihracat pazarımız olan Avrupa Birliği ile ticari entegrasyonumuzun daha ileriye taşınması yönündeki çalışmalarını odağımıza almaya devam edeceğiz" dedi.

Başarı Ödülleri sahiplerini buldu! Olağan Genel Kurul'da ayrıca, 1990'lı yıllardan bu yana düzenlenen ve geleneksel hale gelen OSD Başarı

Ödülleri'nin sahipleri açıklandı. Bu kapsamda, OSD üyeleri arasında tutar bazında en yüksek ihracatı gerçekleştiren 3 üye ve yıllık bazda ihracatını tutar bazında yüzdesel olarak en fazla artıran 1 üye İhracat Başarı Ödülü'nü almaya hak kazandı. 2025 yılında en fazla patent tescili yapan 3 OSD üyesi "Teknoloji Başarı Ödülü" almaya hak kazanırken, ilk kez 2019 yılında takdim edilmeye başlanan, bağımsız bir jürinin değerlendirmesi sonucunda belirlenen "Kurumsal Sosyal Sorumluluk Projesi Başarı Ödülü" için ise 1 OSD üyesi ödüle layık bulundu. Tedarik Sanayi Başarı Ödülleri kapsamında ise, 3 firmaya "Tedarik Sanayi Başarı Ödülü", 3 firmaya "Tedarik Sanayi Teknoloji ve Yenileşme Ödülü", 1 üyeye "Tedarik Sanayi Sürdürülebilirliğe Katkı Ödülü", 1 üyeye "Tedarik Sanayi Doğal Afet Farkındalık ve Süreç Yönetimi Ödülü" takdim edildi.





MERCEDES-BENZ TÜRK'ÜN BAYİ VE SERVİS AĞI GENİŞLİYOR



Yeni adres Erzurum

Mercedes-Benz Türk'ün 2004 yılından bu yana bayi ve yetkili servis ağına yer alan Gelecek Otomotiv, Erzurum'da Mercedes-Benz Türk'ün yeni kurumsal kimlik dönüşümünü hayata geçiren yatırımını hizmete açtı. 3.000 metrekare kapalı alana sahip tesis, günlük 30 araç kapasitesiyle Doğu Anado-

lu'daki kamyon ve otobüs müşterilerine daha da hızlı ve kapsamlı hizmet sunmayı hedefliyor. Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün konuyla ilgili "Türkiye'nin dört bir yanında güçlü ve sürdürülebilir bir hizmet ağı ile faaliyetlerimizi sürdürmek markamızın en temel önceliklerinden biri." dedi.

MERCEDES-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi Gelecek Otomotiv, Erzurum'da hayata geçirdiği yeni tesis yatırımıyla bölgedeki satış ve satış sonrası hizmet altyapısını daha da güçlendirdi. 10.200 metrekare arsa üzerine kurulu 3.000 metrekare kapalı alana sahip yeni tesis, 800 metrekare büyüklüğündeki atölye alanında günlük 30 araca hizmet verme kapasitesine sahip. Mercedes-Benz Türk'ün güncel kurumsal kimlik ve operasyonel standartlarına uygun olarak tasarlanan tesis, bölgedeki ağır ticari araç müşterilerine daha da hızlı ve verimli hizmet sunmayı hedefliyor.

Bölgesel Taşımacılıkta Stratejik Konum

Erzurum Kuzey Çevre Yolu üzerinde konumlanan yeni tesis; Erzincan, Kars, Ardahan, Iğdır, Ağrı ve Van illerine uzanan ulaşım aksı üzerinde ve sınır kapısı güzergahında bulunması sayesinde taşımacılık faaliyetleri açısından stratejik bir konumda yer alıyor.

Hizmet Ağımızı Her Nerede Daha da Güçlendiriyoruz

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, yeni tesisin açılışına ilişkin yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimize sunduğumuz satış ve satış sonrası hizmetlerin kalitesini daima ileri taşımaya büyük önem veriyoruz. Türkiye'nin dört bir yanında güçlü ve sürdürülebilir bir hizmet ağı ile faaliyetlerimizi sürdürmek markamızın en temel önceliklerinden biri. Bayi ve yetkili servislerimizin yeniden yapılanma sürecimizde gerçekleştirdiği yatırımlar da bu vizyonun önemli bir parçasını oluşturuyor. Gelecek Otomotiv 2004 yılında Diyarbakır'da başlattığı bayi ve yetkili servis faaliyetlerine 2008 yılında Erzurum'u da ekledi. 18 yıldır bayi ve yetkili servis ağımızda yer alan Gelecek Erzurum, bugün hayata geçirdiği yeni tesisle modern servis altyapısını ve operasyonel kapasitesini güçlendiriyor. 15'i teknisyenden oluşan yaklaşık 70 kişilik uzman ekibi ile yeni tesisimiz bölgedeki kullanıcılarımıza daha da hızlı daha da verimli hizmet sağlayacak. Ağır ticari araç müşterilerimiz için bakım ve servis süreçlerinin hızlı, güvenilir ve kesintisiz yürütülmesi büyük önem taşıyor. Yeni tesisimiz de Türkiye'nin doğu-batı lojistik koridorlarının genişiminde konumlanan Erzurum'un bölgesel taşımacılık rolünü destekleyen önemli bir yatırım niteliği taşıyor." dedi.

