



'ATS sektör için bir şanstır'

TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel: "Vatandaşların can ve mal güvenliği her şeyden önce gelir. Araç Takip Sistemi, seyahat edenlerin güvenliğini sağlamak adına önemli bir adımdır. Bu sistem sayesinde otobüslerin anlık konumunu ve seyahat saatlerini takip edebileceğiz. Bu sistem yalnızca vatandaşları değil aynı zamanda sektör paydaşlarını da koruyacak bir uygulamadır. **Haberimiz Sayfa 6'da**



SAYFA14'TE

LKS, 2023'ü 20'lik Yıldız yatırımıyla uğurladı



Yıl: 26 Sayı: 1112 31 ARALIK 2023 - 14 OCAK 2024 Fiyatı: 1 TL

GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruğreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

2024 HATA AFFETMEZ!



Ev sahipliğini Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor, Karayolu Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu ve bakanlık yetkililerinin yaptığı çalıştay; TOF Genel Başkanı ve TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Av. Başkanı Birol Özcan, Yönetim Kurulu Üyeleri, turizm taşımacıları ve ATS kapsamındaki karayolu yolcu taşımacılarının temsilcileri katıldı.

ATS çalıştayı verimli geçti

TOBB Sektör Meclisi ve TOFED'in girişimleri sonuç vermiş, bakanlık yetkilileri ile 1 Ocak'ta yürürlüğe girecek olan Araç Takip Sistemi (ATS) uygulamasının ele alınacağı bir çalıştay yapılması kararlaştırılmıştı. Çalıştay, Ankara'da Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü'nde gerçekleştirildi. ATS kapsamındaki tüm karayolu yolcu taşımacılarının temsilcilerinin katıldığı çalıştayda, sistemin detayları ve uygulama şekli

detaylı olarak masaya yatırıldı. Öte taraftan bilindiği gibi taşımacılar, sisteme karşı olmadıklarını ama ATS yaptırımlarının ertelenmesi gerektiğini istiyorlardı. Konu çalıştayda da ele alındı. Taşımacılar, yaptırımların aynen U-ETDS'de olduğu gibi bir yıl ertelenmesi talebini bakanlık yetkililerine iletirken, yetkililer de talebi Ulaştırma Bakanı'na ileteceklerini, bu konuda alınacak kararın da Bakan tarafından duyurulacağını dile getirdi. Çalıştayın olumlu geçtiği de vurgulandı

2024'e girerken, zamlar maliyetleri katladı. Verimliliği artırmak, akılcı yatırım ve sefer planlamaları yapmak yerine, yine yıkıcı rekabeti seçersek 'kara yıl' olması kaçınılmaz

2024 seçim yılı... Karşılığı olmasa da ilk çeyrekte çalışan ve emekli için kesenin ağzı açılacak. Asgari ücret 17 bine çıktı, rakamın daha da yükseltileceği söyleniyor. Bu da insan emeği yoğunluklu otobüs sektörü için çalışan maliyetinin ik katına çıkacağı anlamına geliyor. Öte taraftan vergiler, harçlar, cezalar vs yeniden değerlendirme ile yüzde 60 zamlanacak. Yani sezonda kazanılan paralar peyder pey eriyip bitecek. Peki ya sonrası! Bu elbette çok zor olacak; biraz olsun kolaylaştırmak ise elimizde. Yine 'ayağımıza sıklamak' misali haksız ve yıkıcı rekabet yaparsak, bittiğimizin resmidir. Şu anki görüntüler, hiç de iç açıcı değil. Yılların yanlığı yine nüks etti ve kıran kırana rekabete girmişiz. Kimi 500'e taşırken, kimi aynı mesafeyi 300 liraya satıyor. İnsaf bel!

2024 yaz sezonuna 6-7 ay var. Sıkıntılı ve zor geçecek bir süreç. Hatta kimi firmaların buna nefesi bile yetmeyebilir ve maalesef kötü sonuçları kaybedebilir. Sıkıntıyı nasıl mı azaltırız; bir öncelikle bu anlamsız yıkıcı rekabetten uzak duracağız. En az bunun kadar önemli bir husus da verimliliği artırmaktır. Kesinlikle boş otobüs kaldırmayacağız. İl il, bölge bölge planlamalar yapıp, 6 yarım otobüs kaldıracığımızı 3 dolu otobüs kaldıracığımızı. Diğer 3 otobüse harcayacağımız maliyet de bizim zararımız değil kârımız olacaktır. Parola belli: Zarar değil, az da olsa kâr etmek! Belli isimler tarafından defalarca gündeme getirilen bölgesel taşıma organizatörlüğü fikri de kesinlikle yabana atılmamalıdır...



İTO Başkanı Avdagiç'e 'Fahri Doktora' ünvanı

İki dönemdir İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) başarılı bir yönetim sergileyen Başkan Şekip Avdagiç'e, İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) tarafından fahri doktora ünvanı verildi. Avdagiç, "İTÜ teorisi ise İTO pratiktir. İTÜ'nün Türkiye'ye en büyük hediyesi, müteşebbis mühendislerdir" dedi. Kendisi de İstanbul Teknik Üniversitesi Makina Mühendisliği Fakültesi 1982 yılı mezunu olan Başkan Avdagiç'i kutlayanlar arasında aynı zamanda İTO Meclisi Üyesi olan TOFED Genel Başkanı Birol Özcan ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz de vardı...



Turizm Bakanı'na kritik ziyaret

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOF Genel Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz'den oluşan sektör heyeti, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy'u makamında ziyaret ederek, turizm taşımacılığında yaşanan sorunlar hakkında bilgiler aktardı. Konu ile ilgili bilgi veren Başkan Mustafa Yıldırım, 'Bakanımız bizi çok sıcak karşıladı, anlattığımız sorunları can kulağıyla

dinleyip notlar aldı. Bizler, özellikle TÜRSAB ve yerel yönetimlerle turizm taşımacılığı konusunda yaşadığımız sıkıntıları dile getirip, kendilerinden mevzuatlardan kaynaklanan sorunların giderilmesi noktasında destek talep ettik. Sayın Bakanımız çok net şunu söyledi: Ulaştırma hizmetleri Ulaştırma Bakanlığı, turizm hizmetleri Turizm Bakanlığı'na bağlı sürdürülecek... Netice itibarıyla çok sıcak ve verimli bir görüşme oldu. Kendilerine teşekkür ediyoruz' dedi



Sayfa 12'de

MAN, otobüs pazarında yüzde 22 paya sahip oldu

2024 zor sene rekabetten kaçınmın...
Mustafa Yıldırım 18'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmıştır
İbrahim Artırdı

Enflasyon muhasebesi notlar
Sibel Yüce 10'da

Deprem 2023'e damgasını vurdu

DEĞERLİ dostlarımız; iyisi ve kötüsüyle bir yılı daha geride bırakıyoruz. Her yıl olduğu gibi bu yıl da şöyle geriye dönüp nasıl bir yılı geride bıraktığımızı bakmak istedim. Tabii nasıl bir yılın bizi beklediği de bir o kadar önemli. Biz turizm taşımacıları, 2 yılı aşkın bir süre dünyayı esir alan korona salgını nedeniyle ciddi bir kan kaybına uğradık; tabii diğer sektörler de...

Salgın bitince, ertelenen seyahatler başladı ve turizm canlandı. Diğer bileşenler gibi biz turizm taşımacıları da 2022 yılında parlak bir yıl geçirdik. Kayıplarımızı telafi edememek bile, para kazandığımız bir yıl oldu 2022... Projeksiyon 2023 yılını çok daha parlak bir yıl

olarak işaret ediyordu. Daha yılın ilk günlerinde bile, sene parlak başladı. Herkes hesabını ve yatırımlarını buna göre planladı. Derken; 6 Şubat 2023'te tarihimizin en büyük deprem felaketini yaşadık. 11 ilimizi derinden etkileyen bu felakette, 50 bin dense de belkide 100 bin insanımızı kaybettik. Hepimiz psikolojik ve ruhsal olarak felaketi derinden hissettik ve seneye moral-siz başlamış olduk. Yine de turizm için 'kötü bir yıl olmadı' diyelim. Umarım 2024 felaketlerin yaşanmayacağı bir yıl olur.



Sümer Yıgci

WIMAXİ
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

**TOFED Shell
kart ile akaryakıt
alımında anında
indirim**

%3,5



Arayın kartınızı hemen teslim edelim





MERCEDES'in 'YILDIZI' Milli voleybolcuları zafere taşıyacak

Mercedes-Benz Türk, Kadın ve Erkek Milli Voleybol Takımlarının resmi ulaşım sponsoru oldu. 2024 Paris Olimpiyatları'na katılmaya hak kazanan Filenin Sultanları ile CEV Avrupa Altın Ligi ve Challenger Cup Şampiyonu olan Filenin Efeleri yeni başarılarına Mercedes-Benz Türk'ün 'Amiral Gemisi' TRAVEGO ile ulaşacak...

TÜRKİYE'nin sporuna en çok destek veren kuruluşların başında yer alan Mercedes-Benz Türk, Türkiye Voleybol Federasyonu ile başlayan iş birliği kapsamında Voleybol Milli Takımları Resmi Ulaşım Sponsorluğunu üstlendi. Anlaşma çerçevesinde Mercedes-Benz Türk, Kadın ve Erkek Milli Voleybol Takımlarının resmi ulaşım sponsoru oldu.

Sporcuların ihtiyaç, konfor ve güvenliğini en üst düzeyde sağlayacak şekilde tasarlanan Mercedes-Benz otobüs, eşsiz başarılarına imza atan kadın ve erkek milli voleybol takımlarını başarıdan başarıya taşıyacak.

25 yıllık kesintisiz destek
Ağır ticari araç endüstrisinin öncüsü olarak faaliyet gösteren Mercedes-Benz Türk'ün, gerçekleştirdiği sponsorluk anlaşmalarıyla uzun yıllardır farklı branşlardaki takımları desteklediğinin altını çizen Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün şunları söyledi:

"Biz; Mercedes-Benz Türk olarak 56 yıldır Türkiye'de faaliyet gösteriyoruz. Türkiye'nin en büyük ağır ticari araç üreticisi olarak, faaliyet ve operasyonlarımızla her zaman gurur duyuyoruz. Ancak bununla da yetinmiyoruz.

Tüm faaliyetlerimizin yanına sosyal faydayı da ekliyoruz. Üretmenin yanı sıra ülkemizi ileriye taşımanın ancak sanat, spor ve eğitim alanlarında uluslararası standartı yakalamakla mümkün olacağını biliyoruz. Bu bilinçle milli sporcularımızı yirmi beş yılı aşkın süredir başarıya taşıyor, ülkemizde sporu kararlılıkla destekliyoruz.

Bu yıl da, Türkiye Voleybol Federasyonu ile başlayan spor sponsorluğumuz kapsamında, Voleybol Milli Takımları Resmi Ulaşım Sponsorluğunu üstlendiğimiz için mutluyuz.

Cumhuriyet'imizin 100. yılında, spor alanında dünya standartlarında bir yere sahip olduğumuzu, kazandıkları uluslararası başarılarla gösteren A Milli Kadın ve Erkek Voleybol Takımlarımıza tebriklerimi sunuyorum. Mercedes-Benz Türk olarak Filenin Sultanları ve Filenin Efeleri'nin bundan sonraki başarı yolculuklarında da yanlarında olmaya devam edeceğiz."

Sırada olimpiyat zaferi var
Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ ise hem erkek hem de kadın Milli Voleybol Takımlarımızın bu yaz elde ettikleri başarılarla tüm Türkiye'yi gururlandırdığını belirtti.

Üstündağ, "Filenin Sultanları, bu yaz katıldığı tüm organizasyonlarda şampiyon olarak dünya sıralamasında 1 numaraya yükseldi ve Paris 2024 Olimpiyat Oyunları'na katılma hakkı elde etti. Filenin Efeleri de Avrupa Altın Ligi'nde şampiyon olarak katıldığı Challenger Kupası'nda bir ilki başarıyla şampiyon oldu ve Milletler Ligi'ne katılma hakkı kazandı. 2024 yılında hem kadın hem erkek Milli Takımlarımızla Milletler Ligi'nde mücadele edeceğiz."

Hiçbir başarı tesadüf değil. Bu başarılar için çok çalışıyoruz. Şimdi hedefimiz; hem kadın hem de erkek Milli Takımlarımızla olimpiyatlara katılmak. Olimpiyatlarda kürsüde yer alarak madalya kazanmak istiyoruz.

Türk sporunda bir ilki daha gerçekleştireceğimize yürekten inanıyorum. Mercedes-Benz Türk'e bu önemli yolculukta bize eşlik ettikleri ve sporcularımıza destek verdikleri için çok teşekkür ediyoruz. Bu desteğin uzun yıllar devam etmesini temenni ediyoruz" şeklinde konuştu.

GÜVEN DOLU BİRLİKTELİKLER TEŞEKKÜRÜ HAK EDER



BusStore olarak 2023 yılında şehir içi ve şehirler arası otobüs pazarında sizlerin de desteğiyle başarılarımıza yenilerini ekledik. Güçlü finansman ve takas imkanlarıyla çözüm ortağınız olmayı sürdürüyor, bu yola bizimle birlikte çıktığınız için teşekkür ediyoruz.



Mercedes-Benz
444 628 4
İletişim Hattı 444 MBT 4

Akçaburgaz, Süleyman Şah Caddesi No:6, 34522 Esenyurt/İstanbul

BUSSTORE
Pre-owned Mercedes-Benz and Setra Buses

ONLINE BİLET SATIŞ PAZARININ LİDERİ OBİLET, 2023 SEYAHAT VERİLERİNİ AÇIKLADI

Otobüslerle seyahat edenlerin sayısı yüzde 18 oranında arttı

2024'e girerken en çok merak edilen konulardan birisi, 2023 yılında yurtiçi ve yurtdışı seyahatlerin ne oranda ve nasıl gerçekleştiği idi... Online bilet satışının global markası obilet.com, tüm detaylarıyla 2023'ün seyahat verilerini açıkladı. Buna göre yurtiçinde tarifeli ve tarifersiz otobüs seyahatlerinde yüzde 18'lik büyüme görünürken, yine en çok tercih edilen hat ise, şehirlerarası otobüs sektörünün 'can damarı' Ankara-İstanbul hattı oldu...

2023, felaketle başladığımız bir yıl oldu. Seyahatlerde ciddi bir daralmanın yaşanmasından korktuk. Neyse ki olmadığımızı online seyahat biletleme, araç kiralama ve otel rezervasyonu platformu Obilet'in açıkladığı "2023 Yılı Seyahat İstatistikleri"nden görmüş olduk. Verilere göre yurtiçi otobüs yolculuklarında en çok aranan rotalar İstanbul-Ankara, uçak yolculuklarında ise İstanbul-İzmir oldu. En ucuz otobüs bileti 12 TL ile Karabük-Çankırı, en ucuz uçak bileti ise 193 TL ile İstanbul - Ankara rotasında oldu. Yurt dışında ise vizesiz ülkelere olan ilgi arttı.

En popüler rota İstanbul-Ankara

Bu yıl otobüs yolculuklarında en çok aranan rotalar İstanbul-Ankara olurken, yurt içi uçuşlarda ise; İstanbul-İzmir oldu. Yurt dışı uçuşlarda sırasıyla Adana, İstanbul ve Ankara'dan yapılan Lefkoşa (KKTC) varışlı uçuşlar ilk 3'te yer alırken, KKTC harici ülkelere yapılan uçuşlarda en çok aranan rotalar İstanbul-Bakü ve Ankara-Bakü oldu. 2023 yılında önceki yıllardan farklı olarak, arama oranları artan rotalarda farklı bir tablo gözlemlendi. 6 Şubat 2023'te yaşanan deprem felaketi nedeniyle İstanbul-Hatay ve Ankara-Hatay rotalarında yapılan otobüs bileti aramalarında, 2022'ye göre büyük bir artış gerçekleşti. Uçak yolculuklarında ise en yüksek arama artışları, yurt içinde Diyarbakır-Bursa, yurt dışında ise Aşkabat-İstanbul rotalarında gözlemlendi.

Otobüste İstanbul-Sofya önde

50'den fazla ülkede şehirlerarası ve uluslararası otobüs bileti satışlarına aracılık eden Obilet, 2023 bülteninde uluslararası rotalara ilişkin de ilgi çekici veriler sundu. Obilet kullanıcılarının Türkiye'den yurt dışına en fazla otobüs bileti araması yaptığı rotalar İstanbul-Sofya, İstanbul-Selanik ve İstanbul-Batum oldu. Türkiye harici şehirlerarası rotalarda ise Sofya-Varna

(Bulgaristan), Madrid-Barselona (İspanya) ve Batum-Tiflis (Gürcistan) en fazla arama yapılan rotalar oldu. Türkiye harici ülkeler arası otobüs seferlerinde ise Obilet kullanıcıları açısından en popüler rotalar Sofya (Bulgaristan) - Selanik (Yunanistan), Paris (Fransa) - Lizbon (Portekiz) ve Tiflis (Gürcistan) - Bakü (Azerbaycan) oldu.

En ucuz otobüs ücreti 10 TL

En ucuz otobüs bileti 10 TL ile Vize (Kırklareli)-Saray (Tekirdağ) seferi için alındı Obilet tarafından satılan yurt içi otobüs biletleri 10 TL ile 1.700 TL, yurt dışı otobüs biletleri, 130 TL ile 7 bin 500 TL, yurt içi uçak biletleri 193 TL ile 6.099 TL, yurt dışı uçak biletleri ise 277 TL ile 140.066 TL arasında değişti. Obilet kullanıcıları 273 TL'den İstanbul-Tahran uçuşuna bilet bulurken, bir başka kullanıcı Silopi-Zaho arası otobüs yolculuğuna 130 TL ödedi.

