



Otobüs çıkışları yüzde 50 arttı

BÜYÜK İstanbul Otogarı, otobüs çıkış ücretleri yüzde 50 oranında zamlandı. Buna göre 1 Ocak 2026 tarihi itibarıyla 800 TL olan otobüs çıkış ücreti 1200 lira olurken, 400 TL olan transit geçiş ücreti ise 600 liraya yükseltildi. Yaşanan ekon-

omik sıkıntılar ve dönemsel durgunluğa dikkat çeken işletmeciler, en azından yılın durgun dönemlerini kapsayacak şekilde bir indirim talebinde bulundu. Yani an itibarıyla 'Yok'ları taşıyan otobüsünün maliyeti daha da artmış oldu.



Yıl: 30 Sayı: 1145 31 ARALIK 2025 Fiyatı: 10 TL

GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

İSTANBUL BÜYÜKŞEHİR, YOL BELGESİ VE ŞOFÖR KARTINA YÜZDE 1.500 ZAM YAPTI : SEKTÖR'DEN SERT TEPKİ

Alenen ve resmen HARAÇ bu!

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, turizm araçları için uyguladığı yol belgesi ücretini, 614 liradan 10 bin liraya, şoför kartı ücretini ise 600 liradan 15 bin liraya çıkardı. Resmiyette yeri olmayan bu ücretlerin yüzde 1.500 artırılması, sektörde 'bu açık bir haraca dönüştü' yorumuna yol açtı. TOBB Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz, turizmcinin sırtından kazanılan bu haksız kazanca seyirci kalınmaması gerektiğini dile getirdi.



Sayfa 15'te

MAN Türkiye, 2025 hedeflerini tutturdu



Sayfa 19'da

Kâmil Koç: Ülkenin yolculuk hikayesi...



Sayfa 23'te

TÜMOYİD Başkanı Başboğa güven tazeledi



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, İstanbul'da geniş katılımlı bir toplantı yaptı. Bakanlıklardan yetkililerin de hazır bulunduğu toplantıda, ağırlıklı olarak İBB tarafından turizm taşımacılarının belgelerine yapılan astronomik zamlar ele alındı.

SEKTÖR DIŞI MEDYANIN DA DİKKATİNİ ÇEKMEYE BAŞLADIK

Demek ki durum sahiden de vahim!

DOLAYLI ve dolaysız olarak milyonlara ekmek yediren sektör, yıllardır 'yandık, battık, bittik' diyor! Tepede duyan zaten yok, medya olarak da sadece sektör basını bu feryada ses olmaya çalışıyor. Son zamanlarda, sektör dışı medyadan da sefaleti dile getiren haberler yer almaya başladı. Bu da demektir ki, otobüsçünün hali gerçekten de vahim... Hatırlı dijital medya organlarından odatv, Elazığlı otobüsçünün feryadını dile getiren önemli bir röportaj haberi paylaştı. **Haberinin tamamı 5'inci Sayfada**



Sayfa 8'de

Özlem Cizre Nuh'a 5'lik Yıldız teslimatı



Sayfa 8'de

Belge ücreti adı altında haraç alınıyor
Mustafa Yıldırım 25'te

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır
İbrahim Artırdı

2026 asgari ücret ve işverene maliyeti...
Sibel Yüce 4'te

Turizmcici sağmal inek değil!

TURİZM yoğunluğu değil de kârlılık anlamında turizmciler de turizm taşımacıları pek parlak bir yıl geçirmemi. Bunun en önemli sebebi, artan maliyetler... Peşinden durgun sezona girdik; 5-6 ay boyunca işlerde ciddi bir hareketlilik olmayacak. Ama diğer taraftan gider musluklarımız akmaya devam ediyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, belge ücretlerine yeni yıl zammı yaptı. Belediye, servisçilerin belge fiyatlarını yüzde 30'da sabit tutarken, turizm taşımacılarımızın ücretlerine astromik zamlar yap-

tı. Buna göre yol belgesi ücretimiz 614 liradan 10 bin liraya çıkarırken, şoför kartı ücreti de 600 liradan 15 bin liraya çıktı. Vurun abalya meselesi, büyük bir darbe de büyükşehirden geldi. Hem büyükşehirin zaten bizden belge ve para almaya yasal hakkı da yok. Her halde bizi çok güçsüz görüyorlar. Ama hiç de öyle olmadığımızı herkes gelecekte görecektir.



Sümer Yığıcı

GERÇEKTEN de o günlere mi geldik; kimin gücü kime yeterse, yani kanunsuzluk hali! Öyleyse bitmişiz. Mesela turizm taşımacısının yaşadığı, açık bir tehlikeye işaretler. Hikayeyi, olup biteni TTDER Genel Sekreteri, Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz'den dinleyelim: Biz, Ulaştırma Bakanlığı'ndan aldığımız D2 belgesi ile ulusal çapta hizmet veriyor. Devletimize ödediğimiz her türlü sigorta ve verginin yanı sıra hizmet kartımız olan D2'ye de avuç dolusu para veriyoruz. Ama gelin görün ki, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, kanunda yer olmadığı halde, hiçbir belediye istemediği halde bize yol belgesi alımını zorunlu kılmış. İstanbul il sınırları içerisinde turist taşıyacak olan bu belgeyi almak zorundasın. Nasıl mı, para karşılığı tabii... Almadan turist taşıyan araçlarımıza ceza kesiliyor ve hatta günlerce bağlanıyor; ta ki cezasını çekene kadar! Şimdiye kadar kanun olmasa da belge ücretleri 'kabul edilebilir' seviyelerdeydi.

ÖKSÜZ, açıklamasının devamında şunları söyledi: Yeni yılda her şeye zam gelir ya, Büyükşehir belge ücretlerine de zam yaptı. Ne beklersiniz, enflasyon, asgari ücret, yeniden belirleme oranı; ama hiçbir dikkate alınmadı. Dayanağı olmayan yol belgesini 614 liradan 10 bin liraya çıkaran belediye, şoför kartı ücretini ise 600 liradan 15 bin liraya çıkardı. Neyi baz aldı acaba! Neticede bu artışla birlikte turizm taşımacılarından alınan ücret, açıkça haraca dönüştü. Bireysel taşımacılar zaten tekeri zor döndürdüğü için ödemekte zorlanır, filo sahibi işletmeciler de yüklenen bu büyük meblağı ödeyemez. Servisçilerin belgelerindeki zammı yüzde 30 ile sınırlı tutan büyükşehir, bu kararını geri almalı. Tabii bizim asıl isteğimiz, yetki karmaşasına bakanlığın el koyup bu anlamsızlığı sonlandırması. Bakanlık susuyorsa, bizden belge ve belge parası istemesin. Biz yasal taşımacıyız yaşamıza göre hizmet veriyor.

Hasanbaşoğlu: Anlık sigorta artık bir zorunluluktur



Sayfa 23'te

GÜVENİLİR İŞ ORTAĞINIZ

MAPAR BÜROSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MERKEZ OFİSİ

MAPAR BÜROSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MERKEZ OFİSİ

MAPAR BÜROSA
MAPAR İZMİR
MAPAR MERKEZ OFİSİ

WIMAXİ KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculukları!
İletişim: 0532 214 94 63



HOŞ GELDİN 2026

Bol seyahatli, sağlıklı,
huzurlu ve mutlu bir yeni yıl dileriz!

obilet





HER YENİ YIL, EŞSİZ BİR YOLCULUK.

Sizi sevdiklerinize taşımak bizim için büyük mutluluk. 2026 yılında da yolculuklarınıza eşlik etmekten büyük mutluluk duyacağız. Birlikte gidilecek nice yollara.

Mutlu Yıllar!

Mercedes-Benz
The standard for buses.



MERCEDES-BENZ TÜRK, HESKA KAYSERİ İLE HİZMET AĞINI GENİŞLETTİ



YILDIZ NEREDE, HİZMET ORADA!

MERCEDES-Benz Türk'ü lider yapan, kusursuz araç üretmek kadar, güçlü satış ve satış sonrası hizmetler zincirine sahip olması. Dev şirket, bu ağı daha da genişletmek ve tüm ihtiyaçlara yanıt verecek şekilde modernize etmek amacıyla bayi ve yetkili servis ağı yeniden yapılanma stratejisi kapsamında

önemli hamleler yapıyor. Mercedes, son olarak Heska Motorlu Araçlar Kayseri bayi-sini hizmete açtı. Kamyon satış ve kamyon ve otobüs servis yetkisi ile hizmet vermeye başlayan tesis, modern altyapısı ve uzman kadrosuyla bölgenin ticari araç kullanıcılarına daha hızlı, kapsamlı ve yüksek standartlarda hizmet sunmayı hedefliyor.

MERCEDES-Benz Türk, hizmeti Yıldız araç sahiplerinin ayağına kadar götürmek amacıyla, yaygın olan satış ve servis ağını gün geçtikçe daha da genişletiyor. Şirketin müşteri odaklı yaklaşımını merkezine alan bayi ağı yeniden yapılanmasının en güncel adımlarından biri olan Heska Kayseri, Kayseri'nin stratejik konumundan dolayı bölgedeki lojistik ve ticaret hacmine yönelik artan ihtiyaca güçlü bir yanıt oluşturuyor. Kayseri'de yeni bir yetkilendirme süreciyle hayata geçirilen tesis, yalnızca kamyon ve otobüs gruplarına odaklanan modern yapısıyla bölgedeki ağır ticari araç kullanıcılarına tek noktadan kapsamlı hizmet verecek şekilde konumlandırıldı.

Heska Kayseri tesisi, ana ulaşım artellerine yakın konumuyla erişilebilirliği yüksek bir noktada inşa edildi.

4 milyar liralık bir yatırım

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, konuya ilişkin yaptığı açıklamada şu ifadeleri yer verdi: "Mercedes-Benz Türk olarak Türkiye genelinde bayi ve yetkili servis ağıımızı güçlendirmeye yönelik yatırımlarımıza kesintisiz şekilde devam ediyoruz.

Türkiye'nin yedi bölgesinde yaklaşık 4 Milyar TL'lik yatırımla ayak izimizi genişletme taahhüdümüzü sürdürüyoruz. Heska bayimiz Ankara'daki tesisi ile 2020 yılından bu yana bayi ve yetkili servis ağıımız içerisinde 80 çalışanı ile ağır ticari araç müşterilerine hizmet

sunuyor. Bugün ise yeniden yapılanma sürecimiz kapsamında ayak izimizi daha da büyütüyor ve yeni tesisimizi Kayseri'de açıyoruz.

Bölgedeki yoğun lojistik faaliyetleri, gelişmiş sanayi altyapısı ve güçlü ticaret hacmi; ağır ticari araç kullanıcılarının yüksek standartlarda, hızlı ve erişilebilir hizmete olan ihtiyacını daha da belirgin hale getiriyor.

Toplam 14.970 metrekare alan üzerinde 7.500 metrekare kapalı kullanım alanına sahip tesis; güncel teknolojiyle donatılmış altyapısı, günlük 50 araca kadar artırılabilecek servis kapasitesi ve geniş kaporta onarım hizmetleri sunan yapısı sayesinde, bölgedeki kamyon ve otobüs müşterilerimize hızlı, güvenilir ve sürdürülebilir bir hizmet deneyimi sağlamayı hedefliyor. 2026 yılında tamamlamayı hedeflediğimiz yeniden yapılanma sürecimizde sadece fiziksel yatırıma değil nitelikli insan kaynağına da odaklanıyoruz.

Mercedes-Benz kalitesinde hizmet anlayışını Kayseri'de sürdüreceğ olan yeni tesisimiz, şu ana kadar 39 yeni istihdam ile bölgedeki nitelikli iş gücü kapasitesine de önemli katkı sunuyor. Yeni tesisimizin Kayseri'ye, bölgemizdeki müşterilerimize ve markamıza değer katacağına inanıyoruz"...

Heska Kayseri stratejik bir noktada

Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ ise: "Kayseri, Türkiye'nin ağır ticari araç pazarında stratejik

bir konuma sahip. Sanayi üretimi, lojistik hareketlilik ve ticaret hacmiyle bölge; yüksek kalite standartlarında satış ve satış sonrası hizmetlere ihtiyaç duyuyordu. Biz de bu potansiyeli daha güçlü bir hizmet modeliyle desteklemek amacıyla Heska Kayseri tesisimizi hayata geçirdik.

Modern mimarimiz, güncel teknolojiyle donatılmış altyapımız, kaporta dahil geniş kapsamlı satış sonrası hizmet yelpazemiz ve profesyonel ekibimizle hem Mercedes-Benz Türk'ün vizyonunu bölgede en üst düzeyde temsil etmeyi hem de müşterilerimize tek noktadan, hızlı ve güvenilir çözümler sunmayı hedefliyoruz. 119 çalışanımız ile hem Ankara hem de Kayseri'de müşterilerimizin ihtiyaçlarına cevap veren tesislerimiz ile Mercedes-Benz Türk standartlarında hizmet sunmaya devam edeceğiz.

Bu yatırımla birlikte Kayseri'de sürdürülebilir değer üretmekten ve bölge ekonomisine katkı sağlamaktan büyük memnuniyet duyuyoruz" dedi.

Mercedes-Benz Türk, ağır ticari araç sektöründe müşteri memnuniyeti, sürdürülebilir hizmet kalitesi ve erişilebilirlik temelinde güçlendirdiği bayi ve yetkili servis ağıyla Türkiye genelinde hizmet standartlarını yükseltmeye devam ediyor. Kayseri'de hizmete alınan Heska Motorlu Araçlar tesisi, markanın yeniden yapılanma vizyonunun güçlü bir yansıması olarak Mercedes-Benz Türk hizmet ağını daha da genişletiyor.



Koluman Ankara da 'YENİDEN YAPILANDI'

Koluman Ankara da, Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servis ağı yeniden yapılanma stratejisi kapsamında yenilendi. Tesis, modern tasarımı, geniş operasyon alanı ve müşteri odaklı yaklaşımıyla, markanın ağır ticari araç segmentindeki hizmet standartlarını bir üst seviyeye taşıyor. 6.000 metrekarelik kapalı alanı ve 29.000 metrekarelik açık alana sahip tesis, bölgenin en kapsamlı ağır ticari araç hizmet noktalarından biri olarak öne çıkıyor.



MERCEDES-Benz Türk, müşteri memnuniyetini artırma adına satış sonrası hizmet ağını genişletip modernleştirmeyi sürdürüyor. Şirket, bu kapsamda Koluman Ankara Tesisi görünüm açısından Daimler Truck'ın yeni global kurumsal kimlik dönüşümünü hayata geçirirken, aynı zamanda kamyon ve otobüs müşterilerinin ihtiyaçlarına göre yeniden tasarlandı.

Gölbaşı'nda ana güzergah üzerinde yer alan tesis; geniş servis alanı, modern mimarisi, operasyonel verimliliği artıran yapısı ve ağır ticari araç müşterilerinin beklentilerini merkeze alan planlamasıyla öne çıkıyor.

