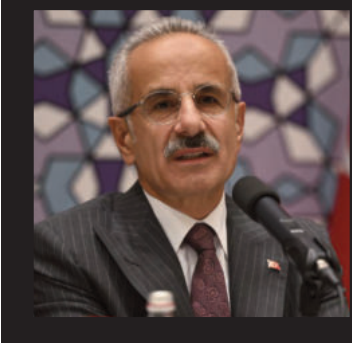




Abdulkadir Uraloğlu: "Havalimanı sayısı 2026'da 60'a çıkacak"

ABDULKADİR Uraloğlu'nun açıkladığı rakamlar, son 21 yılda havacılık sektörüne verilen güçlü desteği bir kez daha ortaya koydu. 2002'de 26 olan havalimanı sayısının 2026 yılında 60'a çıkacağını söyleyen Uraloğlu; 'Yolcu sayısının 34,5 milyondan 247 milyona yükseldiğini' açıkladı. Uraloğlu paylaştığı verilerle havacılıkta yaşanan

büyük dönüşümü gözler önüne serdi. Havalimanı yatırımları ve havayolu teşvikleri hız kesmeden sürerken, karayolu yolcu taşımacılığının benzer ölçekte desteklenmemesi eleştiri konusu oluyor. Taşımacılık sektöründe dengeli bir ulaşım politikası çağrısı yapılırken, "Ulaşımın tüm modları eşit desteklenmeli" görüşü öne çıkıyor.

Yıl: 30

Sayı: 1148

20 ŞUBAT 2026

Fiyatı: 20 TL

GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com

f gülegüle gazetesi

@gazetegulegule

@gazetegulegule

YILLARIN TECRÜBESİYLE ARACINIZA DEĞER KATIYORUZ



BİZİMLE İLETİŞİME GEÇİN
+90 (212) 690 44 46
Akşemseddin Mh. Fatih oto San.
Sit. C-7 Blok No:32 Esenyurt / İstanbul

İBB'NİN YOL BELGESİ ZAMMI TURİZM TAŞIMACILARINI AYAĞA KALDIRDI

Turizm taşımacısı bu yükü kaldıramaz



Sayfa 4'ta

MBT'nin karbon emisyonunu azaltan projesine ödül



Sayfa 11'de

TEMISA'dan tarihi performans: Ciro ve ihracatta rekor büyüme



Sayfa 6'da

İnova Otomotiv, Temsa üst yönetimini ağırladı

**GÜVENİLİR
İŞ ORTAĞINIZ**



MAPAR BİRSA
MAPAR Kamyon & Otobüs Satış Servisi
MAPAR Kamyon & Otobüs Satış Servisi
MAPAR Kamyon & Otobüs Satış Servisi

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) heyeti, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Barış Yıldırım'ı ziyaret ederek turizm taşımacılarına uygulanan yol belgesi ücretinin yüzde 1528 artırılarak 10 bin TL'ye çıkarılmasına tepki gösterdi. Sektör temsilcileri kararın yeniden gözden geçirilmesini istedi.



TURİZM taşımacılığı sektöründe yol belgesi ücretlerine yapılan yüksek oranlı artış gündemdeki yerini koruyor. Tüm Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, Yönetim Kurulu Üyesi Murat Yiğci ve TÜR-SAB Eski Başkanı Başaran Ulusoy'dan oluşan heyet İstanbul Büyükşehir Belediyesi nezdinde gerçekleştirdiği kritik ziyaretle konuyu doğrudan muhataplarına taşıdı.

"Sektör zaten nefes alamıyor"

HEYET, İBB Ulaşım Daire Başkanı Barış Yıldırım ile yapılan görüşmede, turizm taşımacılarına yönelik yol belgesi ücretinin öğrenci ve personel taşımacılığı tarifelerinden ayrıştırılarak yüzde 1528 oranında artırılıp 10 bin TL'ye çıkarılmasının sektörde ciddi bir şok etkisi yarattığını ifade etti. Sektör temsilcileri, pandemi sonrası toparlanma sürecinin henüz tam anlamıyla tamamlanmadığını, artan akaryakıt, sigorta, bakım, körü-otoyol ve personel maliyetleri karşısında firmaların zaten ciddi bir ekonomik baskı altında olduğunu vurguladı. Bu ölçekte bir artışın birçok işletmeyi finansal açıdan çıkmaza sürükleyebileceği dile getirildi. Ayrıca turizm taşımacılığına uygulanan ücret artışının diğer taşımacılık türlerine kıyasla çok daha yüksek olmasının adil olmadığını belirten heyet; sektörün, İstanbul turizmüne ve ülke ekonomisine doğrudan katkı sunduğu hatırlatılarak, bu kararın yeniden değerlendirilmesi istedi.

"Kararlar istişareyle alınmalı"

GÖRÜŞMEDE ayrıca, taşımacılık sektörünü doğrudan etkileyen düzenlemelerin meslek örgütleriyle istişare edilerek hayata geçirilmesi gerektiği vurgulandı. Karar alma süreçlerinde sektör temsilcilerinin görüşlerinin alınmasının, hem uygulama başarısını artıracak hem de mağduriyetleri önleyeceğini dile getirdi. TTDER heyeti, sektörün sürdürülebilirliği adına diyalog kanallarının açık tutulmasının önemine dikkat çekerek; "Bu yükü taşımamız mümkün değil" diyerek çözüm çağrısını yineledi.

TTDER yeni dönem stratejilerini değerlendirdi



TURİZM sektörünün yegane sivil toplum kuruluşu Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), 2025 yılının kapsamlı bir değerlendirmesini yapmak ve 2026 yılı hedeflerinin rotasını çizmek üzere gerçekleştirilen yönetim kurulu toplantısında bir araya geldi. Sektörün geleceğine yön verecek stratejilerin masaya yatırıldığı bu önemli toplantıya; MAN Türkiye Otobüs Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, MAN Türkiye Bölge Satış Yöneticisi Emrah Albustanoğlu ve MAPAR Otomotiv Başkanı Yalçın Şahin'de katılım sağladı. Yönetim kurulu üyeleri, artan maliyetler, operasyonel verimlilik,

sezon beklentileri ve sektördeki rekabet koşulları üzerine değerlendirmelerde bulundu. 2025 yılı içerisinde atılan adımların sonuçları analiz edilirken, sektörün güçlü ve gelişime açık yönleri detaylı biçimde değerlendirildi. Toplantının önemli gündem başlıklarından biri ise 2026 yılına yönelik stratejik planlama oldu. TTDER yönetimi, daha güçlü bir sektör yapısı için iş birliği, sürdürülebilirlik ve kurumsal dayanışmanın önemine dikkat çekti. Yeni dönemde izlenecek yol haritası konusunda fikir alışverişinde bulunularak, sektörün büyümesine katkı sağlayacak adımlar ele alındı.

Turizm taşımacısına yeni yük

TURİZM taşımacılığı sektörü son yılların en ağır ekonomik sınavlarından birini verirken, şimdi de yüksek oranlı belge ücretleriyle karşı karşıya. Sektör artık sadece rekabette değil, artan maliyet baskısıyla da mücadele ediyor. Akaryakıt fiyatları, sigorta giderleri, bakım maliyetleri, köprü ve otoyol ücretleri derken işletmeler zaten zor ayakta duruyor. Böylesi bir tabloda yol belgesi ücretine yapılan yüksek oranlı artış, bis turizm ta-

şımacılarına "taşınması zor bir yük"tür. Turizm taşımacılığı, ülke turizminin görünmeyen ama en kritik halkalarından biri. Havalimanından otele, şehir içi turlardan kültür rotalarına kadar zincirin her noktasında aktif rol oynayan bu sektörün ayakta kalması, turizmin sürdürülebilirliği açısından da hayati önem taşıyor.

Yazımızın yazısı elimize ulaşmamıştır
Mustafa Yıldırım

Yazımızın yazısı elimize ulaşmamıştır
İbrahim Artırdı

Muhasebe yazılımları ve teknoloji
Sibel Yüce 15'te

WIMAXİ

KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON

FİLM

MÜZİK

RADYO

SESLİ KİTAP

E-KİTAP

ARAÇ TAKİP

REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63



Hoşgeldin
Ya Şehri
Ramazan

obilet



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en etkili şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Türk'ün karbon emisyonunu azaltan projesine ödül

Mercedes-Benz Türk, Daimler Truck Holding AG'nin Almanya'da düzenlediği "2026 Green Mover Award" yarışmasından tekstil bazlı otobüs tavan kaplaması projesi ile ödülle döndü. Tekstil esaslı bu sürdürülebilir çözüm, üretim sürecinde yapıştırıcıları ortadan kaldırarak karbon emisyonlarının azaltılmasına katkı sağlıyor.

MERCEDES-Benz Türk'ün otobüs geliştirme ekibi, Daimler Truck AG'nin düzenlediği "2026 Green Mover Award" yarışmasında, otobüs üretim sürecinde petrol bazlı yapıştırıcıları ortadan kaldırarak karbon emisyonlarını azaltan tekstil bazlı tavan kaplaması uygulaması ile 'Yeşil Ürünler' kategorisinde ödüle layık görüldü. Mercedes-Benz Türk Ar-Ge Merkezi Yeni Nesil Otobüs Projeleri Karoser ve Dış Tasarım Geliştirme Grup Müdürü Mustafa Çolak, Birim Müdürü Erdal Sezer ile proje mühendisleri Berkay Balci, Vadi Erdem, Ümit Arman, ödülleri 28 Ocak tarihinde Stuttgart'ta gerçekleştiren törenle aldılar.

