

Sayfa 6'da



Sayfa 18'de



Yıl: 29

Sayı: 1136

5 HAZİRAN 2025

Fiyatı: 10 TL



# BU SEZON DÖNÜM NOKTASI OLSUN!

Tabii ki bol kazanç olsun; ama bu sezon yanlışlarımızdan arınacağımız bir sezon olsun; dönüm noktası olsun. Bu sezondan başlayarak yıkıcı rekabeti gömelim artık. Dostça iş birlikleri yapalım, boş otobüsler kaldırmayalım, bir olalım, beraber olalım!

## Otobüsçü haraca dönen komisyona isyan ediyor

Komisyona ilgili bir isyanın çılgılığı

**MÜŞTERİ** kartı uzatıyor. Ben gülüm siyiorum. POS cihazı bipliıyor. Banka geliyor, "payımı ver!" diyor. %2,5 yetmedi. %3 yetmedi... %5 oldu da hâlâ doymadı! Bu neyin komisyonu kardeşim? Ben kazandım da ni sen pay istiyorsun? Ürün benden, hizmet benden, emek benden... Ama para senden geçince "bu da benim kârım" mı diyorsun? Hayırdır? Siz banka mısınız yoksa dijital derebeyi mi?

**BİZ** de mi POS'unu kapatıp veresiye defterine dönelim? Enflasyonla mücadele diyorsun... Kartla ödeme teşvik diyorsun... Ee, komisyonla bizi doğramaya devam ediyorsun! Yeter artık! Biz banka değiliz ki faizle kazanalım! Biz petrol satmıyoruz ki her işlemde %5 alalım! Biz emek veriyoruz, üretiyoruz, çırpınıyoruz! Ama her işlemden biri geliyor, "hop dur!" diyor: "Bu paranın bir kısmı benim" Kimsin sen? Müşteri misin? Değil. Üretici misin? Değil. O zaman neden benim Bu ülkede üretici cezalı, tüccar borçlu, esnaf mecbur... Ama banka hep kazançlı! Ne güzel sistem: çalış çalış, bankaya aktar!

**ARTIK YETER!**  
**KREDİ** kartı komisyonları düşmeden bu ülkede: Ne işletmeler ayakta kalır, Ne fiyatlar aşağı düşer, Ne de ülke ekonomisi toparlanır!  
- Bankalar haraca bağlanmış sistemi.  
- Biz POS cihazına çalışıyoruz! Sesleniyoruz: Komisyonlara tavan getirilsin! KOBİ'nin, esnafın boğazındaki el çekilsin! Dijital sistemin yükü, üretinin sırtına bindirilmesin!



## TTDER'den kritik toplantı

**SEKTÖRÜN** yegane sivil toplum kuruluşu Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), geçtiğimiz hafta 'sezona merhaba' niteliğinde bir yönetim toplantısı gerçekleştirdi. Turizm sezonuna dair öngörülerin paylaşıldığı toplantıda, turizm taşımacılarının yaşadığı sıkıntılar ve TTDER'in çözüm yolunda attığı adımlar da masaya yatırıldı. 8+1'lerle ilgili mevzuat değişikliği nin de ele alındığı toplantıda, köklü çözüm için bakanlığa çağrı yapıldı... **HABERİ SAYFA 16'DE**



**AĞLIYORUZ;** çünkü ağlanacak haldeyiz... Batıyor, her geçen gün kan kaybediyoruz. İflaslar başladı, 'ne zaman sıra bize gelecek' korkusu içerisindeyiz. Umudumuzu tamamen olmasa da, kaybetmek üzereyiz. Belki bir umut olur diye uzun yıllar devlete gittik; o kapı da tamamen kapandı; 'zararı olmasın yeter' diyoruz artık. En az yaptığımız şey, dönüp kendimize bakmak... Aslında belki de sorunun temeli bizde, öyleyse çözümü de bizde! Arada dönüp iğneyi şöyle hafiften kendimize soksak da, hala çuvaldızı sokmaktan korkuyoruz. 'Hatalıyım, yanlış yapıyorum' demek, hala bizlere ağır geliyor; yani 'İTİBAR' meselesi... Ama post pahalı, yavaş yavaş yolun sonu görünmeye başlayınca, aklımız biraz olsun başımıza geliyor. Şimdi artık tam da bu moddayız. Yanlışın üzerine gitmeye, el birliği ile düzeltmeye artık daha bir hevesliyiz. Her ne kadar elimiz taşın altına tam olarak koyamasa da, her ne kadar sivil kuruluşlarımıza bu yolda el vermesek de!

**EKONOMİK** olarak çok dardayız. Büyük bir umutla, gücümüzü de aşarak otobüs aldık, hatlar açtık, yatırımlar yaptık... Hepsi de borçla! İyi bir sezon geçirebilirsek borcumuzu öder, kalan parayla da geleceğe daha bir umutla hazırlanırız. Allah korusun; kötü bir sezon yaşarsak borç altında ezilir, yok olur, malımızı, mülkümüzü ve belki de yuvamızı bile kaybedebiliriz. Madem bu sezon bu kadar önemli, her açıdan şu 3-4 ayda doğru olan neyse onu yapacağız. Önce ne yapmayacağımızı bilelim; sezondan başlayarak yıkıcı rekabet yapmayacağız, maliyetine ve hatta bazen onun da altında yolcu taşımayacağız. 'Prestij meselesi' deyip otobüsümüzü boş kaldırmayacağız. Aynı kaderi paylaşıyoruz gerçeğiyle, diğer firmayı rakip değil, iş birliği yapılabilir bir iş ortağı gibi göreceğiz. Başta söyledik; bu sezonun kazancı bizim için hayati önem taşıyor; ama şayet bizi bu hale düşüren haksız rekabet gibi hastalıklarımızdan kurtulabilirsek yarınları da kazanabiliriz... Çünkü bize yarınlar lazım!



## Turizmciye 8+1 zulmü!

**D**EĞERLİ dostlar; bu ülkedeki en zorlu meslek, karayoluyla yolcu taşımacılığı yapmaktır. Ayırmış şehirlerarası otobüsü de, servisi de, özel halk otobüsüsü de, biz turizm taşımacıları da aynı kaderi paylaşıyoruz. Hepimizin ortak yanı; maliyetlerimiz çok yüksek, kazancımız yetersiz ve en önemlisi de hepimiz devlet karşısında adete üvey evlat gibiyiz. Havacı gibi, denizci gibi destek almıyor, tersine türlü zorluklarla onlara ezdiriliyoruz. Destekten,

uzun yıllar önce umudumuzu kestik, modlar arasında adil bir duruş da beklemiyoruz, ama hiç değilse önümüze türlü zorluklar, olmadık maliyetler çıkarmayın! Bakın yıllar önce on binlerce 8+1 aracımızı otomobil sınıfına koyup belgeden düşürdünüz. Canımız yandı yanmaya devam ediyor. Bu inat niye, neden araçlarımıza izin vermiyorsunuz!





# KURBAN BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN



obilet





# MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

[#TekNiyetMemnuniyet](#)

Mercedes-Benz  
The standard for buses.







# Mini Tur, 'DÖNÜŞÜM' de İnova konforu ve şıklığını tercih etti

Turizm sezonuna en iddialı hazırlanan firmaların başında, sektörün parlak markası Mini Tur geliyor. Mevcut filosuna her türlü bakımı yaptıran firma, yeni aldığı araçları da, müşterisinin rahatlığı ve konforu adına özenle dönüştürüyor. Mini Tur, son aldığı 2 adet Isuzu Grand Toro otobüsü, dönüşüm pazarının lideri İNOVA Otomotiv'e yaptırdı...

**T**ANIMAYANI yoktur; sektörün kanaat önderlerinden Mehmet Öksüz, müşterisinin rahatı ve konforu için kılı kırk yarar, hiçbir maliyetten kaçınmaz. En eskisinden, en modellisine kadar filosundaki tüm araçlar, konforu, bakımı ve temizliği ile herkesin dikkatini çeker. O kadar seçicidir ki, ancak onun kadar seçici ve titiz iş ortakları yapılan işten keyif alır. Mini Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Öksüz de, 2025 turizm sezonundan umutlu olan isimlerden. İyi bir sezon beklentisi içerisinde ve bu beklenti paralelinde yatırım yapıyor.

Mehmet Öksüz, son olarak Isuzu'dan 2 adet Grand Toro küçük otobüs aldı. Öksüz, otobüslerin 2+1 koltuk dönüşümünde de son derece seçici davrandı ve bu pazarın açık ara lideri İNOVA Otomotiv'i tercih etti. Mehmet Öksüz ve TTDER'in Duayen Başkanı Sümer Yıgıcı, dönüşümü bizzat yerinde incelemek üzere İNOVA'nın Bursa'daki fabrikasını ziyaret etti. İNOVA Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı, Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Necipoğlu ve Gizem Kavalcı Kepir, dönüşümün süreçleri ve kullanılan kaliteli malzemeler hakkında Yıgıcı ve Öksüz'ü bilgilendirdi. Öksüz, araç dizaynı ve koltuk yerleşimlerinin çok özenli şekilde yapıldığını dile getirerek, emekleri için İNOVA ailesine teşekkür etti.



## TEMSA'nın araç yatırımları sezon öncesi hız kazandı

**T**EMSA, otobüs teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Özellikle sezonun yaklaşmasıyla birlikte, satışlarda ciddi bir ivmelenme var.

Sezon yatırımı için Temsa'nın kapısını çalan firmalardan birisi, turizm taşımacılığının güçlü firmalarından Ege Hakan oldu.

Ege Hakan Turizm filosunu Maraton ile güçlendirdi. Firma siparişini verdiği 4 adet otobüsün 2 adedini düzenlenen törenle teslim aldı. Teslimatta Ege Hakan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Özkaralı, Temsa

Satış Direktörü Baybars Dağ ve Temsa Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel hazır bulundu.

Servis ve personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Özkardeşler Turizm de, tercihini TEMSA Maraton'dan yana kullanan firmalardan birisi oldu.

Firma anlaşmasını yaptığı 1 adet TEMSA Maraton'u düzenlenen törenle teslim aldı. Araç Temsa Satış Direktörü Baybars Dağ ve Temsa Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel tarafından Özkardeşler Turizm Yetkilisi Atakan Kesici'ye teslim edildi.

## Diyarbakır CNG'li Isuzu ile tanıştı

Isuzu, Diyarbakır Büyükşehir'e 7 adet Citiport CNG ve 7 adet Kendo CNG teslimatı yaptı. Çevre dostu özellikleriyle öne çıkan araçlar, toplu taşıma hizmetinde kullanılmak üzere Diyarbakır halkının hizmetine sunuldu...

**A**NADOLU Isuzu, Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi'ne toplu taşıma hizmetinde kullanılmak üzere 7 adet Citiport CNG ve 7 adet Kendo CNG teslimatı yaptı. Teslimat törenine Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi Eş Başkanları Ayşe Serra Bucak Küçük ve Doğan Hatun, Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Emrullah Görükdil ile Ulaşım Daire Başkanı Temel Cengiz katıldı.

Törende ayrıca Anadolu Isuzu Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük, Bölge Satış Sorumlusu Hasan Aydın, Yurtiçi Uzman Servis Bölge Sorumlusu Said Togel ve Pazarlama İletişim Uzmanı Enes Gülcan ile Diyarbakır Bayisi Diyarbakır Trucks Otomotiv Genel Müdürü Bengi Berfin Odabaşı ve Satış Müdürü Sakine Ağan ile yer aldı.