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban konuyla ilgili yaptığı açıklamada: "Mercedes-Benz Türk olarak bayi ağıımızla birlikte 9.000'i aşkın çalışana istihdam sağlıyoruz. Satıştan, satış sonrası hizmetlere kadar her alanda daha da uzmanlaşmış, daha da hızlı hizmet ağı için büyük bir yatırım atağı içindeyiz.

Yeniden yapılanma sürecimiz yalnızca fiziki yenilemeden ibaret değil; hizmet süreçlerimizin, ekip yapılanmalarımızın ve müşteri temas noktalarımızın geleceğin ihtiyaçlarına göre yeniden tasarlanmasını kapsayan bütünsel bir yaklaşım. Kamyon ve otobüs müşterilerinin beklentileri oldukça net: hızlı hizmet, doğru teşhis, uzman ekip ve kesintisiz operasyon desteği. Koluman Ankara Tesisi, modern altyapısı ve ağır ticari araç odaklı hizmet modeliyle bu beklentilere yanıt verecek şekilde kurgulandı. Ankara'daki bu yatırımın, bölgedeki taşımacılık ekosistemine ve müşteri

memnuniyetine önemli katkı sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Direktörü Ali Türkay Saltık ise: "Koluman Holding 1965 yılında Ankara'da kuruldu. Bugün 60 yılda 2.000 çalışan, 20 lokasyon ile 5 ülkede hizmet veriyoruz. Mercedes-Benz Türk bayi ağında İstanbul, Ankara, Aksaray, Mersin ve Gaziantep olmak üzere 5 lokasyonda faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Müşterilerimize ulaşmanın, müşterilerimizin beklentilerini anlamanın her zamankinden daha değerli olduğu bir dönemdeyiz. Yeniden yapılanma süreci kamyon ve otobüs müşterilerimizin beklentilerine daha da fazla odaklanan bir hizmet modeli sunmamızı sağlıyor. Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servis ağında yeniden yapılanma vizyonu ile uyumlu şekilde tasarlanan Koluman Ankara bayimiz, 36 bin metrekarelik geniş alanı ve 6 bin metrekarelik kapalı bölümüyle müşterilerimize modern, fonksiyonel ve verimli bir yapı sunuyor. Ankara bayimiz yeniden yapılanma sürecimizin ilk tamamlanan lokasyonu olması açısından da bizim için çok özel. Bu süreçte hem mimari hem iç tasarım anlamında her detayı yeniden ele aldık ve tesisimizi Mercedes-Benz Türk standartlarında ağır ticari araç müşterilerimizin ihtiyaçlarına göre şekillendirdik. Koluman Holding olarak 60 yıla yakın süredir Mercedes-Benz Türk markasıyla yan yana büyüdük; bugün de yeniden yapılanma süreci ile birlikte müşterilerimize daha da güçlü bir deneyim sunmaktan gurur duyuyoruz" dedi.

Demek ki durum sahiden de vahim!

Dolaylı ve dolaysız olarak milyonlara ekmek yediren sektör, yıllardır 'yandık, battık, bittik' diyor! Tepede duyan zaten yok, medya olarak da sadece sektör basını bu feryada ses olmaya çalışıyor. Son zamanlarda, sektör dışı medyadan da sefaleti dile getiren haberler yer almaya başladı. Bu da demektir ki, otobüsçünün hali gerçekten de vahim... Hatırlı dijital medya organlarından odatv, Elazığlı otobüsçünün feryadını dile getiren önemli bir röportaj haberi paylaştı. İşte haberinin tamamı...

Devlet yardım etmezse otobüs firmaları tek tek kapanacak...

Elazığ'daki otobüs firmaları yetkilileri, artan mazot fiyatları ve giderler nedeniyle büyük zorluklar yaşadıklarını ve otobüs biletinin neredeyse uçak fiyatlarından daha yüksek hale geldiğini belirtti.

ELAZIG'da otobüs firması işletmecisi Erol Şimşek yaptığı açıklamada, otobüs firmalarının büyük sıkıntı içine düştüklerini ifade etti.

Giderler nedeniyle firmaların para kazanamaz hale geldiğini belirten Şimşek, devletin sektöre yardım etmesi gerektiğini, firmaların kapanacak durumda olduklarını anlattı.

Özellikle mazot fiyatlarındaki artıştan yakınan Şimşek şunları söyledi:

"Türkiye'de her geçen gün mazot zamlarından, otoban köprü paralarından, maliyetlerden dolayı sektör olarak çok zor bir dönemden geçiyoruz.

Şöyle söyleyeyim; şu an otobüsle uçak arasındaki arayı kıyasladığımız zaman, otobüs bileti buradan İstanbul'a 2 bin lira fakat uçakla bin lira, bin 300 lira gibi cüzi fiyatla yolcu taşıyabiliyor.

Bu bizi ciddi sıkıntılara sokuyor.

Otobüs sektöründe 25 yıldır hizmet vermekteyiz. Çok zor bir süreçten geçiyoruz.

Bu süreci atlatabilmemiz için devletimizden yardım bekliyoruz. Çünkü binlerce insan bu sektörden evine ekmek götürüyor.

Bugün bir otobüsün kaskosu 500 bin liraya yakın bir rakam. İstanbul'a giden araçların bir köprüden geçmesi için 3 bin lira gibi büyük bir para veriyoruz.

Devlete vergimizi düzenli şekilde veriyoruz ama çok kötü bir durumdayız.

Devletten yardım bekliyoruz. Yoksa bütün firmalar tek tek kapanıp gidecek.

EN BÜYÜK SIKINTIMIZ MAZOT'

BİZİM en büyük sıkıntımız mazot. Mazotun 60 liranın üzerinde olması şu anda bir otobüs için 70 bin lira gibi bir para lazım ki İstanbul'a gidip gelebilsin.

Antalya'ya, Bursa'ya gidip gelebilmesi için 70 bin lira lazım. Her araçta 4 tane personel koyuyoruz.

Her birine 4 bin lira para veriyoruz, yolcularımıza hizmet edebilmek için.

Şu an bağladığımız paraya karşılık para kazanamaz hale geldik. Şu anda 15-20 tane yolcu bulduğumuz zaman araçları gönderebiliyoruz.

Zararı minimuma çekmek zorundayız. Burada günde 10 tane servis kalkıyor.

Zararı minimuma çekmek zorundayız."

Şimşek, yolcu olmadığı için zaman zaman seferleri iptal etmek zorunda kaldıklarını ya da diğer firmalarla birleştirdiklerini de aktararak, şunları söyledi:

"2-3 tane yolcu olduğu zaman bir A firması ya da B firmasının aynı yöne giden otobüsü ile birleştirip yolcu gönderiyoruz.

Bir otobüsün yıllık kaskosu 500 bin liranın üzerinde. Bunun ayrıca trafik sigortası, personel SGK giderleri, aylıklarıdır ciddi bir para ortaya çıkıyor.

Bu şartlarda bunu ortaya çıkarmamız çok zor. Araçlarımız yeni.

Kolay kolay arıza vermiyor.

Ama arıza verdiği takdirde 200-300 bin lira gibi büyük bir maliyet ortaya çıkıyor.

Biz gerçekten zordayız.

Devletimizden yardım bekliyoruz. Bu sektöre el atılması lazım.

Şu an 25 yıl içerisinde en kötü süreçten geçiyoruz. Ciddi oranda KDV ödüyoruz, 100-200 lira değil, büyük rakamlar.

Bu da bizi çok zor duruma sokuyor."

ÖZEL ARAÇ DAHA KARLI OLACAK

MAHMUT Topal isimli vatandaş bilet fiyatlarının yüksekliğinden şikayet ederek, "Bilet fiyatları çok artıyor ama mecburuz.

Özel aracımız olmadığı için mecburen katlanıyoruz. 500 lira da olsa, 600 lira da olsa gitmek zorundayız.

İnşaatta çalışıyoruz.

Sürekli git gel yapıyoruz" şeklinde konuştu.

YOLCU DA FİYATTAN ŞİKAYETÇİ

ELAZIG Otogarı'na gelen Azad Güneş isimli yurttaş da bilet fiyatlarının sürekli artmasından şikayet ederek, "Böyle devam ederse şahsi araba almak daha karlı olacak.

Git gel, 600-700 böyle olmaz. İnşaatta çalışıyoruz. Çok zorlanıyoruz.

Git gel mahvolduk. Fiyatlar yerinde durmuyor, hep pahalı" ifadelerini kullandı.



Zirveye Çıkan Yol Güvenden Geçer!

2025 yılında bizimle yola çıkan tüm iş ortaklarımıza teşekkür ederiz.

İşimize duyduğumuz tutku ve her gün daha iyisini gerçekleştirme heyecanıyla, yeni yılda da tek çatı altında sunduğumuz bütüncül hizmet anlayışımızla yanınızda olmaya devam edeceğiz.

Güveni birlikte büyüttüğümüz bu yolculukta, yeni hedeflere aynı kararlılıkla ilerliyoruz.

@mercedesbenzotobus

Akçaburgaz, Süleyman Şah Caddesi No:6, 34522 Esenyurt/İstanbul
Telefon: 0212 867 43 00 Fax: 0212 867 44 37

BUSSTORE
Pre-owned Mercedes-Benz and Setra Buses

YENİ PRESTIJ İLE HİKAYENİ DEĞİŞTİR

3 Yıl Sınırsız Kilometre Garantisi



MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

 www.mapar.com.tr

 **mapar**

MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis
7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 94

    /mapartemsa

 **FUSO**

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44


TEMSA

Kâmil Koç, baş tacı gördüğü kaptanlarının gününü kutladı

Kâmil Koç, 30 Kasım Dünya Şoförler Günü'nü yol emekçisi kaptanlarıyla birlikte Ankara'da özel bir etkinlikte kutladı. Otobüs şoförlerinin emek ve özverilerini onurlandırmak amacıyla gerçekleştirilen ve Genel Müdür Çağatay Kepek'in de katıldığı buluşmada, Türkiye'nin farklı bölgelerinden gelen yaklaşık 50 kaptana, güne özel hediyeler ve teşekkür sertifikaları verildi.

OTOBÜS sektörü, giderek yokluğunu daha fazla hissettiği kaptanlarını bu yıl Dünya Şoförler Günü'nde unutmadı. Gerek firmalar, gerekse de otobüs üreticileri, bu özel günü çeşitli etkinliklerle kutladı. Bunlardan birisi de 100'üncü kuruluş yılını kutlamaya hazırlanan sektörün köklü markası Kâmil Koç...

Firma, 30 Kasım Dünya Şoförler Günü'nde emektar kaptanlarını unutmadı. Bir asırdır Türk halkının seyahat sektöründeki ilk tercihi olan firma, bu özel günü Ankara'da düzenlediği özel etkinlikte kutladı.

Ankara'da özel bir etkinlik

Kâmil Koç çatısı altında görev yapan kaptanlar arasından Türkiye'nin farklı bölgelerinden temsili olarak seçilen yaklaşık 50 otobüs şoförünün katıldığı buluşmada, firma üst yönetimi de hazır bulundu.

Etkinliğe aralarında Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, İnsan Kaynakları & İdari

İşler Grup Müdürü Canalp Büyükuysal, Filo Yönetimi ve Raporlama Grup Müdürü Tayfun Akgün başta olmak üzere yönetim kadrosundan birçok isim katıldı.

Yönetim ekibi, kaptanlarla sohbet ederek onların sahadaki tecrübelerini ve görüşlerini dinledi.

Buluşmada, ayrıca otobüs şoförlerine günün anlamına özel hediyeler ve teşekkür sertifikaları verildi.

Kaptanlarımız, bel kemiğimizdir Kâmil Koç Filo Yönetimi ve Raporlama Grup Müdürü Tayfun Akgün, Dünya Şoförler Günü vesilesiyle tüm kaptanlara teşekkür ederek, şunları söyledi:

"Kâmil Koç olarak, yönetimden sahaya, kaptanlarımızdan host ve hosteslerimize kadar çok büyük bir aileyiz.

Bugün de bu ailenin en önemli üyelerinden biri olan kaptanlarımızla Dünya Şoförler Günü vesilesiyle bir araya gelmekten mutluluk duyuyoruz. Kâmil Koç'un saha operasyonlarının bel kemiğini oluşturan kaptanlarımız, sunduğumuz yüksek hizmet kalitesinin



ardındaki en önemli kahramanlardır.

Onların gayreti ve özverisi sayesinde bugün ülkemizin dört bir yanında ve sınırlarımızın ötesinde binlerce yol arkadaşımıza güvenli ve konforlu seyahat imkanı sunuyoruz.

100. yılımız için geri sayıma başladığımız bu önemli süreçte, tüm

çalışanlarımızın desteğiyle hem Türkiye'de hem yurt dışında büyümeye devam edeceğiz. Global iş ortağımız Flix'ten aldığımız vizyon ile yeni yılda da hedeflerimize daha güçlü adımlarla ilerleyeceğiz.

Uygun otobüs bilet fiyatlarıyla İstanbul, Ankara, İzmir, Antalya başta

olmak üzere ülkemizin dört bir yanında yolcularımıza en iyi hizmeti sunmak için çalışmaya devam edeceğiz. Bu özel gün vesilesiyle başta yolu Kâmil Koç ile kesmiş tüm kaptanlarımız olmak üzere sektöre katkı sunan tüm şoförlerin 30 Kasım Dünya Şoförler Günü'nü kutluyor, iyi yolculuklar diliyorum."



Otokar'dan Kızılay'a 5'lik teslimat

KOÇ Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisindeki global markası OTOKAR, yaptığı teslimatla Türk Kızılay'ın kan hizmetleri filosunu güçlendirdi.

Hayat kurtaran kan bağışi hizmetinde kullanılmak üzere Kızılay'a 5 adet Kent LF teslimatı gerçekleştirildi. Otokar'ın Sakarya Arifiye'deki fabrikasında düzenlenen törenle teslim edilen araçlar, kısa süre sonra kan alma aracı olarak

hizmet verecek. Araçların satışı, Otokar'ın yetkili satıcısı Atalay Otomotiv aracılığıyla gerçekleşti. Düzenlenen teslimat törenine Kızılay Kan Hizmetleri Genel Müdürü Dr. Selami Kılıç, Grup Başkanı Şevki Uyar, Mali ve Destek Hizmetler Direktörü Erkan Oğuztürk, Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, Yurt İçi Otobüs Satış Direktörü Murat Torun ve Atalay Otomotiv Yöneticisi Ali Rıza Atalay katıldı.

Otokar'a 'Ortak Yarınlar'da prestij ödülü

ÜRÜNLERİ, hizmetleri ve sosyal sorumluluk projeleriyle bugüne kadar sayısız ödül alan Otokar'ın SATSO Motorlu Araçlar Teknolojisi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ile hayata geçirdiği "Otokar ile Güçlü

Yarınlar" projesi, Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu'nun (TİSK) düzenlediği Ortak Yarınlar Ödül Programı'nda "İşimizin Yarını" kategorisinde ödüle layık görüldü. Ankara ATO Congressum'da gerçekleştirilen tören Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhân'ın katılımıyla gerçekleşti.