Bölge Taşımacılık Açısından Potansiyele Sahip

Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Beşir Acar yeni yatırımın bölge için önemine dikkat çekerek şu ifadeleri kullandı: "Gelecek Otomotiv olarak 22 senedir Mercedes-Benz Türk bayi ve yetkili servis ağına katkı sağlıyoruz. Bugün, Mercedes-Benz Türk standartlarına uygun altyapısı, geniş servis kapasitesi ve modern teknolojik donanımıyla tasarlanan tesisimizi açmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Yeni tesisimizin müşterilerimize çok daha hızlı ve etkin hizmet sunacağına inanıyoruz. Ağır ticari araç müşterilerimizin ihtiyaçlarını dikkate alarak oluşturduğumuz sürücü dinlenme ve konaklama alanları ise uzun yol taşımacılığı yapan müşterilerimizin servis süreçlerini daha konforlu hale getirecek önemli bir yenilik niteliğinde. Yeni tesisimizin hem müşterilerimize hem de Erzurum ve çevresindeki ticari faaliyetlere önemli katkılar sunacağına inanıyoruz."



Mercedes-Benz Otomotiv'de üst düzey görev değişikliği

Mercedes-Benz Türkiye'de 34 yılı aşkın süredir farklı görevlerde önemli katkılarda bulunan ve son olarak Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanlığı görevini yürüten Şükrü Bekdikhan, 30 Haziran 2026'da görevini devretmeye hazırlanıyor.

MERCEDES-Benz Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı olarak görev yapan Şükrü Bekdikhan, emekli olarak görevini 30 Haziran 2026'da Şenol Bayrak'a devrediyor. 1992 yılından bu yana

Mercedes-Benz'in Türkiye operasyonundaki çeşitli görevleri başarıyla yürüten Şükrü Bekdikhan, pek çok global ve bölgesel gelişmelerin yaşandığı bir dönemde Türkiye'de Premium segmentte Mercedes-Benz'in liderlik yolculuğuna öncülük etti. Görev yaptığı dönemde Türkiye, elde ettiği pazar payıyla çok önemli bir Mercedes-Benz lokasyonu olarak dünya pazarları içerisinde yer aldı. Gerek elektrifikasyona dönüşüm ve gerekse Geleceğin Perakendesi, Acentelik modeliyle online ve fiziksel satış sistemlerinin harmanlandığı yeni satış sisteminin hayata geçirilmesinde liderlik rolünü başarıyla üstlenen Bekdikhan, yarattığı pozitif kurum kültürü, marka değerlerine olan güçlü bağlılığı ve perakende organizasyonunu da bütünleştiren güçlü takım çalışmasıyla Mercedes-Benz'in sektördeki gücünü ve etkisini artırarak sürdürdü. 1 Temmuz 2026 itibarıyla Mercedes-Benz Otomotiv İcra

Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanlığı görevini devralacak olan Şenol Bayrak, Mercedes-Benz bünyesinde 20 yılı aşkın süredir görev yapmakta olup kariyerine 2004 yılında smart markasında başladı. Ürün ve Proje Yönetimi alanlarındaki çeşitli görevlerinden sonra 2013'te Pekin'e transfer oldu. Beijing Mercedes-Benz Sales & Service Co.'da Ürün Yönetiminden Sorumlu Başkan Yardımcısı olarak görev alan Bayrak, 2021'de Stuttgart'a dönerek EQS lansmanına destek verdi ve aynı yıl içinde Mercedes-Benz ABD'ye Satıştan Sorumlu Başkan Yardımcısı olarak atandı. Bu görevinde EQ satışlarının büyümesine liderlik ederek üst segmentte rekor satışlara ulaşılmasını sağladı ve Mercedes-Benz ABD satış ağına bayi grubu odaklı bir yapıya dönüşümünü gerçekleştirdi. 2024 yılının sonlarından bu yana, Stuttgart'taki Mercedes-Benz Genel Merkezinde Satış Operasyonları'nı yöneten Şenol Bayrak bugüne kadar

farklı pazarlarda edindiği uluslararası deneyimi, sonuç odaklı yaklaşımı ve ekiplerle güçlü iş birliğine dayanan liderlik anlayışıyla yeni görevinde Mercedes-Benz Otomotiv'in stratejik hedeflerine katkı sağlamaya devam edecek.