En yoğun bilet satış dönemleri

Otobüs seyahatlerinde yaz tatili ve Kurban Bayramı'nın denk geldiği Haziran ayı, online bilet satışlarının en yoğun gerçekleştiği dönem oldu. Benzer şekilde, yurt içi uçuşlarda Mayıs ayı, yurt dışı uçuşlarda ise Haziran ayı online satışların en fazla yapıldığı aylar olarak dikkat çekti. Obilet'ten en çok biletin satıldığı günler ise; 6 Şubat'ta yaşanan deprem felaketi sebebiyle otobüs yolculuklarında 11 Şubat, yurt içi uçuşlarda 13 Şubat oldu. Deprem etkisi göz ardı edildiğinde, Obilet'ten en çok bilet satışı yapılan diğer günler otobüs yolculuklarında 23 Haziran, yurt içi uçuşlarda 15 Mayıs, yurt dışı uçuşlarda ise 7 Haziran oldu. Otobüs ve uçak seyahatlerindeki bilet satışlarının çok düşük gerçekleştiği Şubat ayında, Obilet'in günlük olarak en yüksek satış rakamlarını kaydetmesi, bülteende dikkat çekici bir detay olarak yer aldı. Depremin etkisiyle bir süre otobüs ve uçak yolculuğu gerçekleştirilemeyen günlerden sonra, 11-13 Şubat tarihleri arasında



obilet.com CEO'su Yiğit Gürocak

ek seferlerin de düzenlenmesiyle birlikte bilet satış adetlerinde günlük olarak artış görüldü. Bu artışa, bölgeye giden yardım heyeti ve gönüllülerin yaptığı yolculukların da etkisi oldu.

Otobüs yolcusu yüzde 18 arttı

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı istatistiklerine göre 2023 yılında tarifeli ve tarifersiz otobüs seferlerinde, 143 milyon kayıtlı yolcunun taşındığı, böylece otobüs sektöründe kayıtlı yolcu sayısındaki yıllık artışın yüzde 18 olarak gerçekleştiği bilgisi paylaşıldı. İstatistiklere göre; en yüksek aylık yurt içi uçak yolcusu sayısı 4 milyon 658 bin 745 ile ağustos ayında, en düşük yurt içi uçak yolcusu sayısı ise 2 milyon 806 bin 374 ile şubat ayında gerçekleşti. Otobüs sektöründe en fazla kayıtlı bilet 19 milyon 280 bin 265 adet ile eylül ayında, en düşük kayıtlı bilet ise 7 milyon 319 bin 729 adet ile mart ayında satıldı.

Yurtdışı yolcu sayısında rekor

DHMİ tarafından yapılan ölçümlere göre, 2023 yılının ilk 11 ayında 42,2 milyon kişi yurt içinde uçakla seyahat etti. Yıl toplamında 45,5 milyona ulaşması beklenen 2023 yılındaki yurt içi uçak yolcusu sayısı, 2022 yılındaki 39,3 milyonluk rakamın üzerine çıktı. Ancak 2018'deki 56,5 milyonluk rekor yolcu sayısına ulaşamadı. Türkiye'deki uluslararası havaalanlarından giriş-

çıkış yapan yurt dışı yolcu sayısının 2023 yılı sonunda 122 milyonu aşmasının beklendiği belirtilen bülteende, bu rakamın pandemi öncesi 2019'daki önceki rekor sayı olan 108,4 milyonu geride bırakacağı belirtildi.

Vizesiz ülkelere ilgi artıyor

Türk vatandaşlarının vize başvurularına aldıkları ret oranlarındaki artış nedeniyle, yurt dışı uçak biletlerinde vizesiz gidilen ülkelere olan ilgi arttı. Uçak bileti aramalarında ilk sırada yer alan Lefkoşa (KKTC) ve Bakü'nün (Azerbaycan) ardından Batum (Gürcistan), Tahran (İran), Belgrad (Sırbistan) ve Bangkok (Tayland) geldi.



obilet

Gerçek Zamanlı Takip Sistemi



7/24 izleme ve raporlama • Anlık Durum, Konum bilgisi
Detaylı raporlama • Kullanıcı dostu arayüz • Harcanan yakıt raporu

TRIOMOBİL
ARAÇ TAKİP SİSTEMİ

TOFED GENEL BAŞKAN VEKİLİ ERDEM YÜCEL: Bütün firmalar bir an evvel ATS'ye tam uyum sağlamalı

2016 yılında Avrupa Birliği'ne uyum çerçevesinde yolcu taşımacılığı yapan tüm araçları kapsayan Kamera ve Araç Takip Sistemi (ATS) yasası çıkarılmış, zorunluluk bugüne kadar hayata geçirilememiştir. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, zorunluluğun Ocak 2024 itibarıyla hayata geçirileceğini dile getirmiş, sektörlerin sivil kuruluşları aracılığıyla tüm firmaları defalarca uyarıyordu. Ancak görünen o ki, taşımacılar bir kez daha gerekli hazırlıkları yapmakta gecikmiş, araçlarına gerekli donanımları monte etmemiş. Peki sisteme uymayanlar yaptırımlarla karşılaş-

acak mı; o konu henüz netlik kazanmamış. Gerek TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi ve Gerekse de Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), bir süreliğine de olsa ertelenmesi için yoğun girişimlerini sürdürüyor. Bu konuda taraflar arasında çalıştay da yapıldı. Bakanlık yetkilileri talepleri değerlendireceklerini söylüyor. Bu konuda TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel'den de bir çağrı ve uyarı geldi. Can ve mal güvenliği açısından ATS'nin hayati bir önem taşıdığından altını çizen Erdem Yücel, tüm firmaları sisteme tam uyum sağlamaya çağırdı.

KARAYOLU yolcu taşımacılığı yapan tüm araçlarda can ve mal güvenliğini artırmak amacıyla Kamera ve Araç Takip Sistemi (ATS) uygulaması, siz bu satırları okurken hayata geçmiş olacak.

Bu zorunluktan kaçmak bir yana, sahiplenilmesi gerektiğinin altını çizen Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, otobüs firmalarına anlık konum ve saat gibi verileri paylaşmayı zorunlu kılan bu sisteme zaman kaybetmeden bir an önce geçilmesi gerektiğini vurguladı.

Firmaları koruyan bir sistem

Genel Başkan Vekili Erdem Yücel açıklamasında şu ifadelere yer verdi: "Vatandaşların can ve mal güvenliği her şeyden önce gelir.

Araç Takip Sistemi, seyahat edenlerin güvenliğini sağlamak adına önemli bir adımdır. Bu sistem sayesinde otobüslerin anlık konumunu ve seyahat saatlerini takip edebileceğiz. Bu sistem yalnızca vatandaşı değil aynı zamanda sektör paydaşlarını da koruyacak bir uygulamadır.

Şu anda birçok firma bunu hali hazırda zaten uyguluyor.

Bu sisteme geçmeyen firmaların ise yılbaşına

kadar verilen süreyi aşmadan bir an önce geçmeleri hem vatandaş hem de kendi lehlerine olacaktır. Bu sistem sayesinde seyahat edenlerin güvenliği daha etkin bir şekilde sağlanabilecek"...

3 nokta kemer hayat kurtarır

Federasyonun taleplerinin bununla da sınırlı kalmadığını belirten Erdem Yücel, uzun zamandır sektörde yaşanan gelişmelere paralel olarak otobüslerdeki güvenlik standartlarının artırılması gerektiğine dikkat çekerek, "Sanayi ve Teknoloji bakanlığından talep ettiğimiz bir diğer önemli konu ise, otobüslerde 3 noktalı emniyet kemeri ve yangın söndürme sistemlerinin zorunlu hale gelmesidir.

Bu donanımların kullanılması, olası kazalarda can kayıplarını minimize etmek açısından büyük bir önem taşımaktadır.

Sanayi ve Teknoloji bakanlığının tip onay belgesinde 3 noktalı emniyet kemeri ve yangın söndürme sistemi olmayan otobüse imalat izni vermemesi gerektiğini her platformda dile getiriyoruz.

Bakanlığımız inşaallah sektörün bu talebini cevapsız bırakmaz ve bu hayat ve milli servetimizi kurtaran donanımları zorunlu kılar. TOFED olarak konunun takipçisi olmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

Korsan taşımacıya izin verilmemeli

Genel Başkan V. Yücel, Antalya'nın genel taşımacılıktan farklı ve özel bir yer olduğunu belirterek, sektör temsilcilerine seslendi. Korsan taşımacılığın sadece denetimlerle önlenemeyecek bir sorun olmadığını dile getiren Yücel, "Antalya, taşımacılık sektöründe Türkiye'deki genel taşımacılıktan farklı ve özel bir yer olarak ele alınması gereken bir yerdir. Korsan taşımacılık yalnızca denetimlerle önüne geçilebilecek bir durum değil. Sektör temsilcilerinin buradaki ihtiyaçları göz önüne alarak, hizmet kalitesini artırmalarının yanı sıra öz eleştiride yapmaları gerekiyor" dedi.



VİB'in 'vizyoner' Başkanı Suat Akın güven tazeledi

Sektörün parlak markası VİB Turizm, olağanüstü genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Seçimli kongrede, firmayı giderek ulusal bir marka haline getiren vizyoner Başkan Suat Akın, üyelerin oyuyla yeniden başkanlığa getirildi. Akın, büyümeye ve yayılmaya devam edecekleri dile getirdi.

BİR Aileyiz şiarıyla hareket eden ve son yıllardaki yeni hat açılımlarıyla ulusal bir marka olma yolunda kararlılıkla yürüyen Sakarya merkezli VİB Turizm, geçen hafta olağanüstü kongresini gerçekleştirdi.

Ortakların tamamına yakının hazır bulunduğu kongre, hesapların ibrası ile başladı.

Ardından tüzükte bir takım değişiklikler yapılması gündeme geldi ve bununla ilgili süreç ele alındı.

Seçimli genel kurulda yapılan oylamanın ardından firmayı uzun yıllar başarıyla yöneten vizyoner Başkan Suat Akın, güven tazelemiş oldu.

VİB Turizm Başkanı Suat Akın yaptığı açıklamada, "Olağanüstü

kongremizi başarıyla yaptık. Hem tüzük hem de yönetim değişikliğine gideceğiz. Yeni yıla hazırlık yapıyoruz.

Yeni yılda ulaşım ile ilgili tüm önlemleri alıyoruz. Tüm Sakaryalı vatandaşlarımızın yeni yılını kutlarız" dedi.

Sakarya Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali'nde bulunan VİB Turizm'in ofisinde gerçekleştirilen olağanüstü kongre sonrasında yeni yönetim listesi şu şekilde oluştu.

Yönetim Kurulu Üyeleri:
Suat Akın, Feruh Öztürk, Fahri Efendioğlu, İlfan Yağcı, Musa Baş, Fatih Aksoy

Denetim Kurulu Üyeleri:
Hakan Demirtaş, Yılmaz İnan, Mustafa Altuntaş



Otokar'dan İtalya'ya 29 e-Centro

60'a yakın ülke yollarında on binlerce otobüsü ile milyonlarca yolcuya konforlu, güvenli seyahat imkanı sunan Otokar'ın elektrikli mikrobüsleri İtalya yollarına çıkıyor. Şirket, 6 farklı şehirde toplu taşımada kullanılmak üzere 29 adetlik elektrikli e-Centro mikrobüs siparişi aldı...

TOPLU ulaşım dönük zengin modelleriyle Türkiye'deki toplam otobüs pazarının lideri olan Otokar, çevre dostu elektrikli araçlarıyla da global pazarda devlerle yarışıyor.

Otokar'ın kendi tasarımı ve üretimi olan elektrikli araçları, artık İtalya yollarında da boy gösterecek. Otokar, İtalya'dan 29 adet elektrikli e-Centro mikrobüs siparişi aldı.

Türk mühendislerin tasarladığı ve ürettiği e-Centro mikrobüsleri, İtalya'nın altı farklı şehrinde toplu taşımacılık alanında hizmet verecek.

Daha temiz bir çevre, daha sessiz trafik, daha düşük işletme maliyetleri ve daha

yüksek verimlilik sağlamak hedefiyle tasarlanan Otokar'ın yeni elektrikli mikrobüsü e-Centro, önümüzdeki sene ilk olarak Roma caddelerinde hizmet vermeye başlayacak. 2024'ün ikinci yarısında ise Siracusa, Salerno, Reggio Calabria, Cagliari ve Palermo'da otobüs operatörleri Otokar konforuyla hizmet verecek.

e-Centro Avrupa'da beğeniliyor
Otokar'ın toplu taşımacılık tecrübesi, alternatif yakıtlar konusundaki bilgi birikimi ve mühendislik kabiliyeti ile geleceğin beklentilerine odaklanarak ürettiği e-Centro'ların çok beğenildiğini belirten Ticari

Araçlar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, "Sektörde 60 yıllık tecrübemiz ile ürettiğimiz on binlerce aracımız, dünyanın dört bir yanında her gün milyonlarca yolcuya hizmet veriyor.

Geçen yıl ağırlıklı olarak Avrupa'da yürüttüğümüz tanıtım çalışmaları neticesinde e-Centro'lar çok beğenildi.

Dar sokaklı tarihi şehirler ve turistik bölgelerden, yüksek yolcu taşımacılığına ihtiyaç duyan metropollere kadar farklı ihtiyaçları karşılayan geniş bir elektrikli otobüs ailesine sahibiz.

Sıfır emisyonlu araçlarımızın ihracatı artarak devam edecek" dedi.

Avrupa pazarında çok iddialıyız

Otokar e-Centro'nun sahip olduğu tasarım, teknolojiler ve güvenlik alanındaki yenilikçi çözümleriyle ön plana çıktığını aktaran Erman, "Avrupa pazarındaki başarımızı, elektrikli araçlarımızla sürdürmeyi hedefliyoruz. 6,6 metre uzunluğundaki elektrikli mikrobüsümüz e-Centro başta olmak üzere, elektrikli otobüslerimiz toplam sahip olma maliyetlerinin yanı sıra performansı, geniş ve ferah iç hacimleri, hızlı şarj özellikleriyle konforlu bir toplu taşımacılık vadediyor.

Siparişini aldığımız e-Centro mikrobüsleri ile İtalya'nın toplu taşımacılıktaki elektrikli araç dönüşümüne katkı sağlamaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz.

Önümüzdeki süreçte daha temiz bir çevre ve sessiz bir trafik için Avrupalı belediyelerin ve otobüs operatörlerinin öncelikli tercihi olmaya devam edeceğiz" açıklamasını yaptı.



Otokar Atlas için cazip bir kampanya başlattı

Yıl sonuna kadar geçerli olacak özel kampanya kapsamında Otokar müşterileri, Atlas kamyon alımlarında, 500 bin TL'ye 12 ay vade ve yüzde 1.43 kredi oranı imkanından yararlanabilecek. Ayrıca Atlas kamyonlarda 4 yıl boyunca sınırsız kilometre garantisi ve ilk 4 bakım ücretsiz olarak sunuluyor.

KOÇ Topluluğu'nun otomotivdeki güçlü markası Otokar, geniş ürün gamının yanı sıra düzenlediği özel satış kampanyalarıyla da her daim kullanıcılarının yanında oluyor. Hafif kamyon pazarına 8,5 tonluk ve 12 tonluk Atlas kamyonları ile faaliyet gösteren Otokar, yılın son günleri yaklaşırken kaçırılmayacak bir fırsat daha sunuyor.

Otokar'ın kampanyası kapsamında kullanıcılar, 31 Aralık 2023 tarihine kadar Atlas kamyon modellerine, 500 bin TL kredi desteğini 12 ay vade ve yüzde 1.43 kredi oranı avantajıyla sahip olabilecekler. Üstelik Otokar, Atlas ürün gamında yer alan kamyonları için 4 yıl boyunca sınırsız kilometre garantisi ile ilk 4 bakım dahil olmak üzere ücretsiz bakım hizmeti sunuyor.



10. OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI 10th INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR BUS INDUSTRY AND ACCESSORIES



busworld®

TÜRKİYE İSTANBUL

29-31 MAY 2024



ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRUKIYE.COM

Basın Yemeği Sponsoru / Press Dinner Sponsor

İşbirliği ile / In co-operation with

Organizatör / Organizer



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

AKARYAKIT İNDİRİMİ

BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | www.tof.org.tr

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul



MERCEDES-BENZ

Dünyanın 7. Harikası

Otomotivin global devi Mercedes-Benz, Interbrand tarafından yapılan değerlendirmede üst üste 8. kez dünyanın en değerli markaları arasında yer alırken ayrıca, en değerli lüks otomobil markası olmaya devam etti. Marka değeri 2022 yılına kıyasla yüzde dokuz daha artarak 61,414 milyar dolara ulaştı ve dev şirket bu performansı ile 'Dünyanın En Değerli 7. Markası' oldu.

Mercedes-Benz Türk, Cumhuriyetimizin 100.Yılı'nı cazip kampanya ile uğurluyor

MERCEDES-Benz Türk, aralık ayına özel yeni otomobil ve hafif ticari araç alımlarında geçerli finansman seçeneklerini daha avantajlı olacak şekilde güncelledi. Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in sunduğu esnek ödeme planı avantajı ve düşük aylık ödemelerle Vito ve Sprinter sahibi olmak da kolaylaşıyor.