Ödülü teslim alan Otokar İnsan, Kültür ve Dönüşüm Lideri Ali Katipoğlu, "60 yılı aşkın süredir Türkiye'nin otomotiv sanayisine yön veren bir kurum olarak, üretim kadar insan kaynağına da yatırım yapmayı önceliğimiz olarak görüyoruz. 'Otokar ile Güçlü Yarınlar' projesiyle öğrencilerin sadece teorik bilgiyle değil, sektörel uygulamalarla da gelişimini destekliyoruz. Elektrikli araç teknolojileri artık bir tercih değil, sektörün yeni standardı. Bu dönüşümde ülke olarak rekabet gücümüzü artırmanın yolu, gençlerimizi bugünden bu alanda yetkin kılmaktan geçiyor" dedi.



MAN LION'S COACH

Konforlu sürüşüyle mesafeleri kısaltır.





MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr
f/mantruckandbusturkey X/mantruckbusturk @mankamyonotobus



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



CİZRE NUH, 5'lik yatırımla Yıldız sayısını 39'a çıkardı

Her yeni yılda rekorlarını egale eden Mercedes-Benz Türk, 2025'in son ayında da teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Şirket, son olarak sektörün parlayan yıldızlarından Özlem Cizre Nuh'a, 3 adet Mercedes-Benz Travego 16 2+1 ve 2 adet Turismo 16 2+1 model otobüs teslimatı gerçekleştirdi. Özlem Cizre Nuh, yaptığı son yatırımla birlikte filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısını 39'a çıkardı.

BÜYÜK otobüsün kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk, şehirlerarası yolcu taşımacılığında güçlü iş ortaklarıyla iş birliklerini büyültmeye devam ediyor. Şirket, yılın ilk ayından son aya kadar otobüs teslimatlarını kesintisiz sürdürdü. Şirket, bu teslimatlar kapsamında, Güneydoğu Anadolu bölgesinin köklü taşımacılık firmalarından Özlem Cizre Nuh'a 3 adet Mercedes-Benz Travego 16 2+1 ve 2 adet Turismo 16 2+1 model otobüs teslim edildi. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen yeni araçlarla birlikte firmanın Mercedes-Benz marka otobüs sayısı 39'a ulaştı. Teslimat töreni, Mercedes-Benz Türk, Özlem Cizre Nuh ve Koluman Gaziantep yöneticilerinin katılımıyla Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Yıldız sayımızı 39'a yükselttik
Özlem Cizre Nuh Firma Sahibi Abdurrahim Nur törende yaptığı konuşmada: "1992 yılında Şırnak'ın Cizre ilçesinde başlattığımız şehirlerarası taşımacılık yolculuğumuzda, her zaman güvenli, konforlu ve kaliteli hizmet sunmayı ilke edindik. Bugün teslim aldığımız araçlarla birlikte filomuzdaki Mercedes-Benz marka araç sayısı 39 adede ulaştı. Bu tercih, hem satış sonrası hizmetlerindeki memnuniyetimizin hem de araçların uzun ömürlü kullanım avantajlarının bir sonucudur. Süreçte emeği geçen herkese teşekkür ediyor, yeni araçlarımızın şirketimize hayırlı olmasını diliyorum" dedi. Koluman Gaziantep Otobüs Satış Koordinatörü Fevzi Kaplan da: "Koluman Gaziantep olarak Mercedes-Benz Türk ile birlikte yıllardır sektöre kalite, güven ve sürdürülebilirlik değerlerini taşıyan teslimatlara imza atıyoruz. Özlem Cizre Nuh, bölgenin en köklü firmalarından biri olarak yolcu güvenliği ve konforunu ön planda tutuyor. Bugün teslim edilen 3 adet Mercedes-Benz Travego ve 2 adet Mercedes-Benz Turismo otobüsün, bu güçlü hizmet anlayışını daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. Mercedes-Benz marka araçların sunduğu dayanıklılık, düşük işletme maliyetleri ve yüksek ikinci el değeri, firmaların uzun vadeli yatırımlarında kritik rol oynuyor. İş birliğimizin daha uzun yıllar sürmesini diliyorum" dedi.

Güçlü iş birliğimizi taçlandırdık
Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise törende yaptığı konuşmada: "Bugün burada, Özlem Cizre Nuh ile olan iş birliğimizi yeni bir teslimatla taçlandırmanın mutluluğunu yaşıyoruz. 3 adet Mercedes-Benz Travego 16 2+1 ve 2 adet Mercedes-Benz Turismo 16 2+1 model otobüsümüzün teslimatı, iki marka arasındaki güvenin ve ortak hedeflerimizin önemli bir göstergesi oldu. Özlem Cizre Nuh ile uzun yıllardır güvene dayanan güçlü iş birliğimiz, yıllar içerisinde istikrarlı şekilde büyüyerek bugün 39 Mercedes-Benz marka otobüsün bir filoya ulaştı. Mercedes-Benz Travego ve Turismo modellerimiz; yüksek güvenlik donanımları, yakıt verimliliği, yüksek ikinci el değeri ve yolcu konforuyla şehirlerarası taşımacılığın en güçlü temsilcileri arasında yer alıyor. Uzun kilometreli hatlarda sağladıkları dayanıklılık ise müşterilerimizin operasyonel verimliliğine doğrudan katkı sağlıyor. Yeni araçlarımızın hayırlı olmasını diliyor, Özlem Cizre Nuh'a bize duydukları güven için teşekkür ediyorum" dedi.



Mercedes, kaptana değer verir!

Mercedes-Benz Türk, yolcu ve yük taşımacılığının kahramanları olan şoförlerle bu yıl da Dünya Şoförler Günü kapsamında bir araya geldi. Kamyon şoförleri ile BiMola Reşadiye tesislerinde buluşan şirket kurmayları, otobüs kaptanlarıyla ise Büyük İstanbul Otogarı'ndaki geleneksel buluşmada bir araya geldi

BİR otobüsün veya kamyonun kalitesi, üzerindeki kaptanın becerisi ve ustalığı ile daha üst seviyelere çıkar. Mercedes-Benz Türk, bu bilinçle direksiyondaki yol emekçilerine; yani araç kaptanlarına her zaman çok büyük bir değer atfetmiştir. Bu çerçevede pek çok sosyal sorumluluk ve eğitim projelerine imzasını atan dev şirket, geleneksel olarak her yıl çeşitli etkinliklerle Dünya Şoförler Günü'nü kutluyor.

Mercedes-Benz Türk, yolcu ve yük taşımacılığında kesintisiz hizmet sunan şoförlerin ve kaptanların Dünya Şoförler Günü'nü bu yıl da kutladı. Kamyon ve çekici şoförleri için BiMola Reşadiye'de düzenlenen sezonun dokuzuncu Sağlık Bakım Tırı buluşması ile otobüs kaptanlarının ağırlandığı Büyük İstanbul Otogarı etkinliği, markanın şoförlere sunduğu desteğin somut birer yansıması oldu.

Mercedes-Benz Türk, BiMola Reşadiye tesislerinde gerçekleştirdiği etkinlikte kamyon ve çekici şoförleriyle bir araya geldi. Dördüncü sezonunu sürdüren ve bugüne kadar Türkiye'nin

yedi bölgesinde gerçekleştirilen etkinliklerle toplam 15 bin şoföre ulaşan Sağlık Bakım Tırı'nın bu sezonki dokuzuncu durağı olan etkinlikte, şoförlere sağlık kontrolleri ile kişisel bakım hizmetleri sunuldu.

Dünya Şoförler Günü'ne özel hazırlanan programda ise çeşitli aktivitelerle şoförlerin keyifli vakit geçirmesi sağlandı. Mercedes-Benz Türk'ün uzun yol şoförlerine yönelik programı, yıl boyunca Türkiye'nin farklı bölgelerinde binlerce şoföre ulaşarak markanın sektöre olan desteğini güçlendirmeye devam ediyor.

İstanbul Otogarı'nda görkemli kutlama
Mercedes-Benz Türk, Büyük İstanbul Otogarı'nda otobüs kaptanlarıyla bir araya gelerek Dünya Şoförler Günü'nü kutladı. "Yolların Gerçek Kahramanlarına Saygıyla" mottosuyla düzenlenen etkinlikte kaptanlar için çeşitli aktiviteler gerçekleştirildi, sürüş güvenliği ve ürün özelliklerine yönelik bilgilendirmeler yapıldı. Etkinlik kapsamında 2026 model Travego ve Turismo araçları otogarda sergilenerek katı-

lımcıların 2026 yılı yeniliklerini yakından incelemesine olanak tanındı. Etkinliğe gelen otobüs kaptanları, Mercedes-Benz Türk Otobüs Ürün Yönetimi, Satış Sonrası Hizmetler ve BusStore ekiplerinin kurduğu bilgilendirme alanlarını ziyaret ederek markanın sunduğu hizmet ve çözümler hakkında detaylı bilgi aldı.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama İletişimi ve Müşteri İlişkileri Grup Müdürü Serra Yeşilyurt, Dünya Şoförler Günü vesilesiyle düzenlenen etkinliklere ilişkin değerlendirmesinde "Yolların gerçek kahramanı olan şoförlerimizin ve kaptanlarımızın emeği ağır ticari araç sektörünün sürdürülebilirliği açısından son derece kritik. Mercedes-Benz Türk olarak hem kamyon hem otobüs tarafında onların beklenti ve ihtiyaçlarını dinlemek, günlük çalışma koşullarını iyileştirecek proje ve hizmetler sunmak, her yıl olduğu gibi bu özel günde onlarla bir araya gelmek bizim için büyük bir değer taşıyor. Hem kamyon hem otobüs tarafında şoförlerimize verdiğimiz desteği yıl boyunca farklı projelerle sürdürüyoruz." şeklinde konuştu.





YENİ YILDA HAYALLERİNİZİN YOLU AÇIK OLSUN!

Yeni bir yıl, yeni yollar demek! Yeni yılda da hayallerinizin rotasında birlikte ilerlemek dileğiyle...

Mutlu Yıllar!

dP | PiLAVCI

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. İstasyon Cad.No:585

D:1/C GEBZE / KOCAELİ

T : 0 262-6564644

temsa.com





AERODİNAMİK YAPI

MANEVRA KABİLİYETİ

GENİŞ GÖRÜŞ AÇISI

KARANLIK, YAĞMUR VE SİS GİBİ ZORLU
HAVA KOŞULLARINDA NET GÖRÜNTÜ KALİTESİ

SÜRÜŞ KONFORU VE GÜVENLİĞİ
DESTEKLEYEN KILAVUZ ÇİZGİLERİ

GELECEĞİ YANSITAN TEKNOLOJİ: **MIRRORCAM**

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Büyükçekmece Cep Terminali açıldı: Trakya'ya ulaşım artık çok daha kolay

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, günlük 5000 yolcuya hizmet vermesi öngörülen Büyükçekmece Cep Otogarı'nı hizmete açtı. Bu cep terminaliyle birlikte, İstanbul'dan Trakya kentlerine gidip gelecek otobüslere, yolcularına ve şoförlere daha kolay ulaşım imkanı sağlanmış oldu. Cep terminali, İBB Başkanvekili Nuri Aslan'ın hazır bulunduğu görkemli törenle hizmete açıldı.

ALİBEYKÖY Cep Terminali, 3. köprü öncesi şehirlerarası ulaşımında çok büyük misyon yüklenmiş ve herkesin hayatını kolaylaştırmıştı. Stratejik sayılabilecek bir diğer cep terminali ise Büyükçekmece Cep Terminali oldu. Bilindiği üzere hava taşımacılığı uzun hat otobüs taşımacılığına büyük darbe vurdu ve kısa hatlar, özellikle de Trakya otobüsçüleri için en verimli hat konumuna geldi. Buraya ulaşımı kolaylaştıran önemli bir adım atıldı. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, erişimi kolaylaştırmak üzere Büyükçekmece Cep Terminali'ni yapıp, hizmete açtı.

Günlük 5000 yolcuya hizmet verecek otogarın açılışı; İBB Başkanvekili Nuri Aslan, Büyükçekmece Belediye Başkanvekili Hakan Çebi ve Beylikdüzü Belediye Başkanvekili Önder Serkan Çebi'nin katılımlarıyla düzenlenen törenin ardından hizmete girdi. Törende, Aslan ve Hakan Çebi birer konuşma yaptı.

Büyük bir eksiklik giderildi

İstanbul'un ve çevre illerin önemli bir ihtiyacını giderecek olmanın mutluluğunu yaşadıklarını belirten Aslan, "İstanbul'unuz bir dünya kenti. 16 milyonluk bir metropol. Bir ucundan diğer ucuna, ilçelerimizde binlerce vatandaşımıza ev sahipliği yapıyoruz. İstanbul'unuzda öyle ilçelerimiz var ki bazı illerimizden fazla nüfusa sahip. Bu da ulaşım hatlarımızın kentimizin tamamına yayılmasını gerektiriyor. Ekrem Başkanımız da göreve geldiği anda itibaren hem var olanları yenilemek hem de yenilerini eklemek için kolları sıvadı. Biliyorsunuz ilk işlerinden biri Büyük İstanbul Otogarı'nın yenilenmesi oldu.

Yenileme öncesinde büyük bir keşmekeş halindeydi ve İstanbul'umuza hiç yakışmıyordu. Büyük İstanbul Otogarı'nda gerçekleşen değişimle, hemşehrilerimiz artık daha güvenli ve daha konforlu yolculuklar yapıyor. Bugün Büyük İstanbul Otogarı sosyal ve kültürel etkinliklerle yaşayan, çağdaş bir otogar olarak hizmet veriyor. Eski halinden eser kalmadı. Ekrem Başkan böyledir çünkü, yol arkadaşlarımız böyledir; onlar dokundukları her yeri güzelleştirirler," diye konuştu.

Firmalar cezalardan kurtulacak

Metrobüs son durağı, TÜYAP Fuar Merkezi ve bölgedeki üniversitelere yakınlığıyla dikkat çeken cep otogarı; 4.500 metrekare açık alanı, 500 metrekare kapalı alanı, kafeterya ve yolcu hizmet alanlarıyla Trakya'ya yapılan yolculukları artık daha planlı ve erişilebilir hale getirecek. Bölgedeki mevcut durumda AVM'lerde, akaryakıt istasyonlarında veya metrobüs duraklarının altında yapılan illegal ve güvensiz taşımacılık faaliyetleri, yeni otogar ile birlikte ortadan kaldırılarak düzenli bir sisteme kavuşacak. Ayrıca, bu bölgede resmi bir terminali olmadığı için Ulaştırma Bakanlığı denetim ekiplerince sürekli cezai işleme tabi tutulan taşımacılık firmaları da artık standartlara uygun, yasal bir alanda hizmet verebilecek.

Günde 5000 yolcuya hizmet verecek

Böylelikle Büyükçekmece'den Trakya bölgesine ve Trakya bölgesinden Büyükçekmece'ye seyahat eden vatandaşlar için daha güvenli, temiz, konforlu ve kontrollü bir yolculuk ortamı sağlanacak. Otogarda, Trakya bölgesine yönelik tarifeli seferler düzenlenecek.

Edirne, Kırklareli, Tekirdağ ve Çanakkale illeri ile bu illerin ilçelerine ulaşım mümkün olacak. Günlük yaklaşık 5000 yolcunun giriş-çıkış yapması ve 250 seferin düzenlenmesi öngörülmüyor. Seferler ortalama 15 ila 30 dakika aralıklarla gerçekleştirilecek.

Büyükçekmece Otogarı'nın yönetimi, 7.000 kişilik kadrosuyla profesyonel tesis yönetimi hizmeti sunan Boğaziçi



Allison Donanımlı Isuzu'lar Siirt'te başarılı sınav verdi

Siirt Belediyesi, şehir içi toplu ulaşım hizmetlerinde kaliteyi ve konforu artırmak amacıyla 2025 yılında Allison tam otomatik şanzıman donanımlı 14 yeni Isuzu Novociti Life midibüsleri filosuna dahil etmişti. İlk 6 ayda yeni araçlarının ulaşım hizmetlerine kattığı verimliliği değerlendiren belediye, üstün performanstan duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

BİR aracın kalitesini ve performansını belirleyen en önemli ekipmanlardan birisi şanzıman! Öyle ki, artık şanzımana bakıp yatırım yapanlar var. Anadolu Isuzu, pek çok otobüsünde piyasanın en güvenli markalarından birisi olan Allison şanzımanları tercih ediyor. Siirt Belediyesi, 2025 ortasında filosunu 14 Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life ile güçlendirdi. Siirt'in dar sokakları, ve eğimli yolları göz önüne alınarak tercih edilen Allison T3270RxFE™ tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life midibüsler, 30 bin kilometreye yaklaşırken sürücü ve yolcular için maksimum konfor sunuyor.

Siirt Belediyesi filosunda yer alan 57 aracın 25 adedi Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life midibüslerden oluşuyor. Belediye, ilk olarak 2022 yılında 11 adet alımını yaptığı araçlardan duyulan memnuniyet doğrultusunda



2025 yılı ortasında 14 adet daha ekleyerek Allison şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life midibüsler ile filosunu güçlendirdi. Siirt Belediyesi, yaptığı bu araç yatırımları ile şehir içi ulaşımında sürücü ve yolcu konforunu artırırken, operasyonel verimlilik ve bakım maliyetlerinde de önemli kazanımlar elde ediyor. Siirt Belediyesi, otobüs filosuyla şehir merkezinden mahallelere, Siirt Havalimanı'na kadar geniş bir alanda toplu taşıma hizmeti sunuyor. Yıllık 4 milyonun üzerinde yolcuya toplu ulaşım sunan belediye otobüsleri, maksimum 28 km ve 82 duraklı hatlardan, minimum 10 km ve 46 durağın bulunduğu hatlara kadar 15 farklı güzergahta kullanılıyor.

Tam otomatik şanzıman avantajları

Siirt Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Müdür Vekili Özgür Eker açıklamasında; "Şehrimiz, dar ve eğimli sokak yapısı, tarihi mahalle dokusu ve şehir merkezine bütünlüğüyle yerleşim alanları ile biliniyor. Bu coğrafi koşullar, toplu taşıma araçlarının dayanıklılığını ve sürüş performansını doğrudan etkiliyor. Dolayısıyla toplu taşıma araçlarımızda yüksek manevra

kabiliyeti, dayanıklılık ve konforu ön planda tutuyoruz. Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life midibüsler, bu özellikleriyle Siirt'in ulaşım altyapısına önemli katkı sağlıyor. Daha verimli filo yönetimi sağlayarak toplu taşıma hizmetlerimizin operasyonel verimliliğini artırıyor" diye konuştu. Allison tam otomatik şanzımanların genel verimliliğini artırdığını belirten Özgür Eker, "Tam otomatik şanzıman teknolojisi ile vites geçişleri sürücünün müdahalesi olmadan, en uygun devir aralığında gerçekleşiyor. Böylece sürüş tarzına bağlı performans farklılıkları ortadan kalkıyor, tüm otobüsler standart verimlilikte çalışıyor ve yakıt tüketimi dengeleniyor" dedi.

Özgür Eker, sürücülerden gelen geri bildirimlerin son derece olumlu olduğunu ifade ederek, "Tam otomatik şanzımanlı araçlarımız, sürücülerimizin dikkatini yoldan ayırmadan daha verimli ve konforlu bir sürüş deneyimi yaşamalarını sağlıyor. Ayrıca araçlar, geri kayma yaşanmaması, hızlı ve sarsıntısız ivmelenme özellikleriyle hem sürücü hem de yolcuların konforunu artırıyor" diye konuştu.





YENİ YILDA DA YOLCULUKLARIN VAZGEÇİLMEZİ OLMAYA DEVAM EDECEĞİZ

Tüm müşterilerimizin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık, mutluluk ve başarılar dileriz.

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTOİV

Doğu, 24, E-5 Yanyolu Üzeri,
34890 Pendik / İstanbul
Tel: 0 216 354 14 18
www.cavusoglu.com.tr

temsa.com





Isuzu Orta Asya'da büyük oynuyor

Özbek Sam Auto'yu satın alarak Orta Asya'da hedef büyüten Anadolu Isuzu, otomotiv alanındaki ilk yurt dışı üretim operasyonuna başlıyor. Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Yazıcı "Orta Asya'nın parlayan ekonomisi Özbekistan'da içecekten sonra otomotive de yatırım yapıyoruz. Bu yatırımla iki ülke kazanacak" dedi.

KÜÇÜK otobüsün kesintisiz ihracat lideri Anadolu Isuzu, yeni yatırımlarla dış pazardaki gücüne güç katmaya devam ediyor. Ana şirket Anadolu Grubu, uzun vadeli yol haritası olan Vizyon 2035 kapsamında otomotiv alanındaki ilk yurt dışı üretim yatırımını hayata geçirdi. Anadolu Isuzu, Özbekistan'da Japon Isuzu ve Itochu ortaklığıyla uzun yıllardır faaliyet gösteren Sam Auto'nun yüzde 75,2'lik hissesini 80.606 doları karşılığında devraldı.

Özbekistan Başbakanı Abdulla Aripov satın almanın ardından Anadolu Grubu üst yönetimini Taşkent'te kabul etti. Ziyarete; Anadolu Grubu Onursal Başkanı Tuncay Özilhan, Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Yazıcı, Anadolu Grubu İcra Başkanı Burak Başarır, Anadolu Grubu Otomotiv Grubu Başkanı Bora Koçak, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan ve Anadolu Isuzu CFO'su Fatih Vural katıldı.

İki ülke ekonomisine değer katacağız

Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Yazıcı, Anadolu Grubu'nun Vizyon 2035 yol haritası kapsamında uluslararası alanda etki alanını daha da genişletmeyi ve bölgesel üretim

gücünü artırmayı hedeflediğini belirterek şunları söyledi: "Anadolu Grubu olarak 20 ülkede, 100'e yakın üretim tesisimiz, 6 Ar-Ge merkezimiz ve 100.000'den fazla çalışanımızla geniş bir ekosisteme sahibiz. Bugün hem rakamsal verilerimiz ve üretim gücümüz itibarıyla hem de sosyal ve toplumsal anlamda geliştirdiğimiz ve içinde yer aldığımız projelerle Türkiye ekonomisinin en büyük güçlerinden biriyiz. 2021'den bu yana Özbekistan'da içecek tarafında güçlü bir üretim ve dağıtım ağıyla faaliyet gösteriyoruz. Coca-Cola İçecek olarak, ülkeye bugüne kadar 500 milyon doların üzerinde yatırım yaptık. Büyüme stratejimizde önemli bir dönüm noktası olarak kabul ettiğimiz Sam Auto yatırımıyla hem Anadolu Isuzu'nun hem de Grubumuzun Orta Asya'daki varlığını pekiştiriyoruz. Bu yatırımla hem ülkemize hem de Özbekistan ekonomisine değer katmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

Bölgesel liderlikte somut adım

Kamil Yazıcı sözlerine şöyle devam etti: "Grubumuzun otomotiv alanındaki ilk yurt dışı üretim yatırımı olması açısından da büyük önem taşıyan bu satın alma, Anadolu Grubu'nun Vizyon 2035 hedefleri doğrultusunda bölgesel liderlik ve sürdürülebilir büyümeye yönelik en somut adımlarından biri. Bu adım, Anadolu Grubu'nun Orta Asya'da çok sektörlü bir oyuncu olarak konumunu güçlendirirken Türkiye ve Özbekistan arasında karşılıklı yatırım, üretim ve ticaret hacmini de artıracak. Uzun vadeli ekonomik iş birliğine kalıcı bir zemin oluşturacak bu yatırımla iki ülke de kazanacak."



2026 Yılı Asgari Ücreti ve İşverene Maliyeti

Sayın Okurlar;

ASGARİ Ücret Tespit Komisyonu'nun 2026 yılı için yeni asgari ücret rakamının belirlenmesi amacıyla yürüttükleri çalışmaların ardından Ocak ayından itibaren geçerli olacak yeni asgari ücret tutarı Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhan tarafından Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Reşat Morali Toplantı Salonu'nda düzenlenen toplantıda yüzde 27 oranında yapılan zam ile 28 Bin 75 Lira 50 kuruş olarak açıklandı.

Bakan Işıkhan, Asgari Ücret Tespit Komisyon'un yeni yılda geçerli olacak asgari ücret rakamını belirleme çalışmalarında varılan sonucu, Bakanlıkta düzenlenen toplantıyla kamuoyuna duyurdu. 2026 yılında asgari ücretin işverene maliyeti şu şekilde olacaktır.

Net Asgari Ücret	28.075,00 TL
Brüt Asgari Ücret	33.029,41 TL
İşçi SGK Payı (%14)	4.624,12 TL
İşçi İşsizlik Sigortası (%1)	330,29 TL

2026 Yılı Net Asgari Ücreti: 28.075 TL
(%3 BES Düşülmemiş)
2026 Yılı Brüt Asgari Ücret: 33.030 TL



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr












Innovation for
comfort



www.inovaotomotiv.com



MUTLU YILLAR



Yollar deęiřir, manzaralar geçer.
Ama ilerleme hissi hep aynıdır. Yeni bir
yıla, yeni bir yolculuğa başlıyoruz.

Hoşgeldin 2026.

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAşKANI
GALİP ÖZTÜRK**

MAN, 2025 YILI DEĞERLENDİRME TOPLANTISINI İSTANBUL'DA YAPTI



Senenin özeti: Başarılı satış performansı ve bol bol ödül

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., son yıllardaki istikrarlı büyümesini 2025 yılında da sürdürdü. İstanbul'da gerçekleşen geleneksel Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda, şirketin performansı basın mensupları ile paylaşıldı. Buna göre her ürün kategorisinde büyüme kaydedilirken, otobüste de beklentinin üzerinde başarı elde edildi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., geleneksel hale getirdiği 'Yıllık Değerlendirme Toplantısı', İstanbul'da sektör basının temsilcileri ile gerçekleştirildi.

Toplantıda, sektör ve şirket bazında 2025 yılına dair değerlendirmeler ve 2026'ya ilişkin öngörüler paylaşıldı.

Toplantıya, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, Hafif Ticari Araçlar ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay katıldı.

Otobüste yüksek satış adetleri ve yüksek müşteri memnuniyeti

Toplantıda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, "MAN olarak, otobüste iyi bir yıl geçirdik. Özellikle MAN Lion's Coach otobüsümüz,

2025'te de seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti.

Bu başarımız sayesinde seyahat otobüsü pazarında en çok tercih edilen ikinci marka olduk. MAN otobüsleri üstün nitelikleriyle elde ettiği prestijli ödül serisine 2025 yılında da devam etti.

Busworld Europe 2025'te yeni Lion's Coach E modelimiz '2026 Yılı Sürdürülebilir Otobüsü' ödülünü kazandı" dedi.

Can Cansu, 2025 satış adetleri ve stratejileri ile 2026 hedefleri hakkında şunları söyledi:

MAN olarak, 2025 yılında pazarda payımızı korumaya devam ettik. Bunda özellikle 'Coach of the Year 2020', '2022 - Yılı Sürdürülebilir Seyahat Otobüsü' ve 'Digital On-board Comfort 2023' ödülleri sahibi MAN Lion's Coach'un başarısı önemli bir paya sahip. MAN Lion's Coach, 2025 yılında da yine seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti.

2018 yılında tamamen yeni tasarımı ile pazara sunulan MAN Lion's Coach seyahat otobüsümüz, halen pazardaki en yeni tasarım olmaya devam ediyor.

Türkiye seyahat otobüsü pazarı, bu yıl da geçen yıla benzer bir seviyede bitiyor. 2023'te 1.060, 2024'te 985 adet satışın gerçekleştiği pazarın, bu sene de 1.000 adede ulaşmasını bekliyoruz. MAN olarak, bu yıl içinde önemli bir performans sergiledik ve yüzde 18 pazar payı ile seyahat otobüsü segmentinde 2'nci sıramızı koruduk. Beklentimiz pazarın 2026'ta da bu adetlere ulaşması yönünde.

MAN Ailesi olarak iyi bir yıl geçirdik ve pazarda bugüne kadar sürdürdüğümüz başarıyı, önümüzdeki yıllarda da devam ettirmeyi hedefliyoruz.

2026 yılında sadece fiyat ve kalite değil, teslimat terminlerine uyma ve stoklarda otobüs bulunmasının da önemli olmaya devam edeceği bilinciyle planlamalarımızı yapıyoruz.

Biz de tüm bunların ışığında yakaladığımız başarıyı önümüzdeki yılda da devam ettirmeyi amaçlıyoruz."

Kamyonda satışlar yüzde 10 arttı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2025 yılında siyasi ve ekonomik gelişmelere bağlı olarak dalgalanmaların yaşandığı kamyon pazarında, satışlarını artırmayı başardı.

Filo satışlarında hem çekici hem de inşaat segmentinde birçok önemli firmanın ilk tercihi olan MAN, güçlü ürün gamı ve geliştirdiği tedarik süreçleri sayesinde yeni filolarda da yerini aldı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, "Kamyon pazarı, 2025'in ilk çeyreğinde güçlü büyüme sinyalleri vermesine



rağmen, yılın devamında siyasi ve ekonomik gelişmelere bağlı dalgalanmalar yaşadı. Yaşananların da etkisiyle pazar yılı, 2024 ile benzer seviyelerde kapatacak görünüyor. MAN olarak, sabit kalan pazarda satışlarımızı geçen yıla kıyasla %10 seviyelerinde artırmayı başardık" dedi.

Satış sonrasında yatırımlar sürdü

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2025 yılında gerçekleştirdiği yatırımlar ve hizmet yenilikleriyle Türkiye genelindeki servis ağını güçlendirmeye devam etti. MAN Müşteri Hizmetleri, yıl içinde Erzurum ve Hatay'da iki yeni ve modern tesisi daha müşterilerinin hizmetine sundu.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, servis ağını yeni ve modern tesislerle farklı hizmet noktalarında yaygınlaştırmaya devam ettiklerini belirterek, bu stratejinin önümüzdeki yıllarda da sürecini vurguladı:

"MAN Müşteri Hizmetleri olarak bir yandan yeni servis yatırımları gerçekleştirirken, diğer yandan mevcut tesislerimizi daha modern hale getiriyoruz.

Yaptığımız yenilikler sayesinde bugün Türkiye pazarına daha iyi ve yaygın hizmet sunan sektörün güçlü markalarından biriyiz" şeklinde konuştu.

TOPUSED, 2. elin adresi oldu

MAN TopUsed, 2025 yılında tüm ticari araç segmentlerinde ortaya koyduğu güçlü performans, müşteri odaklı çözümler ve yüksek hizmet kalitesi ile ikinci el pazarındaki lider

konumunu pekiştirdi.

Yıl boyunca yürütülen kampanyalar, şeffaf süreç yönetimi ve satış sonrası desteğiyle TopUsed, yine sektörün en güçlü kurumsal ikinci el markalarından biri oldu.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, "2025 yılı boyunca ikinci el operasyonlarımızda belirlediğimiz tüm hedeflere ulaşarak, kamyon, otobüs ve hafif ticari araç segmentlerinde çok başarılı sonuçlara imza attık.

Müşteri güvenini artıran konseptlerimiz, kişiye özel garanti ve bakım paketlerimiz ile finansman çözümlerimiz, bu başarıdaki en önemli etkenler oldu" dedi.

TGE'ler pazarda fark yaratıyor

Türkiye hafif ticari araç sektörü 2025 yılında GSR II regülasyonlarının etkisiyle dalgalı bir dönem geçirirken, MAN ileri güvenlik donanımları, güçlü ürün gamı ve müşteri taleplerindeki istikrar sayesinde yılı başarılı şekilde kapatmayı hedefliyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, "2025 yılı, sektör genelinde belirsizliklerin ve değişken talep yapısının etkili olduğu bir dönem oldu. Buna rağmen MAN olarak, çok iyi bir yıl geçirdik ve müşterilerimizin markamıza duyduğu güven sayesinde yılı 550 adetlik satış rakamına ulaşarak kapatıyoruz.

Bu başarı, TGE'nin güvenlik, sürüş teknolojileri ve dayanıklılık açısından segmentindeki güçlü konumunun en önemli göstergesi" şeklinde konuştu



MUTLU YILLAR

2026



*Yeni yılın tüm paydaşlarımıza sağlık, başarı ve güven dolu iş birlikleri
getirmesini temenni ederiz.*



**YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN**

FORD, Avrupa'da yeni stratejik ortaklıklar kuracak



FORD, Avrupa'da sürdürülebilir kârlılık yolunda yeni bir adım atıyor. Bu yolculuk iki güçlü temele dayanıyor: Ford Pro ile ticari araç ve hizmetlerde liderliği korumak ve elektrikli binek araçlardan oluşan yepyeni bir ürün gamını hayata geçirmek. Renault Group ile yapılan stratejik ortaklık herkes için ulaşılabilir, yenilikçi elektrikli araçlar üretmek için endüstriyel ölçek ile Ford'un özgün tasarımını buluşturuyor.

DÜNYANIN önde gelen otomotiv devlerinden FORD, Avrupa'da sürdürülebilir ve kârlı bir iş modeli oluşturma yolunda, satın alınabilir "multi-energy" binek araçlar ve müşterilerin elektrifikasyon yolculuğunda destek olacak ticari araçlardan oluşan güçlü bir ürün ağına başlıyor.

Bu strateji ile Ford aynı zamanda zorlu pazarda rekabet gücünü de artıracak. Planlanan yeni modeller, mevcut ürün gamını zenginleştirecek ve 2028'de showroom'larda yerini alacak. Ford Motor Company Başkanı ve CEO'su Jim Farley "Bir Amerikan şirketi olarak, Avrupa'yı sektörümüzün küresel dönüşümünde ön saflarda görüyoruz.

Burada nasıl rekabet ettiğimiz, yeniliklerimiz, iş birliklerimiz ve yatırımlarımız gelecek nesil için oyun planını belirleyecek. Avrupa'nın geleceğine inanıyoruz, ancak bu geleceğe ulaşmak için her zamankinden daha hızlı ve daha verimli hareket etmemiz gerekiyor." Ford bu planı hızlandırmak için ilk adım olarak Renault Group ile stratejik bir ortaklık kuruyor.

Ortaklık şunları kapsıyor:

Binek Araçlar: Bu iş birliği kapsamında, Renault'nun Ampere platformu üzerinde geliştirilecek iki yeni Ford markalı elektrikli binek araç için anlaşmaya varıldı. Araçlar 2028'de showroom'larda yerini alacak. Verimlilik için ortak mimariden yararlanırken, tasarım ve sürüş dinamiklerinde Ford liderliği üstlenecek; böylece bu araçlar tamamen Ford ruhunu taşıyacak.

Ticari Araçlar: Taraflar ortak platformları kullanarak sanayi ölçeğini artırmak amacıyla Ford ve Renault markalı hafif ticari araçların ortak geliştirilmesi ve üretimini değerlendirmek üzere bir niyet mektubu imzaladı. Bu ortaklık, iki güçlü markanın uzmanlığını, endüstriyel ölçeğini ve tedarik gücünü bir araya getirerek, son derece dinamik bir pazarda rekabet için gerekli verimlilik ve üretim ölçeğini sağlıyor.

Veri odaklı çözümlerle üretkenliği artırıyoruz

"Planımız, Ford'un gücünü ortaya çıkarmak üzerine kurulu" diyen Ford Avrupa Başkanı Jim Baumbick, "Rekabet gücümüzü artırmak için stratejik ortaklıklar kuruyoruz, ama asıl odağımız ürün. Bu araçlar, sürüş keyfi yüksek, tamamen bağlantılı ve rakiplerinin arasından sıyrılan modeller olacak." şeklinde konuştu.

Ford Pro, ticari müşteriler için verimliliği artırmak amacıyla veriyi kullanmaya devam ediyor ve şirketin Avrupa'daki işlerinin itici gücü olmayı sürdürüyor.

Yalnızca araç satmanın ötesine geçerek, milyarlarca araç verisini anlamalı içgörülere dönüştüren yazılım ve hizmetlerden oluşan kapsamlı bir ekosistem sunan Ford Pro, FordLive çalışma süresi sistemi ile yalnızca 2024 yılında Avrupa'daki işletmelere tahmini 820.000 ek araç kullanım günü kazandırdı.

Optimize edilmiş ayak izi

Renault Group ile açıkladığımız ortaklık, Avrupa'da Koç Holding ve Volkswagen ile olan başarılı iş birliklerimizle dolu hikayemizin devamı niteliğinde. Ortak platformları

kullanarak, yenilikçi, ulaşılabilir ve tamamen Ford ruhunu taşıyan, özgün araçlar geliştiriyoruz.

Koç Holding ile ortak girişimimiz olan Ford Otosan, sektördeki en başarılı iş birliklerinden biri olarak Avrupa'daki ticari araç işimiz ciddi değer katıyor.

Ford'un Avrupa'daki endüstriyel yapısıyla entegre olan Ford Otosan tesisleri, İngiltere'deki Halewood fabrikasına yapılan 380 milyon sterlinlik yatırımın ardından üretilen elektrikli güç aktarma üniteleriyle ve İngiltere'deki Dagenham fabrikasından sağlanan ileri motor teknolojisiyle destekleniyor.

Volkswagen ile olan iş birliğimiz ise hem ticari araç hem de binek araç işimizi güçlendirmeye önemli katkı sağlıyor.

Bu ortaklık kapsamında geliştirilen Ford'un mevcut elektrikli araç serisi, Almanya Köln'deki yeni elektrikli araç merkezimizde üretiliyor.

Aynı zamanda Ford "multi energy" araçlara geçişi desteklemek ve müşterilerine daha fazla seçenek sunabilmek için Avrupa'daki üretim operasyonlarını dönüştürüyor. Ford'un Valencia fabrikası Avrupa'da daha güçlü binek araç portföyü oluşturma planında kritik bir rol oynamaya ise devam ediyor.

Yapıcı politika uyumuna çağrı

Ford'un Avrupa stratejisi, değişen CO2 emisyon düzenlemelerine uyum sağlamak ve elektrifikasyona geçiş sürecinde müşterilere uygun fiyatlı, çoklu enerji seçenekleri sunmak üzerine şekillendirildi.

Avrupa'da elektrikli araçların payı yüzde 16,1 seviyelerinde seyrediyor. Bu oran Avrupa'nın 2025 için koyduğu yeni araçların yüzde 25'inin elektrikli olma CO2 hedefinin oldukça gerisinde

"Elektrifikasyondan herkesin faydalanmasını sağlamalı ve müşterilere seçim hakkı tanımalıyız- ister tamamen elektrikli ister hibrit araçlar olsun" diyen Baumbick "Buradaki amaç, geçiş sürecini tüm tüketiciler ve işletmeler için daha cazip ve daha erişilebilir hale getirmek; talebi zorlamak yerine teşvik etmek." açıklamasında bulundu.

Elektrifikasyona geçişte 3 aşama

1. Hedeflerin gerçeklerle uyumlu hale gelmesi. CO2 hedefleri pazarın adaptasyon hızına göre uyumlanmalı ve üreticilere güvenilir bir 10 yıllık planlama perspektifi sunulmalı. Bu, tüketicilere hibrit araçları daha uzun süre kullanma seçeneği tanımayı da kapsıyor; onları hazır olmadıkları bir sıçramaya zorlamak yerine geçişi kolaylaştırmalıyız.

2. Geçişin teşvik edilmesi.

Avrupa'daki üreticiler elektrikli araçlara milyarlarca Euro yatırım yaptı. Hükümetler bu çabayı, tutarlı satın alma teşvikleri ve yalnızca büyük şehirlerle sınırlı kalmayan, kırsal bölgelere kadar uzanan bir şarj altyapısıyla desteklemeli.

3. İşleyen ekonominin desteklenmesi.

Ticari araçlara yönelik mevcut yaklaşım, Avrupa'nın bel kemiğine ekonomik bir yük getiriyor. Satın alınan yeni ticari araçların sadece yüzde 8'i elektrikli. Bu araçlar tesisatçılar, çiçekçiler ve inşaatçılar için birer iş aracı. Ticari araçlara yönelik agresif CO2 hedefleri, Avrupa GSYİH'sinin yüzde 50'sinden fazlasını üreten küçük ve orta ölçekli işletmeleri haksız yere cezalandırıyor.

FORD'un kendine özgü sürüş keyfi ve dijital deneyimleriyle fark yaratacak çoklu enerji çözümleri sunan yeni nesil araçlar 2028 yılından itibaren, yollara çıkacak. Ford'un Avrupa stratejisi üç temel üzerine inşa ediliyor: Başarılı Ford Pro ticari araç birimini daha da güçlendirmek, özgün yeni modellerle binek araç serisini genişletmek ve üretim sistemini ölçek ve maliyet avantajı yaratacak şekilde geliştirmek.



Continental otobüsler için 'Conti Coach HA 5'i üretti



Continental, uzun yol ve şehirlerarası otobüs segmentine yönelik yeni nesil lastiği Conti Coach HA 5'i tanıttı. Yeni lastik; daha düşük yakıt tüketimi, CO2 emisyonu, daha uzun ömür ve her koşulda üstün güvenliği bir arada sunuyor...

LASTİK üretiminin global devlerinden Continental, şehirlerarası otobüsler için daha güvenli, konforlu ve dayanıklı yeni bir lastik geliştirdi: Conti Coach HA 5! Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMEA) bölgesi için geliştirilen Conti Coach 5. jenerasyon serisinin ilk modeli olan HA 5, yüksek kilometre performansı, sınıfının en iyi yuvarlanma direnci ve tüm hava koşullarında güvenli sürüş sağlayan yapısıyla öne çıkıyor. Hem standart hem de sensör teknolojisiyle donatılmış akıllı lastik versiyonuyla sunulan Conti Coach HA 5, filolara yakıt tüketimini azaltma, CO2 emisyonlarını düşürme ve lastik ömrünü maksimize etme imkânı sunuyor.

Continental Kamyon Lastikleri EMEA Ürün Geliştirme Müdürü Hinnerk Kaiser, yeni ürüne ilgili yaptığı açıklamada, "Conti Coach HA 5, bugüne kadar geliştirdiğimiz en ileri otobüs lastiği. Yeni nesil sırt hamuru karışımı ve optimize edilmiş karkas yapısı sayesinde hava şartlarından bağımsız, güvenilir bir performans sunuyor. Önceki modele kıyasla yüzde 20 daha yüksek kilometre, yüzde 10 daha düşük yuvarlanma direnci ve ilk kilometreden son kilometreye kadar yüksek tutuş sağlıyor. Bu da filoların daha uzun süre yol yapabilmesi,

daha az yakıt tüketmesi ve daha düşük CO2 emisyonu üretmesi anlamına geliyor" dedi.

Otobüs ve şehirler arası taşımacılığın enerji maliyetlerindeki dalgalanmalar, sıkılaşan çevresel düzenlemeler ve artan konfor beklentileriyle önemli bir dönüşümden geçtiğini belirten Continental, Conti Coach HA 5'i bu ihtiyaçlara yanıt verecek şekilde tasarladı.

Gelişmiş sırt hamuru, yüksek yük altında ve farklı yol koşullarında üstün aşınma direnci sağlayarak lastiğin kullanım ömrünü uzatıyor. Bu dayanıklılık, filolara operasyonel verimlilik ve maliyet avantajı sunuyor.

Enerji tasarrufu ve sürdürülebilirlik odaklı geliştirilen lastik, optimize edilmiş karkas yapısı ve özel sırt hamuru formülasyonu sayesinde sınıfının en iyi yuvarlanma direncini sağlıyor.

AB lastik etiketinde hem yakıt verimliliği hem de ıslak zemin tutuşunda B sınıfı performans sunan Conti Coach HA 5, düşük enerji tüketimi ile güvenliği dengeli bir şekilde bir araya getiriyor. Her hava koşulunda güvenli sürüş için geliştirilen desen yapısı ve özel kanal tasarımı, ıslak zeminde yüksek tutuş sağlayarak yolculara konforlu ve emniyetli bir seyahat sunuyor.

Conti Coach HA 5, entegre sensör teknolojisine sahip akıllı lastik versiyonuyla filolara dijital takip ve gerçek zamanlı yönetim avantajı da sağlıyor. Bu özellik sayesinde lastik basıncı ve sıcaklığı sürekli izlenebiliyor, bakım aralıkları optimize ediliyor ve beklenmeyen tamir süreleri azaltılıyor. Böylece toplam işletme maliyeti düşerken, filoların operasyonel verimliliği artıyor. Kaiser, "Amacımız, filolara hem maliyet hem de sürdürülebilirlik açısından avantaj sağlayan bir çözüm sunmak. Conti Coach HA 5, yakıt ve emisyon tasarrufu sağlarken dayanıklılığı ve kaplanabilir yapısı sayesinde kaynak tüketimini de azaltıyor" diye konuştu.

Conti Coach HA 5, EMEA bölgesinde hem orijinal ekipman hem de yenileme pazarında satışa sunuldu.

Uzun yol ve şehirler arası otobüs filolarına yıl boyunca yüksek performans, daha düşük işletme maliyeti ve çevresel avantajlar sağlayan yeni ürün, Continental'ın akıllı, sürdürülebilir ve güvenli mobilite çözümlerine olan bağlılığını güçlendiriyor. Lastik, 295/80 R 22.5 ebadıyla sunuluyor.

Orijinal ekipmandan sensörler standart olarak gelirken, yenileme pazarı için talep üzerine sağlanabiliyor.

2026 Yılında Daha Güçlü Adımlarla!

Yeni yılın sürdürülebilir başarılar, yenilikçi çözümler ve güçlü iş birlikleri getirmesini dileriz.

Mutlu, sağlıklı ve başarılı bir yıl geçirmeniz dileğiyle...

Mutlu Yıllar



METRO

"Alınanda Bırakı Yaza, Oysa Metro Var"

metroturizm.com.tr |    /MetroTurizm

Afyon'da 'Mektepli Kaptanlar'la bir araya gelen Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek:



Kâmil Koç'un hikâyesi, Türkiye'nin yolculuğunun hikâyesidir

Afyon Kocatepe Üniversitesi'nde düzenlenen Lojistik Zirvesi'nde üniversite öğrencileriyle bir araya gelen Genel Müdür Kepek, Kâmil Koç'un bir asra yaklaşan yolculuğunu, sektördeki dijital dönüşümü ve global iş ortağı Flix ile hayata geçirilen yenilikleri öğrencilerle paylaşarak, "1926'da Türkiye'nin ilk seyahat firması olarak çıktığımız bu yolculukta 100. Yılımıza girmenin heyecanını yaşıyoruz. Kâmil Koç'un hikâyesi bir markanın ötesinde, Türkiye'nin yolculuk hikâyesidir. Bugün, bu köklü mirası geleceğe taşıırken hizmet kültürümüzü Flix'in yenilikçi uygulamalarıyla birleştiriyoruz. Yerelin tecrübesini korurken, aynı zamanda küresel bir vizyonla büyüyüyoruz" dedi.



KARAYOLU yolcu taşımacılığının Türkiye'deki atasıdır Kâmil Koç... Onunla başladı bu serüven. Asırlık marka, 2026'da 100. kuruluş yılını kutlayacak. Firma, çeşitli etkinliklerle 2026'da adından söz ettirmeye hazırlanıyor.

Bu önemli yılın arifesinde Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, Afyon Kocatepe Üniversitesi (AKÜ) GİKAM ile Uluslararası Ticaret ve Finansman Kulübü iş birliğiyle düzenlenen Lojistik Zirvesi'nde öğrencilerle buluştu.

Mirası, küresel vizyonla büyütüyoruz

Üniversite öğrencilerinin yoğun ilgi gösterdiği etkinlikte sektörün geleceğini değerlendiren Çağatay Kepek, şunları söyledi:

"Türkiye'nin en çok tercih edilen firması olarak, bir asrı aşkın süredir Türk halkının seyahatteki ilk tercihiyiz.

Cumhuriyet'in ilk yıllarıyla başlayan bu yolculukta bugüne kadar sektöre birçok ilki ve yeniliği taşıdık. Dolayısıyla Kâmil Koç'un hikâyesi bir markanın ötesinde, Türkiye'nin yolculuğunun hikâyesidir.

Bugün bu hikâyenin 100 yıllık birikimini taşıırken, aynı zamanda yeni bir dönemin de kapılarını aralıyoruz.

Yerel tecrübeyi korurken, küresel bir vizyonla büyümeyi esas alıyoruz.

Kâmil Koç'un güven, sadakat ve köklü hizmet kültürü, Flix'in teknoloji, veri odaklı yönetim anlayışı ve sürdürülebilirlik perspektifiyle birleşiyor.

Kâmil Koç, artık yalnızca Türkiye'nin en güçlü seyahat markalarından biri değil; küresel iş ortağımız Flix sayesinde dünyanın en büyük mobilite ağlarından birinin Türkiye'deki temsilcisidir.

Anahtar sürdürülebilir değer yaratmak

Bugün geldiğimiz noktada şehirlerarası taşımacılık sektörü bugün büyük bir dönüşümden geçiyor. Maliyet baskıları, artan rekabet ve değişen yolcu beklentileri, bu dönüşümün temel dinamiklerini oluşturuyor. Bu ortamda sürdürülebilir değer yaratmak her zamankinden daha kritik hâle geliyor.

Özellikle güvenli ve tutarlı operasyonlar, veri ve teknolojiyle yönetim, yüksek müşteri memnuniyeti bu değerlerin temel yapı taşlarını oluşturuyor. Özetle; sektörde kalıcı olmanın yolu yalnızca bugünün sorunlarına çözüm üretmekten değil, yarının beklentilerini öngörebilecek esneklik ve inovasyon kültürü oluşturmaktan geçiyor.

Dijital altyapıları ülkemize uyarladık

Küresel iş ortağımız Flix'in ekosistemi, dünyanın en dijital kara yolu mobilite şirketlerinden biri. Biz de bu küresel gücün desteğiyle bu alanda çok önemli yenilikleri

hayata geçirdik. Kâmil Koç'un bu yapıya entegre olması büyük bir dönüşümü beraberinde getirdi. Hâlihazırda rota optimizasyonu, fiyatlandırma algoritmaları, talep tahmini ve operasyon planlaması gibi birçok dijital altyapıyı Flix'in desteğiyle Türkiye'ye uyarladık.

Artık tek bir teknoloji altyapısıyla biletleme, müşteri yönetimi ve operasyon sistemlerimiz, Flix'in küresel platformlarıyla entegre hâle geliyor. Veri odaklı yönetim yaklaşımı sayesinde Türkiye'deki operasyonlarımız, Almanya ve ABD'deki operasyonlarla aynı standartlarda takip ediliyor. Sürdürülebilirlik alanında ise karbon emisyon analizleri, filo verimliliği ve enerji optimizasyonu gibi uygulamaları Türkiye operasyonlarımızda aktif olarak hayata geçiriyoruz.

Bununla birlikte, yakın dönemde gençlerin somut olarak deneyimleyeceği birçok yeniliği devreye almayı amaçlıyoruz. Gerçek zamanlı yolculuk takibi, kişiselleştirilmiş bilet önerileri, yapay zekâ destekli seyahat planlama araçları, akıllı rota sistemleri ve uygulama içi yolculuk deneyim modülleriyle Türkiye'deki seyahat deneyimini global standartlara taşımayı hedefliyoruz.

Kaptanlık bir meslekten daha fazlası

Türkiye seyahat sektörünün öncü markası olarak, kaptanlık konusuna da özel bir önem veriyoruz. Kaptanlık, sektörümüzde yalnızca bir meslek değil; çok boyutlu bir uzmanlık alanıdır. Direksiyon hâkimiyetinin yanı sıra iletişim, kriz yönetimi ve teknoloji kullanımı gibi yetkinlikler büyük önem taşıyor.

Bu nedenle kaptanlarımızı yalnızca aracı kullanan kişiler olarak değil, markamızın yolcuya açılan vitrini olarak görüyoruz.

Yetkinliğe dayalı işe alım yaklaşımımızla adayları sürüş becerilerinin yanı sıra iletişim yetkinlikleri, sorumluluk bilinci ve güvenlik algılarıyla değerlendiriyoruz.

Mevcut kaptanlarımız için de sürekli eğitimler, öngörülebilir vardiya sistemi ve adil kariyer planlarıyla çalışan odaklı bir yapı sunuyoruz. Yolculuk koşullarının iyileştirilmesi, araçların son teknolojiyle donatılması, yasal sürüş sürelerine titizlikle uyulması ve kaptan konforunun gözetilmesi önceliklerimiz arasında yer alıyor.

Ayrıca kaptan memnuniyetini artırmaya yönelik projelerimizle de sektörde fark yaratmayı sürdürüyoruz. 30 Kasım Dünya Şoförler Günü'nü kaptanlarımıza özel bir organizasyonla kutlamamız ve 'Kaptan Köşkü' projesiyle anlık geri bildirimler almamız bu yaklaşımın somut örneklerini oluşturuyor. Kaptanlarımızın hem bugünü hem de geleceği için güçlü ve sürdürülebilir bir mesleki ekosistem oluşturmayı en önemli sorumluluklarımızdan biri olarak görüyoruz.

Mercedes-Benz Türk, 'Kaptan Eğitimciler'i İstanbul'da ağırladı

Mercedes-Benz Türk, yurt genelindeki eğitim kaptanlarını İstanbul Otogarı ve Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda bir araya getirerek güvenli sürüş, verimlilik ve mesleki gelişim odaklı kapsamlı bir program gerçekleştirdi. Şirket, 'Eğitmen Kaptanlar Geleceğe Kaptanlık Eder' sloganıyla hayata geçirdiği etkinlik ile Şoförler Günü'nü de kutladı.

MERCEDES-Benz Türk, her sene olduğu gibi bu yıl da 'Şoförler Günü'nü çeşitli etkinliklerle kutladı. Şirket, bu vefalı yol emekçilerine verdiği değeri, bu etkinliklerle bir kez daha ortaya koymuş oldu. Mercedes-Benz Türk, sürüş güvenliği ve mesleki gelişim alanında kritik rol üstlenen eğitim kaptanlarını bu yıl Dünya Şoförler Günü kapsamında İstanbul'da ağırladı. Şirket, "Eğitmen Kaptanlar Geleceğe Kaptanlık Eder" sloganıyla hayata geçirdiği iki günlük program kapsamında ilk gün Eğitim Kaptanları ile Büyük İstanbul Otogarı'nda Dünya Şoförler Günü'nde gününü kutladı, ikinci gün ise Hoşdere Otobüs Fabrikası ve Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük & Pazarlama Merkezi kampüsünde gerçekleştirilen özel eğitim ile Eğitim Kaptanlar ile bir araya geldi.

Etkinlik, Büyük İstanbul Otogarı'nda düzenlenen Şoförler Günü buluşmasıyla başladı. Program kapsamında fotoğraf ve kısa film çekimleri yapılarak eğitim

men kaptanların deneyimleri kayıt altına alındı. Aynı günün akşamında eğitim kaptanlar, Mercedes-Benz Türk yöneticileriyle bir araya gelerek sektör dinamikleri, eğitim süreçleri ve şoförlük mesleğinin geleceğine dair keyifli sohbetler gerçekleştirdi. Bu buluşma, deneyim paylaşımı açısından anlamlı bir birliktelik yarattı.

Mercedes-Benz Türk'ten Eğitim Kaptanlara özel eğitim programı

Etkinliğin ikinci günü, dünyanın en modern otobüs üretim merkezlerinden biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ve Genel Müdürlük & Pazarlama Merkezi kampüsünde devam etti. Eğitim kaptanlar, üretim hatlarını gezerek Mercedes-Benz Türk otobüslerinin üretim teknolojileri, güvenlik standartları ve kalite süreçleri hakkında kapsamlı bilgi aldı. Ardından Genel Müdürlük & Pazarlama Merkezi kampüsünde kendileri için hazırlanan özel eğitim programında 2026 model yılı yeniliklerine odaklanıldı.



Hoşgeldin
2026

**YENİ YILA
KONFORLA GİRİN**

Mutlu Yıllar

inova
otomotiv

ENUYGUN

Mutlu yıllar!

2026

MAN, SAHADA KENDİSİNİ BAŞARIYLA TEMSİL EDEN BAYİLERİNİ ÖDÜLLENDİRDİ



AVOS, MAPAR, EGEMAN VE DOĞUTRANS zirveyi paylaştı

BÜTÜN ürün grupları, ikinci el ve satış sonrasında 2025 hedeflerini tam isabet tutturan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2025 yılı 2. Dönem Yetkili Servisler Toplantısı'nı Antalya'da gerçekleştirdi. Geniş katılımın olduğu geleneksel toplantıda, Yetkili Servis Değerlendirme ve Geliştirme Programı kapsamında başarılı olan servisler ödüllendirildi.

500'ü aşkın kriter üzerinden yapılan değerlendirmeler sonucunda; B Tipi Yetkili Servisler kategorisinde İzmir AVOS Yetkili Servisi birinci olurken, AVOS'u MAPAR ve Egetrans takip etti. C Tipi Yetkili Servisler kategorisinde Erzurum DOĞU-TRANS Yetkili Servisi ilk sırada yer aldı. Bu arada toplantıda, yıl içinde üstün performans sergileyen teknisyenlere de ödüller verildi...

SAHADAKİ hizmet ordun ne kadar başarılıysa, sen o kadar başarılısındır. Evet, ürün kalitesi elbette çok önemli, ama hizmet ve müşteriye yakınlık da bir o kadar önemli. Bu bilinçle hareket eden MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bir yandan satış ve satış sonrası bayi ağını genişletirken, diğer taraftan da mevcut bayilerini güçlü tutmak adına, onlarla sık sık bir araya geliyor, başarılı olanları geleneksel olarak ödüllendiriyor.

Şirket, geçtiğimiz günlerde 2025 yılının son yetkili servis toplantısını Antalya'da gerçekleştirdi. İki gün süren toplantılarda, 2025 yılına ilişkin değerlendirmelerin yanı sıra 2026 yılına ilişkin de hedef ve beklentiler paylaşıldı.

2025 kontrollü adaptasyon yılı oldu MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, sektörün genel görünümüne ve pazar koşullarına ilişkin şu değerlendirmelerde bulundu: "2025 yılı, finansal dengelerin yeniden kurulduğu; temkinli ancak kontrollü bir adaptasyon süreciyle geçti.

Yüksek faiz oranları ve sıkı kredi koşulları, özellikle KOBİ ölçekli filoların alım kararlarını ertelemesine yol açtı. Genel olarak yıl, sürdürülebilir büyüme ve verimlilik odaklı bir geçiş dönemi oldu. Önümüzdeki yılın ikinci çeyreğinden itibaren faiz politikaları ve yatırım ortamındaki iyileşmelerin sektörün yönünü belirleyeceğini düşünüyoruz.

Bununla birlikte satış sonrası hizmetlerdeki yatırımlarımız, müşteri odaklı stratejilerimiz ve güçlü iş ortaklıklarımız sayesinde fark yaratmaya devam ediyoruz. Bu buluşmada ödül alan tüm yetkili servislerimizi kutluyor; önümüzdeki yılda da daha iyisi için birlikte çalışmayı sürdüreceğimizi vurgulamak istiyorum. Bu vesileyle çalışanlarımızın, servislerimizin, paydaşlarımızın ve müşterilerimizin yeni yılını kutluyor, sağlık ve başarı dolu bir yıl diliyorum."

2025'te hedeflerimizin üzerine çıktık MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal da satış sonrası operasyonlarda başarılı bir yılı geride bıraktıklarını belirterek şunları söyledi:

"2025 yılı, kampanyalarımızın ve servis odaklı çözümlerimizin müşterilerimiz nezdinde güçlü bir karşılık bulduğu bir yıl oldu. Bakım paketleri, yedek parça çözümleri ve servis sadakat programlarımızın etkisiyle operasyonel hacimimizi önemli ölçüde artırdık.

Müşteri memnuniyeti başta olmak üzere ana performans göstergelerimizin tamamında hedeflerimizin üzerine çıktık. Bu başarıda, eğitim ve dijitalleşme alanında yaptığımız yatırımların payı büyük katkısı oldu. Yalnızca kendi servis noktalarımızda değil, tüm servis ağıımızda hayata geçirdiğimiz dijitalleşme ve süreç iyileştirme adımları sayesinde daha hızlı ve esnek bir yapıya kavuştuk. Elde ettiğimiz

bu ivmeyle yeni yıla yüksek motivasyonla giriyoruz. 2026 yılında açacağımız yeni şube ve destek noktalarıyla bu başarıyı daha da ileri taşımayı, önümüzdeki yılda da beklentilerin üzerinde bir performans sergilemeyi hedefliyoruz."

Servis ağıımız, gücümüzü gösteriyor MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Servis Ağı ve İş Geliştirme Müdürü Gamze Harmandalı ise hizmet kalitesini sürekli ileri taşımaya kararlı olduklarını vurgulayarak şunları kaydetti:

"2025 yılı, servis ağıımız açısından hem büyüme hem de kalite anlamında önemli kazanımlar elde ettiğimiz bir dönem oldu. İş ortaklarımızla birlikte müşterilerimize hızlı, etkin ve kaliteli hizmet sunmayı sürdürdük. Müşterilerimizle olan 'ömür boyu iş ortağı olma' anlayışımız doğrultusunda yetkili servislerimizle kurduğumuz ilişkiyi yalnızca ticari değil, aynı zamanda stratejik bir iş birliği olarak görüyoruz. Bu yaklaşım, hizmet kalitemizi ve müşteri memnuniyetimizi doğrudan olumlu etkiliyor.

Dijital dönüşüm ve çözüm odaklı, esnek süreçlerimiz sayesinde 2026 yılında da mevcut ve potansiyel müşterilerimizin ihtiyaçlarını eksiksiz karşılamayı sürdüreceğiz. Güçlü servis ağıımız, yeni yılda da markamızın en önemli rekabet avantajlarından biri olmaya devam edecek."

Başarılı yetkili servisler ödüllendirildi 2025 yılı 2. Dönem Yetkili Servisler Toplantısı'nda, Yetkili Servis Değerlendirme ve Geliştirme Programı çerçevesinde gerçekleştirilen denetimlerin sonuçları da açıklandı. Teknik yeterlilik, müşteri memnuniyeti, teknik ekipman altyapısı ve personel eğitim seviyesi gibi 500'ü aşkın kriter üzerinden yapılan değerlendirmeler sonucunda dereceye giren servisler ödüllerini MAN üst yönetiminin elinden aldı.

Değerlendirmede; B Tipi Yetkili Servisler kategorisinde İzmir AVOS Yetkili Servisi birinci, İzmir EGEMAN ikinci, Bursa MAPAR Servisi ise üçüncü oldu. C Tipi Yetkili Servisler kategorisinde ise Erzurum DOĞU-TRANS Yetkili Servisi birincilik ödülünün sahibi oldu.

Başarılı teknisyenler de ödüllendirildi 2025'in son yetkili servisler toplantısında ayrıca, yıl boyunca üstün performans sergileyen teknisyenlere de ödüller verildi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. yöneticileri; "Bu yıl MAN Ailesi olarak üstün başarı gösteren teknisyenlerimizi de unutmadık. Gururla onların emeğini ve katkılarını kutluyoruz. Teknik mükemmeliyet bizim için önemli bir değer. Bu anlayış doğrultusunda, yıl boyunca üstün performans sergileyen teknisyenlerimizi özel ödüllerle onurlandırdık" diyerek, teknik ekiplere verdikleri değerini altını çizdi.





"Her yeni yıl,
yeni umutlar
getirir.
Sektörümüz
için en iyisi
2026'te olsun."

MUTLU
Yıllar



SETCOM

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Hukuk Müşaviri Av. Ercan HASANBAŞOĞLU

Teknoloji Çağında 24 Saat Geri Kalan Mevzuat:

ANLIK SİGORTA ARTIK BİR ZORUNLULUKTUR!

KARAYOLUYLA şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörü; haftanın yedi günü, günün yirmi dört saati faaliyet gösteren, ülke ekonomisinin ve toplumsal hareketliliğin en önemli damarlarından biridir. Ancak geline noktada sektörümüz, hızla gelişen denetim ve izleme teknolojileri ile güncelliğini yitirmiş yasal prosedürler arasında ciddi bir sıkışmışlık yaşamaktadır. Bu sıkışmışlığın en somut ve en ağır sonuçlarından biri; anlık personel değişimlerine rağmen sigorta girişlerinin mevcut mevzuatla uyumsuzluğu nedeniyle ortaya çıkan ve her geçen gün büyüyen mağduriyetlerdir.

Talebimizin hukuki sınırları nettir

Yerleşik Personel Değil, Sefer Halindeki Personel Esastır

ÖNCELİKLE açıkça ifade etmek gerekir ki; bu talep, yerleşik işyerlerinde idari veya büro hizmetlerini ifa eden personel için bir ayrıcalık istemi değildir. Bu personelin çalışma düzeni öngörülebilir ve sabittir. Asıl sorun; fiilen seferin başladığı, aracın hareket halinde olduğu ve operasyonel kararların saniyeler içinde alındığı süreçte, yani sefere çıkan otobüslerde görev yapan şoförler ve yardımcı personel bakımından ortaya çıkmaktadır. Çünkü krizler ve ani değişiklikler yazıhanelerde değil, terminalden çıkacak otobüsün içinde yaşanmaktadır.

Eskiden “Görünmeyen” sorun, bugün “Cezaya” dönüştü

GEÇMİŞTE yapılan yol kenarı denetimlerinde, kurumlar arası dijital entegrasyon bulunmadığından, direksiyon başındaki şoförün o anki sigortalılık durumu anlık olarak tespit edilemiyordu. Ancak bugün idari denetleyici kurumların dijitalleşme hızı, mevcut mevzuatın çok önüne geçmiştir. U-ETDS sistemi üzerinden otobüsün konumu ve yolcu listesi anlık olarak izlenebilirken, o aracı kullanan şoförün sigorta girişinin mevzuat gereği 24 saat geriden gelmesi, hayatın olağan akışına ve dijital dönüşümün mantığına açıkça aykırıdır. Daha önce denetlenemeyen bu “bir günlük gecikme”, bugün saniyeler içinde tespit edilmekte ve dürüst işletmeciler açısından bir ceza tuzağına dönüşmektedir.

Personel kıtlığı ve yüksek sirkülasyon gerçeği

BUGÜN yalnızca ülkemizde değil, tüm dünyada tecrübeli şoför bulmak ciddi bir kriz halini almıştır. Nitekim Karayolu Taşıma Yönetmeliği’nde yapılan geçici düzenlemelerle otobüs şoförlüğünde üst yaş sınırı 69’a kadar çıkarılmıştır. Ekonomik koşullar, sağlık nedenleri ve operasyonel zorunluluklar sebebiyle personel sirkülasyonu oldukça yüksektir. Bu gerçeklik, sefer öncesinde anlık personel değişikliklerini kaçınılmaz kılmaktadır.

Mevcut Yasal Engel:

Sistem sigortayı “Bir Gün Sonraya” atıyor

31 Mayıs 2006 tarihli ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu, “anlık” işe giriş bildirimine yalnızca inşaat ve balıkçılık gibi sınırlı sektörlerde izin vermektedir. Bu nedenle, şoförü hastalanan bir işletmeci son anda yeni bir personeli sefere çağırıldığında, SGK bildirimini yapılmasına rağmen sigorta mevzuat gereği ertesi gün başlamakta, otobüs terminalden çıkarken yapılan dijital denetimde personel o an için sigortasız görünmektedir. Sonuç olarak, işletmeci bildirim yükümlülüğünü yerine getirmiş olsa bile, ağır idari para cezalarıyla karşı kalmaktadır. Burada herhangi bir kaçak işçi çalıştırma iradesi yoktur. Aksine, sistem üzerinden yapılan bildirimle açık bir iyi niyet ve hukuka uygunluk iradesi mevcuttur. Ancak mevcut düzenleme, bu iyi niyeti cezalandırmaktadır.

Kaza Anında “Sigortasız” Görünmenin Vahameti

SORUN yalnızca idari para cezalarıyla sınırlı değildir. Sefer esnasında meydana gelebilecek bir kazada; araçta bulunan şoför veya yardımcı personelin sistemde o gün sigortasız görünmesi, işletmeci açısından çok daha ağır hukuki sonuçlar doğurmaktadır. Özellikle altı çizilmelidir ki; sigorta bildirimini yapılmış olmasına rağmen mevzuat gereği ertesi güne sarkan bir personelin sefer sırasında geçirdiği ölümlü iş kazasında, personelin sistemde “sigortasız” görünmesi; SGK tarafından hak sahiplerine yapılan tüm ödemelerin işverene rücu edilmesine, bağlanan ölüm gelirlerinin ilk peşin sermaye değerinin talep edilmesine ve işletmecinin destekten yoksun kalma ile manevi tazminat davalarıyla karşı karşıya kalmasına yol açmaktadır. Bu tablo, işletmecinin bildirim iradesi açık olmasına rağmen, yalnızca mevzuattaki teknik bir gecikme nedeniyle orantısız ve yıkıcı mali sorumluluklar doğurduğunu göstermektedir.

Çözüm ve Kanun Teklifi

BU sorunun çözümü için; kapsamı açık, suiistimale kapalı ve yalnızca sefer halindeki şehirlerarası yolcu taşımacılığı-ğını kapsayan bir yasal düzenleme yapılması zorunlu.

SOSYAL SİGORTALAR VE GENEL SAĞLIK SİGORTASI KANUNUNDA DEĞİŞİKLİK YAPILMASINA DAİR KANUN TEKLİFİ

MADDE 1- 31/5/2006 tarihli ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu’nun 8 inci maddesinin üçüncü fıkrasının (b) bendinde yer alan “inşaat” ibaresinden



sonra gelmek üzere “şehirlerarası yolcu taşımacılığı seferlerinde” ibaresi eklenmiştir.

SONUÇ:

BUGÜN terminallerde ve yollarda denetimler dijital hızda yapılıyor, “sanal gözler” otobüsleri anlık olarak izliyor; işletmecilere de aynı hızda, yani anlık sigorta yapma imkânı tanınmalıdır. Teknoloji çağında mevzuatın 24 saat geriden gelmesi kabul edilemez. Bu değişiklik; emektar şoförleri, araç içindeki hizmeti sağlayan yardımcı personeli ve büyük yatırımlarla hizmet üreten kurumsal işletmecileri hukuka güvence altına alacaktır. Bu, bir ayrıcalık değil; çağın ve hukukun gereğidir. Saygılarımla,



Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu: Abdülkadir Başboğa (Başkan) Alper Tolga Korkmaz (Başkan Yardımcısı) Yalçın Laçın (Başkan Yardımcısı) Murat Kılıç (Başkan Yardımcısı) Zümrüt Kılıçoğlu (Genel Sekreter) Hanifi Uğur (Sayman) Şahap Ergezer, Engiz Özer, Ayhan Durmaz, Kazım Kınay, Umut Dalğalı, Yüksel Kınay, Mehmet Ali Küçükaslan, Muhammed Ali Aydın, ve İbrahim Aras...

TÜMOYİD Başkanı Başboğa kongrede güven tazeledi



ÖTOBÜS sektöründe yazıhaneçelik, firma gibi hayatı bir öneme sahip. Ancak sektörün diğer bileşenleri gibi, yazıhaneçelik de sorun yumağı ile karşı karşıya. Esnafın sorunlarını çözmek amacıyla kurulan Tüm Otobüsçüler ve Yazıhane İşletmecileri Derneği (TÜMOYİD), 1. olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Büyük İstanbul Otogarı’ndaki kongreye, üyelerin büyük kısmı katıldı. Yasal prosedürlerin ardından, başkan ve yönetimi belirlemek üzere oylamaya geçildi. Oylamanın ardından, derneğin kurucu başkanı Kadir Başboğa ve ekibi, üyelerin oylarıyla güven tazeledi. Yeniden Başkan seçilen Kadir Başboğa, genel kurulun hemen ardından yönetim kurulu ile vakit kaybetmeden bir araya geldi. Yönetim kurulunda görev dağılımının yapıldığı toplantıda, yazıhaneçeliklerin öncelikli sorunları ve

çözüm yolları detaylarıyla masaya yatırıldı. Toplantının mottosu ise, “beklemek değil çalışmak” oldu.

Toplantıda çıkan mesaj şunlar:

TÜMOYİD olarak; otobüsçülerin ve yazıhane işletmecilerinin sesi olmak, sorunları doğru tespit etmek, Kalıcı ve uygulanabilir çözümler üretmek için ilk günden sadıkayız. Bu daha başlangıç. Sektör için çalışmaya, üretmeye ve mücadele etmeye kararlıyız. Dernek tarafından toplantı sonrası yapılan açıklamada, şu ifadelerle yer verildi: Son günlerde art arda gelen mazot zamları, şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan firmalarımızı derinden etkilemektedir. Otobüsçülük sektörü, ülkemizin dört bir yanını birbirine bağlayan, halkın güvenli ve ekonomik ulaşımını sağlayan hayati bir hizmet koludur.

Ancak bu hizmetin sürdürülebilirliği, yakıt gibi temel girdilerdeki kontrolsüz artışlarla her geçen gün daha da zorlaşmaktadır. Mazot fiyatlarının sürekli yükselmesi; sadece firmaları değil, vatandaşlarımızı da etkilemektedir. Çünkü artan maliyetler ister istemez bilet fiyatlarına yansımakta, halkın seyahat hakkı zorlaşmaktadır.

TÜMOYİD olarak çağrımızdır:

- Şehirlerarası yolcu taşımacılığına ÖTV’siz mazot desteği verilmeli,
- Sektöre özel akaryakıt teşviki sağlanmalı,
- Sürdürülebilir ulaşım için vergi ve maliyet düzenlemeleri acil gündeme alınmalıdır.
- Unutulmamalıdır ki, ulaşım çökerse hayat aksar. Biz otobüsçüler olarak, her şartta yolumuza devam etmekte kararlıyız. Ancak bu yolda yalnız yürümemeliyiz.

Dernek üyelerimizin
ve tüm sektör
mensuplarımızın
yeni yılı

Kutlu Olsun



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU



Turizm taşımacısından ‘belge ücreti’ adı altından haraç alınıyor!

NASIL baktığın çok önemli... Sektörün sorunları neler diye baktığınızda, sayfalara sığmayacak kadar çok. Tabi haliyle çözümü de bir o kadar karmaşık, çapraşık ve içinden çıkılmaz bir halde. Bu yüzden de ne kadar konuşsak, ne kadar ortak akıl yürütsek de çözüme ulaşamıyoruz.

Nasıl baktığınız önemli dedi ya, işte bundandır. Baktığınızda sorunların temelinde, mevzuatlar arasındaki derin çelişkiler yatıyor.

Otobüs sektörü, bir yandan insan ulaşımı kadar önemli bir görevi yerine getirirken, diğer taraftan da iktisadi bir faaliyet yürütüyor.

Tüm bunlardan dolayı, pek çok bakanlığı yakından ilgilendiren bir sektör. İçişleri Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ve hatta Milli Eğitim Bakanlığı’nın faaliyet alanında yer alan bir sektörüz.

Her bakanlık bizi bir yere çekerse, iş yapamaz hale gelebiliyoruz. Her birinin kendisine ait mevzuatları var, ama söz konusu biz olunca bu mevzuatlar örtüşmüyor ve hatta çatışıyor ve tam zıddı olabiliyor.

Dolayısıyla bu mevzuatlar arasındaki çelişki ve çatışma sona ererse, bir birini tamamlar bir hale getirilirse, pekçok sorunumuz kendiliğinde çözüme kavuşur. Son zamanlarda bu çatışmanın faturasını zor zahmet turizm taşıma faaliyetini göstermeye çalışan esnaf ve işletmecilerimiz ağır bedellerle ödüyor. D2 belgesi ile Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı uhdesinde çalışan ve tüm vergiler hariç ayrıca belgelere büyük paralar ödeyen turizm taşımacıları, bir de belediyelerin dayatmalarıyla karşı karşıya. Sorun yıllardır devam ediyor.

Ne yapsak ne etsek, arşınlanmadık kapı bırakmasak da, bir türlü çözüme ulaşamıyoruz. Net: Biz Ulaştırma Bakanlığı’na bağlıyız, ödemelerimiz, kurallarımız ve çalışma şeklimiz de bakanlığının bize buyurduğu şekilde olur. Belediyeler kalkıp bize belge zorunluluğu

getiremez; hem de büyük maliyetler karşılığında.

Ben, artık gelinen noktada sorunun çözümü, sayın Cumhurbaşkanımızın talimatıyla olacak gibi görüyorum. İlgili diğer tüm bakanlıklara söyledik, ama onları biz bir araya getiremiyoruz, getiremeyince de herkes kendi kararını uyguluyor...

Burada altını kalın çizgilerle çiziyorum; 5216 sayılı yasa Büyükşehir Belediyelerine, turizm taşımacısından şu veya bu belge adına haraç alma yetkisi veriyor mu? Evet net söylüyorum; büyükşehir belediyelerini aldığı bu paraları ben bunu haraç olarak görüyorum.

Bizimle hiçbir bağlantısı yok!

D2 belgeli araçlar turizm taşımacılığında kullanılan; şekli ve yapısı Ulaştırma Bakanlığı tarafından belirlenen araçlardır.

D2, B2 belgeli araçlar bunlar ulusal belgeye sahiptir ve ulusal doluşma açıktır. Pek çok ilde bu belgenle engelsiz bir şekilde taşımacılık yapılabiliyorsunuz; ancak İstanbul sınırlarına girince İstanbul Büyükşehir Belediyesi’ne haraç veriyorsun, ‘vermezsen yolcu taşıyamazsın’ diyor taşımacılara...

Dahası var; yarın öbür gün Ankara Büyükşehir Belediyesi, İzmir Büyükşehir Belediyesi, Bursa Büyükşehir Belediyesi ve peşinden de diğer büyükşehir belediyeleri de çıkıp ‘İstanbul alıyor da niye biz almayalım’ diyecekler...

Anlayacağınız bu işin sonunda, iş yapamaz hale gelecek olan turizm taşımacıları ‘al anahtar sen çalıştır’ diyecek belediyelere!

Bu haraç! Başka düşünen varsa, bunu bana izah etsin... Hakkı olmayanın senden para alması, kanuni değil, zorla alınan haraçtır. Haraç da; bunun da insafı olmalı!

Haraç ödemek insanın onuruna dokunur. Geçen sene turizm taşımacıları ‘Yol güzergah belgesi’ için 614 lira öderken, rakam 2026 için tam 10 bin liraya çıkarıldı.

Bunun kaç kat bir artış olduğunu hesap makineleri söyler. Keza ‘Şoför Kartı’ bedeli

600 lira iken 2026 yılı için tamı tamına 15 bin liraya çıkarıldı.

Yahu bunlar turizm taşımacıya ne sanıyor, ne kadar kazandıklarını düşünüyorlar da yüzde 1.500’lere varan artı yapıyorlar! 50 tane şoförü olan bir turizm taşımacı firması, araçları dahil belediyeye milyonu aşan bir para ödeyecek...

Bu adamlar en az bu kadar da belge ve çalışma izni için bakanlığa zaten vermiş. Eti budur ne ki benim taşımacımın!

Burada bir başka acayiplik de var: Aynı İstanbul Büyükşehir Meclisi, İstanbul’da servis taşımacılığı faaliyeti veren taşımacılara, bol keseden fatura kesmemiş, onlara uygulanan zam oranı yüzde 30 ile sınırlı kalmış.

Örneğin taşıma araçları için daha önce 640 lira olan belge ücreti, sadece 800 liraya çıkarılmış.

Dedim ya galiba turizm taşımacılarımız gani gani para kazanıyor, bizim bundan haberimiz yok; ama ne hikmetse belediyenin haberi var!

Turizm araçları, otogarda çalışan servis araçları 10.000 lira parayı nasıl ödeyecek! Bu kime yansıyacak, sonuçta vatandaşa yansıyacak.

Onun için bunlar alışkanlık haline geliyor ve giderek yeni yeni birtakım icatlar bulup ‘nasıl para alırsın, nereden alırsın, bütçeyi nasıl denkleştiririz’ denklemi öne çıkıyor.

8+1: KANGRENE DÖNÜŞEN SORUN!

2016 yılında Avrupa Birliği’nin aldığı bir karar var, bu karara göre 8+1’ler artık otobüs sınıfından çıkartıldı 9+1 oldu. Avrupa standartlarında Türkiye’nin de taraf olduğu mevzuatlar gereği 8+1 araçlar artık otobüs sınıfından çıkartılmış durumda.

Buradan da Ulaştırma Bakanlığına şöyle bir talepte bulunuyoruz diyoruz ki: Türkiye’de 14.000 tane 8+1 araç var son üretilenleri ne bilmiyorum 14.000 aracı çöpe mi atacak bu insanlar!

2011 yılı öncesindekileri Ulaştırma Bakanlığı geçici olarak düzenleme yaptı



Mustafa YILDIRIM

ama bu yeterli değil. 14.000 araç şu anda ne yapıyor biliyor musunuz, siz bunlara haklarını vermediğiniz takdirde: Korsan taşımacılık yapıyor şehir içinde Beylikdüzü’nden Trakya’ya, İzmit’ten İstanbul’a, Bursa’dan İstanbul’a tarifeli taşımacılık yapıyor.

Uzun tarifeli taşımaları da kayıt dışı yapıyor. Haksız rekabetin unsuru oluyorlar.

Onun için biz Ulaştırma Bakanlığından şöyle bir düzenleme isteyebiliriz, bilmiyorum yapabilirler mi: 8+1 araçların lüks otomobil sınıfında motor hacmi şartı dayatmaksızın ekonomi sınıfında belgelere kaydına müsaade edersiniz otomobil olarak kullanmamızın önü açılır. Şu anda Türkiye’de maalesef motor ve otobüslerin en çok tercih ettiği aile boyu araçlar 8+1 araçlar.

Bunların turizm belgesi olmadığı için bunlar korsan taşıma yapıyorlar. Korsana uygulanan ceza çok düşük olduğu için korsana teşvik yasası olarak uygulanıyor şu anda. Bu konuda denetimlerin artırılması lazım, yaptırımların artırılması lazım ve bağlayıcı olması lazım.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuzda
Siz saygınıza bakarsanız...
444 66 63
www.astorturizm.com.tr
ASTOR

40 uludağ
Türkiye’nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kaliteli Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrsevahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TÜRKİYE TURİZM & OTOGAR
Çağrı Merkezi:
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0 562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolum Kısa...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye’nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 64 95 - 0533 304 64 96

Mersin Nur
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

Erçiş Seyahat
www.ercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 66
Vip.: (0533) 204 15 40
ERÇİŞ MERKEZİ
Tel.: (0432) 351 97 99
351 98 66
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KÖZAN - ÇEVRE - KADOLU
0444 94 06
www.azademadana.com

ÜZ SİVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPASA: 0212 658 08 58
İSTANBUL ALIBEYÖY: 0212 657 06 25
İSTANBUL BÜKLELİ: 0216 514 24 08
www.uzsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürlüktür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
Rahatsızlık
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
444 34 78
www.sefaturizm.com

Çayırdağı
İstanbul Otogarı: 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayiragasi.com.tr

Süha TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvaturizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



BİRLİKTE GÜVENLE GİDİLECEK NİCE YOLLARA

Yola çıkmadan önce de, yol boyunca da yanınızdayız.
Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı ve huzurlu bir yıl dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04

2026

Birlikte çıktığımız her yol bir kavuşmaya,
her kilometre bir anıya dönüştü.
Yeni yılda da birlikte keşfedeceğimiz yollar,
paylaşacağımız hikayeler ve
unutulmaz anılar bizi bekliyor.
Nice Yıllara, Nice Yollara.



2026



Uluslararası yolcu ve yük taşımacılarımızın, terminal esnafımızın ve tüm yolcularımızın yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar; sağlık ve başarı dolu bir yıl dileriz.

**İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ**

Hosgeldin

2026

*Mutlu
Yillar!*

**ERDEM
YÜCEL**



Yolumuz Açık Olsun Hoş Geldin 2026

GURSEL

0216 575 3355
gurseltur.com.tr





YOLLAR BİZDEN, MUTLULUK SİZDEN.

Gelecek Otomotiv olarak her kilometrede konforu, her varışta mutluluğu hissettiğiniz bir yıl diliyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50

Yeni yıla yoldayız
Mutlu Yıllar



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

Yeni Yıla **Güvenle**
Adım Atıyoruz.

Yeni yıla giden rotada bizimle ilerleyen tüm değerlerimize teşekkür ederiz. Her adımınız, bu yolculuğun ayrıcalığını güçlendirdi.



UZULUDAĞ
TURİZM

Güvene
Çıkan yol.

ozuludagturizm.com.tr

2026 Yolculuğumuz Umutla ve Huzurla Başlasın

Attığımız her adımda yeni rotalar,
yeni buluşmalar, yeni kucaklaşmalar var.
Bu yılın size güven, neşe ve
bolluk getirmesini dileriz.

Mutlu Yıllar!



2026
↑
2025



Hos Geldin 2026

*Yeni yılın;
sağlık, huzur ve mutluluk getirmesini dileriz.*

Sevdiklerinizle birlikte güzel bir yıl olsun.



Yollarda birlikteyiz
2026



BLUECOM

YENİ YIL YENİ BAŞLANGIÇLAR

2026





*Yeni yılınızı kutlar, sağlık,
mutluluk ve başarılar dileriz.*

Mustafa DEMİRBAŞ

BMC



TEMSA



KARSAN

www.fsmdemirbas.com

2026'ya
doğru yoldayız



NETA
TECHNOLOGIES

**YENİ
YILINIZ**

KUTLU OLSUN

HOŞGELDİN
2026

 **Düzce Cüven**



YENİ YILINIZ
Kıta Oban

MINİ TUR
0531 991 97 19 | info@miniturizm.com
www.miniturizm.com

HOŞGELDİN 2026



Bu yol sadece bir
yol değil. Geçmişten
geleceğe uzanan bir
yolculuk.

SÜMER Rent-A-Bus

**MUTLU
YILLAR**



Hoşgeldin
2026

systemtransport

**MUTLU YILLAR
2026**

Coşkun Altın Group Ailesi olarak yeni yılınızı en içten dileklerimizle kutlarız.



TAŞIMACILIK

- Öğrenci Taşımacılığı
- Personel Taşımacılığı
- Turizm Taşımacılığı
- VIP Taşımacılık

TURİZM

- Yurt içi ve Yurt dışı Oteller
- Yurt içi ve Yurt dışı Turlar
- Gemi ve Uçak Biletleri
- Vize İşlemleri



2823 sokak No:47 Kat:1-2-3 1.SANAYİ SİTESİ - İZMİR • Tel: (0232) 433 77 21 (Pbx)
info@ozaltinturizm.com.tr * www.ozaltinturizm.com.tr * www.coskunaltingroup.com * www.oralaku.com.tr

Mutlu Yıllar

Her yol bir hikâye taşır.
Yeni bir yıla, yeni umutlarla...
Hoşgeldin 2026.



www.sec.com.tr



444 44 27



MUTLU | YILLAR

Yeni yılda da güvenle,
birlikte yol alıyoruz.
Hoşgeldin 2026



Yollar Uzun, Görüş Net Mutlu Yıllar



KHO
KAYAHAN OTOCAM



Zaman durmaz, yollar bitmez.
Ama her yeni yıl bize yeniden
başlama cesareti verir.
Hoşgeldin 2026



BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi

Sn. Fatma Karataş'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

obilet

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

**TOFED, TOSEV VE IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ

BAŞSAĞLIĞI

Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm Sahibi Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındikkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



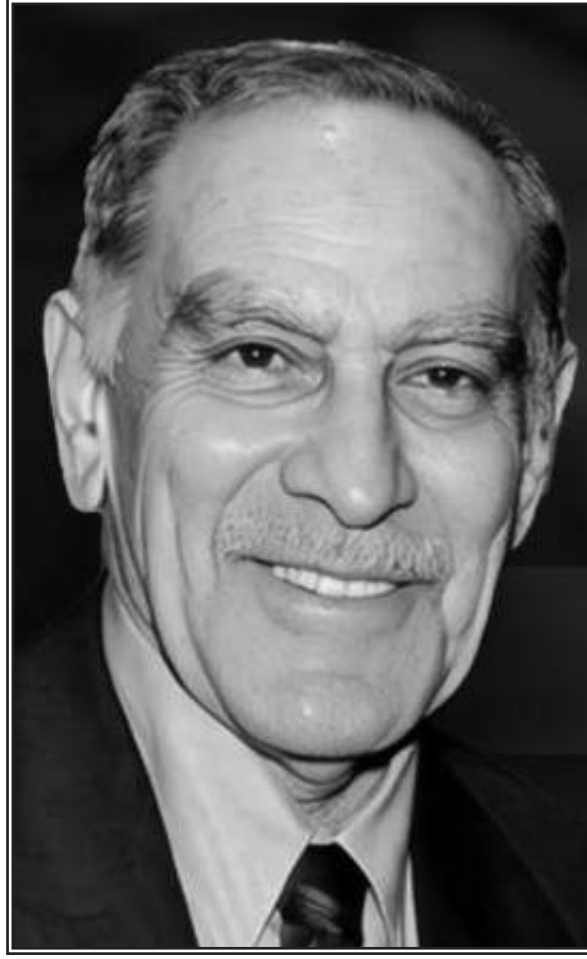
Sektörümüzün duayenlerinden ve
Fındıkkale Turizm Sahibi
Sabri Karataş'ın değerli eşi,
Serdar Karataş ve Muammer Karataş'ın
kıymetli anneleri

Fatma KARATAŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



ANMA



Koluman Holding Kurucularından,
saygıdeğer büyüğümüz

**Türkay
SALTIK,**

aramızdan ayrılışının beşinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI