

OBİLET, artık araç takip sistemi ile de sektörün yanında

KURULDUĞU günden bu yana dünyanın en hızlı büyüyen şirketlerinin başında yer alan obilet.com, kısa sürede global bir marka haline geldi. Online seyahat biletleme, araç kiralama ve otel rezervasyonu alanında hizmet veren Obilet.com, şimdi de araç takip sistemleri ile hizmet veriyor. Aldığı sayısız ödüllele adından söz ettiren başarılı şirket, otobüs sektörüne TRIOMOBİL araç takip sistemi ile; 7/24 izleme ve raporlama, anlık durum, konum bilgisi, detaylı raporlama, kullanıcı dostu arayüzü ve harcanan yakıt raporlaması ile birçok kolaylıklar sağlayacak. Konuyla ilgili açıklama yapan Obilet.com CEO'su Yiğit Gürocağ; 'Online bilet sisteminde yakaladığımız başarıyı araç takip sistemimiz ile de yakalayacağımızdan eminim. Bunun için çalışmalarımıza tüm hızımızla devam ediyoruz' dedi.

NETA
TEKNOLOJİSİ

Sektörde LİDER
Yaygın SERVİS AĞI
35 Ülkeye İHRACAT

NETA

/netaelektronik
www.neta.com.tr

Yıl: 26 Sayı: 1108 EYLÜL 2023 Fiyatı: 1 TL

GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr



Tanju Nayır oğlu Kaan'ı evlendirdi 14'te
MAPAR ailesinin mutlu günü



SAYFA 17'DE
Crafter Servis ve Okul yollarda



Neoplan Tourliner yenilenme yılında
SAYFA 9'DA

MANTIK '2+2' DİYOR!

Aslında daha başlarda birileri 2+1'e dönüşün yanlış ve lüks olduğunu söylüyordu; dinlemedik, otobüslerimizin koltuk kapasitesini yaklaşık 3'te 1 oranında azalttık. Maliyetlerin geldiği nokta, yani 'zor' aklımızı başımıza getirdi

Bakanlık hatırlattı Kamera ve kayıt zorunluluğu Ocak 2024'te başlıyor

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü, ilgili sivil toplum kuruluşlarına iletilmek üzere Genel Müdür Murat Baştor imzalı bir hatırlatma bildirisini yayınladı. "Araç Takip Sistemi Ve Kamera Zorunluluğu" başlıklı metinde, ilgili mevzuat gereği A1, A2, B2 D1 ve D2 yetki belgesine sahip araçlarda iç ve dış kamera ile en az yedi gün süreli kayıt yapabilen kayıt cihazı bulundurulması ile ATS bilgilerinin U-ETDS sistemine bildirim zorunluluğuna dikkat çekilerek, şu ifadelerle yer verildi: Bildirim zorunluluğunun 01/01/2024 tarihinden itibaren başlayacağı göz önünde bulundurulurken, ilgili yetki belgesi sahibi firmaların herhangi bir mağduriyet yaşamamasını teminen, konu hakkında gerekli duyuruların periyodik olarak yapılması hususunda gereğini rica ederim.

'HAVA ile rekabet' adına, karşılığı olmaksızın bonkörükler yaptık. İkramları zenginleştirdik, kahvaltılar verdik, yolcuyla kapıdan alıp kapısına bıraktık; yetmedi otobüslerimizi 2+1'e ve hatta 1+1'e dönüştürdük. Üstelik ilk zamanlarda bu dönüşüm için büyük de paralar harcadık. Peki yan yana 3-4 koltuklu havanın yolcusunu alabildik mi; tabii ki hayır! 'Olsun, bari yolcumuz rahat ediyor' diyemiyoruz çünkü artık teker dönmüyor. Otobüsçülük mevsimsel bir meslek. Kışın 10 otobüs fazla, yazın 30 otobüs az geliyor. Ne yapıyoruz, yazın gidip dışardan otobüs kiralamak zorunda kalıyor, gelirimizi başkalarıyla paylaşıyoruz. Burada asıl olan, koltuk arzı, yani koltuk kapasiteniz. 10 tane 2+1 otobüsünüz varsa, koltuk aranız 410 adet demektir. Halbuki otobüsleriniz 2+2 olsa, filonuz aynı ama koltuk aranız 550'lere çıkıyor. Yani yaklaşık olarak ekstra 4 otobüsünüz koltuk aranız olmuştur olacak.



Temsa-Mapar İşbirliği yeni servis ile daha da güçlendi

2019 yılında TEMSA'nın yetkili servis ve satış bayisi olan MAPAR Otomotiv, iş birliğini bir adım daha ileriye taşıdı. Mapar Otomotiv, İzmir Bornova'da yapımını tamamladığı Temsa Yetkili Servisi'ni düzenlediği törenle hizmete

aldı. 7 bin metrekarelik büyüklüğüyle dikkat çeken servis, Temsa portföyündeki tüm otobüs ve midibüslerin yanı sıra FUSO Canter modellerinin servis ve bakım işlemleri yapılacak.

HABERİN DETAYI 6. SAYFAMIZDA



SAYFA 16'DA

OTOKAR İtalya'da hedef büyüttü



SAYFA 12'DE

ISUZU'dan Tekirdağ'a 25'lik teslimat

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmıştır
Mustafa Yıldırım

Bir takım yapısal değişiklikler şart oldu
İbrahim Artırdı 5'te

01.07. - 31.12.2023 döneminde uygulanacak asgari ücret desteği ile ilgili usul ve esasları açıkladı
Sibel Yüce 4'te

Verimli bir sezon geçirdik

DEĞELİ dostlarım; artık yavaş yavaş turizm sezonunun sonuna yaklaşıyoruz. Elbette kış aylarında da turizm akışı olmuyor değil, ancak yağmurluk yaz aylarında. Daha sakin aylara girmiş bulunuyoruz. Şöyle geriye dönüp bu sezonda neler olduğunu özetlemeye çalışacağım. Deprem felaketi nedeniyle sezona buruk ve kaygılı başlamıştık. Deprem korkusunun turizmi derinden etkilemesinden korkuyorduk. Küçük kayıplar olsa da, korkulan olmadı. Bu sene ülke turizmi turist sayısı ve geliri açısından yüzleri güldürdü. Hani 50 milyon

turist hedefi diyorduk ya, bu hedefi tutturacağız gibi. Sezonu rakamlarıyla çok dha iyi çok olumsuz etkileyen faktörler ise, başta akaryakıt fiyatları olmak üzere olağanüstü artan maliyetler oldu. Her şey normal gitse, bu turizm rakamlarıyla çok dha iyi bir noktada olurduk. Artık önümüze bakacak, gelecek turizm sezonuna daha iyi şekilde hazırlanacağız. Her şey normal gider, afet ve krizler olmasa, 2024'ün çok iyi geçeceğine inanıyorum.



Sümer Yıgci

WIMAXI
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXI, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

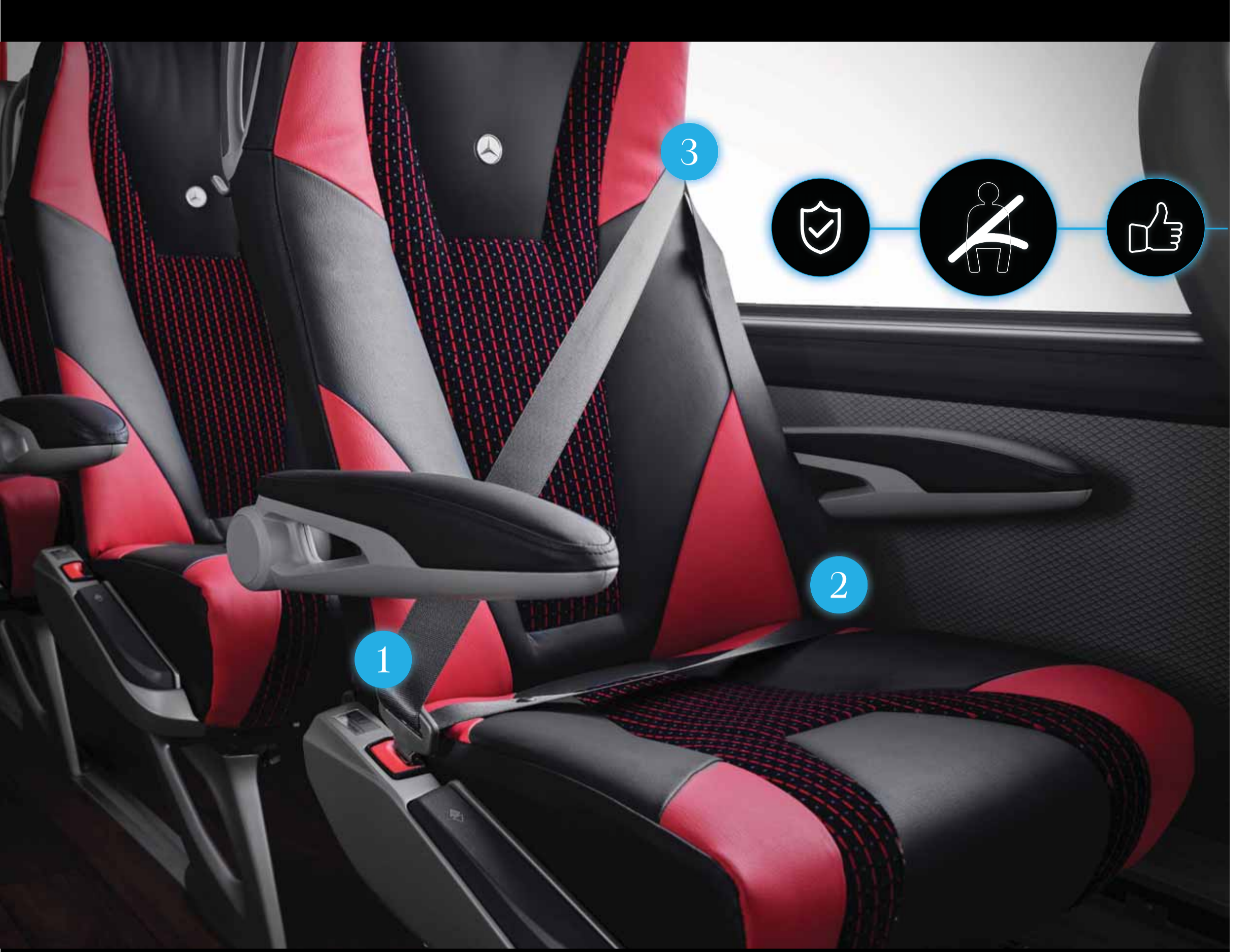
obilet

Gerçek Zamanlı Takip Sistemi



7/24 İzleme ve raporlama • Anlık Durum, Konum bilgisi
Detaylı raporlama • Kullanıcı dostu arayüz • Harcanan yakıt raporu

TRIOMOBİL
ARAÇ TAKİP SİSTEMİ



3 noktalı emniyet kemerleriyle uçtan uca güvenlik.

Mercedes-Benz Otobüs olarak, Travego ve Tourismo seyahat otobüslerimizin tüm koltuklarında 3 noktalı emniyet kemerlerini standart olarak sunuyoruz.

Omuzdan kavrama, bel sabitleme ve tutuş gücünü artırma özelliklerine sahip 3 noktalı emniyet kemerleri sayesinde, tüm yolcular için daha güvenli ve konforlu seyahat ayrıcalığı sağlamaya devam ediyoruz.

[#GeleceğeKaptanlıkEder](#)



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



www.mercedes-benz-bus.com



Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs

Mercedes-Benz
The standard for buses.



İSTANBUL OTOGARI'NIN İBB'YE DEVRİNİN 4. YILI KARNAVAL HAVASINDA KUTLANDI



Otogar esnafı ve yolcuların büyük ilgi gösterdiği ve sahipliğini Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli'nin yaptığı etkinliklerde; Sektörün Duayenlerinden Mehmet Özcan ve Türker Başkurt, TOFED Genel Başkanı Birol Öz-

can ve yönetim kurulu üyeleri, TOF Genel Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, Çanakkale Truva Yönetim Kurulu Başkanı ve TOFED Genel Başkan Yardımcısı Sinan Uzun ve Onta Bina Temsilcisi Mustafa Yücefer hazır bulundu.

HERKES HALİNDEN MEMNUN!

9 Eylül 2019'de Büyük İstanbul Otogarı'nı devralan İstanbul Büyükşehir Belediyesi, otogarda devrim sayılacak yenilikler yaptı. Devrin 4. yıldönümünde; toplantılar, fotoğraf sergileri, müzik dinletileri, nostaljik otobüslerin sergisi ve daha pek çok etkinlikle otogar adeta karnaval alanına döndü. Toplantıda kürsüye çıkan herkes, otogarin mevcut durumundan duyduğu memnuniyeti dile getirdi.



Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli, otogarin yapılmasında büyük emeği olan UATOD'un eski Başkanlarından Duayen Mehmet Özcan'a teşekkür plaketi takdim etti.



Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli, otogarin dönüşümde büyük rol üstlenen Türkiye Otobüscüler Federasyonu Genel Başkanı Birol Özcan'a da takdim etti...



Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli, sektörün önde gelen büyüklerinden, 'Örümcek' kitabının yazarı TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Türker Başkurt'a plaket verdi...

ARTIK 30'una merdiven dayayan Büyük İstanbul Otogarı, 25 yıllık işletme sürecinin ardından 9 Eylül 2019 tarihinde İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne devredilmişti.