Vito sahibi olmak için Mercedes-Benz Kasko tercih edilmesinde 4x2 çekiş tipindeki araçlarda 600.000 TL kredi için, 5 ay vade ve yüzde 0 faiz veya 4x4 çekiş tipindeki araçlarda 450.000 TL kredi için

5 ay vade ve yüzde 0 faiz avantajından yararlanabiliyor. Mercedes-Benz Kasko tercih edilmesinde Vito 4x2 çekiş tipli modellerde 1.000.000 TL kredi kullanımına 12 ay vade ve yüzde 2,29 faiz oranı uygulanırken Vito 4x4 çekiş tipli modellerde 1.000.000 TL kredi kullanımında ve 12 ay vadede yüzde 2,89 faiz oranından yararlanılıyor. Ayrıca Sprinter'in tüm modellerinde Mercedes-Benz Kasko tercih edilmesinde 1.000.000 TL kredi kullanımında ve 12 ay vadede yüzde 2,89 faiz oranı uygulanıyor.



Mercedes-Benz Certified araçlar da çok avantajlı fiyatlarla tüm ticari işletmeleri ve ticari araç almak isteyenleri bekliyor. Mercedes-Benz

Kasko'ya özel 300.000 TL kredi için, 5 ay vade ve yüzde 0 faizli kredi imkanı ile ikinci el alımlarında da fırsatlar devam ediyor.

TÜRKİYE'deki büyük otobüs pazarının yarım asırlık kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk'ün global çaptaki ana şirketi Mercedes-Benz, her geçen yıl büyümesini istikrarlı şekilde sürdürüyor.

Dünya devi şirket, Interbrand'ın her yıl açıkladığı 'Dünyanın En İyi 100 Markası' araştırmasında yükselişini de sürdürmeye devam etti.

Bir yıllık veriler doğrultusunda listede yedinci sıraya yükselen Mercedes-Benz, üst üste sekizinci kez dünyanın en değerli on markası arasında yer aldı. Dikkate değer estetiği, yenilikçi teknolojileri ve bütünlük sürdürülebilirliği ile etkileyici bir marka olan Mercedes-Benz'in marka değeri yüzde dokuzluk artışla 61,414 milyar dolara ulaştı.

2021'de stratejik düzenlemeye giden şirket, markanın özünü 'İkonik Lüks Arzusu' şeklinde tanımlayarak iki temel özelliği bir araya getiriyor. Çok sayıda stil belirleyici ikon yaratmış lüks bir otomobil üreticisi olarak güçlü köklere sahip olan marka ayrıca inovasyon lideri olarak otomobilin gelişimini ileriye götüren öncü bir ruha da sahip.

1999 yılından bu yana dünyanın en değerli markalarını araştıran ve analiz eden ABD'li marka danışmanlık şirketi Interbrand, tüm adayları 'Markanın ürün veya hizmetlerinin finansal performansı', 'Markanın satın alma karar sürecindeki rolü' ve 'Markanın şirketin gelecekteki kazançlarını güvence altına alma açısından gücü' başlıkları altında değerlendiriyor.



Törene Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mengerler Ticaret Türk Yönetim Kurulu Başkanı Veli Ergin İmre, Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama & Satış Direktörü Alper Kurt, Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisi, Mercedes-Benz Türk 2.El Kamyon & Otobüs Satış Direktörü Didem Özensel, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama & Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mengerler Ticaret Türk Yönetim Kurulu Başkan Vekili Gülseren Zambak, Mengerler Ticaret Türk Yönetim Kurulu Üyesi Nusret Güldal ve Mengerler Ticaret Türk Adana Şubesi Genel Müdürü Sultan Altundal katıldı...



Mercedes-Benz Türk, 'Sarımçam' ile güneyde gücüne güç kattı

Otobüsün lideri Mercedes-Benz Türk, kamyon pazarının da liderlerinden... Şirket, kamyondaki satış ve servis ağını bu pararlde genişletmeye devam ediyor. 50 yıldır Adana'da kamyon yetkili satıcılık ve servis hizmeti veren Mengerler Adana, bu denişleme stratejisi doğrultusunda 25 bin metrekare alana kurulu Sarımçam lokasyonunda hizmet vermeye başladı.

1973 yılından bu yana Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi olarak hizmet veren Mengerler Adana, Yüreğir ve Yeşiloba lokasyonlarından taşınarak Sarımçam ilçesindeki yeni lokasyonunda tek noktadan müşterilerine kamyon satış ve servis hizmeti vermeye başladı. 25 bin metrekare alana kurulu yeni lokasyonun açılışı, görkemli bir törenle gerçekleşti.

Doğu-batı otoban giriş ve çıkışına 5 km, organize sanayi bölgesine ise 15 km mesafede bulunan yeni lokasyon; İskenderun ve yeni kurulan Yumurtalık Liman bölgesine oldukça yakın olmasıyla da büyük avantajı sahip. Yeni lokasyon sadece kamyon yetkili satıcılık ve servis hizmeti vererek kamyon müşterilerine sunduğu hizmet kalitesini daha da üst düzeye çıkarmayı hedefliyor.

Tamamen kamyon müşterilerine hizmet verecek şekilde tasarlanmış ve

yaklaşık 1.700 metrekare alana sahip bu yeni tesiste, Mengerler Adana her biri 30 m uzunluğundaki kanallara sahip mekanik atölyesi ile aynı anda 12 çekiciye hizmet verebilecek durumda. Mercedes-Benz marka kamyon sahiplerinin, en hızlı ve en kaliteli yetkili servis hizmetini de alabilmelerini sağlamak için dizayn edilmiş bu yeni tesiste çevreci teknolojiler kullanılarak sürdürülebilirliğe de katkı sağlanıyor.

Şehre ve istihdama değer katmış Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün açılışta yaptığı konuşmada "Mengerler Adana bundan tam elli yıl önce Yüreğir'de hizmet vermeye başlamıştı. Yani bir asırlık Cumhuriyet tarihinin yarısında Adana'da istihdam yarattı ve şehre değer kattı. Bu vesile ile bayimizin 50. yılını da kutluyorum. Bugün; 50. yıla yaşarış şekilde, 25 dönümlük devasa bir alanda,

kamyon ürün grubuna hem satış ve hem de yetkili servis hizmetini bir arada verecek, son teknoloji ile donatılmış yeni lokasyonumuzun açılışını yapıyoruz. Mengerler Adana'nın yeni lokasyonun hepimize hayırlı olmasını diliyorum." dedi.

Mengerler Ticaret Türk Yönetim Kurulu Başkanı Veli Ergin İmre ise "Uzun yıllardır hizmet verdiğimiz Yüreğir ve Yeşiloba lokasyonlarımızdan taşınarak 25 bin metrekareye kurulu yeni lokasyonumuzda kaliteden ödün vermeyen hizmet anlayışımızla müşterilerimizin beklentilerini karşılamaya devam ediyoruz. Otoyol geçişi üzerinde bulunan, İskenderun ve Yumurtalık Liman bölgelerine olan yakın konumuyla dikkat çeken yeni lokasyonumuzda Mercedes-Benz kalite ve güvenini sunmaya devam edeceğiz. Sarımçam lokasyonunda, çevre illere daha geniş bir hizmet getirmenin yanı sıra orta



vadede yapılacak yeni yatırımların alt yapısını da oluşturarak hizmet kalitemizi daha da yükseltmeyi hedefledik. Yeni

lokasyonumuzun Mercedes-Benz Türk'e, müşterilerimize ve bizlere hayırlı olmasını diliyorum" şeklinde konuştu.



Kâmil Koç Mardin'de!

'81 il' hedefiyle yoluna devam eden Kâmil Koç, medeniyetler beşiği kenti Mardin'e de seferler başlattı. Mardin'den başlayan karşılıklı seferler kapsamında yolcular; İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir, Antalya, Fethiye, Marmaris, Adana, Mersin, Niğde ve Eskişehir illerine Kâmil Koç markası ile seyahat edebilecekler...

ADIM adım Türkiye'nin tamamını kapsamına alan şehirlerarası otobüs sektörünün köklü markası Kâmil Koç, Cumhuriyetin, 100. yılında seyahat ağını yeni şehirlerle güçlendirmeye devam ediyor. Firmanın seyahat ağına kattığı yeni durak, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin medeniyetler beşiği şehri Mardin oldu.

Karşılıklı seferler başladı
Binlerce yıllık tarihi boyunca pek



çok medeniyete ev sahipliği yapan ülkemizin kültür ve tarih turizmindeki en önemli destinasyonlarından biri olan Mardin'den Türkiye'nin farklı kentlerine Kâmil Koç markası ile ulaşmak mümkün hale gelecek. Mardin merkezli kalkacak araçlar, Midyat ve Kızıltepe ile birlikte Şanlıurfa'nın Viranşehir ilçesinden hareketle İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir, Antalya, Fethiye, Marmaris, Adana, Mersin, Niğde ve Eskişehir illerine karşılıklı seferlerle ulaşacak.

Dünyanın bildiği kültür şehri
Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, uzakları yakın etmek adına yeni bir adım daha attıklarını belirterek, şunları söyledi:

"Bu yıl Cumhuriyetimizin 100. Yılı kutluyoruz. Cumhuriyet'in ilk yıllarında başladığımız ve 97 yıldır da kesintisiz bir şekilde sürdürdüğümüz bu yolculuğumuza, bugün yeni bir şehir daha eklemenin heyecanı ve mutluluğunu yaşıyoruz. Şu anda Türkiye'nin 71 il ve 306 ilçesinde hizmet veren bir markayız. Şimdi buna Mardin'i ve 3 ilçemizi daha dahil ettik. Amacımız; Kâmil Koç'un hizmet kalitesini ülkemizin her köşesine taşımak ve insanlarımız için en ücra noktalarda bile ulaşılabilir olmak.

Bu yaklaşım doğrultusunda bu kez de hizmet bayrağımızı ülkemizin medeniyetler beşiği şehri Mardin'de taşıdık. Büyük bir potansiyele sahip olan Mardin, sadece ülkemizin değil, dünyanın da bildiği tanıdığı bir şehir. Tarih ve kültürel zenginliğinin yanı sıra binlerce yıl boyunca farklı mede-



niyetlere yaptığı güzel ev sahipliğiyle bilinen ve tanınan bir şehrimiz. Turizm noktasında da yoğun ilgi gören bu şehrimizden karşılıklı seferler başlatma konusu bizim firma olarak, uzun süredir planladığımız ve üzerinde çalıştığımız bir adımdı. Bugün de bu hizmetimizin ilk adımını atıyoruz.

Seferler turizme katkı sağlayacak
Yol arkadaşlarımız 1 Aralık'tan itibaren Mardin'den ülkemizin farklı illerine Kâmil Koç markası ile seyahat edebilme imkanına kavuşacaklar. Buradan başlattığımız seferler ile Kâmil Koç markası olarak, Mardin'de yol arkadaşlarımıza hizmet verecek olmaktan çok heyecanlıyız. Mardin'den kalkacak araçlarımız, aynı

zamanda şehrin en önemli ilçeleri olan Midyat ve Kızıltepe'nin yanı sıra yine Şanlıurfa'nın Viranşehir ilçesini de durak olarak kullanacaklar. Yolcularımız bu noktalardan İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Antalya, Adana, Mersin, Niğde ve Eskişehir gibi büyük kentlerimizin yanı sıra, ayrıca Fethiye ve Marmaris gibi turizm bölgelerimize de seyahat edebilecekler ya da bu bölgelerden Mardin ilimize seyahat edebilecekler.

Bu adımın hem ülkemizin turizmine hem de Mardin'in gelişimine önemli bir katkı sağlayacağına inanıyoruz. Yeni seferlerimizin hem Mardinli hemşerilerimize ve yol arkadaşlarımıza hem de markamıza ve ülkemize hayırlı olmasını diliyoruz."

ENFLASYON MUHASEBESİ NOTLAR

Sayın Okurlar;

2023 ve 2024 yıllarında uygulanması öngörülen enflasyona muhasebesi nedir, tekrar gözden geçirelim.

Enflasyon düzeltmesi, parasal olmayan kıymetlerin mali tablolarında gösterilen nominal değerinin bugünün değerine getirilmesi işlemidir. Düzeltme işlemi, parasal olmayan kıymetlerin düzeltme katsayısı ile çarpılması suretiyle yapılır. Düzeltme sonucu bulunan değer ilgili kıymetin düzeltme tarihindeki satın alma gücünü ifade eder.

VUK'nun 298.maddesinin (A) fıkrasında enflasyon düzeltmesi, "mali tablonun ait olduğu tarihteki satın alma gücü cinsinden hesaplanmalıdır" şeklinde tanımlanmıştır. Enflasyon düzeltmesinin amacı mükelleflerin reel kazançları üzerinden vergilendirilmesini sağlamaktır. Ayrıca, düzeltilmiş mali tablolar işletme ile ilgili

üçüncü şahıslara (bankalara, şirket ortaklarına v.b.) doğru bilgi sunulmasını sağlar.

Kazançlarını bilanço esasına göre tespit eden gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri, Vergi Usul Kanununa göre enflasyon düzeltmesi yapmak zorundadır. Enflasyon muhasebesi yayınlanan taslak tebliğ çerçevesinde 31.12.2023 tarihli bilançosuna uygulanacaktır. 2024 yılında gerekli şartların oluşması ve enflasyon düzeltmesinin uygulanması halinde vergi ödemesine etkisi görülecektir. Bereketli işleriniz olsun.



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Sektör Uzlaşma Komisyonu Başkanı Hayrettin Yağız'dan çok bir önemli çağrı:

Obilet sisteminin üzerinden yıkıcı rekabeti önlesin...

Su anda sektörün kendi arasında yapmış olduğu yıkıcı rekabette ötürü hem firmalar hem de Obilet ciddi anlamda zarar etmekte. Bu duruma el atılması gerekli. Yıkıcı rekabeti firmalar kendi aralarında önleyemiyorsa, online bilet ile sektörün yüzde 80'ine hitap eden Obilet yapmalı.

Obilet de, yıkıcı rekabette ötürü ettiği zararları hesaplamalı. Hiç kimse rekabetin olmasını istemez, herkes para kazanmak ister.

Ben Obilet'in yöneticisi olsam, yıkıcı rekabete yön veren tüm firmaları çağırır; 'Sizlerin yapmış olduğu bu yıkıcı rekabet bize zarar veriyor. Ben bu sistem üzerinden aylık, yıllık gelir elde ediyorum.

Onca insana istihdam sağlıyorum. Vergimi ödüyorum ve bunun gibi bir sürü giderlerim var. Siz 2 firma aynı ildesiniz ve rekabet ediyorsunuz. Bu da bizi ciddi anlamda etkiliyor.

Yaptığınız bu yıkıcı rekabetinizi benim dışımda, kendi yörenizde yapın' demelidir. Çünkü zararı kendisine de var. Yıkıcı rekabeti önleyecek en önemli unsur bence budur.

Obilet'in bu konuda bir an evvel harekete geçmesi lazım. Çünkü artık kabul etmek lazım; bilet satışlarının yüzde 80'i Obilet üzerinden yapılmakta. Sektörde bilet satış konusunda Obilet'in hâkimiyeti var.

Bunu iyi kullanabilirler, yıkıcı rekabeti de önleyebilirler. Daha önce de bu konuyla ilgili konuşmalar yaptık.

Burada yıkıcı rekabeti önleyecek tek unsur Obilet olduğunu daha önce de belirttik. Şurası artık çok net; biz firmaları çağırıp 'bu anlamsız yıkıcı rekabeti artık sona erdirin' desek de olmayacağı çok aşikar. Çünkü insanların bu saatten sonra inançları da kalmadı.

Bölgesel birleşmeler artık şart!

Aslında günden güne eriyen bir sektörün içerisindeyiz. Eriyen ve sermayesi yükselen bir sektörün içerisindeyiz.

Hâlâ daha bazı şeyleri idrak edemiyoruz ve yıkıcı rekabeti devam ettiriyoruz. Daha önce TOFED Genel Başkan Vekilimiz Erdem Bey'in bölgesel birleşimler ile alakalı ortaya atmış olduğu bir sistem vardı.

Bölgesel birleşimler olabilir, çok da mantıklı yaklaşım. Örneğin ben Iğdır'ım. Iğdır'dan günde İstanbul'a 8 tane araba

kalkar. Ama potansiyeli aslında 4 tanedir. Araçların 4 tanesinin doluluk oranı zaten yüzde 50'yi geçmez.

O doluluk oranları da geçtiği vilayetleri etkiliyor. Erdem Bey'in söylemiş olduğu konuya geliyorum.

Şimdi Iğdır'ın günlük otobüs potansiyeli 3'tür. A firması 4 yapıyor B firması 3 yapıyor C firması 1 yapıyor derken otobüs kaldırma sayısı 8'e çıkıyor.

Bu sayısı çok fazla. Aslında altını çizmek istediğimiz konu bu. Bölgesel birleşimde amaç kendi adını silsin, benim adımlı yazsın değil. Asıl amaç bölgeden çıkan yolcuyla adil bir şekilde paylaşmak.

Diyorum ki 'Adil bir şekilde paylaşalım, senin sistemin bende olsun benim sistemim sende olsun'. Iğdır'dan kalkacak 4 arabaya sen de biletini kes bende keseyim. 4 araba günlük 2'şer tane gitsin.

Yolcu artık Obilet'in yolcusu

Artık bu saatten sonra yolcu benimdir senindir pozisyonu yok. Yolcu artık şundan itibaren Obilet'in yolcusudur o noktaya getirmişiz. Yani amcanın oğlu bile bileti alırken sen zahmet etme ben Obilet'ten alırım diyecek pozisyona geldi. Şimdi biz kendi içimizde yıkıcı rekabet yaparak bencillik yapıyoruz.

Bencillik yapıyorsun diyorsun ki 'Ben şampiyonum' diğeri de diyor ki "Ben şampiyonum."

Herkes birbirinin şampiyonluğunu kabul etmek zorunda. Aslında ikisi de şampiyon ama ikisi de birbirinin şampiyonluğunu kabul etmiyor.

Bölgesel birleşim bu sektöre ciddi anlamda faydalı olacak.

Erdem Bey bu konuyu geniş bir şekilde anlattı. Herkesinde çok iyi şekilde anladığını düşünüyorum. Ben kendi adıma çok iyi anladım ve mantıklı da buldum.