Anadolu Isuzu'nun Diyarbakır'a kazandırdığı yeni nesil araçlar; konfor, verimlilik ve çevre duyarlılığı açısından kent ulaşımına önemli katkılar sağlayacak. CNG (Compressed Natural Gas - Sıkıştırılmış Doğal Gaz) sistemine sahip alt yapıyla düşük tüketim ve çevre dostu olan Citiport CNG, sıkıştırılmış gaz yakıt sistemiyle hem düşük işletim maliyetlerine sahip hem de sıradan bir toplu ulaşım aracına göre çevreye verilen zararı azaltıyor.

Kendo 13 CNG ise ödüllü dış tasarımı ile dikkat çekmekte olup; çevreci motoru ile daha az karbon salımı ve işletmecilere yakıt tasarrufu sunuyor. CNG motorlu Kendo şehir içi uzun mesafe ve şehirlerarası kısa mesafelerde taşımacılık için kullanılmak üzere üretilmiştir.







# EF SANE YENİLENDİ

3 YIL SINIRSIZ  
KİLOMETRE  
GARANTİSİ



## YENİLENEN PRESTIJ İLE YENİ NESİL SÜRÜŞ DENEYİMİ

### DİJİTAL SÜRÜCÜ BİLGİLENDİRME EKRANI

- IPS teknolojisi sayesinde yüksek çözünürlük
- Çoklu dil seçeneği
- Sürüş bilgilerine kolay erişim

### AKILLI DİREKSİYON

- Akıllı tuşlar sayesinde kolay erişim
- Ergonomik dizayn
- Modern tasarım

**AS ANTALYA**  
**OTOMOTİV A.Ş.**

Çalkaya mah. Serik cad. No:240 Aksu-Antalya

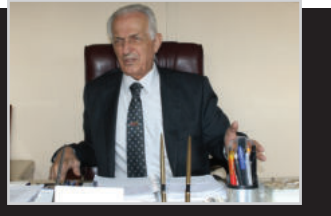
T : 0 242 420 01 01

F : 0 242 420 01 02

[temsa.com](http://temsa.com)







# MERCEDES-BENZ TÜRK'ÜN TESLİMAT FIRTINASI SÜRÜYOR



Törene; Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Türkay Saltık, Otobüs Grup Satış Müdürü Fevzi Kaplan, Satış Müdürleri Şafak Şimşek ve Hakan Öztekin, Kamil Koç Genel Müdür – CEO Çağatay Kepek, Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, Bölge Koordinatörü Umut Özcan, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Sinan Yaman, Halkla İlişkiler Yöneticisi Ahmet İmren ve Ticari İşler Müdürü Berrak Zavutlar katıldı.

# Kâmil Koç'tan 20'lik TOURISMO yatırımı

**P**AZARIN lideri Mercedes-Benz Türk ve sektörün köklü dev kuruluşu Kâmil Koç, mega bir yatırımla güç birliklerini daha ileri noktalara taşıdı. Kâmil Koç, Koluman Ankara üzerinden 19 adet standart ve 1 adet MirrorCam donanımlı olmak üzere toplam 20 adet

Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 model otobüs aldı. Bu yeni araç yatırımı kapsamında Mercedes-Benz Kamyon Finansman hizmetlerinden de yararlanan Kamil Koç, üstün özellikleriyle öne çıkan Tourismo'lar ile yolcu taşımacılığındaki kalite anlayışını çok daha da ileriye taşıyacak.

**T**ÜRKİYE'nin dört bir tarafına hatlar açan Kâmil Koç, diğer taraftan da sınırların ötesindeki ilerleyişini sürdürüyor. Köklü şirket, bu büyümeye paralel olarak bir yandan güçlü bölgesel aktörlerle iş birliği yapıyor, diğer taraftan da kurumsal otobüs yatırımları gerçekleştiriyor. Kâmil Koç, yaz sezonu öncesi mega bir yatırıma imza attı. Şirketin bu yatırımdaki tercihi, Mercedes-Benz Türk'ün 'Yıldız'ları oldu. Uzun yıllardır Mercedes-Benz markasını tercih eden Kamil Koç, bu son teslimatla filosunu toplam 20 adet Tourismo 16 2+1 model araçla güçlendirmiş oldu.

#### Eşsiz bir seyahat deneyimi için...

Ankara'daki teslimat töreninde konuşan Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. Genel Müdürü ve CEO'su Çağatay Kepek, hizmet kalitelerini Türkiye'nin her yerine taşımak için çalıştıklarını belirterek, şunları söyledi:

"Kâmil Koç olarak 100. yıl hedeflerimiz doğrultusunda yolcu memnuniyetini ön planda tutarak, konforlu ve kaliteli seyahat deneyimine yatırım yapmaya devam ediyoruz. Bir taraftan yeni iş birlikleriyle hizmet kalitemizi ülkemizin dört bir yanına taşıırken, diğer yandan da filomuzu en son teknolojiyle donatılmış araçlarla yenileyerek yolcularımıza benzersiz bir seyahat deneyimi sunmaya gayret ediyoruz. Bugün de bu yaklaşım doğrultusundan sektörünün küresel markası Mercedes-Benz Türk otobüsleriyle bu yatırımlarımıza bir yenisini daha eklemenin mutluluğunu yaşıyoruz. Mercedes-Benz Türk, yolcu ve kaptan memnuniyetini odağına alan teknolojileriyle küresel ölçekte fark yaratan bir marka.

Özellikle yolculukların vazgeçilmez haline gelen ve bugün filomuza kattığımız yeni Tourismo modeli; konfor, dayanıklılık ve teknolojiyi bir arada sunan özellikleriyle seyahat sektörünün ihtiyaçlarına en iyi şekilde yanıt veriyor.

Yeni otobüslerimizin, yolcularımıza sunduğumuz yüksek hizmet standartlarımızı daha da ileriye taşımamızda bize önemli katkılar yapacağına inanıyoruz. Filomuzda değer

katan yeni yıldızlarımızın markamıza ve tüm yolcularımıza hayırlı ve uğurlu olmasını dileriz."

#### Sektörde değer üretiyoruz

Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Türkay Saltık;" Mercedes-Benz Türk'ün yetkili bayisi Koluman Motorlu Araçlar olarak, güçlü mirasımız, yenilikçi yaklaşımımız ve müşteri odaklı iş modelimizle müşterilerimizin daima yanında olmaya devam ediyoruz. 1926 yılından beri faaliyet gösteren Kamil Koç firmasına 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 model otobüsün teslimatını gerçekleştirmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Sektörde değer üretiyor, bu değerler ile yolumuza devam ediyoruz. Bugün gerçekleştirdiğimiz bu önemli teslimatta bunun altını bir kez daha çiziyor. Türkiye'nin her bölgesinde seyahat eden yolculara kalitesini ulaştıran kıymetli iş ortağımız Kamil Koç'a yeni araçlarının hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.

#### İş ortaklığımız güçlenerek sürüyor

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, törende yaptığı konuşmada "Mercedes-Benz Türk olarak, müşterilerimizin, kaptanlarımızın beklentilerini ürünlerimize yansıtmak için çalışıyoruz. Kamil Koç ile geçmişten bugüne uzanan iş ortaklığımız, bu anlayışın güzel bir örneğidir. Markamıza duydukları güven ve iş ortaklığımıza verdikleri değer için kendilerine gönülden teşekkür ediyorum. Biz her zaman neleri daha iyi yapabiliriz, her geçen gün kendimizi nasıl daha ileriye taşıyabiliriz ve araçlarımızla kaptanlarımıza, müşterilerimize, yolcularımıza nasıl daha iyi hizmet sunabiliriz çabası içerisinde oluyoruz. Bugün teslimatını gerçekleştirdiğimiz 20 adet Tourismo 16 2+1 model otobüsümüz, şehirler arası yolcu taşımacılığında yüksek konfor, güvenlik ve işletme verimliliği gibi önemli kriterleri üst düzeyde karşılayacak şekilde üretildi. Bu araçların, Kamil Koç'un hizmet kalitesine ve müşteri memnuniyeti vizyonuna katkı sunacağına yürekten inanıyorum" diye konuştu.





3 YIL SINIRSIZ  
KİLOMETRE  
GARANTİSİ

YENİ PRESTİJ



## PRESTİJ HER KİLOMETREDE KAZANDIRIYOR

Sınıfının ötesine geçen yakıt tüketimi sayesinde her yolculuğu daha verimli hale getiren Prestij, her yük ve her yol koşulunda sahip olmak istediğiniz sürüş deneyimini yaşıyor. Yolların vazgeçilmez iş ortağı olan Prestij, minimum yakıt ile maksimum performans sağlıyor.



**CAVUŞOĞLU**  
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

**Doğu Mahallesi E5 Yanyol Üzeri No.24 Pendik/İstanbul**

T : 0216-354-14-18/19/20

F : 0216-354-14-19

[temsa.com](http://temsa.com)



**TEMSA**



# TEMSA, 33 YILDIR FİLOLARA 'PRESTİJ' KATAN STARINI YENİLEDİ



## Yakıtı koklayan Prestij, şimdi daha rahat, daha güvenli, daha kusursuz

**BÜYÜK** otobüste global bir marka haline gelen TEMSA, ilk üretimini 1992 yılında gerçekleştirdiği Prestij modeli ile yıllarca pazarda hep liderliğe oynadı. Temsa'nın filolara Prestij katan bu modeli, yenilenen yü-

zülle basın mensuplarının huzuruna çıktı. 2016'dan sonra ilk defa gerçekleşen tasarım değişikliği ile beklenen yeniliğe kavuşan yeni Prestij; teknolojik altyapısı, yakıt tasarrufu ve üst düzey güvenlik özellikleriyle önemli yenilikler sunuyor...

**GLOBAL** otobüs üreticimiz Temsa, pazar rekortmeni Prestij modeliyle küçük otobüsteki iddiasını da sürdürüyor. Temsa, bu başarılı oyuncusunu tepeden tırnağa yeniledi. TEMSA, Prestij'in yeni yüzünü geçen hafta gerçekleştirdiği lansman etkinliğinde tanıttı.

### Prestij segmentinin öncüsü

Prestij'in yenilikçi özellikleri ve müşteri beklentilerine uygun çözümleriyle 33 yıldır geniş bir kullanıcı kitlesine ulaşmayı sürdürdüğünü belirten TEMSA CEO'su Evren Güzel lansmanda "Prestij, TEMSA için çok özel bir yere sahip.

Bundan 33 yıl önce yollara çıkarak bir TEMSA efsanesi olan Prestij'in 20 bininci aracını 2025 yılının ilk günlerinde banttan indirdik.

Prestij her zaman midibüs segmentinin taşıyıcısı, öncüsü oldu.

TEMSA'nın mühendislik gücünü, müşteri odaklı yaklaşımını ve sürdürülebilir vizyonunu taşıyan simge modellerden biri haline geldi. Turizm taşımacılığı, havalimanı aktarmaları, personel taşımacılığı, okul otobüsü taşımacılığı gibi pek çok alanda Prestij'in açtığı kapıdan daha birçok şirket, birçok model girdi.