Otogar, tam bir sorun yumağı idi... Yazihane ve işyerleri kimlere teslim edilecekti, özellikle harabeye dönen alt katlar nasıl islah edilecekti, temizlik ve asayiş sorunu nasıl çözülecekti; umutsuz gibi görünse de, İstanbul Büyükşehir Belediyesi tüm bu sorunları (tabii ki otobüsçünün de desteği ile) bir bir çözdü ve otogarı modern bir çehreye kavuşturdu.

Bir ara kaldırılması bile konuşulan Büyük İstanbul Otogarı, şimdilerde barışın, huzurun ve sükunetin hakim olduğu bir mekan... İstanbul Büyükşehir Belediyesi, devrin 4. yılı olan 9 Eylül 2023 tarihinden başlamak üzere bir takım renkli etkinlikler düzenledi. Bu etkinliklerden birisi de, Konferans Salonu'nda yapılan toplantıydı. Otogar esnafının, sivil kuruluşlarımızın, belediye yetkililerinin yanı sıra toplantıya sektörün duayen isimleri de katıldı. Otogarı, etkinlikleri ve sergileri gezen duayen isimler, otobüsçünün bu mabedinin geldiği noktayı övgü dolu sözlerle dile getirdi.

Otogarin bugünlere gelmesinde çok büyük rolü olan Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli, yapılan çalışmalar hakkında detaylı bilgiler vererek, daha yapılacak pek çok şeyin olduğunu söyledi. Esnaf ve yolcular tarafından büyük ilgi gören diğer etkinlikler ise şöyle: 29. Yaşında Büyük İstanbul Otogarı Fotoğraf Sergisi, sihirli bateri etkinliği, otogarin konu alan fotoğraf sergisi ve otogarin dört bir yanında teşhir edilen tarihi otobüsler...



Prometeon Türkiye ekonomiyeye katkı sunmaya devam ediyor...

Yıllık yaklaşık 2 milyonluk üretim kapasitesine sahip olan ve 2 bin 300 kişiyi istihdam eden Prometeon Türkiye, Cumhuriyet'in 100'üncü yılında da ülke ekonomisine katma değer sunmaya devam ediyor. Şirketin pazar performansı ve çalışmalarına ilgili basın toplantısında konuşan şirket kurmayları, istikrarlı büyümelerinin süreceğini dile getirdi.

DÜNYANIN endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirketi Prometeon Tyre Group, dünyada ve Türkiye'de büyümesini sürdürüyor. Anteo, Eracle, Tegrys markalarının yanı sıra Formula, Pharos ve Pirelli lisansıyla endüstriyel ve ticari lastikler üreten Prometeon, üç ülkede dört fabrikası, 8 bin çalışını ve 160 ülkede yürüttüğü operasyonları ile 1,5 milyar euro ciroya ulaştı.

75 ülkeyi kapsayan "Türkiye-Afrika-Orta Doğu-Rusya-Orta Asya ve Kafkaslar" Bölgesi'nin merkez üssü konumunda yer alan Prometeon Türkiye, 1960 yılında Türkiye'de kurulan ilk lastik fabrikası olan Kocaeli fabrikasını da yönetiyor. Prometeon Türkiye, Kocaeli fabrikasında yaptığı üretiminin yüzde 50'den fazlasını başta Avrupa olmak üzere 87 ülkeye ihraç ediyor. Şirket, yüksek ticari lastik üretim kapasitesine sahip üretim tesisi ve 150 kişilik ekipten oluşan Ar-Ge Merkezi ile hem grup içinde hem de Türkiye'de öne çıkıyor.

Tek markada pazar lideriyiz

Kocaeli fabrikası Ar-Ge Merkezi'nde gerçekleştirilen toplantıda konuşan Prometeon Türkiye, AFME, Rusya, CIS Bölgesi CEO'su Gökçe Şenocak, "Global lastik pazarı, ticari araç pazarının ve lojistik endüstrisinin büyümesinin de pozitif etkisiyle her yıl büyüyor. Global lastik pazarında Türkiye'nin de içinde bulunduğu MEA bölgesi yüzde 13 paya sahipken, Türkiye MEA pazarının yüzde 12'sini oluşturuyor. Prometeon Türkiye olarak biz içinde bulunduğumuz MEA bölgesindeki net satışların 53'ünü gerçekleştirerek ülke olarak başarılı bir performans ortaya koyuyoruz." dedi.

Türkiye lastik pazarı ve Prometeon Türkiye'nin liderliği hakkında da bilgi paylaşan Şenocak şunları kaydetti: "2017-2022 yılları arasında Türkiye yenileme pazarı yüzde 12 büyürken biz ise adette yüzde 33 büyüdük. Pazar payımızı ise aynı dönemde 4 puan artırdık. Halihazırda pazardaki her 4 lastikten biri, Prometeon tarafından üretiliyor.

Diğer yandan premium ticari lastiklerimiz ile Türkiye'de 2020'den beri tek markada aralıksız pazar lideri konumunda yer alıyoruz. Bu başanda Türkiye fabrikamızın kapasitesi, tecrübesi, bilgi birikimi, Türk mühendislerinin ve üretimin başındaki her bir çalışına arkadaşımızın emekleri büyük paya sahip. Şirketimiz büyürken istihdamımız ve ihracatımız da büyüyor. İstihdamımız 2017'den bu yana yüzde 15 artarak 2300 kişiye ulaştı. 2023 sonu itibarıyla 1.850.000 adet üretim kapasitesine ulaşacak olan üretim tesisimiz Türkiye'deki en yüksek ticari lastik üretim kapasitesine sahip fabrika konumunda. Ciromuzu 5 yılda euro bazında 2,4 katına çıkardık ve ihracat ciromuzu da yine euro bazında 4 kat artırdık. Halihazırda 87 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Yüksek teknoloji lastikleri üretme yetkinliğimizle ihracatımızın 2/3'ünü en premium pazar olan Avrupa'ya yapıyoruz."

2023'te yüzde 6 büyüyeceğiz

2023 yılını yüzde 6 büyüme ile kapatmayı hedeflediklerini belirterek, artan üretim kapasitesi ve Türkiye'de yaygın bayi organizasyonu ile pazar liderliğini daha da ileri taşıyacaklarını söyleyen Şenocak; "En iyi lastikleri ve çözümlerini üretmek güvenilir iş ortağı olma vizyonumuzla Türkiye Cumhuriyeti'nin 100'üncü yılında da üretim, istihdam ve ihracat ile ülke ekonomisine katkımızı artırmak üzere çalışmaya devam edeceğiz." dedi.

Grubun en yüksek teknoloji fabrikası

Prometeon Türkiye'nin Grup içindeki önemli rolüne değinen ve yetkinliklerinden bahseden Prometeon Tyre Group CTO'su Alexandre Bregantim şunları söyledi: "Türkiye fabrikamız dünyadaki fabrikalarımız arasında en yüksek teknolojilere sahip fabrika olarak öne çıkıyor. İnovasyonumuzu hızlandıran, dünyadaki en gelişmiş Ar-Ge Merkezi'miz de



Türkiye'de yer alıyor. Grup olarak geleceğimizi şekillendiren ve üzerinde en önemle durduğumuz konular inovasyon, dijital dönüşüm ve sürdürülebilirlik. Türkiye'deki güçlü ekibimizle bu konulara odaklanmayı sürdüreceğiz."

Grubun en büyük Ar-Ge tesisi

Prometeon Türkiye CTO'su-Fabrika Direktörü Bahadır

Özer de, grubun dünya çapındaki en büyük Ar-Ge tesisi olan Türkiye Ar-Ge Merkezi'nde yaklaşık 150 çalışını ile sürdürülebilirlik ve teknoloji odaklı 25'e yakın TÜBİTAK Projesi yürüttüklerini belirterek, "2007'de kurulan ve 2015 yılında sektörde Bakanlık lisansı alan ilk Ar-Ge Merkezi olan merkezimizi 2021 yılında yeniledik. 2023'te Ar-Ge Merkezimiz, Türk Akreditasyon Kurumu'ndan, indoor diye bilinen kapalı alan lastik testlerinin yapıldığı deney laboratuvarı olarak akredite edildi. Böylelikle Ar-Ge Merkezi'miz, Prometeon'un kendi lastik test laboratuvarından verdiği test sonuçlarının ulusal ve uluslararası resmi veya özel kuruluşlarca kabul edilmesinde güvenilirliği sağlayan önemli bir faktör olarak öne çıkıyor." dedi.

Satış sonrası hizmetler de terzi işi

Lastik sektörünün ürün tedarikçiliğinden hizmet sağlayıcılığına dönüştüğü süreçte, "terzi usulü" ürün ve hizmetlerin öne çıktığını vurgulayan Prometeon Türkiye, MEA, Rusya, CIS Bölgesi Pazarlama Direktörü Faruk Uslu, Prometeon Türkiye'nin 2017'de yüzde 21 olan pazar payının yüzde 25'e ulaştığına değindi. Uslu, Prometeon'un premium ve ekonomik segmentteki büyümesine dikkat çekti.

"Tek markadaki pazar liderliğimizin önemli bir destekleyicisi, inşaat segmentinde yüzde 30 pay ile olan liderliğimizdir. Zorlu inşaat sahalarında Prometeon tarafından üretilen lastiklere güveniliyor." diyen Uslu filolar ve bireysel şoförler nezdinde Prometeon tercihinin 2017-2021 yılları arasında toplam 8 puan arttığını vurguladı.

Orijinal ekipman üreticileri ile olan iş birliklerine değinen Uslu; "Ar-Ge Merkezi'mizin gücüyle hem yenileme pazarı için hem de orijinal ekipman pazarı için en yenilikçi lastikleri geliştiriyoruz. Ticari araç üreticileri ile yaptığımız iş birlikleri ile araç sektöründeki trendleri izliyor, ticari araç lastiklerinde trendleri yaratıyoruz. Prometeon Türkiye olarak ulusal ve yerel oyuncularla çalışıyoruz. Orijinal ekipman pazarına yaptığımız satışlar 2017-2022 yılları arasında adette bazında 2 kattan fazla büyüdü." ifadelerini kullandı.

2023 sonu itibarıyla tüm premium lastiklerin yerini 02 Serisi'nin alacağını belirten Uslu şunları kaydetti; "Yeni 02 Serisi %10 daha fazla kilometre performansı ve %20 daha fazla dayanıklılık vad ederek verimlilik, tasarruf ve sürdürülebilirlik açısından öne çıkıyor. Uluslararası taşımacılık lastiği olan H02 Profuel ürünümüz A sınıfı etiket değeri ile %1,4 daha düşük yakıt tüketimi sayesinde 150 araçlık bir filo da yılda 3 milyon TL'lik tasarruf imkanı sağlıyor. Bu ürünümüz aynı zamanda yılda 702 ton karbon emisyonunun azaltılmasına katkıda bulunuyor."

Uslu "Diğer yandan profesyonel lastik yönetimi çözüm ailemiz Pro Services ile filolar da operasyonel verimlilik ve sürdürülebilirlik alanında katkı veriyoruz. Dijital

Bir takım yapısal değişiklikler şart oldu



İbrahim ARTTIRDI

TATİL nedeniyle geçen hafta makalemi gönderemedim. Kaldığım yerden devam... Otobüs sektörü, yaşanan küresel ve yerel krizler nedeniyle son yıllarda ciddi bir kan kaybı yaşamıştı. Her ne kadar deprem felaketi nedeniyle işlerin kötü gidilmesinden korkulsa da, bu yaz sezonu, özellikle de 9 günlük Kurban Bayramı tatili hayli verimli geçti. Bu 9 günde otobüsler yüzde 100 dolulukla yola çıktı, yetmedi ek seferler kondu. Ancak bu dönemi verimli kılan asıl nokta ise, taşıma fiyatları oldu.

Geçen yıllarda fiyatları yükseltme konusunda son derece çekinceli davranan otobüs firmaları, artan maliyetleri de dikkate alarak, taşıma fiyatlarını olması gereken seviyelere çıkardı. Hal böyle olunca da, uzun yıllardan sonra iyi gelir elde ettiler.

Sezon 9 gün mü dersiniz; değil elbette ama sonrasında yaşanan kimi olumsuzluklar yüzünden moralier yeniden bozuldu. Mesela motorin fiyatı... Kurban Bayramı tatilinde 20 liralık seviyesinde olan motorinin litre fiyatı, iki kat artarak 40 liraya geçti. Artan asgari ücret de, personel giderlerini önemli oranda artırdı.

"O halde otobüs firmaları da fiyatlarını yükseltsin" dersiniz, işte orası pek kolay değil. Zaten fiyat yükseltmişsiniz motorin 2 katına çıktığında siz de fiyatınızı 2'ye katlayamıyorsunuz. Hem fiyat tarifi engeli var hem de yolcunuzu diğer taşıma modlarına kaptırma riski ile karşı karşıya kalıyorsunuz. Netice itibarıyla, bu sezon yüzleri güldüren bir sezon olmadı. Gelecek yıllar da çok parlak görünmüyor. Sektörde bir takım yapısal değişikliklere gidilmesi gerekebilecek.

Yeni!

Sultan Giga!



39+1+1

4,8 m³

9,2 m

Karşınızda Sultan serisi otobüslerimizden en yenisi ve en büyüğü Giga!

Personel ve turizm taşımacılığının ihtiyaçları için geliştirilen yeni Sultan Giga, düşük işletme giderleriyle daha çok yolcu, daha çok bagaj taşıyor.

Siz de hemen bir Otokar yetkili satıcısına gelin, Yeni Sultan Giga ile tanışın...