Rekabet değil fiyatı yükseltelim

Ben 40 senedir bu sektörün içerisindeyim. Çözüm arayışları var, tabii insanlar çözüm aramak zorundalar. Ama bugün 1 otobüsün 15 milyon olduğu nemde kimseye zarar vermeden bu yatırımı karşılığını alabilmenin, para kazanabilmenin yolu yıkıcı rekabette geçmiyor.

Bizim şimdi aslında mücadele etmemiz



gereken şu, birleşerek devletin yapmış olduğu uçak fiyatlarının yükselmesini sağlayabilmektir. Biz kendi içimizde birleşik değiliz. Ben sahaya iniyorum bakıyorum sahada konuşulan şeyler saçma sapan diyor ki 'Siz orada ne yapıyorsunuz' bizim burada canımız yanıyor.

Biz burada çok şeyle uğraşıyoruz. Fakat siz bize karşılık vermiyorsunuz. Biz yıkıcı rekabet olsun istemiyoruz.

Bilet fiyatları düşmesin herkes para kazansın istiyoruz. Sektör para kazandıktan sonra belli bir yere gelir, para kazanmayan bir sektör bitmeye mahkumdur.

Onun için bizim yapmamız gereken ancak yapamadığımızdan sebep Obilet'in yapması gereken tek şey yıkıcı rekabeti önlemek.

Şimdi ben hemen hemen 20 senedir fiyat toplantıları yaparım. Kapıdan çıkana kadar herkes söz veriyor kapıdan çıktıktan sonra herkes işine bakıyor. Ama Obilet'in sisteminde böyle bir şey yapamaz. Çünkü sistem Obilet'in elinde, kilidi bastı mı fiyat

indirme, kaldırma veya farklı fiyattan bilet kesemez. Yani sistemde fiyatlar sabitlenecek. Örneğin; Iğdır'ın fiyatı 1100 lira... Bu rakam sistemde sabitlenirse firma istediğinde aşağısına bilet kesemezse işte o zaman rekabet biter.

Burada tek çare kendimiz yapamıyorsak, o zaman bize çöban lazım. Şu anda bizim çöbanımız da Obilet olmuş.

Obilet bizi hizaya getirecek. Başka konularda demiyorum ama yıkıcı rekabet konusunda bunu yapmalı. Çünkü kendisinin de müthiş derecede kaybı var.

Gelir kaybı var.

Şimdi 600 liraya kestığımız bilet bugün sahada 300 liraya inmişse, internette 400 liraya akşam arabası boş diye 290'a indiriyorsa burada otursun sayın O bilet yetkilileri, defteri açsınlar önlerine kafalarını da ellerinin arasına koysunlar, 'biz bu pozisyonda nasıl para kazanabiliriz' diye bir sorsunlar kendilerine. Sen istesen yaparsın, istersen burayı hizaya getirebilirsin.

Prometeon'da üst düzey atamalar

Prometeon iki üst düzey atama ile Türkiye'deki liderlik kadrosunu güçlendirdi. Uğur Aydın Prometeon Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörü, Altuğ Kesim ise Prometeon Türkiye ve AFME Bilgi ve İletişim Teknolojileri Direktörü olarak atandı.

DÜNYADA endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirket olan Prometeon Tyre Group bünyesinde faaliyet gösteren Prometeon Türkiye'deki liderlik takımına iki yönetici terfi edildi. Halihazırda Prometeon Türkiye, Rusya ve CIS Satış Müdürü olarak görev yapan Uğur Aydın, Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörü olarak atanırken, Prometeon Türkiye Bilgi Teknolojileri Ülke Müdürü Altuğ Kesim ise Türkiye ve AFME Bilgi ve İletişim Teknoloji Direktörlüğü'ne terfi etti. Prometeon Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörlüğü görevini üstlenecek olan Uğur Aydın, kariyeri boyunca Vestel ve Turkcell'in yanı sıra lastik sektöründe de uluslararası firmalarda çalıştı. 2016 yılında Adana Bölge Satış Müdürü olarak Prometeon'daki görevine başlayan Aydın, gösterdiği liderlik ve başarı ile

Prometeon'un Türkiye'de tek markada pazar lideri olmasına ve satış performansına önemli katkılarda bulundu. Aydın, yeni görevinde, şirketin bu stratejik pazarlardaki konumunu daha da güçlendirecek.

Prometeon Türkiye ve AFME Bilgi ve İletişim Teknolojileri Direktörü pozisyonuna terfi edilen Altuğ Kesim, kariyerine 2004 yılında Pirelli'de başladı ve çeşitli görevlerde rol alarak yurt içi, yurt dışı projelerde görev almıştır. 2018 yılından bu yana Prometeon'un teknolojik dönüşümünde aktif rol alan Kesim, üretim süreçlerinin otomasyonunda ve dijitalleşmesinde önemli görevler üstlendi. Altuğ Kesim Prometeon Türkiye'nin teknolojik yapılına ve dijital dönüşüm çalışmalarına liderlik etmeye devam edecek.



UĞUR AYDIN



ALTUĞ KESİM



İstanbul'da gerçekleştirilen MAN'nın geleneksel Yıllık Değerlendirme Toplantısı'na, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, Hafif Ticari Araçlar ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay katıldı.

Otobüste kendi rekorunu kıran MAN yüzde 22 paya sahip oldu

Global ödüller ve rekorlarla dolu bir yılı geride bırakan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., kendi tarihinin rekorunu kırarak büyük otobüs pazarında yüzde 22'lik gibi önemli bir paya sahip oldu. Dev şirket, aynı başarıyı diğer ürün gruplarında da yakalamayı bildi.

TÜRKİYE'nin en büyük otomotiv üreticilerinden MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., her geçen yıl kendi ürün gruplarında istikrarlı şekilde büyümesini sürdürüyor. Özellikle 2023, şirketin en parlak yıllarından birisi oldu.

MAN Truck & Bus bünyesinde her yıl dünya çapında en iyi performansı sergileyen ülkeye verilen 'Market of the Year' ödülünü üst üste 3'üncü kez Türkiye'ye getiren şirket, pazar payını da rekor oranda artırdı. Şirketin 2023 performansı, İstanbul'da düzenlenen geleneksel 'Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda basın mensupları ile paylaşıldı.

10 yılın en parlak 2. pazarı

İlk olarak kamyon grubunun performansı ile ilgili konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, "2022 yılı kamyon pazarı, son 10 yılın en yüksek ikinci pazarı olmuştu. 2023 yılında ise deprem felaketi, Mayıs ayı seçimlerinin yol açtığı belirsizlik, yüksek enflasyonu düşürme amaçlı parasal sıkılaştırma ve kredi sınırlama politikaları gibi faktörler kamyon pazarını zorlayan etkenler oldu. Ancak tüm bunlara rağmen 2023 yılı ise henüz ilk 10 aylık verileriyle dahi 2022 yılını neredeyse yakalamış durumda. 2023 ilk 10 ayındaki kamyon satışları, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 25'lik büyüme gösterdi" açıklamasında bulundu.

Otobüste büyük başarı sağladık

2023 yılında seyahat otobüsünde rekor pazar payına ulaşan MAN, belediye ve şehir içi otobüs satışlarında da önemli başarıları imza attı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, "Lion's Coach 2023'te de seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti ve kendi rekorunu kırarak seyahat otobüsü pazarında yüzde 22'nin üzerinde bir paya ulaştı. Seyahat otobüsü firmaları, bu yıl özellikle ilk 8 ayda verimli bir sezon geçirdiler. Otobüs ile seyahat eden yolcu sayısında ve bilet fiyatlarında artış yaşandı. Yaşanan bu artış etkisini, yeni yatırım talebi olarak gösterdi. Türkiye seyahat otobüsü pazarı, 2022 senesine (580) göre yaklaşık yüzde 75 büyüyerek, 1.000 adedin üzerinde bir büyüklüğe ulaştı. Firmalar yatırımlarını hız verirken, yaşam boyu ürün maliyeti ve stoklarda araç



Can Cansu



Serkan Sara



Aydın Yumrukçal



Cumhuri Kutlubay

bulunması daha da önem kazandı. Uzun bakım aralıkları ve düşük yakıt tüketimi ile MAN, bu yıl da firmalarının gödesi olmaya devam ettirdi ve önceki yıllarda ulaştığı başarısını 2023'te de katlayarak sürdürdü. Tasarım, konfor, ekonomi ve güvenlik alanlarındaki 40'tan fazla özelliği ile sektörde fark yaratan Lion's Coach, üstün nitelikleri ile 2023'te de yolcular ve yoldaki diğer kullanıcılar için standartları yeniden belirlemeye devam etti. Sadece bu özellikler ile değil, uygun fiyat ve ürün bulunabilirliği ile de sektörün seçkin firmalarının tercihi oldu. Ankara, İstanbul, İzmir'in yanı sıra Antalya'dan Samsun'a, Sakarya'dan Muş'a, Bursa, Eskişehir, Konya, Çankırı, Çorum, Kayseri, Aksaray gibi birçok ildeki seçkin firmaların filolarında yer aldık. 2023 yılında 220 adedin üzerinde seyahat otobüsü satışı ile kendi rekorumuzu kırarak yüzde 22'nin üzerinde pazar payına ulaştık. Ayrıca 23 adet şehir içi otobüs satışı gerçekleştirdi.

Bununla beraber Belediye Otobüsü pazarında ise yaklaşık yüzde 8'lik pazar payına sahip olduk. MAN otobüslerinin, üstün nitelikleri ile elde ettiği prestijli ödül koleksi-

yonuna, elektrikli şehir içi otobüsümüz MAN Lion's City E de eşlik ediyor. Sıfır emisyon ve etkileyici menzili, çevre dostu motoru, ileri teknoloji ve etkileyici efektif tasarımı ile MAN Lion's City E, geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi bu yıl ve 2024 yılına ait ödüller topladı. Avrupa pazarında kısa sürede yüzde 13 pay ile ikinci sıraya oturan Lion's City E için Türkiye'de de, ilerleyen süreçte önde gelen büyükşehir belediyeleriyle iş birliği yapmayı hedefliyoruz" dedi.

Üç ilave servisi haizmete açtık

Müşterilerine en yüksek standartlarda hizmet vermeyi kendine görev edinen MAN Müşteri Hizmetleri, 2023 yılında yeni açmış olduğu servis noktaları ile hizmet ağını genişletti, güçlendirdi.

Son bir yıl içerisinde İstanbul Anadolu yakası, Kayseri ve Antalya olmak üzere 3 ilave servis noktasını hizmete açtıklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, "Bir taraftan ilave servis yatırımları yaparken diğer taraftan da mevcut noktadaki tesislerimizi daha modern hale getiriy-

ruz. Yaptığımız yenilik ve attığımız adımlar sayesinde bugün Türkiye pazarına daha iyi ve yaygın hizmet sunmaktayız" dedi.

TopUsed memnuniyetin adresi

MAN TopUsed, 2023 yılında avantajlı kampanyaları, müşteriye düşünen çözüm önerileri ve hizmet kalitesi ile ikinci elde kurumsal güvenin, şeffaflığın ve müşteri memnuniyetinin adresi oldu.

2023'te hem hedeflerine hem de yüksek müşteri memnuniyetine ulaştıklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, "MAN TopUsed olarak, yıl içinde müşterilerimize sunduğumuz avantajlı kampanyalar sayesinde zorlu bir yılı, başarıyla geride bıraktık. Özellikle sektörde öncülük ettiğimiz kişiye özel uzatılmış garanti ve bakım paketlerinin yanı sıra finansman ve teknik modifikasyon çözümleri ile zorlu bir yılı başarıyla tamamladık. Ayrıca şehirlerarası otobüs pazarında da müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda hayata geçirdiğimiz özelleştirilmiş finansman desteği ve satış sonrası hizmetlerimizle

önemli bir satış başarısına ulaştık" dedi.

TGE ile büyük başarı yakaladık

MAN hafif ticari aracı TGE ile 2023 yılında da önemli başarılarına imza attı. Yılın ilk 3 çeyreğinde yüzde 60'a yakın bir büyüme gösteren pazarda MAN TGE, pandemi sürecinde tedarik nedeniyle pazara sunamadığı ve yeni modelleri portföyüne ekleyerek, müşterilerinin ihtiyaçlarına hızlı çözümler sundu. 2023'ü genel anlamda iyi geçirdiklerini belirten HTA ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, "Yıl içinde ürün portföyümüzü yeni ürünlerle daha da güçlendirdik. Özellikle filo alımları noktasında İstanbul, Bursa, Ankara ve Antalya gibi etkin pazarlarda müşterilerimize önemli satışlar gerçekleştirdik. Bu satışlarla aynı zamanda, MAN TGE'nin hem bireysel kullanım hem de filolar için cazip ve karlı bir yatırım aracı olduğunu kanıtladık. Ayrıca geçen yıl başlayan satış ve servis ağımıza yeni partnerlerin eklenmesi süreci, 2023 yılında da hız kaybetmeden devam etti. Yeni bayi ve servisler ile satış ve servis altyapımızı daha da genişlettik, güçlendirdik" şeklinde konuştu.

Gürsel'in 'FENER' aşkı yeni sponsorluklarla taçlandırıldı



25 yıldır aralıksız olarak Fenerbahçe erkek Futbol Takımı'na ulaşım sponsoru olan Gürsel Turizm, desteğinin kapsamını geliştirerek Fenerbahçe kadın ve erkek voleybol takımlarına da sponsor oldu.

FENERBAHÇE Spor Kulübü ve Gürsel Turizm ilişkisi, uzun bir aşk hikayesi gibidir. Kurulduğu günden bu yana kulübe desteğini kesintisiz olarak sürdüren Gürsel Turizm, 25 yıl ile en uzun soluklu Fenerbahçe Futbol Kulübü'nün ulaşım sponsorluğunu yapıyor. Şirketin marka tercihi de Mercedes-Benz'in 'Yıldız'ları... Gürsel, kulübe verdiği desteğin kapsamını genişleterek Fenerbahçe Kadın ve Erkek Voleybol takımlarına da sponsor oldu. Takımları taşıyacak yeni otobüs, Fenerbahçe Dereağzı tesislerinde gerçekleştirilen teslimat töreniyle sarı-lacivertli kulübe teslim edildi.

Törene Fenerbahçe Yönetim Kurulu Üyesi Sımla Türker Bayazıt, takım kaptanları ve Fenerbahçe Kadın Voleybolcuları, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüner Fethi Gündüz, Gürsel Turizm Genel Müdür Yardımcısı Alper Birant, Gürsel Turizm Genel Müdürü Kerem Birant ve şirket yetkilileri katıldı.

Sponsorlukta çeyrek asır: Fenerbahçe'ye 25 yıldır destek Teslim töreninde konuşma yapan Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüner Fethi Gündüz, sponsorluklarının çeyrek asırdır devam ettiğini belirterek, şunları söyledi:

25 yıldır Fenerbahçe Spor Kulübü'nün ulaşım sponsoruyuz. Bu Türk spor tarihinin en uzun soluklu sponsorluğu anlamına geliyor.

Bununla gurur duyuyoruz. Biz bir voleybol ülkesiyiz. Milli takımımız bizi çok gururlandırdı.

Fenerbahçeli kızlarımız genç çocuklarımızın spor yapmasında ve alışkanlık kazandırmada rol model oluyorlar.

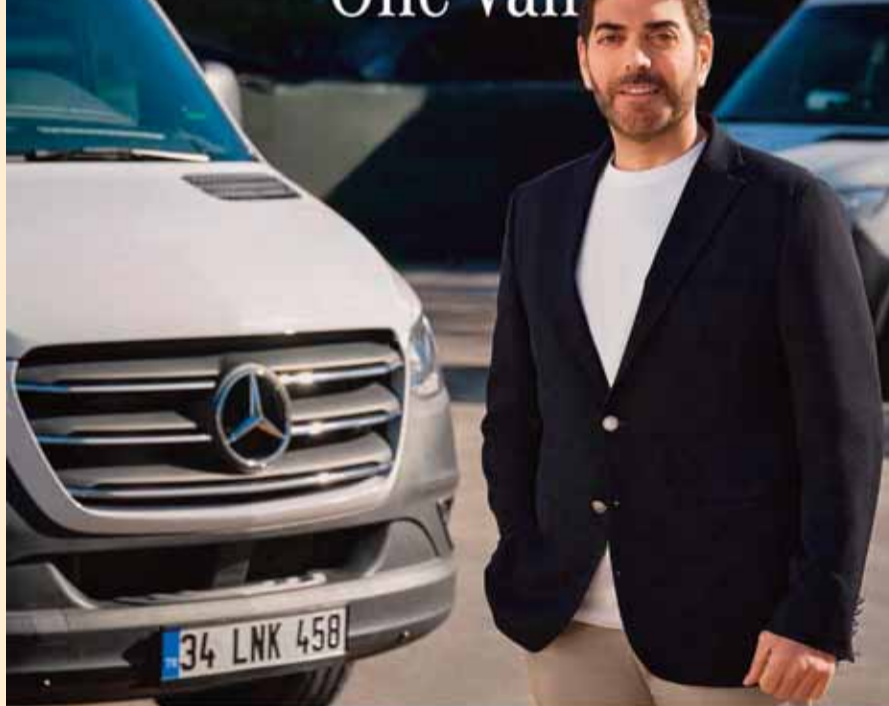
Onlara bu otobüsü vermek bizim için gurur.

Otobüsü baştan aşağı onlar için dizayn ettik.

Sporcularımızın konforu ve emniyeti bizim için önemli. Bu bayrağı ilelebet dalgalandıracacağız." diye konuştu.

Törenin sonunda Fenerbahçeli voleybolcular yeni otobüsü gezerken, hatıra plaketleri ve forma hediye edilmesiyle organizasyon sona erdi.