Bugün tam 20 ülkeye prestij ihracatı gerçekleştiriyoruz." diye konuştu.

### Gelecek vizyonunun temsilcisi

Prestij ile midibüs segmentinde uzun yıllar yüksek satış adetleri gerçekleştirdiklerini vurgulayan Evren Güzel şöyle devam etti:

"Bu başarı TEMSA'nın müşterilerine en iyi ürün ve hizmeti sunma konusundaki kararlılığını bir kez daha ortaya koyarken; DNA'mızdaki yaratıcı ve yenilikçi bakış açımızla, önümüzdeki dönemde çok daha büyük başarılar elde edeceğimize de işaret ediyor.

Geçmişteki başarılarıyla gurur duyduğumuz Prestij, geleceğin ihtiyaçlarına yanıt verecek şekilde yenilenen kimliğiyle şimdi yeniden yollara çıkıyor. Yeni Prestij, modern taşımacılığın ihtiyaçlarına uygun tasarım özelliklerinin yanı sıra; verimlilik, işlevsellik, güvenlik, güçlü bayi ve servis ağı ile taşımacılık trendlerine de yanıt veriyor. Aynı zamanda yeni Prestij, TEMSA ürün ailesinin yeni yüzünün de ilk üyesi.

Sahip olduğu yenilikçi çizgisiyle ürün ailemizin yeni tasarım dilini tanımlıyor."

2016'dan sonra ilk defa gerçekleşen tasarım değişikliği ile Prestij'in beklenen yeniliğe kavuştuğunun altını çizen Güzel,

"Bu dönüşümün temelinde, her zaman müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini önceliklendirmemiz yatıyor. Yeni Prestij'i geliştirirken sahadan gelen talepler ve kullanıcı içgörülerimiz bizim için yol gösterici oldu.

Müşteri beklentilerini merkeze alarak; verimlilik, işlevsellik, güvenlik trendlerini titizlikle analiz ederek aracın tasarımına ve mühendisliğine yansıttık. İhtiyaçlara tam anlamıyla cevap veren yenilikçi bir araç çıkardık. Bu yaklaşım, TEMSA'nın kullanıcı odaklı mühendislik anlayışının en somut göstergelerinden biri" dedi.



## ÜSTÜN ÖZELLİKLERİYLE PAZARDA FARK YARATACAK



**P**RESTİJ DNA'sında olan verimli yakıt tüketimi ile geçmişte olduğu gibi yeni modelinde de "işletme dostu" özelliğini koruyor.

3 litrelik motor hacmi ile minimum yakıtla maksimum performans anlayışı sunan yeni model, kendi segmentinde az yakıtta liderliğinden ödün vermeden maliyetleri düşürüyor. Prestij'in karakteristik özelliklerinden biri olan yakıt ekonomisi yeni Prestij'de de öne çıkıyor.

Yeni Prestij sunduğu güvenlik çözümleriyle de dikkat çekiyor. Acil fren sistemi, kör nokta uyarı sistemi, ön çarpışma uyarı sistemi, geri görüş uyarı sistemi, acil durum sinyali, hız takip sistemi, sürücü yorgunluk

algılama sistemi, lastik basınç uyarı sistemi ve siber güvenlik altyapısıyla donatılan yeni Prestij; performans ve konforu regülasyonların gerektirdiğinin ötesinde, sınıfının lideri bir güvenlik çerçevesiyle destekliyor.

**Müşteri odaklı yaklaşımın eseri**  
Yeni Prestij, 3 yıl/sınırsız kilometre garantisi sunarak müşteri memnuniyetini ileri seviyeye taşıırken, iç mekanda sunduğu kullanıcı dostu ve konforlu deneyimle modern tasarım trendlerine de tam anlamıyla ayak uyduruyor.

Yenilenen ön ve arka maske ile Prestij artık çok daha şık ve modern. LED farlarla güçlendirilmiş ön

aydınlatma grubu ve aracın daha ferah görünmesi için kullanılan mavi ve fümeye trim renkleriyle güçlü bir tasarım ortaya koyuyor. Kadife kumaştan deri başlıkları ve düz kumaş koltuklarıyla modern tasarım

trendlerine uyum sağlıyor. Dijital sürücü bilgilendirme ekranı ile araç kokpiti daha teknolojik hale gelirken, 29 farklı dil seçeneğiyle özellikle yurt dışı kullanıcıları için kolaylık sağlıyor.



3 YIL SINIRSIZ  
KİLOMETRE  
GARANTİSİ



**YENİ PRESTİJ**



## YENİ PRESTİJ İLE HİKAYENİ DEĞİŞTİR

Yenilenen ön ve arka yüzü sayesinde dinamik çizgilere ve güçlü görünümüne sahip Prestij, tarzını bir üst seviyeye taşıyor. LED farlarla desteklenen yeni nesil aydınlatma grubu ile yolda farkını ilk bakışta hissettiriyor.

**dP | PİLAVCI**

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

**İstasyon Mah. İstasyon Cad.No:585  
D:1/C GEBZE / KOCAELİ**

T : 0 262-6564644

**temsa.com**





# BAŞKAN AZİZ BAŞ, TEK LİSTE GİRDİĞİ KONGREDE GÜVEN TAZELEDİ



Yönetim kurulu şu isimlerden oluştu: Aziz Baş (Başkan), Bülent Doğuş, Esat Yıldırım, Köksal Yüzbaşıoğulları, Ahmet Akgeç, Metin Uludağ, Deniz Karslıoğlu, Vahit Kata, Önder Kara, Murat Erdoğan, Emre Ak, İbrahim Başlantı ve Ufuk Aydoğan. Denetleme Kurulu Üyeleri şu isimlerden oluştu: Süleyman Korkmaz, Turgay Gül ve Ahmet Karakış...

# İSTAB, yine demokrasi dersi verdi

Kavga dövüş yok, seçilmede değil ama, hizmette yarış var... 'Ben olayım' demene gerek yok, hak ediyorsan zaten sana 'gel bizi yönet' deniyor. İSTAB'ın kültürünün özeti bu... Zaten demokrasi de bu değil mi! İşte bu yüzden her genel kurul sonrası 'İSTAB demokrasi dersi' verdi diye manşet atarız. Gelenek değişmedi, yine olağan bir kongre, yine herkesin dediği oldu; derneği başarıyla yöneten Başkan Aziz Baş ve ekibi, üyelere güvenoyu alarak, bir dönem daha İSTAB'ı yönetme vizesi aldı.

**B**ÜTÜN dünyada mı böyle, yoksa bizde mi koltuklar bu kadar tatlı, bu kadar rahat ve vaz geçilmez! Hele de bir rant varsa, dernek olsun, oda olsun, birlik olsun ve hatta siyasi parti... O koltuklara oturanlar adeta otağ kuruyor ve bir daha kaldırılabilsen. Saymaya gerek yok; bunları çoğunu artık bilmeyen yok. Hatta 'Koltuk Şevdasi' diye de kitabımız, filmimiz var...

Haksızlık etmeyelim; Türkiye'de bunun tersi, hatta Avrupa'ya bile demokrasi dersi veren kurum ve kuruluşlarımız var. Her ne kadar yeterince bilinmeseler de... İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB), temsil ettiği servis taşımacılarının sorunlarını çözmek, ülkeye layık olan bir servis hizmeti sağlamak amacıyla kurulmuş köklü bir sivil kuruluşumuz...

Sevilen, sayılan bir kuruluş, zira ilk günden bu yana var oluş nedeninden bir adım olsun şaşmamış, fedakarca üyeleri için mücadele vermiştir. Başarılı bir dernek ve bu başarıda, derneğin işleyişi ve yönetiminde demokrasiye bağlılığın çok büyük bir payı var. Dernek, neredeyse kurulduğu günden bu yana hep 'olağan' genel kurul yapmış. Yani pek olağanüstü bir durum hiç olmamış.

Başkan ve yönetim, kıran kırana bir yarışla değil, liyakatla, üyelerin tam rızasıyla belirlenir. Hemen hep de bu yüzden tek listeye kongreye gidilmiş. Seçilene, herkes destek vermiş, kimse kimsenin önünü kesmemiş; niye kessin ki, kesilen kendi önü olur.

İSTAB, geçtiğimiz hafta 17. Olağan Genel Kurulu'nu Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleştirdi. Divan Başkanlığını Ahmet Karakış, Başkan Yardımcılığını Ahmet Çınar, Katip Üyeliğini ise İbrahim Neğiş'in yaptığı seaçimli genel kurulda, İSTAB Başkanlığına bir dönem daha Aziz Baş ve ekibi getirildi.

Seçildikten sonra üyelere yönelik teşekkür konuşması yapan İSTAB Başkanı Aziz Baş, kendi dönemlerinde yaptıkları icraatları ve faaliyetleri detaylarıyla anlatarak, şunları söyledi: İSTAB, sadece İstanbul değil, tüm Türkiye'de ki servis taşımacılarının sorunlarının çözümü için bugüne kadar var gücüyle çalıştı. Pek çok sorunun çözümüne kavuşturulmasını sağladık. Önümüzde yoğun bir gündem var, yeni dönemde de aynı kararlılık ve birliktelikle mücadelemizi sürdüreceğiz.

Bu vesile ile kongremize icabet eden ve bizlere desteklerini sunan tüm üyelerimize teşekkür ediyorum. Burada dikkat çekmek istediğim bir husus var; kadınlarımız, artık yaşamın her alanında aktif şekilde yer alıyorlar, iyikide yer alıyorlar. Hali hazırda 403 üyemiz arasında 13 kadın üyemiz var. Bu isimlerden birisi de Yönetim Kurulu üyemiz Deniz Karşlıoğlu'dur. Kadın üyelerimizin sayısının artması, en büyük önceliklerimizden birisi olacaktır. Onların daha fazla dernekle alakalı süreçlere katılmasının da önünü açacağız. Kousmamı bitirirken, yaşamını yitiren değerli meslektaşlarımızı Allah'tan rahmet, sağlık sorunu yaşayan Turgay Gül ve Köksal Yüzbaşıoğulları kardeşlerimize şifa diliyorum"...



## KÂMİL KOÇ'TAN MAN'IN ANKARA FABRİKASI'NA ÜST DÜZEY ZİYARET



# Elektrikli otobüs hakkında bilgi aldılar

Genel Müdür Çağatay Kepek ile İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz'dan oluşan Kâmil Koç heyeti, iş birliğini geliştirmek ve yeni üretim teknolojileri hakkında bilgi almak üzere MAN'ın Ankara'daki üretim tesislerini ziyaret etti. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu'nun ev sahipliği yaptığı ziyarette, Kâmil Koç heyeti, MAN'ın üretmeye hazırlandığı elektrikli otobüsü ve 2025 model seyahat otobüslerinde geliştirilen yeni özellikleri yerinde inceledi.

**T**ÜRKİYE'de otobüs üretimi yapan tüm markalarla yakın bir iş birliği içerisinde olan sektörün köklü kuruluşu Kâmil Koç, zaman zaman bu üreticilere ziyaretler gerçekleştirip, yeni teknolojiler konusunda onlardan bilgiler alıyor. Firma, bu kapsamda geçtiğimiz hafta MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin Ankara'daki üretim tesislerinde üst düzey bir ziyaret gerçekleştirdi.