ŞENOL BAYRAK



ŞÜKRÜ BEKDİKHAN



TEMSA, tedarikçileriyle stratejik iş birliğini güçlendiriyor

TEMSA, tedarikçi buluşması'nda Türkiye ve dünyanın farklı noktalarından iş ortaklarıyla bir araya gelerek büyüme stratejisini, tedarik zinciri vizyonunu ve gelecek dönem yol haritasını paylaştı.

TEMSA; düzenlediği Tedarikçi Buluşması'nda kalite, yeni projeler, risk yönetimi, rekabetçilik, yapay zekâ, sürdürülebilirlik ve iş birliği başlıkları altında şekillenen yol haritasını iş ortaklarıyla paylaştı. Tedarik zinciri alanında güçlü ekosistem ve ortak değer yaratma unsurlarının ön plana çıktığı etkinlikte, TEMSA'nın gelecek dönem stratejisi de detaylı şekilde ele alındı. Buluşmada, TEMSA CEO'su Evren Güzel'in yanı sıra Operasyon Genel Müdür Yardımcısı Fatih Tunçbilek, Ar-Ge ve Teknoloji Genel Müdür Yardımcısı Caner Sevginer ile Satınalma ve Tedarik Zinciri Direktörü Akın Ergür gerçekleştirdikleri sunumlarla şirketin operasyonel yapısı, teknoloji vizyonu ve tedarik zinciri stratejisine ilişkin önemli bilgiler paylaştı.

Rekabet artık tedarik zincirleri arasında yaşanıyor

Günümüzde rekabet koşullarının artık marka ve ürünlerin ötesine geçtiğini belirten TEMSA CEO'su Evren Güzel, etkinlikte yaptığı konuşmada: "Rekabet artık yalnızca markalar ve ürünler arasında yaşanmıyor; güçlü ve entegre tedarik zincirlerinin birbirleriyle olan rekabeti ve ekosistemler arasında şekilleniyor. Müşterilerimizin ortak beklentisi güvenli, kaliteli ve rekabetçi çözümler sunmamız. Küresel rekabette güçlü tedarik zincirine sahip olmayan firmaların başarılı

olacağına olasılık vermiyoruz. Bu anlamda TEMSA'nın en güçlü yönlerinden biri, uçtan uca tedarik zinciri yönetimine sahip olması. Bugün TEMSA, döviz bazında çift haneli büyüme kaydeden, Avrupa ve Türkiye'de kendi tarihinin en yüksek otobüs satış adetlerine ulaşan, ciro ve ihracatta rekorlar kıran bir marka konumunda. Bu başarı; kurduğumuz stratejik iş ortaklıkları, güçlü iş birlikleri ve global ekosistemimiz sayesinde mümkün oldu. Gelecek hedefimiz ise; esnek ve çeşitli bir ürün portföyü, kıtalar arasında güçlü ayak izi ile TEMSA'yı küresel ölçekte 1 milyar dolarlık ciroya sahip 'Tercih Edilen Mobilite Markası' haline getirmek" ifadelerini kullandı.

Hedefimiz zirve ve zirveye iş ortaklarımızla birlikte turmanacağız

2025 yılını başarılı sonuçlarla tamamladıklarını vurgulayan Evren Güzel, TEMSA tarihinin en güçlü satış ve üretim performansına ulaştıklarını belirterek sözlerine şöyle devam etti: "2025 yılı gibi zorlu koşulların yaşandığı bir dönemde, konsolide ciromuzu geçtiğimiz yıla göre döviz bazında yüzde 10 artırarak 554 milyon dolar seviyesine taşıdık. Türkiye'de büyümemizi sürdürürken, Avrupa'daki öncelikli pazarlarımızda yeni satış rekorlarına imza atık. Bir önceki yıla göre döviz bazında yüzde 7'lik artışla ihracatımızı 316 milyon dolara ulaştırdık. Zorlu faaliyet ortamına rağmen tüm bunları

müşteriyi odağa alan küresel büyüme stratejimiz, operasyonel mükemmeliyet anlayışımız ve kurduğumuz stratejik iş birlikleri ile başardık. Bu başarı hikayesinde bizimle yol alan tüm paydaşlarımıza teşekkür ediyorum. Bu yıl ve devamında da hızlı büyümemizi sürdürmeye odaklandık. Hedefimiz zirve diyoruz ve bu zirveye iş ortaklarımızla birlikte turmanacağız."