Hüner Fethi Gündüz Mercedes'in reklam yüzü oldu



Hüner Fethi Gündüz, Mercedes-Benz'in hafif ticarideki 'Yıldız' Sprinter'in reklamı için kamera karşısına geçti. Gündüz, tercihlerinin neden Sprinter olduğunu çarpıcı detaylarla anlatıyor.

GÜRSEL Turizm, Türkiye ve hatta dünyanın önde gelen taşıma operatörlerinden. Şirketin hafif ticarideki temel tercihi Mercedes-Benz Sprinter...

İş dünyasının tanınan ismi Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüner Fethi Gündüz, Sprinter reklamı ile Mercedes-Benz'in reklam yüzü oldu.

Konuyla ilgili açıklama yapan Hüner Fethi Gündüz, iş süreçlerinde güvenli ve konforlu bir ulaşım aracı olarak Mercedes-Benz Sprinter'ı tercih etme

sebeplerini açıkladı.

Gündüz, öğrenci ve personellerine en iyi hizmeti sunmayı hedefleyen Gürsel Turizm'in hafif ticarideki tercihinin Mercedes-Benz Sprinter olduğunu belirtti.

Hüner Fethi Gündüz, aracın sunduğu geniş iç hacim, güvenlik donanımları ve konfor özelliklerinin işlerindeki etkinliği artırdığını vurguladı.

Gündüz, bu iş birliğinin kurumsal hedeflere ulaşma konusunda önemli bir adım olduğunu belirtti.

Kâmil Koç'ta İK'nın başına Büyükuysal getirildi

Kâmil Koç'ta, İnsan Kaynakları (İK) & İdari İşler Grup Müdürlüğü'ne sektörün deneyimli ismi Canalp Büyükuysal getirildi. 50'den fazla firma ile proje süreçlerinde yer alan Büyükuysal, farklı sektörlerde faaliyet gösteren global ve yerel firmalarda İK'nın tüm alanlarında üst düzey yönetici olarak çalıştı.



OTOBÜS sektörünün köklü firması Kâmil Koç, İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürlüğü'ne önemli bir atama gerçekleştirdi.

İnsan kaynakları alanında danışmanlığın yanı sıra İK süreçlerinin icrası ve yönetimi konularında önemli çalışmalarda bulunan sektörün deneyimli ismi Canalp Büyükuysal, Kâmil Koç'ta İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürlüğü'nün başına getirildi.

Haliç Üniversitesi İngilizce İşletme Bölümü'nde burslu okuyan ve Onur Derecesi ile mezunu olan Büyükuysal, Erasmus Programı kapsamında European University Viadrina'da eğitim aldı. PwC Türkiye ekibinde İnsan Kaynakları Danışmanlığı biriminde kariyerine başlayan

Büyükuysal, bugüne kadar 50'den fazla firma ile proje süreçlerinde yer aldı. Çalışma hayatını, danışmanlık görevleri ile birlikte İK süreçlerinin icrası ve yönetimi alanındaki çalışmalarla geçiren Büyükuysal, şimdiye kadar farklı sektörlerde faaliyet gösteren global ve yerel firmalarda İnsan Kaynakları fonksiyonunun tüm alanlarında uzman ve üst düzey yönetici olarak çalıştı.

Organizasyonel Gelişim, Performans Yönetimi, Ücret ve Yan Haklar, İK Dönüşümü, Yetenek Kazanımı ve İşveren Markası alanlarında İK konusunda geniş bir bilgi birikimine sahip olan Büyükuysal; özellikle insan yönetimi, etkileme ve ilişki kurma konularında İK stratejilerinin geliştirilmesi ve uygulanmasına ilişkin

yaptığı yoğun çalışmalarla bu alanda sektörün öncü ve deneyimli isimleri arasında yer alıyor.

Merkezde 'İnsana Değer' mottosu var 'İnsana Değer' mottosunu işinin merkezine konumlandıran; işveren ve çalışan arasında köprü görevini görmeyi kendine gaye edinen Büyükuysal, 1 Ekim tarihi itibarıyla Kâmil Koç İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürü olarak, yeni görevi kapsamında, 1.000'e yakın araç sayısı, yaklaşık 2.000 çalışanı ve günde gerçekleştirdiği 1.000'in üzerindeki sefer sayısı ile Türkiye seyahat sektörünün köklü markası Kâmil Koç'ta; bilgi, birikim ve deneyimi ile İK alanında katkı sunacak...



Otobüsler için gerçekleştirilen teslimat töreninde; Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Koluman Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Satış Direktörü Ali

Saltık, Otobüs Grup Satış Müdürü Fevzi Kaplan ve Koluman Ankara Otobüs Satış Müdürü Hakan Öztekin, LKS Group Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah İslam, Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa İslam, Fatih İslam ve Ali Hakan İslam'a hazır bulundu

LKS GROUP, 2023'ü 20'lik Yıldız yatırımla uğurladı

Mercedes-Benz Türk'ün kadim müşterilerinden LKS Group, 2023'ü bomba bir yatırımla uğurladı. Firma, Koluman üzerinden 20 adet Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 otobüs alımı gerçekleştirdi. LKS Group Yönetim Kurulu Üyesi Fatih İslam, 'Mercedes-Benz marka otobüslere yaptığımız yatırımlarımızın firmamıza yansımaları her zaman pozitif yönde oldu' diye konuştu.

OTOBÜS sektörünün en çok yatırım yapan firmalardan birisi olan LKS Group, 2023'te de fırtına gibi esti. LKS Group, son olarak Lüks Karadeniz firmasında çalıştırılmak üzere Mercedes-Benz Türk bayisi Koluman üzerinden 20 adet Turismo 16 RHD 2+1 yatırımı yaptı. Firma bu alımla birlikte filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısını 90'a çıkarmış oldu. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrika'sında üretilen 20 adet 2023 model Turismo 16 RHD 2+1 model otobüs için Koluman Motorlu Araçlar Gölbaşı lokasyonunda, bir teslimat töreni düzenlendi.

Mercedes yatırımı kazandırıyor

Törende konuşan LKS Group Yönetim Kurulu Üyesi Fatih İslam, 1981 yılından beri şehirler arası, 2010 yılından beri turizm taşımacılık sektöründe faaliyet gösterdiklerini belirterek şunları söyledi: "Büyüme stratejimizin bir parçası olarak araç parkına yaptığımız yatırımları aralıksız sürdürüyoruz, her geçen gün filomuzu daha da büyütüyoruz.

Müşterilerimize en iyi hizmeti verebilmek için sürekli çalışıyoruz. Sunduğumuz hizmet kalitesinin en temel göstergelerinden biri olan otobüslerimize yatırım yaparken çok seçici davranıyoruz. Mercedes-Benz marka otobüslere yaptığımız yatırımlarımızın firmamıza yansımaları her zaman pozitif yönde oldu. Önceki yıllarda teslim aldığımız otobüslerden duyduğumuz memnuniyetin yanı sıra yüksek 2. el değeri ve düşük yakıt tüketimi de, yeni yapacağımız araç yatırımlarında Mercedes-Benz Türk'ü tercih etmemizi sağladı. Bugün teslim aldığımız 20 adet Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 araç ile ortaklığımızın, karşılıklı güven içerisinde, daha uzun yıllar, verimli bir şekilde devam edeceğine inanıyorum."

Yeni otobüsler kalitemizi artıracak

Koluman Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Satış Direktörü Ali Saltık ise LKS Group ile uzun yıllardır büyük bir uyum içinde çalıştıklarını belirterek şunları söyledi: "Ön ödemeli sipariş yöntemi dahilinde, Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından finanse edilen 20 adet Turismo 16 RHD 2+1 otobüsün, LKS Group'a hizmet kalitesi ve yolcu memnuniyeti anlamında olumlu katkıları olacağına inanıyoruz. Böylesine güçlü ve köklü bir firmanın, yıllardır bizimle kol kola ilerlemesinden tarifsiz bir memnuniyet duyuyoruz."

Müşterilerimiz güven satın alıyor

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk olarak araçlarımızı en güncel teknolojiyle üretiyor; yüksek konfor ve güvenlik standartlarıyla donatılmış olarak müşterilerimize teslim ediyoruz. Ancak sorumluluğumuz bunlarla sınırlı değil. Otobüslerimizin değişen piyasa koşullarında değerini koruması, uzun vadeli sürdürülebilir kazanç sağlaması ve kullanıldığı süre boyunca işletim giderlerinin minimumda seyretmesi, bizim en büyük artılarımız. Biliyoruz ki müşterilerimiz,

Mercedes-Benz yıldızına sahip otobüsleri tercih ederken sahip oldukları teknik donanımlar kadar, onlara her koşulda verdiğimiz güveni de satın alıyorlar. Gelecekte de aramızdaki iş birliğini ve güveni daima korumayı, çıtayı daha da yukarı çekmeyi hedefliyoruz. Bu duygu ve düşüncelerle, yeni araçların LKS Group'a hayırlı olmasını diliyorum."



Tokat Seyahat 3 Turismo ile filosunu güçlendirdi...

Yılı otobüs yatırımla uğurlayan firmalardan birisi de Tokat Seyahat oldu. Mercedes-Benz'in Yıldız'ından şaşmayan firma, aldığı 3 adet yeni Turismo 2+1 ile araç parkını yenileyip genişletti.

OTOBÜS sektörünün kurumsal ve parlak markalarından Tokat Seyahat, parlak geçirdiği 2023 yılını otobüs yatırımla uğurladı.

Doğu Anadolu'nun güçlü firması, yatırımdaki tercihini yine Mercedes-

Benz'in Yıldız otobüslerinden yana kullandı ve 3 adet Turismo 2+1 aldı. Otobüsler, düzenlenen törenin ardından seferlerine başladı.

Bu yatırımla ilgili olarak kısa bir açıklamada bulunan Tokat Seyahat

Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat, 38 yılı aşkın süredir yolcularına hizmet vermenin gururunu yaşadıklarını belirtti.

Ahmet Arat, yolcularına daha kaliteli ve konforlu hizmet sunabilmek için Mercedes-Benz ile yapılan bu son model Turismo filo yatırımının önemini vurgulayarak şunları söyledi:

"1985 yılından bu yana değerli misafirlerimizin güvenli ve rahat seyahati için sürekli olarak kendimizi yenilemeye devam ediyoruz. Üç adet sıfır kilometre aracımız Tokat hizmetine sunulmuştur".

Tüm olumsuzluklara rağmen 2023 yılını başarılı bir performans ile tememlediklerini da dile getiren Yönetim Kurulu Başkanı Tokat Seyahat Ahmet Arat, 'Yılı artık geride bıraktık.

Büyük umutlarla 2024'e 'Merhaba' diyeceğiz.

Umarım yeni yıl, sektörümüz, ülkemiz ve insanlık için barışın ve huzurun egemen olduğu bir yıl olur. Bu vesile ile herkesin yeni yılını tebrik ediyor, sektörümüze de kazasız, belasız bol kazançlar diliyorum' şeklinde konuştu.



Otokar'dan Tekirdağ'a 10 Kent LF



Otokar'ın, belediyeler ve özel halk otobüsçülerine yönelik teslimatları aralıksız olarak devam ediyor. Otokar'ın son teslimat adresi Tekirdağ oldu. Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'nin araç filosuna kattığı 10 adet Otokar Kent LF, törenle hizmete başladı.

KOÇ Topluluğu'nun otomotivdeki global markası Otokar, yurtiçi ve yurtdışı araç teslimatlarını aralıksız olarak sürdürüyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ile dünyanın dört bir yanındaki milyonlarca yolcuya konforlu ve güvenli bir seyahat imkanı sunan Otokar'ın yeni teslimat adresi Tekirdağ oldu.

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'nin araç filosuna kattığı 10 adet Otokar Kent LF, TEKULAŞ Otobüs Garajı'nda gerçekleştirilen törenle hizmete başladı.

Toplu ulaşımda hizmet standartlarını yükseltme amacıyla Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'nin araç filosuna kattığı Kent LF

otobüslerin teslimat töreni, Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak, Çorlu Belediye Başkanı Ahmet Sarıkurt, TEKULAŞ Genel Müdürü İlyas Küçükmidil, Otokar Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, Otobüs Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, İstanbul Servis ve Özel Projeler Satış Sonrası Hizmetler Müdürü İshak Arslan ve İstanbul Ticari Araçlar Bölge Satış Yöneticisi Muhammet Dağışan, Otokar Bayi Atalay Otomotiv yetkilileri İsmet Atalay ve Ali Rıza Atalay, esnaf ve vatandaşların katılımıyla gerçekleşti.

Türkiye'nin dört bir yanında, dünyada birçok ülkesinde toplu ulaşımda ortak tercih olan Kent LF'lerle Tekirdağlılara hizmet

verecek olmaktan mutluluk duyduklarını belirten Otokar Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, "Kent LF otobüslerimiz, geniş iç hacmi, tasarımı ve üst düzey güvenlik standartlarıyla kullanıcı beklentilerini karşılamak için özel olarak üretiliyor. Sahip olduğu özelliklerle sadece Türkiye'de değil, dünyanın dört bir yanında toplu taşımacılıkta yoğunlukla tercih ediliyor.

Otokar olarak bir kez daha Tekirdağlılara bu kez Kent LF'ler ile modern ve güvenilir toplu taşıma deneyimini sunacak olmaktan mutluyuz. Yeni otobüslerimizin, şehrin ulaşım altyapısında önemli bir rol oynayacağını düşünüyoruz. Araçların Tekirdağ'a hayırlı olmasını dileriz" dedi.

Prometeon Avrupa bir Türk'e emanet

TÜM dünyada endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirket olan Prometeon Tyre Group bünyesinde uzun yıllardır başarılı çalışmalar yürüten Prometeon Türkiye İş Geliştirme Müdürü olarak İlke Bor, Kuzey Avrupa Pazarlama Müdürü olarak atandı.

İlke Bor, Yıldız Teknik Üniversitesi'nde Makine Mühendisliği bölümünden mezun olduktan sonra Koç Üniversitesi'nde İşletme Yüksek Lisans'ını tamamladı. 12 yılı aşkın süredir lastik sektöründe çalışan ve son olarak Prometeon Türkiye İş Geliştirme Müdürü olan Bor daha önce Ticari Pazarlama Müdürü olarak Prometeon'un Türkiye, Rusya ve Bağımsız Devletler Topluluğu'nu (BDT) kapsayan 11 ülkedeki büyümesinde önemli rol üstlendi.

İlke Bor'un Kuzey Avrupa Pazarlama Müdürü olarak atanması Prometeon Türkiye'nin Grup içinde önemli bir yönetim ve üretim merkezi olmasının yanında bir yetenek merkezi olduğunu da ortaya

koyuyor. Yıllar içinde şirketin birçok global pozisyonuna Türk yöneticiler tercih edildi. İlke Bor da bu atamayla Prometeon Tyre Group'un üstü düzey global pozisyonlarında görev alan Türk yöneticiler arasında yerini aldı. Bor, İngiltere, İrlanda ve İskandinavya'nın içinde yer aldığı Kuzey Avrupa Bölgesi'nde şirketin pazarlama stratejisinden sorumlu olacak. Bor, Prometeon'un bölgedeki satışlarını ve Pazar payını artırmanın yanında bölgedeki müşterileri yaygın SuperTruck bayi ağı ile destekleyecek. İlke Bor evli ve bir kız çocuk babası.



Sakaryalı OTOKAR'a SATSO'da çifte ödül

OTOKAR, İnsan Kaynakları ve çevreye duyarlı sürdürülebilirlik çalışmalarıyla Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası tarafından düzenlenen "Sakarya'nın Yıldızları Ödül Töreni"nde 2 anlamlı ödüle birden layık görüldü.

TÜRKİYE'nin lider otomotiv üreticilerinden Otokar, kuruluşunun 106. yılını kutlayan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO) tarafından geleneksel hale getirilen "Sakarya'nın Yıldızları Ödül Töreni"nde 2 ödüle birden layık görüldü.

Sakarya Valisi Yaşar Karadeniz, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem Yüce, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, SATSO Başkanı Akgün Altuğ katılımıyla Sakarya Radisson Blu

Hotel'de gerçekleştirilen ödül töreninde 10 farklı kategoride ödüller takdim edildi.

Çevresel, sosyal, yönetim alanlarında sorumlu, paydaş katılımını gözetilen Otokar, sürdürülebilirlik çalışmaları kapsamında iş stratejisini güçlendirecek, çevreye, insana ve geleceğe saygılı bir yol haritası izliyor.

Elektrikli ve alternatif yakıtlı araçların geliştirilmesine yönelik projelerin yanı sıra, üretimde sera gazı emisyonlarının azaltılmasına odaklanan teknolojilere de yatırım

yapan global otobüs üreticisi Otokar, organizasyonda "Çevre Ödülü" nün sahibi oldu.

Çalışanlarını en büyük sermayesi olarak değerlendiren, kurumsal politika ve uygulamalarını insanı merkeze alan bir yaklaşımla geliştiren Otokar, ikinci ödülünü ise İnsan Kaynakları alanında aldı.

2022 yılı Türkiye İş Kurumu (İŞKUR) verilerine göre Sakarya'da en fazla istihdam gerçekleştirerek 1'inci sırada yer alan Otokar, törende "İstihdam Ödülü" nün de sahibi oldu.



KARSAN, İtalya'daki etkinliğini güçlendirdi

TÜRKİYE otomotivinin köklü ve güçlü firması KARSAN, bir yandan iç pazardaki gücünü artırırken, diğer taraftan da başta Avrupa olmak üzere global arenada büyük işlere imzasını atıyor.