Avrupa'nın ilk elektrikli seyahat otobüsünü Ankara'da üretmeye hazırlanan, öncülüğünü sürdürülebilir taşımacılığa yansıtan MAN, Türkiye'nin en çok tercih edilen lider seyahat markası Kâmil Koç'un Genel Müdürü Çağatay Kepek, İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz'ın yanı sıra firma bölge müdürlerinin de yer aldığı önemli bir heyeti ağırladı. Yeni iş birliklerinin de konuşulduğu ziyarette Kâmil Koç heyetini, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Otobüs Satış Direktörü Can Cansu'nun yanı sıra Bölge Satış Yöneticileri Emrah Albustanoğlu ve Ufuk Demirel karşıladı.

Yolcu konforu için teknoloji ve yenilikleri yakından takip eden, filosunu bu doğrultuda sürekli geliştirerek güçlendiren Kâmil Koç, global iş ortağı FlixBus'ın sürdürülebilirlik vizyonu da uyumlu olarak MAN'ın yeni nesil otobüsleri ile yakından ilgilendi. Çağatay Kepek ve beraberindeki heyet, ziyaret kapsamında MAN'ın son teknoloji ürünlerini ve 2025 model seyahat otobüslerinde yer alan yeni özellikleri yakından inceleme fırsatı buldu. İki köklü ve öncü markanın yöneticileri, öğle yemeğinde 2025 yaz sezonuna yönelik sektör değerlendirmeleri yaparak, karşılıklı görüş alışverişinde bulundu.

Yemeğin ardından ise heyet, MAN Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi'ni ziyaret etti.

### Çok verimli ve faydalı bir ziyaret

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, test merkezi ziyaretinin ardından yaptığı açıklamada şunları söyledi:

"Yeni nesil otobüslerde hem sürücü hem yolcu konforunu artıran teknolojiler dikkat çekici.

Sürdürülebilirliğe katkı sağlayacak bu araçların gelecekte yolcu taşımacılığı sektöründe önemli pay sahibi olacağına eminim."

### Dönüşümde önemli bir sinerji

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ise ziyaret ile ilgili şu açıklamalarda bulundu:

"Kâmil Koç gibi köklü ve vizyoner bir markayı ağırlamaktan büyük memnuniyet duyduk. Çok değerli fikir alışverişlerinde bulunduk. Bu tür buluşmalar, sektördeki sürdürülebilir dönüşümde de önemli bir sinerji yaratıyor.

Kâmil Koç, Türkiye'nin en köklü ve en büyük seyahat markalarından biri. Dolayısıyla kendilerinin ürettiğimiz otobüslerle ilgili geri bildirimleri bizim için çok kıymetli. Yalnızca Türkiye'de değil, global ölçekte de başarısını kanıtlamış bu iki önemli markanın iş birliğini son derece değerli buluyoruz. Karşılıklı iş birlikleri ile aynı zamanda hep birlikte sektörü daha ileri taşımak için önemli adımlar atacağımıza inanıyoruz."



# GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



## MAPAR BURSA

**MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi**  
**MAN Kamyon & Otobüs Bayi**  
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A  
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA  
Tel : 0 224 261 00 70  
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil  
Servis: 0 533 931 99 00

## MAPAR İZMİR

**MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi**  
**MAN Kamyon & Otobüs Bayi**  
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi  
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR  
Tel : 0 232 478 38 38  
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil  
Servis: 0 530 373 93 93

## MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi  
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL  
Tel : 0 212 671 27 35 - 36  
Fax : 0 212 671 27 44



 [www.mapar.com.tr](http://www.mapar.com.tr)

    /maparman







# Mercedes-Benz Türk, cazip kampanyalarla müşterisinin yanında 'GİTTİKÇE KAZAN' ile indirimli servis fırsatı

Üstün ürünleri kadar satış sonrası hizmetleriyle de müşterisine kazandıran Mercedes-Benz, önemli bir kampanyaya daha imza attı. Buna göre Mercedes-Benz yetkili servislerine gelen 100.000 km ve üzeri araçlara mekanik atölyede yüzde 25'e varan indirim kuponu veriliyor. Öte taraftan dev şirket, otomotiv sektöründe bir ilke imza atarak, yapay zekâ ile oluşturulan ilk radyo spotu ile müşterilerine sesleniyor.

**M**ERCEDES-Benz Hafif Ticari Araçlar, Mercedes-Benz yetkili servislerine gelen araçlara yönelik indirim kampanyası düzenliyor.

1 Mayıs - 31 Temmuz tarihleri arasında sürecek "Gittikçe Kazan" kampanyasından 100.000 km ve üstünde olan hafif ticari araçlar yararlanabiliyor.

Aracıyla yetkili servislere gelen ve aracı 100.000-150.000 km arasındaki kullanıcılara yüzde 15, 150.000-200.000 km arasındaki kullanıcılara yüzde 20 ve 200.000 km üzerindeki kullanıcılara yüzde 25 indirim sağlayan 3 adet indirim kuponu veriliyor.

Bir yıl içinde istenilen zamanda mekanik atölyedeki her türlü işlem için kullanılabilecek

kuponlarla Mercedes-Benz hafif ticari araçların, Mercedes-Benz tarafından yetkilendirilen servislerde orijinal parçalarla bakımının yapılması hedefleniyor.

Kampanya aynı dönem içerisindeki başka kampanyalarla birleştirilemez. Kampanyaya dahil olan yetkili servisleri 444 62 44 numaralı iletişim hattından öğrenilebilir.

**Otomotiv sektöründe bir ilk: Yapay zekâ ile ilk radyo spotu** Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar'ın düzenlediği bu kampanya ayrıca otomotiv sektöründe bir "ilk"i de gerçekleştiriyor. Otomotiv sektöründe yapay zekâ ile oluşturulan ilk radyo spotu ile Mercedes-Benz müşteriye artık yapay zeka da seslenebiliyor.



## Araç kiralama işlerine ait asgari işçilik uygulamasında düzenleme yapıldı

Sayın Okurlar;

**A**RAÇ kiralama işlerinde, aracın sürücüsüz kiralınması halinde asgari işçilik uygulaması yapıp yapılmaması hususundaki belirsizliği gidermek için SGK ilgede kayıtlı genel yazıyı yayımlamıştır.

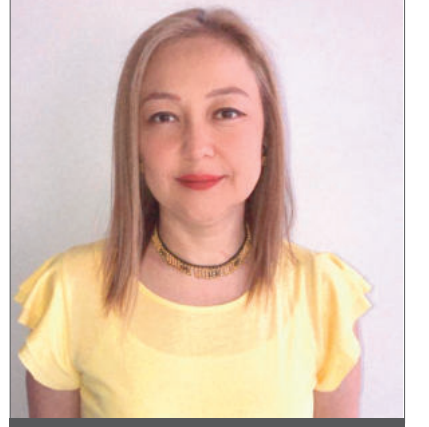
Özetle;

-İhale konusunun sürücüsüz binek/hafif ticari araç kiralama işi olması halinde; ihale makamınca sigortalı çalıştırılmadığının belirtilmesi kaydıyla yeterli işçilik bildirilmiş olup olmadığının tespiti amacıyla ön değerlendirme işlemi yapılmayacaktır. Ancak aksine bir tespit bulunmadığı sürece hizmet iptali de yapılmayacaktır.

-İhale konusunun bir kısmı sürücülü ve bir kısmı da sürücüsüz araç kiralama işi olması, işe ait sözleşme veya teknik şartnamede sürücülü olarak kiralanan araç ya da personel sayısının belirtilmesi halinde; 2011/13 sayılı Genelge'nin '3.2' numaralı bölümünde belirtilen hususlar çerçevesinde kişi/gün sayısı üzerinden asgari işçilik araştırma işlemi yapılacaktır. İşe ait sözleşme veya teknik şartnamede sürücülü olarak kiralanan araç ya da personel sayısı belirtilmemiş ise, Sosyal Güvenlik Kurumu Asgari İşçilik Tespit Komisyonunca Belirlenen Çeşitli İşkollarına Ait Asgari İşçilik Oranlarını Gösterir Tebliğ'de yer alan asgari işçilik oranı ve sürücülü olarak kiralanan araçlar için ödenen hakediş tutarı dikkate alınarak asgari işçilik araştırma işlemi

yapılacaktır.

-İhale konusunun bir kısmı sürücüsüz araç bir kısmı da sürücüsüz iş makinesi kiralama işi olması ve iş makinelerinin günlük rutin bakım, periyodik bakım, tamir ve onarım, yağ değişimi, yedek parça temini gibi işçilik gerektiren yükümlülüklerin yükleniciye ait olduğunun belirtildiği durumda, Sosyal Güvenlik Kurumu Asgari İşçilik Tespit Komisyonunca Belirlenen Çeşitli İşkollarına Ait Asgari İşçilik Oranlarını Gösterir Tebliğ'de yer alan asgari işçilik oranı ve sürücüsüz iş makinesi kiralama işi için ödenen hakediş tutarı dikkate alınarak asgari işçilik araştırma işlemi yapılacaktır. 5510 sayılı Kanun'un 85'inci maddesinin ikinci fıkrasında sayılan idarelerin, 2886 sayılı Devlet İhale Kanunu veya 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu ile sınırlı kalmaksızın kendi mevzuatlarına göre yaptıkları araç kiralama işleri de asgari işçilik uygulaması kapsamındadır.



**Sibel YÜCE**

sibel.yuce@hotmail.com.tr

**AGILE 4525L**

**AGILE 5030**

**AGILE 4525P**





# BAYRAMIN TADI SEVDİKLERİMİZLE GEÇİRDİĞİMİZ ANLARDA SAKLI.

Sevdiklerinizle bir araya geldiğiniz, sağlıklı, mutlu ve huzur dolu bir bayram dileriz. [Kurban Bayramı'nız kutlu olsun.](#)

**Mercedes-Benz**  
The standard for buses.





# TURGUTREİS, ÇİFT KATLI NEOPLAN SKYLİNER'İ FİLOSUNA KATAN İLK TÜRK FİRMASI OLDU



Otobüsler için gerçekleştirilen teslimat töreninde; MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Grup Müdürü Can Cansu, Bölge Satış Koordinatörleri Ufuk Demire ve Emrah Albustanoğlu, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve Genel Müdürü Tanju Nayır ile Turgutreis Group Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Tolgahan Reis hazır bulundu.

# Bu özel teslimatta da

## *mapar*'ın imzası var

**M**AN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., Türkiye’de bir çığır açabilecek çok özel bir satışa imzasını attı. Şirket, Türkiye’de ilk çift katlı otobüs teslimatını gerçekleştirdi. Seyahat sektörünün öncü firmalarından Turgutreis Group Turizm, yenilikçi tasarımı

ve üst düzey konforuyla öne çıkan çift katlı NEOPLAN Skyliner ile güçlendirdi. Firma, yeni yatırımı kapsamında filosuna 2 adet çift katlı NEOPLAN Skyliner kattı. Daha önce pek çok özel satışı gerçekleştiren MAPAR Otomotiv, bu satışa da imzasını atan MAN bayisi oldu...

**D**ERİN sıkıntılar içerisinde ayakta kalmaya çalışan şehirlerarası otobüsçüler, farklı otobüs modelleri arayışında.

Bir yandan elektrikli şehirlerarası otobüslerin piyasaya çıkmasını bekleyen otobüsçüler, diğer taraftan da dünyanın aksine yüksek koltuk kapasiteli otobüslere eğilim göstermeye başladı. Artık 2+1 değil, 2+2’ler revaçta... MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., özel bir seçenikle arayış içerisinde olan otobüsçülere çözüm ortağı oluyor.