Araç tavanlarında daha az karbon salımı sağlayan yeni nesil tekstil kaplama
Ödül alan uygulama, 2024 yılından itibaren Mercedes-Benz eCitaro elektrikli otobüslerde kullanılmaya başlandı. Geliştirme çalışmaları kapsamında, daha önce alüminyumdan üretilen tavan kaplaması, özel bir tekstil bazlı malzemeyle değiştirildi. Bu değişiklikle eCitaro otobüsleri için kaynak verimliliği yüksek, yeni bir tavan kaplama konsepti geliştirildi. Bu dönüşüm sayesinde tavan kaplaması daha hafif bir yapıya kavuşurken, araç ağırlığının azalması, yakıt tüketimi ve enerji verimliliği açısından önemli kazanımlar sağlıyor. Yıllık 250 ton

karbondioksit eşdeğeri emisyon azaltımı sağlayan bu uygulama, aynı zamanda üretim sürecinde sağladığı 72 bin metreküp su tasarrufu ve 6 milyon megajul (MJ) daha düşük enerji tüketimi ile sürdürülebilir üretim hedeflerini destekliyor. Yapıştırıcı işleminin ortadan kaldırılması ile üretilebilirlik sürecini daha da iyileştirirken, işlem karmaşıklığını azaltıyor ve geri dönüştürülebilirliği artırıyor. Proje, sürdürülebilirliği ve verimliliği artırarak, yüksek performans standartlarını korurken yeşil mobilye ve çevre korumasını destekliyor.

Türkiye'den dünyaya mühendislik çözümleri

Mercedes-Benz eCitaro'nun Ar-Ge çalışmalarını yürüten Mercedes-Benz Türk Ar-Ge Merkezi, mevcut güncellemeler ve geliştirme faaliyetlerini de gerçekleştirmeye devam ediyor. Almanya'da üretimi devam eden Mercedes-Benz eCitaro'nun iç donanım, karoseri, dış kaplamalar, elektrik altyapısı, diagnost sistemleri, yol testleri ve donanımsal dayanıklılık testleri gibi kapsamları Mercedes-Benz Türk İstanbul Ar-Ge Merkezi sorumluluğunda yürütülüyor. Proje kapsamındaki geliştirmeler de Mercedes-Benz Türk ekiplerinin yol testleri, dayanıklılık ve Hydropuls testleri de dahil olmak üzere kapsamlı Ar-Ge faaliyetlerinden sonra uygulandı. Mercedes-Benz Türk Ar-Ge Merkezi, sahip olduğu yetkinlik ve global sorumluluklarıyla sürdürülebilirlik vizyonuna Türkiye'den dünyaya sağladığı mühendislik çözümleri ile katkı sağlamaya devam ediyor.



Mercedes-Benz Türk'ten Mars Logistics'e '150' adetlik dev teslimat

Mercedes-Benz Türk'ün Ak-saray Kamyon Fabrikası'nda

üretilen 150 adet Mercedes-Benz Actros L ProCab, Mars Logistics filosuna katıldı. Yerli üretim gücüyle gerçekleştirilen bu büyük teslimat, Mercedes-Benz Türk'ün ağır ticari araç pazarındaki güçlü konumunu bir kez daha ortaya koydu.

MERCEDES-Benz Türk, lojistik sektöründeki iş ortaklıklarını güçlendirmeye devam ediyor. 35 yılı aşkın süredir uluslararası taşımacılık, depolama, dağıtım, hava ve deniz kargo, intermodal, demiryolu, proje taşımacılığı ve depolama hizmetleri sunan Mars Logistics, filosunu 150 adet Mercedes-Benz Actros L ProCab ile genişleterek araç parkındaki Mercedes-Benz marka araç sayısını artırdı. Filonun önemli bir bölümünü Mercedes-Benz marka araçlar oluşturan, teslimatı gerçekleştirilen yeni araçlar Mars Logistics'in uluslararası nakliye operasyonlarında aktif olarak kullanılacak. Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen Mercedes-Benz Actros L ProCab'ler, yüksek güvenlik donanımları, yakıt verimliliği, dayanıklılık ve operasyonel verimlilik avantajlarıyla Mars Logistics'in hizmet kalitesine doğrudan katkı sağlayacak. Teslimatın, takas desteğiyle ve Mercedes-Benz Kamyon Finansman (MBKF) kredisi kullanılarak gerçekleştirilmesi ise bu iş birliğinin en dikkat çekici unsurlarından biri olarak öne çıkıyor. Teslimat töreni, Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Sürer Sülün, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, 2. El Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Didem Daphne Özensel, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu, Kamyon Filo Satış Grup Müdürü Çağdaş Özen, İletişim

Müdürü Miray Demirel, Mercedes-Benz Kamyon Finansman CEO'su Gökmen Onbulak, Mars Logistics Yönetim Kurulu Başkanı Garip Sahillioğlu, Yönetim Kurulu Üyesi Gökşin Günhan, Filo Operasyonlarından Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erkan Özyurt, Mars Logistics İş Geliştirme, Planlama ve Fiyatlandırmadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Önder Başboğa, Filo Yatırım ve Bakım Onarım Koordinatörü Kerem Karaduman, Kurumsal İletişim ve Marka Yönetimi Müdürü Kader Özal, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Beşir Acar, Gelecek Otomotiv CEO'su Ebubekir Koman, Gelecek Otomotiv Diyarbakır Genel Müdürü Serdar Ulaş ve Gelecek Otomotiv Filo Satış Müdürü Yusuf Odabaş'ın katılımıyla Çırağan Sarayı'nda gerçekleştirildi. Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt törende yaptığı konuşmada "Mercedes-Benz Türk olarak her zaman müşterilerimizin operasyonel ihtiyaçlarına en uygun çözümleri sunmaya odaklanıyoruz. Aksaray Kamyon Fabrikamızda ürettiğimiz 150 adet Mercedes-Benz Actros L ProCab'ın, yüksek güvenlik donanımları, yakıt verimliliği ve dayanıklılığıyla Mars Logistics'in uluslararası taşımacılık operasyonlarına önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Bu teslimat, iki şirket arasındaki iş birliğinin ne kadar sağlam temellere dayandığını da ortaya koyuyor. Mars Logistics

ile 2021 yılında başlayan ve karşılıklı güvene dayanan iş birliğimizin önümüzdeki dönemde de güçlenerek devam etmesini temenni ediyorum." dedi. Gelecek Otomotiv CEO'su Ebubekir Koman da şöyle konuştu: "Gelecek Otomotiv olarak uzun yıllardır sektöre kalite ve güven odaklı teslimatlar gerçekleştiriyoruz. Mars Logistics gibi sektörünün öncü firmalarından birine 150 adet Mercedes-Benz Actros L ProCab teslim etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Bu araçların uluslararası nakliye operasyonlarında yüksek verimlilik sağlayacağına inanıyoruz. İş ortaklığımızın güçlenerek devam etmesini diliyoruz." Mars Logistics Yönetim Kurulu Üyesi Gökşin Günhan ise "35 yılı aşkın süredir lojistiğin tüm alanlarında müşterilerimize güvenli ve kaliteli hizmet sunuyoruz. Bu hizmet anlayışımızın temelinde, operasyonlarımızda kullandığımız araçların performansı ve güvenilirliği yer alıyor. Bugün teslim aldığımız 150 adet Mercedes-Benz Actros L ProCab ile filomuzdaki Mercedes-Benz marka araç sayısı önemli bir paya sahip oldu. Yüksek ikinci el değeri, yaygın servis ağı, yedek parça bulunurluğu ve ihtiyaçlarımıza uygun servis sözleşmeleri operasyonlarımızda bize önemli avantajlar sağlıyor. Mercedes-Benz Türk ile yürüttüğümüz bu güçlü iş birliğinin önümüzdeki dönemde de artarak devam edeceğine inanıyoruz" ifadelerini kullandı.





EF SANE YENİLENDİ



3 YIL SINIRSIZ
KİLOMETRE
GARANTİSİ

YENİLENEN PRESTİJ İLE YENİ NESİL SÜRÜŞ DENEYİMİ

DİJİTAL SÜRÜCÜ BİLGİLENDİRME EKRANI

- IPS teknolojisi sayesinde yüksek çözünürlük
- Çoklu dil seçeneği
- Sürüş bilgilerine kolay erişim

AKILLI DİREKSİYON

- Akıllı tuşlar sayesinde kolay erişim
- Ergonomik dizayn
- Modern tasarım

 **Yaşaroğlu**

Osmaniye Mah. Atatürk cad. Sanayi
Sitesi Sok. No:19 Kınık / İZMİR

T : 0 232 687 10 34

temsa.com





İnova Otomotiv, TEMSA üst yönetimi'ni ağırladı

İnova Otomotiv, Temsa Supplier Evolution Programı kapsamında 2025 yılı Excellence Tedarikçi değerlendirmesi için TEMSA Üst Yönetimi'ni ağırladı. Gerçekleştirilen kapsamlı saha ziyaretiyle üretim, kalite ve iş güvenliği süreçleri mercek altına alındı.

İNOVA Otomotiv, 2024 yılında başlatılan Temsa Supplier Evolution Programı (TSEP) kapsamında yürüttüğü çalışmalar doğrultusunda önemli bir değerlendirme sürecine ev sahipliği yaptı. Programın 2025 yılı en üst seviyesi olan Excellence Tedarikçi aşamasına ilişkin saha denetimi kapsamında, TEMSA Üst Yönetimi ve TSEP Değerlendirme Ekibi şirket tesislerini ziyaret etti.