Türkiye'de olduğu kadar Avrupa'nın da ulaşım altyapısının elektrikleşmesinde öncü rol oynayan Karsan, geliştirdiği yüksek teknolojlü modellerle dünya ülkelerinin dikkatini çekiyor. Kısa süre önce İtalya'da kazandığı Consip ihalesi kapsamında gerçekleştirdiği elektrikli araç teslimatlarıyla dikkatleri üzerine çeken Karsan, şimdi de ülkede otomotiv sektörünün güçlü firmalarından Maurelli Distribuzione, Sinvest ve VFM Company'nin yeni iştiraki K-Mobility S.R.L ile anlaşma sağladı. Karsan'ın hedef pazarlarında büyüme devam ettiğini söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "K-Mobility S.R.L. ile

gerçekleştirdiğimiz bayilik anlaşması ile İtalya'da büyüyen elektrikli araç parkımız için müşterilerimize satış sonrası hizmetler ve yedek parça alanında sunacağımız hizmette etkinliğimiz daha da artacak.

İtalya'da e-mobilite alanında büyümeye devam ederken, yüzde 100 iştirakimiz olan Karsan Europe liderliğinde K-Mobility S.R.L. gibi işbirliklerimiz ile hizmet ağıımızı genişletmeye devam ediyoruz. Müşterilerimize daha iyi hizmet vermek ve müşteri deneyiminde mükemmeliyeti sağlamak için atılımlarımız devam edecek. Avrupa'da hızla büyüyen Karsan elektrikli filosunun satış sonrası operasyonları anlamında da, alanında yetkin firmalarla iş birliği yaparak geleceğe hazırlanıyoruz. Attığımız bu adımlar ile Karsan olarak İtalya'daki elektrikli filomuzu önümüzdeki yıl daha da büyüteceğiz" diye konuştu.



FORD Transid Custom, Yılın Ticari Aracı seçildi

FORD, uluslararası başarılarına bir yenisini daha ekledi. Ford Otosan'ın 'Geleceğin Fabrikası' olarak nitelendirilen Yeniköy Fabrikasında üretilen Transit Custom, Lyon'da gerçekleşen Solutrans fuarında "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" seçildi.

TÜRKİYE'nin lider otomotiv şirketlerinden Ford Otosan, ödül koleksiyonuna bir yenisini daha ekledi. Ford Otosan'ın tamamen yenilenecek görkemli bir törenle geçtiğimiz haftalarda resmi açılışı yapılan Yeniköy Fabrikası'nda üretilen yeni nesil Ford Transit Custom, ilk uluslararası ödülünü Avrupa'nın en prestijli ticari araç fuarlarından Lyon'da gerçekleşen Solutrans fuarında aldı. Yeni nesil Ford Transit Custom, ticari araçlar konusunda uzman Avrupalı gazetecilerden oluşan jüri tarafından "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" (IVOTY) ödülüne layık görüldü. Yeni Ford Ranger ise "2024 Uluslararası Pick-up Ödülü'nü" (IPUA) elde ederek Ford Pro'nun Avrupa ticari araç pazarında lider konumunu daha da güçlendirdi.

Custom'ın dtek üretim merkezi

Ford Otosan Lideri Güven Özyurt yeni Ford Transit Custom'un yılın ticari aracı seçilmesinin Türkiye'nin üretim ve mühendislikteki kalitesini bir kez daha ortaya koyduğunu belirterek, "Ford'u Türkiye'de ve Avrupa'da liderliğe taşıyan ticari araçları Ford Otosan'da üretiyoruz."

İşte bu araçlardan biri olan ve dünyadaki tek üretim merkezi olduğumuz Transit Custom'ın bir kez daha "Uluslararası Yılın Ticari Aracı" ödülüne layık görülmesi, Ford Otosan mühendisliğini en yüksek standartta taşıyor. Yeni Nesil Transit Custom ile uluslararası başarılarımızı daha da artırarak ihracat liderliğimizi pekiştireceğiz." dedi.



Ford Pro Avrupa Genel Müdürü Hans Schep ise "IVOTY jürisi tarafından bu prestijli ödülün tamamen yeni Transit Custom'a verilmiş olmasıyla gurur duyuyoruz."

Avrupalı müşterilerin bir tonluk van tercihinde lider olan tamamen yeni Transit Custom, müşterilerimizin her türlü iş ihtiyaçlarını karşılamak üzere tasarlandı ve mühendislikle geliştirildi. Benzersiz

yazılım, şarj ve hizmet platformumuzu Avrupa genelinde kullanıma sunarken, üretkenlik için müşterilerimizin güvenilir ortağı olmaya devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

Kategorisinde sağlamlığı, fonksiyonelliği ve güvenilirliği ile öne çıkan Custom, 1 tonluk araç segmentindeki müşterilere yenilikçi ve verimliliği artıracak yeni çözümler sunmak üzere sıfırdan tasar-

landı. Benzersiz bir deneyim yaratmak adına geliştirme sürecinde müşterilerden gelen geri bildirimlerden yola çıkıldı ve insan odaklı bir tasarım felsefesi benimsendi.

Ford Otosan'ın 2012 yılından bu yana üretim üssü olduğu, Avrupa'nın en çok satan van'ı Transit Custom, 2013 ve 2020 yıllarında da "Yılın Uluslararası Ticari Aracı" seçilmişti.

Yeni nesil Transit Custom, Ford'un global araştırma, mühendislik ve yazılım yetkinliklerinin gücünden doğdu. Üretimi tamamen Ford Otosan'a ait olan yeni nesil Transit Custom, şirketin "Geleceğin Fabrikası" olarak nitelendirildiği, tamamen yenilenen Yeniköy Fabrikası'nda hattan indirdiği ilk araç olma özelliğini de taşıyor.

Serinin merakla beklenen ve Ford'un ikinci tamamen elektrikli ticari aracı olan E-Transit Custom ise yenilenen fabrikada hibrit ve elektrikli versiyonlarında bağlanabilirlik özellikleriyle hattan inen ikinci araç olacak. Böylece Ford Otosan, Ford'un elektrifikasyon stratejisindeki kritik rolünü daha da büyütecek.

Ford Pro, IVOTY ve IPUA ödüllerini 3 kez aynı yıl elde eden tek otomotiv şirketi

Transit Custom'un "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" (IVOTY) başarısıyla birlikte yeni Ford Ranger'ın "2024 Uluslararası Pick-up Ödülü'nü" (IPUA) kazanması sayesinde Ford Pro ayrıca özel bir rekora imza atmış oldu. Ford, 2013 ve 2020 yıllarında da IVOTY ve IPUA ödüllerini birlikte elde etmişti.

Ford Trucks ve Allianz güçlerini birleştirdi...

Ford Trucks, ağır ticari araç sahiplerine sunduğu kasko hizmeti için Allianz Türkiye ile yeni bir iş birliğine imza attı. 'F Trucks Kasko' ile Ford Trucks araç sahipleri, Allianz güvencesine ek olarak özel teminatlardan yararlanabiliyor.

FORD Trucks, müşteri memnuniyeti ve teknoloji odaklı yeni nesil sigortacılığın öncüsü Allianz Türkiye ile yeni bir iş birliğine imza attı.

Ford Trucks müşterileri için 'F Trucks Kasko' ürününü hizmete sundu. F Trucks Kasko ile kamyon, çekici ve tanker kullanım tarzındaki ağır ticari araç sahipleri, Allianz güvencesinin yanı sıra pek çok özel avantajdan yararlanabiliyor.

'F Trucks Kasko' ağır ticari araç sahipleri için çarpmadan hırsızlığa, sel ve su baskınından ferdi kazaya, anahtar kayıbdan yanmaya kadar birçok alanda olası risklere karşı teminatlar sağlıyor.

Ford Trucks kullanıcılarının kendilerini her zaman güvende hissedeceği 'F Trucks Kasko' ile müşterilerin yurt dışında yaşayabilecekleri hasarlar da sigorta kapsamında değerlendiriliyor.

Yurt dışı teminatıyla birlikte sunulan yurt dışı asistans hizmetleri sayesinde, sigortalıların araçlarında hasar meydana gelmesi halinde yurt dışında gerçekleştirilecek çekme ve kurtarma masrafları policede belirtilen limitler ile teminat kapsamında bulunuyor.

Ek teminatlarla kapsamı genişletilebilen ürüne sahip olan sigortalılar, policede süresince kaza yapmaması halinde yüzde 30'dan yüzde 65'e varan oranlarda hasarsızlık indiriminden faydalanabiliyor. Hasarsızlık indirimi, bir kaza sonucunda sigortalının yüzde 100 kusursuz olması durumunda da bozulmuyor.

Bir defaya mahsus cam kırılması hasarıyla sınırlı kalan hasarlarda da sigorta kapsamındaki hasarsızlık indirimi devam ediyor.

'F Trucks Kasko' sahipleri, en son teknolojik ekipman donanımına



sahip yetkili Ford Trucks servislerinden garantili onarım hizmeti de alabiliyor.

Çevre dostu ortamda hizmet

Ford Trucks lideri Emrah Duman yeni sunulan hizmetle ilgili şunları söyledi:

"F Trucks Kasko ile Ford Trucks marka ağır ticari araç sahiplerine sunulan güvenilir ve kaliteli hizmeti, Allianz Türkiye'nin sigortacılık alanındaki uzmanlığı ile birleştirmekten büyük bir mutluluk duyuyoruz. F Trucks Kasko ile müşterilerimize, araçlarının Ford Trucks bayilerinde son teknoloji ekipmanlarla, fabrika standartlarında ve çevre dostu bir ortamda onarılmasını sağlayan bir deneyim sunuyoruz. Allianz gibi güçlü bir iş ortağıyla iş birliği yapmamız, müşterilerimizin F Trucks Kasko tercihlerini daha da değerli hale getirecek."

Allianz Türkiye Elementer Bireysel Sigortalar Genel Müdür Yardımcısı Dr. Suat Didari ise "Ford Trucks marka araçlara özel olarak sunduğumuz yeni kasko ürünü, araç sahiplerine önemli avantajlar sağlıyor."

F Trucks Kasko sahibi olan müşterilerimiz olası bir hasar durumunda herhangi bir evrakla uğraşmadan, Ford Trucks yetkili servislerinde tamamen orijinal parçalar kullanılarak onarım hizmeti alabiliyor. Ayrıca olası cam hasarlarında orijinal cam ile değişim imkânı sunuluyor. Uzmanlar tarafından yapılan onarımlarda hasarlar eksiksiz şekilde sigortalıya ödeniyor.

Ford Trucks kullanıcıları, F Trucks Kasko'ya sahip olmak için Allianz acentelerini tüm Yapı Kredi Bankası şubelerini ziyaret edebilir, detaylı bilgi ve yönlendirme için ise Allianz web sitesini inceleyebilir" diye konuştu.



İNOVA, ATK ile 100 bin koltuk parçası için anlaşma yaptı...

ARAÇ koltuğu üretiminin lider markası İNOVA Koltuk Sistemleri A.Ş., dev bir anlaşmaya imza attı. İNOVA Otomotiv, derin bir geçmişe sahip olan koltuk sistemleri imalatının önde gelen markalarından ATK Otomotiv ile tam 100 bin koltuk yedek parçası alımı için anlaşma imzaladı.

Taraflar arasında yapılan anlaşmaya, her iki şirketin sahip ve yöneticileri katıldı. Anlaşma ile ilgili gazetemize kısa bir açıklamaya yapan İNOVA Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı, "Parlak bir yılı geride

bırdık. Cumhuriyetimizin 100. yılının son günlerinde, koltuk sistemleri üretiminin köklü markası ATK Otomotiv ile 100 bin koltuk yedek parçası alımı için önemli bir anlaşma yaptık.

Koşullar normal giderse, önümüzdeki yıl da çok başarılı bir performans göstereceğiz.

Bu anlaşmayı da, bunu ön görerek yapmış olduk.

Bu kapsamlı anlaşmanın her iki tarafa hayırlı uğurlu olmasını diliyor, emeği geçenlere de teşekkür ediyorum" şeklinde konuştu.



MAN otonom sürüş projeleriyle 'Kamyon İnovasyon Ödülü' aldı

MAN Truck & Bus, otonom sürüş alanındaki araştırma ve geliştirme projeleri ANITA ve ATLAS-L4 ile "Truck Innovation Award 2024- Kamyon İnovasyon Ödülü"nü kazandı. ANITA Projesi; yükleri karayolundan demiryoluna aktarırken otonom kamyonlarla yüzde 40'a varan verimlilik avantajı sağlamayı; ATLAS-L4 Projesi ise, lojistik merkezleri arasında araçların sürücüsüz ilerlemesiyle yorgunluk kaynaklı kazaları azaltmayı ve nakliye süreçlerini optimize etmeyi öngörüyor.

MAN Truck & Bus sektörün geleceğine yön veren teknoloji, dijitalleşme ve inovasyon alanındaki gelişmeleri ile ödülleri toplamaya devam ediyor. MAN, bu kez otonom sürüş alanındaki araştırma ve geliştirme projeleri ANITA ve ATLAS-L4 ile Uluslararası Yılın Kamyonu jürisi tarafından "Truck Innovation Award 2024" ödülüne layık görüldü. Uluslararası 25 kamyonu ticareti gazetecisini temsil eden Jüri Başkanı Gianenrico Griffini, MAN'ın otonom sürüş alanındaki ANITA ve ATLAS-L4 projelerine yönelik yaptığı övgü dolu konuşmasında, "Her iki projenin gelişmiş özellikleri ile merkezden merkeze ve intermodal taşımacılık otomasyonuna katkısının yanı sıra MAN Truck & Bus'ın lojistik sağlayıcıları, bileşen tedarikçileri, araştırma kurumları ve kamu altyapı operatörleri arasındaki verimli proje iş birliğinin" önemine vurgu yaptı.

Bu derin deneyimin başarısıdır

MAN Truck & Bus Araştırma ve Geliştirme Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Frederik Zohm da "Bu ödül sadece ANITA, ATLAS-L4 ve ilgili ortaklar için büyük bir onur değil, aynı zamanda MAN'da uzun yıllardır büyük bir uzmanlık ve tutkuyla otomatik sürüşü daha da ileriye taşıyan tüm meslektaşlarımızın başarısının da bir takdirdir.

Dijitalleşme ve CO2 içermeyen sürüşlerin yanında, bu projeler ayrıca geleceğin iklim dostu, güvenli, verimli ve akıllı bir şekilde ağa bağlı taşımacılığa dönüşümün üçüncü temel direğidir. Biz de 2030 yılından itibaren, lojistik merkezleri arasın-

da tanımlanmış güzergâhlarda taşımacılık için seri üretimine geçilmiş otonom kamyonlar sunmayı hedefliyoruz" dedi.

Otonom kamyonlar, özellikle merkezden merkeze olmak üzere lojistik merkezleri arasındaki otoyollarda taşımacılık için çok önemli avantajlar sunuyor. Öncelikle yorgunluktan kaynaklanan arkadaş çarpmaları önlemeye yardımcı olup, güvenliği artırıyorlar. Bunun yanında enerji açısından verimli ve bireysel sürüş süresi mola-larından bağımsız olmaları sayesinde lojistik akışını istikrarlı bir hale getiriyorlar. Ayrıca sürücülerin bölgesel ve dağıtım taşımacılığında daha farklı taşıma görevleri için serbest kalmalarını sağlayarak, sürücü sıkıntısını hafifletmeye yardımcı oluyorlar.

ATLAS-L4: Otonom sürüş için geliştirildi

MAN Truck & Bus Otonom Sürüş Proje Yöneticisi Sebastian Voll "ATLAS-L4 projesinde, özellikle merkezden merkeze kullanım durumu için otoyolda otonom sürüş geliştiriyoruz. Almanya'da 2021 yılında kabul edilen ve teknik denetimle tanımlanmış güzergâhlarda sürücüsüz kamyonların kullanılmasına izin veren Otonom Sürüş Yasasının çerçevesini kullanıyoruz. Buna uygun bir prototip aracı 2024 yılı sonuna kadar yollarda test etmek istiyoruz" dedi.

MAN Truck & Bus, Ocak 2022'den bu yana Knorr-Bremse, Leoni, Bosch, Ferri-de, BTC Embedded Systems, Fraunhofer AISEC, Technische Universität München, Technische Universität Braunschweig, TÜV SÜD, Autobahn GmbH ve Würzburg Institute of Transport Sciences (WIVW GmbH), Alman Federal Ekonomi

ve İklim Koruma Bakanlığı tarafından finanse edilen "Autonomous Transport on Motorways and Expressways at Level 4 - Otoyol ve Otopanlarda Otonom Taşımacılık, Seviye 4" (ATLAS-L4) araştırma ve geliştirme projesi üzerinde birlikte çalışıyor.

MAN, Deutsche Bahn, Fresenius Uygulamalı Bilimler Üniversitesi ve Gotting KG ile birlikte, yine Alman Federal Ekonomi ve İklim Koruma Bakanlığı tarafından finanse edilen "Autonomous Innovation in Terminal Operations- Terminal Operasyonlarında Otonom Yeniliği" (ANITA) da otonom kamyonların lojistik merkezlerine entegrasyonu temelinde oluşturuldu.

MAN, bu amaçla dijital görev planlama yardımıyla karayolundan demiryoluna konteyner yüklemesini otonom olarak gerçekleştiren sürücüsüz bir kamyon geliştirdi. Proje kapsamında, DB Intermodal Services konteyner deposunda ve Ulm'deki DUSS konteyner terminalinde ortaklarla birlikte altı ay boyunca uygulamalı testler yapıldı. Eylül 2023'te ise, projenin sonunda otonom kamyonun geleneksel araçlara göre yüzde 40'a kadar daha verimli olduğu belirlendi. Böylece çevre dostu projenin, karayolu ve demiryolu yük taşımacılığını daha verimli, öngörülebilir, esnek hale getirmek için büyük potansiyel taşıdığı açıkça görüldü. MAN Truck & Bus ANITA Proje Yöneticisi Amelie Jacquemart-Purson, proje ile ilgili olarak, "ANITA'yı özel kılan şey, otonom kamyonun terminal sürecine tamamen dijital olarak entegre edilmesidir. Bu, lojistikte otonom kamyonların kullanımı için genel bir ön koşuldur" dedi.



