

İLKE OTOMOTİV

OTOMOTİVDE DOĞRU ADRES: İLKE

Yılların tecrübesiyle aracınıza değer katıyoruz.



BİZİMLE İLETİŞİME GEÇİN!

+90 (212) 690 44 46
Akşemseddin Mh. Fatih Oto San.
Sit. C-7 Blok No:32 Esenyurt / İstanbul

info@ilkeoto.com

@ilke_otomotiv



Sayfa 6'da

88 bin 'YILDIZ' otobüs üreten Hoşdere Fabrikası 30 yaşında



Sayfa 8'de

MAPAR'dan ses getiren teslimat

Yıl: 29 Sayı: 1137 26 HAZİRAN 2025 Fiyatı: 10 TL

GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



UTTS'de son tarih 30 Haziran!

ULUSAL Taşıt Tanıma Sistemi'nde (UTTS) son tarih yaklaşıyor. Vergi mükelleflerinin, kiralama yoluyla edindikleri veya işletmelerine kayıtlı taşıtlara Taşıt Tanıma Birimi (TTB) montajını 30 Haziran'a kadar tamamlaması gerekiyor. 30 Haziran'a kadar TTB montajını yaptırmayan vergi mükellefleri, akaryakıt giderlerini beyan edemeyecek ve 28 bin TL'ye varan ağır cezalarla karşılaşacak. 1 Temmuz'dan itibaren UTTS kapsamında düzenlenmeyen belgeler, Vergi Usul Kanunu'na göre hiç düzenlenmemiş sayılacak ve akaryakıt harcamaları gider olarak gösterilemeyecek.



Sayfa 5'te

'Ticari' ihracatı yüzde 26 arttı

GÜVENİLİR İŞ ORTAĞINIZ



MAPAR BURSA MAPAR KAMPUS & OTOBÜS SERVİSİ MAPAR KAMPUS & OTOBÜS SERVİSİ MAPAR KAMPUS & OTOBÜS SERVİSİ

Kurban Bayramı tatilinde farkına bile varamadığımız sessiz bir dram yaşandı; yüz binlerce üniversiteli gencimiz, artan ulaşım maliyetleri nedeniyle ailelerinin yanına gidemedi, büyüklerinin ellerini hürmetle öpemedi. Oysa ulaşım en temel insan haklarından birisi. Öğrencinin arabası otobüs, mazot ucuz olsa hasretlik yaşanmayacaktı



Detaylar Sayfa 11'de

Otobüs işletmecileri federasyon kurdu

ŞEHİRCİLERASI otobüsçülüğün en önemli sac ayaklarından birisi olan otobüs işletmecileri (yazıhaneciler), sektörün yaşadığı sıkıntıları derinden hissediyor. Uzun zamandan beri seslerini değişik platformlarda dile getiren otobüs işletmecileri, sonunda çareyi merkezi bir örgütlemeye gördü. Büyük illerdeki otobüs işletmecilerinin önderliğinde, geçen

hafta 'Tüm Otobüs İşletmecileri Federasyonu' kuruldu. AŞTİ'deki BUGSAŞ Toplantı Salonu'nda bir araya gelen otobüs işletmecileri, yeni federasyonun kurucu yönetimini belirledi. Genel kurula katılan dernek temsilcileri, birlik ve beraberliğin önemine dikkat çekerek, bundan böyle ortak hareketle sorunlarının çözümü için mücadele edeceklerini dile getirdi.



Sayfa 5'te

Otokar'a Altın İhracat ödülü



Sayfa 11'de

2040'ta seyahat pazarı 15 trilyon dolara çıkacak

UÇAK yakıtı ÖTV'siz. Yurtdışı seyahatleri de ihracat kapsamında olduğu için ayrıca KDV'den de muaflar. Aynı şekilde deniz taşımacılığında (özel lüks yatlar da dahil) kullanılan akaryakıtta ÖTV oranı sıfır! Neymiş, bu taşıma modlarını geliştiriyoruz! Yeter artık bu palazlandırma, 12-13 sene oldu, vatandaşın vergilerini bunlara akıtmaktan vazgeçin! Öte taraftan sunulan bu 'kıyak' haksız rekabete yol açıyor ve otobüsçü, havacı ve denizciye ezdiriliyor. Şimdi söyle tersinden bakalım... Çiftçi vergisiz mazotla tarlasını ekse, vergisiz mazotla ürününü biçse ve vergisiz mazotla nakliyesini yapsa hayat ne kadar ucuzlar, gıda enflasyonu ne kadar düşerdi! Mazot hayatın ta kendisidir, ona erişim ne kadar kolaysa, hayat da o kadar kolay ve ucuz olur... Varsın yatlar pahalı yakıt kullansın, varsın 3-5 havacı pahalı yakıt kullansın! Halkı düşünen, mazota erişimi kolaylaştırır. Hadi vergiyi bırakın, bari mazota otomatik zam yapmayın; el insaf litre 50 lirayı bile geçti.

ULAŞIM da; tıpkı yeme içme ve barınma gibi temel insan hakkıdır. Seyahat özgürlüğü yasalarla güvence altına alınmıştır. İnsanlar seyahat edecek ki ekonomi cansınsın, hayat dinamizm kazansın. Ayrıca bunun bir de çevrecilik boyutu var. Bu yüzden ki, gelişmiş batı ülkelerinde toplu ulaşım sübvansiyeli edilir yaygınlaştırılır, kullanımı cazip hale getirilir. Oralarda toplu ulaşımın değil, özel araç kullanımının önüne engeller çıkarılır. Gelelim girişte 'dram' dediğimiz şeye... Otobüs; memurun, çalışanın ve özellikle de öğrencinin şehirlerarasındaki 'arabası'dır. Mazot fiyatları 50 liralara geçince, otobüsçü ister istemez taşıma fiyatlarını yükseltiyor. Üstelik yolcusunu kaybetme pahasına! Çünkü normal zamanlarda 'destekli' uçaklar, otobüsten ucuza yolcu taşıyor. Devlet yoksulun arabası olan otobüslere vergisiz akaryakıt imkanı sunsa, gençlerimiz bayramlarda rahatlıkla yakınlarını ziyaret edebilecek, hasret giderebilecekler. Devlet akaryakıtta destek verecekse ve halkçıysa, çiftçi ve karayolu taşımacılarına destek verir!

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmıştır
Mustafa Yıldırım

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmıştır
İbrahim Artırdı

Üç ve daha fazla işçisi olan işverenler...
Sibel Yüce 2'de

Savaş en çok turizmi vuruyor

DEĞERLİ dostlar; her turizm sezonunda nenden dünyada veya ülkemizde bir olumsuzluk patlak veriyor. Bu sene de tam sezonun en hareketli dönemini yaşarken, Amerika'nın da dahil olduğu İsrail-İran savaşını yaşadık. İki ülke, karşılıklı olarak uzun menzilli füzelerle saldırı gerçekleştirdi. Bu sıcak gelişmeden, her zaman olduğu gibi en fazla turizm sektörü etkilendi. Ancak şimdilik diyalim ateşkes ilan edildi, çatışmalar durdu. Umarım bundan sonra

yeni bir gerginlik olmaz. Bu kısa dönemde bile Türkiye'deki neredeyse tüm sektörler olumsuz etkilendi. Biz insan olarak, turizmci olarak barışı istiyor, barışı yaşamayı sonuna kadar arzuluyoruz. Savaş, turizmin en büyük düşmanı ve artık savaşlar son bulsun istiyoruz. Savaşlardan bıktık, sıkıldık. Herkes barış için elinden geleni yapsın.



Sümer Yıgıcı

WIMAXİ KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63



Anadolu ISUZU, UITP Zirvesi'de elektrikli araçlarıyla şov yaptı

Anadolu Isuzu, Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği'nin (UITP) Hamburg'da düzenlediği Toplu Taşıma Fuarı'na, yüzde 100 elektrikli Citi-volt 12 ve NovoCiti VOLT modelleriyle katıldı. Isuzu'nun elektrikli araçları, ulaşım otoritelerinin büyük beğenisini kazandı.

KÜÇÜK otobüs ihracatının kesintisiz lideri Anadolu Isuzu, yüzde 100 elektrikli otobüs modelleri ile global çapta şov yapmaya devam ediyor. Şirket, elektrikli Citi-volt 12 ve NovoCiti VOLT'u Hamburg'da düzenlenen UITP Zirvesi 2025'te, dünyanın dört bir yanından gelen toplu taşıma profesyonelleri ile buluşturdu. Mobilitenin geleceğinde önemli bir rol oynamayı hedefleyen Anadolu Isuzu, elektrikli araç modellerini artırmaya odaklanıyor, yenilikçi ve çevre dostu araçlarıyla önümüzdeki 5 yılda elektrikli araç satışlarını yüzde 40 seviyesine ulaştırmayı hedefliyor.

Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Direktörü

Murat Dedeoğlu, Anadolu Isuzu'nun ticari araç alanındaki 40 yılı aşan deneyimi ve güçlü mühendislik alt yapısıyla global pazarlarda büyümeye devam ettiğini söyledi.

Dedeoğlu, "Anadolu Isuzu olarak hedefimiz, yenilikçi modellerimizle tüm dünyada hizmet veren bir marka olmak. UITP Zirvesi, sektörümüzün en önemli küresel buluşma noktalarından biri. Bu önemli organizasyonda ülkemizi en iyi şekilde temsil ettik.