Kapsamlı değerlendirme gerçekleştirildi

Ziyaret süresince iş sağlığı ve güvenliği uygulamaları, üretim hatları, kalite kontrol süreçleri, tedarik zinciri yönetimi ve yalın üretim uygulamaları detaylı şekilde incelendi. Ayrıca sürdürülebilirlik politikaları, çevresel sorumluluk çalışmaları ve sürekli iyileştirme projeleri hakkında sunumlar gerçekleştirildi. Yetkililer, değerlendirme sürecinin yalnızca mevcut performansın ölçülmesiyle sınırlı kalmadığını; aynı zamanda operasyonel mükemmeliyet, verimlilik artışı ve kalite standartlarının daha ileri taşınması adına stratejik bir yol haritası oluşturma fırsatı

sunduğunu ifade etti.

Sürdürülebilir büyüme ve stratejik iş birliği vurgusu

Program kapsamında yapılan karşılıklı görüş alışverişlerinde, şeffaflık, ölçülebilir performans kriterleri ve uzun vadeli iş birliği anlayışının önemi ön plana çıktı. Taraflar, güçlü tedarikçi-ana sanayi ilişkilerinin sürdürülebilir büyümenin temel yapı taşlarından biri olduğu konusunda görüş birliğine vardı. İnova Otomotiv yönetimi, TSEP sürecinin şirket kültürüne olumlu katkılar sağladığını ve kalite odaklı üretim anlayışını daha da pekiştirdiğini belirtti. Açıklamada, "Excellence seviyesine ulaşma hedefi doğrultusunda tüm ekiplerimizle birlikte kararlılıkla çalışmaya devam ediyoruz" mesajı paylaşıldı. Ziyaretin sonunda İnova Otomotiv yönetimi, katkı ve katılımları dolayısıyla TEMSA Üst Yönetimi ve değerlendirme ekibine teşekkür ederken, sürece hazırlık aşamasından saha uygulamalarına kadar emeği geçen tüm çalışanlarını tebrik etti.



TEMSA PRESTIJ



3 YIL
GARANTİ



SINIRSIZ
KİLOMETRE

MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis

7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 94

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44

 www.mapar.com.tr

    /mapartemsa



Ya-Şehri RAMAZAN Hos Geldin!

11 ayın sultanı geldi!
Ramazan ayında dualarımız kabul,
ibadetlerimiz makbul olsun.



YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

MAN, elektrikli araçlarıyla 2025'te rekor satışlara ulaştı

MAN, elektrikli araçların büyümeyi sürüklediği 2025 yılında tüm yeni araç segmentlerinde satışlarını yaklaşık yüzde 6 artırarak 101.600 adede ulaştırdı. Yıl ortasında seri üretimine başlanan elektrikli kamyonlardan 620 adedin üzerinde teslimat gerçekleştiren marka, elektrikli şehir içi otobüs satışlarını da yüzde 118 artışla 1.300 adede çıkardı.

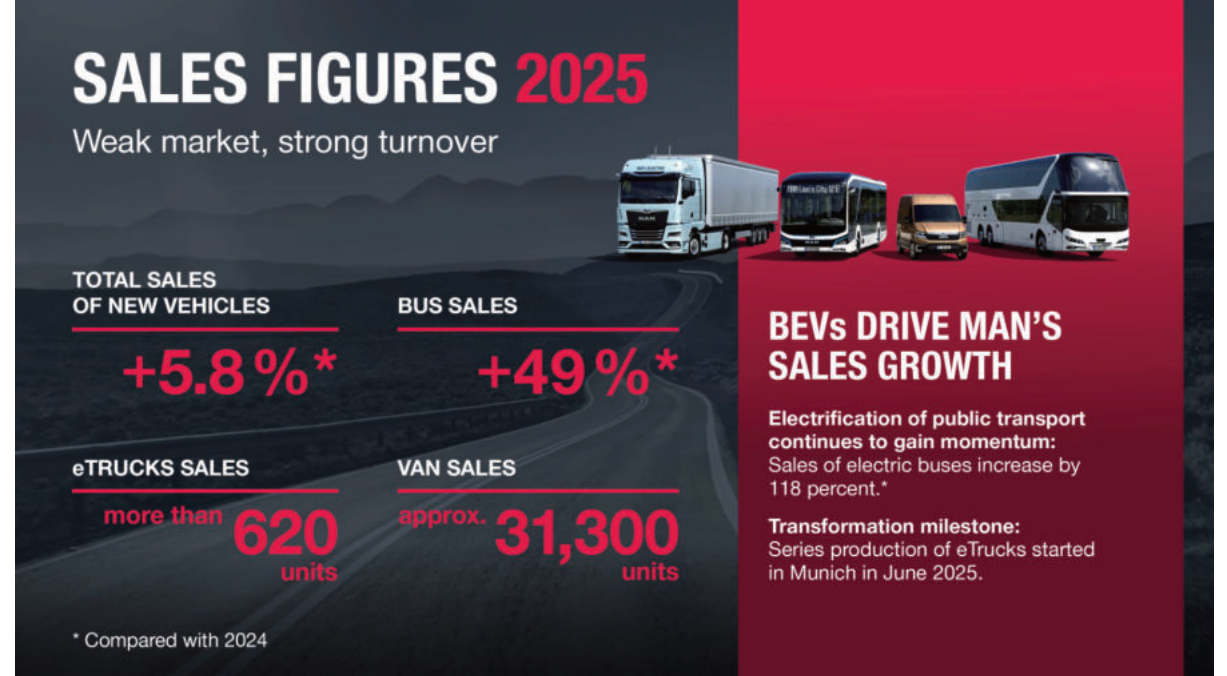
MAN Truck & Bus, 2025 yılına ilişkin satış rakamlarını açıkladı. Satış başarısında özellikle elektrikli kamyon ve şehir içi otobüs satışlarının önemli bir payı oldu. MAN, 2025'te toplamda yaklaşık 101.600 yeni araç teslim ederek, bir önceki yıla göre satış adedini yüzde 6 civarında artırdı. Bu başarı, Avrupa kamyon pazarında pandeminin yol açtığı zorlu koşulların devam etmesine rağmen elde edildi. Satışlardaki artışın en önemli itici gücünü ise kamyon ve otobüs segmentinde dinamik bir gelişme kaydeden batarya elektrikli araçlar (BEV) oldu. MAN Truck & Bus Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Yürütme Kurulu Üyesi Friedrich Baumann, satış başarısına ilişkin şunları söyledi: "Bataryalı elektrikli araçlardaki güçlü büyümemiz ve kamyonet segmentindeki

başarılı performansımız, doğru yolda olduğumuzu gösteriyor. Talebin zayıf olduğu zorlu bir pazar ortamına rağmen toplam satışlarımızı artırabildik. Ayrıca, batarya elektrikli portföyümüzü genişletmeye devam ediyoruz. MAN eTGL'nin seri üretiminin başlaması ve eCoach'un ilk teslimatlarıyla, 2026'da ürün yelpazemizi tamamlayacak ve sürdürülebilir mobilite için net bir sinyal vereceğiz."

Elektrikli kamyonlarla güçlü performans sergiledi
Kamyon satışları zorlu piyasa koşullarına rağmen neredeyse sabit kaldı. Yaklaşık 63.300 adetlik satış, bir önceki yılın sadece yüzde 0,6 altında gerçekleşti. Buna karşın, 2025'te seri üretime geçen elektrikli kamyon yüksek talep gördü ve 620'den fazla adet

satıldı. Ağır hizmet tipi elektrikli kamyonlar için 2026 yılı sipariş defterleri şimdiden dolduran MAN, kamyonunda elektrikli portföyünü tamamlayacak yeni MAN eTGL 12 tonluk kamyonun seri üretimine ise bu yılın sonuna doğru başlamayı planlıyor. eTGL, MAN'ın araç yelpazesini karbonsuzlaştırma yolundaki bir diğer önemli adım olacak.

MAN otobüsleri 2025'te güçlü toparlanma gösterdi
MAN'ın otobüs faaliyetleri 2025 yılında önemli bir toparlanma göstererek, yaklaşık %49'luk artışla 7.000 adedi aştı. Bataryalı şehir içi otobüsler, bu segmentteki satışları artıran en önemli faktör oldu. Şehir içi elektrikli otobüs satışları %118'in üzerinde artışla 1.300 adedin



üzerine çıkarak yeni bir rekor kırdı. Bu rakam, 2026'nın sonunda Avrupa pazarındaki ilk müşterilere teslim edilmesi planlanan MAN Lion's Coach E'yi kapsamıyor.

MAN, HTA segmentinde rekor satışlara ulaştı
MAN, hafif ticari araç segmentinde bir önceki yıla kıyasla %13'ün üzerinde artış

yakalayıp 31.300'ün üzerinde satış gerçekleştirip yeni bir rekor kırdı. Bu artışta, MAN TGE'nin başarılı uluslararasılaşma stratejisi önemli rol oynadı; özellikle Arap Yarımadası'ndaki yeni pazar girişleri satışları destekledi. MAN, 2026'da uluslararasılaşma stratejisini daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

MAN motor ve bileşen işinde dengeli başarı ortaya koydu
MAN, motor satışlarında ise özellikle tarım sektöründeki talep zayıflığı nedeniyle 9.400 adetle bir önceki yılın biraz altında kaldı. Buna karşın, denizcilik pazarındaki güçlü gelişme ve aks ile bileşen işindeki hacim artışı, bu düşüşü telafi etti.

ALL ABOUT BUS, COACH AND **PEOPLE**

WWW.BUSWORLDTRÜKİYE.COM



busworld®

TÜRKİYE İSTANBUL

17-19 HAZİRAN 2026

DIAMOND SPONSOR:

Otokar

PLATINUM SPONSOR:

ASIS

GOLD SPONSOR:

HBS

BASIN YEMEĞİ SPONSORU:

Otokar

İŞ BİRLİĞİ İLE:

busworld.

ORGANİZATÖR:

ufi
Member
Host of the
75th UFI Congress
in 2008

hkf
Fuarçılık AŞ
Trade Fairs
www.hkftadefairs.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108 / 1 Sk. No: 32 Bornova / İzmir
Tel: 0 232 478 11 04

TEMSA'dan tarihi performans: Ciro ve ihracatta rekor büyüme

2025 yılında cirosunu döviz bazında yüzde 10 artışla 554 milyon dolar seviyesine yükselten TEMSA, ihracatta da 2024 yılında kırdığı rekoru aştı. Avrupa pazarında bugüne kadarki en yüksek yıllık satış rakamlarına ulaşan TEMSA, ihracatını da 316 milyon doların üzerine çıkardı.

OPERASYONEL mükemmeliyet anlayışını finansal sonuçlarına taşımayı sürdüren TEMSA, geride bıraktığı yılda tarihinin en güçlü satış ve üretim performansına imza attı. Türkiye'deki büyümesini sürdürürken, Avrupa'daki öncelikli pazarlarında da yeni satış rekorlarına imza atan TEMSA, konsolide cirosunu döviz bazında yüzde 10 artırarak 554 milyon dolar seviyesine taşıdı. Böylece tarihinin en yüksek satış gelirine ulaşan TEMSA'nın, TL bazında enflasyon muhasebesi uygulanmış cirosu ise 24 milyar TL seviyesinde gerçekleşti. Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Evren Güzel, ticari araç sektörünün zor bir yılı geride bıraktığının altını çizerken, "Hem dünyada hem de ülkemizde faaliyet ortamını zorlaştıran gelişmelere tanıklık etmeye devam ediyoruz. Bunlar Türkiye pazarında genel rakamlara da yansıyor. 2025 yılına baktığımızda ana iş kolumuz olan otobüs pazarında yıllık artış sadece yüzde 3 ile sınırlı kalırken, midibüste ise yüzde 3'lük bir daralma görüyoruz. Böyle dönemler, organizasyon gücünün fark yarattığı dönemlerdir. Bizim için 2025 sonuçlarımızın bu kadar değerli olmasının sebebi de böylesine zorlu bir dönemde pazardan pozitif ayrılmış olmamız" dedi.

"Bilanço kalitesi önceliğimiz, 5 yıldır pozitif serbest nakit akışı üretiyoruz"
TEMSA olarak tarihi bir yılı geride bıraktıklarını ifade eden Evren Güzel, "Operasyonel mükemmeliyeti önceliklendiren, müşteriye odağa alan küresel büyüme stratejimiz doğrultusunda, 2025'te hem ciro hem de ihracatta TEMSA tarihinin en yüksek rakamlarına ulaştık. Döviz bazlı ciromuz geçtiğimiz yıla göre yüzde 10'luk artışla 554 milyon dolara yükseldi. Avrupa'da ve Türkiye'de TEMSA tarihinin en yüksek otobüs satış adetlerine imza attık. Zorlu bir dönemde karlılığımızı koruyarak, üst üste beşinci yılımda da pozitif serbest nakit akışına sahip olduk" dedi.

"Tarihimizin en yüksek ihracat rakamını kaydettik"
TEMSA'nın, tarihinin en yüksek ihracat rakamına yine bu dönemde ulaştığını sözlerine ekleyen Evren Güzel şunları söyledi: "2025'te

bir önceki yıla göre döviz bazında yüzde 7'lik artışla ihracatımızı 316,1 milyon dolara taşıdık. Bizi en az bu rekor kadar gururlandıran, ihracatla ilişkili iki konu daha var. İlki; net ihracat katkımız. Bundan 10 yıl önce net 90 milyon dolar ithalatçı konumunda bulunan TEMSA, bugün geldiği noktada net 149 milyon dolar ihracat girdisi yaratan bir şirket pozisyonunda. İkinci olarak da, Türkiye'de ortalama kilogram başı ihracat 1,6 dolar seviyesindeyken, biz TEMSA'da bu rakamı 20,38 dolara yükselttik. Yani, TEMSA olarak Türkiye ortalamasından yaklaşık 13 kat daha katma değerli bir ihracat yapıyoruz. Tüm bunlar TEMSA'nın, ileri sanayi vizyonunun ve küresel marka dönüşümünün en güçlü göstergelerinden."

"Avrupa pazarlarında bugüne kadarki en yüksek satış rakamlarına ulaştık"
Avrupa'nın TEMSA için öncelikli pazarlar arasında başı çektiğini ifade eden Evren Güzel, "2025 yılında Avrupa'daki ayak izimizi daha da güçlendirdik. Fransa, Almanya, İngiltere, İrlanda Yunanistan, Belçika gibi ülkelerde satış rekorlarımızı kırdık. Sağdan direksiyonlu pazarları da odağımıza alıp 2024 yılına göre adet bazında yüzde 60 daha fazla ihracat yaptık. İngiltere ve İrlanda'da araç parkımızı 673 adede ulaştırırken, söz konusu ülkelerde şehirlerarası otobüs pazarında pazar payımızı da yaklaşık yüzde 15 seviyesine yükselttik. Avrupa'nın ilk şehirlerarası elektrikli aracı unvanına sahip LD SB E modelimizden Portekiz'e 10 adet sevk ederek, bugüne kadar bu modelimizde tek seferde yapılan en büyük teslimatı gerçekleştirdik. Yine aynı şekilde Litvanya'ya 15 adet MD9 Electricity aracımızı sevk ettik. Mevcut pazarlardaki bu başarılarımızın yanı sıra, geçtiğimiz yıl 6 yeni ülkeye giriş yaptık; Arnavutluk, Finlandiya, Hırvatistan, Malta, Norveç, Polonya. Tüm bunları yaparken, her zaman odağımıza aldığımız müşterilerimiz ile sürekli temas halinde olmaya devam ediyoruz. Müşterilerimizi dinleyerek, anlayarak hem



bugünün hem de geleceğin ihtiyaçlarını çözümlüyoruz. Bu yaklaşımımızla müşterilerimizden aldığımız geri bildirimler ve pazar ihtiyaç analizlerimiz doğrultusunda hem yeni araç lansmanlarımıza devam ettik hem de var olan araçlarımızı yeni donanımlar ve özelliklerle geliştirdik. Busworld'de tanıttığımız Avenue Neo ile Yeni Prestij'i de Türkiye ve Avrupa'da satışa sunduk" dedi.

"Hedef: 1 Milyar dolar ciroya sahip tercih edilen mobilite markası olmak"
TEMSA'nın bugün geldiği noktada sadece bir otobüs üreticisi olmadığını sözlerine ekleyen Evren Güzel, "Güçlü bir global oyuncu olma yolunda 'Tercih Edilen Mobilite Markası' vizyonumuzu dört temel sütun üzerine inşa ediyoruz. Odak pazarlarda coach ve intercity segmentlerinde tercih edilen marka olmak, pazar ihtiyaçlarına uygun özgün ve yenilikçi ürünlerle niş segmentlerde fark yaratmak, city segmentinde iş birlikleri kurmak ve ekosistem oyuncusu olmak, elektrifikasyon ve geleceğin mobilite çözümleri sağlayan üretim merkezi olmak. Bu vizyon doğrultusunda hedefimiz küresel ayak izimizi genişleterek 1 milyar dolarlık ciroya sahip tercih edilen mobilite markası olmak" diye konuştu.

"Mobilitenin elektrifikasyonu otobüs dünyasıyla sınırlı değil"
Evren Güzel'in diğer açıklamalarından satır başları şöyle:

♦10 bin adedin üzerinde üretim kapasitemiz var. Mikromobilite gibi birçok farklı alanda üretim yapabiliyoruz.

♦Pazar ihtiyaçlarına uygun özgün ve yenilikçi ürünlerle niş segmentte fark yaratmak istiyoruz. Bunu Amerika'da TS30 ve TS35 ile; Türkiye ve Avrupa'da MD9 gibi ürünlerimizle yaptık. Bu niş segmentlerde elde ettiğimiz başarı, müşterilerimizin portföylerine girmemize ve ana segmentlerde de tercih edilmemizi sağlıyor.

♦Sektörün ilk Ar-Ge merkezine sahibiz. 20 yıla yakın süredir elektrifikasyon üzerine yoğunlaşan bir laboratuvarımız ve 5 yıldır faal olan batarya paketleme tesisimiz bulunuyor. Araçlarımızda kullanılan batarya teknolojilerinin tamamı; batarya yönetim sistemlerinden elektronik kontrol kartlarına kadar kendi mühendislerimiz tarafından tasarlanıp geliştiriliyor.

♦Mobilitenin elektrifikasyonu bizim için yalnızca otobüs dünyasında batarya kullanımıyla sınırlı değil. Biz bu dönüşümü; enerji depolama teknolojilerimizi, mühendislik kabiliyetimizi ve mobilite deneyimimizi kullanarak denizcilik, tarım, havacılık gibi mobilitenin olduğu tüm alanlara değer yaratan çözümler sunmak olarak görüyoruz. Amacımız, elektrifikasyonu tüm ekosisteme yayıp farklı sektörlerle yenilikçi, sürdürülebilir ve yüksek performanslı çözümler sağlamak.