Yıllık satınalma hacmi 350 milyon Euro'yu aşıyor

Yurt içinde 20 şehirde 270, yurt dışında ise 24 ülkede 150 tedarikçisi bulunan TEMSA'nın, yıllık satınalma hacmi 350 milyon Euro'yu aşıyor. Asya'dan Avrupa ve Kuzey Amerika'ya kadar geniş bir coğrafyada güçlü bir tedarikçi ekosistemini yöneten TEMSA; özellikle yapay zekâ ve dijitalleşme yatırımlarıyla tedarik zincirinde sürdürülebilirlik, maliyet optimizasyonu ve risk yönetimini odağına alarak uzun vadeli değer yaratmayı hedefliyor. Tedarikçi performansında da iyileşme sağlayan TEMSA, 2024 yılında 77,15 olan ortalama performans skorunu 2025 yılında 81,15'e yükseltti. TEMSA, tüm projelerde tedarikçilerini tasarım ve planlama aşamasından itibaren sürece dahil ediyor. Bu yaklaşım, maliyet ve lojistik yönetiminde rekabet avantajı sağlarken, krizlere hazırlıklı bir ekosistem oluşturarak sürdürülebilir büyümeyi destekliyor. Dijitalleşme ve yapay zekâ

uygulamaları ise veriye dayalı karar alma süreçlerini güçlendirirken, sürdürülebilirlik ve yeşil tedarik kriterleri, uzun vadeli değer yaratmayı destekliyor.

Kalite ve sürdürülebilirlikte "yeşil satınalma" anlayışı

TEMSA, sürdürülebilirlik alanında elde ettiği global başarılarla da tedarik zinciri alanında öncü bir konumda yer alıyor. Şirketlerin çevre, işçi ve insan hakları, etik ve sürdürülebilir tedarik alanlarındaki performansını değerlendiren uluslararası EcoVadis platformunun 2025 değerlendirmesinde 78 puanla dünya genelinde en iyi yüzde 6'lık dilimde yer alan TEMSA'nın, Sürdürülebilir Tedarik Puanı ise geçtiğimiz yıllara kıyasla %92,5 yükseldi. CDP (Carbon Disclosure Project) değerlendirmelerinde hem İklim Değişikliği hem de Su Güvenliği alanlarında A Listesi'ne girerek küresel liderler arasında konumlandı. Aynı zamanda CDP tarafından gerçekleştirilen Tedarikçi İlişkileri Değerlendirmesinde, üst üste üçüncü kez A Listesi'nde yer alarak global liderler arasındaki konumunu korumaya devam etti. Önümüzdeki dönemde de TEMSA, tedarikçi seçiminde kalite ve çevresel sürdürülebilirlik kriterlerini öne çıkaran "yeşil satınalma" yaklaşımıyla faaliyetlerine devam edecek.



TEMSA, Türk Basketbolunun yanında

TEMSA, Türk sporuna uzun soluklu katkılarını sürdürerek A Erkek ve A Kadın Milli Basketbol Takımlarının resmi karayolu ulaşım sponsoru olmaya devam ediyor. Ay-yıldızlı ekiplerin yolculuklarında konfor ve güvenliği ön planda tutan marka, milli takımların yanında güçlü bir destekçi olarak yer alıyor.

A Erkek ve A Kadın Milli Basketbol takımlarının resmi karayolu ulaşım sponsoru olarak Millilerin yolculuklarında konfor ve güvenliği ön planda tutan TEMSA, Türk basketbolunun gelişimine de katkı sunmayı sürdürüyor. 30 Mart tarihinde Turkcell Basketbol Gelişim Merkezi'nde bir araya gelen TEMSA CEO'su Evren Güzel ve Türkiye Basketbol Federasyonu Başkanı Hidayet Türkoğlu, 2022 yılından bu yana süren iş birliklerinin yeni dönemde daha da güçleneceğini paylaştılar.

"Milli takımlarımız sahalarda zafer için mücadele ederken, biz yollarda onların yanındayız"

Türk basketbolunun gelişimine katkı sağlamayı önemli bir sorumluluk olarak gördüklerinin altını çizen TEMSA CEO'su Evren Güzel, "TEMSA olarak sporu her zaman Türkiye'nin birleştirici gücü olarak gördük. Sporun temsil ettiği değerlerin, aslında toplumları ileri taşıyabileceğine, bu etki gücüne sahip olduğuna inanıyoruz. A Erkek ve A Kadın Milli Basketbol

takımlarımıza sağladığımız desteğe de yalnızca bir sponsorluk olarak bakmıyoruz. Bu destek, aynı zamanda Türk sporunun gelişimine duyduğumuz inancın bir yansıması. Ülkemiz topraklarında doğup büyüyen bir marka olarak; Millilerimiz sahadada zafer için mücadele ederken, biz de yollarda onların yanında olmaktan ve desteğimizi 2026 yılında da sürdürmekten büyük gurur duyuyoruz" dedi. Türkiye Basketbol Federasyonu Başkanı Hidayet Türkoğlu ise, "TEMSA ile iş birliğimizi yenilemekten büyük memnuniyet

duyuyoruz. Ülkemizin köklü ve global ölçekte güçlü markalarından biri olan TEMSA'nın, Milli Takımlarımızın yanında yer almaya devam etmesi bizim için çok kıymetli. Sporun birleştirici gücüne inanan ve bu alanda sorumluluk üstlenen bir markayla aynı hedefler doğrultusunda yol yürümek, Türk basketbolunun gelişimi açısından önemli bir değer taşıyor. Bu iş birliğinin Türk basketboluna katkı sağlamaya devam edeceğine inanıyor, TEMSA CEO'su Sayın Evren Güzel'e ve TEMSA ailesine teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Sti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108 / 1 Sk. No: 32 Bornova / İzmir
Tel: 0 232 478 11 04