444 6857 (444 OTKR) | www.commercial.otokar.com.tr | /OtokarAS | /OtokarTr | /OtokarTicariAraclar

Otokar
Doğru karar

Koç





İZMİR'DE 7 BİN METREKARELİK TAM DONANIMLI YETKİLİ SERVİS HİZMETE GİRDİ

MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin ve İzmir Şubesi Genel Müdürü Caner Perk'in ev sahipliğindeki açılış törenine, Bornova Belediye Başkanı Dr. Mustafa İduğ, Temsa CEO'su Tolga Kaan Doğançioğlu, Temsa Satış Sonrası Hizmetler Genel Müdür Yardımcısı Önder Göker, Temsa Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, Temsa Satış Direktörü Baybars Dağ, Temsa yöneticileri ve çok sayıda davetli katıldı.

Temsa-Mapar işbirliği yeni servis ile daha da güçlendi

2019 yılında TEMSA'nın yetkili servis ve satış bayisi olan MAPAR Otomotiv, iş birliğini bir adım daha ileriye taşıdı. Mapar Otomotiv, İzmir Bornova'da yapımını tamamladığı Temsa Yetkili Servisi'ni düzenlediği törenle hizmete aldı. 7 bin metrekarelik büyüklüğüyle dikkat çeken servis, Temsa portföyündeki tüm otobüs ve midibüslerin yanı sıra FUSO Canter modellerinin servis ve bakım işlemleri yapılacaktır.

ELEKTRİKLİ otobüs ihracatıyla dikkatleri üzerine çeken TEMSA, iç pazardaki iddiasını sürdürüyor. Hedef büyüyen şirket, bu paralelde satış ve servis ağını genişletmeye devam ediyor. Köklü marka, 2021 yılında başladığı servis ağı dönüşüm projesini zinzire eklediği yeni halkalarla yaygınlaştırmayı sürdürüyor.

Satış sonrası hizmetler dönüşümün ana prensibi olarak belirlediği müşteri memnuniyetini, İzmir ve çevre illerde de güçlendirmek için önemli bir adım atan TEMSA, bölgedeki yeni servisini hizmete açtı.

Sektörün güvenilir çözüm ortağı MAPAR Otomotiv tarafından gerçekleştirilen yatırımla yapımı tamamlanan servis, ticari araç segmentinin en önemli kriterlerinden biri olan hızlı ve güvenilir yol yardım hizmetini bir adım daha ileriye götürerek, Temsa'nın bölgesel gücünü pekiştirecek.

Sektöre ilham kaynağı olacak Düzenlenen törende konuşan Temsa CEO'su Tolga Kaan Doğançioğlu, Temsa'nın sahip olduğu tüm kurumsal yönetim esaslarının yanında değerlerine bağlı, iddialı iş yapan, müşterisini merkeze alan bir şirket olduğunu hatırlatarak, şunları söyledi: "Mapar Otomotiv'in

gerçekleştirdiği bu yatırım aslında sadece İzmir'e, Ege'ye, Temsa'ya fayda sağlayan bir yatırım değil.

Bu yatırımlar arttıkça, satış sonrası hizmetler böyle ilham verici hikayelerle zenginleştikçe, üretimde Avrupa'nın bir numarası olan Türk ticari araç sektörü de ülkemizde hak ettiği değeri daha iyi görecek. Ülkemize, insanımıza daha kalıcı bir değer yaratmak için bu yatırımların çok önemli olduğunu düşünüyoruz.

Bu yatırımı hayata geçirerek, Türk ticari araç sektörüne ilham kaynağı olan başta Mapar Otomotiv Yönetim

Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve İzmir Şube Genel Müdürü Caner Perk olmak üzere, tüm Mapar Otomotiv ailesini yürekte tebrik ediyorum".

Mapar Otomotiv İzmir Şube Genel Müdürü Caner Perk ise Temsa ile uzun soluklu ve başarılarla dolu bir iş birliğine imza attıklarını belirten İzmir Şube Genel Müdürü Caner Perk, "Temsa servisimiz 3 bin metrekaresi kapalı alan olmak üzere toplam 7 bin metrekarelik bir alana kurulu.

Şu an 21 kişilik bir istihdam yaratıldı. 2024 yılı içinde bu sayının 50'ye ulaşmasını hedefliyoruz" ifadelerini kullandı.

Tüm ürün gamına hizmet verecek

Temsa marka tüm otobüs ve midibüslerin yanı sıra FUSO Canter modellerinin servis ve bakım işlemleri gerçekleştirilecek. Mapar-İzmir bu kapsamda, Temsa ürün portföyündeki tüm araçlara hizmet verebilen Türkiye'deki ender servis noktalarından biri olacak.

Temsa'nın İzmir bölgesindeki 4'üncü servisi olarak hizmet verecek MAPAR-İzmir, 7 bin metrekarelik büyüklüğüyle dikkat çekiyor.

En ileri satış sonrası hizmet teknolojilerinin kullanıldığı merkezde, otobüslere hizmet verebilecek toplam 8 adet kanallı ve 6 adet kanalsız hizmet alanı bulunuyor.

Hizmet alanlarında, tesise ait özel alanda depolanan tüm yağlar kanal ve hizmet alanına otomatik olarak şarj ediliyor.

İş gücü verimliliğini artıran bu otomatik sistem, her bir araç için gerekli bakım ve onarım süresini kısaltarak önemli bir zaman ve maliyet avantajı yaratıyor.

İzmir Şehir Terminali'ne 3 kilometre mesafede merkezde ayrıca, toplam 800 metrekarelik alanı kapsayacak şekilde 1 adet boya mix alanı, 2 adet boyahane alanı, 1 adet boya fırını yer alıyor.



NOVOLUX TURİZMDE NESİLDEN NESİLE KONFOR

Tamamen yenilenen iç tasarımı, son teknoloji güvenlik sistemleri ve 190 beygir, 510 Nm torka sahip Isuzu motoru ile Novolux, şehirler arası seyahatlerinizin vazgeçilmezi.





ÖNDER BAŞKAN İNOVA'YI ZİYARET ETTİ

İhracatı ve istihdamı ile ülkeye katma değer katan İNOVA Otomotiv, memleketi Bursa'nın da göz bebeği firmalarından. Kestel Belediye Başkanı Önder Tanır ve kurmayları, İNOVA'nın fabrikasında incelemelerde bulunarak üretim süreçleriyle ilgili yetkililerden detaylı bilgiler aldı



TÜRKİYE'nin araç koltuğu üretimindeki global markası İNOVA Otomotiv A.Ş., istikrarlı bir şekilde büyüyor ve büyüdükçe de ülkeye daha fazla katma değer sağlıyor. İhracattaki başarısıyla daha önce OSD'den ödül alan İNOVA, Bursa ve Kestel'in de önde gelen firmalarından birisi. İNOVA'yı, bu önemine binaen bugüne kadar önemli isimler ziyaret etmişti. Son olarak Kestel'in başarılı Belediye Başkanı Önder Tanır ve kurmayları İNOVA Otomotiv'in üretim tesisini ziyaret etti. Başkan Tanır ve beraberindeki heyet, fabrikadaki tüm birimleri tek tek ziyaret ederek, İNOVA Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı ve teknik yöneticilerden detaylı bilgiler aldı.



Başkanın ziyareti moral verdi
Son derece sıcak bir atmosferde gerçekleşen ziyaret ile ilgili gezetemize açıklamada bulunan Zülker Kavalcı, şunları söyledi: "Kestel Belediye Başkanımız Sayın Önder Tanır bey ile Yardımcıları Fatih ve Fikret beyler üretim tesisimize ziyaret gerçekleştirdiler. Bu ziyaret, bizleri son derece gururlandırdı. Ayaklarına sağlık; çok güzel hoş sohbetler ettik. Önder Başkanımızın Kestel'e yaptıklarını övgü ile dinledik. Bizler de kendilerinin daha genç ve dinamik olduğunu, daha çok hizmetler edebileceğini; ilerisini gören, bilen başarılı bir Başkanımız olduğunu, önümüzdeki yerel seçimlerinde daha büyük bir ilçede görmek istediğimizi söyledik. Ziyaret esnasında çalışan arkadaşlarımız ile de hoş muhabbetler yaptık. Nazik ziyaretlerinden dolayı bir kez daha Başkana tekrar teşekkür eder, başarılar dilerim'..."

Karsan ihracat performansı ile 'gümüş madalya' aldı...

KARSAN, geliştirdiği yenilikçi ürünleriyle Türkiye'nin ihracatındaki konumunu güçlendiriyor. Avrupa'nın ulaşım altyapısının elektrikleşmesinde öncü rol oynayan Karsan, pazar lideri modelleriyle ihracat sıralamasında basamakları hızla tırmanmaya devam ediyor. Bu kapsamda Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) düzenlediği "İhracatın Şampiyonları Ödülleri"nde Karsan Gümüş kategorisinde ödül aldı.

OİB'nin her yıl düzenlediği ve otomotiv endüstrisinde yılın en fazla ihracat gerçekleştiren kuruluşlarının ödüllendirildiği etkinlikte Karsan Otomotiv, bu sene 65 basamak birden yukarı tırmanmayı başardı. Türkiye'nin elektrikli minibus ve otobüs ihracatının yüzde 90'ına yakınını gerçekleştiren Karsan, elde ettiği ihracat başarısıyla "İhracatın Şampiyonları Ödülleri"nde Gümüş kategorisinde ödül alan Karsan CEO'su Okan Baş, "Karsan olarak Avrupa'nın toplu ulaşım altyapısını elektrikli ve otonom araçlarımızla yenilemeye devam ediyoruz. Başarısını kanıtlanmış ürünlerimize olan talep her geçen gün artı-

yor. Bunun doğal sonucu olarak da ihracatımızdaki artış sürüyor. İhracatımızdaki artış sadece markamız için değil Türkiye ihracatının da artmasına önemli katkı sağlıyor. Yeni ve yenilikçi ürünlerimizle şimdi de Avrupa'daki başarılarımızı Kuzey Amerika ve Japonya'ya da taşıyarak, ihracattaki gücümüzü artırmaya devam edeceğiz" dedi.

Karsan'ın sadece elektrikli araçlarla değil, yüksek teknoloji ürünlerle de sektörde yenilikçiliğini sürdürdüğünü ifade eden Okan Baş, "Otonom ve hidrojenli modellerimizle sektöre öncülük etmeye devam

ediyoruz. Son 5 yıl içinde, e-JEST ile başlayan, arkasından e-ATAK, Otonom e-ATAK, 10-12-18 metre e-ATA ailesi ve son olarak da e-ATA Hydrogen ile devam eden gelişim yolculuğumuzla Avrupa'nın elektrikli mobilite dönüşümüne öncülük ediyoruz. Kendini kanıtlanmış modellerimizden yüzde 100 elektrikli e-JEST, üst üste 3 yıldır Avrupa'da pazar lideri konumunda. Aynı şekilde e-ATAK da 2 yıldır üst üste Avrupa'nın pazar lideri oldu. Yeni ve yenilikçi ürünlerimizle mobilitenin geleceğinde hep bir adım önde olmaya devam edeceğiz" dedi.



Siparişin son 'YILDIZ'ları da Öz Diyarbakır filosundaki yerini aldı

SEKTÖRÜN ve Güneydoğu'nun köklü markası Özdiyarbakır Seyahat, yılın en iddialı Mercedes-Benz yatırımı yapanlar arasında yer aldı. Öz Diyarbakır, 2023 yılı yatırım planları kapsamında Mercedes-Benz Türk bayisi Heska Motorlu Araçlar ile 15 adet 2+1 koltuklu Travego 16 SHD anlaşması yapmıştı. Otobüsler partiler halinde firmaya teslim edildi. 15'lik siparişin son 3 adedini geçtiğimiz günlerde Özdiyarbakır Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı

Mahmut Arıkboğa ve Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Arıkboğa'ya teslim aldı. Filoya katılan yeni otobüslerle birlikte artık daha güçlü hale geldiklerini belirten Mahmut Arıkboğa, "Her türlü zorluğa rağmen, yolcuımıza konforlu hizmet sunabilmek için yatırım yapıyoruz. Bu sene 15 Mercedes-Benz otobüs aldık. Bu yatırımda bizlere her türlü kolaylığı sunan Mercedes-Benz Türk ve Heska Motorlu Araçlar yetkililerine teşekkür ediyorum" şeklinde konuştu.



90'lık Tourliner 'Yenilenme' yılında

2025'te 90. yılını kutlayacak olan Neoplan Tourliner, yeni versiyonu ile 2003 yılında yollara 'merhaba' demişti. Bu yıl Tourliner'in 20. yenilenme yılı. Tekik yükselme görececek olan yeni modelin çok daha konforlu, güvenli ve yakıt cimrisi olacağı belirtiliyor....

DÜNYANIN en çok tutulan otobüs modellerinden Neoplan Tourliner, 2025 yılında 90. yıldönümünü kutlayacak. Onlarca yıldır güvenilir teknoloji kullanan yüksek kaliteli, yenilikçi otobüsleri temsil eden NEOPLAN şirket tarihinin şüphesiz en önemli günlerinden birisi 1 Şubat 2008 dir. Bu tarihte otobüs bölümü, uluslararası alanda faaliyet gösteren MAN Nutzfahrzeuge Grubu içindeki sinejilerden yararlanmak amacıyla bu gruba entegre edildi. Bugün, tüm NEOPLAN modelleri, 2003 yılında yeni Tourliner ile başarılı şekilde başlatılan bir geleneğin devamı olarak Ankara'daki modern MAN otobüs fabrikasında üretiliyor. Araç, Temmuz 2003'te Mohringen'deki eski ana fabrikada "Tourliner Summertime" mottosu altında sunuldu. İlk tasarım konsepti daha önce IAA 2002'de "X-liner" adı altında sunulan araç, özellikle floresan yeşil boyası nedeniyle heyecan yarattı. İki dingilli Tourliner SHD ve uzun üç dingilli Tourliner SHD L modellerinde, satışa başlanılmadan önce müşterileri geri bildirimleri doğrultusunda birçok değişiklik yapıldı.