♦Mobilitenin elektrifikasyonu vizyonu ile çıktığımız yolda, uluslararası standartlara göre hizmet veren, IACS üyesi bağımsız klaslama ve

uygunluk değerlendirme kuruluşu Türk Loydu tarafından verilen lityum-iyon temelli Marine Batarya Sertifikası'nı alan ilk Türk şirketi olduk. Batarya teknolojimiz; geçtiğimiz günlerde Türkiye İş Bankası tarafından lansmanı yapılan ve olası bir afet anında hizmet sürekliliğini sağlayacak altyapısı ve donanımı, yıl boyu sunacağı bankacılık hizmetleri, etkinlik, dinlenme, kafe alanlarıyla ilk yeni nesil yüzen şube özelliği taşıyan İş Vapur'da da aktif olarak kullanılıyor. İstanbul Şehir Hatları tarafından, Haliç Tersanesi'nde inşa edilen "Dünyanın ilk yüzen banka şubesi" şu anda Galataport'ta; Türk Loydu Klaslı bu proje için TEMSA mühendisleri tarafından tasarlanan ve toplam 800kWh olan 8 batarya paketimizi İş Vapur'un hizmetine sunduk."

Amerika'da maliyetlerimiz arttı ama büyüme iştahımız devam ediyor
Amerika pazarında uzun yıllardır başarıyla varlığını devam ettiren sayılı Avrupalı üreticilerden biri olduklarını hatırlatan Evren Güzel, bu pazarda büyüme iştahlarının artarak devam ettiğinin altını çizdi. Amerika'da ilave gümrük vergileri nedeniyle maliyetlerin arttığını ifade eden Evren Güzel, "Önceki yıllarda yüzde 2,5 olan gümrük vergisi bugün itibarıyla yüzde 12,5 olarak uygulanıyor. Dolayısıyla bu ilave vergi, pazardaki kar marjları üzerinde ciddi bir baskı yaratıyor. Kuzey Amerika pazarı çok güçlü bir oyuncu olduğumuz dolayısıyla bizim için çok öncelikli bir pazar. Bu gelen ilave vergilerle birlikte, pazarda da yeni bir denge oluşuyor. Bizim avantajımız orada hem müşteri ilişkilerimizin hem de satış sonrası hizmetlerimizin çok güçlü olması. Dolayısıyla biz rekabeti hizmetlerimizle, finansman çözümlerimizle, ürün gamımızla fiyatın ötesine taşıyoruz. ABD için geliştirdiğimiz TS serisi ile pazarda kendi segmentimizi yarattık. Bugün Amerika'da 2.500'ü aşkın aracımız bulunuyor ve bu pazarda büyümeye devam edeceğiz."

Sıfır emisyonlu 11 modelimiz var
Türkiye'de elektrikli otobüslerin toplam otobüs satışları içindeki payının potansiyeline çok gerisinde olduğunu ifade eden Evren Güzel, "Son 5 yılda Türkiye'de 180'in üzerinde elektrikli otobüs satışı gerçekleşti. Bu da elektrikli otobüs payının yüzde 1'in altında olduğunu gösteriyor. Bu oran Avrupa'da bugün itibarıyla yüzde 30 seviyelerinde. TEMSA ise Türkiye'de son 5 yılda yüzde 16'lık pay elde etti. Avrupa'dan Amerika'ya, şehir içinden şehirlerarasına her segmentte elektrikli otobüslerimizle yollardayız. ASELSAN iş birliğiyle Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü biz ürettik. 2022 yılında ise Avrupa'nın ilk elektrikli şehirlerarası otobüsünü yollara çıkardık. TS45E modelimizle Amerika'da şehirlerarası ulaşımında elektrikli dönemini başlattık. Fabrikamızda geliştirdiğimiz 11 farklı modelden oluşan sıfır emisyonlu araçlarımızla yeşil dönüşüme büyük katkı sağlıyoruz. Bu anlamda, küresel ölçekte en geniş sıfır emisyonlu ürün portföylerinden birine sahibiz" dedi.



Kâmil Koç, 100. Yılını Dev Bir Kampanyayla Karşılıyor:



2026 boyunca her ay 100 şanslı yolcuya ücretsiz bilet

Türkiye'nin ilk seyahat firması olarak 1926 yılında yola çıkan Kâmil Koç, halkın güveniyle 100 yılı geride bırakmanın gururunu yaşıyor. "100 Yıldır Yol Arkadaşınız" mottosuyla 100. yıl coşkusunu tüm Türkiye'ye yaymayı hedefleyen Kâmil Koç, yeni kampanyayla 2026 yılı boyunca her ay 100 yolcusuna ücretsiz seyahat imkânı sunuyor.

TÜRKİYE karayolu taşımacılığının lider ve öncü markası Kâmil Koç, 100. kuruluş yıl dönümünü yolcularına bir teşekkür niteliği taşıyan özel bir projeye karşılıyor. Yüz yıldır müşteri memnuniyetine verdiği değer sayesinde Türkiye'nin en başarılı karayolu seyahat şirketi olan Kâmil Koç 1926'dan bu yana seyahat sektöründe kesintisiz devam eden köklü mirasını, bugün global iş ortağı Flix ile uluslararası hizmet standartlarına taşıyor. Firma 100 yaşını yolcuları ile birlikte kutlamak amacıyla 2026 yılı boyunca her ay düzenlenecek çekilişlerle yol arkadaşlarını ücretsiz biletlerle buluşturuyor.

Kâmil Koç, 100. yıl iletişim projeleri kapsamında hayata geçirdiği bu kampanyayı yıl boyunca her ay düzenli olarak gerçekleştirmeyi planlıyor. Kullanıcı dostu dijitalleşme vizyonunu ön plana çıkaran marka, bir önceki ay içerisinde mobil uygulaması veya web sitesi üzerinden bilet alan tüm yolcularını otomatik olarak çekiliş havuzuna dahil ediyor.

Yıl içinde diledikleri zaman ve güzergahta kullanabilecekler

100 yıllık köklü tecrübesini modern teknoloji ile birleştiren Kâmil Koç her ayın başında gerçekleştireceği çekilişleri dijital kanallar

üzerinden duyuracak. Buna ek olarak Kazanan talihlilere e posta ve sms bildirimleri ile bilgilendirme yapılacak. Çekilişle belirlenen her ayın 100 kazananı, 1.000 TL tutarına kadar olan ücretsiz bilet haklarını 2026 yılı sonuna kadar, diledikleri tarihte ve Kâmil Koç'un Türkiye genelindeki geniş hizmet ağında kullanabilecek. Kazanan yolcuların biletleme işlemleri için yapmaları gereken tek şey, Kâmil Koç müşteri temsilcileriyle iletişime geçerek seyahat planlarını paylaşmak olacak.

"Kampanya, yol arkadaşlarımıza 100. yıl teşekkürümüz"

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, 100. yılı yeniliklerle başladıklarını belirterek, kampanyaya ilişkin şunları söyledi: "1926 yılında Cumhuriyetimizin ilk adımlarıyla başlayan yolculuğumuzda, bugün 100 yıllık köklü bir çınara dönüşmenin gururunu yaşıyoruz. Bizim için 2026 sadece bir takvim yılı değil; halkımızın güveniyle büyüyen bir başarı hikâyesinin de yeni yüzüyüldür. Kâmil Koç olarak, '100 Yıldır Yol Arkadaşınız' diyerek başladığımız bu özel yılı yolcularımızla birlikte kutlamak istedik. İlk günden bugüne

markamıza duydukları güvenle bizleri hiçbir zaman yalnız bırakmayan, bizi ülkemizin en çok tercih edilen seyahat markası haline getiren tüm yol arkadaşlarımıza teşekkür etmek amacıyla bu kampanyayı hayata geçirdik. Her ay hediye edeceğimiz 100 biletle bu güven bağını pekiştirmeyi; yol arkadaşlığımızı yeni hikâyelerle daha da büyötmeyi hedefliyoruz. 2025 yılında milyonlarca kişinin yol arkadaşı olabilmemizin nedeni her zaman güven ve konforu önceliklendiren anlayışımızdı. 100. yılımızda hizmet anlayışımızı geliştirirken yol arkadaşlarımızın gösterdiği bu teveccühe ücretsiz biletlerimizle teşekkür ederek, Kâmil Koç'u birlikte daha güçlü bir geleceğe taşımayı amaçlıyoruz."

Bir asırlık güven, yeni yüzyıla taşıyor
Kâmil Koç'un, "100 Yıldır Yol Arkadaşınız" mottosuyla hayata geçirdiği bu kampanya, markanın nesilden nesile aktarılan güven anlayışını, yenilenen hizmet vizyonunu ve güçlü dijital altyapısını geleceğe taşıma hedefinin de ilk adımını oluşturuyor. Yıl boyunca hayata geçirilecek iletişim projeleri, kampanyalar ve özel uygulamalarla Kâmil Koç; geçmişten aldığı güçle yolcularıyla birlikte yeni bir yüzyıla ilerlemeyi hedefliyor.



Mercedes-Benz'ten Şubat ayına özel finansman kampanyası



Mercedes-Benz Otomotiv ve Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Şubat ayına özel hazırladığı finansman kampanyasıyla yeni otomobil ve hafif ticari araç sahibi olmak isteyen müşterilerine avantajlı seçenekler sunuyor.