Filolar 'Yıldız' otobüslerle güçlenmeye devam ediyor

Taşımacılıkta kalite, konfor ve güvenlik olmazsa olmaz diyenler, sezon hazırlıklarını aralıksız sürdürüyor. Polat Turizm ve Özçoban Tur da filosunu sezona hazırlayanlar arasında. Polat Turizm 3 adet Turismo, Özçoban Tur ise 2 adet Turismo ile araç parkını yeniledi.

TURİZM taşımacılığı alanında hizmet veren Polat Turizm ve Özçoban Tur araç yatırımında tercihini 'Yıldız' otobüslerden yana kullandı. Araçların ikisini Hastalya Otomotiv, diğerini ise Mengerler'den alan Polat Turizm, taşımacılık kapasitesini güçlendirdi. Araçlar Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle teslim edildi. Teslimata, Polat Turizm sahipleri Yasin Polat ve Rasim Polat, Mercedes-Benz Türk Bayi Satış Filo Koordinatörü Selen Bal, Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer ve Mengerler Ticaret Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki katıldı.

Denizli merkezli Özçoban Tur da Hastalya Otomotiv'e siparişini verdiği 2 adet Turismo 16 2+2 aracını teslim aldı. Teslimatta, Özçoban Tur Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Kıt, Mercedes-Benz Türk Bayi Koordinatörü Atakan Taşçıoğlu ve Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer hazır bulundu. Yeni araçlarla birlikte yolcu konforunun artacağını, uzun yol ve turizm taşımacılığında güvenlik ve modernliği ön planda tutmayı hedeflediklerini belirten Polat Turizm sahibi Yasin Polat, 'Mercedes-Benz Turismo otobüslerin sunduğu ergonomik koltuk düzeni, geniş bagaj kapasitesi ve gelişmiş teknoloji

donanımları, hizmet kalitemizi yükseltiyor. Bu yatırımla müşterilerimize daha konforlu bir taşımacılık deneyimi sunmayı amaçlıyoruz' dedi. Özçoban Tur teslimatında konuşan Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Deniz Gürer ise, "Özçoban Tur, 15 yıl aradan sonra ilk defa Mercedes-Benz otobüslerini filosuna kattı. Bu araçlar sadece modern ve konforlu olmakla kalmıyor; aynı zamanda şirketimizin müşterilerine sunduğu hizmet kalitesini de artıracak. Yeni araçlarımızın Özçoban Tur'a hayırlı ve uğurlu olmasını, bol kazançlar getirmesini diliyorum" diye konuştu.

2025 yılında tek işverenden alınan ve 4.300.000 TL'yi aşan ücret gelirlerinin beyanı gerekiyor

2025 yılında kesinti suretiyle vergilendirilmiş olan,

a) Tek işverenden ücret geliri elde edenlerin, ücret gelirleri toplamının 4.300.000 TL'yi aşması,

b) Birden fazla işverenden ücret geliri elde eden mükelleflerin, birinci işverenden aldıkları ücret gelirleri de dâhil olmak üzere ücretlerinin 4.300.000 TL'yi aşması,

c) Birden fazla işverenden ücret geliri elde eden mükelleflerin, birden sonraki işverenden alınan ücretleri toplamının 2025 yılı için 330.000 TL'yi aşması, halinde ücret gelirlerinin yıllık beyanname ile beyan edilmesi gerekmektedir.

2025 yılında elde edilen ücret gelirlerinden beyanı gerekenlere ilişkin bilgiler aşağıdaki gibidir. Tek işverenden veya birden fazla işverenden elde edilen ve 4.300.000 TL'yi aşan ücret gelirlerinin vergilendirilmesi ve beyanı şöyle tespit edilecektir.

a) Tek işverenden ücret geliri elde eden mükelleflerin, ücret gelirleri toplamının 2025 yılı için 4.300.000 TL'yi aşması,

b) Birden fazla işverenden ücret geliri elde eden mükelleflerin, birinci işverenden aldıkları ücret gelirleri de dâhil olmak üzere ücretlerinin 2025 yılı için

4.300.000 TL'yi aşması, c) Birden fazla işverenden ücret geliri elde eden mükelleflerin, birden sonraki işverenden alınan ücretleri toplamının 2025 yılı için 330.000 TL'yi aşması, halinde, ücret gelirleri yıllık beyanname ile beyan edilecektir. Birden fazla işverenden ücret alınması halinde, birinci işverenden alınan ücretin hangisi olacağı ücretli tarafından serbestçe belirlenebilecektir.