Fuarda sergilediğimiz yenilikçi araçlarımız büyük beğeni topladı. Sıfır emisyonlu, sessiz ve çevreci araçlar geliştirmeye ve yeşil dönüşüme katkı sağlamaya ve fuar katılımlarıyla ulus-

lararası arenadaki etkinliğimizi artırmaya devam edeceğiz" dedi.

Anadolu Isuzu, Satış Sonrası Hizmetler tarafından güçlü bir şekilde desteklenen nitelikli distribütör ağıyla 46 ülkeye otobüs ve midibüs ihraç ediyor. Birçok pazarda toplu taşıma ihalelerinin aranan ismi haline gelen Anadolu Isuzu, Ar-Ge, üretim, dijitalleşme ve satış sonrası hizmetler alanlarındaki uzmanlığıyla hedef pazarların ihtiyaçları doğrultusunda ürün ve hizmetlerini karşılamakta birlikte yeni uluslararası pazarlara açılmaya devam ediyor.

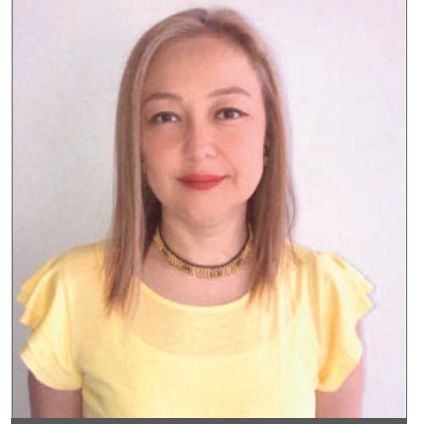
Üç ve daha fazla işçisi olan işverenler, işçilerin istihkaklarını banka aracılığıyla ödemek zorundadır

Sayın Okurlar;

İŞÇİLERE Ödenen İstihkakın Bankaya Yatırılmasına İlişkin Düzenleme yapılmıştır. Ücret, Prim, İkramiye ve Bu Nitelikteki Her Türlü İstihkakın Bankalar Aracılığıyla Ödenmesine Dair Yönetmelik gereği, İş Kanunu, Deniz İş Kanunu ve Basın İş Kanunu kapsamında en az 5 işçi çalıştırılması halinde bunların ücret, Prim, İkramiye ve bu nitelikteki her türlü istihkakının bankaya yatırılması gerekmektedir. İlgili mevzuat bölümünde belirtilen Yönetmelik değişikliğince bu kapsamdaki çalışan sayısı sınırı "beş" den "üç" e indirilmiştir. İşyerleri ve işletmelerinde İş Kanunu hükümlerinin uygulandığı işverenler ile üçüncü kişiler, Türkiye genelinde çalıştırdıkları işçi sayısının az olması halinde, çalıştırdıkları işçiye o ay içinde yapacakları her türlü ödemenin kanunî kesintiler düşüldükten sonra kalan net tutarını, bankalar aracılığıyla

ödemekle yükümlüdürler. Banka aracılığıyla ödeme yapması gereken işverenler, işveren vekilleri veya üçüncü kişiler, işyerlerinin bulunduğu mahalde banka şubesi bulunmaması ya da çalışanlara banka aracılığıyla ödeme yapılmasına imkân bulunmaması hâlinde ödemeler, T.C. Posta ve Telgraf Teşkilatı Genel Müdürlüğü şubeleri aracılığıyla yapılır.

Yukarıda belirtilen yeni yükümlülükler 01.07.2025 tarihinden itibaren uygulanacaktır.



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr



inova
otomotiv
Innovation for comfort



AGILE 4525L



AGILE 5030



AGILE 4525P



inovaotomotiv.com



IX
INOVA
DESIGN
CENTER



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

[#TekNiyetMemnuniyet](#)

Mercedes-Benz
The standard for buses.





EF SANE YENİLENDİ

3 YIL SINIRSIZ
KİLOMETRE
GARANTİSİ



YENİLENEN PRESTİJ İLE YENİ NESİL SÜRÜŞ DENEYİMİ

DİJİTAL SÜRÜCÜ BİLGİLENDİRME EKRANI

- IPS teknolojisi sayesinde yüksek çözünürlük
- Çoklu dil seçeneği
- Sürüş bilgilerine kolay erişim

AKILLI DİREKSİYON

- Akıllı tuşlar sayesinde kolay erişim
- Ergonomik dizayn
- Modern tasarım

AS ANTALYA
OTOMOTİV A.Ş.

Çalkaya mah. Serik cad. No:240 Aksu-Antalya

T : 0 242 420 01 01

F : 0 242 420 01 02

temsa.com



2025 YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol kazanç ve
bereket getirmesini dileriz...



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya **Metro** Var"

OSD YILIN İLK 5 AYINA AİT OTOMOTİV RAKAMLARINI PAYLAŞTI: İHRACAT İYİ AMA!

Ağır ticaride yüzde 19 daralma var

OTOMOTİV Sanayii Derneği (OSD) 2025 yılının ilk 5 aylık dönemine ilişkin verileri açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre toplam üretim yüzde 1,4 gerileyerek 598 bin 495 adet olarak gerçekleşti. Ticari araç grubunda, yılın ilk 5 ayında üretim yüzde 4, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 7 artış gösterirken

ağır ticari araç grubunda yüzde 19 gerileme yaşandı. 2024 yılının ilk 5 aylık dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 4, ağır ticari araç pazarı yüzde 13, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 2 küçüldü. Otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 5 artarken toplam pazar, geçen yıla göre yüzde 3 artarak 506 bin 592 adetten kapandı.

TÜRKİYE ekonomisini sırtlayan otomotiv sektörü, son yıllarda yatay bir seyir izliyor. Bu durum yılın ilk 5 ayında da pek değişmedi. Otomotiv üretimi, geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 1 oranında azaldı.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2025 yılının ocak-mayıs dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk 5 aylık döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1,4 azalarak 598 bin 495 adet olarak gerçekleşti. Otomobil üretimi ise yüzde 4 gerileyerek 375 bin 183 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim yüzde 3 azalarak 612 bin 238 adet oldu. Yılın ilk beş aylık döneminde ticari araç grubunda üretim, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 4, hafif ticari araç grubunda yüzde 7 artış gösterdi. Ağır ticari araç grubu ise aynı dönemde yüzde 19 geriledi. Ocak-Mayıs döneminde otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 68 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 69, kamyon grubunda

yüzde 53, otobüs-midibüs grubunda yüzde 62 ve traktörde yüzde 44 seviyesinde kaldı.

Ticari araç ihracatı yüzde 26 arttı

Yılın ilk beş aylık döneminde otomotiv ihracatı adet bazında geçtiğimiz yılın aynı dönemine yüzde 5 artarak 440 bin 221 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde ticari araç ihracatı adet bazında yüzde 26 artarken, otomobil ihracatındaki yüzde 6 oranında geriledi.

Traktör ihracatı ise 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 41 azalarak 4 bin 298 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2025'in ilk beş aylık döneminde yüzde 17 ile sektörel ihracat sıralamasında ilk sıradaki yerini korudu. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre, ilk beş aylık dönemde toplam otomotiv ihracatı, 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 8 artarak 16,4 milyar dolar oldu. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 10 oranında, tedarik sanayi ihracatı da yüzde 6 oranında arttı.

İç pazarda yerli payı yüzde 29,8

2025'in ilk beş ayında toplam pazar, bir önceki



yılın aynı dönemine göre yüzde 3 artarak 506 bin 592 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 5 oranında artarak 394 bin 327 adet oldu.

Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk beş ayında, bir önceki yılın aynı dönemine

kıyasla toplam ticari araç pazarında yüzde 4, ağır ticari araç pazarında yüzde 13, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 2 geriledi. 2025'in ilk beş ayında iç pazardaki yerli araç payı otomobilde yüzde 31, hafif ticari araçta yüzde 20, ağır ticari araçlarda yüzde 63 seviyesinde gerçekleşti.

OTOMOTİVİN İHRACAT ŞAMPİYONLARI BELLİ OLDU



Otokar'a 'Altın İhracat' ödülü

Otokar, dış pazarlarda sergilediği üstün performans ve sürdürülebilir büyüme stratejisiyle Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) 'İhracatın Şampiyonları Ödülleri'nde 'Altın' kategoride ödüle layık görüldü. Ödül, OİB yetkilileri tarafından Otokar Genel Müdür Yardımcısı Onur Vural'a takdim edildi...

TÜRKİYE'deki toplam otobüs pazarının lideri Otokar, yurtdışı satışlarıyla da ülkeye en fazla ihracat geliri sağlayan kuruluşların başında yer alıyor.

Otokar, global pazarlardaki başarılı performansını yeni bir ödülle taçlandırdı. Sakarya'da tasarlayıp ürettiği yenilikçi araç ve teknolojileriyle 50'yi aşkın ülkeye ihracat gerçekleştiren Otokar, Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen "İhracatın Şampiyonları Ödülleri"nde Altın İhracatçı Ödülü'ne layık görüldü.

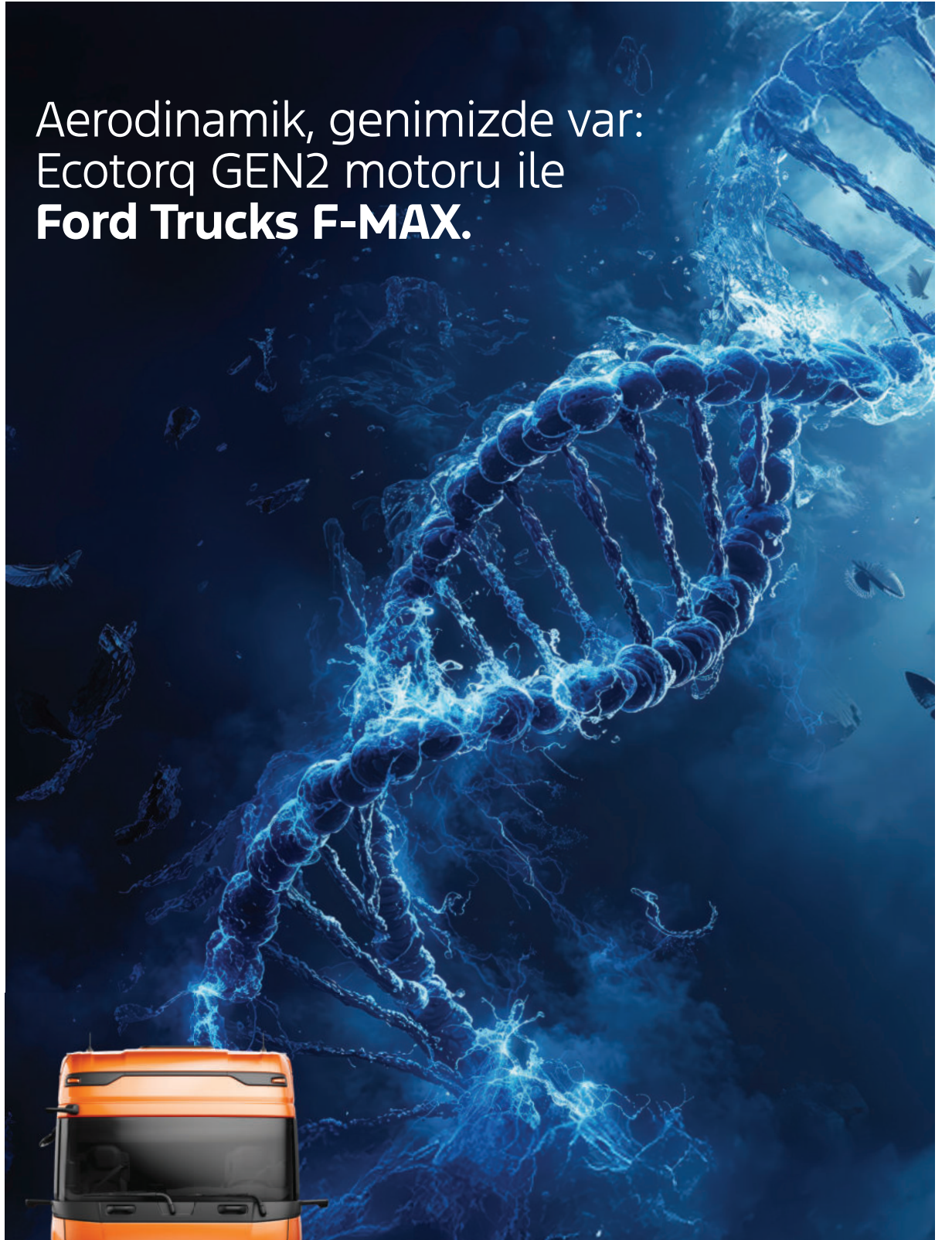
Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) verilerine göre belirlenen ödülleri kapsamında takdim edilen başarı, bir kez daha Otokar'ın küresel pazardaki rekabet gücünü ve ihracattaki başarısını teyit etti. Türkiye İhracatçıları Meclisi

(TİM) DTK Şehit Ömer Halisdemir Konferans Salonu'nda düzenlenen törende, Otokar'ın ödülünü Genel Müdür Yardımcısı Onur Vural teslim aldı.

Özellikle Avrupa pazarında milyonlarca yolcu taşıyan otobüsleriyle sektörde önemli bir konuma sahip olan Otokar, alternatif yakıtı ve elektrikli araçlar ile sürdürülebilir mobilite alanındaki çalışmalarıyla geleceğin teknolojilerine yatırım yapıyor.

6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluklarda çevre dostu otobüsler geliştiren Otokar, Türkiye'de 16 yıldır pazarda liderliğini sürdürüyor. Elektrikli otobüsleri, otonom araçları ve telematik çözümleriyle küresel rekabette söz sahibi olan Otokar, Türkiye'yi uluslararası arenada başarıyla temsil etmeye devam ediyor.

Aerodinamik, genimizde var:
Ecotorq GEN2 motoru ile
Ford Trucks F-MAX.



Tasarımı verimliliğe çeviren dış detaylar ve aerodinamik geliştirmeler, Ford Trucks F-MAX'in geninde var.

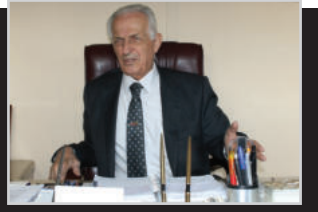


www.fordtrucks.com.tr

444 3673 / 444 FORD



Her yükte birlikte



88 BİN MERCEDES-BENZ OTOBÜS BU FABRİKADA ÜRETİLDİ



HOŞDERE 30 YAŞINDA!

DÜNYANIN en büyük otobüs üretim merkezlerinden biri olan Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası, 30 yıllık yolculuğunda yalnızca Türkiye'nin değil, dünyanın da sayılı üretim, mühendislik ve ihracat merkezlerinden biri haline geldi. Aynı zamanda Daimler Buses'ın en büyük otobüs

üretim tesisi olma ünvanını taşıyan fabrikada, bugüne kadar 88 bine yakın otobüs üretilerek, bu otobüslerin 67 binden fazlası 70'i aşkın ülkeye başarıyla ihraç edildi. 4.500'ü aşkın çalışanıyla faaliyetlerini sürdüren Hoşdere Otobüs Fabrikası, Türkiye ağır ticari araç endüstrisine güçlü katkılar sunmaya devam ediyor.

TÜRKİYE ekonomisinin lokomotif kuruluşlarından birisi olan Mercedes-Benz Türk, üretimi, istihdamı, ihracatı ve sosyal sorumluluk projeleriyle bu ülkenin yarınlarına ciddi katkılar sunuyor.

Mercedes-Benz Türk, 1995 yılında İstanbul Hoşdere'de faaliyete aldığı otobüs fabrikasıyla sadece bir üretim tesisi değil, aynı zamanda bir mühendislik üssü inşa etti. 1995'ten bu yana hem ülke ekonomisine hem de Daimler Buses'ın global operasyonlarına katkı sağlayan Hoşdere Otobüs Fabrikası, bugün 415 bin metrekarelik alanda, Türkiye'yi dünyaya bağlayan fabrika olarak emin adımlarla faaliyetlerini sürdürüyor.

Üretim tesisinin 30. yılını çalışanları ile "30 yılda senin imzan var" mottosu ile kutlayan Mercedes-Benz Türk yıllar boyunca Türkiye ekonomisine, ihracatına ve istihdamına kattığı değeri de gözler önüne seriyor.

Türkiye otobüs pazarının 3 katı mertebesinde yıllık üretim kapasitesine sahip olan Hoşdere Otobüs Fabrikası, üretiminin yaklaşık yüzde 85'ini başta Avrupa olmak üzere dünyanın dört kıtasına ihraç ediyor.

Fabrikamız ülkenin global gururu Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın Türkiye'nin ağır ticari araç endüstrisinde örnek bir dönüşüm ve gelişim hikâyesi olduğunu söyleyen Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün "Bu yıl, yalnızca bir üretim başarısının değil, insan emeğinin, mühendislik gücünün ve toplumsal katkının yıl dönümü. 30 yılda aynı zamanda bilgi, teknoloji ve değer de ürettik.

Sürdürülebilirlik, dijitalleşme ve insan kaynağına yaptığımız yatırımlarla, bu başarıyı geleceğe taşımaya kararlıyız.

Yerli üretim gücümüzü, global yetkinliklerle birleştirerek hem Daimler Buses dünyasında hem de Türkiye'de önemli konumumuzu pekiştiriyoruz.

Hoşdere Fabrikamızda 1995 yılında 180 kişi ile başlayan istihdamımızı 30 yılda 25 kat artırdık. 30 yıllık süreçte



yaklaşık 10.000 kişiye doğrudan istihdam sağlayan fabrikamız sadece doğrudan istihdam yaratmakla kalmıyor; tedarikçileri ve lojistik ağlarıyla birlikte çok daha fazla kişiye ekonomik katkı sunarak, bölgesel kalkınmanın da önemli aktörlerinden biri haline geliyor" dedi.

Pazarın 3 katı üretim yapıyor Fabrikanın 30 yıllık üretim değişimini anlatan İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün sözlerine şöyle devam etti: "1995'te faaliyete aldığımız Hoşdere Otobüs Fabrikamızda yıllık 2 bin şehirler arası ve şehir içi otobüs üretim kapasitesi ile yola çıktık ve 30 yılda geldiğimiz noktada yıllık kapasitemizi yaklaşık yüzde 125 artırdık.

Fabrikamız şu anki Türkiye otobüs pazarının 3 katı büyüklükte otobüs üretimi yapıyor. Bu da sadece Türkiye için değil dünya için de üretim yaptığımızın, üretim kapasitemizle yerli üretim gücünün global gururu olduğumuzun altını bir kez daha

çiziyor. Şirketimizin 1995 yılına kadar geçen süredeki ilk 28 yılda ulaştığı otobüs üretiminin yaklaşık dört katını son 30 yılda Hoşdere'de ürettik. Bu büyük başarıda ve 30 yılda emeği olan tüm çalışma arkadaşlarımızı tebrik ediyorum."

Emeği geçenlere teşekkürler Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acıcebe ise Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın 30. yılına ilişkin yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Hoşdere'deki başarımızın ardında nitelikli insan kaynağımız, güçlü mühendislik altyapımız ve uzun vadeli vizyonumuz yer alıyor.

0403 modeliyle başladığımız üretim serüvenimize bugün Travego, Tourismo, Setra, Conecto, Intouro ve Tourrider gibi farklı modellerle devam ediyoruz. Son on yılda gerçekleştirdiğimiz paslanmaz çelik karoseri imalat tesisi, endüstri 4.0 uygulamalarını hayata geçirdiğimiz kapak üretim tesisi, sürdürülebilirlik



odağıyla işletmeye aldığımız ileri arıtma ve su kazanımı tesisi yatırımlarını dahil ettiğimizde, 30 yılda fabrikamızda 600 milyon Doları aşkın yatırım gerçekleştirdik.

Fabrikamızın yıllık elde ettiği ortalama ihracat geliri 480 milyon Avro mertebesinde. Fabrikamızın 10.yılında 150 milyon Avro'luk çok önemli bir yatırıma imza atarak Türkiye'nin ilk, Avrupa'nın ise dördüncü katoferez daldırma sistemini kurduk.

Bu yeni tesis yatırımı ile otobüsün amiral gemisi Travego'yu fabrikamızda üretmeye başladık. Türkiye'nin en entegre ve en modern otobüs fabrikalarından biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikamız, geride kalan 30 yılda Daimler Buses dünyasının en büyük otobüs üretim tesisi haline geldi.

Üretim gücümüz, ihracat başarılarımız ve nitelikli insan kaynağımızla, sadece endüstrimize değil; ülkemizin ekonomisine, istihdamına ve geleceğine değer

katmaya kararlılıkla devam ediyoruz. 30 yılda imzası olan tüm çalışma arkadaşlarıma teşekkür ediyorum."

Kadın çalışan sayısını iki kata çıkı Mercedes-Benz Türk, istihdamda yalnızca sayısal değil niteliksel gelişimi de önceliklendiriyor. Uzun yıllardır sürdürdüğü "Çeşitliliklerin Yönetimi" yaklaşımı doğrultusunda, kadınların yeteneklerinin ve potansiyellerinin ortaya çıkarılması, eşit fırsatlara erişimi ve iş gücüne katılımı için kararlılıkla çalışıyor.

Şirket, özellikle ağır ticari araç endüstrisinde kadınların tercih etmeyeceği varsayılan alanlarda, (kaynak, robot, forklift operatörlüğü gibi teknik görevlerde) kadınların mesleki yeterlilik kazanmasını sağlamak ve onları endüstriye kazandırmak amacıyla kapsamlı programlar yürütüyor. Bu kapsamda Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretim sahası kadın çalışan oranını bir önceki seneye kıyasla yaklaşık iki katına çıkararak sektörüne öncülük ediyor.

3 YIL SINIRSIZ
KİLOMETRE
GARANTİSİ



YENİ PRESTİJ



YENİ PRESTİJ İLE HİKAYENİ DEĞİŞTİR

Yenilenen ön ve arka yüzü sayesinde dinamik çizgilere ve güçlü görünümüne sahip Prestij, tarzını bir üst seviyeye taşıyor. LED farlarla desteklenen yeni nesil aydınlatma grubu ile yolda farkını ilk bakışta hissettiriyor.

dP | PİLAVCI

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. İstasyon Cad.No:585

D:1/C GEBZE / KOCAELİ

T : 0 262-6564644

temsa.com



KALE SEYAHAT FİLOSUNA 20 ADET ÖDÜLLÜ MAN LİON'S COACH KATTI



MAN'ın İkitelli tesislerinde düzenlenen teslimat törenine Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Çelebi, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu katıldı. Yalçın Şahin ve Kale yöneticileri satışın anısına yapılan pastayı birlikte kesti.

MAPAR'dan ses getiren mega bir teslimat daha!

Geçen hafta ilk çit katlı Neoplan'ın satışını gerçekleştiren MAN'ın rekortmen bayisi Mapar Otomotiv, bu hafta da önemli bir filo teslimatı ile adından söz ettirdi. Türkiye'nin köklü yolcu taşımacılık firmalarından Kale Seyahat, MAPAR Otomotiv'den aldığı 20 adet MAN Lion's Coach ile filosunu genişletti. Firma, aldığı 20 adet ödüllü MAN Lion's Coach ile taşımacılıkta hedef yükseltti.

FİRMALAR, sezona girerken peş peşe otobüs yatırımları yapmayı sürdürüyor. Çokça tercih edilen markalardan birisi de MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.... Otobüs üretiminin tamamını Türkiye'ye kaydıran MAN, geçtiğimiz günlerde iç pazara ilk kez çift katlı Neoplan'ı sürdü. Bu ilk satışta imzası olan rekortmen bayi MAPAR Otomotiv, ses getirecek önemli bir filo satışına daha imzasını attı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bayileri aracılığıyla keyifli yolculukların vazgeçilmezi ödüllü MAN Lion's Coach teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Konfor, güvenlik ve ileri teknolojiyi bir araya getiren Lion's Coach; yolcular,

sürücüler ve işletmeciler tarafından yüksek memnuniyet oranlarıyla tercih ediliyor. Sektörünün öncü firması Kale Seyahat de yolculuk standartlarını yukarı taşıma hedefiyle yeni araç yatırımında ödüllü MAN Lion's Coach'u tercih etti. Yarım asrı aşkın süredir Türkiye yollarında hizmet veren Kale Seyahat, MAN'ın yetkili bayisi MAPAR aracılığıyla gerçekleştirdiği yatırımla 20 adet yeni Lion's Coach'u törenle teslim aldı.

Güvenlik ve konfor önceliğimiz
Teslimat töreninde konuşan Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Çelebi, şunları söyledi: "Kale Seyahat olarak, 1975 yılından

bu yana yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunma hedefiyle çalışıyoruz. Bunun için de filomuzu sürekli yenilemeye ve güçlendirmeye büyük önem veriyoruz. Araç tercihimizde ise hem işletme açısından verimlilik sağlayan hem de yolcularımıza en üst düzeyde konfor sunan güçlü markalarla çalışmaya özen gösteriyoruz. Bugün teslim aldığımız MAN Lion's Coach otobüsleri de ileri teknoloji, üst düzey güvenlik donanımı, yakıt tasarrufu ve işletme verimliliği ile tercih sebebimiz oldu. MAN'a duyduğumuz güvenle gerçekleştirdiğimiz bu yatırımın hem yolcularımıza hem de firmamıza büyük katkı sağlayacağına inanıyoruz."

Lion's Coach standart yükseltiyor
MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin de konuşmasında şunları kaydetti: "Kale Seyahat, Türkiye taşımacılık sektöründe kendini kanıtlamış, ülkemizin ve sektörünün çok değerli bir markası. Böylesine köklü ve lider markaların MAN'ı tercih etmesi, araçlarımızın sektör beklentilerini en iyi şekilde karşıladığını gösteriyor. Üstün nitelikleriyle seyahat standartlarını hep yukarı taşıyan yeni MAN Lion's Coach'ların hem Kale Seyahat Ailesi'ne hem de tüm yolcularına hayırlı olmasını diliyoruz."

Sektörde fark yaratan bir model
MAN Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu ise şu ifadeleri kullandı: "MAN Lion's Coach, gelişmiş sürüş teknolojileri, düşük işletme maliyetleri, uzun bakım aralıkları ve yüksek yolcu konforuyla sektörde fark yaratan bir otobüs. 2020 'Coach of the Year' ve 2022 'Sustainable Bus Award' gibi prestijli ödüllerle de bu başarısını uluslararası alanda da kanıtlamış bir model. Kale Seyahat'ın hizmet kalitesine önemli katkılar sağlayacağına inandığımız yeni MAN Lion's Coach'ların firmaya ve yolcularına hayırlı olmasını diliyoruz."



Özkaymak bir kez daha 'MAN' dedi

Özkaymak Turizm, tercihindan şaşmadı ve yine MAN Lion's Coach ile filosunu güçlendirdi. Özkaymak Turizm, 2025 yılı MAN otobüs yatırımlarının ilki olan 13 metrelik, 2+1 koltuk düzenine sahip Lion's Coach'u teslim aldı...

MAN Lion's Coach, özellikleri sayesinde Türkiye'nin önde gelen seyahat firmalarının tercihi olmaya devam ediyor. Lion's Coach'u tercih eden son firma ise Özkaymak Turizm oldu. Özkaymak, 2025 yatırımları kapsamında, MAN'ın yetkili bayisi MAPAR aracılığıyla filosuna kattığı ilk Lion's Coach'u, MAN'ın Ankara Ak-yurt'taki showroomunda düzenlenen törenle teslim aldı.

Teslimat töreninde konuşan Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Özkan Özkaymak, şunları söyledi: "Bugün filomuzla kattığımız MAN Lion's Coach tasarımı, yolcu güvenliği, sürüş performansı, düşük yakıt tüketimi, geniş bakım aralığı ve Türkiye'nin her yerindeki yaygın yetkili servis ağıyla tüm beklentilerimize karşılık veriyor."

Özellikle yenilenen sürücü kokpiti ve VIP konforundaki geniş koltukları sayesinde yolcularımıza son derece rahat,

konforlu ve güvenli bir seyahat sunma imkânı tanıyor. Bu nedenle, yeni araç yatırımlarımızda bir kez daha MAN Lion's Coach'u tercih etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz."

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış Yöneticisi Ufuk Demirel ise şunları kaydetti: "Türkiye'nin lider firmalarının tercihi olan MAN Lion's Coach, sahip olduğu yenilikçi özelliklerle seyahatleri eşsiz hale getiriyor. Yüksek konfor ve güvenlik standartlarının yanında, aynı zamanda yolcu memnuniyetini artıran geniş iç hacmi, ergonomik tasarımı ve teknolojik detaylarıyla da unutulmaz bir seyahat deneyimi sunuyor. Uluslararası arenada kazandığı prestijli ödüller de bu kaliteyi tescilliyor. Bugün, Türkiye seyahat sektörünün öncü firmalarından Özkaymak Turizm'in tercihi olmaktan mutluluk duyuyoruz. İlk teslimatını gerçekleştirdiğimiz bu yeni aracın firmaya ve yolcularına hayırlı olmasını dileriz."





UTS

ULUSAL TAŞIT TANIMA SİSTEMİ

UTS ile ULUSAL TAŞIT TANIMA SİSTEMİ'NE geçmek çok kolay



Biz size geliyoruz!
Mobil Servis Hizmetimiz Mevcuttur.

Başvuru işlemlerini yapmak ve
bilgi almak için **hemen arayın!**

☎ 0540 004 8887
☎ 0212 217 8887



Uygulama Noktası:
Oruçreis Mah. Giyimkent 7. Sok. No:115A
Esenler/İstanbul
www.uttstr.com



PRESTIJ HER KİLOMETREDE KAZANDIRIYOR

Sınıfının ötesine geçen yakıt tüketimi sayesinde her yolculuğu daha verimli hale getiren Prestij, her yük ve her yol koşulunda sahip olmak istediğiniz sürüş deneyimini yaşıyor. Yolların vazgeçilmez iş ortağı olan Prestij, minimum yakıt ile maksimum performans sağlıyor.



CAVUŞOĞLU
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Üzeri No.24 Pendik/İstanbul

T : 0216-354-14-18/19/20

F : 0216-354-14-19

temsa.com



TEMSA

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr

[Instagram](#) [Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) /maparman



İŞLETMECİLER AŞTİ TOPLANTI SALONUNDA KURULUŞ KONGRESİNİ GERÇEKLEŞTİRDİ



Otobüs işletmecileri federasyon kurdu

OTOBÜŞÇÜLÜĞÜN sac ayaklarından birisi olan işletmeciler de, sektörün yaşadığı sıkıntıları derinden hissediyor. Uzun zamandan beri seslerini değişik platformlarda dile getiren otobüs işletmecileri, çareyi merkezi bir örgütlemeye gördü. Büyük illerdeki otobüs işletmecilerinin önderliğinde, 'Tüm Otobüs İşlet-

mecileri Federasyonu' kuruldu. AŞTİ'deki BUGSAŞ Toplantı Salonu'nda bir araya gelen işletmeciler, federasyonun kurucu yönetimini belirledi. Genel kurula katılan dernek temsilcileri, birlik ve beraberliğin önemine dikkat çekerek, bundan böyle ortak hareketle sorunlarının çözümü için mücadele edeceklerini dile getirdi.

SEKTÖR, derin bir sıkıntılı süreçten geçiyor. Bu sıkıntıyı en çok hisseden kesimlerden birisi de otobüs işletmecileri...

Sektörün yapısı ve işleyişi açısından son derece önemli bir misyon yüklenen işletmeciler, seslerini duyurma ve sorunlarına çözüm bulmak için var güçleriyle mücadele yürütüyorlar. İzmir, Ankara, İstanbul ve Bursa başta olmak üzere illerde örgütlü olan işletmeciler, bir federasyon kurmaya karar verdi. Tüm Otobüs İşletmecileri Federasyonu, geçen hafta Ankara'da kuruluş kongresini gerçekleştirdi.

Federasyonun kuruluşu, Ankara Şehirlerarası Terminal İşletmesi (AŞTİ) Toplantı Salonu'nda gerçekleşti.

Yurdun değişik bölgelerinden toplantıya katılan dernek başkanları ve yöneticileri, yaptıkları konuşmalarda ortak hareketin önemine dikkat çektiler.

Federasyon son şans
Federasyonun kurulmasında önemli rol üstlenen Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri

Derneği (EBOD) Başkanı Serdar Gerilakan, sektördeki küçülme ve erimenin en fazla işletmecileri olumsuz etkilediğine dikkat çekerek, 'Kazancımız her geçen gün daha fazla azalıyor. Bir dönemler kazancımız yüzde 30-40'larda iken, bugün yüzde 10'a düştü. Bu durum sürdürülebilir değil. Maliyetler ve giderler ortada, mutlaka bir çözüm bulmak zorundayız.'

Bunun için birlikte hareket etmemiz kaçınılmaz. Kurduğumuz bu federasyon, çözüm yolunda önemli bir adım olacaktır' şeklinde konuştu.

Kürsüye çıkan bir başka konuşmacı ise Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı Hacı Barış oldu. İşletmecilerin yaşadığı ekonomik sıkıntılara dikkat çeken Hacı Barış, birçok meslektaşının eve ekmeğe götürmekte bile zorlandığını dile getirdi.

Çözümün örgünlenme ve ortak hareketten geçtiğine de vurgu yapan Hacı Barış, bu federasyonun büyük mücadeleler sonucu kurulduğunu, herkesin bu oluşuma sahip çıkması gerektiğini söyledi.



Genel kurulun ardından yönetim kurulu şu isimlerden oluştu: Serdar Gerilakan, Hacı Süleyman Barış, İsa Tacar, Hüsamettin Bakan, Fatih Bay, İrfan Topaloğlu ve Emrah Atan... Denetim kurulu üyeleri ise şunlar: Kemal Barlas, Alpay Çelik ve Ercüment Güz

2040'ta seyahat pazarı 15 trilyon dolara çıkacak

Seyahat, insanlar için olmazsa olmaz etkinlik... Gelir düzeyi arttıkça, mobilizasyon da buna bağlı olarak seyahat de artıyor. Yakın gelecekte seyahate ışık tutan Boston Consulting Group'un (BCG) araştırmasına göre, tatil amaçlı seyahatlerin değeri 2040'a kadar üç kat artarak 5 trilyon dolardan 15 trilyon dolara çıkabilir.

BOSTON Consulting Group, küresel turizm sektörünün geleceğine ilişkin 11 ülkede 5 bin tatilciyle yapılan "Tatil Seyahatlerinde 15 Trilyon Dolarlık Fırsatı Açığa Çıkarma" adlı araştırmasının sonuçlarını açıkladı. Buna göre, 2040'a kadar eğlence ve tatil amaçlı seyahatlerin yıllık gelir hacmi üç katına çıkarak 15 trilyon dolara ulaşabilecek.

Havayolları, oteller ve diğer seyahat sektörünün 2024'te tatil amaçlı seyahatlerden 5 trilyon dolar gelir elde ettiğinin belirtildiği çalışmada, gelecek 15 yılda söz konusu gelirlerin 15 trilyon dolara çıkarak oteller ve diğer seyahat sektörü paydaşları için fırsatlar sunacağı kaydedildi.

Söz konusu gelirlerde 3 kat büyüme öngörüsü de gelişmekte olan birçok pazarda seyahat etmeye hevesli orta sınıfın giderek büyümesi ve eşyalar yerine deneyimlere verilen önemin artmasıyla insanların paralarını giderek daha fazla güzel anılar oluşturmak için harcamayı tercih etmeye istemesine dayandırıldı.

Araştırmaya göre turizm sektörünün gelecek-

teki büyümesi, başta Çin, Hindistan, Türkiye ve Suudi Arabistan olmak üzere gelişmekte olan pazarlar tarafından yönlendirilecek.

BCG'nin araştırmasına göre, yeni hedef gruplar, yeni kanallar ve yeni kurallar, seyahat edenlerin profilinde olduğu gibi seyahati de temelden değiştirecek gibi görünüyor.

Y kuşağı (1980 ile 1995 arasında doğanlar) ve Z kuşağı (1995 ile 2010 arasında doğanlar) artık talebi domine ediyor.

Araştırmada tatil planlama ve rezervasyonun da değişeceğine işaret edilerek, genç hedef kitlenin seyahat davranışını önemli ölçüde etkileyen sosyal medyanın yanı sıra yapay zeka ile desteklenen asistanların da hızla önem kazandığı ifade edildi. Kişiselleştirilmiş tekliflere olan talebin yanı sıra sağlıklı yaşam, maneviyat ve mutfak deneyimleri de giderek daha fazla odak noktası haline geliyor.

Raporun yazarlarından BCG Almanya Genel Müdürü ve Ortağı Christina Mühlenbein, konuya ilişkin değerlendirmesinde, "Daha fazla insanın



tatile çıkması ve daha sık tatile çıkmasıyla birlikte, kimlerin seyahat ettiği, ne bekledikleri ve seyahatlerini nasıl planladıkları konusunda derin

değişim görüyoruz. Yeni demografik özellikler, dijital alışkanlıklar ve beklentiler kuralları yeniden yazıyor." ifadelerini kullandı.



2025 YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol kazanç
ve bereket getirmesini diliyorum.

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

MERCEDES-BENZ TÜRK'ÜN 'BAYİ AĞI DÖNÜŞÜMÜ' YURT ÇAPINDA SÜRÜYOR

HAS HADIMKÖY, yeni konseptiyle hizmete başladı



MERCEDES-Benz Türk'ün yeni kurumsal kimlik yapılanmasına göre yenilenen Has Otomotiv Hadımköy Şubesi, kamyon ve otobüs ürün gruplarına yönelik Satış ve Satış Sonrası Hizmetleri tek çatı altında sunan modern yapısıyla hizmet vermeye başladı. 10 bin metrekarelik alanda kurulu lokasyonda; 2 bin 500 metrekare kapalı alan, 650 metrekare showroom ve bin 800 metrekare servis alanı bulunuyor. Has Hadımköy lokasyonu, yeni kurumsal kimlik formlarına göre tasarlanan ilk tesislerden biri olma özelliğini taşıyor.

BİR yandan teknolojiye, diğer taraftan toplam üretim kapasitesini artırmaya yönelik yatırımlarını sürdüren Mercedes-Benz Türk, öte taraftan da satış sonrası ağını büyütüp modernleştiriyor.

Dev şirket, bu kapsamda kamyon ve otobüs ürün gruplarına yönelik yeni bir bayi dönüşüm hareketi başlattı. Proje kapsamında, bayiler bir bir Mercedes-Benz Türk'ün kurumsal kimliğine uygun olarak dönüşüme sokuluyor.

Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi Has Hadımköy, 2025 yılı itibarıyla tamamlanan yenileme sürecinin ardından, kamyon ve otobüs ürün gruplarına özel olarak tasarlanan ve sürdürülebilirlik prensipleriyle hayata geçirilen yenilenmiş tesisinde faaliyetlerine devam ediyor.

Müşteri memnuniyeti artacak

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban konuyla ilgili yaptığı değerlendirmede şunları söyledi:

"Mercedes-Benz Türk olarak ülkemizin dört

bir yanındaki bayi ağıımızı, müşterilerimize daha da yüksek standartlarda hizmet sunacak şekilde güçlendirmeye devam ediyoruz.

Bu dönüşümdeki temel amacımız öncelikle lokasyon olarak, sonrasında ise süreçlerimizde, sistemlerimizde, insan kaynağımızda yaptığımız yatırımlarla beraber tamamen kamyon ve otobüs müşterisini daha iyi anlayan ve onların beklentilerine yönelik daha iyi hizmet sunan bayi ağına ulaşmaktır.

Bu dönüşüm ile beraber yaptığımız tesis yatırımları ile bayi ağıımızdaki lokasyon sayımızı daha da artıracamız ve müşterilerimize daha da yakın olacağız.

Has Hadımköy bayimizin kamyon ve otobüs ürün gruplarına özel Satış ve Satış Sonrası Hizmetleri tek bir çatı altında bir araya getiren, yeni kurumsal kimlik formatına uygun olarak renovasyon görmüş, aynı zamanda yetkili servisinde de önemli yatırımlara imza atılmış, konumu itibarıyla kamyon ve otobüs müşterilerimizin daha rahat hizmet alabileceği tesisinde gerçekleştirdiği bu dönüşüm bizler için çok kıymetli.

Bu yeni yatırım ile birlikte müşterilerimize sunduğumuz hizmetin kalitesini ve sürdürülebilirliğini daha da artıracamıza inanıyoruz. Yenilenen lokasyonun tüm paydaşlarımıza hayırlı olmasını diliyorum."

Tüm hizmetleri tek noktada sunuyoruz
Has Hadımköy Genel Müdürü Turan Dik ise: "Has Otomotiv, Mercedes-Benz Türk'ün başlangıç noktası ve 56 yıllık hafızasıdır. Has Hadımköy olarak 2011 yılında kurularak faaliyetlerimize başladık.

Mercedes-Benz Türk'ün başlattığı bayi ağı dönüşümünde bizler de 2025 yılında tesisimizi yeni kurumsal kimlik standartlarına uygun olarak yeniledik. Bugün 50'yi aşkın çalışanımız ile 10 bin metrekarelik alanda müşterilerimize satış, bakım&onarım, teknik destek ve yedek parça hizmeti sunuyoruz.

Satış sürecinde müşterilerimizin beklenti ve ihtiyaçlarını en iyi şekilde analiz ederek onların çalışma koşullarına en uygun aracı sunmayı amaçlıyoruz.

Yetkili servislerimizde müşterilerimizin araçlarının bakım&onarım hizmetlerini en yüksek kalitede sunarak, aynı zamanda müşterilerimizin araçlarını talep edilen ve planan süreçte tamamlayarak teslim ediyoruz. Mercedes-Benz ağır ticari araçlar için sunulan yol yardım hizmetimiz ile müşterilerimizin araçlarının herhangi bir zamanda arızalanması durumunda, müşterilerimize 7/24 kesintisiz destek sağlıyoruz.

Kaliteden ödün vermeyen hizmet anlayışımızla müşteri beklentilerinin de ötesinde hızlı ve mükemmellik odaklı hizmet sunmak için çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

Sürdürülebilirliği odağına alıyor

Yenileme sürecinde yetkili servis bölümünde de yedek parça ambarının genişletilmesinden, müşteri memnuniyeti temelli birçok yatırıma imza atan tesis, sürdürülebilirlik odağını da koruyor.

Tüm atıkların geri dönüşüm firmalarına teslim edilmesiyle çevresel sorumluluklarını yerine getiren Has Hadımköy, Mercedes-Benz Türk'ün "EML" vizyonunun Yıldız Projesi'ni destekliyor, her yıl bölgedeki okullardan yaklaşık 10 stajyer öğrenciyi destekleyerek sektöre kazandırılmasına da katkı sağlıyor.

MERCEDES-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, "Tüm Türkiye'de 3.5 milyar lira değerinde bir yatırım ile büyük bir dönüşümün içinde olan bayi ve yetkili servis ağıımız, kamyon ve otobüs gruplarına hizmet verecek şekilde yapılanmasını hayata geçirmeye devam ediyor. Yeni kurumsal kimlik dönüşümü ve yetkili servis kısmında gerçekleştirilen yatırımlar ile hem satış hem de satış sonrası süreçlerde müşterimize yüksek standartlarda hizmet sunmaya devam ediyoruz" şeklinde konuştu.

MERCEDES-BENZ OTOMOTİV'DEN MEGA TESLİMAT



Teslimata, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, 2. El Satış Müdürü Faruk Özer, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Satış Birim Müdürü Barış Dündar, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Filo Satış Koordinatörü Coşkun Civan, Gülsoy Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı İsmet Emre Gülsoy, Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Ebru Taşkın Kocagil, Turex Turizm Genel Müdürü Celal Kalkan, Filo Müdürü Serdal Karnal, Operasyon Müdürü Tolga Sayın ve Finans Direktörü Erol Kocabaş katıldı.

Turex 150 adet Sprinter ile filosunu güçlendirdi

Türkiye'nin en büyük taşıma operatörlerinden Turex Turizm, araç yatırımında Mercedes-Benz'in hafif ticarideki Yıldız Sprinter'i seçti. Bu alımla birlikte 2.450'lik dev Turex Turizm filosunun yüzde 13'ü Mercedes-Benz oldu.

2002 yılından bu yana profesyonel yönetimi, uzman şoför kadrosu ve güçlü teknoloji altyapısı ile hizmet veren Turex Turizm, 150 adet Mercedes-Benz Sprinter ile filosunu güçlendirirken, filosundaki Mercedes-Benz araçların oranı da yüzde 13'e ulaştı.

Türkiye'de 29. yılını dolduran Sprinter'in,

sunduğu yüksek güvenlik ve konfor özelliklerinin yanı sıra premium algısıyla da en çok tercih edilen modellerden biri olduğunu belirten Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, "Bu yıl gerçekleşen satışlarımızla da başarıyı devam ettiriyoruz.

Sunduğumuz farklı şekillerde kişiselleştirilebilen araç içi düzenlemeler ve donanımlarla hem müşterilerimizin hem de onların müşterilerinin lüks, konfor ve güven içinde seyahat etmelerini sağlıyoruz.

Uzun yıllardır iş birliği yaptığımız Turex Turizm de filosuna kattığı 150 Sprinter ile müşterilerine Mercedes-Benz'in premium ayrıcalıklarını sunuyor" dedi.

Araçları teslim alan Turex Turizm Genel Müdürü Celal Kalkan, her zaman son model araçlarla genişlettikleri filoları ile kalite prensiplerinden ödün vermeden müşterilerinin kendilerinin beklendikleri hizmeti sunmaya devam ettiklerini dile getirerek, şunları söyledi:

"Turex Turizm olarak yatırımlarımızda en büyük önceliğimiz yüksek standartlar ve güvenlik. Mercedes-Benz de bu noktada bizim beklentilerimizin ötesinde sunduklarıyla en önemli paydaşlarımızdan biri. Teslim aldığımız 150 adet Mercedes-Benz Sprinter ile filomuzdaki Mercedes-Benz araç sayısı 312'ye çıktı".





2025

**Yaz Sezonunun otobüs taşımacılığı
sektörüne bereket, başarı ve güvenli
yolculuklar getirmesini dileriz.**



**YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN**

MERCEDES-BENZ TÜRK, İNOVASYON KÜLTÜRÜNÜ HAYATA GEÇİRDİĞİ PROJELERLE GELİŞTİRİYOR



‘FİKİR KAMPİ’nda yenilikçi arayış

Mercedes-Benz Türk’ün Yenilikçi Fikir Haftaları projesi kapsamında, ilk kez gerçekleştirilen “Fikir Kampı”, şirketin hedefleriyle uyumlu yaratıcı fikirlerin geliştirilmesi için önemli bir platform hazırladı. Kampta yer alan katılımcılar, farklı disiplinlerden ekiplerle iş birliği yaparak yeni projelerin temellerini attı.

MERCEDES-Benz Türk, fikir üretiminden uygulamaya kadar tüm süreci sürdürülebilir şekilde desteklemeyi ve yenilikçiliği kurum kültürünün ayrılmaz bir parçası haline getirmeyi hedefliyor.

Fikir Kampı da bu yaklaşımın somut bir uzantısı olarak konumlanıyor. Etkinlik kapsamında, stratejik hedeflerle örtüşen projeler geliştirilirken, çalışanların fikir üretme süreçlerine aktif katılımı da teşvik edildi. Disiplinler arası ekiplerle yürütülen çalışmalar sayesinde, farklı bakış açıları bir araya getirildi. Aynı zamanda, ortaya çıkan fikirlerin projelendirilmesini ve uygulanabilir hale getirilmesi için de zemin oluşturuldu.

Mercedes-Benz Türk 2. El Otobüs & Kamyon Satış Direktörü ve Koza Merkezi Kurucusu Didem Daphne Özensel, kurum içi inovasyon kültürüne dair şunları söyledi:

“Mercedes-Benz Türk olarak, yenilikçiliği yalnızca teknolojik ilerleme olarak değil; çalışanlarımızın katılımıyla değer üretme, topluma fayda sağlayan ve sürdürülebilir kalkınmaya katkıda bulunan bir kültür olarak görüyoruz.

Koza Merkezi çatısı altında yürüttüğümüz Fikir Haftaları ve bu yıl ilk kez gerçekleştirdiğimiz Fikir Kampı, bu yaklaşımın en somut örneklerinden biri.

Farklı disiplinlerden gelen çalışanlarımızı aynı masa etrafında bir araya getirerek, ortak akılla şekillenen ve stratejik hedeflerimizle örtüşen projelerin temellerini attık. Her fikrin değerli olduğuna, her çalışanın bu dönüşümün bir parçası olabileceğine inanıyoruz.

Yemeğim Evimde, ToolStore, Mein Laptop gibi projelerle hem iş süreçlerimize katkı sağlıyor hem de çalışan deneyimini geliştiren, topluma ve çevreye dokunan çözümler üretiyoruz. Bu anlayışla, inovasyonu yalnızca fikir düzeyinde bırakmayıp, ölçülebilir sonuçlara ulaşan bir değere dönüştürmeye devam edeceğiz. Mercedes-Benz Türk olarak, sürdürülebilir ve kapsayıcı bir gelecek için çalışanlarımızın potansiyelini açığa çıkaran yenilikçi fikirlerin daima destekçisi olacağız.”



Mercedes çalışanları ‘Çevre Günü’nde seferber oldu

Mercedes-Benz Türk, çatı şirketi Daimler Truck AG’nin sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda başlattığı ‘Yeşil Üretim 2030’ girişimi çerçevesinde karbondioksit eşdeğeri emisyonlarını azaltmayı, yenilenebilir enerji kullanımını artırmayı, enerji ile su verimliliğinin iyileştirilmesini ve üretim sahalarındaki atıkların azaltılmasını hedefliyor.

MERCEDES-Benz Türk, Yeşil Üretim 2030 girişimi kapsamında 2030 yılına kadar üretim adedi başına yüzde 12

su tasarrufu, bertarafı giden atık miktarında üretim adedi başına yüzde 12 atık tasarrufu, üretim adedi başına yüzde 16 enerji tasarrufu elde etmek

ve en az yüzde 55 yenilenebilir enerji ile üretim gerçekleştirmek için çalışmalarını sürdürüyor.

yılından bu yana bu sisteme sertifikalı olarak sahip. 2024 yılında her iki lokasyonda global olarak gerçekleştirilen denetimi başarıyla tamamladı.



Sürdürülebilir Üretim Vizyonu

Mercedes-Benz Türk, çevre politikalarını Daimler Truck Grubu’nun “Green Production 2030” programı çerçevesinde şekillendiriyor.

Şirketin çevre yönetimi; yaşam döngüsü boyunca çevre dostu ürün geliştirme, operasyonel etkileri azaltma ve çalışan katılımı gibi başlıklarda ilerliyor.

Bu doğrultuda, 2030 yılına kadar üretim başına yüzde 12 su ve atık, yüzde 16 enerji tasarrufu ve en az yüzde 55 yenilenebilir enerji üretimi hedefleniyor.

Denetimlerden Tam Not

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere ve Aksaray üretim tesislerinde uzun yıllardır uyguladığı Çevre Yönetim Sistemi ile çevresel etkileri azaltmayı hedefliyor.

Hoşdere Otobüs Fabrikası 2000, Aksaray Kamyon Fabrikası ise 2003

Geri dönüşüm yüzde 97

Mercedes-Benz Türk, atık oluşumunun önlenmesi ve oluşan atıkların kaynağında ayrı toplanması esasına dayalı ‘Sıfır Atık’ yaklaşımını kararlılıkla uyguluyor. 2019 yılında yürürlüğe giren Sıfır Atık Yönetmeliği çerçevesinde, Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs ve Aksaray Kamyon fabrikalarında geçiş süreci başlatıldı ve 2024 yılı boyunca aralıksız devam ettirildi.

Bu kapsamda, Hoşdere’de bulunan yemekhanede, yiyecek atıklarının geri kazanımı için kurulan kompost cihazıyla atık geri dönüşüm oranı yüzde 97’nin üzerine çıkarıldı.

Öte yandan, bulunduğu bölgenin en büyük yeşil alanına sahip üretim tesisi olan Aksaray Kamyon Fabrikası’nda 2024 yılında geri dönüşüm oranı yüzde 99,9 olarak gerçekleşti.

Mengerler’den Çınarkaya’ya TOURISMO teslimatı

MERCEDES-Benz Türk’ün başarılı bayisi Mengerler, Otobüs teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Son olarak turizm taşımacılığının önde gelen firmalarından Çınarkaya Turizm de tercihini ‘Yıldız’ otobüsten yana kullanarak, Mengerlere 2 adet Tourismo siparişi verdi.

Firma 2 adetlik siparişin ilkini düzenlenen törenle teslim aldı. Törende Çınarkaya Turizm firma sahibi Abdullah Kaya, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış

Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşkın ve Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki hazır bulundu.

Mercedes-Benz otobüsleri tercih etmelerinde araçların sağlamlığı, konforu, güvenliği, düşük yakıt sarfiyatı ve ikinci el değerinin önemli rol oynadığını dile getiren firma sahibi Abdullah Kaya, bu yatırımda kendilerine her türlü kolaylığı sunan Mercedes-Benz Türk ve Mengerler Ticaret Türk yetkililerine teşekkür etti.



2025

Y I L I

YAZ SEZONUNUN

tüm yolcu taşımacılarına
bol kazanç ve
bereket getirmesini dileriz



TÜM OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU



Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **M.Taha KUŞ**

Yayın Türü: Yerel-Süreli (Ayda bir yayınlanır)

İL TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin : **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakar: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ

Büyük İstanbul Otogar A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: **0 212 508 53 24**
Fax: **0 212 508 53 66**
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ

Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

PROMETEON, GÖKBORA ile kapsamlı bir anlaşma yaptı

Prometeon, uluslararası karayolu taşımacılığında Türkiye'nin ilk ve öncü firmalarından Gökbora ile stratejik bir iş birliğine imza attı. Yılda 40 milyon km yol kateden 900 araçlık çevre dostu filonun lastik yönetimini devralan Prometeon Türkiye, kapsamlı hizmet modeliyle Gökbora'nın maliyetlerinde yüzde 30 ila 40'lara varan tasarruf sağlayacak.

PPROMETEON Türkiye, sektördeki büyük ölçekli filolarla gerçekleştirdiği iş birliklerine bir yenisini daha ekledi. Lojistik sektörünün köklü şirketlerinden Gökbora, 2025 yılı itibarıyla tüm lastik yönetiminde Prometeon uzmanlığını tercih etti. Gerçekleşen imza törenine Prometeon Türkiye CEO'su Gökçe Şenocak, Gökbora Ticari Başkanı Şenol Çak, Prometeon Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörü Uğur Aydın, Prometeon Türkiye İş Geliştirme Müdürü Melih Kezer, Prometeon Türkiye İş Geliştirme Stratejik Müşteri Yönetim Sorumlusu ve Gökbora Satınalma Direktörü Aytaç Gürsoy katıldı.

Prometeon'un hizmet modeli doğrultusunda; yılda 40 milyon km yol kateden 900 araçlık çevre dostu filonun tüm lastikleri için kilometre başı maliyet anlaşması imzalandı.

Bu kapsamda filonun 3500'ün üzerinde ticari lastiğinin montajı, kontrolü, değiştirilmesi, acil durum müdahaleleri, önleyici bakım uygulamaları ve detaylı raporlama süreçlerinin tamamı Prometeon tarafından yürütülecek.

İş birliği ile Prometeon'un sunduğu kapsamlı servis yapısı sayesinde Gökbora filosundaki lastik kaynaklı operasyonel maliyetlerde yüzde 30 ila 40 oranında düşüş hedefleniyor.

Prometeon Türkiye, AFME, Rusya, CIS Bölge CEO'su Gökçe Şenocak iş birliğine ilişkin şunları söyledi; "Prometeon olarak, dünyanın dört bir yanında profesyoneller için lastik ve lastik çözümleri üretiyoruz.

Ticari lastik konusundaki uzmanlığımızla uluslararası taşımacılık sektöründe referans kabul edilen Gökbora'ya uçtan uca lastik yönetimi hizmeti sunmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz.

Bu iş birliği, Prometeon'un servis gücü, üretim altyapısı ve operasyonel

verimlilik odaklı yaklaşımının sahada yarattığı değer in güçlü örneklerinden biri. Garaj içi kontrollerden önleyici bakıma, acil müdahaleden dijital raporlamaya kadar her aşamada sunduğumuz entegre hizmet modeliyle, Gökbora'nın operasyonel yüklerini hafifletirken lastik yönetimi maliyetlerini de düşürüyoruz."

Gökbora Ticari Başkanı Şenol Çak ise; "Gökbora olarak, uluslararası taşımacılık alanında yalnızca geniş filomuzla değil, sunduğumuz çok dilli

ve kesintisiz iletişim hizmetiyle de öne çıkıyoruz. Tüm Avrupa'da, müşterilerimize hizmet sunarken, operasyonel süreçlerimizi daha verimli ve sürdürülebilir hale getirmek adına güçlü iş birliklerine önem veriyoruz. Prometeon ile hayata geçirdiğimiz kapsamlı iş birliğinden büyük memnuniyet duyuyoruz. Prometeon'un uzmanlığı sayesinde hem maliyet avantajı sağlamayı hem de lastik yönetimini daha etkin hale getirmeyi hedefliyoruz" dedi.



Brisa'nın Aksaray fabrikasına 'En Prestijli Kalite' sertifikası

Brisa'nın 2018 yılında 300 milyon dolarlık yatırımla kurduğu Aksaray Fabrikası, otomotiv endüstrisinde en yüksek kalite standartlarını temsil eden "IATF 16949" sertifikasını almaya hak kazandı...

TÜRKİYE'deki lastik sektörünün mobilite lideri Brisa, otomotiv üreticilerinin stratejik iş ortağı olma yolunda önemli bir adım daha attı. Şirketin 2018 yılında 300 milyon dolarlık yatırımla kurduğu ve 2023 yılında 34 milyon dolar ek yatırım ile kapasite artırımına gittiği Aksaray Fabrikası, otomotiv sektörünün global kalite standartlarını temsil eden IATF 16949 sertifikasını almaya hak kazandı. Aynı sertifika, 2007 yılından bu yana İzmit Fabrikası'nda da geçerliliğini sürdürüyor.

IATF 16949, üretim süreçlerinin sadece yasal ve regülatif şartlara değil, aynı zamanda OEM'lerin özel kalite gerekliliklerine sistematiği uyumu açısından da kritik öneme sahip. Brisa'nın Aksaray tesisi, bu denetimlerden başarıyla geçerek küresel otomotiv üreticileriyle sürdürülebilir iş birlikleri için hazır altyapısını belgeledi. Brisa, yalnızca sertifikasyonla de-

ğil, teknoloji yatırımlarıyla da mobilitenin geleceğine yön veriyor.

Devam eden 34 milyon dolarlık yatırım ile Aksaray Fabrikası, özel karışım teknolojilerine sahip, elektrikli araçlara özel ürün gamını daha hızlı ve esnek bir şekilde pazara sunacak.

Brisa CEO'su Haluk Kürkçü; "Bu sertifika, Aksaray Fabrikamızın üretim mükemmelliğini ve araç üreticileriyle iş birliklerindeki yetkinliğini uluslararası düzeyde bir kez daha ortaya koydu.

Aksaray Fabrikamız, sahip olduğu kalite yönetim sistemi, ileri üretim teknolojisi ve stratejik konumuyla araç üreticilerinin mobilite çözümlerinde artan ihtiyaçlarına cevap verebilecek ölçeğe ve esnekliğe sahip.

Hali hazırda süregelen güçlü iş birliklerimizi pekiştirirken, mobilitenin dönüşümünde stratejik partner olma vizyonumuzla ilerlemeye devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.seyahat.com.tr

ASTOR
Seyahat

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELÇİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0 00 562
444 0 562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT
SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
ÇAĞRI MERKEZİ
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCIŞ SEYAHAT
www.ozercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
Tel.: (0432) 351 97 99
Vip.: (0533) 204 15 46
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEVHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÖZ SİVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPASA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALIBEYKÖY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
Türkiye'nin Her Yerinden
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogar No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
Türkiye'nin Her Yerinden 444 34 78
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı
Peron No: 83 - 84
0212 658 27 27
www.cayiragasi.com.tr

Süha
TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Sürüyoruz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA
Turizm
www.truvatourizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41

Yaz sezonunun
tüm sektörümüze
bol kazanç ve
bereket getirmesini
dileriz...

**2025
YILI**



inova
otomotiv

2025

Yılı Yaz Sezonunun
Tüm Sektörümüze Bol Kazanç
Getirmesini Dileriz.

VANGÖLÜ

**2025
YILI**



Yaz sezonunun
tüm sektörümüze
bol bereket ve kazanç
getirmesini dileriz...

SEC

**2025
YILI
YAZ
SEZONUNUN**

*Tüm
sektörümüze
bol kazanç ve
bereket
getirmesini
dileriz...*



vib
"Birlikte Bir Geleceğiz..."

2025

YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol bereket ve
kazanç getirmesini dileriz...



2025

Yaz sezonunun
yolcu taşımacılığı hizmeti
veren tüm firmalarımıza
bol kazanç ve bereket
getirmesini dileriz...

KHO
KAYAHAN OTOCAM

2025 YILI

YAZ SEZONUNUN
TÜM SEKTÖRÜMÜZE
BOL KAZANÇ VE BEREKET
GETİRMESİNİ DİLERİZ...

SETCOM

2025 YILI

YAZ SEZONUNUN

tüm yolcu taşımacılarına bol
kazanç ve bereket getirmesini dileriz

 **Düzce Güven**

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

GALİP ÖZTÜRK
TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



METRO

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

obilet

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

TOKATseyahat®

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ALİ RIZA ÇELEBİ
Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Doğ-mer 
DOĞAN ÇİFTÇİ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

MENGERLER OTOBÜS
MENGERLER TİCARET TÜRK A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



VANGÖLÜ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

ERDEM YÜCEL

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

KATIRCIÖĞLU

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

HASSOY

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TAZİYE

*Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış
Grup Müdürü Burak Batumlu'nun
değerli annesi*

SEVİM BATUMLU'yu

*kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve tüm sevenlerine başsağlığı diliyoruz.*



Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

MEHMET ALİ TÜZÜN

HASTALYA OTOMOTİV YATIRIM VE PAZARLAMA A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Esadaş®

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

HAS OTOMOTİV

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Coşkun Altın Group

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

ÖZ ULUDAĞ

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

Mercedes-Benz Türk
Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sevim BATUMLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **systemtransport**

TEŞEKKÜR

Kıymetli annem

Sevim BATUMLU'nun

vefatı dolayısıyla cenaze merasimine katılan, taziyemize gelerek, telefonla arayarak ve elektronik mesajları ile taziyelerini ileten, hayır kurumlarına bağışta bulunan vefalı dostlarıma, iş arkadaşlarıma, çalıştığım sektördeki çok değerli ağabeylerime, kardeşlerime ve tüm hemşehrilerime şahsım ve ailem adına çok teşekkür ederim.

Cümle geçmişlerimize Allah'tan rahmet, herkese sağlık ve afiyat dilerim. Allah hepinizden razı olsun.

BURAK BATUMLU VE AİLESİ