MERCEDES-Benz Kasko ile kurumsal müşterilere özel hafif ticari araç kampanyaları;

- Vito: 1.000.000 TL krediye 12 ay vadede %0 faiz veya 36 ay vadede 1.000.000 TL kredi kullanmak isteyen müşterilere %1,79 faiz
- Vito Select 124 CDI Uzun, Select 124 CDI Ekstra Uzun, Select 124 CDI Uzun 4x4: 500.000 TL krediye 10 ay vadede %0 faiz veya 36 ay vadede 1.000.000 TL kredi kullanmak isteyen müşterilere %2,59 faiz
- Sprinter: 1.000.000 TL kredi için, 12 ay

- vadede %0 faiz veya 36 ay vadede 1.000.000 TL kredi kullanmak isteyen müşterilere %1,79 faiz
 - EQV: 1.000.000 TL kredi kullanımında 12 ay vadede %0 faiz
 - eSprinter: 12 ay vadeli 1.000.000 TL kredi kullanmak isteyen müşterilere %0 faiz
 - Mercedes-Benz Certified araçlar: 600.000 TL krediye 5 ay vadede %0 faiz (2024 model EQV araçlar için kampanyalı kredi oranları geçerli değildir.)
- Otomobil ve hafif ticari araç satın alımlarında faiz oranları, kredi tutarı ve vadeye

göre değişiklik gösterir.

Kampanyalar 28.02.2026'ya kadar geçerli olup Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş., piyasa koşullarına göre faiz oranlarını değiştirme hakkına sahiptir. Kredi Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. tarafından sağlanmaktadır. Mercedes-Benz Otomotiv Ticaret ve Hizmetler A.Ş. kredi başvuru ve değerlendirme sürecinde söz ve sorumluluk sahibi değildir. Detaylar için www.mbfh.com.tr sayfasının yanı sıra en yakın Mercedes-Benz acentesine danışılabilir.



Mercedes-Benz Türk'ten toplu taşımaya 15 yeni otobüs

Mercedes-Benz Türk, 13 adet Mercedes-Benz Conecto Solo Dizel ve 2 adet Mercedes-Benz Conecto Solo Hybrid otobüsü Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri'ne teslim etti. Yeni araç yatırımıyla şirket, şehir içi toplu taşımada kalite ve sürdürülebilirlik standartlarını yükseltiyor.

MERCEDES-Benz Türk, şehirlerarası ve şehir içi yolcu taşımacılığında güçlü iş ortaklarını büyümeye devam ediyor. Bu kapsamda; 1960 yılında şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörüne adım atan ve 1985 yılından bu yana şehir içi toplu taşıma alanında faaliyet gösteren Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri, filosunu Mercedes-Benz Türk'ün Conecto otobüsleriyle yeniledi. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen 2026 model 13 adet Mercedes-Benz Conecto Solo Dizel ve 2 adet Mercedes-Benz Conecto Solo Hybrid otobüsün teslimatıyla birlikte, firmanın filosu tamamen Mercedes-Benz marka otobüs otobüslerden oluşuyor.

Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri Limited Şirketi Genel Müdürü Kani Coşkun, teslimatla ilgili şu değerlendirmede bulundu: "Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri Limited Şirketi olarak, sunduğumuz hizmetin odağında her zaman 'insan' ve 'güvenli ulaşım' yer alıyor. Bugün filomuzda dahil ettiğimiz 15 adet Mercedes-Benz Conecto Solo Dizel ve Conecto Solo Hybrid otobüsümüzle, bu vizyonumuzu bir adım daha ileriye taşımamızın gururunu yaşıyoruz. Yeni yatırımlarımızla birlikte filomuzdaki Mercedes-Benz yıldızlı araç sayımızı 21'e yükselttik ve filomuzun tamamı şu anda Mercedes-Benz marka otobüsten oluşuyor. Özellikle hybrid teknolojisine yaptığımız bu yatırım, sadece hizmet kalitemizi artırmakla kalmıyor, aynı zamanda çevreye duyarlı ve sürdürülebilir bir toplu taşıma anlayışına olan bağlılığımızı da simgeliyor. Teslim aldığımız bu araçların, yolcularımıza konfor, işletmemize ise yüksek verimlilik sunacağını düşünüyoruz. Mercedes-Benz Türk ile yıllardır süregelen güvene dayalı iş ortaklığımızın, gelecek yıllarda da güçlenerek devam edeceğine inanıyoruz." Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Selim Eyüboğlu ise iş ortaklığıyla ilgili olarak: "Bu Sefer Bir Başka" diyerek 2026 yılında birçok yeni donanım ile zenginleştirdiğimiz ve müşterilerimizin beğenisine sunduğumuz Mercedes-Benz Conecto otobüslerimizin teknoloji, tasarım, güvenlik ve konforlu sürüş sistemlerinde ulaştığı başarıyla toplu taşıma sektörüne yön vermeye devam ediyor. Bugün gerçekleştirdiğimiz teslimatla birlikte, yılın hemen başında 2026 model Mercedes-Benz otobüslerimizi Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri'ne kazandırmış olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri araç parkındaki Mercedes-Benz markalı araç sayısının artması, otobüslerimize ve müşterilerimize sunduğumuz çözümlere duyulan güvenin en somut göstergesidir. Şehirlerin temposuna uyum sağlayan güvenli ve konforlu bir toplu taşıma çözümü olan Mercedes-Benz Conecto modellerimiz gösterilen yoğun ilgiden dolayı çok mutluyuz. Uzun yıllardır karşılıklı güven esasıyla sürdürdüğümüz değerli iş ortaklığımızın uzun yıllar devam edeceğine inanıyoruz. Şehrin ulaşım standartlarını yükselten bu yeni araçlarımız Coşkunlar Toplu Taşıma Hizmetleri firmasına ve İstanbullulara hayırlı olsun."



Mercedes-Benz eActros 600 Türkiye'de sahaya indi

Mercedes-Benz Türk, batarya elektrikli çekici modeli Mercedes-Benz eActros 600'un Türkiye'deki ilk teslimatını Medcem Çimento'ya gerçekleştirdi. Uzun yol taşımacılığında elektrikli dönüşümün simgesi niteliğindeki teslimat, ağır ticari araç segmentinde yeni bir dönemin başlangıcı olarak değerlendiriliyor.

MERCEDES-Benz Türk, ağır ticari araç sektöründe önemli bir kilometre taşını daha geride bıraktı. Şirket, uzun yol taşımacılığı için "Şarjı Tam, Geleceğe Hazır" vizyonu ile geliştirilen batarya elektrikli çekici modeli Mercedes-Benz eActros 600'un Türkiye'deki ilk teslimatını Medcem Çimento'ya gerçekleştirdi. Teslimat töreni, Medcem Çimento'nun Mersin Silifke'de bulunan üretim tesisinde düzenlendi. Teslim edilen Mercedes-Benz eActros 600, Medcem Çimento Fabrikası'ndan Medcem Port Limanı'na uzanan hatta kullanılacak ve buradan gerçekleştirilen ihracat operasyonlarında görev alacak. Avrupa'nın en büyük çimento fabrikası olan Medcem Çimento Fabrikası'nın operasyonlarında kullanılacak olan araç, sanayide elektrikli taşımacılığın uygulanabilirliğini somut şekilde ortaya koyacak. Mercedes-Benz eActros 600, Türkiye'de satışa geçen ilk uzun menzilli elektrikli çekici olma özelliğini taşıyor. Bu yönüyle Medcem Çimento'ya teslimatı gerçekleşen araç, sanayi ve ihracat odaklı lojistik operasyonlarda elektrikli taşımacılığın yaygınlaşması açısından önemli bir referans niteliği oluşturuyor. Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, teslimatla ilgili şu değerlendirmede bulundu: "Mercedes-Benz eActros 600 ile uzun yol taşımacılığında elektrikli dönüşüm için yeni bir sayfa açıyoruz. Türkiye'de-

ki ilk Mercedes-Benz eActros 600 teslimatımızı, ihracat operasyonlarıyla öne çıkan büyük ölçekli bir sanayi kuruluşu olan Medcem Çimento'ya gerçekleştirmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Doğuştan elektrikli mimarisi, uzun menzilli ve dayanıklı batarya teknolojisiyle Mercedes-Benz eActros 600, sadece çevresel sürdürülebilirliğe katkı sağlamakla kalmıyor; aynı zamanda operasyonel verimlilik açısından da güçlü bir alternatif sunuyor. Bu teslimatın, sanayide elektrikli taşımacılığın yaygınlaşması açısından önemli bir referans olacağına inanıyoruz." Medcem Çimento Grubu CEO'su Mehmet Ali Ceylan ise iş birliğiyle ilgili olarak: "Medcem Çimento olarak sürdürülebilirlik, verimlilik ve dijitalleşme odağımız doğrultusunda lojistik operasyonlarımızda çevreci çözümlere yönelmeye büyük önem veriyoruz. Mercedes-Benz eActros 600'ü, Silifke'deki üretim tesisimiz ile liman arasındaki taşımacılık hattında aktif olarak kullanarak elektrikli taşımacılığın operasyonel performansını sahada yakından gözlemleyeceğiz. Bugün teslim aldığımız Mercedes-Benz eActros 600, önümüzdeki dönemde filomuzu elektrikli araçlarla genişletmeye yönelik planlarımız açısından önemli bir başlangıç niteliği taşıyor. Mercedes-Benz Türk ile iş birliğimizin önümüzdeki dönemde de güçlenerek devam edeceğine inanıyoruz." dedi.

Uzun yol taşımacılığı için doğuştan elektrikli çözüm

Mercedes-Benz eActros 600, baştan sona elektrikli olarak tasarlanan "doğuştan elektrikli" bir çekici olarak öne çıkıyor. Elektrik motorlu aks (eAxle) teknolojisi sayesinde gücünü doğrudan tekerleklerle ileten araç, uzun yol taşımacılığı için yüksek verimlilik sunuyor. Tam yüklü koşullarda 500 kilometreye varan* menziliyle şehirlerarası ağır yük taşımacılığına uygun olan eActros 600, 600 kWh kapasiteli LFP bataryalarıyla 10 yıl veya 1,2 milyon kilometreye kadar batarya ömrü sağlıyor.

Müşteri Odaklı, Veriye Dayalı Satış Süreci Bu satış sürecinin en önemli unsurlarından biri, Mercedes-Benz Türk'ün müşteri odaklı ve veriye dayalı satış yaklaşımı oldu. İlk temas anından itibaren Medcem Çimento'nun operasyonunda kullanılacak rota, yük profili, hava koşulları ve topoğrafik veriler detaylı şekilde analiz edilerek simülasyon araçları üzerinden değerlendirildi. Bu şeffaf analiz süreci sayesinde araç ile sağlanacak operasyonel verimlilik önceden ortaya kondu ve elektrikli taşımacılığa geçiş konusunda güvene dayalı bir karar süreci oluşturuldu. Mercedes-Benz Türk ile Medcem Çimento arasında gerçekleştirilen ilk doğrudan iş birliği olma özelliğini taşıyan teslimat aynı zamanda elektrikli ağır ticari araçların sanayi ve ihracat odaklı operasyonlardaki potansiyelini ortaya koyan önemli bir başlangıç niteliği taşıyor.



Uğur Motorlu Araçlar Esenler Otogarı'nda hizmete açıldı

Trieworld çatısı altında faaliyet gösteren Uğur Motorlu Araçlar, 15 Temmuz Esenler Otogarı'nda açılan 2 bin metrekarelik yeni tesisinde, şehirlerarası taşımacılığa yönelik mekanik ve kaporta bakım-onarım hizmeti sunmaya başladı.



TRIEworld bünyesinde faaliyet gösteren Uğur Motorlu Araçlar, 15 Temmuz Esenler Otogarı'nda düzenlenen törenle hizmete açıldı. Taşımacılık ve turizm sektörünün önde gelen temsilcilerini bir araya getiren açılış, geniş katılımıyla gerçekleşti. Toplam 2 bin metrekarelik alana kurulan tesis, 20 kişilik uzman kadrosu ile şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüslere yönelik mekanik ve kaporta bakım-onarım hizmetleri sunmak üzere planlandı. Tesiste aynı anda kaporta bölümünde 5, mekanik bölümünde 5 olmak üzere toplam 10 araca eş zamanlı bakım ve onarım hizmeti verilebiliyor. Bu kapasiteyle Uğur Motorlu Araçlar, özellikle yoğun sefer yapan firmalar için hızlı ve etkin bir çözüm merkezi olmayı hedefliyor. Açılış törenine; TOFED Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Metro Turizm Genel Müdürü Soner Balaban, Kültür Bakanlığı Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Yunus Yılmaz, Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı Hacı Süleyman Barış, Günsel Turizm yöneticileri ile sektörün önde gelen firma ve çözüm ortağı temsilcileri katıldı. Açılışta konuşan Uğur Motorlu Araçlar sahibi Fatih Uğur, tesisin sahadaki ihtiyaçlar doğrultusunda hayata geçirildiğini belirterek, "Uzun yıllardır Esenler Otogarı'nda ve sektörde birebir yan yanayız. Taşımacının neye ihtiyaç duyduğunu sahada birebir yaşayan bir ekibiz. Bu tesisi kurarken hedefimiz; otobüsçünün zaman kaybetmeden, güvenle ve tek noktadan çözüm alabileceği bir merkez oluşturmaktır. Mekanikten kaportaya kadar tüm süreçleri hızlı ve kaliteli şekilde sunacağız" dedi. Trieworld çatısı altında faaliyet göstermenin kendilerine güç kattığını vurgulayan Uğur, kalite, hız ve güven odaklı hizmet anlayışıyla Esenler Otogarı gibi Türkiye'nin en yoğun merkezlerinden birinde sektöre uzun vadeli katkı sunmayı amaçladıklarını ifade etti.





Boğaziçi Filo Hizmetleri, Volkswagen Crafter dedi



İstanbul'da araç kiralama ve filo yönetimi hizmeti sektörünün önde gelen firmalarından biri olan Boğaziçi Filo Hizmetleri, filo yenileme ve büyüme stratejisi kapsamında 22 adet Volkswagen Crafter'ı filosuna kattı.

FİLO yönetim hizmeti sektöründe lider firmalarla iş birliklerini sürdüren Volkswagen Ticari Araç'ın donanım ve performans özellikleriyle sınıfının en önemli modellerinden biri olan Crafter, Boğaziçi Filo Hizmetleri'nin de tercihi oldu. Sektörde kalitesi, güvenliği, konforu ve ekonomik işletme maliyetleriyle iddiasını koruyan Volkswagen Crafter modelleriyle filosunu güçlendirmeye ve kapasitesini artırmaya devam eden Boğaziçi Filo Hizmetleri, 22 adet Volkswagen Crafter

modelini düzenlenen törenle teslim aldı. Törene, Boğaziçi Filo Hizmetleri firma sahibi Bülent Özkalan'ın yanı sıra Volkswagen Ticari Araç Filo Satış Yöneticisi Onurcan Tosun, Volkswagen Yetkili Satıcısı Başaran Otomotiv Satış Müdürü Deniz Kocaoğlu ve Satış Yetkilisi Barış Balıkcıoğlu katıldı. Törenin ardından, Volkswagen Ticari Araç tarafından Bülent Özkalan'a iki marka arasındaki güçlü iş birliğini temsil eden bir plaket takdim edildi. Boğaziçi Filo Hizmetleri firma sahibi Bülent

Özkalan, yenilikçi hizmet anlayışı ve vizyonları doğrultusunda hayata geçirilen filo yenileme projesinde; yüksek teknolojisi, düşük yakıt tüketimi, sunduğu sürüş ve yolcu konforu ile ikinci el değeri gibi avantajları nedeniyle Volkswagen Crafter'ı tercih ettiklerini ifade etti. Temelleri uzun yıllara dayanan Boğaziçi Filo Hizmetleri, araç kiralama ve filo yönetimi alanında yüksek hizmet standartlarıyla bireysel ve kurumsal müşterilerine verimli, güvenilir ve sürdürülebilir çözümler sunuyor.

KARAYOLU TAŞIMACILIĞI MUHASEBE YAZILIMLARI VE TEKNOLOJİ

Sayın Okurlar;

KARAYOLU Taşımacılığı sektöründe çalışan sizlerinde bildiği üzere bu işin muhasebesi, diğer sektörlerle göre farklılıklar taşıdığı gibi kendine özgü hesap düzeneği mevcuttur. Yolcu listesi, komisyon, sigorta, peron paraları, yol avansları, otogar çıkışları vs derken muhasebesini kayıt altına almak epeyce zorlayıcıdır. Eskiden binlerce koçanlı bilet, liste vs saklamak bile ayrı bir çileydi. Bunların hesaplamak, kağıt altına almak çok vakit ve emek gerektiriyordu. Muhasebe programları çoğunlukla yetersiz kalıyordu. Çünkü bilet ve yolcu listesinden başlayan bir muhasebe düzeneği gerekliydi. Teknolojide bu denli ilerlemiş değildi. Şimdi artık e-bilet var. Entegratör firmalar var. Karayolu taşımacılığı artık e-bilet ve e-yolcu listesi ile çalışmaya başladı. Teknoloji karayolu taşımacılığına etkin faydalar getirdi. Geçmiş yıllarda otobüsçülük sektöründe

ilk bilet ve muhasebe yazılımı yapan CEREN Bilgisayar ve Yazılım Ltd Şti.'nin yazılımı olan Obis bilet sistemi ve K9 muhasebe programı sorunlarımızı çözmüştü. Bu vesile ile 02.02.2026 tarihinde vefat eden yazılımcı Cavit Cahit Vural'ı rahmetle anmış olalım. Sektöre kattığı hizmetlerinden dolayı minnetlerimizi sunarız. Önümüzdeki süreçte; teknoloji, karayolu taşımacılığı sektörüne nice kolaylıklar ve avantajlar katacak gibi görünüyor. Teknolojiyi takip etmekte fayda var. Saygılarımla



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

Innovation for
comfort

MAN Truck & Bus'tan Türkiye Hamlesi: Ankara'da elektrikli otobüs üretimi başladı



MAN Truck & Bus, Almanya dışındaki ilk üretim tesisini açtığı Türkiye'de e-mobilite yolunda dev bir adım attı. Yeni yatırımlarla altyapısı güçlendirilen MAN Ankara Fabrikası'nda, tam elektrikli şehir otobüsü Lion's City E'nin seri üretimine resmen başlandı.

MAN Truck & Bus, sürdürülebilir ulaşım vizyonu doğrultusunda Türkiye'deki üretim tesisinde elektrikli mobiliteye geçişte önemli bir aşamayı tamamladı. Eylül ayı başında ilk MAN Lion's City E'nin banttan indirilmesiyle başlatılan sürecin ardından, tüm test ve hazırlıklar başarıyla tamamlanarak seri üretime geçildi. MAN Lion's City E'nin seri üretimiyle birlikte Ankara, şirketin bataryalı elektrikli otobüs üretiminde en önemli yetkinlik merkezlerinden biri konumuna taşındı.