193 sayılı Kanununun 86. maddesinin birinci fıkrasının (b) bendine göre, ücret gelirlerinin beyan edilip edilmeyeceği kendi içinde değerlendirilecek olup, diğer gelirlerin bulunması halinde bu gelirler hesaplama dahil edilmeyecektir.

Saygılarımla



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv

Innovation for
comfort

www.inovaotomotiv.com



TEMSA PRESTIJ



**3 YIL
GARANTİ**





**SINIRSIZ
KİLOMETRE**

MAPAR BURSA

**TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi**

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00


 www.mapar.com.tr

 **mapar**

MAPAR İZMİR

**TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis**

7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 94

 /mapartemsa

 **FUSO**

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44


TEMSA

Mercedes-Benz Türk'ten kamyonunda yeni dönem hamlesi

Mercedes-Benz Türk, 2026 model yılı kapsamındaki kamyon yeniliklerini tanıtarak; Mercedes-Benz Actros ve Mercedes-Benz eActros 600 ile performans, verimlilik ve elektrifikasyonda yeni bir dönemin kapısını araladı.

MERCEDES-Benz Türk, müşteri beklentileri, sahadan gelen geri bildirimler ve taşımacılık sektöründe hızla değişen ihtiyaçlar doğrultusunda geliştirdiği 2026 yılı kamyon ürün portföyü yeniliklerini düzenlediği basın toplantısıyla duyurdu. Yapılan kapsamlı güncellemelerle birlikte ağır ticari araç segmentinde yalnızca ürün geliştirmeleri değil, aynı zamanda operasyonel verimlilik, sürüş güvenliği, sürücü konforu ve sürdürülebilirlik başlıklarını kapsayan bütüncül bir dönüşüm hayata geçirildi.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Ürün ve Pazar Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt konuyla ilgili yaptığı açıklamada: "2026 model yılı kapsamında Mercedes-Benz kamyon ürün portföyümüzde hayata geçirdiğimiz kapsamlı yenilikleri yalnızca teknik geliştirmeler olarak değil, sahadan aldığımız geri bildirimler ve taşımacılık sektörünün değişen dinamikleri doğrultusunda şekillendirdiğimiz bütüncül bir dönüşümün sonucu olarak değerlendiriyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçlarını ürün geliştirme süreçlerimizin merkezine alarak; daha yüksek performans, daha düşük yakıt tüketimi, gelişmiş güvenlik sistemleri ve sürücü konforunu bir arada sunan çözümler geliştirmeye devam ediyoruz. Bu yeniliklere ek olarak, Mercedes-Benz eActros portföyümüzle elektrifikasyon alanında attığımız

güçlü adımlarla emisyonuz taşımacılığın dönüşümüne öncülük etmeyi hedefliyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak, müşterilerimizin operasyonel verimliliğini artıran, toplam sahip olma maliyetini optimize eden ve geleceğin mobilite ihtiyaçlarına bugünden yanıt veren ürün ve hizmetler sunmaya kararlılıkla devam edeceğiz." dedi.

Mercedes-Benz Actros 8x2 Nakliye Segmentinde Güç, Verimlilik ve Konfor Bir Arada

Mercedes-Benz Türk, motor gücündeki artış, optimize edilen güç aktarma sistemleri ve seçili modellerde devreye alınan ProCab kabin tasarımıyla güncellediği Mercedes-Benz Actros 8x2 nakliye segmentiyle performans, yakıt verimliliği ve sürücü konforunu daha ileri seviyeye taşıyor.

2026 model yılı itibarıyla Mercedes-Benz Actros 3242 L ADR 8x2 modeli, motor ailesinde yapılan değişiklikle 320 beygirden 420 beygire yükseltilecek motor gücü sayesinde daha yüksek taşıma performansı ve yakıt tasarrufu sunuyor. Özellikle ağır yük taşımacılığında daha dengeli ve güçlü bir sürüş karakteri sağlayan model, avantajlı konfigürasyonu maliyet-performans dengesi arayan şehirler arası ve bölgesel taşımacılık yapan filolar için verimlilik odaklı bir çözüm olarak öne çıkıyor. Mercedes-Benz Actros L 3248 ve 3251 Plus modelleri ise artan motor gücüyle performans ve verimlilikte yeni bir seviyeye ulaşıyor. Mercedes-Benz Actros L 3248 modelinde motor gücü 421 beygirden 476 beygire yükselirken, Mercedes-Benz Actros L 3251 Plus modelinde ise 421 beygir olan motor gücü 510 beygire çıkarılıyor. Artan motor gücü, özellikle uzun yol operasyonlarında daha yüksek verimlilik ve sürüş performansı sağlıyor.

Motor gücündeki artışa ek olarak, bu modellerde yeni ProCab kabin tasarımı da devreye alınıyor. Aerodinamik olarak geliştirilen ProCab, hava direncini azaltarak yüzde 3'e varan yakıt tasarrufu sağlarken 2,5 metre genişliğindeki StreamSpace kabin yapısı iç mekanda daha ferah bir yaşam alanı sunarak uzun yol sürüşlerinde sürücü konforunu artırıyor.