Yüksek motor teknolojisi, düşük yakıt tüketimi ve yüksek yolcu konforu ile Türkiye seyahat sektöründe lider markaların tercihi olan MAN, bir ilki gerçekleştirdi.

MAN, Yetkili Bayii MAPAR tarafından gerçekleştirilen satış ile Türkiye’de ilk çift katlı otobüs teslimatını, seyahat sektörünün lider markalarından Turgutreis Group Turizm’e yaptı. Karayolu taşımacılığında uzun yıllardır hizmet veren, Kars merkezli Turgutreis Group Turizm, yeni araç yatırımı kapsamında filosunu 2 adet çift katlı NEOPLAN Skyliner ile güçlendirdi. Yeni otobüsler, MAN Türkiye üretim tesislerinde gerçekleştirilen teslimat töreniyle Turgutreis Group Turizm’e teslim edildi.

**Otobüslerimiz standartları belirliyor** MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Grup Müdürü Can Cansu, bir ilki gerçekleştirdiklerini belirterek şunları söyledi:

“MAN olarak, bugün Türkiye’de ilk çift katlı seyahat otobüsünün teslimatını gerçekleştirdik. NEOPLAN’ın üst segment otobüsleri, seyahat sektöründe konfor ve tasarımın standartlarını yeniden belirliyor.

NEOPLAN’ın ürettiği çift katlı seyahat modeli Skyliner ise yenilikçi tasarımı ve üst düzey konforuyla gittiği her yerde hayranlık uyandıran bir model. NEOPLAN Skyliner, eşsiz tasarımının yanı sıra, aynı zamanda yüksek motor teknolojisi, düşük yakıt tüketimi ve yüksek yolcu konforuyla da seyahat sektöründe fark yaratan bir otobüs. Avrupa’da çift katlı otobüste pazar lideri olan NEOPLAN’ın bu etkileyici modelinin Türkiye yollarında da kendisinden çok fazla söz ettireceğine inanıyorum. Bu vizyoner yatırım için

Turgutreis Group Turizm’i kutluyor, yeni otobüslerin kendilerine ve yolcularına hayırlı olmasını diliyorum.”

### Bu satışın devamı de gelecek

Teslimatla ilgili gazetemize kısa bir açıklama yapan MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin de, şunları söyledi:

Koşullar ağırlaştıkça, mantığı öne alan otobüsçülerimiz, artık 2+1’ler yerine 2+2 koltulu araçları tercih etmeye başladı. Yani artık otobüsün kapasitesi önem kazanmış oldu. Bu arayış çerçevesinde, Avrupa’da çokça tutulan çift katlı otobüsler bizim ülke otobüsçülerinin de gündemine girdi.

Avrupa’daki çift katlı otobüs pazarının lideri konumunda olan Neoplan Skyliner, bu vesile ile Türkiye pazarına girmiş oldu. Bu ilki başaran bir MAN bayisi olarak gurur duyuyoruz. Tabii bu almda Neoplan markası ve MAPAR otomotiv’i tercih eden Turgutreis Group Turizm’in değerli sahipleri ve yöneticilerine de teşekkür ediyorum. Otobüslerimizin firmaya ve yolcularına hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Bu teslimat bir ‘ilk’ oldu, ama devamının çok hızlı şekilde geleceğine inanıyorum’...

### Eşsiz bir seyahat deneyimi olacak

Turgutreis Group Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Tolgahan Reis de sektörde belirleyici ve referans marka olma hedefiyle yola çıktıklarını vurgulayarak, şunları kaydetti: “Turgutreis Group olarak, kalite ve markalaşmaya önem, yatırımlarında da bu noktaya odaklanan bir grubuz.

Turizm başta olmak üzere faaliyet gösterdiğimiz her alanda sınırsız müşteri memnuniyetini sağlayarak, onlara en iyisini sunmak için çalışıyoruz. Bugün de bir ilki gerçekleştirerek, filomuza kattığımız 2 adet çift katlı NEOPLAN Skyliner ile yolculuğu tutkuya dönüştürmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Bu yatırımla birlikte yolcularımıza Türkiye yollarında eşsiz bir seyahat deneyimi yaşatmayı hedefliyoruz.”

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ise ilk çift katlı NEOPLAN Skyliner’ları teslim etmenin gururunu yaşadıklarını belirterek, yeni otobüsün Turgutreis Group Turizm’e hayırlı olmasını diledi.







SEVGİ DOLU BİR BAYRAM  
GEÇİRMENİZ DİLEĞİYLE...

# KURBAN BAYRAMIMIZ

*Mubarek Olsun!*

**TOFED, TOSEV, IPRU  
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI  
GALİP ÖZTÜRK**





# TTDER, sezon arifesinde sorunları masaya yatırdı

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), 'sezona merhaba' niteliğinde bir yönetim toplantısı gerçekleştirdi. Turizm sezonuna dair öngörülerin paylaşıldığı toplantıda, turizm taşımacılarının yaşadığı sıkıntılar ve TTDER'in çözüm yolunda attığı adımlar da masaya yatırıldı. 8+1'lerle ilgili mevzuat değişikliğinin de ele alındığı toplantıda, köklü çözüm için bakanlığa çağrı yapıldı...

**S**ON 2-3 yıldır turizmde ciddi bir hareketlilik var. Sektör, pandemideki kayıplarını telafi etti ama, henüz eski gücüne de kavuşmuş değil. İş çok ama kazanç az; nedeni astronomik oranda artan ve her geçen gün de artmaya devam eden maliyetler... Araç fiyatları, servis ve bakım maliyetleri, çalışanların ücretlerindeki artış, akaryakıt vs diğer giderler derken, turizm taşımacısının elinde pek fazla kazanç kalmıyor. Gelineen noktada, taşımacı yaptığı yatırımın karşılığını alamaz durumda.

Taşımacı maliyetlerle uğraşsa dursun, öte taraftan sektörün önünü açması gereken devlet taşımacının önüne sürekli bir takım yasal engeller çıkarıyor. Bilindiği üzere 2013 yılında alınan bir kararla, turizmin elindeki on binlerce 8+1 araç otomobil sınıfına sokuldu ve belgeden düşürüldüler. Sektör, 13 yıldır bu haksız ve anlamsız kara-

rın kaldırılması için mücadele veriyor. 'Tamam bu iş düzelecek artık' derken, Ulaştırma Bakanlığı'nın yayınladığı yönetmelik değişikliği sektörde şok etkisi yarattı. Yani 'dağ fare doğurdu'...

Yönetmelik değişikliğinin tüm detaylarını geçen sayımızın manşetinde dile getirmiştik. Sektörün yegane sivil kuruluşu Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), bakanlığın bu yanlıştan dönmesi için harekete geçti. Yoğun girişimler öncesi TTDER yönetimi, geniş katılımlı bir toplantı düzenledi. Sezon öngörülerinin paylaşıldığı toplantıda konuşan sektör mensupları, artan maliyetlere dikkat çekerek, fiyat istikrarına dikkat çekti ve haksız rekabetin önlenmesi gerektiğinin altı çizdi. Devletin engel olmak bir yana, taşımacıyı desteklemesi gerektiğinin vurgulandığı toplantıda, sektörel birlik ve ortak hareketin önemine de değinildi.



MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, sektörün dünden bugüne nasıl kan kaybettiğini çarpıcı ifadelerle dile getirdi



Plan Tour sahibi Hüseyin Kırdoğulları, turizm taşımacısının önemini tüm kesimlere daha iyi anlatmalıyız dedi.



TTDER Başkan Yardımcısı Taşkın Arık, acil sorunlara dikkat çekerek, birlikteliğin önemine vurgu yaptı.

## TÜRSAB'ın kaptanlara yönelik eğitimi sürüyor

**T**ÜRSAB, her yıl olduğu gibi bu sene de turizm taşıma hizmeti veren kaptanlara yönelik eğitim programları düzenliyor. Bu eğitimlerden birisi de İstanbul'da düzenlendi. Konuyla ilgili TÜRSAB'tan yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi:

Turizm Şoförlüğünde Uzmanlık ve Güvenli Sürüş Eğitimi, TÜRSAB Başkan Yardımcımız Sayın Davut Günaydın, Ortadoğu Turizmi İhtisas Başkanımız Metin Duyar ve Denetim Direktörümüz Erol Beşen'in katılımıyla ve alanında uzman profesyoneller Sayın Bilge Ka-

ğan Kalaç ile Sayın Serkan Filiz'in eğitmenliğinde, TÜRSAB Genel Merkezimizde gerçekleştirildi.

TÜRSAB Akademisi olarak düzenlediğimiz bu eğitimde, turizm taşımacılığında görev alan sürücülere yönelik olarak yolcu iletişimi, sürücü davranışları, güzergâh planlaması, yasal sorumluluklar ve güvenli sürüş teknikleri gibi birçok konuda kapsamlı bilgi ve beceri aktarımı sağlandı. Turizm sektöründe hizmet kalitesini ve güvenlik standartlarını artırmayı hedefleyen eğitim programlarımızla, sektör profesyonellerini desteklemeye devam edeceğiz.



## Prometeon Türkiye turunu tamamladı

'Her Koşulda Yanınızdayız' mottosuyla 24 şehir ve 27 lokasyonda gerçekleştirilen Prometeon Türkiye Turu, yaklaşık 7.000 kilometrelik yolculuğun ardından sona erdi. Prometeon ekibi, on binden fazla araç sürücüsüyle sahada bir araya gelerek profesyoneller için sunduğu lastik çözümlerini aktardı...

**P**ROMETON Türkiye'nin geleneksel Roadshow'unun devamı niteliğinde bu yıl 21 Nisan'da Kocaeli'den başlayan Prometeon Türkiye Turu 2025, 28 Mayıs'ta yine Kocaeli'nin İzmit ilçesinde sona erdi.

"Her Koşulda Yanınızdayız" temasıyla yola çıkan Prometeon, 24 şehirdeki 27 lokasyonda iş ortakları ile birlikte ağır vasıta sürücülerine bir araya geldi. Yaklaşık 40 gün süren tur boyunca 10 binin üzerinde sürücüye ulaşıldı, 7 bin kilometreden fazla yol kat edildi.

Prometeon Türkiye Turu 2025 kapsamında kooperatifler, nakliyeciler siteleri ve kamyon garajlarında ağır vasıta sürücülerine birebir temas kurularak şirketin yenilikçi ürünleri tanıtıldı. Prometeon 02 Serisi'nin Türkiye yol koşullarına özel

olarak geliştirilen R02 Pro Trailer M1, R02 Proway M1 Steer ve R02 Proway M1 Drive gibi yüksek performanslı lastikler sahada doğrudan hedef kitleyle buluşturuldu. Tur boyunca katılımcılara lastik kontrol istasyonlarında diş aşınma ve hava basıncı kontrolleri gibi bakım hizmetleri sunuldu.

A Milli Erkek Futbol Takımı Resmi sponsoru olan Prometeon'un bu iş birliğini vurgulayan futbol temalı oyunlarla katılımcılara keyifli anlar yaşattı.