Barbaros Oktay: "Müşteri taleplerine daha esnek ve hızlı yanıt vereceğiz"

MAN Truck & Bus Otobüs Birimi Başkanı Barbaros Oktay, Ankara'da elektrikli otobüs üretiminin başlamasıyla birlikte sıfır emisyon yolunda çok önemli bir adım atıldıklarını belirterek şunları söyledi: "Ankara'da başlattığımız yeniden yapılanma, MAN'ın sürdürülebilir geleceğe doğru dönüşüm sürecinin ayrılmaz bir parçasını oluşturuyor. Burada attığımız adımlar ve yaptığımız yatırımlarla, uzun vadede yüksek adetlerde ve üstün kalitede emisyonlu mobilite çözümleri sunmanın temelini attık. Bugün de bu çalışmaların bir sonucu olarak Ankara'da elektrikli otobüs üretimine başlamamız, MAN'ın e-mobilite yolculuğunda önemli bir kilometre taşıdır. Bu yatırımla birlikte otobüs üretim ağıımızı güçlendiriyor, emisyonlu şehir içi ulaşım çözümlerine yönelik artan küresel talebi daha etkin şekilde karşılayabiliyoruz. Elektrikli otobüs üretiminin Türkiye lokasyonunu da kapsayacak şekilde genişletilmesi, müşteri taleplerine daha esnek yanıt vermemizi ve teslimat sürelerini optimize etmemizi sağlayacak."

Mehmet Şermet: "Ankara, MAN'ın önemli e-mobilite merkezlerinden biri haline geldi"



MAN Türkiye A.Ş. CEO'su Mehmet Şermet ise MAN'ın küresel üretim ağına Ankara'nın stratejik öneminin arttığına dikkat çekerek şunları kaydetti: "MAN için Türkiye her zaman ayrı bir yere sahip oldu. MAN'ın Almanya dışındaki ilk üretim tesisi olan fabrikamızda, bugün de yeni bir ilki hayata geçirmenin gururunu yaşıyoruz. Tamamen elektrikli şehir otobüsü MAN Lion's City E'nin seri üretimiyle birlikte Ankara, şirketin önemli e-mobilite merkezlerinden biri haline geldi. Çalışanlarımızın üstün yetkinliği ve son iki yılda altyapı ile ekipmana yaptığımız ciddi yatırımlar sayesinde bu dönüşümü başarıyla gerçekleştirdik. Tüm elektrikli ve konvansiyonel



otobüsleri aynı bantta üretebilen esnek yapıyla, geleceğin teknolojisini Ankara'dan dünyaya ihraç edeceğiz."

Gelecekte "Lion's Coach E" de Ankara'da Üretilecek

Sıfır emisyonlu ulaşım çözümlerine yönelik önemli yatırımlar yapan MAN'ın şehir içi otobüslerinin yarısından fazlası halihazırda elektrikli olarak üretim bandından iniyor. Bu artan talebi karşılamak amacıyla Ankara'daki üretim altyapısı ve çalışanlar, son aylarda e-mobilitenin gerekliliklerine uygun şekilde hazırlandı ve tesis kademeli olarak dönüştürüldü. MAN Lion's

City E'nin yanı sıra, gelecekte elektrikli şehirlerarası otobüsler ile seyahat sektörü için geliştirilen yeni MAN Lion's Coach E'nin de Türkiye'de üretilmesi hedefleniyor.

Ankara, MAN'ın e-Mobilite Dönüşümünde Kilit Rol Üstleniyor

Elektrikli şehir otobüsü MAN Lion's City E, 2020 yılında seri üretime başlayan Polonya'daki Starachowice Fabrikası'nın ardından artık Ankara'da da üretiliyor. Her iki tesiste de tüm elektrikli ve konvansiyonel otobüsler aynı üretim hattında esnek bir şekilde imal edilebiliyor. Güvenilirlik, menzil ve sürdürülebilirlik özellikleriyle öne çıkan MAN Lion's City E; 10 metrelik kompakt versiyonlardan, yüksek yolcu kapasiteli 18 metrelik kövrüklü modellere ve şehirlerarası kullanım için geliştirilen Low-Entry (Alçak Girişli) varyantlara kadar uzanan geniş bir ürün gamı sunuyor. Ayrıca Lion's Chassis E ile Avrupa dışındaki pazarlara da çözüm sağlanıyor. Bu entegrasyonun başarısı için son yıllarda önemli yatırımlar yapıldığını vurgulayan Barbaros Oktay, "Hedefimiz, Ankara'nın da tıpkı Starachowice gibi MAN otobüsünün e-mobilite dönüşümünde kilit bir rol üstlenmesidir" dedi.

Avrupa'da sattığı şehir otobüslerinin yarısı elektrikli modellerden oluştu

2019 yılındaki lansmanından bu yana güçlü bir başarı hikâyesine dönüşen MAN Lion's City E, bugün Avrupa yollarında performansını kanıtlamış durumda. Şu anda Avrupa genelinde 3.000'in üzerinde MAN eBus aktif olarak hizmet veriyor. 2025 yılında 1300'den fazla elektrikli otobüs satışı gerçekleştiren MAN'ın, Avrupa'da sattığı şehir otobüslerinin %50'si elektrikli modellerden oluştu.

MAN TGE Next Level, "2026 yılının sürdürülebilir Hafif Ticari Aracı" seçildi

MAN'ın hafif ticari segmentindeki aracı TGE Next Level, yeni elektronik mimarisiyle hafif ticari araç (HTA) kategorisinde "2026 Yılının Sürdürülebilir Hafif Ticari Aracı" seçildi. 2025'teki model güncellemesiyle güvenliği ve konforu artırılan araç, verimlilik odaklı sürdürülebilir yaklaşımıyla bu prestijli ödüle layık görüldü.

MAN TGE Next Level, Milano merkezli İtalyan yayınevi Vado e Torno Edizioni tarafından düzenlenen Sürdürülebilir Yılın Ticari Aracı (STY) 2026 ödülleri, HTA kategorisinde birincilik ödülünü aldı. STY 2026 jürisi bu kararıyla, hafif ticari araç segmentinde sürdürülebilirliğin sadece tahrik sistemleriyle ilgili bir konu olmadığını; aynı zamanda insanları korumayı, direksiyon başındaki çalışma koşullarını iyileştirmeyi ve kentsel çevre üzerindeki olumlu etkileri de yapmayı kapsadığını vurguladı.

STY 2026 jürisi açıklamasında ise; "MAN TGE Next Level, konfor, ergonomi, işlevsellik ve güvenlik alanlarındaki önemli iyileştirmeleriyle dikkat çekiyor. Bu unsurlar, operasyonel verimlilik, araç performansı ve profesyonellerin genel çalışma kalitesini doğrudan etkiliyor. Özellikle, kaza risklerini azaltan, sürüş

konforunu yükselten ve hem sürücü hem de yolcuların refahını iyileştiren yeni nesil yardım sistemleri ön plana çıkıyor. Bu sistemler ise performans optimizasyonu ve araç verimliliği açısından açık ve somut faydalar sağlıyor" değerlendirmesine yer verdi.

MAN TGE, "Next Level" ile 2025'te kapsamlı bir revizyondan geçti

MAN TGE, "Next Level" ile 2025'ten itibaren kapsamlı teknik revizyonlardan geçirildi. Bu süreçte tüm elektronik mimari yenilendi; yeni kontrol üniteleri, sensörler ve kameralar araca entegre edildi. Söz konusu yeniliklerle birlikte TGE kullanıcıları ve diğer yol kullanıcıları açısından gelişmiş sürücü yardım sistemleri devreye alındı, güvenlik seviyesi daha artırıldı. Sürücü çalışma alanı da bu kapsamda yeniden

tasarlandı. Standart olarak sunulan dijital gösterge paneli, merkezi MAN Media Van dokunmatik ekran ve ergonomik çok fonksiyonlu direksiyon simidi ile sürücü ergonomisi ve kullanım kolaylığı iyileştirildi. Yeni gösterge paneli düzeni sayesinde kabin içinde daha ferah ve işlevsel bir alan oluşturuldu. Bu teknik dönüşümle birlikte MAN TGE Next Level, yeni ve geliştirilmiş sürücü yardım sistemleriyle donatıldı. Kör Nokta Uyarısı, Kalkış Uyarısı, Cruise Assist (Sürüş Yardımı), Cruise Assist Plus (Artırılmış Sürüş Yardımı) ve Dönüş Yardımı sistemleri araca eklendi. Mevcut yardım sistemlerinin büyük bölümü ise



işlevsellik açısından yenilendi ve kapsamları genişletildi. Ayrıca standart donanım seviyesi önemli ölçüde artırıldı. Her MAN TGE Next Level; Yorgunluk Algılama, Trafik İşareti Bilgisi, Akıllı Hız Yardımı, Acil Fren Yardımı, Park Yardımı (Düz şase ve kaputlu araçlar hariç), Aktif Şerit Koruma Sistemi, Hız Sabitleyici ve Lastik Basıncı İzleme Sistemi ile donatıldı. Bu bütüncül donanım yaklaşımı, MAN nakliye araçlarının aktif güvenlik seviyesini üst düzeye taşıdı.

TEŞEKKÜR

Değerli büyüğümüz, annemiz

Asuman KARAKAÇAN'ın

vefatı dolayısıyla acımızı paylaşan,
hayır kurumlarına bağışta bulunan, çelenk
gönderen, gazete ilânı veren, elektronik
posta ve telefon ile
taziyelerini bildiren
cenaze törenine bizzat katılan;
tüm dost, akraba ve meslektaşlarımıza
sonsuz şükranlarımızı sunarız.

ARİF BAKİ KARAKAÇAN VE AİLESİ