MAN en çok 'Faydalı Model' başvurusu yapan şirket oldu

TÜRK Patent ve Marka Kurumu'nun istatistiklerine göre, Ar-Ge yatırım projelerinde en çok 'Faydalı Model' başvurusu yapan şirket MAN Türkiye A.Ş. oldu. 2022 yılında 41 resmi başvuru yapan şirket, dokuz ayda 82 resmi başvuru sayısına ulaşarak, proje çıktılarını patent/faydalı model başvuruları ile taçlandırdı.

ELEKTRİKLİ araçlardan yenilikçi teknolojilere kadar pek çok alanda ilkleri sektöre taşıyan MAN Truck & Bus, bu alandaki en büyük desteği ise, Ar-Ge alanındaki çalışmalarından alıyor. MAN'ın Almanya dışındaki ilk üretim tesisi olan MAN Türkiye A.Ş. ise, başarılı Ar-Ge çalışmaları ile üretim ve geliştirme yolunda markaya önemli bir güç katıyor. Son yıllarda Ar-Ge alanında yaptığı yatırımlarla rakiplerinden ayrılan MAN Türkiye A.Ş., başarılı çalışmalarını ise, prestijli bir 3. çeyrek birinciliği ile taçlandırdı.

MAN Türkiye A.Ş., Türk Patent ve Marka Kurumu'nun 2023 yılının 3. çeyrek istatistiklerinde Ar-Ge yatırım projelerinde en çok 'Faydalı Model' başvurusu yapan şirket olarak, rakiplerini geride bırakarak ilk sırada yer aldı. 2022 yılında 41 resmi başvuru yapan MAN Türkiye A.Ş., 2023 yılının ilk dokuz ayında, 82 resmi

başvuru ulaştı.

MAN Türkiye A.Ş. Ar-Ge'den Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Kenan Akçay, başarıya ilişkin şunları söyledi; "MAN Truck & Bus'ın bugün dünya genelinde pazara sunduğu araçlarında yalnızca bugünün değil, yarının da teknolojileri önemli bir yer tutuyor. Halihazırda elektrikli araçlar dahil sürüş konforundan güvenliğe, tasarımdan çevreci motora kadar pek çok alanda sektöre öncü çalışmalarını devam ediyor. Biz de MAN Türkiye A.Ş. olarak, hayata geçirilen bu yenilikçi teknolojilere kendi bünyemizde sürdürdüğümüz Ar-Ge çalışmalarını katkı sunmaya çalışıyoruz.

Bu alanda özellikle MAN'ın sektörde 250 yılı aşkın mühendislik deneyimi bizler için çok önemli bir motivasyon kaynağı oluşturuyor.

MAN Truck & Bus, bugün hayata geçirdiği geliştirmelerle ve kullandığı üstün teknoloji ile sektörüne öncülük eden bir marka. Biz de geliştirdiğimiz yenilikçi fikirlerle bu teknolojik yolculuğa destek olmaktan ve katkı sunmaktan çok mutluyuz. Özellikle Ar-Ge çalışmalarını bizim için çok önemli bir alan oluşturuyor. Son yıllarda yaptığımız yatırımlarla bu alandaki gücümüzü daha da pekiştirdik. Nitekim, bunun sonucunu da bu yıl itibarıyla almaya başladık. Geçen yılın genelinde 41 olan 'Patent/Faydalı Model' başvuru sayımızı, bu yılın ilk dokuz ayında tam iki katına çıkararak, faydalı model başvurularında ilk sıraya yükseldik. Yıl sonuna kadar bu oranı daha da ileri taşımayı hedefliyoruz.



'Patent/Faydalı Model', buluşçunun fikri ile oluşan bir ürünü başkalarının üretmesini, kullanmasını ya da satmasını engellemek için buluşçuya verilen yasal bir hak. Patent/Faydalı Model başvurularında dereceye girmenin hem marka değerinin korunması hem de prestij oluşturmada önemli bir değeri bulunuyor.

Bu başvurular, tescile giden yolda ilk adımını oluşturuyor. 'Patent/Faydalı Model' başvuruları ne kadar fazla olursa, bunların ortalamada 1-2 sene sonrasında tescil belgesi ile taçlanma olasılığı da bir o kadar yüksek oluyor. Tescil belgesi sayısındaki artış ise, gelişime katkı sunmasının yanında, aynı zamanda Ar-Ge Merkezleri yüzde 20 Performans Kriterlerinin baz alındığı ilave Ar-Ge indiriminden faydalanmamızı sağlıyor. Bu yüzden de MAN Türkiye A.Ş. olarak, bu başarıyı çok değerli buluyor ve bu başarıda emeği olan tüm arkadaşlarımızı tebrik ediyorum."

Turizmde maaş verilmez alınır...

A FİLLİ bir CV hazırladınız, gömlek, kravat, ütülü pantolon veya yapıp saç, döpiyes, topuklu ayakkabı... Şıkır şıkır giyindiniz. Referanslar sağladınız. Sıra mülakatta. Zaten ağzınız da laf yapıyor ama dikkat. Eksik bilgi vermeyin, yanlış bir şey söylemeyin.

Örneğin; Yabancı diliniz her türlü yazışma, konuşma ve mehabbeti sürdürmekte yeterli değil ama siz iyi dediniz. Velev ki patron inandı kontrol etmedi ya da o dili bilmiyor.

Peki 2 gün sonra karşınıza bir yazışma bir görüşme çıktı. E sikliğiniz belli olmayacak mı?

Mülakatta en son aldığınız maaşı sordu, siz 2 alıyorken 3 dediniz. Peki siz çalışırken katagoriniz belli olmayacak mı?

Böyle durumlarda, hani işyerlerinde bazı eşyaların üzerinde yazar ya "yangında ilk kurtarılacak" diye. İşte kriz anında "ilk çıkarılacak" personel şik maaşlılardır.

Bence CV'lere talep edilen maaş diye bir bölümü açılmalı. Boşa vakit kaybını önler.

Adam nitelikli sekreter arıyor.

Aynı vasıflarda onlarca başvuru var. Ancak patronun verebileceği maaş üç aşağı beş yukarı belli.

Diyeelim ki 20.000 TL. Kişi; oturup müracaat ediyor, mukabilinde

yazışıyor, ardından görüşmeye çağırılıyor, giyiniş kuşanış vakit harcayıp işyerine gidiyorsunuz. K azafta ki maaş 35.000 TL. Mülakata alınıyorsunuz.

Her şey güzel, sıra maaşa geliyor.

İstenecek rakamı duyunca, teşekkür ediyorlar ve "biz sizi ararız" diyorlar. Zink diye kalıyorsunuz.

Koskoca bir gününüz gitti, sinir sisteminiz alaşağı oldu. Değer mi? Baştan herkes yazsın talebini.

Çünkü ne işveren vereceğinin 2 katını verebilir, ne de iş talebinde bulunan yarı maaş kabul eder. Böylece boşa hacanan enerji ve vakit kaybı önlenmiş olur.

Masanın öbür tarafından konuşmak kolay dersiniz, gelin bir orta yol bulalım. Buradan olay nasıl gözüküyor bir

bakalım.

Akıllı hiçbir patron, dönen iş çarkını durdurmak yani iyi personeli maaş nedeniyle çıkartmak istemez. Kısa ömrü bu tür işletmelerin.

Aynen akıllı bir çalışanın, sadece %15-20 fark nedeniyle nasıl düzenini, ortamının nasıl olacağını bilmediği, tanımadığı bir işyerine değişmeyeceği gibi.

Eğer bir işyerinde hakka giriliyor, çalışanlara adil davranılmıyor, eksik veya gecikmeli maaş veriliyorsa, verilenler bir lütfümü gibi sunuluyorsa işi emeği yansıtan insanın motivasyonu düşer.

Kısaca demem odur ki; Eğer işinizi yürüten, çarkı döndüren, güvenilir bir personeliniz varsa, siz ona maaş veremezsiniz, o maaşını sizden tıkr tıkr alır.

Tabi eğer akıllı bir patronsanız...

CEM POLATOĞLU



Zor sene rekabetten kaçın, verimliliğe odaklanın!

CUMHURİYETİMİZİN 100. Yılına kutlayarak başlamak istiyorum. 2023 yılı Cumhuriyetin 100. Yılıdır. 2. Yüzyıla girdik 2. Yüzyılın da ülkemize ve milletimize hayırlı olmasını diliyorum. Tabii bütün yıla bakıldığında 2023'e gelirken pandemi ile başlayan sıkıntılar giderek arttı. Akaryakıt fiyatlarında başlayan sıkıntılar Türk parasının kaybettiği değer maliyetlerin artışı, asgari ücretin artışı, maliyetlerin artışı hepsi maliyetlerimize yansdı. Bakıldığı zaman 2023 yılında kış ayları sıkıntılı geçti ama yaz ayında maliyetler fiyatlara yansıtıldı ve otobüsçüler az çok para kazanabiliyorlar. Ama yaz sezonunun sona ermesiyle beraber yeniden rekabet başladı, haksız ve yıkıcı rekabet devam ediyor. Sektörde ciddi bir daralma var bu daralma da rekabeti köklüyor.

Her zaman söylediğimiz bir şey var havayolları ve demiryollarındaki büyüme karayolu daraltıyor. Uzun ve orta mesafelerde havayolu, kısa ve orta mesafelerde demiryolu sektöründen ciddi bir pay aldı; tamı tamına yüzde 40-45 oranında bir daralma söz konusu.

Hep söylüyorum, tekrarlayayım; yaz havayoluna, demiryoluna karşı değiliz, ama biz de yok sayılmamalı, ezdirilmemeliyiz. Kısa mesafeye bize kaldı dedi; o alanda da yolcumuzu kayıt dışı ve korsan taşımacılar alıyor. Kısa mesafede ciddi derecede kayıt dışı taşıma var, usulsüz taşıma var, belediyelerin bu konuyu istismar ettiğini de herkes biliyor.

Bakana derdimizi alattık

TURİZM taşımacılığı alanında da ciddi ve benzer sıkıntılar söz konusu. D2 belgesi olmayan araçlara turizm taşımacılığı yaptırıyorlar. Yani aynı devletin kanunları birbirini çeliştiriyor, bunları bir türlü gideremedik. Geçen hafta özellikle turizm taşımacılığı alanında yaşanan sorunları çözmek amacıyla Sayın Kültür ve Turizm Bakanımız Mehmet Nuri Ersoy Bey'i makamında ziyaret ettik. Sağ olsunlar, ekibi ile birlikte bizi çok iyi karşıladılar. Kendilerine sorunlarımızı anlattık, Sayın Bakan, çok net bir şekilde "Ulaştırma hizmetleri Ulaştırma Bakanlığı, turizm hizmetleri Kültür ve Turizm Bakanlığına bağlı şekilde sürdürülecek" dedi. Burada Turizm Bakanlığının TÜR-SAB ve yerel yönetimlere -ki yerel yönetimler UKOME kararları ile sürdürülüyor- çok müdahil olma şansı yok. Biz Sayın Bakana şunu söyledik; 'birden fazla bakanla ilgilendiren sorunlarımızda ilgili bakanlıkların temsilcileri bir araya gelsin, bir koordinasyon kurulu oluşturulmalı ve sorunları masaya koyduğumuzda "Haklısınız" dendiğinde hakkımızı alalım. Biz 'haklısınız' dendiği halde hakkımızı almayan bir sektöüz. Ulaştırma ayrı, içişleri ayrı, Turizm ayrı, Sanayi Bakanlığı ayrı bunlar olmaz!

ATS yaptırımları ertelenmeli!

1 Ocak'tan itibaren Araç Takip Sistemleri

(ATS) devreye giriyor. İnşallah Ulaştırma ve Altyapı Bakanımız Sayın Abdulkadir Uraloğlu kısa sürede bir açıklama yapar ve ATS yaptırımlarını belli bir süre için ertelerler. Ama öte taraftan karayolu yolcu taşımacılarının da, bir an önce bu teknolojiyi transfer edip uygulamaya başlaması lazım. Zaten şu anda bizim şehirlerarası taşımacıda yüzde 30'a yakın kısmı sistemini kurmuş bulunmakta, yapmayanlar da peyder pey devam ediyorlar. Tekrar ediyorum bakanlıktan yaptırımların ertelenmesini talep ediyoruz. Çünkü sistemin bu kadar kısa sürede tam olarak devreye girmesi mümkün değil. Şayet yaptırımlar da eş zamanlı olarak başlarsa, zaten tekeri döndürmekte zorlanan, sürekli cezalara maruz kalan taşımacılarımız büyük sıkıntılar yaşar.

2024 zorlu bir sene olacak

2023 yılında bir taraftan akaryakıt fiyatları, bir taraftan sigorta maliyetleri, işçilik maliyetleri tamir, bakım, onarım ve araç fiyatları astronomik rakamlara ulaştı. Türkiye'de otobüsler 350-400 bin euroya satılır duruma geldi. Euro kuru da tavan yapınca, otobüsün fiyatı katlandı, yatırımları erişilemez bir hale geldi. Evet onların da maliyeti artmıştır halıyla, ama bu konuda üretici firmalarımızdan biraz insafli olmalarını bekliyoruz. Otobüsü vermiyorsunuz, 10 ay sonraya gün veriyorsunuz, yetmezmiş gibi euroyu da 40 liradan hesaplayarak alıyorsunuz. Bir şekilde bu sorunun çözülmesi lazım. Burada Mercedes-Benz Türk'ün, Temsa'nın, Man'ın oturup sektör ile beraber bu işi istişare etmesi lazım; lakin bu sürdürülebilir bir politika değil. Yedek parça, tamir, bakım, lastik, işçilik; bunlara baktığınız zaman hakikatten sektörün belini büküyor. Firmaların yaz sezonunda kazandığı paralar, artan bu maliyetler nedeniyle erimeye devam ediyor.

Bir taraftan sektör içindeki rekabet, bir taraftan sektörler arası rekabet, diğer taraftan korsan taşımacılık; sektör içi köşeye sıkışmış durumda, belini doğrultmakta zorlanıyor. Bugün asgari ücret 17 bin lira oldu. Biz sektör olarak hizmet satanlar olduğumuz için insan yoğunluklu iş yapıyoruz. Dolayısıyla bu artışla birlikte işçilik giderimiz de katlanmış oldu. Aslında değişen bir şey olmuyor, asgari ücrette gelen zamları biz maliyetlere yansıtacağız, biletleme yansıtacağız; sonuçta olan paraya oluyor, para değerini kaybediyor. Yani 17 bin lira asgari ücret alan adam daha 2. ayın sonuna gelen farkı eritmiş oluyor, senenin geri kalan aylarında da sıkıntılı yaşayacak. Asgari ücretin 17 bin liraya çıkması bizi mutlu etti en azından emekçiler, asgari ücretle çalışmak zorunda olan insanlar bir nebze rahatlayacaktır diye düşünüyoruz; ama bu artışın piyasadaki mal ve hizmetlere yansımaları için de gerekli tedbirlerin alınması lazım. Yani bakkala, markete gittiğinizde elektriğin, suyun her şeyin zammı geldiğinde değişen bir şey olmuyor, o zaman

olan paranın değerine oluyor ve bu da enflasyonu daha fazla körüklüyor. Sonuçta satın alma gücü yine yok oluyor, yeni zamlar istenecek, yeni faklar istenecek onlar da mevcut bütçeyle mümkün değil.

Tabii seçimlere kadar bu politikalar devam edecek. Çalışan emeklilere de 5 bin lira farkın verilmesini kararlaştırdılar, bunlar seçim yaptırımları, seçim politikaları. Ama ben şunu söylüyorum; 2019'da başlayan pandemi ve devamında değişen dünya şartları dikkate alınarak işletmecilik yapılması lazım. Sektördeki daralmayı ve erimeyi dikkate almamız lazım. Ama şunu söylüyorum karayolu yolcu taşımacılığı giderek ivme kaybetmeye devam edecek, herkesin buna karşı tedbirli olması lazım. Akıllı yatırım yapması lazım. 2023 yılı parçalı bulutlu bir yıl oldu; yaz ayları iyiydi az çok hareket oldu; ama 2024 yılına girerken seçimlere kadar bu seçim yaptırımları, seçim politikaları yaptırımları arttıracak, güllük gülistanlık bir ortam yaratılacak, ama sonrasında hakikatten çok sıkıntılı bir süreç olacak. Sektörün aklını başına toplaması lazım, temkinli olması lazım...

Rekabeti bırakmamız lazım, akıllı mantıklı sefer yapmamız lazım, verimliliği kapasite kullanımını arttırmamız lazım, otobüslerin dolu gitmesini sağlayacak kabul edilebilir fiyatlarla taşımacılık yapmamız lazım; sefere giden otobüsün zarar değil kâr getirmesi lazım... Diğer taraftan az da olsa vatandaşın alım gücünü aşmamaya dikkat etmemiz lazım.

Havayollarıyla rekabet özellikle kış aylarında zirve yapıyor. Bazı havayolları şirketlerine baktığımız zaman otobüs fiyatlarına yolcu taşıyorlar. Ben şunu söylüyorum sektörde birliğe, beraberliğe ihtiyacımız var. Kanunlarla ilgili, yönetmeliklerle ilgili biz gerekli girişimlerde bulduk, yapabildiklerimizi yaptık, yapamadıklarımızı seferden sonraya bıraktık. Yine çalışacağız, yine sorunları gündeme getireceğiz çözmeye çalışacağız; ama esas sorunların çözümü sektörün kendi içindeki kapasite kullanımını ve verimliliği arttırmaktan geçiyor. Ama her şeyden önce kendi aramızdaki haksız, yıkıcı rekabeti bırakmamız lazım.

Sektörümüzün beklentisi İçişleri ve Ulaştırma Bakanlığının biran önce kayıt dışı korsan taşımacılığı engelleyecek yaptırımları getirmesi lazım. Kayıt dışı taşımacılığa adam vergi kaybına neden oluyor, diğer taraftan zararına yolcu taşıyor, sektörle haksız rekabet yapıyor. Belgeyi alan biz, belge parasını veren biz, vergiyi veren biz, istihdam yaratan biz, ama öteki tarafa bakıyorsanız korsan taşımacılığa adam 10 bin lira para kazandığı yerde 1600 lira ceza yazılıyor. O da çok sık yazılmıyor, yazılmadığı için de korsan taşımacılık daha da palazlanıyor. Şu anda bizim sektörde özellikle belirli bölgelerde korsan taşımacılığın payı 30'a yakın pay aldı. Bugün Trakya'ya giden otobüslere baktığımız zaman kayıt dışı korsan taşıma hat safada.



Mustafa YILDIRIM

Ben bir taraftan Ulaştırma Bakanlığının, İçişleri Bakanlığının ve diğer bakanlıklarla koordineli olmasını istiyorum.

Mevzuatla ilgili sorunların çözülmesini, denetimlerin artırılmasını ve yaptırımların caydırıcı hale getirilmesini sağlayacak düzenlemelerin yapılmasını bekliyoruz. 2024 yılının dediğim gibi sıkıntılı bir yıl olacağını düşünmüyoruz, önümüzdeki yıllarda da ne olacağını göremiyoruz; ama şurası net, önümüz çok aydınlık değil, bunu çok iyi biliyoruz. Maliyetler daha da artacak, istihdamda daralma olacak, yolcu sayısında azalma olacak, öğrenciler seyahat edemiyor, işçi, memur seyahat edemiyor, insanlar rahat rahat keyifli bir şekilde yola gidemiyorlar; bütün bunları dikkate alarak bizim yolumuza devam etmemiz lazım. Tekrar tekrar altını çiziyorum; kapasite kullanımını ve verimliliğini arttıracak düzenlemeleri dikkate alarak seferlerin planlamalarını ona göre yapmamız lazım.

Kaptanlar çok dikkatli olmalı

TABİİ bu arada geçen hafta şehitlerimiz vardı. Onlara Allah'tan rahmet, ailelerine de baş sağlığı diliyoruz. Bu acıların bir daha yaşanmamasını diliyoruz. Bu hafta bugün yaşanan elim kazadan da sektör olarak ders çıkarmamız lazım. Görmediğimiz yerlere araba sürmemesi lazım, şoförlerin yakın takipte olmaları lazım, çok dikkatli ve uyanık olmaları lazım. Bu mevsimde sisli havalar var, önünü görmediği yere araç sürmemek lazım, önün hep boşmuş gibi hareket edersen sonuçta öndeki araca çarparsın. Talihsiz bir kaza 11 ölenli bir kaza sonuçta daha fazlası olacak mı olmayacak mı bilemiyoruz; ama kazada ölenlerin de ailelerine baş sağlığı diliyoruz, firmalarımıza 'geçmiş olsun tekrarı olmasın' diyoruz. Bu duygularla Cumhuriyetimizin 2. Yüzyılının ülkemize, milletimize hayırlar getirmesini diliyorum daha güçlü bir Türkiye için herkesin kolları sıvaması lazım diyorum.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolumuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astorturizm.com.tr
ASTOR

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0 802
444 0562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inanan
turizm
www.inanaturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
444 33 80
www.mersinnurizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCIŞ SEYAHAT
www.ercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
ERCIŞ MERKEZ
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 65
351 68 86
Vip.: (0533) 204 15 46
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÜZ SIVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPASA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALIBEYNOY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.uzsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürlüktür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
ortak Rahatsızsınız
Türkiye'nin Her Yerinden
RH
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayiragasi.com.tr

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Süzünüz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvaturizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



YILDIZINIZIN EKSİK OLMAYACAĞI NİCE YILLARA.

Tecrübemizden aldığımız güçle, yıldızımızın her daim parladığı bir yılı geride bıraktık. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, 2024 yılının size ve sevdiklerinize sağlık, mutluluk ve başarı getirmesini dileriz.

Mutlu Yıllar!

Mercedes-Benz
The standard for buses.





*Bol seyahatli, sağlıklı,
huzurlu ve mutlu bir yeni yıl dileriz.*

obilet.com

biletall.com

2024

Mutlu Yıllar

*Sevdiklerinize kavuştuğunuz, başarılarla
dolmuş mutlu seneler dileriz.*

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

YENİ YILINIZ

KUTLU OLSUN

2024

TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK

2024

Mutlu Yıllar

Federasyonumuza
üye derneklerimizin,
Karayolu Yolcu Taşımacılığı
sektörünün ve yolcularımızın
yeni yılını en içten diklerimizle
kutlar; sağlık, başarı ve mutluluk
getirmesini temenni ederiz.



AV. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN



YENİ
YILINIZ

Kutlu Olsun



**BAŞKAN VEKİLİ
ERDEM YÜCEL**

Rotamız Daima Hep İleri!

Birlikte nice mutlu yolculuklara...

Mutlu Yollar



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm

2024

2024'TE YOLUNUZ MUTLULUĞA ÇIKSIN!

Her yeni yıl, heyecan verici bir yolculuğun başlangıcıdır.
2024, kavuşmaların en güzelini yaşayacağınız sağlık ve
huzur dolu bir yıl olsun.

Yeni yılınız kutlu olsun



2024

Mutluluğa, mutlulukla
kavuşturdüğümüz
nice yollara, nice yıllara...



2024

 **PAMUKKALE**



Hosgeldin

2024

Yeni yılın size ve sevdiklerinize sağlık,
huzur ve başarı getirmesi dileğiyle.

MUTLU YILLAR

inova
otomotiv



2024

Sevdiklerinizle birlikte güzel bir yıl
geçirmeniz dileđi ile

Mutlu Yıllar

SETCOM

Mutlu Yıllar

2024

Uluslararası yolcu ve yük taşımacılarımızın, terminal esnafımızın ve tüm yolcularımızın yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar; sağlık ve başarı dolu bir yıl dileriz.

**İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ**

INTERGLASS

OTO CAMLARI

35 YILLIK
TECRÜBE VE BİRİKİM

Tüm dost ve müşterilerimizin
yeni yılını en içten
dileklerimizle kutlarız

Mutlu Yıllar



Adres:
AcidereOSB Mah. Magarsus Cad.
No:2 Sarıçam/ ADANA

Çağrı Merkezi: 444 0 583
Telefon: [0322] 394 37 28 Pbx
Faks: [0322] 394 37 31

E-posta
info@interglass.com.tr

İLERİ GÖRÜŞLÜ. İLHAM VERİCİ. DİKKAT ÇEKİCİ.
HER OTOMOBİL ONUN İMZASINI TAŞIYOR.

Henry Ford



Hayatınızı kolaylaştıran teknolojiler



Seçilebilir Sürüş Modları



Araç Bakım Monitörü



Elektrikli Katlanabilir Aynalar



Park Sensörleri



Geri Görüş Kamerası



180° Görüş Sağlayan, Geniş Açılı Ön Kamera

Tüm servis, turizm
ve okul taşımacılarının
yeni yılını en içten
dileklerimizle kutlarız...



Adres: Veysel Karani Mahallesi,
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul
Tel: 0216 498 98 00 Web: www.ford-atilgan.com



Hoş Geldin

2024

FEDERASYONUMUZA
ÜYE DERNEKLERİMİZİN VE
TÜM SEKTÖR MENSUPLARIMIZIN
YENİ YILI KUTLU OLSUN.
CUMHURİYETİMİZİN YENİ YÜZYILI VE
2024 YILININ ÜLKEMİZE, MİLLETİMİZE VE
SEKTÖRÜMÜZE BOL KAZANÇ VE
MUTLULUK GETİRMESİNİ DİLERİZ.



Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Tüm dost ve müşterilerimizin yeni yılını kutlarız

2024

Mutlu Yıllar





Direksiyonu hep birlikte güzel bir yıla çeviriyoruz.

Birlikteliğimizin birçok başarı getirdiği bir yılı geride bırakırken yeni yıla dair umut doluyuz. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, yeni yılın sizlere ve sevdiklerinize sağlık, mutluluk ve başarı getirmesini dileriz. Mutlu yıllar.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon

Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0322 248 23 80



Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı, mutlu ve güzel bir yıl geçirmeniz dileğiyle

KHO
KAYAHAN OTOCAM

Hoşgeldin 2024

Sevdiklerinizle birlikte mutlu bir yıl geçirmeniz dileğiyle



Gürsel Turizm ailesi olarak
mutlu, huzurlu ve güven dolu
bir yıl geçirmenizi dileriz.

Hoş Geldin 2024



gurseltur.com.tr

GÜRSEL 30 .YIL

2024

YENİ YILINIZ KUTLU OLSUN



arıkan
TURİZM
Güvenilir Yol Arkadaşı

2024
HOŞGELDİN

Tüm dost ve
müşterilerimizi
yeni yılını en içten
dileklerimizle kutlarız.

MUTLU YILLAR

temizsoy
otobüs işletmesi



*Yeni yılınızı kutlar, sağlık,
mutluluk ve başarılar dileriz.*

Mustafa DEMİRBAŞ

BMC



TEMSA



KARSAN

www.fsmdemirbas.com

2024 *lu*

Yeni yılın en güzel müjdeleri,
en güzel sürprizlerle kapınızı çalması temennisiyle...

Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı, huzurlu

mutlu yıllar dileriz.



2024
MUTLU
YILLAR

**Yeni yılınızı en içten
dileklerimizle kutlarız...**





2024

Mutlu Yıllar!

Sevdiklerinizle birlikte
sağlık, mutluluk ve neşe dolu bir yıl
geçirmenizi dileriz!

MINI TUR
0531 991 97 19 | info@miniturizm.com
www.miniturizm.com



HOŞ GELDİN

2024

Yeni Yılız
Kutlu Olsun

SÜMER Rent-A-Bus



Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
BEĞİLLERARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

HOŞ GELDİN

2024

YENİ YILINIZ
Kutlu Olsun



Mutlu
Yıllar

Tüm dost ve
müşterilerimizin yeni
yılını kutlarız.

Coşkun Altın Group



HOŞGELDİN 2024

YENİ YILINIZ KUTLU OLSUN

Sevdiklerinizle birlikte
nice mutlu yıllara

ÖZ LULUDAĞ

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr



Hoşgeldin
2024

YENİ YILINIZ
Kutlu Olsun

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK



Hoş geldin
2024!

Sevdiklerinizle keyif içinde yeni
bir yıl geçirmeniz dileğiyle...

 **ŞAHİNOĞLU
GROUP**



MUTLU YILLAR

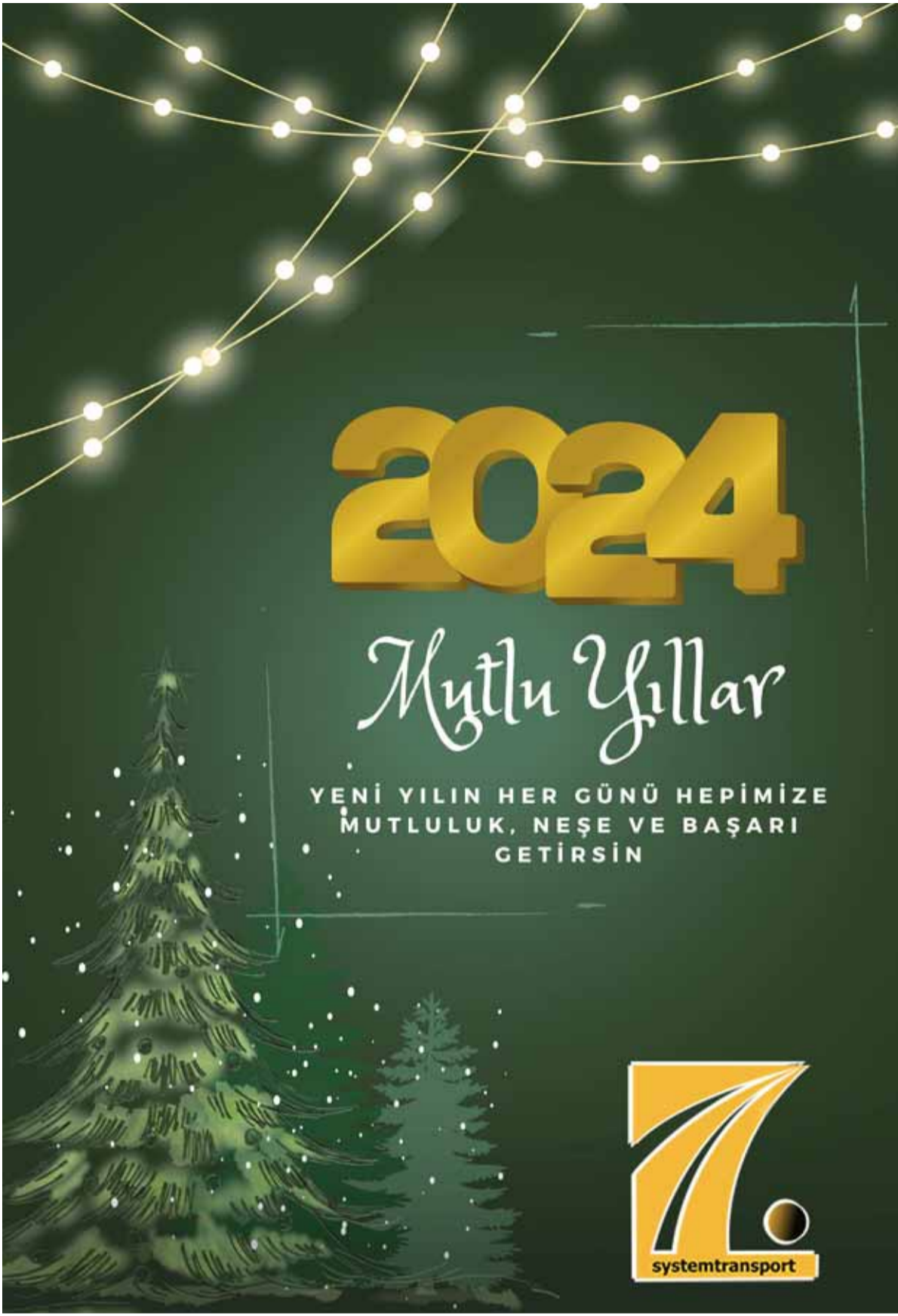
Tüm dost ve müşterilerimizin
yeni yılını kutlar;
sağlıklı, huzurlu ve bol kazançlı
bir yıl olmasını dileriz.

BLUECOM
VEHICLE ELECTRONICS - KOLTUKARKASI EKREN SİSTEMLERİ

 14 Yıl Otobüs Sektöründe Tecrübe	 +4.000 Otobüs BLUECOM Ürünleri Kullanmaktadır	 Dünyada +15 Ülkede Müşteri Ağı	 Güçlü Donanım Yüksek Performans	 Kalite Sertifikalı Ekranlarımız Otobüsler için Özel Üretilmiştir	 2 YIL GARANTİ Müşteri Memnuniyeti
--	---	---	---	---	---

BLUECOM • **BLUEROAD**
KOLTUKARKASI EKREN SİSTEMLERİ

DTEK DETAY TEKNOLOJİ OTOMOTİV LTD ŞTİ
Adres: Büyük İstiklal Caddesi Yeni Doğu Camii No: A158 Beyazıt / İstanbul TÜRKİYE
E Posta: info@blueroadglobal.com Telefon: 0090 533 033 06 04 - 0090 212 658 35 90
www.blueroadglobal.com



2024

Yeni yılda umutlarınız gerçek,
mutluluklarınız sonsuz olsun.

Mutlu Yıllar



HOŞGELDİN 2024!

Mutlu
Yıllar

Villa

20 24

Mutlu Yıllar

 **Düzce Güven**

Yeni Yılınız

Kutlu Olsun

SIMROLL

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 WIMAXI
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

FUAT ÇAĞLAR

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ÇAVUŞOĞLU®

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

dP | PİLAVCI
HASAN PİLAVCI

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

ŞEREF OTO

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

YAŞAROĞLU OTOMOTİV
YAŞAR ÖZKAN

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Satış Direktörü Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜSCÜLER
FEDERASYONU
GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
MÜMTAZ ER

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **LKSGROUP**

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **Düzce Güven**

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **KAHTAPETROL**

Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Temsa Satış Direktörü
Baybars Dağ'ın değerli babası

Halil DAĞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahipleri Bekir Yılmaz, Duran Yılmaz ve
Murat Yılmaz'ın değerli babası

Sn. Yaşar Yılmaz'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm Sahipleri Bekir Yılmaz, Duran Yılmaz ve
Murat Yılmaz'ın değerli babası

Yaşar YILMAZ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.

obilet.com

biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm Sahipleri Bekir Yılmaz,
Duran Yılmaz ve Murat Yılmaz'ın
değerli babası

Yaşar YILMAZ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**Ali Osman
Ulusoy**

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm Sahipleri Bekir Yılmaz,
Duran Yılmaz ve Murat Yılmaz'ın
değerli babası

Yaşar YILMAZ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜSCÜLER
FEDERASYONU

GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
MÜMTAZ ER

BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.

obilet.com

biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 *Düzce Güven*

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


ÖZDİYARBAKIR
Seyahat Tic. Ltd. Şti.

İnanöz Turizm Sahiplerinden

İlkay İNANÖZ'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


LÜKS MERSİN