Yeni kabin yapısı ile birlikte geliştirilen ses ve ısı yalıtımı, konforlu alt yatak için özel yatak şiltesi, geniş ve konforlu üst yatak ile entegre kontrol paneli, sürücü tarafı yan güneşlik ve kaz boynu LED okuma lambaları gibi detaylar, kabin içi yaşam konforunu destekliyor. Bu özellikler sayesinde Mercedes-Benz Actros L 3248 ve 3251 L DNA Plus modelleri, operasyonel verimlilik ile sürücü memnuniyetini aynı noktada buluşturuyor.

Portföyün en üst donanım seviyesini temsil eden Mercedes-Benz Actros L 3251 Plus, araca özgü



premium donanımlarıyla da öne çıkıyor. Deri direksiyon, ısıtılabilir ve süspansiyonlu konforlu muavin koltuğu, MirrorCam sistemi, elektrikli ve camlı ayarlanabilir sunroof, kabin üstü havalı korna ve buzdolabı gibi donanımlar, uzun yol taşımacılığında sürücülere üst segment bir konfor ve teknoloji deneyimi sunuyor. Araçta ayrıca ekstra premium konforlu alt yatak, Multimedia Kokpit İnteraktif 2, konforlu havalı kabin süspansiyonu, elektrohidrolik kabin devirme mekanizması ile ışık ve yağmur sensörü gibi ileri seviye destek sistemleri yer alıyor. Kabin içindeki halı kaplama motor tüneli ve detaylı donanım çözümleri ise hem estetik hem de dayanıklılık açısından iç mekan kalitesini üst seviyeye taşıyor.

Mercedes-Benz eActros Portföyü ile Elektrifikasyonda Güçlü ve Esnek Çözümler

Mercedes-Benz Türk, elektrikli taşımacılık alanındaki dönüşümünü Mercedes-Benz eActros portföyüyle güçlendirmeye devam ediyor. Uzun yol taşımacılığı için "Şarjı Tam, Geleceğe Hazır" vizyonu ile geliştirilen Mercedes-Benz eActros 600, "doğuştan elektrikli" mimarisi, gücü doğrudan tekerleklere ileten elektrik motorlu aks (eAxle) teknolojisi, 600 kWh kullanılabilir kapasiteye sahip uzun ömürlü LFP bataryaları, tam yüklü koşullarda 500 kilometreye varan* menzili ve yeni nesil teknolojileriyle öne çıkıyor. Bu yeni nesil teknolojileri sayesinde Mercedes-Benz eActros 600, uzun yol taşımacılığı ve emisyonuz lojistik için yüksek verimlilik sunuyor.

Mercedes-Benz eActros 600 modeline ek olarak, farklı operasyonel ihtiyaçlara yönelik çözümler sunan Mercedes-Benz eActros 400 modeli de portföyde yer alıyor. Farklı kabin ve konfigürasyon seçenekleriyle sunulan Mercedes-Benz eActros ailesi, müşterilere kullanım alanlarına göre esnek çözümler sağlıyor. Mercedes-Benz eActros 400, daha kısa menzilli gerektiren ancak yüksek faydalı yük kapasitesi isteyen operasyonlar için verimli bir

alternatif sunarken; Mercedes-Benz eActros 600 uzun yol taşımacılığında elektrikli dönüşümün güçlü temsilcilerinden biri olarak konumlanıyor.

Mercedes-Benz Türk, Mercedes-Benz eActros portföyüyle birlikte müşterilerine yalnızca yeni araçlar değil, aynı zamanda operasyon analizi, enerji altyapısı planlaması ve mobilite danışmanlığı gibi bütüncül çözümler sunarak müşterilerinin emisyonuz taşımacılığa geçişini desteklemeyi hedefliyor.

Yeni Nesil Güvenlik Sistemleri: Daha Hassas ve Daha Akıllı Sürüş Destekleri

2026 model yılıyla birlikte araçlarda sunulan güvenlik sistemleri önemli ölçüde geliştirildi. Güncellenen Yorgunluk Algılama Asistanı 2, araca entegre edilen kızılötesi kamera sayesinde sürücünün yalnızca direksiyon hareketlerini değil; göz kapağı hareketleri, baş pozisyonu ve genel sürüş davranışlarını birlikte analiz ederek yorgunluk seviyesini çok daha hassas şekilde tespit edebiliyor.

Bununla birlikte Aktif Fren Asistanı (ABA 6 Plus) ve gelişmiş radar-kamera sistemleri; çoklu şeritlerde, yaya ve bisikletli algılamada daha yüksek hassasiyetle çalışarak aktif güvenliği daha da ileri seviyeye taşıyor. Bu sistemler, özellikle yoğun trafik ve uzun yol koşullarında sürücüyü güçlü bir destek sunuyor.

2026 Model Yılıyla Taşımacılığın Geleceğine Yatırım

Mercedes-Benz Türk'ün 2026 model yılı kapsamında hayata geçirdiği bu yenilikler; ürün geliştirmelerinin ötesinde, taşımacılık sektörünün geleceğine yönelik stratejik bir dönüşümü temsil ediyor. Marka, geliştirdiği yeni nesil teknolojiler ve araçlarla müşterilerinin değişen ihtiyaçlarına daha da güçlü, daha da verimli, daha da güvenli ve daha da sürdürülebilir çözümler sunmaya devam ediyor.



Akcan Holding filosu eActros ile güçlendi

Mercedes-Benz Türk, 80 yılı aşkın süredir lojistik, turizm ve otomotiv gibi birçok sektörde faaliyet gösteren Akcan Holding'e Mercedes-Benz eActros 600 çekici ve Mercedes-Benz eActros 300 kamyon teslim etti. Batarya elektrikli ağır ticari araç teknolojisini temsil eden bu iki model, Akcan Holding'in lojistik operasyonlarında emisyonuz taşımacılığa katkı sağlayacak.

MERCEDES-Benz Türk, 1942 yılından bu yana yedi farklı sektörde faaliyetlerini sürdüren Akcan Holding'e Mercedes-Benz eActros 600 çekici ve Mercedes-Benz eActros 300 kamyon teslim etti. Teslim edilen Mercedes-Benz eActros 600 çekici; gelişmiş aktif güvenlik ve sürüş destek sistemleri, sürücü konforunu önceliklendiren donanımları ve 600 kWh kullanılabilir kapasiteye sahip uzun ömürlü LFP batarya performansıyla uzun yol taşımacılığı için tasarlanmış yeni nesil bir batarya elektrikli çekici olarak dikkat çekiyor. Akcan Holding'e teslim edilen araç; Gaziantep, Adana, Denizli, İstanbul ve Ankara arasında gerçekleştirilecek uzun mesafeli lojistik operasyonlarda görev alacak.

Filoya katılan bir diğer araç olan Mercedes-Benz eActros 300 ise 300 kWh batarya kapasitesi ve yüklü halde yaklaşık 300 km menzilli kapasitesiyle Gaziantep ve çevre şehirler arasında madeni yağ taşımacılığı faaliyetlerinde kullanılacak.

Teslimat töreninde bulunan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü

Alper Kurt, Akcan Holding ile sürdürdükleri iş birliğinin bu yeni teslimatla daha da güçlenmesinden duydukları memnuniyeti ifade ederek yeni araçlarının Akcan Holding'e hayırlı olmasını diledi.

Akcan Holding'e gerçekleştirilen bu teslimatın ağır ticari araçlarda elektrikli dönüşümün önemli adımlarından biri olduğuna inandıklarını belirten Mercedes-Benz Türk Kamyon Ürün ve Pazar Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt "Mercedes-Benz Türk olarak, Mercedes-Benz eActros 600 portföyümüzle elektrifikasyon alanında attığımız kararlı adımlarla emisyonuz lojistiğin dönüşümünde öncü olmayı hedefliyoruz. Özellikle uzun yol taşımacılığı için geliştirilen Mercedes-Benz eActros 600 çekicimiz, 800 V tasarım mimarisine sahip yüksek verimlilik sunan uzun ömürlü LFP batarya teknolojisi ve tam yüklü koşullarda 500 kilometreye varan* menzilli sektörde yeni bir dönemi temsil ediyor. Bu teslimatın, Akcan Holding ile yürüttüğümüz iş birliğini daha da güçlendireceğine inanıyor, önümüzdeki dönemde ortak çalışmalarımızın artarak devam



etmesini temenni ediyorum." dedi. Akcan Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Özcan Akcan ise "Akcan Holding olarak 1942 yılından bu yana faaliyet gösterdiğimiz tüm sektörlerde yenilikçi, sürdürülebilir ve verimli iş modelleri geliştirmeye öncelik veriyoruz. Bugün filomuza dahil ettiğimiz Mercedes-Benz eActros 600

çekici ve eActros 300 kamyon ile lojistik operasyonlarımızda hem çevresel sürdürülebilirliği hem de operasyonel verimliliği daha da ileri taşımayı hedefliyoruz. Mercedes-Benz Türk'ün güçlü teknolojisi ve satış sonrası hizmetleriyle bu yatırımın operasyonlarımıza önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz." dedi.

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahibi
Bekir Yılmaz, Murat Yılmaz ve Duran Yılmaz'ın
değerli anneleri

Nazik YILMAZ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeyea Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahibi
Bekir Yılmaz, Murat Yılmaz ve Duran Yılmaz'ın
değerli anneleri

Nazik YILMAZ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeyea Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **Ali Osman
Ulusoy**