İlk Tourliner neslinin geliştirilmesi

MAN ve NEOPLAN otobüslerinin gelişimi noktasında o yıllarda ortaya atılan fikir hem basit hem de endüstriyel açıdan mantıklıydı. MAN'ın eski Teknoloji Direktörü Erno Bartha'nın himayesinde geliştirilen standart Lion's Coach, 2002 yılında yenilenmişti ve ilk NEOPLAN otobüsünün teknik temelini oluşturacaktı. Amaç, gelenek açısından zengin Starliner, Cityliner, Skyliner ve Euroliner model yelpazesini tamamlamak ve onu standart yolcu otobüsü segmentine genişletmekti. Tourliner, aynı zamanda Michael Streicher (Dış Tasarım) ve Andrea Lipp (İç Tasarım) başkanlığında yeni kurulan NEOPLAN Tasarım Departmanı'nın çizim masasındaki ilk modellerden biriydi. Michael Streicher kısa sürede Starliner ve Cityliner için NEOPLAN'a özgü ve markayı tanımlayan Sharp Cut tasarımının yaratıcısı olarak tanındı. Açık ve net şekilde çizilmiş "Melek Gözler" (Angel Eye) tarzı, aracın ikinci neslinin özünde de görülebiliyor. Tourliner, tipik NEOPLAN tek spotlu farlarla kendini gösterdi. Arka kısımda ise yuvarlak LED ışıklar kullanıldı. Tasarım genel olarak kısa süre sonra piyasaya sunulan iki yeni model, Starliner ve Cityliner için öne sürülen fikirleri kullanmaksızın NEOPLAN tasarım dilinde eski yüzyıldan yenisine geçildiğini göstermekteydi. İlk Tourliner'in iç mekânında hala birçok yuvarlak unsur ve uzun yıllardır popüler olan açık mavi iç mekân (Plaj Mavis) bulunuyordu.

Bu yüksek kalite özellikleriyle NEOPLAN Tourliner'in geniş bir müşteri yelpazesini heyecanlandırması da uzun sürmedi. Başta Birleşik Krallık'ta pazarlanan sağdan direksiyonlu modeller de dahil olmak üzere, ilk nesilden yaklaşık 2.500 araç tescil edildi. Bunların yaklaşık yüzde 70'i, 12 metrelik iki dingilli versiyondur. Bu otobüslerden bir tanesi Güney Afrika'daki 2010 Futbol Dünya Kupası'nda kullanılırken, diğer modeller de en başta profesyonel bisikletçiler için olmak üzere özel takım otobüsleri olarak donatıldı. Cazip fiyat-performans oranı sayesinde Tourliner, uzun mesafeli tarifeli servis operasyonları için de her zaman popüler bir seçim oldu; özellikle de kesintisiz düz zemini ve ön veya arka aksın üzerindeki isteğe bağlı tekerlekli sandalye asansörü sayesinde.

İkinci nesil standartları belirliyor

NEOPLAN, o dönemde olduğu gibi bugün de araçlarıyla

sektörde çitayı yükseltmeye devam ediyor. Mevcut ürün yelpazesi, özgün tasarımları sayesinde her zaman çokkulu bakışları üzerine çeken özel araçlarıyla göz dolduruyor. Bu durum, 2016 yılında tanıtılan Tourliner'in ikinci nesli için geçerli. Özellikle net ve hassas hatlara sahip optimize edilmiş Sharp Cut tasarımı, yeni görsel standartlar belirliyor. Araç, yaklaşık yüzde 20'lik iyileştirmeler sağlayacak şekilde yenilenen aerodinamik tasarımı sayesinde rüzgâr tüneline son derece düşük sürtünme ve referans değerleri elde etti. Tüm bunlar da ön cam ile tavan penceresi arasındaki yumuşak geçiş, aerodinamik olarak optimize edilmiş A sütunu ve pürüzsüz yüzeyli yan duvar gibi çok sayıda ayrıntıyla mümkün oldu. Böylelikle, yeni Tourliner dinamik ve estetik unsurları benzersiz bir şekilde birleştirmiş oldu. Modeli diğerlerinden ayıran tasarımın önemli bir unsuru da ön koltuk sırasındaki yolcuların dışarıyı kolayca görebilmesi için öne doğru uzanan geniş B sütununun görsel olarak parçalanmasıyla oluşturuldu. Bu değişim aynı zamanda aracın dışına da daha farklı bir görünüm kazandırırken, ön gövdedeki 20 yıl kampanyası logosunu da daha görünür hale getirdi.

Tüm bu özellikler sayesinde, bugün ikinci nesil Tourliner'in NEOPLAN Ailesi'nin bir parçası olduğunu anlamak için tek bir bakış yeterli oluyor. Tavana sık bir şekilde uzanan ön kubbe, tavan klima sisteminin önündeki kaplamaların dinamik kuyruklu yıldız formunda uzanışı, ayırt edici ve iyi tanımlanmış farlar ("Melek Gözler") ve hâlihazırda birçok ödül almış olan Sharp Cut tasarımı gibi ayrıntılar, aracın gerçek bir NEOPLAN olduğunu açıkça ortaya koyuyor. Lansmanından kısa süre sonra iF Tasarım Ödülü'nü alan Tourliner, aynı zamanda son derece davetkâr atmosferi ve maksimum seyahat konforuyla da etkileyiciliğini koruyor. Yüksek kaliteli malzemeler, yeni neslin modern aydınlatma konsepti ve kapsamlı bilgi-eğilence ekipmanı geriye istenecek hiçbir şeyi bırakmıyor. Yolcular bol ışığın ve ferahlık hissinin tadını çıkarırken, bagaj raflarının yüzey tasarımı, LED aydınlatma ve yeni servis setleri de tüm bu özelliklere ekstra katkıda bulunuyor. Büyük ilgi gören Tourliner'in iç tasarımı sonraki yıllarda yeni eklemelerle daha da geliştirildi. Tourliner'in birinci sınıf varlığına katkıda bulunan en önemli yeni özellikler ise, tekne güvertesi görünümündeki zemin, krom korkuluklar ve bagaj raflarındaki, aynı zamanda iç mekânda ürün adını LED aydınlatma sayesinde dikkat çekmeden vurgulayan arkadan aydınlatmalı öğeleri oldu. Tourliner doğal olarak, NEOPLAN Individual serisinden başka modüllerle de yükseltilebilir hale geldi.

2003'ten beri 3.850 adet satıldı

Tourliner modeli serisinin ikinci neslinin iki farklı varyasyonu bulunuyor. Bu nedenle her müşteriye bireysel ihtiyaçları için mümkün olan en iyi çözümü sunuyor. Özellikle esneklik NEOPLAN'da her zaman temel odak noktası oluşturuyor. 12,1 metre uzunluğa sahip kısa model, maksimum 51 yolcuya üstün konfor sunuyor. Busworld 2017'de ailenin en son üyesi olarak, ekstra uzun iki dingilli araç takip etti. Tourliner C'nin 13,1 metre uzunluğa sahip iki dingilli versiyonu, özellikle maksimum koltuk sayısı için optimize edilerek, 55 kişiye kadar oturma imkânı sağlandı. Araç bu haliyle özellikle uzun mesafeli tarifeli servisler için daha ideal hale getirildi. 2003 yılında piyasaya sürülmesinden bu yana, her iki nesilden toplam 3.850 NEOPLAN Tourliner aracı montaj hattından çıktı.



MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner otobüsleri; gelişmiş sürüş konforu, yeni güvenlik çözümleri ve yüksek araç verimi ile teknolojiyi her detayında hissettiriyor.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [i/mantruckandbusturkey](https://www.instagram.com/mantruckandbusturkey) [in/mantruckandbusturkey](https://www.linkedin.com/company/mantruckandbusturkey)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



**TOFED Shell
kart ile akaryakıt
alımında anında
indirim**

%3,5



Arayın kartınızı hemen teslim edelim



KAZAK TURBO TRUCKS, FORD TRUCKS'IN DİSTRİBÜTÖRÜ OLDU



Ford, Avrasya'da kendine yeni bir yol açtı

Etkinlik alanını her geçen gün artıran Ford Trucks, Avrasya'nın önemli bir kapısı olan Kazakistan'da Turbo Trucks ile distribütörlük anlaşması imzaladı. Kazakistan aracılığıyla uluslararası müşterilerine sunduğu hizmetleri genişletiyor. Ford Trucks, bu anlaşma ile uluslararası ticaret için önemli bir rota olan ve modern İpek Yolu olarak bilinen 'Orta Koridor' boyunca güvenilir ve yüksek kaliteli hizmetler sunmayı amaçlıyor.

DÜNYANIN en büyük ağır ticari araç üreticilerinden birisi olan Ford Trucks, yeni distribütörlüklerle yeni pazarlara yelken açmaya devam ediyor. Dev global marka, bu kapsamda Avrasya'nın karayolu taşımacılığı kapısı olan Kazakistan'da yeni distribütörü Turbo Trucks Kazakistan ile coğrafi kapsama alanını genişleterek tüm uluslararası müşterileri için hizmet sunmaya devam edecek.

25 yılı aşkın süredir dünyanın önde gelen otomotiv markalarını temsil eden TH Group'un bir parçası olan Turbo Trucks Kazakistan, kapsamlı kamyon işletmeciliği geçmişinin yanı sıra Avrupa ve Asya'da 9 farklı ülkede de otomotivle ilgili çeşitli faaliyetler yürütüyor.

Ford Trucks stratejik önemdeki Kazakistan pazarındaki faaliyetleriyle, Avrasya'daki ülkeler arasında bağlantıyı ve ekonomik iş birliğini artırmayı amaçlayan bir altyapı ve ticaret girişimi olan ve 'Yeni İpek Yolu' olarak da bilinen 'Middle

Corridor' (Orta Koridor) üzerindeki en uzun güzergâhta yer alacak.

Avrupa Birliği'nin hemen hemen yarısına eş değer bir yüz ölçümüne sahip olan Kazakistan'ın geniş coğrafyası, Ford Trucks'a güvenilir ve yüksek kalitede hizmet sunma imkânı tanıyacak. Kazakistan aynı zamanda Avrupa ve Asya'yı bir araya getiren güzergâhıyla Avrupa Birliği ile pek çok ortaklığa sahip.

Ülke, Avrupa'ya ve Avrupa'dan taşımacılıkta önemli bir kavşak noktası konumunda bulunuyor. İlk etapta Almatı'da satış, satış sonrası servis ve yedek parça hizmetiyle faaliyetlerine başlayacak olan Ford Trucks, iki yıl içinde ticari ve madencilik faaliyetleriyle öne çıkan beş kente daha genişleyerek 2025 itibarıyla toplam altı ana ilde konumlanacak.

Bu ortaklıkla daha da güçleneceğiz
Ford Trucks ile Turbo Trucks Kazakistan

arasındaki bu iş ortaklığı, yöneticilerin ve temsilcilerin katıldığı bir imza töreniyle resmîyet kazandı.

Törende konuşan Ford Trucks Lideri Emrah Duman, şu ifadeleri kullandı:

"Kazakistan'ın ağır ticari araç pazarında yeni ve çok değerli bir ortakla hizmet verecek olmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

Kazakistan, modern İpek Yolu boyunca güçlü bir varlık oluştururken önemli bir adıma işaret ediyor. Yüz ölçüm olarak çok geniş bir coğrafi alanda servis hizmeti sağlamış oluyoruz.

Bu stratejik hamle ile uluslararası müşterilerimize hizmet vermek, onlara güvenilir satış sonrası hizmetler ve yedek parçalara kolay erişim sunmak için daha iyi bir konumdayız. Kazakistan'daki fırsatlar çok geniş, bu ortaklığımızın karşılıklı başarı ve büyümeye yol açacağından ve müşterilerimizi en üst düzey çözümlerle güçlendireceğinden eminiz."

CEM POLATOĞLU

TAKSİCİLER ve REHBERLER BİRBİRLERİNE BENZERLER...

ÇOĞUlkede, Taksi Şoförleri ve Turist rehberleri Turistlerin ilk karşılaştıkları insanlardır.

Onlar ülkenin yüzü hatta aynasıdır. Bu nedenle çok önemli misyonları vardır. Ancak hal ve davranışlarıyla memleketi doğru mu temsil ederler, bir bakalım. Hem de benzer yönleriyle;

Bir ülke düşünün ki, azınlık da olsa, bazı Taksi Şoförleri ve Turist rehberleri için genel yorumlar şöyledir;

İkisi de, piyasanın 3-4 katı ihtiyaç olmasına rağmen daha fazla Rehber, daha fazla Taksi istemezler.

Bir şekilde engellerler. İstemezler ki rahatça aşağıda belirtilen keyfi davranışlarda bulunabilsinler.

İkisi de odalarının veya Bakanlığın tespit ettiği taban fiyatların 2-3 katı fiyat isteyebilirler.

İkisi de yurtdışında yayınlanan bazı kitaplarda DİKKAT EDİLMESİ GEREKENLER sınıfında en üst sıradadırlar.

Namları Japonya'dan Avrupa'ya, Arap ülkelerinden Güney Amerika'ya kadar yayılmıştır.



İkisi de daha çıkış noktasından itibaren Taksimetre veya Yeymiyeyi başlatırlar.

İkisi de müşteri ve gideceği yerleri seçerler.