Ayrıca kamyon şoförlerine özel ücretsiz saç kesimi hizmeti ve "Siz Sürdükçe Dünya Döner" söyleşileri ile sürücülere hem bilgilendirici hem eğlenceli bir deneyim sunuldu.

Prometeon Türkiye Pazarlama Müdürü Ömer Tunaz, Prometeon Türkiye Tu-

ru'nun ardından yaptığı açıklamada şunları söyledi:

"Prometeon Türkiye Turu 2025'te 'Her koşulda yanınızdayız' diyerek sahaya dindirdiğimiz, sürücülerle güçlü bağlar kurduğumuz ve ürünlerimizi tanıttığımız çok değerli bir yolculuk oldu.

Yaklaşık 7 bin kilometre yol yaparak 10 binden fazla sürücüye ulaştık. Türkiye'nin dört bir yanındaki ağır vasıta şoförleriyle birebir temas kurmak, onların ihtiyaç ve beklentilerini dinlemek bizim için çok kıymetliydi. Prometeon olarak, sürdürülebilirlik, güvenlik ve performans odağında geliştirdiğimiz ürün, hizmet ve gelecek planlarımızı sürücülerimizin ihtiyaçları ve onlardan aldığımız geri bildirimler doğrultusunda daha da ileri taşımaya devam edeceğiz."



Sevdiklerinize Uzanan  
Her Yolda Yanınızdayız!

# Kurban Bayramımız *Kutlu Olsun*



**METRO**

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

● [metroturizm.com.tr](http://metroturizm.com.tr)



/MetroTurizm



# MERCEDES-BENZ'İN YILDIZLARI YOK SATIYOR



## Kırac'a 5'lik Turismo teslimatı

**S**EZONA Mercedes-Benz'in Yıldız'larıyla 'merhaba' diyen firmalar-dan birisi de, sektörün kurumsal markası Kırac Turizm oldu. Kırac Turizm, şehirlerarası otobüs pazarında fark yaratan 5 adet Mercedes-Benz Turismo 15 RHD model otobüsü ilk kez filosuna ekleyerek

yepyeni bir başlangıç yaptı. Yeni araç alımında Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın sunduğu kredi desteğinden yararlanan Kırac Turizm, hem müşterilerine üstün konfor hem de gelişmiş güvenlik özellikleriyle donatılmış bu otobüslerle daha yüksek hizmet kalitesi sunmayı amaçlıyor.



Kırac Turizm'in filosuna kattığı Mercedes-Benz Turismo otobüslerinin teslimatı için düzenlenen teslimat töreninde şu isimler hazır bulundu: Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağlam, Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi ve Otobüs Satış Müdürü Nihat Toloğ ile Kırac Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Havva Kırac ve firma yetkilileri...

### MERCEDES-BENZ TÜRK YETKİLİLERİ, FİLOSUNU YILDIZ OTOBÜSLERE AÇAN KIRAC TURİZM'İN SAHİBİNE PLAKET TAKDİM ETTİ



**B**ÜYÜK otobüs pazarının kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk, peş peşe gerçekleştirdiği adetli teslimatlarla, 2025'e de lider olarak damgasını vurmaya hazırlanıyor. Özellikle sezon öncesi firmalar ve bireysel yatırımcılar, otobüs alımı için Mercedes-Benz Türk'ün bayilerinin kapısını çalıyor. Öyle ki, neredeyse teslimatsız gün yok. Son olarak 1991 yılından bu yana turizm sektöründe hizmet veren Kırac Turizm'in de yeni tercihi Mercedes-Benz Turismo otobüsler oldu. Bu teslimatla birlikte Kırac Turizm, ilk kez filosuna Mercedes-Benz marka otobüs kattı.

**Kaliteye yatırım yaptık**  
Araçların teslimatı, Mercedes-Benz Türk bayileri Hasmer Düzece ve Heska Ankara'nın iş ortaklığı ile gerçekleştirildi.

Teslimat töreninde konuşan Kırac Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Havva Kırac, "Bugün burada, şirketimiz için gerçekten önemli bir törende bulunmanın mutluluğu içindeyim. 1991 yılında Pakize ve Mehmet Kırac'ın turizm taşıma sektörünün öncüsü olma ve müşterilerine seyahatleri boyunca kaliteli, güler yüzlü, rahat ve güvenli bir ortamda seyahat etmelerini sağlama misyonu ile kurduğumuz Kırac Turizm, bugün gerçekleştirdiğimiz Mercedes-Benz Turismo teslimatı ile bu misyonun altını bir kez daha çizmiştir. Uzun süredir sürdürdüğümüz büyüme ve gelişme stratejimizin önemli bir parçası olarak, filomuza ilk defa Mercedes-Benz Turismo markalı otobüsleri katmış olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Şirket olarak, müşterilerimize her zaman en iyisini, en kalitelisini ve en konforlusunu sunmayı hedefliyoruz. Yeni araç alım kararlarımızı da bu hedef doğrultusunda veriyoruz. Mercedes-Benz'in yeni nesil otobüslerinin yüksek yolcu konforu ve kalitesi, gelişmiş güvenlik donanımları ile Mercedes-Benz Türk'ün güçlü Satış Sonrası Hizmetler ağı yeni satın alım tercihimizde önemli rol oynadı. Filomuza yeni kattığımız Mercedes-Benz marka otobüsler ile uzun soluklu iş ortaklığımızın ilk adımını attığımıza inanıyorum. Bu süreçte yanımızda olan, destek veren Mercedes-Benz Türk'e, Hasmer Otomotiv ve Heska Otomotiv'e teşekkürlerimi sunuyorum." dedi.

Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer

Sağlam ise, "Bugün burada, ülkemizin turizm taşımacılığında önemli bir yere sahip olan Kırac Turizm ile gerçekleştirdiğimiz bu anlamlı iş ortaklığına ilk adımı atmaktan büyük bir memnuniyet duyuyorum. Hasmer Otomotiv olarak, Mercedes-Benz markasının kalitesini ve güvencesini müşterilerimizle buluşturmayı bir misyon olarak görüyoruz. Bu süreçte, Kırac Turizm gibi vizyoner ve kaliteli hizmet anlayışına sahip bir şirketin filosuna Mercedes-Benz Turismo araçlarımızla katkıda bulunmak bizim için gurur verici." dedi.

Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi / Otobüs Satış Müdürü Nihat Toloğ, "Heska Motorlu Araçlar olarak, sektöre sadece araç temin eden bir şirket değil, aynı zamanda güvenilir bir çözüm ortağı olma hedefiyle çalışıyoruz. Bu doğrultuda Kırac Turizm ile gerçekleştirdiğimiz bu teslimat, iş ortaklığımızın ilk adımı olmanın ötesinde, sektördeki kalite anlayışının da bir göstergesi.

Mercedes-Benz Turismo'nun sahip olduğu ileri güvenlik donanımları, konfor seviyesi ve sahip olduğumuz Satış Sonrası Hizmetler gücüyle, Kırac Turizm'in hizmet kalitesine katkı sağlayacağına gönülden inanıyoruz.

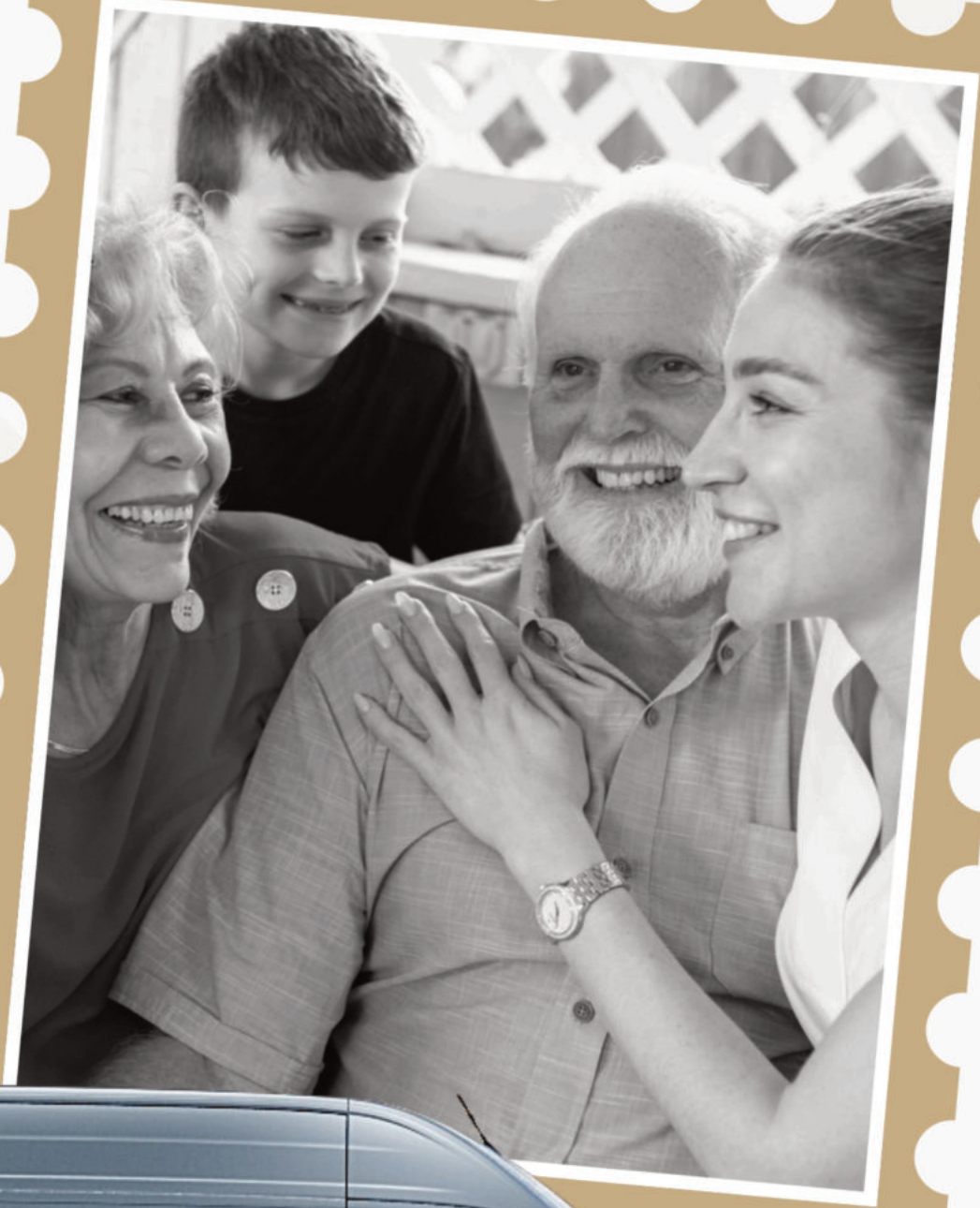
**İlk teslimatımız hayırlı olsun**  
Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ise, "Bugün burada yeni bir markayı daha Mercedes-Benz Türk ailesine katmanın sevincini yaşıyoruz. 34 yıllık köklü bir geçmişe sahip Kırac Turizm'e, Mercedes-Benz markasını taşıyan ilk otobüslerinin teslimatını gerçekleştirmek bizler için hem mutluluk verici hem de uzun soluklu bir iş ortaklığının başlangıcı olması açısından ayrı bir önem taşıyor. Biz, müşterilerimizin daima yanında olmayı temel ilkimiz kabul ediyoruz. #Daimalleri mottomuzla, müşterilerimizin işlerini sürdürülebilir hale getirmeleri için nasıl destek olabileceğimiz konusunda çözümler geliştiriyoruz. Bu bilinçle hareket ederek, uzun vadeli ve sürdürülebilir iş ortaklıklarına imza atıyoruz. Bugün ilk 5 otobüsümüzü teslim ettik, Kırac Turizm'in filosu önümüzdeki yıllarda Mercedes-Benz otobüsleri ile daha da güçlenecek. Yeni otobüslerinin Kırac Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum." diye konuştu.