İkisi için de, müşteri hangi ülkeden, kaç kişi, nereye gidecek, çok önemlidir. Hem paralı müşteri olsun hem sorunsuz yerlere gidilsin isterler.

İkisi de Yerli müşteri almak istemezler, mecbur kalıp kabul ederlerse de Yerli müşterileri hor görürler, azarlar.

İkisi de fiş, fatura, dolayısıyla vergi vermek istemez.

İkisi de ekstra para, yani hak ettiğinden fazla para, bahşiş veya komisyon kazanmazsa,

yerli yabancı tüm müşterilerine kötü davranır.

İkisi de kılığı kıyafetine dikkat etmez. Bir karış sakalla müşterisinin karşısına çıkan da var, alkol alıp çıkan da. Aralarında saçını taramaya üşenenler hatta yıkanmayanları bile bulunur.

İkisi de kendi çıkarları için siyasilere çok iyi kullanırlar.

Not: Kendim de Rehber kökenli bir kişi olarak işini düzgün yapan, büyük bir çoğunluk olan Taksi şoförleri ve Turist Rehberlerini tenzih ederim. Onlara saygımız, hürmetimiz sonsuzdur.

Bir duruşu var, sıcak nedir bilmez!



Park halindeki aracınızın motorunu çalıştırmadan da klimasını çalıştırabilirsiniz. Dışarı ne kadar sıcak olursa olsun F-MAX'in park kliması kabinin içini, kabin de sizi serinletir. Her yerde her zaman rahat edin diye, her yükte birlikte.



Isuzu'dan Tekirdağ'a 25'lik teslimat

Yurtiçi ve yurtdışı satışlarını aralıksız sürdüren Anadolu Isuzu, Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'ne 14 adedi Citibus ve 11 adedi de Novociti olmak üzere toplam 25 otobüs teslimatı gerçekleştirdi.



Isuzu, yüzde 9 ile Fransa pazarında söz sahibi

2022 sonuna dek Fransa'ya 1.200 adet otobüs ve midibüs teslimatı gerçekleştiren ihracatın lideri Anadolu Isuzu, 2023 yılının ilk 7 ayında ise pazar payını yüzde 9'a yükselterek Fransa'daki en başarılı üç oyuncusundan biri olmayı başardı...

OTOBÜS üreticilerimiz, yaptığı ihracatlarla Avrupa pazarının en önemli aktörlerinden birisi konumunda... Bu firmalarımızdan birisi de Anadolu Isuzu. Geçtiğimiz yıl sadece Fransa'ya 200 adetten fazla otobüs ve midibüs teslimatını gerçekleştiren Anadolu Isuzu, 2023'ün ilk 7 aylık döneminde de pazar ülkedeki payını 9'a yükseltti. Söz konusu sonuçla birlikte Anadolu Isuzu bu alanda Fransa'daki en başarılı üç büyük oyuncudan biri olarak konumlanmayı başardı.

45 ülkede 35 distribütör ile büyüyen başarı
Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan konuyla ilgili olarak şu görüşleri dile getirdi:
"Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu

olarak yurt dışında yeni pazarlara açılırken mevcut pazarlardaki varlığımızı güçlendirmeye devam ediyoruz. Ürettiğimiz araçlar tüm dünyada her geçen yıl daha fazla tercih ediliyor, yurtdışı satışlarımız ve teslimatlarımız artan ivmeyle sürüyor. Anadolu Isuzu olarak 20 yıla yakın süredir midibüs segmentinde 'ihracat şampiyonu' unvanını elimizde bulundurmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Gebze Çayırova'daki üretim tesislerimizde ürettiğimiz araçlar bugün 45 ülke yollarında ulaşım hizmetlerinde etkin olarak kullanılıyor. Bu pazarlara toplam 35 değerli distribütörümüz aracılığıyla ulaşıyoruz. Başarılarımızda doğru distribütörlerle çalışmamızın büyük rolü var. Distribütörlerimiz, sadece araç

satışıyla değil, satış sonrası hizmetlerdeki yatırımları ve başarıları ile ihracat pazarlarında Isuzu markasına olan güvenin temelini oluşturuyor. Bu yılın ilk 7 ayı içerisinde gerçekleşen satışlarla payımızı yüzde 9 düzeyine taşıdığımız ve sektördeki ilk üç oyuncu arasında yer aldığımız Fransa da bizim için en öncelikli pazarlardan biri konumunda. Söz konusu başarının elde edilmesinde 2015 yılından itibaren Fransa distribütörümüz olan Fast Concept Car sürdürdüğümüz örnek nitelikteki iş ortaklığımızın son derece önemli katkısı bulunuyor. Emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Fransa'da olduğu gibi diğer yurtdışı pazarlarda da yeni başarılarla imza atmaya devam edeceğiz."

KÜÇÜK otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, geçen yıl otomotiv alanında ihracatını en fazla büyüten şirket olmuş, bu başarıyı OSD tarafından ödüllendirilmişti. Bu yıl da ihracatta fırtına gibi esen Isuzu, bir yandan da yuridindeki satışlarını aralıksız sürdürüyor. Şirket, son olarak Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'ne 14 adedi Citibus, 11 adedi de Novociti olmak üzere toplam 25 adet otobüs teslimatı gerçekleştirdi. Araçlar, Süleymanpaşa Sahil Dolgu Alanı'nda gerçekleştirilen görkemli törenle büyükşehir'e teslim edildi.

Yerel yöneticiler, milletvekilleri ve vatandaşların hazır bulunduğu törende konuşan Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak, "Yönetim olarak yeni yatırımlarımızla toplu ulaşım ağıımızı büyütme devam ediyoruz.

Büyük ailemiz olan Tekirdağ halkı her şeyin en iyisini hak ediyor. Kentsel büyüme ve nüfus artışı toplu ulaşım talebi her geçen yıl daha da artırıyor. Bir yandan taşıma kapasitemizi arttıran bir yandan da yeni hatlar açarak toplu ulaşım ağıımızı genişletiyoruz.

Bugün itibarıyla 25 yeni aracımızı daha vatandaşlarımızın hizmetine sunmuş bulunuyoruz. Yüksek enflasyon nedeniyle ulaşım maliyetlerinin katlanarak arttığı böyle bir süreçte, ekonomik bir ulaşım türü olan toplu ulaşımı cazip hale getirmek önceliklerimizden biridir. Her biri son model, klimalı ve konforlu olan engelsiz araçlarımızla Süleymanpaşa ve Çorlu ilçelerimize yüksek kalite standartlarında hizmet vermeye devam edeceğiz.

Hizmete sunmuş olduğumuz 25 yeni otobüsümüzün vatandaşlarımızı hayırlı olmasını diliyorum, saygılar sunarım" şeklinde konuştu.

Anadolu Isuzu Satış Direktörü Yusuf Teoman da, Anadolu Isuzu markasını tercih ettikleri için başta Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak olmak üzere tüm belediye yetkililerine teşekkür ederek, "Araçlarımız, Tekirdağ halkına rahat ve konforlu ulaşım imkanı verecek. Çevre dostu engelsiz araçlarımızın Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi ve Tekirdağ halkına hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" diye konuştu.

Bu arada, yapılan konuşmaların ardından Anadolu Isuzu Satış Direktörü Yusuf Teoman tarafından Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak'a araçların sembolik anahtarları teslim edildi.

Grand Toro için Bursa'da tanıtım etkinliği yapıldı

2022'de piyasaya sürülür sürülmez büyük ilgi gören Isuzu Grand Toro'nun tanıtımları devam ediyor. Son olarak Anadolu Isuzu bayisi Bursa Ağır Vasıta, Toro için renkli bir etkinlik düzenledi. Tanıtıma taşımacılar yoğun ilgi gösterdi

ANADOLU Isuzu'nun 2022 sonlarında piyasaya çıkardığı ve sektöründe donanımlarıyla öne çıkan kısa ve orta mesafe servis aracı Isuzu Grand Toro, bu kez de Bursa Ağır Vasıta (BAV) tarafından renkli bir etkinlikte tanıtıldı.

Organizasyona Anadolu Isuzu Otobüs Şefi Emin Gümişik, Isuzu Bölge Sorumlusu Batuhan Uludağ, Isuzu Ürün Geliştirme'den Veysel Çataltepe, Isuzu Pazarlama'dan Orhan Edige, Bursa Ağır Vasıta Yönetim Kurulu Üyesi Muhsin Koçaslan, Bursa Ağır Vasıta Genel Müdürü Ahmet Uğur, Bursa Ağır Va-

sıta Satış Müdürü İnci Kaplan, Bursa Ağır Vasıta'nın Bölge Satış Danışmanları ve Isuzu müşterileri katıldı.

Etkinlikte konuşan BAV Satış Müdürü İnci Kaplan, "Bursa'da servis ve turizm sektöründe faaliyet gösteren firmalarımıza yeni modelin tanıtımını yapmak ve ilişkilerimizi geliştirmeyi hedefleyerek gerçekleştirmiş olduğumuz etkinliğimize katılım, beklediğimiz gibi oldukça yüksekti. Grand Toro otobüsümüz tüm firmalarımız tarafından çok beğenildi. Aracın otomatik vites ve retarderli olması, yakıt

performansının yüksek olması ve hem sürücü hem de yolcu konforu oldukça takdir aldı" dedi.

Isuzu'nun müşterilerine satın almadan satış sonrası kadar geniş bir yelpazede yüksek hizmet kalitesi sunduğunun altını çizen Kaplan, "Satış sonrası hizmetler kısmında geniş bayi ağına sahip olması, yüksek yedek parça tedarik oranı ve yüksek müşteri memnuniyeti, Isuzu'yu öne çıkarıyor. Tüm bu nedenlerden dolayı Isuzu, midibüs ve otobüs grubu araçlarında piyasadaki en iyi seçeneklerden biri olarak göz önüne çıkıyor" şeklinde konuştu.



Isuzu'nun Makedonya'ya araç sevkiyatı sürüyor...

TÜRKİYE'nin önde gelen ticari araç markası Anadolu Isuzu, istikrarlı büyümesini yurt içi pazarlarda olduğu gibi ihracat pazarlarında da devam ettiriyor. Türkiye'nin midibüs ihracat şampiyonluğu unvanını 18 yıldır sürdüren Anadolu Isuzu, kilometre taşı niteliğindeki başarılarını Kuzey Makedonya pazarındaki hakimiyetini yeni teslimatlarla pekiştirdi.

Anadolu Isuzu son olarak Ağustos ayı içerisinde, 2019 yılından bu yana aktif olduğu Kuzey Makedonya'da Shtip Belediyesi'ne yeni araçların teslimatını gerçekleştirdi. Kuzey Makedonya'ya Citiport 12m Dizele, Citibus AT, NovoCiti ve NOVO model araçlardan oluşan teslimatta; Shtip Belediye Başkanı Ivan Jordanov, Anadolu Isuzu Makedonya bayisi AUTOMAKEDONİJA yetkilileri, yerel halk ve basın mensuplarının katılımıyla bir tören düzenlendi.



Crafter Okul.

Konforlu, güvenli ve mutlu yolculuklara yeni bir adım



Crafter Okul'un içine bindiğiniz anda sunduğu konforu hissedecek, iç tasarımı ve donanımıyla her yolun keyfini çıkaracaksınız. Tasarruflu ve verimli TDI motoruyla cebinizi de düşünen Crafter Okul'la öğrenciler mutlu, yolculuklar güvenli.

Crafter Okul'la tanışmanız için sizi de **Volkswagen Yetkili Satıcılarına bekliyoruz.**

- 16+1 ve 19+1 koltuk seçenekleri • Üst düzey konfora sahip sürücü kabini
- Lüks segment iç tasarım ve yolcu koltukları • 8 ileri tam otomatik şanzıman seçeneği
- 2,0 litre 163 PS 410 Nm motor
- En son teknoloji sürüş destek sistemleriyle yüksek seviye güvenlik
- Okul taşıtı etiketi, DUR lambası, dış analog kameralar, 9 inç ekran, kayıt alabilen 3 adet iç IP kamera, yolcu koltuk sensörleri, koltuk uyarı sistemi, yolcu koltuklarında otomatik yükseklik ayarlı 3 noktadan gergili emniyet kemeri ekipmanlarından oluşan okul kiti



Ticari Araç

Doğuş Otomotiv | Trafik Hayattır | DANIŞMA HATTI: (0216) 266 54 98 | Volkswagen Finans | 

Fotoğraftaki aracın görüntüsü satışa sunulan modellerimizinkinden farklılık gösterebilir.

Doğuş Otomotiv'in Volkswagen için tercihi 

www.vw.com.tr



BURSA GENEL MÜDÜRÜ TANJU NAYIR OĞLU KAAAN'I EVLENDİRDİ MAPAR AİLESİNİN MUTLU GÜNÜ



MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Bursa Genel Müdürü Tanju Nayır ve İzmir Genel Müdürü Caner Perk, eşleriyle kameramıza poz verdi.

SEKTÖRÜN güvenilir çözüm ortağı MAPAR Otomotiv, renkli ve akıllarda yer bırakan bir düğün ile adından söz ettirdi.

MAPAR Bursa'nın başarılı Genel Müdürü Tanju Nayır, biricik oğlu Kaan Nayır'ı evlendirmenin büyük mutluluğunu yaşadı. Kaan Nayır ve müstakbel eşi Hüda Dere, Bursa'nın Nilüfer ilçesindeki meşhur Podyum Davet Opal Salon'da gerçekleştirilen muhteşem düğün töreni ile hayatlarını birleştirdi.

Çiftin aileleri, yakınları ve dostlarının hazır bulunduğu düğünde, MAPAR Otomotiv ailesi, şirketin müşterileri ile iş ortakları da yoğun ilgi gösterdi. Aynı zamanda Kaan Nayır'ın nikah şahitliğini de yapan MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, baba Tanju Nayır ile birlikte düğünün ev sahipliğini de üstlendi. Gelen tüm konukları kapıda karşılayan, masa masa dolaşarak konuklarıyla yakından ilgilenen Yalçın Şahin, çıkışta da herkesi kapıya kadar uğurladı.

Biz de GÜLEGÜLE ailesi olarak Kaan ve Hüda çiftine yaşam boyu mutluluklar diliyoruz...



MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, düğüne katılan gösteren misafirlerle yakından ilgilendi



Bakım ve kurallara uygunluk toplumsal sorumluluk

MERCEDES-Benz Yetkili Servisi Aşın Motorlu Araçlar, kuralların ve yapılabilmek her bakımın toplumsal bir sorumluluk olduğunu belirtiyor. 2022'de trafik kazasına karışan 321 bin 485 taşıtın yüzde 14,2'si kamyonet, yüzde 2,5'i minibüs, yüzde 2,3'ü çekici, yüzde 2,1'i kamyon, yüzde 1,9'u otobüs olduğunu

belirten Genel Müdürü Okan Erdem, "Frenlerinden lastiklerine, aydınlatma grubuna kadar eksikleri olan her ticari araç günün sonunda kazayla birlikte toplumda kayıplara neden oluyor. Kurallara uymak, bakımları aksatmamak, sosyal ve toplumsal bir sorumluluktur. Tüm ticari araç sahiplerine çağırımızdır" dedi.

ARAÇLARDA kurallarına uygun bakım ve onarım, hayati önem taşıyor. Kazaların en önemli nedenlerinden birisi de, araçların düzenli şekilde ve yetkili bayiler tarafından bakımdan geçirilmesi...

Medyada hemen her gün gündeme gelen ticari araç kazalarının tesadüf olmadığını ve büyük oranda araç sahiplerinin ihmaller zincirinden kaynaklandığını ileten Mercedes-Benz Ticari Araçlar Satış Sorumlusu Yetkili Servisi Aşın Motorlu Araçlar Genel Müdürü Okan Erdem, bakım ve kontrollerle kurallara uymanın önemini tekrar hatırlattı.

İstiap hadleri aşıyor, yükler açık geziyor, temizlik yapılmıyor...

Kaplama lastikler, bakımsız fren sistemleri trafikte dehşet saçıyor

Artan maliyetler nedeniyle birçok ticari araç sürücüsünün bakım ve kontrolleri aksattığını söyleyen Erdem, "Bakımları yapılmamış, elemanları aşınmış fren sistemleri tonlarca yükün altında gerekli güvenliği sağlayamaz. İne sıfır lastik almak yerine uygulanan kaplama lastikler her an patlamaya veya aracı yoldan çıkarmaya müsait şekilde bekliyor.

Yetersiz, çalışmayan farlar, stoplar, yan aydınlatmalar, görüş mesafesi kötü olan yollarda tehlike saçıyor. Gerekli bakım ve kontrollerin yapılması Türkiye'de yaşayan her fert için çok önemli" diye konuştu.

İstiap hadleri aşıyor, yükler açık geziyor, temizlik yapılmıyor...

Özellikle ağır vasıtalarda kurallara uygunluk seviyesinin düşük olduğuna değinen Genel Müdür Erdem, ticari araç sürücülerine çağrıda bulundu: "İstiap haddi aşılan, gerekli saklama ve kasa kapama önlemleri alınmadan trafiğe çıkan ağır vasıtalar her gün şahit oluyoruz. Uyumayan her kural hepimizi tehlikeye atıyor. Şantiyelerde gerekli temizlikler yapılmadan yollara çıkan hafriyat kamyonları ise saçtığı kum, çakıllarla diğer araçları tehlikeye attığı gibi şehirlerde çok ciddi kirliliğe sebep oluyor. Ticari araç sahipleri ve sürücülerinin tüm bu hususlara önemle dikkat etmesi gerektiği çağrısında bulunuyoruz. Gerekirse yaptırım ve cezaların artırılması da caydırıcı olacaktır."



Merkon'dan kamyon teslimatı

MERCEDES-Benz Türk'ün İç Anadolu'daki güçlü bayisi Bayraktarlar Merkon, otobüs teslimatlarının yanı sıra kamyon satışlarıyla da dikkatleri üzerine çekiyor. Merkon, son olarak Konya Selçuklu Belediyesi'ne 1 adet Mercedes-Benz Actros 2632 LD, 1 adet de Arocs 3342 B kamyon teslimatı gerçekleştirdi.

Araçlar Bayraktarlar Merkon lokasyonunda düzenlenen törenle teslim edildi. Araçlar Bayraktarlar Merkon Kamu Kamyon Satış

Sorumlusu Onur Şentürk tarafından Konya Selçuklu Belediyesi Tesisler Müdürlüğü Atölye Koordinatörü Kemal Koliit'e teslim edildi.

Törende konuşan Bayraktarlar Merkon Kamu Kamyon Satış Sorumlusu Onur Şentürk; "Konya Belediyesi ile böyle bir işbirliği yapmış olmaktan gurur duyuyoruz. Araç yatırımlarında bizleri tercih ettikleri için Mercedes-Benz Türk ve Bayraktarlar Grup olarak teşekkür ediyoruz. Araçların hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum" diye konuştu.



Kâmi Koç Erzurum, 13 Maraton yatırımını yaptı



2023'ün flaş yatırımcısı Kâmil Koç, yüklü otobüs alımlarına bir yenisini daha ekledi ve Erzurum Acentesi Karagül Holding & Arif Şenkuş üzerinden 13 adet TEMSA Maraton aldı. 2023 model otobüsler düzenlenen görkemli bir törenle yollara 'Merhaba' dedi.

2023 yılında adeta şaha kalkan karayolu yolcu taşımacılığının öncü markası Kâmil Koç, filosunu son model otobüslerle güçlendirmeyi sürdürüyor. İş ortakları ile birlikte Türkiye'nin dört bir yanında hizmet kalitesini herkes için ulaşılabilir kılama hedefiyle çalışan firma, gençleştirdiği araç filosu ile yol arkadaşlarına daha keyifli, daha konforlu ve daha güvenli bir seyahat imkânı sunuyor. Kâmil Koç'un, yolculuk deneyimini eşsiz hale getirme yaklaşımı doğrultusunda firmanın Erzurum acentesi Karagül Holding & Arif Şenkuş, filosunu son model otobüslerle güçlendirdi. Faaliyete başladığı 2015 yılından bu yana Kâmil Koç'un Erzurum acentesi olarak markanın bünyesinde hizmet veren ve son olarak gücünü Arif Şenkuş ile birleştirerek, yoluna Karagül Holding & Arif Şenkuş olarak devam eden acente, yeni araç yatırımı kapsamında filosuna 13 adet, sıfır kilometre TEMSA Maraton kattı.

Yeni araçlar için düzenlenen teslimat törenine şehrin mülti idare amirlerinden Erzurum Vali Yardımcısı Ahmet Özdemir'in yanı sıra acente adına firma sahipleri Arif Şenkuş, Ekran Karagül, Mustafa Karagül, Menderes Karagül, Kâmil Koç'un temsilcisi Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, İç Anadolu ve Karadeniz Bölge Koordinatörü Umut Özcan, Güney Marmara ve Ege Bölge Koordinatörü Aydın Tokatlı, Akdeniz ve Çukurova Bölge Koordinatörü

Mustafa Aktürk, Cem KIRAL Kuzey Marmara Otogar Müdürü ile TEMSA adına da TEMSA Türkiye Satış Direktörü Baybars Dağ ve TEMSA Bölge Satış Müdürü İlker Canpolat katıldı.

En çok tercih edilen markayız

Törende konuşan Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, son model araçlarla yolculuk deneyimini çok daha üst seviyeye çıkardıklarını belirterek, şunları söyledi;

"Kâmil Koç olarak, işimizi yaparken daima en iyiyi sunma hedefiyle çalışıyoruz. Bu yaklaşımımız sayesinde de bugün Türkiye'nin en çok tercih edilen markasıyız. Her gün Türkiye'nin farklı noktalarında yola çıkan bine yakın aracımızla, insanları sevdiğimize kavuşturuyoruz. Firma olarak amacımız; kuruluşuna ve gelişimine öncülük ettiğimiz bu sektörde hizmet çitasını sürekli yukarıda tutmak ve yolcularımıza en iyi araçlarda ağırlamaktır. Bu yüzden de iş ortaklarımızla birlikte araç filomuzu sürekli yeniliyor, gençleştiriyor ve daha da güçlendiriyoruz. Bugün de kurulduğumuz günden bu yana bizim Erzurum acentemiz olarak, başarıyla bölge insanına hizmet veren Karagül Holding & Arif Şenkuş'un yeni araçlarını teslim almanın heyecanını yaşıyoruz. Yeni araçlarımızla birlikte filomuz bugün çok daha genç ve çok daha dinamik hale geldi. Yeni yatırımlarla Kâmil Koç'un



hizmet kalitesine yaraşır bir şekilde araç filomuzu gençleştirmeye ve yolcularımıza en yeni araçlarımızla hizmet sunmaya devam edeceğiz. Yeni otobüslerimiz markamıza, firmamıza ve yolcularımıza hayırlı olsun."

Koç'a yaraşır kalite ile çalışmalımız Karagül Holding & Arif Şenkuş'un fir-

ması sahipleri Arif Şenkuş ve Ekran Karagül de, şunları söyledi: "Kâmil Koç gibi köklü marka altında çalışıyorsanız, daima en iyiyi sunmalısınız. Çünkü araçlarımızda taşıdığınız marka isminin sektörde çok özel bir yeri var ve o isme yaraşır araçlarla ve hizmet kalitesi ile çalışmalısınız. Biz de sektörün lideri bir marka altında çalışmaktan, yol arkada-

lığı yapmaktan mutlu ve gururluyuz. Kâmil Koç'un adını ve hizmet kalitesini en iyi şekilde teslim etmek için de filomuzu 13 Maraton ile güçlendirdik. Yeni araçlarımız ile yolcularımıza çok daha keyifli ve konforlu bir seyahat deneyimi yaşatacağız. Yeni araçlarımızın hem markamıza hem bizlere hem de yolcularımıza hayırlı olmasını diliyoruz."



'Mauri Bus System'i satın alan Otokar, İtalya'da hedef büyüttü

İç pazardaki liderliğini ihracatla taçlandıran Otokar, özellikle Avrupa'daki büyümesini sürdürüyor. Yani bayiliklerle Avrupa Birliği ülkelerindeki pazar payını artıran şirket, son olarak İtalya bayisi Mauri Bus System'i satın aldı.... Otokar, yeni iştirak şirketi ile İtalya pazarındaki daki iddiasını arttıracak.

KOÇ Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisindeki global aktörü Otokar, uzun yıllardır Türkiye'deki toplam otobüs pazarı liderliğini kimseye kaptırmıyor.

Aynı zamanda otobüs ihracatı alanında da ilk sıralarda yer alan şirket, ticari araçlarda hedef pazarı olan Avrupa'da başarılı çıkışı sürdürürken aynı zamanda büyüme için stratejik adımlar atmaya devam ediyor.

Avrupa başta olmak üzere 60'tan fazla ülke yollarında on binlerce otobüsüyle milyonlarca yolcu taşıyan Otokar, 2010 yılından beri İtalya'daki bayisi olan Mauri Bus System'i satın aldı.

Otokar bundan böyle İtalya'daki müşterilerine daha yakın olarak beklenti ve ihtiyaçlarını yakından takip edecek, ülkedeki etkinliğini daha da arttıracak.

Otokar'ın İtalya otobüs pazarındaki başarısına önemli katkılar sağlayan Mauri Bus System, bugüne kadar

700'den fazla Otokar markalı otobüs teslimatına imza attı. Geçtiğimiz sene 101. kuruluş yılını kutlayan şirket, ülkedeki Otokar marka araçların satışının yanı sıra satış sonrası hizmetlerini de sunuyordu.

13 yıllık bir işbirliğimiz vardı

101 yıllık tarihi ile geçmişte İtalya otobüs pazarında pek çok ilke imza atmış, İtalya'nın en köklü şirketlerinden biri olan Mauri Bus System'in Otokar'ın iştirak şirketleri arasına katılmasından büyük mutluluk ve heyecan duyduklarını belirten Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, şunları söyledi:

"Yaklaşık 13 yıldır başarıyla devam eden iş birliğimizi bu satın alma ile yepyeni bir noktaya taşıdık.

Otokar'ın başarısının ardında yatan en büyük etken her zaman müşteri odaklı yaklaşımı olmuştur.



Artık İtalya'daki müşterilerimize her zamankinden daha yakın olacağız, ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde anlayacağız. Yeni oluşumun hayırlı olmasını diliyorum."

Otokar'ın otobüs alanında Avrupa'da büyüme hedeflerinde önemli bir adım attığının altını çizen Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, sözlerini şöyle tamamladı:

"İtalya, Avrupa'daki hedef ülkelerimiz arasında en önemli pazarlarımızdan bir tanesi. 2010 yılından bu yana Otokar otobüsleri İtalya yollarında yolcu taşımacılığında hizmet veriyor. İtalya Avrupa'daki ikinci en büyük pazarımız olma özelliğine sahip. Otokar'ın ülkede halihazırdaki başarısının bundan sonra katlanarak artacağına inanıyoruz." dedi.

01.07. - 31.12.2023 döneminde uygulanacak asgari ücret desteği ile ilgili usul ve esasları açıklandı!

Sayın Okurlar;

2023/25 sayılı SGK Genelgesinde açıklandığı üzere;

1) 2023 yılı öncesi tescil edilen işyerleri için prime esas günlük kazancı 324 TL, toplu iş sözleşmesi uygulanan özel sektör işverenlerine ait işyerleri için 647 TL ve Linyit ve Taşkömürü çıkarılan işyerleri için 863 TL ve altında olan, 2023 yılında tescil edilen işyerleri için ise uzun vadeli sigorta kollarına tabi tüm sigortalıların çalışma gün sayısının; günlük 16,66 TL ile çarpılması sonucu bulunacak tutar kadar 2023 yılı Temmuz ila Aralık ayı döneminde asgari ücret desteği sağlanacaktır.

2) İlgili ayda 01/07/2023-31/12/2023 dönemine ait aylık brüt asgari ücretin onda birini (1.341,45 TL) geçmeyecek tutarda eksik prime esas kazanç bildirimini yapıldığının tespiti durumunda SGK tarafından yapılacak ihtiar üzerine on beş günlük süre içinde söz konusu eksikliği gideren işyerleri hakkında asgari ücret desteği uygulaması devam edecektir.

3) Asgari ücret desteğiyle sağlanacak indirim tutarı, takip eden ay/aylardan doğan sigorta prim borçlarına mahsup edilecektir.

Destekten yararlanabilmesi için,

1- İşverenler 2023 yılı Temmuz ila Aralık ayına/dönemine ait APHB(Aylık Prim Hizmet belgesi) veya MPHBY'i(Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi) yasal süresi içinde vereceklerdir. APHB veya MPHBY'nin yasal süresi içinde verilmemesi halinde belgelerin yasal süresinde verilmemesi aylar için destekten yararlanılamayacaktır.

2-2023 yılı Temmuz ila Aralık ayına/dönemine ilişkin olmak üzere yasal süresi dışında verilen ve gün sayısını arttıracak mahiyettede aylık prim ve hizmet belgelerinde/muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinde kayıtlı sigortalılar için bildirilen prim ödeme gün sayıları destekten yararlanılacak günün hesaplanmasında dikkate alınmayacaktır. Buna karşılık yasal süresi dışında verilen ve gün sayısını azaltacak mahiyettede (iptal niteliğindeki) aylık prim ve hizmet belgelerinde/muhtasar ve prim hizmet beyannamelerinde kayıtlı sigortalılar için bildirilen prim ödeme gün sayıları destekten yararlanılacak günün hesaplanmasında dikkate alınacaktır.

3-2023 yılı öncesi tescil edilmiş olan işyerleri için uygulanacak olan asgari ücret desteğinde işverenler SGK'ya vadesi geçmiş borcu olsa

dahi destekten yararlanılabileceği gibi, APHB veya MPHBY'den(Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi) kaynaklanan prim borçlarının ödenmiş olma şartı da bulunmamaktadır.

4- 2023 yılı için sigorta primine esas kazancın eksik bildirildiğinin veya hiç bildirilmediğinin denetim ve kontrolle görevli memurlarca yapılan soruşturma ve incelemelerde veya mahkeme kararları neticesinde ya da kamu kurum ve kuruluşlardan alınan yazılardan anlaşılması halinde, 2023 yılı için destekten yararlanamayacağı gibi yararlanılmış olması halinde, yararlandırılan tutarlar gecikme zammı ve gecikme cezası ile birlikte geri alınacaktır.

Bereketli işleriniz olsun.



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



inovaotomotiv.com



AGILE 5030



AGILE 4525P





Yeni Crafter Servis ve Okul yollarda

Volkswagen Ticari Araç'ın C-D segmentindeki güçlü temsilcisi Crafter'ın Servis ve Okul versiyonları yeniden yollarda. Üst düzey güvenlik, konfor ve yakıt ekonomisi ile öne çıkan araçlar, satış koşullarıyla da piyasada büyük işler yapmaya aday...

Sektörün iki dev oyuncusundan tüketiciye bayide kredi imkanı



Ticari araç pazarına 'Temsas Finans' desteği

TEMSA ve ALJ Finans, Türk ticari araç pazarında tüketicilerin finansmana erişimini kolaylaştıracak TEMSA Finans uygulamasını hayata geçirdi. TEMSA'nın Türkiye'deki tüm otobüs ve midibüs yetkili satıcılarını kapsayan anlaşma kapsamında, müşteriler TEMSA markalı otobüs ve midibüs alımlarında banka kredisi dışında bir alternatifte sahip olacak.

5 yıllık tecrübesiyle Türkiye'nin lider ticari araç üreticilerinden TEMSA, satış kanallarındaki gücünü, otomotiv dünyasının köklü markalarından ALJ Finans'ın finansman tecrübesiyle bir araya getirdi. Otomotiv kredisi başta olmak üzere, tüketicilere farklı alanlarda sunduğu finansman paketleriyle 2023 Haziran itibarıyla Türkiye'de 2,3 milyar TL'lik bir kredi büyüklüğüne sahip olan ALJ Finans ve TEMSA arasındaki iş birliğiyle 'TEMSA Finans' markasıyla hayata geçen uygulama, TEMSA müşterilerinin ticari araç finansmanına bayi üzerinden erişimi hızlandırıp kolaylaştırırken, banka dışı farklı bir finansman alternatifi sunacak.

Uzun kredi tahsis süreçlerinin önüne geçilecek
Geçtiğimiz ay içinde pilot uygulamalarına başlayan ve 25 Eylül tarihi itibarıyla TEMSA'nın Türkiye'nin dört bir yanında bulunan otobüs ve midibüs yetkili satıcılarının tümünü kapsayan ağıda TEMSA Finans markasıyla uygulamaya başlanan iş birliği, TEMSA markalı otobüs ve midibüs alımlarında kullanılabilir. Herhangi bir yetkili satıcı üzerinden alım işlemi gerçekleştirilmek isteyen tüketicilere, alacakları araçlar için piyasa ve pazar koşullarına göre değişen farklı tutar, oran ve vadelerde rekabetçi finansman çözümleri sağlanacak. Tüketiciler, işlemler sırasında anlık olarak krediye erişebilecek. Böylece kimi zaman sektördeki hareketliliği olumsuz şekilde etkileyen uzun kredi tahsis süreçlerinin önüne geçilecek. Ayrıca TEMSA müşterilerine, bankalardaki kredi limitleri dışında yeni kredi limiti oluşturulacak.

"Temsas finans aynı zamanda bir sürdürülebilirlik ve mobilite projesi"
Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA



CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, müşteri odaklı düşünmenin TEMSA ekosisteminin temelinde olduğunu altını çizerek, "Bu yaklaşımı araçların tasarımından satış süreçlerimize, pazarlamadan satış sonrası hizmetlerimize kadar kararlı şekilde uyguluyoruz. ALJ Finans ile hayata geçirdiğimiz bu anlaşma da bu yaklaşımımızın net bir göstergesi. TEMSA Finans ile birlikte biz aslında müşterilerimizle, sürecin her anında yanlarında olduğumuzu hissettiriyoruz. Çok geniş bir ürün gamı ile müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılıyoruz. Şimdi onlara finansman konusunda da farklı bir alternatif sunuyoruz. Diğer yandan, biz müşterilerimizin finansmana erişimini kolaylaştırarak, aslında hem ticari araç sektöründe bir hareketlilik yaratılmasına hem de müşterilerimizin filolarını yenilemelerine ve bu sayede çok daha çevreci araçları yollara çıkarabilmelerine olanak sağlıyoruz. Bu kapsamda, TEMSA Finans'ın sadece bir finansman projesi olarak değil; dokunduğu farklı alanlarla bir sürdürülebilirlik ve mobilite projesi olduğuna inanıyoruz" dedi.

TEMSA olarak, bu gibi uygulamalarla, burada üzerimize düşen sorumluluğun gereğini yerine getirmeye ve çözümün bir parçası olmaya gayret ediyoruz. Bu kapsamda, bu alandaki tecrübesi ve finansal gücüyle yanımızda olan; bu projeyi Türk ticari araç sektörüne bir katkı olarak gören ALJ Finans'a da teşekkürlerimi sunuyorum" ifadelerini kullandı.

Otomotiv sektörünün finansal çözüm ortağı olmak istiyoruz
ALJ Finans Genel Müdürü Volkan Döşoğlu ise, marka olarak uzmanlaştıkları otomotiv kredilerinde segment yelpazelerini genişletmek istediklerini belirterek "Finansal tecrübelerimizi otomotiv sektörünün tüm paydaşları ile paylaşmak istiyoruz. TEMSA ile gerçekleşen bu iş birliği bizim için ayrı bir önem taşımakta. TEMSA ile ticari araç finansmana başlıyoruz. Ayrıca bir markanın çözüm ortağı olmak da bizi ayrıca memnun ediyor. ALJ Finans olarak bu tür iş birliklerimizi daha da arttırmak marka portföyümüzü genişletmek arzumuzdayız" şeklinde değerlendirdi.

1949 yılından bu yana, ürettiği her modeliyle ticaretin her alanında yer alan Volkswagen Ticari Araç'ın, yolcu taşımacılığında en önemli modellerinden biri olan Crafter'ın Servis ve Okul versiyonları, üst düzey güvenlik ve konfor donanımlarıyla sınıfta fark yaratıyor. Volkswagen Crafter Servis ve Okul modelleri, yüksek performanslı ve yakıt tasarruflu motorunun yanı sıra, uzun süreli yolculuklarda maksimum konfor sağlayan koltukları, yükseklik ayarlı emniyet kemerleri ve en son teknoloji güvenlik sistemleriyle dikkat çekiyor.

Crafter Servis 1.900.000 TL, Crafter Okul ise 1.970.000 TL'den başlayan anahtar teslim fiyatlarıyla satışa sunuluyor. Her iki versiyonda 16+1 ve 19+1 koltuk seçeneği bulunuyor.

8 ileri otomatik vites seçeneği

Sınıfta yalnızca Volkswagen Crafter tarafından sunulan 8 ileri tam otomatik tork konvertörlü vites seçeneği, yumuşak ve sarsıntısız vites geçişleri ile hem yakıt tüketimini azaltıyor hem de hızlı ivmelenme sağlıyor.

Güçlü TDI motoru

Volkswagen Crafter için ticari hayatın ihtiyaçları göz önünde bulundurularak özel olarak tasarlanmış olan, dayanıklı ve uzun ömürlü motoru, yüksek performansı, düşük yakıt tüketimi ve yüksek çekiş gücü ile öne çıkıyor. 2.0 TDI çift turbolu dizel motor, 163 PS güç ve 410 Nm tork üretiyor.

Düşük kullanım maliyetleri

Volkswagen Crafter, yüksek 2.el değeri, düşük yakıt tüketimi ve düşük bakım maliyetleri ile bu segmentin kullanıcıları için ekonomik bir ticari araç olma özelliğini taşıyor. Son teknoloji sürücü destek sistemleri Volkswagen Crafter'da birçok güvenlik sistemi standart olarak sunuluyor. İkincil Çarpışma Önleme Asistanı, Rüzgar Savrulma Önleme Asistanı, Yorgunluk Tespit Sistemi, Şerit Takip Asistanı, Uzun Far Asistanı, Hız Limitleme Özellikli Hız Sabitleyici, Şerit Takip Uyarı Asistanı ve Şehir İçi Acil Fren Desteği gibi sürüş destek sistemleriyle üst düzey güvenlik sunuyor.

Üst düzey konfor

Volkswagen Crafter'ın özel ısıtma sistemi ve fanları sayesinde, yolcu bölümünde daha hızlı ve etkin bir iklimlendirme sağlanıyor. Tüm yolcu koltuklarında yer alan USB girişleri telefon, tablet gibi ürünlerin şarj edilmesinde kolaylık sağlıyor. Yolcu bölümünde 2 kademeli beyaz, tek kademeli mavi ışık veren LED aydınlatma grubu iç ambiyansa şık bir hava katarken gece yolculuklarında konforu artırıyor. Yolcular gibi sürücülerin de konforlu bir şekilde yolculuk yapması için tasarlanan Volkswagen Crafter'da AGR Sertifikalı ErgoComfort sürücü koltuğu, sırt, bel, baldır desteği gibi birçok konforlu kullanım özelliği sunarken, 14 farklı yöne ayarlanabilen süspansiyonu ile sürücüler için yolculukları daha rahat hale getiriyor.

Mevzuata uygun donanım

Crafter Okul araçları, mevzuatta bulunan tüm güvenlik özelliklerine sahip olarak üretiliyor. Aracın içerisinde kayıt alabilen 3 adet IP Kamera araçta yer alırken, yolcu koltuk sensörleri ve koltuk uyarı sistemi ise koltukta yolcu olup olmadığını sürücüye ekran vasıtasıyla bildirerek güvenliği daha üst seviyeye taşıyor. Crafter Okul modellerinde standart olarak sunulan otomatik yükseklik ayarlı 3 noktadan gergili emniyet kemerleri yolcunun omuz yüksekliğine göre ayarlanabiliyor ve özellikle çocukların çok daha güvenli bir şekilde seyahat etmesini sağlıyor. Özel tasarlanmış otomatik kapı, hem sürücü tarafından hem de uzaktan kumandayla kontrol edilebiliyor. Sıkışmaya karşı çift güvenlik sistemli kapı, acil durumlarda içeriden ve dışardan açılabilir.

'0' EMİSYONLU OTOBÜS ÜRETİCİSİ PORTEKİZLİ CEATANOBUS İLE ANLAŞMA İMZALANDI

Temsa hidrojenle çalışan şehirlerarası otobüsünü 2024'te banttan indirecek

Geliştirdiği 9 farklı sıfır emisyonlu araçla tüm dünyada adından söz ettiren TEMSA, Avrupa'nın en önemli hidrojenli araç üreticilerinden CaetanoBus ile ortak bir Ar-Ge projesini hayata geçirdi. Anlaşma uyarınca geliştirilecek hidrojenli otobüs, 1.000 kilometreye kadar menzil seçeneği sunacak. TEMSA'nın Adana'daki tesisinde üretilen hidrojen yakıtlı şehirlerarası otobüsün ilk prototipinin 2024 yılında tamamlanması ve otobüsün 2025 yılında seri üretime geçmesi hedefleniyor.

SON yıllardaki yatırımlarıyla bir teknoloji şirketine dönüşen ve sürdürülebilirliği küresel büyüme stratejisinin merkezine koyan TEMSA, elektrikli araçlardaki tecrübesini şimdi de hidrojenli araçlara taşıyor. Her yıl cirosunun yaklaşık yüzde 5'ini Ar-Ge faaliyetlerine ayıran ve bu çalışmalar neticesinde bugün elektrikli araçlarda dünyanın önde gelen üreticileri arasında yerini alan TEMSA, sıfır emisyonlu ürün gamını genişletecek önemli bir Ar-Ge iş birliğine imza attı.

Portekiz merkezli sıfır emisyonlu otobüs üreticisi CaetanoBus ile imzalanan Ortak Geliştirme Anlaşması (Joint Development Agreement) kapsamında, iki şirket hidrojen yakıtıyla çalışan bir şehirler arası otobüs geliştirecek. Anlaşma kapsamında, CaetanoBus'ın şehir içi otobüslerinde kullandığı Toyota hidrojen yakıt hücreli teknolojisi (Hydrogen fuel cell), TEMSA mühendislerinin elektrikli ve uzun yol otobüs tecrübesiyle birleştirilerek TEMSA HD platformuna entegre edilecek.

1.000 km'ye kadar menzil seçeneği
TEMSA ve CaetanoBus Ar-Ge ekiplerinin ortak çalışması ile geliştirilecek ve TEMSA'nın Adana tesisinde üretilen ilk hidrojen yakıtlı şehirler arası otobüsün ilk prototipinin 2024 yılında tamamlanması ve otobüsün 2025 yılında seri üretime geçerek hidrojenli otobüs pazarında yer edinmesi hedefleniyor. Söz konusu otobüsün, farklı yol ve coğrafya koşullarına göre yaklaşık 1.000 kilometrelik menzili tek depoya kat edilebileceği planlanıyor.

Bugüne kadar 8'i elektrikli, 1'i ise hidrojenli olmak üzere 9 farklı modeli sıfır emisyonlu ürün gamına ekleyen TEMSA, bu araçla birlikte söz konusu ürün gamındaki araç sayısını 10'a çıkaracak. Ayrıca, ASELSEN ile birlikte Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü geliştiren TEMSA, bu projeye birlikte, bir ilke daha imza atacak ve Türkiye'nin ilk şehirler arası hidrojenli otobüsünü Türkiye'de yollara çıkarmak için öncü bir rol üstlenmiş olacak.

Çevreciliğe yönelik ortak adım
Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, bugün dünyanın karşı karşıya olduğu iklim acil durumu gerçekliğinde, sürdürülebilirliğin bir iş modeli olarak kurgulanmasının önemine dikkat çekerken, "İş ve güç birliğinin, her zamankinden daha önemli olduğu bir dönemdedir. CaetanoBus ile gerçekleştirdiğimiz

iş birliğimizin odağında da bu anlayış var. Bu iş birliğini, sektörün iki önemli üreticisinin, iklim acil durumuyla mücadele ve sürdürülebilirlik taahhütleri doğrultusunda, daha iyi bir dünyaya atıkları ortak bir adım olarak görüyoruz. Öte yandan, sürdürülebilirlik konusunda bugün en önemli ihtiyacımız, laboratuvarlarımızda geliştirdiğimiz teknolojileri dünyanın, insanlığın kullanımına sunmak. Bu teknolojileri, dört duvarı çevrili, steril, ortamlardan çıkararak ticarileştirmek. Aslında bir anlamda, sözden aksiyona geçmek. O yüzden de bu iş birliğini, kendi sektörümüzde yaratacağı etki gücü açısından da son derece kıymetli buluyoruz" dedi.

Bugün daha çok elektrikli araçlar üzerinden okunan sıfır emisyonlu araç devriminin, şehirler arası yolculuklara yeterli şekilde yanıt veremediğini sözlerine ekleyen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Burada da en büyük problem şüphesiz menzil konusu. Dolayısıyla sıfır emisyonlu araç devriminden bahsedebilmemiz için elektrikli ve hidrojenli araçları bir bütünün iki yarısı olarak ele almamız gerekiyor. CaetanoBus bugün hidrojen teknolojisinde dünyanın en önde gelen şirketleri arasında yer alıyor.

Biz TEMSA olarak, üretim tarafındaki gücümüzü ve teknolojik altyapımızı, iş ortaklarımızın hidrojen alanındaki bilgi birikimiyle birleştirerek, sektördeki bu

devrime öncülük etmek istiyoruz. Kardeş şirketimiz Skoda Transportation ile geliştirdiğimiz ve geçtiğimiz dönemde Prag'da yollara çıkardığımız şehir içi hidrojenli araçlarımızın yanında şimdi de bu teknolojiyi şehirler arası yolculuklara entegre ederek, sürdürülebilir ulaşım konusunda öncü bir adım atıyoruz" diye konuştu.

İstanbul'dan Adana'ya çevreci ulaşım
Geliştirilecek otobüsün, menzil sorununa çok kapsamlı bir çözüm sunacağına altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu sözlerini şöyle tamamladı:
"Farklı yol ve coğrafya koşullarında, otobüsümüzün menzili 1.000 kilometreyi aşabilecektir. Diğer bir ifadeyle, bu otobüs, İstanbul'dan yola çıktıktan sonra, hiç yakıt almadan, Adana'ya rahatlıkla ulaşabilecektir ya da Paris'ten hareket eden aracımız yine hiç durmadan Berlin'e varabilecektir. Bu teknoloji, şehirler arası yolculuklarda hem yolculara hem de operatörlere yepyeni bir deneyim imkanı sunacak. TEMSA ve CaetanoBus Ar-Ge ekiplerinin ortak çalışması ile TEMSA Adana tesisinde üretilen hidrojen yakıtlı şehirler arası otobüsün ilk prototipinin 2024 yılında tamamlanması ve otobüsün 2025 yılında seri üretime geçerek hidrojenli otobüs pazarında yer edinmesini bekliyoruz."

Hidrojenli araç nasıl çalışıyor?

- Hidrojenli araçlarda, elektrikli araç bataryalarındaki hücrelere benzer şekilde bataryalar ve hidrojen yakıtını elektrikle dönüştüren, anot katot ve ince membrandan oluşan bir hidrojen yakıt hücre yapısı bulunuyor.
- Bu hücrelerde oksijen ve hidrojen molekülleri kimyasal reaksiyona girerek su ve elektrik elde ediliyor.
- Araçların da tıpkı benzinli otomobillerdeki egzoz borusuna benzer bir atık çıkışı sistemi bulunuyor. Ancak hidrojenle çalışan araçlarda açığa çıkan yan ürün sadece su buharı oluyor.
- Hidrojenli araçların depoları tıpkı benzinli araçlar gibi hidrojen yakıt istasyonlarında dolduruluyor. Neredeyse benzin ya da dizel motorlu araçlardakine benzer bir sürede depoyu doldurmak mümkün oluyor.
- Bir kilo sıkıştırılmış hidrojen, benzinden 11 kat daha yoğun bir enerji sağlıyor. Hidrojenli araçlarda hidrojenin elektrik üretimi sürekli olduğundan, daha az kapasiteli batarya paketleri yeterli oluyor. Bu sayede hidrojenli araçlar, elektrikli araçlara göre çok daha uzun mesafe kat edilebilir.



BRISA, yatırımlarıyla ülke ekonomisine katkı sunuyor

Brisa, Aksaray Fabrikası için 34 milyon dolarlık ilave kapasite artışı yatırımı yapacak. ve üretim kapasitesini 4,6 milyona çıkaracak. Brisa CEO'su Kürkçü, "Ek yatırımımız ile son teknoloji ve dünya standartlarında ürün geliştirecek, iç pazarda ve ihracatta gücümüzü artıracaktır" dedi...

SBANCI Holding ve Bridgestone Corporation işbirliğiyle kurulan BRISA, sektörde mobilitenin liderliğini üstlenirken, lastik işini de büyütüyor. Brisa, 2018 yılında 300 milyon dolar yatırımla kurduğu Aksaray'daki lastik fabrikasında kapasite artışına gidiyor. Yeni nesil teknolojilerle donatılan Aksaray Fabrikası için 34 milyon dolarlık ilave yatırımı plana alan şirket, 2026 yılında yılda 4,6 milyon lastik üretim kapasitesine ulaşmayı hedefliyor. Brisa, Aksaray Fabrikası'nda ilk faz için planladığı kapasiteye 2024 yılında erişecek ve ilave yatırım ile kapasitesini %7 oranında arttırarak 2026 yılında yıllık 4,6 milyon lastik kapasitesine ulaşacak.

Mobilitede gücümüz artacak

Brisa'nın yeni yatırım kararı ile ilgili konuşan Brisa CEO'su Haluk Kürkçü; "Sektörümüzün içinde olduğu mobilite dönüşümünü destekliyor ve potansiyeline güveniyoruz. Yeni yatırımlarla ülkemize değer katmaya devam ediyoruz. 11 milyon adet yıllık

üretim kapasitesi ile gücünü kanıtlanmış İzmit Fabrikamız ve akıllı teknolojilerle donatılmış Aksaray'daki üretim üssümüzle büyümeye devam ediyoruz. Her 2 saniyede 1 lastik üretiliyor. Aksaray Fabrikamızda hayata geçireceğimiz kapasite artışı yatırımımızla birlikte devreye alacağımız özel karışım teknolojisi ile elektrikli araçlar gibi gelişen mobilite trendlerine uygun, son teknoloji ve dünya standartlarında ürünleri daha hızlı bir şekilde pazara sunacak, araç üreticilerinin mobilite partneri olma tarafındaki gücümüzü artıracaktır. Aynı zamanda Türkiye'nin ve sektörümüzün güçlü bir ihracatçı şirketi olarak, uluslararası pazarlarda söz sahibi bir oyuncu olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz. Türkiye'de ürettiğimiz teknolojiyi güçlü ihracatımızla dünyaya yayıyoruz. Şu anda 90'a yakın ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Genç Aksaray Fabrikamızdan ise 77 ülkeye lastik gönderiyoruz. Yeni yatırımımız ile bu sayıyı daha da artırmayı hedefliyoruz" dedi.



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

AKARYAKIT İNDİRİMİ

BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | www.tof.org.tr

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul

obilet

Yeni eğitim-öğretim dönemimizde
öğrencilerimize başarılar diliyoruz



BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği Kurucu Üyelerinden ve
Dörtler Turizm'in Sahibi

Nurullah Demirgezer'in

vefatını büyük üzüntü içerisinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacılar Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜSCÜLER
FEDERASYONU
GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



YÖNETİM KURULU ADINA
GENEL BAŞKAN
MÜMTAZ ER

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacılar Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


systemtransport

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

ULUDAĞ

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


ege
hakan
turizm

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)
Kurucu Üyelerinden,
Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Nurullah DEMİRGEZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Aksu Tur Sahibi Şeref Karacan'ın
değerli kayınpederi

Mustafa UYYAR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI



1927

ANMA

2014

Her daim rehberimiz ve her şeyimiz

ALİ OSMAN ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
saygı, sevgi ve özlemle anıyoruz.



Ali Osman Ulusoy
Şirketler Grubu



1927-2014



Ali Osman Ulusoy

Saygı, minnet ve rahmetle anıyoruz



TÜRKİYE OTOBÜSCÜLER FEDERASYONU
COACHER FEDERATION OF TURKEY

**GENEL BAŞKAN
AV. BİROL ÖZCAN**



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



**TÜM OTOBÜSCÜLER
FEDERASYONU**

**GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM**



**GENEL BAŞKAN
MÜMTAZ ER**



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



METRO



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ**



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni, saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

obilet.com
biletall.com


ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.





ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

 *Düzce Güven*



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



VANGÖLÜ



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



**Yönetim Kurulu Başkanı
SUAT AKIN**



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



MUSTAFA ALTUNHAN



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

Coşkun Altın Group



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



ANMA

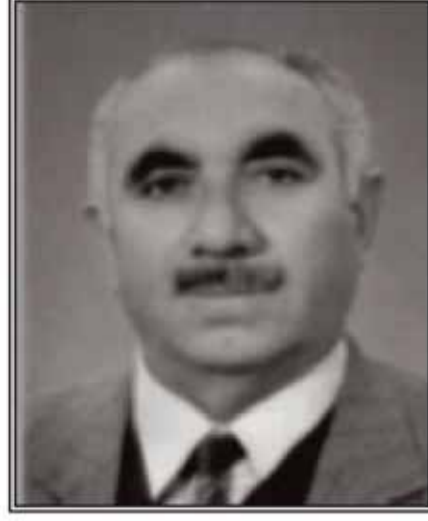
1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY 'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.





ANMA

1935 - 2014

Sektörümüzün duayeni, saygıdeğer büyüğümüz

Süleyman HAMURCU'nun

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

obilet.com
biletall.com


ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM



ANMA

1927-2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının dokuzuncu yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

SETCOM