KURBAN BAYRAMINIZ

*Kutlu Olsun!*

Sevdiklerinizle birlikte neşe dolu,  
keyifli bir bayram geçirmeniz dileğiyle.



**mapar**

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

YALÇIN ŞAHİN



# Turizmciler turizm, otobüsçü yaz sezonunu en iyi şekilde değerlendirmeli

**K**ARAYOLU yolcu taşımacılığı sektörü olarak, zorlu kış aylarını geride bıraktı. Durgun geçen kış aylarının ardından, bir taraftan yaz tatili bir taraftan Kurban Bayramı üst üste geldi.

Haziran ayının 20'sinde okullar kapanacak, hareketlilik daha da artacak. İlk ve orta öğretim okullarının ardından üniversiteler de tek tek tatile girecek. Üniversitelerin kapanması, ayrı bir hareketlilik sağlayacaktır.

Yüzbinlerce öğrenci, tatilde birlikte yer değiştirecek, memleketlerine gidecekler. Şunu unutmayalım ki, artık şehirlerarası otobüsçülerin en büyük kitnesi işte bu üniversiteli gençler.

Dar gelirli kişiler ve memurlar da seyahatlerinde otobüsü kullanıyor ama, üniversite öğrencileri kadar mobil değiller yani onlar kadar seyahat etmiyorlar.

Üniversite öğrencileri, yılda en az 2-3 kez seyahat ederler. Ben otobüs firmalarımızın bu dönemleri en iyi şekilde geçirmelerini diliyorum.

Siz bu satırları okuduğunuzda, bayram tatili başlamış olacak.

Turizmciler in, otobüsçülerin ve tüm vatandaşların beklentisi, Kurban Bayramı tatilinin 10 güne çıkargılması idi. Ramazan Bayramı tatili 9 güne çıkargılmıştı, şayet Kurban Bayramı tatili de 10 güne çıkarılmış olsaydı, büyük oranda hepimiz rahatlamış olacaktık. Ama olmadı; buna rağmen imkanı olanlar, izin alabilenler tatilini uzatıyor.

Buna bağlı olarak ve havaların da ısınmasının etkisiyle otogarlarda büyük bir hareketlilik var...

Bakıldığı zaman normal seferlerde doluluk oranları yüzde 100'ü aştı, bunu için Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın büyük bir ihtimalle yaz sezonu boyunca uygulanacak D2 belgeli araçların şehirlerarası taşımada ek sefer yapması için bir imkân yaratacak.

Bakanlık bu genelgeyi 30 Mayıs-20 Haziran olarak düzenledi, ama biz bunun yaz boyunca devam etmesini istedik. Çünkü yoğun bir yaz yaşayacağız öyle görünüyor.

Tabii bu arada her tatil döneminde

olduğu gibi bizim taşıma ücretleri konusu yine gündeme geldi.

1 Haziran tarihi itibariyle İstanbul'daki aylık enflasyon oranını açıklayan İstanbul Ticaret Odası (İTO), en yüksek fiyat artışının şehirlerarası otobüs biletlerinde olduğunu dile getiriyor. Hep söylüyoruz bunu hep söylemeye de devam edeceğiz, firmalarımız 4 ayda bir fiyat alma hakkına sahip. Firmalarımız, genellikle fiyat alırken fiyatı yüksek tutmuyorlar.

Firmaların bir kısmı, 4 aylık süre dolduktan sonra yeni fiyat alırken, artacak maliyetleri dikkate alarak yüksek fiyat alıyor ve bu son derece normal bir durum. Çünkü 4 ay içinde akaryakıtın ne olacağını, otoyol ve köprü zamlarının ne olacağını kestiremedikleri için doğal olarak fiyatlarını yüksek alıyorlar.

Ancak aldıkları fiyatları aynen uygulamıyor olabilirler, bu tarife üzerinden yüzde 30'a kadar indirim yapabiliyorlar.

Özellikle kış aylarında rekabetten dolayı yüzde 30'a kadar indirim yapıldı ve şu anda firmalarımız, bakanlığa onaylatıkları fiyatların tabanını uyguluyorlar. Bu da sanki fahiş fiyat gibi algılanıyor, böyle bir şey yok.

Dediğim gibi indirimli uygulanan fiyatların bakanlıktan alınan taban ücretinden uygulanma söz konusu bu dönemde. Bayramlarda, yoğun dönemlerde hep yaşıyoruz bunu, yaşamaya da devam edeceğiz.

## Arap turistte gerileme söz konusu

**T**URİZM sezonu da başladı, ama İstanbul'u besleyen en önemli şey Ortadoğu'daki küçük aile grupları; ki maalesef onda bir durgunluk yaşanıyor. İstanbul'da beklenen hareket olmadı turizmde.

Dolayısıyla turizm taşımacılığında da bir hareketlilik olsa da, dediğim gibi Ortadoğu'dan gelecek olan küçük aile gruplarının şehir içindeki seyahatlerinde azalma var.

İnşallah Ortadoğu'daki gelişmeler bir an önce şekillenir ve Türkiye yeniden Arap turistlerin, İslam ülkelerinden gelen turistlerin akınına uğrar; böyle bir beklenti

var. Kapalı Çarşı'dan İstanbul piyasalarına kadar her yerde bunun eksikliği hissediliyor.

## Turizmcinin 8+1 sorunu çözülmeli!

**T**URİZM araçlarında 8+1 araçlarla ilgili sorunun çözülmesi lazım, çözülmedi hâlâ. 8+1 araçların otomobil sınıfı olarak D2 belgesine kayıt edilmesine müsaade etmeleri lazım.

Model şartı aranmaksızın, çünkü 13-14 bin tane 8+1 araç var, bunları '9+1 olarak kullanabilirsiniz' diyorlar ama bu normal değil, yani böyle bir şey mümkün değil bir başlık daha koyarak 9+1'e çıkartıyorsunuz. Bir an önce bakanlığın bu 8+1 araçlarda motor hacmi aranmaksızın, -bunların motoru 2000 motor zaten- belgeye kayıt izni vermesi lazım.

3500 motor ancak otomobillerde var, A sınıfına kaydedilen otomobillerde olabilir ama D2 belgelerine 8+1 araçların otomobil sınıfı olarak kayıt edilebilmesi için düzenleme lazım.

Bakanlıkla bunu devamlı görüşüyoruz, inşallah bunu sonuca erdiririz diye düşünüyorum. Bu arada bayramda yola çıkacak sürücülerimizin, vatandaşlarımızın dikkatli olmaları, direksiyon başında cep telefonu kullanmamaları, yolcularımızın emniyet kemerlerini bağlamaları son derece önemli.

Bu vesileyle de herkesin Kurban Bayramı'nı kutluyor hayırlı yolculuklar ve hayırlı bayramlar diliyorum.

## Mesleğin geleceği aydınlık görünmüyor

**E**VET önümüzde çok iyi değerlendirmemiz gereken bir yaz sezonu var. Ama öte taraftan sektörün karşı karşıya olduğu koşulları da göz ardı edemeyiz. Sıkıntı, bizleri tehdit eder boyutlara ulaştı. Yıllardır bu işin içindeyim otobüs işletmeciliğinin geleceğini hiç bu kadar karanlık görmedim. Yani işsizliğin getirdiği bir atıl kapasite yatırımı var.

Türkiye'de çok ciddi miktarda otobüs sayısı var. Bunlar milli servet, bunlar vergi vermiyor, kaynak üretmiyor,



**Mustafa YILDIRIM**

kazanmıyor, zarar ediyor.

Bunları devletin görmesi lazım ve karayolu yolcu taşımacılığının planlaması lazım. Her zaman söylediğim bir şey var; belediyelerin artık ulaşım hizmetlerini tamamen özelleştirmesi lazım.

Özel sektörün de şehirlerarası ve turizmdeki atıl kapasiteyi şehiriçi taşımacılıkta kullanılması lazım. Bu, ülke ekonomisi açısından da çok

önemli. Verimlilik ve kapasite kullanımı açısından çok önemli. Bunun mutlaka yapılması lazım.

Yoksa dediğim gibi bu sektörde, önümüzdeki yıllarda iflas eden firmaları, kapanan firmaları patır patır göreceğiz diye düşünüyorum, inşallah olmaz.

Tabii bir taraftan dolar ve euro fiyatları, petrol fiyatları çıkıyor.

Artan maliyetler, personel maliyetleri, kiralalar, bakım onarım giderleri, sigorta bunları üst üste koyduğunuz zaman başa çıkılır gibi değil, sihirbaz olmanız lazım. Zor bir dönemden geçiyoruz. Allah bu sektöre kolaylık versin.

## SEYAHAT REHBERİ

Biz yolumuza  
Siz keyfinize bakacaksınız...  
444 66 63  
www.astorseyahat.com

**ASTOR** Seyahat

**40 uludağ**  
Türkiye'nin her yerinden  
444 22 22  
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

**CSR** Seyahat  
Kalite Hizmet - Güven  
444 58 46  
www.csrseyahat.com

**SEC**  
444 44 27  
Büyük İst. Otogarı no: 91-92  
0212 658 02 60 - 64

**Esadas** TURİZM & OTELÇİLİK  
Çağrı Merkezi  
444 00 25

**KAMILKOÇ** 1926  
444 0 KOC  
444 0 562

**istanbul seyahat**  
0850 222 59 59  
www.istanbulseyahat.com.tr

**inanan** turizm  
www.inanturizm.com.tr  
Bayrampaşa Otogarı No: 46  
0212 658 11 51 - 658 38 51

**İZMİT** SEYAHAT  
0850 600 04 41  
www.izmitseyahat.com.tr  
Uzun Yolu Kısası...

**e fe tur**  
Çağrı Merkezi  
0850 600 00 10  
info.efetur.com.tr  
www.efetur.com.tr

**Kütahyalılar**  
444 34 43  
www.kutahyalilar.com.tr  
Bayrampaşa Otogarı No: 46  
0212 658 01 43 - 658 35 66

**MARDİN SEYAHAT**  
www.mardinseyahat.com.tr  
Türkiye'nin Her Yerinden  
444 44 47  
İstanbul Otogar No:167  
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03  
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

**Mersin Nur**  
www.mersinnurizm.com  
İstanbul Otogarı Peron No: 23  
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

**Erçiş Seyahat**  
www.ozercisseyahat.com  
İst. Otogarı Peron: 131  
Tel.: (0212) 658 17 63  
658 17 65  
Vip.: (0533) 204 15 46  
ERÇİŞ MERKEZ  
Tel.: (0432) 351 97 99  
351 68 86  
Vip.: (0533) 204 15 22

**adana**  
KOZAN - CEVHAN - KADIRLI  
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN  
444 94 06  
www.ozlemadana.com

**ÖZ SİVAS**  
0850 441 58 38 / 444 58 38  
İSTANBUL BAYRAMPASA 0212 658 09 58  
İSTANBUL ALİBEYKÖY 0212 627 00 25  
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58  
www.ozsivas.com.tr

**PAMUKKALE** Seyahat Etmek Özgürlüktür  
0850 333 35 35  
www.pamukkale.com.tr  
pamukkale  
pamukkale  
pamukkaleturizm

**RH** turizm  
Türkiye'nin Her Yerinden  
0850 888 38 74  
www.rhturizm.com.tr  
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06  
Büyük İst. Otogar No:59 Bayrampaşa/İST.

**SAFRAN**  
Türkiye'nin Her Yerinden 444 34 78  
www.safraurizm.com

**Çayırağası**  
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27  
Peron No: 83 - 84  
www.cayiragasi.com.tr

**Süha** TURİZM  
0850 250 38 38

**TOKAT** seyahat  
Keyif Sürürüz.  
444 11 60  
www.tokatseyahat.com.tr

**TRUVA** Turizm  
www.truvatuzizm.com  
444 00 17  
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87  
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41





Sevdiklerinizle sevgi dolu kavuşmalar ve  
mutlu anılar için her zaman  
olduğu gibi yine yollardayız.  
Nice Yollara, Nice Bayramlara...





Bayramın tüm coşkusunu ve mutluluğunu  
sevdiklerinizle birlikte geçirmeniz dileğiyle...

# KURBAN BAYRAMIMIZ

*Kutlu Olsun*



kaleseyahat.com.tr  
0850 811 59 59



3 YIL SINIRSIZ  
KİLOMETRE  
GARANTİSİ



YENİ PRESTİJ



## MUTLU BAYRAMLAR

Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve sağlıklı  
bir **Kurban Bayramı** geçirmeniz dileğiyle...

 **Yaşaroğlu**

Osmaniye Mah. Atatürk cad. Sanayi  
Sitesi Sok. No:19 Kınık / İZMİR

T : 0 232 687 10 34

[temsa.com](http://temsa.com)





*Sevdiklerinizle birlikte nice mutlu bayramlara  
Kurban Bayramınız Kutlu Olsun*



0531 991 97 19



info@miniturizm.com



www.miniturizm.com





3 YIL SINIRSIZ  
KİLOMETRE  
GARANTİSİ



YENİ PRESTİJ



## MUTLU BAYRAMLAR

Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve sağlıklı  
bir **Kurban Bayramı** geçirmeniz dileğiyle...

**ŞEREF OTO**

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı No.146/A Çankaya/Ankara

T : 0321 284 81 81

[temsa.com](http://temsa.com)







Uluslararası yolcu ve  
yük taşımacılarının,  
Laleli esnafının  
Kurban Bayramı'nı kutlarız.  
Bayramın sağlık,  
mutluluk ve huzur içinde  
geçmesini dileriz.

**İSTANBUL - LALELİ  
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ  
EMNİYET TERMİNALİ**







Geçmişten geleceğe,  
her bayram kalbiniz nerede attıysa;  
biz oraya birlikte **varan** olduk.

Sevdiklerinize kavuştuğunuz o güzel anların, yol arkadaşlığını  
yapmaktan her zaman onur duyduk.

Bu bayram da yollar sizi sevdiklerinize,  
kalbinizdekilere götürsün.

Sağlık, huzur ve mutlulukla dolu nice bayramlarda  
birlikte olmak dileğiyle...





# EF SANE YENİLENDİ

3 YIL SINIRSIZ  
KİLOMETRE  
GARANTİSİ



## MUTLU BAYRAMLAR

Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve sağlıklı  
bir **Kurban Bayramı** geçirmeniz dileğiyle...

**AS ANTALYA**  
OTOMOTİV A.Ş.

Çalkaya mah. Serik cad. No:240 Aksu-Antalya

T : 0 242 420 01 01

F : 0 242 420 01 02

[temsa.com](http://temsa.com)







**Şehirlerarası, turizm ve servis  
taşımacılığı sektörünün  
Kurban Bayramını  
en içten dileklerimizle  
kutlarız.**



**Adres:**  
AcidereOSB Mah. Magarsus Cad.  
No:2 Sarıçam/ ADANA

**Çağrı Merkezi: 444 0 583**  
**Telefon: [0322] 394 37 28 Pbx**  
**Faks: [0322] 394 37 31**

**E-posta**  
**info@interglass.com.tr**



Mutlu Bayramlar

Tüm karayolu yolcu taşımacılarının  
ve t rizm taşımacılarının

# KURBAN BAYRAMINI

kutlar, birlik, beraberlik ve kardeşlik bağlarının  
g çlenmesi temennisi ile sağlık ve huzur dolu  
nice bayramlar dileriz.



T M OTOB Ş LER FEDERASYONU







Kurban Bayramınız  
*Mübarek Olsun*

**ERDEM YÜCEL**





## BAYRAMLAR BİR ARADA OLUNCA GÜZEL.

Gelecek Otomotiv olarak sevdiklerinize kavuştuğunuz bu özel günlerde, yolculuklarınıza güven, konfor ve huzur katmanın gururu ile Türkiye'nin dört bir yanına uzanan yolları sizler için bayram yerine dönüştürmeye devam ediyoruz. Sevdiklerinizle birlikte keyif dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum İletişim: (0442) 329 04 50



Kurban Bayramınız  
Kutlu Olsun

Sevdiklerinizle birlikte  
mutlu bir bayram geçirmeniz dileğiyle



Öğrenci Taşımacılığı  
Personel Taşımacılığı  
Gezi ve Transfer Hizmetleri

[www.ozuludagturizm.com.tr](http://www.ozuludagturizm.com.tr)

# BAYRAM BİR OLUNCA GÜZEL!

Tüm çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın  
yol arkadaşlarımızın ve  
taşımacılık sektörünün  
Kurban Bayramı'nı kutlarız.





Bayram, en güzel kavuşmalar için çıkılan yoldur.  
Bu bayramda da sizi sevdiklerinize ulaştırmanın  
mutluluğunu yaşıyoruz.

## Kurban Bayramımız

*Mübarek Olsun*

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş.



## Kurban Bayramımız

*Mübarek Olsun*



Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
Kurban  
Bayramı'nı  
kutlar,  
bol kazançlar  
dileriz

**SIMROLL**



# fsm Demirbaş

Kurban Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,  
sağlık ve mutluluklar dileriz.

*Mustafa Demirbaş*



**BMC**



**TEMSA**



**KARSAN**

[www.fsmdemirbas.com](http://www.fsmdemirbas.com)





Sevdiklerinizle birlikte  
nice mutlu bayramlara

Kurban Bayramınız  
kutlu olsun



www.sec.com.tr

444 44 27



Birlik ve beraberliğin güçlendiği  
sevgi ve saygının paylaşıldığı nice bayramlara

**Kurban Bayramınız  
Kutlu Olsun!**

**GURSEL**

0216 575 3355  
gurseltur.com.tr

Sevdiklerinizle beraber mutlu bir bayram  
geçirmeniz dileğiyle



**Kurban Bayramınız  
Mübarek Olsun**

**Düzce Güven**





KURBAN BAYRAMINIZ  
*kutlu olsun*

SEVDİKLERİNİZLE BİRLİKTE SAĞLIKLI, MUTLU VE  
HUZURLU BİR BAYRAM GEÇİRMENİZİ DİLERİZ

SETCOM

*Nice güzel bayramlarda  
birlikte olmak dileğiyle*



*Bayramınız  
kutlu olsun*

inova  
Otomotiv

Servdiklerinizle birlikte mutlu bir  
bayram geçirmeniz dileğiyle



SINAN  
ELEKTRONİK



Tüm Sektörümüzün

*Kurban  
Bayramı*

MÜBAREK  
OLSUN

Sağlıklı ve huzurlu bir bayram  
geçirmenizi dileriz...



VANGÖLÜ





# KURBAN BAYRAMINIZ

*Kutlu Olsun*

Sevdiklerinizle birlikte geçireceğiniz  
nice mutlu bayramlara...

Coşkun Altın Group



*Bayram birlikte güzel...*

## Kurban

*Bayramınız Kutlu Olsun*

**SÜMER** Rent-A-Bus



Kurban Bayramı'nın, birlik ve dayanışma ruhuyla;  
iş ve özel hayatınızda başarı ve mutluluk getirmesini temenni ederiz.

# KURBAN BAYRAMINIZ

*Kutlu Olsun*



**20** yıl  
systemtransport  
2005-2025

*Sevdiklerinizle geçireceğiniz  
nice güzel bayramlara*

# KURBAN BAYRAMINIZ

*mübarek olsun...*



**NETA**  
TECHNOLOGIES





**ANMA**

1937-2013

Seç Turizm'in Kurucusu,  
Ailemizin değerli büyüğü,  
sevgili babamız;

**Saip KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onikinci yılında  
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

**KONUKOĞLU AİLESİ**

ÖMER KONUKOĞLU - SETTAR KONUKOĞLU



**ANMA**



1937-2013

Sektörün örnek firmalarından  
Seç Turizm'in Kurucusu,  
otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;  
çok değerli büyüğüm

**Saip KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onikinci yılında sevgi,  
saygı, özlem ve şükranla anıyorum.

**TOFED, TOSEV VE IPRU  
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI  
GALİP ÖZTÜRK**





**ANMA**

1937-2013

Sektörün örnek firmalarından  
Seç Turizm'in Kurucusu,  
otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;  
çok değerli büyüğüm

**Saip KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onikinci yılında sevgi,  
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



**YALÇIN ŞAHİN**  
**YÖNETİM KURULU BAŞKANI**





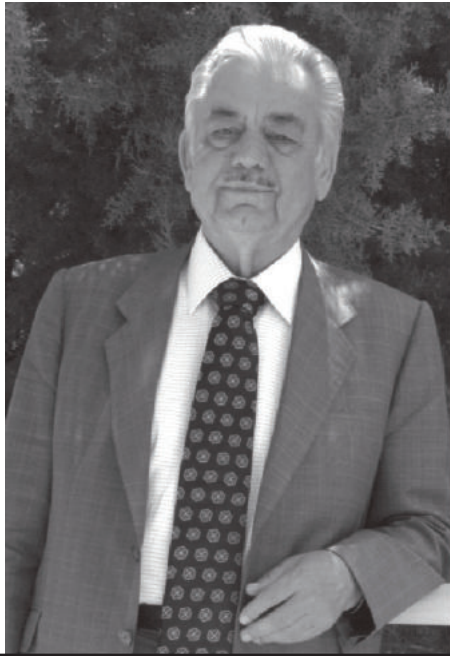
**ANMA**

**1937-2013**

Seç Turizm'in Kurucusu, otobüs sektörünün unutulmaz  
Duayeni; çok değerli büyüğümüz

**Saip KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onikinci yılında sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



**ANMA**

**1937-2013**

Seç Turizm'in Kurucusu, otobüs sektörünün unutulmaz  
Duayeni; çok değerli büyüğümüz

**Saip KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onikinci yılında sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.







**ANMA**

1958-2018

Değerli Büyüğümüz

**Halit BIÇAK**'ın

aramızdan ayrılışının yedinci yılında sevgi,  
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



**YALÇIN ŞAHİN**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI