



Mehmet Öksüz 6'da

Turizm taşımacıları artık iş yapamaz hale geldi



Neşet Ergün 8'de

Hiçbir şey anlamadık, bayram bitti yaz bitti...



Yiğit Gürocak 4'te

Verdiğimiz taahhütlerin özünde eşit rekabet var



Yıl: 26 Sayı: 1107 30 AĞUSTOS 2023 Fiyatı: 1 TL

GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL

ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOĞAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

İnsan hayatı bu kadar ucuz değil

Evet adı üstünde 'kaza' ama alınacak bir takım tedbirlerle can kayıpları önenebilir. Yaşanan kazalara ve alınabilecek tedbirlere değinen Erdem Yücel; 'İnsan canı bu kadar ucuz olmamalı. Bakanlık tarafından 3 noktalı emniyet kemeri, otomatik yangın söndürme cihazı ve dijital takograf zorunlu hale getirilmeli. Getirilecek bu zorunluluk ile kazalardaki can kayıplarının önüne geçilebilir' dedi.

'Taban'a çit yok, 'tavan'a ceza!

GERİYE dönük yapılan ÖTV zammının ardından, motorin litre fiyatı 40 liraya dayandı. Motorlu Taşıtlar Vergisi'nin iki kez alınması, vergi ve cezaların artırılması, çalışanların maliyetinin artması derken otobüsçü nefes alamaz hale geldi. Yaz ortasındayız, kazanç yok, peki kışın ne olacak; kim öle kim kalsın! 'Ne yapalım biz de taşıma fiyatlarımızı yükseltiriz' desen, kafan 'tavan'a çarpıyor... Enteresan bir durum söz konusu, oran dahi önemli

değil ne kadar fazla tabanın altına insan de, ses çıkaran olmuyor. Ama diğer taraftan tavan fiyatın 1 lira dahi üstüne çıksan, yakana yapışıp ceza kesiyorlar. 'Yahu koşullar bakın ne hale gelmiş, benim bunda kabahatim yok, ben neden tüm diğer alanlarda olduğu gibi fiyatımı yükseltmiyorum! Ortada çok ciddi adaletsizlik var. Sürekli oynayan bir piyasada, ardi arkası kesilmeyen zamlar varken, tavan da ne oluyormuş!

BU sezonda da maalesef çok sayıda ölümlü otobüs kazası yaşandı. Saygın ve köklü bir firmamız, elim kaza sonrası kapısına kilit vurdu. 'Kazaları önlemeye çalışalım ama, asil odaklanmamız gereken nokta can kayıplarını azaltmak veya ortadan kaldırmak' diyor TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel... Alınacak önlemlerle, ölümlerin önüne geçilebileceğini dile getiren Yücel, 'Bakıyorsunuz kaza yapan otobüs tekerlerinin üzerinde duruyor. Ama çok sayıda can kaybı var. Önlem alınmış olsa, hiç kimsenin ölmemesi gerekiyor. Peki nedir bu önlemler? Başta sıfır olmak üzere, tüm otobüslere 3 nokta emniyet kemeri ve yolcular için de kullanılan zorunluluğu getirilmeli. Bu noktada Mercedes-Benz Türk'e teşekkür ediyor, diğer markaları da aynı sorumluluğa davet ediyorum' dedi.



CAN ve mal kayıplarının bir diğer nedeninin otobüs yangınları olduğunu belirten Erdem Yücel, şunları söyledi: 'Otomatik yangın söndürme cihazı, her otobüste zorunlu hale getirilmeli. Böylelikle yangın, daha başlamadan söndürülebilir ve can kayıplarının önüne geçilebilir. Ayrıca kazaların tamamına yakınının hız kuralına uymayan kaptan kaynaklı olduğunu biliyoruz. Şunu da biliyoruz ki, kaptanlar takograflarla oynayıp hız sınırını aşabiliyor. Bunu önlemek için de dijital takografarda parmak izi ve yüz tanıma gibi teknolojileri kullanılması gerekiyor. Şunun da altını çiziyorum; yakında sigorta şirketleri de emniyet kemeri takmayanların sigortasını ödemeyecek. Dolayısıyla gece zengin yatıp sabah yoksul kalkmak istemiyorsak, belli maliyetlere katlanıp bu tür önlemleri almak zorundayız... Ölümlü kazaların önlenmesi için, firmaların kaptanlar noktasında da duyarlı olması gerektiğinin altını çizen Genel Başkan Vekili Yücel, 'Kaptan bulmak zorlaştı. Elimizdekilerin kıymetini bilmeli, onlara hak ettikleri değeri vermeliyiz. Tok olacak, dinlenecek, sık sık sağlık kontrollerinden geçecekler' dedi.



Emniyet Terminali yöneticileri Bakan Ömer Bolat'ı ziyaret etti

EMNİYET Terminali Yönetim Kurulu Başkanı ve MAREV Bakırköy Şube Başkanı Hacı Beşir Bilgin, Emniyet Terminali Otobüs İşletmecileri Derneği Başkanı Melis Tüfekçioğlu ve kızı Endüstri Mühendisi Melis Tüfekçioğlu, TÜİK öncesi dönem başkanlarından Mehmet Sıddık Ensari ile birlikte Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ı makamında ziyaret etti. Bakan Bolat'a görevinde başarılar dileyen heyet, dış ticaretin önemli üslerinden birisi olan İstanbul Laleli Uluslararası Emniyet Terminali ile ilgili bilgiler aktararak, terminalin daha da canlandırılması için destek talebinde bulundular. Ziyaretin olumlu geçtiği ifade edildi.



Platform, 2. toplantısını İTO'da yaptı

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi'nin (İBB), ulaşım meselesini katılımcı anlayışla çözmek amacıyla kurduğu İstanbul Ulaştırma Platformu, ikinci toplantısını İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirdi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Ulaştırma Daire Başkanı Utku Cihan, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve ulaşım modlarını temsil eden sivil kuruluş temsilcilerinin hazır bulunduğu toplantıda, servisçilerin, turizm taşımacılarının ve şehirlerarası oto-

büsçülerin sorunları masaya yatırıldı. Sorunların çözümü noktasında İstanbul'un diğer belediyelere de örnek olacak adımlar atması gerektiğinin altını çizildiği toplantıda, Anadolu Otoğarı ve şehirci terminaler konusu da görüşüldü. Toplantının yapıcı bir havada gerçekleştiğini dile getiren Başkan Mustafa Yıldırım, 'İBB ile iyi ilişkiler içerisindeyiz. Önemli projelerimiz var ve İBB kurmayları da bunlara sıcak bakıyor. Sıra somut adım atmada' diye konuştu.



SAYFA 10'DA

TOFED'ten görkemli aşure etkinliği



SAYFA 11'DE

Emniyet aşure geleneğini sürdürdü

Bu sektör desteksiz yola devam edemez
Mustafa Yıldırım 20'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır
İbrahim Artırdı

Ek motorlu taşıtlar vergisine ilişkin tebliğ yayınlandı
Sibel Yüce 16'da

Dengeler yerine oturmuyor

TURİZMDE dengeler bir türlü yerine oturmuyor. Ne demek istediğimi şöyle birkaç yıl geriye dönerek açıklayayım. 5-6 yıl evvel turizm adeta coşmuştu. Terör belası, Rusya ile yaşanan uçak krizi vs derken, bir anda turizmde ciddi gerileme yaşanmıştı. 2019'da yine canlanmıştı; bu sefer de pandemi nedeniyle turist akışı tamamen durdu ve bu durgunluk iki tam se-nemizi yedi. Pandeminin tehdidinin sona erdiği 2022, turizm sektörü ve biz taşımacılar için onca kötü yıldan sonra parlak bir yıl oldu. 2023, çok çok daha parlak geçecekti; bu kez de tarihin en büyük dep-

rem felaketini yaşadık. Turistlerin bir kısmı deprem korkusu nedeniyle ülkemize gelmekten caydı. Her şeye rağmen 2023, geçen yılı da geride bırakan bir yıl oluyor. Nitekim yılın ilk 7 ayına ait verilerde hareketliliği doğruluyor. 7 ayda ülkemize gelen turist sayısı, 27 milyon civarında; ki bu da geçen yıla oranla sektörün yüzde 16 büyüdüğünü işaret ediyor. Denge oturmuyor dedim ya; bu kez de maliyetler o kadar çok arttı ki, beklediğimiz kazancı elde edemiyoruz.



Sümer Yığıcı

WIMAXİ KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

- TELEVİZYON
- FİLM
- MÜZİK
- RADYO
- SESLİ KİTAP
- E-KİTAP
- ARAÇ TAKİP
- REKLAM
- UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

**TOFED Shell
kart ile akaryakıt
alımında anında
indirim**

%3,5



Arayın kartınızı hemen teslim edelim





Her yenilikte yolumuz daha aydınlık.

Tüm seyahat otobüslerimizde standart olarak sunmaya başladığımız yüksek parlaklık seviyesine sahip güçlü LED farlar; daha uzun menzilleri çok daha iyi aydınlatarak yol güvenliğinde büyük artış sağlarken, enerji tüketimini azaltarak aydınlatmada daha uzun kullanım sürelerine ulaşmayı başarıyor.

#GeleceğeKaptanlıkEder



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



www.mercedes-benz-bus.com



Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs

Mercedes-Benz

The standard for buses.



obilet.com: Böyle büyük bir dosyadan aklanarak çıkmanın haklı gururunu yaşıyoruz

Rekabet Kurumu, Haziran 2022'de Obilet Bilişim Sistemleri A.Ş. hakkında başlattığı inceleme dosyasını, kurumun taahhütleri üzerine kaldırmıştı. Yaşanan süreç ile ilgili olarak açıklamada bulunan Obilet, çok kapsamlı bir soruşturmada aklanarak çıkmanın, kendileri için gurur verici olduğunu dile getirdi...

REKABET Kurumu tarafından 18 Ağustos 2023 tarihinde kurumun resmi internet sitesinde yayımlanan açıklamaya göre, Obilet Bilişim Sistemleri A.Ş. (Obilet.com) hakkında yürütülen soruşturma, alınan taahhütlerle, ceza verilmeksizin sonlandırıldı.

Kurumun açıklamasında, Obilet hakkındaki soruşturmanın 16 Haziran 2022 tarihinde başlatıldığı, 13 Ekim 2022 tarihinde ise yeni iddialar nedeniyle soruşturma dosyasının kapsamının genişletildiği

belirtildi. Ardından ise Obilet'in sunduğu taahhüt paketi, muhtemel rekabet sorunlarını giderebilecek nitelikte olması nedeniyle kabul edildi ve soruşturma sona erdirildi.

Konu hakkında Obilet.com'dan yapılan açıklama şöyle: "Şirketimiz hakkında 1 yıldan uzun bir süredir devam eden bir ön araştırma ve soruşturma süreci vardı. Rekabet Kurumu'nun değerli uzmanları, kendilerine iletilen tüm ihbar ve şikayetleri titizlikle inceledi. Hatta, soruşturmamız devam ederken dosyamızın

kapsamının daha da genişletilmesine ve soruşturma süresinin uzatılmasına karar verildi. Geldiğimiz noktada ise, söz konusu soruşturmanın Rekabet Kurumu'nun hakkımızdaki tüm iddiaları baştan sona incelemesine, tüm verilerimizi çok detaylı bir şekilde analiz etmesine, ilgili pazar oyuncularının görüşlerini almasına imkan sağlayacak ölçüde geniş ve kapsamlı bir şekilde yürütülmüş olmasından mutluluk duyuyor; böylesi büyük bir dosyadan aklanarak çıkmış olmanın ise gururunu yaşıyoruz."

OBILET.COM KURUCUSU VE CEO'SU YİĞİT GÜROCAK: Verdiğimiz taahhütlerin özünde eşit rekabet var

KURULDUĞU günden bu yana dünyanın en hızlı büyüyen şirketlerinin başında yer alan obilet.com, kısa sürede global bir marka haline geldi. Türkiye pazarına hakim olan obilet, an itibarıyla 13 farklı

dilde, 33 farklı para birimi ile bilet satışı gerçekleştiriyor. Şirketin çalışmaları, pazar performansını ve planlarını obilet Kurucusu ve CEO'su Yiğit Gürocağ ile konuştuk. Bu çarpıcı söyleşimizi ilgi ile okuyacaksınız. İşte söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Rekabet Kurumu, Obilet Bilişim Sistemleri A.Ş. hakkında yürüttüğü soruşturmayı, tarafınızdan verilen taahhütler üzerine sonlandırma kararı aldı. Bu taahhütleri bizlere özetler misiniz? Bundan sonraki süreç nasıl işleyecek?

Rekabete aykırı husus bulunmadı

GÜROCAK: Öncelikle, Rekabet Kurumu'nun soruşturmayı ihlal tespiti ve cezai yaptırım ihtiyacı olmaksızın sonlandırmasına dair kararda yer alan taahhütlerin birçoğunun bizim daha önceden kendi irademizle atmış olduğumuz adımların Kurum nezdinde resmi olarak tescillenmesi niteliğini taşıdığını belirtmek isteriz.

Soruşturma açılırken gündeme getirilen birtakım soru işaretlerinin ise, soruşturma sürecinde rekabet endişesi oluşmadığı tespiti yapılarak soruşturma kapsamından çıkarıldığının da altını çizmekte fayda görüyoruz.

Örnek olarak, uyguladığımız komisyon oranlarıyla ve biletleme platformlarıyla yürütmekte olduğumuz gelir paylaşım oranlarıyla ilgili Rekabet Kurumu'nun uzmanları rekabete aykırı bir husus tespit etmedi ve bu hususlarda soruşturmayı devam ettirmedi. Mevcut yapımızı ve attığımız adımları yeterli ve olumlu gördü.

Soruşturma dosyasında ele alınan iddiaların birçoğu, Obilet'ten değil, Temmuz 2021'de devraldığımız Biletal ile otobüs firmalarının ve diğer biletleme platformlarının imzalamış olduğu sözleşmelerde yer alan maddelerden kaynaklanmakta idi.

Biz Obilet olarak devralma sonrasında daha da güçlü bir hale geldiğimizin farkındayız. Fakat bu gücü piyasadaki diğer oyuncuların aleyhine kullanmadık.

Tam aksine, devralma sonrasında hem otobüs firmaları, hem de biletleme platformları için çok daha elverişli bir pazar yapısı oluşturduk. Bunu da Rekabet Kurumu'nun talimatlarını beklemeksizin gerçekleştirdik.

Örnek olarak, diğer biletleme platformlarının otobüs firmaları ile iletişime geçmemesi yönündeki maddeye dayanarak herhangi bir sözleşme feshine gitmedik.

Diğer biletleme platformlarına daha önceden sadece Biletal portföyündeki firmaların satışı açılacak, biz bu uygulamadan vazgeçtik. Devralmadan hemen sonra, otobüs firmalarımızın onayı dahilinde, Obilet firmalarını Biletal'a, Biletal firmalarını Obilet'e açtık. Diğer biletleme platformlarına da tam servis sağlamaya başladık. Firmalarımızın seçeneklerini arttırdık.

Sözleşmelerde yer alan bazı kısıtlayıcı maddeleri kaldırdık.

Bu yazıyı okuyan çok sayıda otobüs firması ve biletleme platformu da, kendilerine iletilmiş olduğumuz, bazı haklarımızdan tek taraflı olarak feragat ettiğimize dair yazılarımız kapsamında bu hususa şahittir.

Sunduğumuz taahhütler ise, piyasaya yeni girişleri ve piyasada var olan oyuncuların eşit şekilde rekabet edebilmesini resmi olarak da güvenceye almaya dönük hususlardan oluşuyor. Ayrıca, Obilet'in karşı taraf sözleşmeye, ticari kurallara ve tüketici hakları ile taşımacılık mevzuatı başta olmak üzere ilgili mevzuata uyduğu sürece hiçbir ayırım olmaksızın herkese hizmet sunmaya devam edeceği de taahhüte bağlanmış oldu.

GÜLEGÜLE: Online bilet satışı konusunda önemli global aktörlerden birisiniz. Türkiye dışında başka pazarlarda da faaliyet gösterdiğiniz biliyoruz; halihazırda hangi ülkelerde varsınız, global çaptaki hedefleriniz ne?

Globalde hedef büyüttük

GÜROCAK: Obilet'in yurt dışı açılım hamlesini başlattık. Burada hem Türk firmalarına daha fazla yabancı yolcu getiriyoruz, hem yabancı firmalardan bilet alacak yolculara bir Türk platform olarak hizmet verip Obilet'in uluslararası tanınırlığını arttırdıkça Türkiye'nin ve Türk otobüs firmalarının dolaylı tanıtımını yapmış oluyoruz.

Halen 13 farklı dilde (yakında 20'yi bulacak) ve 33 farklı para biriminde bilet satabiliyoruz.

Şu an 50'nin üzerinde ülkede otobüs firmalarının biletlerini listeleyebiliyoruz. Ancak tabii ki bu ülkelerin hepsine birden aynı anda odaklanmıyoruz.

Ana odak noktalarımız, Bulgaristan, Romanya ve Sırbistan.

Hedefimiz Doğu Avrupa'nın en bilindik biletleme platformu olmak ve ardından global ölçekte bir marka haline gelmek.

GÜLEGÜLE: Türkiye'de açık ara lidere misiniz; hali hazırda kaç tane otobüs firmasıyla anlaşmanız söz konusu?

GÜROCAK: Rakamlar sürekli değişmekle birlikte 400'e yakın otobüs firması ile çalışıyoruz.

GÜLEGÜLE: En çok merak edilen hususların başında, toplam bilet satışının ne kadarının online olduğudur. Elinizdeki verilerden



hareketle, bilet satışında online kanallarının payı ne kadar? Obilet.com olarak sizin toplamdaki payınız ne kadar; rakam paylaşabilir misiniz? Mesela geçen yıl ve bu senenin ilk yarısında ne kadar otobüs bileti satışı gerçekleştirdiniz?

GÜROCAK: Online kanalların payı her geçen yıl büyüyor.

Biz tüm sektöre ait rakamları göremediğimiz için net bir rakam vermek mümkün değil. Ancak kendi analizlerimize göre ülke genelinde online satışın hala yüzde 50'nin altında olduğunu söylemek mümkün.

GÜLEGÜLE: Obilet olarak ilk günden bu yana hizmetlerinizi çeşitlendiriyorsunuz. Yeni hizmetleriniz olacak mı; mesela büyük şehirlerde UBER benzeri yolcu transferi işine de iddialı gireceğiniz söyleniyor biraz açar mısınız?

GÜROCAK: Obilet'in taşımacılık işine gireceğine, hatta otobüslerini satın alıp sefer açmaya başladığına dair yıllardır söylentiler çıkıyor.

Şu an böyle bir planımız yok. Yurt dışında otobüs bileti satıp ülkemize döviz getirmeye odaklanmış durumdayız.

obilet

Biletini Güvenle Al



obilet.com

biletall.com

TOBB KARAYOLU YOLCU TAŞIMACILIĞI SEKTÖR MECLİSİ TURİZM KOMİSYONU BAŞKANI, TTDER GENEL SEKRETERİ MEHMET ÖKSÜZ

Turizm taşımacısı iş yapamaz hale geldi!

KORKULAN oldu; ülke turizmi, yaşanan deprem felaketi ve ortaya konan korku senaryoları nedeniyle büyük bir kayıp yaşıyor. Büyük bir patlama bekleyen sektör, umduğunu bulamadı, yaptığı yatırımın karşılığını alamadı. Bu durumdan en fazla müzdarip olan kesimlerden birisi de, turizmin sac ayağını oluşturan turizm taşımacıları oldu. Turizmdeki kayıptan ziyadesiyle nasibini alan taşımacılar, özellikle artan akaryakıt fiyatları ve maliyetlerden dolayı tekeri döndüremez noktalara geldi. Koşullar bir yana, taşımacılar

korsanlarla, haksız rekabetle ve kaptan sıkıntısıyla boğuşuyor. Turizm taşımacılarının kanaat önderlerinden TTDER Genel Sekreteri, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı, İTO Meclis Üyesi Mehmet Öksüz ile, gündeme dair tüm bu konularla ilgili çarpıcı bir söyleşi yaptık. Araç yatırımı, otopüs kaptanlığı sıkıntısı ve mevzuatlardaki sıkıntılara dikkat çeken Mehmet Öksüz, yönetenlerin bu konuda daha büyük sorumluluk alması gerektiğinin altını çizdi. İşte TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz ile yaptığımız çarpıcı söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Turizm taşımacılarının taşıma mevzuatı ve belge konusunda yaşadığı sıkıntılar devam ediyor. Özellikle belge konusunda yasadışı işler yapıyor. Bu konuda neler söylersiniz? Neler yapılmalı?

U-ETDS etkin kullanılmalı!

ÖKSÜZ: Bakanlık kapsama

alanında, D2 ve B2 belgeleri ile

düzenlenen grup ve arazi

taşımacılık faaliyetlerinde,

denetim ve yaptırımların

yetersizliği nedeniyle kayıtdışı

ve usulsüz taşımacılık her

geçen gün artarak sektörde

haksız ve yıkıcı rekabete neden

olmaktadır.

Artan maliyetler ve daralan

pazar nedeniyle zor bir

dönemden geçen sektörümüzün

en önemli sorunlarından biri

haline gelen kayıtdışı usulsüz

taşımacılık faaliyetleri büyük

mağduriyetlere sebep

olmaktadır.

Her platformda dile

getirmemize rağmen önlem

alınmadığı için kayıtdışı

taşımacılık faaliyetleri artarak

devam etmektedir. Bu sorunun

en önemli kaynağı, bakanlıktan

D2 belgesi alan sorumsuz firma

sahiplerinin, para karşılığı

belge sahibinin kaydettikleri

biyresel taşımacıların, firma

faturası yerine kendi

faturalarını kesmeleri veya hiç

fatura kesmemeleridir.

Bu sorunun çözümü için

sözleşmeli araçların kendi adına

fatura kesmeleri engellenerek

belge sahibinin fatura kesmesi

sağlanmalı ve U-ETDS kaydı

ile etkin bir şekilde

denetlenmeli ve ağır yaptırım

uygulanmalıdır.

Ayrıca belgelerini bu şekilde

kullandıran firmaların belgeleri

iptal edilerek faaliyetten men

edilmelidir. Belge sahipleri

belgelerine kayıtlı taşıtların

faaliyetlerinden birinci

derecede sorumlu olmaları

nedeniyle bu araçları U-ETDS

ile takip ederek her türlü

faaliyetini kontrol ve denetim

altında tutmalı, taşınan

yoğunculara firma faturası

kesilmelidir.

otomobiller de dahil olmak
kaydı ile D2 ve B2 belgelerine
kaydedilerek kullanımına
müsaade edilmelidir.

GÜLEGÜLE: Son dönemlerde
maalesef sık sık ölümlü otobüs
kazaları yaşadık. Siz, yıllardır
bu konuya dikkat çekiyor,
kaptanlara özel önem verilmesi
gerektiğini söylüyorsunuz. Bu
konuda neler söylersiniz?

**İyi kaptan,
iyi ücretten geçiyor**

ÖKSÜZ: Sektörde yetişmiş
kaptan sorunu bugün daha fazla
gün yüzüne çıkmıştır.
Yollarımız artık altyapı olarak
çok modern. Yol kusuru
nedeniyle yaşanan kazalar çok
azaldı. Yollarımız gelişirken,
yeni üretilen otobüsler de
teknolojik olarak birçok yeni
güvenlik donanımlarıyla
güçlendirildi.

Ama en önemli noktayı hep
gözden kaçırdık, kaçırmaya da
devam ediyoruz. Sektörümüz
artık iyi kaptan bulmakta
zorlanıyor.

Zorlandığı için de mevcut insan
kaynağını istihdam etmek
zorunda kalıyoruz.

Bulabildiğimiz iyi kaptanlar da
belediyeler daha iyi ücret
verdiği için oraya gidiyor” dedi.

**Kuryeler bile
fazla ücret alıyor**

Kaptanlara ödenen maaşların
çok düşük, iş koşullarının da
çok ağır olduğuna dikkat çeken
Mehmet Öksüz, “13 milyon
TL’ye alınan bir otobüsün
direksiyonuna asgari ücret
verdiğimiz bir insanı oturtup,
onun 40-45 kişiyi güvenli bir
şekilde ulaştırmasını istiyoruz.
Kaptanlar, vardıkları noktadan
evlerine gitmek için, yemek
yiyebilmek için ceplerinde para
bulamıyorlar.

Birçok kaptan araç içinde
dinlenerek, sefere çıkmak
zorunda kalıyor.
Yeterli eğitim verilmiyor, sonra
da onun kaza yapmamasını
bekliyoruz.

Ama işte üzücü kazalar
yaşanıyor. Çözüm üretilmezse
yaşanmaya da devam edecek.
Burada bize de görev düşüyor.
Bu işi yaparken en iyiyi
istihdam edebilmemiz için,
kaptan ücretlerinin hak ettiği
noktaya getirilmesi için
mücadele vermemiz gerekiyor.
Bir kaptanın maaşı, bir yemek
şirketinin motorlu kuryesinin
bile gerisinde kalıyor.
Onlar 15- 16 bin TL maaş
alırken, kaptan 15 bin 500 TL
asgari ücrete mahkum kalıyor.
Bu ücretlerle bu mesleği cazip
hale getirmemiz mümkün değil.



Cengiz Özer kardeşini kaybetmenin acısını yaşadı

ÖZLEM Ardahan İstanbul İşletmecisi Karşılı Cengiz Özer kardeşi Hakan Özer’i kaybetmenin acısını yaşadı. Merhum Hakan Özer’in cenazesi Küçükçekmece Cennet Camii’nde kılınan cenaze namazının ardından aile mezarlığına defnedildi. Cenazede Cengiz Özer’i ailesi, dostları, sevenlerinin yanı sıra TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Yıldız, TOFED Sektör Uzlaşma Komisyonu Başkanı Hayrettin Yağız, Urfa Metro İstanbul İşletmecisi Nihat Kılıç da yalnız bırakmadı. **GÜLEGÜLE** Ailesi olarak; Merhum Hakan Özer’e Allah’tan rahmet; Özer ailesi, yakınları ve dostlarına sabir diliyoruz...



Mercedes-Benz Türk EURO 6 motorları 5 günde sıfır ayarına getiriyor



TOLGA BİLGİSÜ



SELİM EYÜBOĞLU

SIFIR MOTOR büyük ilgi görüyor

Mercedes-Benz Türk'ün 6 yıl önce hayata geçirdiği Satış Sonrası Hizmetler programı 'Sıfır Gibi Motor', Yıldız sahipleri tarafından büyük ilgi görüyor. 5 iş günü içerisinde tamamen yenilenen motorlara kilometre sınırı olmaksızın 1 yıl süreyle orijinal yedek parça ve işçilik garantisi veriliyor. Şirket, bu programın kapsamını genişletmeyi planlıyor.

ARTAN kur ve maliyetler yüzünden sıfır otobüs fiyatları astronomik oranda arttı ve armaya da devam ediyor. Bu durumda, eldeki mevcut otobüslerin kıymeti de artıyor. Sıfır yatırımı yapamayanın elinde, yenileme dışında başka alternatifi kalmıyor. Ama hangi ve nasıl yenileme? Merdivenaltında yapılan yenileme, otobüsün canına okuyabilir. Dolayısıyla kaliteli ve kurumsal yenileme tercih edilmesi gereken yegane şey olmalı.

Otobüsün lideri Mercedes-Benz Türk, bu amaçla 2017 yılında Satış Sonrası Hizmetler programlarından biri olan 'Sıfır Gibi Motor' programını başlat-

tı. Aradan 6 yıl geçti; uygulama Euro 6 motora sahip otobüs ve kamyonlar için kesintisiz devam ediyor. Üstün performans, kaliteli ürünler ve uygun fiyatlı servis hizmetleri ile dikkat çeken programda, Mercedes-Benz Türk güvencesiyle yapılan işlemde bir motor, 5 iş günü içerisinde tamamen yenileniyor. Yenilenen motorlara Mercedes-Benz Türk tarafından kilometre sınırı olmaksızın 1 yıl süreyle orijinal yedek parça ve işçilik garantisi veriliyor.

Bu hizmet daha da genişleyecek

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bil-

gisu, müşterilerin ihtiyaç ve isteklerine yönelik olarak verdikleri hizmet ve tesisleri sürekli olarak yenilediklerini belirterek; "Toplumsal faydamın devamlılığı için, uzman kadrolar tarafından gerçekleştirilen motor yenileme işlemi sonrasında hızlı teslimatı da çok önemsiyoruz. Her alanda üstün performans ve kaliteyi garanti eden ürünlerimiz ve servis hizmetlerimizle, müşteri memnuniyetini her zaman en üst seviyede tutmak ana sorumluluklarımızın başında geliyor.

Müşterilerimizden aldığımız olumlu geri bildirimler doğrultusunda cazip koşullarda verdiğimiz bu hizmetimizi daha da

genişletmeye, gelecek seneler için kapasitemizi artırmaya yönelik yatırımlar yapmayı sürdüreceğiz" dedi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Sonrası Teknik Operasyonlar Grup Müdürü Selim Eyüboğlu, "Müşterilerimizin satış ve satış

sonrasındaki beklentilerini karşılayarak onların ihtiyaçlarına yönelik en doğru hizmetleri sunarken, aynı zamanda hizmet ve servis çeşitliliğini her geçen gün zenginleştirmeye devam ediyoruz. Bugüne kadar başarıyla yürüttüğümüz 'Sıfır Gibi Hizmet' prog-

ramımıza, pazar taleplerini karşılayacak şekilde büyüyerek devam edeceğiz" dedi.

Almanya'dan sonra bir ilk Euro 6 kamyon ve otobüs müşterileri için sunulan avantajlı "Sıfır Gibi Motor" fiyatları ile araçlar,

ilk günkü performans ve düşük yakıt tüketimi ile yoluna devam ediyor. Mercedes-Benz Türk'ün Teknik Uzmanlık Merkezi, bu konuda özel eğitim almış ekibiyle Almanya'dan sonra dünyadaki ilk motor yenileme merkezi olma özelliği taşıyor.

Mercedes-Benz Türk
SUMMER STARS '23

Mercedes-Benz Türk'ün yaz staj programı başladı

Mercedes-Benz Türk, hayata geçirdiği sosyal sorumluluk projeleriyle eğitime ve geleceğe yatırım yapmaya devam ediyor. Bu kapsamda üniversitelerde okuyan gençlerin profesyonel hayata entegrasyonunu sağlamak amacıyla oluşturduğu zorunlu yaz dönemi staj programı "Summer Stars" başladı...

SOSYAL fayda çatısını eğitimin, eşitliğin, kültür sanatın ve sporun daima yanında olmak üzere belirleyen Mercedes-Benz Türk, gençlere yatırım yaparak geleceğin istihdamını şekillendirmeye devam ediyor. 2021 yılında başlatılan global değişim süreci kapsamında Daimler Truck AG şirketi çatısında kamyon ve otobüs grubu alanlarında faaliyet gösteren Mercedes-Benz Türk'ün gençlerin deneyim kazanacakları "Summer Stars" staj programının bu yılki ilk dönemi tüm hızıyla devam ediyor. Gençlerin yeteneklerini ortaya koyma fırsatı ve iş hayatıyla ilgili önemli deneyimler edinme-

sini sağlayan yaz staj programı sayesinde gençler Mercedes-Benz Türk çalışanlarıyla gerçekleştirecekleri çalışmalar ve çeşitli eğitimler ile kariyer yollarında yeni bir adım atacaklar.

Genç istihdamına büyük önem veriyoruz

Mercedes-Benz Türk İnsan Kaynakları Direktörü Betül Çorbacioğlu staj programıyla ilgili şu açıklamaları yaptı: "Mercedes-Benz Türk olarak gençlerin eğitime ve gelişimine; tüm süreçlerimizde fırsat eşitliğine ve çeşitliliğe önem veriyoruz. Yıl boyunca öğrencilerle ve genç profesyonellerle çevrimiçi veya

yüz yüze aktivitelerde, çeşitli kampüs etkinliklerinde bir araya geliyoruz. Öğrencilerin talep ve ihtiyaçlarına göre gelişimlerine katkı sağlayacak mülakat simülasyonları, kariyer sohbetleri, ofis gezileri gibi farklı aktiviteler düzenliyoruz. "Summer Stars" zorunlu yaz dönemi staj programımız da üniversite öğrencilerinin kariyerlerinin daha başında gelişim yolculuklarında iz bırakmak amacıyla oluşturduğumuz programlardan biri. Öğrencilere yaz dönemi boyunca şirketimizi yakından tanıma, farklı projeler geliştirme, gerçek bir iş ortamını gözlemleme ve farklı eğitimlere katılma imkanı sunuyoruz."

yeni! **Sultan**

Giga!

- 39+1
- 4,8 m³
- 9,2 m

Karşınızda Sultan serisi otobüslerimizin en yenisi ve en büyüğü Giga!

Personel ve turizm taşımacılığının ihtiyaçları için geliştirilen yeni Sultan Giga, düşük işletme giderleriyle daha çok yolcu, daha çok bagaj taşıyor.

Siz de hemen bir Otokar yetkili satıcısına gelin, Yeni Sultan Giga ile tanışın...

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 📧 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📱 /OtokarTicariAraclar

Otokar
Doğru karar

Volkan Metro İstanbul Bölge Müdürü Neşet Ergün: BAYRAM BİTTİ, YAZ SEZONU BİTTİ

KÖTÜ seneler geçirdik. Tarihimizin en büyük deprem felaketini yaşasak da, özellikle Kurban Bayramı tatilindeki yoğunluk, bizleri güzel günler adına umutlandırmıştı. Otobüsler dolu dolu kalkıyor, taşıma fiyatları yüz güldürüyordu. Ama başlığımızda da dile getirdiğimiz gibi 'Bayram bitti yaz sezonu bitti'! Nedeni ortada; artan maliyetler... Mazotun fiyatı neredeyse iki kat arttı ve 40 lira seviyesine

dayandı. Personel gideri desen; keza o da 2-3 kat arttı. Vergiler, cezalar da cabası. Yazın ortasında olduğumuz bugünlerde günü kurtarmanın derdindeyiz. Bu kış ne olur; Allah herkese kolaylıklar versin! Volkan Metro İstanbul Bölge Müdürü Neşet Ergün ile yaz sezonunu ve kışa dair öngörüsünü konuştuk. Daha şimdiden taşıma fiyatlarını güne göre ayarladıklarını söyleyen Neşet Ergün, bu kış için hiç umutlu konuşmadı. İşte çarpıcı söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Şu ana kadar geçen süreyi baz aldığımızda 2023 yaz sezonu nasıl geçti; beklentiler karşılandı mı?

Artan maliyetler çaresiz bırakıyor

ERGÜN: Özellikle Kurban Bayramı tatili ve sonrasındaki kısa süreç kelimenin tam anlamıyla müthişti. Yaz, bayram ile başladı diyebilirim. Havalarda güzel oluşu, okulların tatili, bir de 9 günlük bayram tatili olunca, yaz sezonuna harika bir giriş yapmış olduk. Sektör olarak hepimiz 'güzel günler geliyor' diye çok umutlandık, ama bayramın bitmesi ile sanki yaz sezonu da bitti.

Bunun en büyük nedeni astronomik oranda artan maliyetler... Bayramdan önceki fiyatlarla şuan ki fiyatlar arasında yüzde 70 yüzde 80 fark var. Bugün mazotun fiyatı ortada; 40 liraya dayanmış... Personel giderlerinde de epey bir artış oldu. Yani şu anki durum, sezon olmasına rağmen bizi ne öldürüyor, ne diriltiyor. Ama otobüsü sefere göndermek zorundayız. Gidiyoruz ama mutlu değiliz. Çünkü para kazanamıyoruz. Yolcu var ama artan maliyetler sebebi ile taşıma fiyatlarımız çok geride kalıyor. O yüzden gidişat hiç de iyi değil. Biz yazın ortasında hafta içi farklı, hafta sonu farklı fiyat politikası uygularsak, ekim, kasım aylarında ne yaparız bilemiyorum. Hafta içi ile hafta sonu arasında hemen hemen 300-400 lira gibi bir fiyat farkı var. Oysa hafta içi gidenle hafta sonu gidenin ne suçu var!

GÜLEGÜLE: Bu bir nevi dinamik fiyat politikası değil mi; sıkıntı ne?

Fiyat yükseltsen yolcu bulamıyorsun

ERGÜN: Biz yöneticiler, fiyat düzenlemekten bilgisayarların başından kalkamıyoruz. Örnek vermek gerekirse; Ankara yeri geliyor 275 liraya düşüyor, yeri geliyor 525 liraya çıkıyor. Bir günde yüzde 100 fark oluyor. Yolcu bulduğumuzda fiyat yükseltiyoruz, yolcu bulamadığımızda da fiyat düşürüyoruz. Yani bir gün önce gidenle bir gün sonra gidenin suçu ne. Taban fiyat sınırlaması kaldırıldı. Bence böyle olması kötü oldu. Her şeyi insanların eline bırakmak olmaz. Devlet bazı şeyleri kendi belirleyecek.

İnsan eline bırakılırsa bizler zaten doyumсуuzuz, biz her şeyin en iyisini isteriz. Bana göre devlet yanlış yaptı. Tavan fiyatını serbest bırakması yanlış. Fiyatların en yükseğini de en düşüğünü de devletin belirlemesi lazım. Ben tabii ki de isterim 300 liralık yolu 700 liraya gitmeyi. Ama bunu devletin belirlemesi lazım. Devletin bu duruma el koyması lazım. Yani benim



gideceğim yolun fiyatını ben belirlemeyim devlet belirlesin. Ben oturduğum yerden istersem 800 lira giriyorum, istersem 700 lira giriyorum, istersem 1 lira yapıyorum. Yolcuyu gördüğümüzde hemen yükseltiyoruz, yolcu azalınca düşüyoruz.

Neden düşüyoruz; biz diğer firmadan 2 yolcu 4 yolcu daha fazla alalım diye... Ama yanlış. Ne için rekabet yapıyoruz, rekabet yapamıyız arasında çok büyük bir fark yok. Bugün firmaların internet sitelerine bakıyorsunuz 20 çeşit fiyat çıkıyor. Benim 500 liraya gittiğim yolu 300 liraya giden var. Ben 500 liraya zar zor bir şeyler yapmaya çalışıyorum, sen 300 liraya nasıl gidiyorsun. Kime gidiyorsun, ne için gidiyorsun! Aslında en büyük sıkıntı bu. Yani herkesin fiyat tarifesi aynı olsun yolcu istediğini seçsin. Kim iyi hizmet veriyorsa yolcu ona gitsin. Yükümüz gerçekten ağır. Artık mazotaki artışa alıştık. Ancak kimsenin farkında olmadığı bir personel gideri var. Personel giderleri çok yükseldi. Geçen sene asgari ücret 2.800 liraydı şuan 11.400 lira yani 3 katı. Böyle olunca personel kısıtlamasına gideyim desem yapamıyorsun. Bırakın işçi çıkartmayı işçi bulamıyorsun. O yüzden aslında bizim biletlerle

uyguladığımız fiyat, çok aşırı bir fiyat değil. Giderlere baktığımız zaman yüzde 300 artış söz konusu. Ama biz bunun yüzde 40 veya yüzde 70'ini biletlere yansıtılabiliyoruz. Hepsini yansıtıyorsun, yansıtırsan yolcu gelmiyor. Ekonomik şartlar ortada. Örneğin geçen gün Edirne'den 4 kişilik bir aile geldi, 1.400 lira bilet ücreti verdiler. Giderken de 1.400 lira, sadece yol masrafı etti sana 2800 lira... Hayat şartları ortada. Fiyatta çok yüklendiğin zaman bu sefer potansiyelin düşüyor. Çok işi olmayan, çok aciliyeti olmayan artık seyahate çıkmıyor, çıkamıyor...

Bu nedenle fiyatlara da fazla yüklenemiyorsun, maliyetler ortada. O yüzden inanın otobüsçü ne yaptığını bilmiyor. Yani yola gidip geliyor ama hep zarar... Araca bakıyorsunuz 20-30 kişi var, kurtarmıyor ama ne yapın otobüsçü mecbur gidiyor. Gidip, geldikten sonra 'ben ne yapıyorum' diyor; ama işi bu adamın, yapmak zorunda. O yüzden otobüsçü de ne yaptığını bilmiyor. Bu maliyetlerle, bu şartlarla kış ayı oldukça zor geçecek. Örneğin; kış ayı geldi mi Ankara'yı düşürdüm 350 liraya. Bu ekonomik şartlarda bu maliyetlerle gidecek otobüsçüyü bulamazsın. Belirttiğim fiyatla Ankara'ya gidilmez ki! Tüm

otobüsü doldurup gitse ancak maliyetini çıkarır. Fiyatları düşürmeyip normal seviyede tutsan, bu sefer de yolcu gelmeyecek. Bu yüzden bu kış uzun hatlar için çok zor bir dönem olacak. O yüzden şuan yazın ortasında fiyat düşürüp yolcu almak için uğraşıyorsak kış siz düşünün...

GÜLEGÜLE: Neşet Bey otobüsçü bu sıkıntıları yaşıyor ama aynı zamanda otobüsleri de yıpratıyor. Yani otobüsler çalışmaya devam ediyor. Böyle olunca otobüslerini yenilenmesi gerekiyor. Volkan Metro olarak bu konuda bir projeniz var mı?

Eli mahkum yatırım yapıyorsun

ERGÜN: Projelerimiz var. 20 otobüslük bir yatırım yaptık. Kasım-Aralık aylarında teslim alacağız inşallah. Yatırım yaptık ama, iyi mi yaptık kötü mü yaptık, bilemiyorum. Ama bu işi yapıyorsak en iyi hizmeti de vermek zorundayız. O yüzden en azından otobüs masraflarını, bakım tamir masraflarını kısmak için bir yatırım yaptık. Yani zannedilmesin ki kazandığımız için yaptık, aslında tamamen günü kurtarmak için. Biz bu yatırımı istesek geçen sene de yapardık ama kazanamıyoruz ki yatırım yapalım.

ÖZKAYMAK 15'LİK LION'S COACH SİPARİŞİNİN 2. PARTİSİNİ FİLOSUNA KATTI MAPAR'ın teslimatları aralıksız sürüyor

MAN'ın sadık müşterilerinden Özkaymak Turizm, 2023 planları çerçevesinde MAPAR Otomotiv üzerinden 15 adet Lion's Coach aldı. Siparişin ikinci partisi olan 3 adet otobüs, düzenlenen törenle Öz Kaymak filosundaki yerini aldı...



SEKTÖRÜN güvenilir çözüm ortağı, MAN'ın başarılı satış ve servis bayisi MAPAR Otomotiv, sıfır ve 2. el otobüs satışlarını kesintisiz sürdürüyor. MAPAR, son olarak otobüs sektörünün kurumsal ve köklü firması Özkaymak Turizm'e 15 adetlik filo satışı gerçekleştirdi.

Siparişin ikinci partisi olan 3 adet MAN Lion's Coach'ın teslimatı, geçtiğimiz hafta gerçekleşti.

Siparişin kalan kısmının da, partiler halinde firmaya teslim edileceği ifade edildi. Konuyla ilgili açıklama yapan Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Özkan Özkaymak; şunları söyledi:

'Öncelikle Bizlere her zaman elinden geleni esirgemeyen ve en iyisini yapan, kendisini bizden, bizi kendisinden biri olarak gören ve ayırmayan başta MAPAR Otomotiv A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Yalçın Şahin Ağabeye, Bursa Genel Müdürü Tanju Nayır'a, MAPAR ailesine, araçların teslimatını gerçekleştiren MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. Otobüs SATIŞ Direktörü Can Cansu'ya, Satış Müdürü Emrah Albustan'a, Konya Servis Genel Müdürü Onur Ulaş Oflaz'a; Özkaymak Turizm olarak teşekkürlerimi sunuyorum.

Araçların hayırlı uğurlu olmasını diliyorum'...



MAN'dan 4 firmaya 5'lik teslimat

PANDEMİNİN ardından parlak 2 sene geçiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2023'ün ilk yarısında da performansı ile adından söz ettiriyor. MAN, ödüllü otobüsleri Lion's Coach ve Neoplan Tourliner teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Şirket, birbiri ardına düzenlediği törenlerle 4 seyahat firmasına 3 adet Lion's Coach ve 2 adet NEOPLAN Tourliner'ı teslim etti. Filolarını MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner ile güçlendiren firmalar, düzenlenen ayrı ayrı törenlerle MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer tarafından yeni otobüsleri firma sahiplerine sembolik MAN anahtarları ile beraber teslim edildi.

Çevre dostu çözümler sunuyoruz
MAN ve NEOPLAN otobüslerinin birçok niteliği ile bireysel ve kurumsal yatırımcıların ilk tercihleri olmaya devam ettiğine vurgu yapan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, teslimatlarla ilgili şunları söyledi: "MAN ve NEOPLAN otobüsleri, tasarımdan konfora, sürüş teknolojilerinden güvenliğe, sürdürülebilirlikten, yakıt tasarrufu ve düşük işletme giderlerine kadar birçok konuda fark yaratıyor.

Otobüslerimizin bu nitelikleri ile yolcu, şoför, işletme ve çevre dostu çözümler sunuyoruz. Nitekim bu nitelikleri ile gerek MAN gerekse NEOPLAN otobüslerimiz, başta Lion's Coach ve Tourliner olmak üzere birçok farklı alanda prestijli ödüller kazandı. Saha tecrübeleri ile de kendini gösteren otobüslerimizin üstün nitelikleri, satış ve satış sonrası hizmetler aşamalarında yarattığımız memnuniyet ile birleşince, sektörde MAN ve NEOPLAN otobüslerimize yoğun talep oluşuyor. Gösterilen bu ilgi, bizler için en büyük ödül ve motivasyon kaynağı" açıklamasında bulundu.

Özlem Seyahat 2 LionS coach
Türkiye'de yolcu taşımacılığı alanında 20 yılı aşkın bilgi, birikim ve tecrübesiyle sektörünün öncü firmalarından biri olan Özlem Seyahat, 2010 yılında başladığı MAN seyahat otobüsü yatırımlarına 2023 yılında da devam etti.

Firma düzenlenen törenle filosuna 2 adet, MAN Lion's Coach kattı.

Satın aldıkları otobüsleri yolcu taşımacılığında kullanacaklarını belirten Özlem Seyahat firması yetkilisi Hakan Aslan, "Sustainable Bus Award (Sby Award)

"Sürdürülebilir Otobüs Ödülü" kazanmış 2 adet 2023 model MAN Lion's Coach otobüsü kattık. Ayrıca, modern tasarımları, konforlu, geniş ve rahat yolcu koltukları, yüksek güvenlik standartları, ekonomik yakıtı, işletme maliyetleri ve tesislerde görünümüyle MAN Lion's Coach otobüsleri almak tercih nedenimiz olmuştur" dedi.

Topçam Turizm'e Lion's Coach
Tokat'ın 62 yıllık güçlü firmalarından Topçam Turizm, filosunu geliştirme amacıyla 1 adet MAN Lion's Coach yatırımı yaptı.

1961 yılında 2 otobüs ile yola çıkan Topçam Turizm güvenli, konforlu, ekonomik, standart hizmetler üretmeyi ve kalite sistemini sürekli iyileştirmeyi bir görev olarak benimsemiş ve Tokat halkının ve yolcularının güveni ve tercihi ile, zirvenin bilincinde filosunu genç tutmaya devam ediyor. MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. nin Ankara Akyurt'taki Tesislerinde, şirket genel müdürü Ömer Kesman ve şirket yetkilileri Aziz Yılmaz, Fatih Sahlep'e otobüsler teslim edildi.

LLP filosuna Neoplan kattı
Yıllardır birçok firmanın personel tedarikini sağlayan sektörünün güçlü firması LLP Lojistik de 2023 otobüs yatırımları kapsamında filosunu Neoplan Tourliner ile güçlendirdi.

Yeni otobüsleri ve kaliteden ödün vermeyen müşteri memnuniyeti temelli hizmet anlayışı ile LLP Lojistik yetkilisi Yusuf Bilgin, "önce insan" anlayışı ile hareket eden, sektörde örnek ve öncü olma hedefini taşıyan Efe Tur'da sefer yapacak.

Neoplan Tourliner Otobüsü tercih nedenlerinden bazılarının aracın, modern tasarımı, konforlu, geniş ve rahat yolcu koltukları, yüksek güvenlik standartları, peronlarda, tesislerde, görünümü ile ilgi haline gelmiş standartları yüksek, ekonomik işletme maliyetli ve yollardaki modern görünümü, yolcu memnuniyeti ve müşteri hizmetleri nedeniyle tercih ettik" şeklinde konuştu.

Ağaçlı da 'Neoplan' dedi

Filosunu MAN Neoplan Tourliner ile güçlendiren başka bir firma ise Aksaray merkezli AĞAÇLI Motorlu Araçlar oldu. 2023 yılı seyahat otobüsü yatırımlarına MAN ile devam etme kararı alan firmanın, 1 adetlik NEOPLAN Tourliner otobüsünü törenle araç kaptanları teslim aldı

Yurtiçindeki otobüs teslimatlarını aralıksız sürdüren MAN, Özlem Seyahat'e 2, LLP Lojistik 1'e, Topçam Turizm 1 ve Ağaçlı Motorlu Araçlar'a 1 adet; olmak üzere bu 4 firmaya toplam 5 adet MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner teslimatı yaptı



KALİTELİ EKİP **MAN** GÜVENLİ YOLCULUK

Yakıttan tasarruf eden çevre dostu altyapıya sahip yeni **MAN Lions City*** ile güvenilir şehir içi yolculuğun tadını çıkarın.

* Otobüsümüzün üretimi Türkiye'de yapılmaktadır.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr
f/mantruckandbusturkey t/mantruckbusturk i/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.





OBİLET.COM SPONSORLUĞUNDA İSTANBUL OTOGARI'NDA SEVGİ, PAYLAŞMA VE DAYANIŞMA SOFRASI KURULDU



Ev sahipliğini Genel Başkan Av. Birol Özcan, Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve Yönetim Kurulu Üyelerinin yaptığı TOFED'in aşure etkinliğinde; TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Boğaziçi Yönetim A.Ş. Genel Müdürü Merve Öztopalıoğlu Büyük İstanbul Otogarı Müdürü Fahrettin Beşli, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız, Best Van Yönetim Kurulu Başkanı Aslan Bayram, etkinliğin sponsorlarından Obilet Genel Müdürü Bülent Tekiner ile çok sayıda otogar esnafı hazır bulundu.

TOFED'ten görkemli aşure etkinliği

TOFED, geleneği bozmadı ve bu muharrem ayında da görkemli bir aşure etkinliği düzenledi. Yaklaşık 2 bin kişinin ağırlandığı etkinlikte konuşan Genel Başkan Av. Birol Özcan, 'Ne mutlu ki böyle bir sıcak sofrada dostlarla bir aradayız. Bizimle bu güzel sofrayı paylaşan herkese teşekkür ediyorum' dedi



BÜYÜK olduğunda yaptığın işler ve etkinlikler de o oranda büyük ve görkemli oluyor. Sektörün en büyük sivil toplum kuruluşu olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), pandemi dönemi hariç kurulduğu günden bu yana her yıl düzenlediği dev iftar sofraları ve aşure günü etkinlikleriyle herkesin gönlünü hoş ediyor. Bu yıl da geleneği sürdüren TOFED, Büyük İstanbul Otogarı'nda 'Aşure Günü' etkinliği düzenledi. Firma sahipleri ve yöneticilerin, iş ortaklarının, otogar yönetimi ve esnafınının da hazır bulunduğu etkinlikte, geçen yıl olduğu gibi 2.000'e yakın kişiye aşure dağıtıldı.



Bu güzel geleneği sürdüreceğiz
Etkinlikte kısa bir konuşma yapan Genel Başkan Av. Birol Özcan, 'Dinimiz; sevgiyi, hoş görüyü ve her şeyden de önemlisi paylaşmayı temeline almıştır. Her ramazan ayında kurulan iftar sofralarıyla bunları hatırlamış oluyor, hatırlatmış oluyoruz. Aşure de tıpkı iftar gibi paylaşımaya dayanır. Aşure, dayanışmanın, birlikteliğin ve sevginin ifadesi, bolluk ve bereketin simgesidir. TOFED olarak bu Aşure Günü etkinliğimizle, hem sektör mensuplarıyla bir araya gelip kaynaşalım istedik hem de bu güzel geleneğin sürmesine katkıda bulunalım dedik. Umduğumuzun üzerinde ilgi gören bir etkinlik oldu. Tüm katılanlara teşekkür ediyor; muharrem ayı ve Aşure Günü'nün hayırlar getirmesini Canab-ı Allah'tan diliyorum' dedi.





EMNİYET TERMINALİ'nden binleri ağırlayan aşure sofrası

Esnafı, çalışanı ve hatta yolcusu ile bir aile profili çizen Uluslararası Emniyet Terminali, geleneksel hale getirdiği aşure günü etkinliğine bir yenisini daha ekledi. Etkinlik çerçevesinde bini aşkın kişiye aşure dağıtıldı. Gelenegın gelecek yıllarda devam edeceği ifade edildi...



MUHARREM ayının onuncu günü olan aşure günü paylaşmanın, dayanışmanın, birlikteliğin ve sevginin ifadesi, bolluk ve bereketin simgesidir.

Bu öneme binaen her yıl evlerde, iş yerlerinde ve çeşitli mekânlarda aşure dağıtımı yapılır. Karayolu yolcu taşımacıları da muharrem ayında terminaler ve otogarlarda bereketli etkinlikler düzenler. Bavlul ticareti ve ihracatın en büyük kalesi konumunda olan İstanbul-Laleli Uluslararası Yolcu Terminali (Emniyet Terminali), aşure günü etkinliğini geleneksel hale getiren adreslerden birisi. Emniyet Terminali yönetimi, bu gelenegi sürdürdü ve terminalde aşure dağıttı. Esnaf, çalışan ve yolculardan oluşan bini aşkın kişi, ikram edilen aşureleri afiyetle yedi.



Gelenegi sürdüreceğiz
Aşureleri, Emniyet Terminali Yönetim Kurulu Üyesi Uğur Sakız, Emniyet Terminali Genel Müdürü Nazan Mungan bizzat dağıttı. Paylaşmanın, birlikteliğin ve sevginin önemine dikkat çeken Nazan Mungan, "Terminal yönetimi olarak aşure dağıtımını geleneksel hale getirdik. Geçmiş yıllarda olduğu gibi bu yıl da etkinliğimize bini aşkın kişi katıldı. Bu bereket sofrasını gelecek yıllarda da kurmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.



Mercedes-Benz Türk 3. kez Bathonea Antik Kenti kazılarının sponsoru oldu



Her şey tarihi geleceğe taşımak için

Tarihi bugüne ulaştırmak ve geleceğe taşımak misyonuyla hareket eden Mercedes-Benz Türk, 'Dünyanın En Önemli Arkeolojik Keşiflerinin İlk On Listesi'nde de yer alan Bathonea Antik Kenti kazı çalışmalarının üçüncü kez sponsorluğunu üstlendi....

EĞİTİMDEN spora, pek çok alanda yürüttüğü sosyal sorumluluk projeleriyle ülkemize değer katan Mercedes-Benz Türk, 'tarih'e de ayrı bir önem veriyor. Tarihi bugüne ulaştırmak ve geleceğe taşımak misyonuyla hareket eden Mercedes-Benz Türk, bu hedef doğrultusunda Kültür ve Turizm Bakanlığı ile Kocaeli Üniversitesi tarafından gerçekleştirilen Bathonea Antik Kenti kazı çalışmalarının bu yılki sponsorluğunu da üstlendi.

İstanbul'un tarihi ve arkeolojik mirasının ortaya çıkarılması ve korunmasında önemli bir rol üstlenen Bathonea Antik Kenti'nde, Mercedes-Benz Türk'ün ev sahipliğinde gerçekleşen imza törenine, Avcılar Belediye Başkanı Turan Hançerli, Polonya Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosluğunu temsilen Muavin Konsolos Tomasz Krakowiak ve Kültürden Sorumlu Muavin Konsolos Dorota Andrzejak ile Kocaeli Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk, Kocaeli Üniversitesi Fen Edebiyat Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ümit Ay ve çeşitli üniversitelerin rektör, rektör yardımcıları ve dekanları ile akademisyenler katıldı.

İmza töreninde, Kültür ve Turizm Bakanlığı Kültür Varlıkları ve Müzeler Genel Müdürlüğü Kazılar Dairesi Başkanlığı Şube Müdürü Nihal Metin, Bathonea Kazı Başkanı Prof. Dr. Şengül Aydingün, Kocaeli Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk ve Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün konuşma yaptı.

Kültürel mirasa sahip çıkıyoruz

Gerçekleştirdiği konuşmada, Bathonea Antik Kenti'nin kazı çalışmalarının destekçisi oldukları için duydukları gururun altını çizen Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, şu açıklamalarda bulundu: "Eşsiz konumuyla birçok medeniyete ev sahipliği yapan şehrimiz, yer üstünde gördüklerimizin ötesinde yer altında da keşfedilmeyi bekleyen zengin bir mirasa sahip. Biz de Mercedes-Benz Türk olarak bu kültürel mirasın gelecek nesillere aktarılmasına destek olmaktan

dolayı gurur duyuyoruz. İmalat süreçlerimizin yanında, sosyal faydalarımızla da ülkemize hizmet etmeye devam ediyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak sosyal fayda çatımızı eğitimin, eşitliğin, kültür sanatın ve sporun #daimyanında olmak üzere belirledik. Bu hedef doğrultusunda da tarihi bugüne ulaştırmak ve geleceğe taşımak misyonuyla desteklerimizi sürdürüyoruz. Bunu da en iyi bildiğimiz şekilde yük ve yolcu taşımacılığında yola çıkarak gerçekleştiriyoruz.

Daha önce Truva Antik Kenti'nde olduğu gibi bugün Bathonea'da da aynı özveri ve adanmışlıkla desteklerimizi sürdürüyoruz. Çünkü biliyoruz ki bu çalışmalar hem İstanbul'un tarihi öncesi kronolojisindeki büyük boşlukların doldurulmasına katkı sunacak hem de ülkemize değer katacak."

Çok değerli bir çalışma yapıyor

Bathonea Antik Kenti Kazı Başkanı Prof. Dr. Şengül Aydingün ise konuşmasında şu açıklamalarda bulundu: "Kazılarımız Avcılar'ın Firuzköy yarımadası olarak adlandırılan yarımada üzerinde üç noktada gerçekleşiyor: Yarımada'nın ucundaki Büyük Liman, orta noktadaki Küçük Liman ve en kuzeyde bulunan ve bu yıl ki kazı çalışmalarımızı yürüttüğümüz 'Sur içi' olarak adlandırılan bölge.

Burada çalışmalarımızı 120 bilim insanıyla gerçekleştiriyoruz. Bathonea kazılarının ülkemizdeki en büyük bilim heyetlerinden birine sahip uluslararası güçlü bilim insanlarından oluşan bir ekibe ev sahipliği yaptığını söyleyebiliriz. Bunun yanında arkeolojik kazılarda kas gücünün büyük önem arz ettiğini ve bu çalışmalarda, kazma sallayan, toprak atan, el arabası taşıyan her bir işçimizin de katkısının çok kıymetli olduğunu da altını çizmek ister ve kendilerine teşekkürlerimizi sunarız. Ayrıca burada birlikte olmaktan büyük mutluluk duyduğumuz Mercedes-Benz Türk'e de bir kez daha teşekkürlerimizi sunar, bu güzel beraberliğimizin uzun yıllar devam etmesini dileriz."



Bathonea Antik Kenti kazıları...

KÜÇÜKÇEKMECE Gölü havzası içindeki Bathonea Antik Kenti kazıları 2007 yılında yüzey araştırmasıyla başladı. Çalışmalar, 2009 yılında Bakanlar Kurulu kararıyla Prof. Dr. Şengül Aydingün başkanlığında bilimsel kazılara çevrildi.

Kazılar sırasında Helenistik ve Roma dönemlerine tarihlenen "Büyük" ve "Küçük" olarak adlandırılan iki adet antik liman ve göl içinde kalmış bir antik deniz fenerinin izleri tespit edildi.

Bu keşifle birlikte Patara'dan sonra ülkemizde ikinci antik deniz feneri tespit edildi. Araştırma sonuçları üzerine; Amerikan Arkeoloji Enstitüsü (Archaeology) Dergisi, İngiliz Independent Gazetesi ve Heritage Key adlı yayın organları 2009 yılında kazı alanını

"Dünyanın En Önemli Arkeolojik Keşiflerinin İlk On Listesi"ne aldı.

2011-2012 yılında gerçek anlamda başlayan kazılarda bugüne kadar antik liman yapıları, İmparator Büyük Konstantin (M.S.330) tarafından yaptırıldığı tespit edilen dev bir açık sarnıç, bir kale kalıntısı ve tabanları mozaik kaplı büyük bir saray kompleksi, yer altı su kanalları ile antik yollar ortaya çıkarıldı.

Bu yapıların içlerinde ele geçen küçük objeler, seramikler ve amphoralar, M.Ö. 6. yüzyıldan M.S. 6. yüzyıla kadar Akdeniz'in batısından doğusuna kadar pek çok antik merkezle (İspanya, İtalya, Sicilya, Fas, Mısır, Lübnan, Fenike, Suriye, Ege Adaları) Karadeniz arasında yapılan yoğun bir deniz ticaretinin varlığını ortaya koydu.



MBT, 'Yıldız Kızlar'ı İstanbul'da ağırladı

MERCEDES-Benz Türk, kadın istihdamı ve toplumsal cinsiyet eşitliğine dair sorumluluk olarak bu konuda programlarını sürdürmeye devam ediyor. Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği iş birliğiyle 2004 yılında başlayan Her Kızımız Bir Yıldız ile, her yıl 1000 kız öğrenci burs alıyor. Program kapsamında sağlanan burs imkanının yanı sıra kişisel ve mesleki gelişimlerine yönelik hazırlanan çeşitli eğitim imkanları da sağlanıyor. Ayrıca Her Kızımız Bir Yıldız programını tamamlayan öğrenciler de şirket bünyesinde çalışma imkanından da yararlanabiliyor.

Mercedes-Benz Türk; Yıldız Kızlar'ı geleneksel İstanbul ziyaretinde ağırladı. Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün ve Mercedes-Benz Türk Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt liderliğinde gerçekleşen etkinlikte, hem program üzerine konuşuldu hem de Yıldız Kızlara mikrofon uzatıldı.

Gelenekselleşen yaz buluşmalarında bir arada olmaktan büyük mutluluk duyduğunu belirten Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, şu açıklamalarda bulundu: "Her bir Yıldız Kızımızın gözlemindeki parlaklığı ve aydınlık geleceklere hepimiz



mizi çok heyecanlandırıyor. Bugün programımızın 19. yılını birlikte kutluyoruz. Eminim birlikte daha nicelelerini yaşayacağız. Çünkü Mercedes-Benz Türk olarak bu tarz programların sürdürülebilir ve uzun soluklu olmasının çok kıymetli olduğuna inanıyoruz. Kadınların güçlenmesinin eğitim yoluyla olacağı düşüncesiyle programımızda hem burs hem de eğitimler var. Mercedes-Benz Türk olarak toplumda kadının her alanda hak ettiği güce kavuşması, kadınlara sosyal ve ekonomik fırsat eşitliği tanınması konularını çok önemsiyoruz. İstihdam ettiğimiz kadın çalışanlarımızı

tüm kanuni haklarının yanı sıra ayrıca özel yan haklar da sunuyoruz. Her geçen gün destekleri genişletmeye yönelik de çalışmalarımıza devam ettiğimizi belirtmeden edemeyeceğim.

Biz Mercedes-Benz Türk olarak eğitimin, eşitliğin, kültür sanatın ve sporun daima yanında olmak üzere rotamızı belirledik. Umudumuz ve geleceğimiz siz Yıldız Kızlarımızın elinde. Sizinle ve başarılarınızla gurur duyduğumuzu bir kez daha söyleyerek yolunuzun her daim açık olmasını diliyorum. Unutmayın biz Mercedes-Benz Türk ailesi olarak her zaman yanınızdayız."

MAN TÜRKİYE 2023'ÜN İLK BÜYÜK AİLE BULUŞMASINI GERÇEKLEŞTİRDİ



3. Şampiyonluk coşkuyla kutlandı

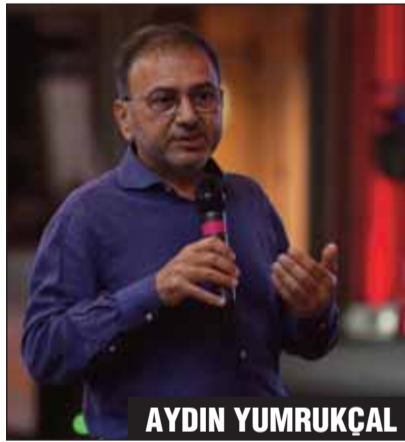
MAN Truck & Bus SE'nin 'Market of the Year' ödülünü, üst üste 3'üncü kez Türkiye'ye getiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bu şampiyonluğunu Sapanca'da düzenlediği özel organizasyon ile kutladı. Şirket kurmayları, bayi ve yetkili servis temsilcilerinin hazır bulunduğu büyük buluşma çerçevesinde, '2023 yılı 1. Dönem Yetkili Servisler Toplantısı' da gerçekleştirildi. Yapılan değerlendirme sonucunda, en başarılı bayi ve servislere ödülleri takdim edildi.



TUNCAY BEKİROĞLU



KARL MAXIMILIAN STROBEL



AYDIN YUMRUKÇAL

MAN, ŞAMPİYON YETKİLİ SERVİS VE BAYİLERİNİ ÖDÜLENDİRDİ



B KATEGORİSİ 1'İNCİSİ



B KATEGORİSİ 2'NCİSİ



C KATEGORİSİ 1'İNCİSİ



MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ 1'İNCİSİ

MAN Truck & Bus SE'nin en önemli şirketlerinden birisi olan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., satış ve satış sonrası başarıları, aldığı global çapta ödülleri taçlandırılmaya devam ediyor.

MAN Truck & Bus SE'nin her yıl dünya çapında en iyi performans gösteren ülkeye verdiği 'Market of the Year' ödülünü, üst üste 3'üncü kez Türkiye'ye getiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bu başarısını çok özel bir organizasyonla kutladı. 26-27-NG Enjoy Sapanca Otel'de gerçekleştirilen 'Market of the Year' etkinliği ve '2023 yılı 1. Dönem Yetkili Servisler Toplantısı'na başarıyla katılan MAN çalışanları, bayileri ve yetkili servisleri kutladı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu'nun evsahipliğinde gerçekleştirilen organizasyona MAN Truck & Bus SE Müşteri Hizmetleri Avrupa Bölge Başkanı Karl Maximilian Strobel de yer alarak, bir konuşma yaptı. Renkli görüntülere sahne olan özel gecede akşam yemeği ve konuşmaların ardından ünlü sanatçı Ayla Balyemez sahne aldı. DJ etkinliği ile geç saatlere kadar eğlenen MAN Ailesi hem özlem giderdiler hem de başarılarını kutlayıp, yeni başarılar için de moral depoladılar.

Başarımızı yeni ödülleriyle taçlandıracağız Özel gecede bir konuşma yapan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, 'Market of the Year' ödülünü bir kez daha Türkiye'ye getirmenin gururunu yaşadıklarını belirterek, şunları söyledi:

"Öncelikle bu başarıda büyük pay sahibi olan siz değerli çalışanlarımızı, bayi ve servislerimizi bir kez daha kutluyorum. Hepiniz müşteri memnuniyeti temeline ortaya koyduğunuz başarılı performansla bu ödülü almamızda büyük pay sahibi oldunuz. Kuşkusuz bu kutlamayı da en çok sizler hak ediyorsunuz.

Bugün sizlerle bir arada olmaktan ve sizler gibi ekip arkadaşları ile çalışmaktan çok mutlu olduğumu söylemek isterim. İnşallah hep birlikte önümüzdeki süreçte satış ve satış sonrası müşteri memnuniyeti odaklı hizmet anlayışımızı daha da ileri taşıyacak ve başarımızı yeni ödülleriyle taçlandırılmaya devam edeceğiz.

MAN Ailesi olarak, şimdiye kadar olduğu gibi bundan sonra da ödüllü otobüs ve kamyonlarımız, hafif ticari aracımız ve en önemlisi de bizi sektörde rakiplerimizden ayırtan satış sonrası hizmetlerimizle müşterilerimiz için güvenilir çözüm ortağı olmayı sürdüreceğiz."

Müşteri memnuniyeti ile öne çıkıyoruz MAN Truck & Bus SE Müşteri Hizmetleri Avrupa Bölge Başkanı Karl Maximilian Strobel de Türkiye'de olmaktan çok mutlu olduğunu ifade ederek, şunları kaydetti: "Türkiye, bizim için çok güçlü bir pazar ve pek çok açıdan değerli bir ülke. Aynı zamanda MAN'ın, Alman dışında üretim tesisi açtığı ilk ülke olması nedeniyle de çok özel bir yere sahip.

Ben de bugün bu güzel ülkede bulunmakta ve sizlerle bir arada olmaktan çok mutluyum. MAN Truck & Bus SE için araçların kalitesi kadar, sunulan hizmetin de çok önemli bir yeri var. Müşteri memnuniyeti her zaman için bizim odak noktamızı oluşturuyor.

Bu yüzden de hizmet verdiğimiz ülkelerde bu alandaki başarıyı ödüllendirmek için her yıl en iyi performans gösteren ülkeleri 'Market of the Year' ödülü ile ödüllendiriyoruz.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. ise, ortaya koyduğu başarılı performans ile 3 yıldır üst üste bu ödülü Türkiye'ye getiriyor. Öncelikle sizleri bu istikrarlı başarınızdan dolayı bir kez daha kutluyorum. Türkiye'yi dünya genelindeki MAN pazarları arasında öne çıkartan bu başarılı performansın önümüzdeki yıllarda da devamını diliyorum."

Şampiyonlara ödülleri takdim edildi Organizasyon kapsamında etkinliğin 2. ve 3. gününde, MAN'ın '2023 yılı 1. Dönem Yetkili Servisler Toplantısı' gerçekleştirildi. MAN bayi ve yetkili servis temsilcilerinin düşüncelerini paylaştıkları toplantıda, aynı zamanda 2023 yılının ilk yarısında yapılan MAN Servis Değerlendirme Geliştirme Programı denetimlerinin sonuçları da açıklandı.

Müşteri memnuniyeti temel alan program kapsamında, 500'ü aşkın kriter üzerinden yapılan titiz değerlendirmenin sonucunda ilk 3'e giren başarılı yetkili servisler ödülleri verildi.

Değerlendirmelerde; B Tipi Yetkili Servisler kategorisinde Avos Otomotiv 1'inci sırayı alırken, Mapar Otomotiv Bursa Şubesi 2'nci ve Lokman Koçaslan Otomotiv İzmir Şubesi de 3'üncü sırayı aldı. C Tipi Yetkili Servisler kategorisinde de Doğutrans Otomotiv 1'inci oldu.

Toplantıda, ayrıca büyük bir heyecanla beklenen Almanya merkez tarafından gerçekleştirilen 2023 yılı '1. Dönem Müşteri Memnuniyet anketleri- Customer First' sonuçları da belli oldu.

Müşteri memnuniyeti ve hizmet kalitesinin değerlendirildiği anketin sonucunda; MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul İktisadi Şubesi ilk sırayı aldı.

Bu büyük toplantının sonunda ise; 2020, 2021 ve 2022 yılında alınan ödülleri temsil hazırlanmış olan sembolik 'Market of the Year' ödülü, etkinliğe katılan tüm çalışan, bayi ve servis temsilcilerine hediye edildi.

GLOBAL ÜRETİCİ HER 4 SATTE BİR ARAÇ SATTI



Temsa satışını yüzde 73 arttırdı

İstikrarlı büyümesini 2023'te de sürdüren TEMSA, ilk 5 ayda Türkiye'de yüzde 73'lük artışla 952 adetlik araç kaydı gerçekleştirdi. Aynı dönemde, her dört saatte bir yeni araç satan TEMSA, otobüs segmentinde yüzde 73, midibüste yüzde 86, hafif kamyonda ise yüzde 65'lik büyümeye imza attı.

SABANCI Holding ve PPF Group (Skoda Transportation) ortaklığına geçtikten sonra adım adım bir teknoloji şirketine dönüşen ve elektrikli otobüs üretiminde dünya devleriyle yarışan TEMSA, iç pazardaki büyümesini de istikrarlı şekilde sürdürüyor.

2021 ve 2022 yılında önemli büyüme adımları atan TEMSA, 2023 yılına da hızlı başladı. TÜİK tarafından yayınlanan araç kaydı verilerine göre, yılın ilk 5 ayında adetsel bazda otobüs satışlarını yüzde 73, midibüs satışlarını da yüzde 86 artıran TEMSA, hafif kamyon segmentinde de 30 yıldan uzun süredir Türkiye'de üretimini yaptığı Fuso Canter ile yüzde 17'nin üzerinde pazar payına erişti. Otobüs, midibüs ve hafif kamyon olmak üzere, tüm iş kollarında aynı dönemde 952 adetlik bir satışa adından söz ettiren TEMSA, yine adetsel bazda yüzde 73'lik bir büyümeye imza attı.

Akllara gelen ilk marllardan Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, dünyada ve Türkiye'de yaşanan gelişmeler ışığında, 2023'ün sektör için zorlu bir yıl olduğunu ifade ederken, "Böylesine zorlu bir dönemde, Türk ticari araç sektörü gerek gerçekleştirdiği üretim gerekse Türkiye'nin teknoloji seferberliğine yaptığı katkıyla, güçlü konumunu sürekli olarak geliştiriyor.

Biz de TEMSA olarak sektöre öncülük etmekten büyük gurur duyuyoruz. Türkiye'de otobüs ve midibüs dendiğinde, akla gelen ilk firma olmaktan çok mutluyuz.

Bunun bize yüklediği ilave sorumluluğın da farkındayız. 55 yıldır Türkiye ve Türk sanayisiyle

özdeşleşen bir marka olarak tüm faaliyetlerimizi bu sorumluluk çerçevesinde şekillendiriyoruz. Sürekli kendimizi, teknolojimizi geliştiriyoruz; TEMSA'nın gelecekte çok daha güçlü bir Türk markası olması için çalışıyoruz. Bu kapsamda da büyümeye, tüm paydaşlarımıza değer yaratmaya devam ediyoruz" dedi.

Ekosistemi dönüştürüyor TEMSA'nın Türk ticari araç pazarının amiral gemilerinden olduğunun altını çizen TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, "Dolayısıyla TEMSA'nın sektördeki rolü sadece satış verileriyle sınırlı değil. Biz sektörümüzde öncü ve örnek olarak, aslında tüm ekosistemin dönüşümüne ışık tutuyoruz. Müşterilerimizin, bayilerimizin, tedarikçilerimizin, araçlarımızı kullanan halkımızın hayatında kalıcı bir değer yaratıyoruz.

Bir yandan onların güvenliğine katkıda bulunurken bir yandan da teknolojinin gücünü onların hayatlarına yansıtıyor; onlara çok daha konforlu, çok daha sürdürülebilir bir yaşam sağlıyoruz. Bu yolda da kararlılıkla devam edeceğiz" diye konuştu.

5 ayda toplam 952 araç sattık Konuşmasında TEMSA'nın 2023 satış verilerini de paylaşan Hakan Koralp, "2023 yılının ilk 5 ayında, Türkiye'deki kaydını gerçekleştirdiğimiz araç sayısı 952'yi buldu.

Bu da geçtiğimiz yıla göre yüzde 73'lük bir adetsel büyümeye işaret ediyor. Diğer bir ifadeyle, 2023 yılında her dört saatte bir yeni araç satışı gerçekleştirdik.

Otobüs segmentimizde 8 farklı aracımızın satışını

gerçekleştiriyoruz.

Müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik en yenilikçi çözümleri geliştirirken bir yandan da çevreye duyarlı, sürüş ve yolcu güvenliği en üst düzeyde, yüksek konforlu araçları piyasaya sunuyoruz.

2022 yılının ilk 5 ayında otobüs pazarında 70 adet araç satarken, bu yılın aynı döneminde bu sayıyı yüzde 73'lük artışla 121'e çıkardık" şeklinde konuştu.

Kamyonda payımızı yüzde 79 arttı Midibüs segmentinde de güçlü büyümelerini devam ettirdiklerini vurgulayan Hakan Koralp şöyle devam etti:

"Bu segmentteki aracımız Prestij ile 338 adetlik bir satış rakamına erişti. Pazarın toplam büyüklüğünün 1.112 adet olduğunu düşündüğümüzde bizim buradaki pazar payımız da yüzde 30'un üzerinde gerçekleşti. Diğer bir ifadeyle, Türkiye'de ilk 5 ayda satılan her 10 midibüsten 3'ü TEMSA markalı oldu.

Yine geçtiğimiz yılla karşılaştığımız midibüs segmentinde de adetsel olarak yüzde 86'lık bir büyümemiz söz konusu."

Üretim tarafında odaklandıkları üçüncü iş kolunun da hafif kamyon segmenti olduğunu hatırlatan Hakan Koralp, "Bundan yaklaşık 1 yıl önce lansmanını yaptığımız yeni Fuso Canter'in de bu dönemde elde ettiği başarı bizler için son derece sevindirici.

2020 yılında, bizim bu segmentte pazar payımız yüzde 9,6 civarındayken, 2023'ün ilk 5 ayı itibarıyla, 493 adetlik satışımızla bunu yüzde 17,2 seviyesine yükseltmeyi başardık.

Yani 3 yılda pazar payımızı yüzde yüzde 79 oranında artırdık. Tabii bununla da yetinmiyoruz. Önümüzdeki dönemde, Fuso Canter tarafında çok yeni başarı hikayeleri yazacağız" şeklinde konuştu.

Sürdürülebilirlik ana ilkimiz

Tüm bunların yanında, TEMSA için en öncelikli konulardan birinin de sürdürülebilirlik olduğunun altını çizen Hakan Koralp sözlerini şöyle tamamladı: "Burada CEO'muz Tolga Bey liderliğinde önemli bir adım attık ve Türkiye'de elektrikli araç seferberliğini başlattık.

Her yerde, her fırsatta bu seferberliğin Türkiye ekonomisi ve Türkiye'nin toplumsal kalkınması için ne kadar önemli olduğunun altını çiziyoruz.

Bunun da yavaş yavaş meyvelerini topluyoruz. Geçtiğimiz yıl içerisinde, ASELSAN ile birlikte geliştirdiğimiz Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü Samsun Büyükşehir Belediyesi'ne teslim etmiştik. Yıl geneline bakarsak da, 2022 yılında toplam 28 elektrikli aracın kaydını yaptık.

En yakın rakibimizden de bu alanda 9 kat fazla araç satışı gerçekleştirdik. Önümüzdeki dönemde de, 'Türkiye'yi dönüştüren marka' olarak elektrikli otobüs satışlarımızı devam

edeceğiz. Diğer yandan, biz sürdürülebilirliği sadece çevresel unsurlarıyla ele almıyoruz. Sürdürülebilirlik ilgili hedef ve taahhütlere sadece ve sadece; çevresel, sosyal ve yönetimsel (ÇSY) kriterler bir arada gözetildiğinde ulaşılabileceğinin farkındayız.

Bu kapsamda, sanat, spor, edebiyat gibi alanlarda hayata geçirdiğimiz sürdürülebilirlik odaklı çalışmalarımızla da, ülkemizin toplumsal kalkınmasına da öncülük ediyor; etki gücümüzü tüm ekosisteme yaymaya gayret ediyoruz."



Karsan, kadın istihdamının artırılmasına katkı sunuyor

KARSAN kadın istihdamının artırılması kapsamında 2019 yılında Uluslararası Çalışma Örgütü (ILO) ile kadın-erkek eşitliğinin geliştirilmesi ve kadın istihdamının artırılmasına yönelik protokolü imzalayan Karsan, aynı yıl Pozitif Eşitlik Ekibi'ni kurdu. 2020'de Toplumsal Cinsiyet Eşitliği Politikası'nı oluşturan şirket, 2021 yılında da "İlk Kadın Üretim Müdürü"nü atadı. 2022 itibarıyla ise üretim hatlarında ilk kadın istihdamını gerçekleştirdi.

Sektörde cinsiyet eşitliği politikalarının yaygınlaşması için örnek çalışmalara imzasını atan Karsan, 2019 yılında 57 kadın çalışan ile başlattığı kadın istihdamını artırma çalışmalarını kısa sürede önemli büyüme rakamlarına erişerek 223'e çıkardı. Bugün itibarıyla Karsan çalışanlarının yüzde 9,3'ü kadınlardan oluşuyor ve bu oran mavi yakalı personelde yüzde 27,1'i buluyor.

Karsan'ın 2019 yılında toplumsal cinsiyet eşitliğinin geliştirilmesi amacıyla Kıraca Holding ve İLO ile birlikte "Kadın-erkek eşitliğinin geliştirilmesi ve kadın istihdamının artırılması"na yönelik protokol imzaladığını söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "2019 yılında bu heyecanlı yolculuğa başladık. Üretim hatlarında kadın istihdamının gerçekleştirilebilmesi için temel öncelik Karsan'da kültür değişimini gerçekleştirmektir ve bunu başardık" dedi.



FUSO da elektrikleliyor

8 farklı modeliyle elektrikli otobüste global liderliğe oynayan TEMSA, hafif kamyon segmentinin simge modellerinden Fuso Canter'in da elektrikli versiyonunu Türkiye'de satışa sunacak. TEMSA, bu konuda Daimler Truck ile lisans anlaşması imzaladı

FARKLI segmentlere yönelik 8 otobüs modelini elektrikleştirip seri üretim aşamasına getiren TEMSA 30 yılı aşkın süredir kendi distribütörlüğünde Türkiye pazarında önemli başarılarla imza atan Fuso Canter'in elektrikli versiyonunu da yurt içinde yollara çıkarmaya hazırlanıyor.

Geçtiğimiz yıl yenilenen yüzüyle dikkatleri üzerine çeken Fuso Canter ailesinin yeni elektrikli üyesi Fuso eCanter'in Türkiye'deki satış ve pazarlama faaliyetlerine ilişkin imza töreni, TEMSA'nın İstanbul Altunizade merkezinde gerçekleştirildi.

Daimler Truck Asya Yönetim Kurulu Üyesi Andreas Deuschle ve TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu arasında imzalanan lisans anlaşması kapsamında, Fuso eCanter'in Türkiye'deki satış ve pazarlama faaliyetleri TEMSA tarafından yürütülecek.

İlk aşamada 2 farklı modelde müşterilerin beğenisine sunulacak Fuso eCanter'in, 2024 yılının başından itibaren yurt içinde satışa sunulması planlanıyor.

Bugün itibarıyla, Fuso Canter'in kamyon ve kamyonet segmentlerinde toplam 8 farklı modeli bulunuyor.

Fuso eCanter'in de ürün gamına dahil olmasıyla birlikte TEMSA'nın elektrikli model sayısı da 10'a çıkmış olacak

Büyüme yolunda yeni adım

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, sürdürülebilirlik konusunun TEMSA'nın gelecek vizyonunun en önemli unsuru olduğunun altını çizerek şunları söyledi:

"Bugün itibarıyla otobüs segmentimizde, hem model sayısı hem de teknolojik yetkinlik anlamında dünyanın sayılı üreticileri arasında yer alıyoruz.

Elektrifikasyon ve alternatif yakıtlı araçlar alanındaki tecrübemizi, şimdi de Fuso ile birlikte hafif kamyon segmentine taşımaktan dolayı çok mutluyuz. Bundan yaklaşık bir yıl önce yenilenen Fuso Canter araçlarımızın Türkiye'deki lansmanını yapmıştık.

Şimdi de Fuso eCanter ile, hafif kamyon alanındaki büyüme adımlarımıza bir yenisini ekliyoruz.

Fuso Canter araçlarımızla, uzun yıllar boyunca müşterilerimize taşıma kapasitesi ve yakıt tasarrufu anlamında büyük avantajlar sağladık.

Şimdi de, sektörümüzün ve şehirlerimizin yeşil dönüşümüne büyük katkıda bulunacak Fuso eCanter ile müşterilerimizin sahip olma maliyetini ciddi şekilde düşürerek, onlara yeni bir maliyet avantajı imkanı sunacağız" şeklinde konuştu.



TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

AKARYAKIT İNDİRİMİ

BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | www.tof.org.tr

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul



Kâmil Koç bayramda 711 bin yolcu taşıdı

Kâmil Koç, Kurban Bayramı tatilinde 15.235 sefer gerçekleştirerek, günde 59.282, toplamda 711.378 yolcu taşıdı. Bayramda 8.257 ile İstanbul-Ankara arası en çok sefer yapılan hat olurken, İstanbul, 104.210 yolcu ile en çok seyahat edilen il oldu. Genel Müdür Kepek, "Tatilde 950 otobüsümüz ile yolcularımız için yollardaydık. Otobüslerimiz günde ortalama 986.486 kilometre, toplamda da 11.837.834 kilometre yol yaptı. Bu bayramda, yolcu sayımızı bir önceki bayrama göre yüzde 30 artırdık" dedi...

KARAYOLU yolcu taşımacılığının köklü ve güçlü markası bu Kurban Bayramı tatilinde de yüksek performansıyla adından söz ettirdi. 9 günlük tatil süresince Türkiye'nin neredeyse tamamına seferler düzenleyen firma, güçlü organizasyon yapısı ile zorlu bayram döneminde yolcularına kesintisiz hizmet sundu.

Seyahatin merkezi yine İstanbul
Geçtiğimiz Ramazan Bayramı'nda



Karadeniz en büyük ilgiyi toplarken, Kurban Bayramı'nda seyahat edenlerin tercihi daha çok Marmara Bölgesi oldu.

Özellikle şehirde yaşayanların tatil bölgelerine akın ettiği megakent İstanbul, bu bayramda yolcuların en fazla seyahat ettiği şehir oldu.

İstanbul, 104.210 yolcunun varış noktası olarak en çok seyahatin gerçekleştiği iller listesinde ilk sırada yer alırken; megakenti sırasıyla 76.729 yolcuyla başkent Ankara, 46.957 yolcuyla Bursa, 45.422 yolcuyla İzmir ve 26.327 yolcuyla da turizm kenti Antalya izledi.

İstanbul-Ankara hattı yine lider
Kurban Bayramı'nda Türkiye'nin dört bir yanındaki karayolları en yoğun günlerini yaşarken, en fazla yoğunluk ise, İstanbul-Ankara hattında gerçekleşti.

Tatil boyunca 8.257 seferin gerçekleştiği İstanbul-Ankara hattı, en fazla yolcu taşınan güzergâh oldu.

İstanbul-Ankara hattını sırasıyla 6.492 seferle İstanbul- Bursa, 3.559 seferle İzmir- Ankara, 3.472 seferle Bursa- İstanbul, 3.378 seferle Ankara- Antalya, 3.191 seferle İstanbul- İzmir ve 3.169 seferle de Ankara-Kayseri hattı izledi.



Yolcu sayımızı yüzde 30 artırdık
Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, bayram tatili boyunca yolcularına kesintisiz bir hizmet sunduklarını vurgulayarak, şunları kaydetti; "Türkiye'nin ilk karayolu yolcu taşımacılığı şirketi olarak, bu bayramda da karayoluyla seyahat eden insanlarımız tarafından en fazla tercih edilen marka olduk.

Profesyonel ekip arkadaşlarımız birlikte yolcularımızın güven ve konfor içinde sevdiklerine ulaşmak adına yoğun bir mesai harcadık.

Bu bayram, bir öncekine göre yolcu yoğunluğumuzun yaklaşık olarak yüzde 30 oranında arttığı bir bayram oldu. Bunun biraz da bayra-

mın, yaz tatilinin en yoğun günlerine denk gelmesinden kaynaklandığını söyleyebiliriz.

Firma olarak, bu bayramda da yol arkadaşlarımıza eşsiz bir seyahat deneyimi sunmak için 950 otobüsümüz ile yollarda, görevimizin başındaydık. Otobüslerimiz bu süreçte; günde ortalama 986.486 kilometre, toplamda da 11.837.834 kilometre yol yaptı. Tatilin son günü olan 2 Temmuz; 1.437 sefer ve 74.910 yolcu sayısı ile en fazla sefer ve yolcu sayısına ulaştığımız gün oldu. Bu yoğun dönemde bu olağanüstü organizasyonun yürütülmesinde emekleri olan Kâmil Koç Ailesi'nin tüm çalışanlarına teşekkür ediyorum."

Ek Motorlu Taşıtlar Vergisine ilişkin tebliğ yayımlandı!

Sayın Okurlar;

7456 SAYILI KANUNUN 1 İNCİ MADDESİYLE İHDAS EDİLEN EK MOTORLU TAŞITLAR VERGİSİNE İLİŞKİN GENEL TEBLİĞ(SERİ NO: 1)'de, 7456 sayılı Kanunla getirilen Ek Motorlu Taşıtlar Vergisine ilişkin açıklama yapıldı. Ek MTV'nin konusuna, 197 sayılı Kanunun (I), (I/A), (II) ve (IV) sayılı tarifelerine göre vergiye tabi olan ve 7456 sayılı Kanunun yayımlandığı 15/7/2023 tarihinde ilgili sicilde kayıt ve tescilli bulunan taşıtlar iliyine bu Kanunun yayımı tarihinden 31/12/2023 tarihine kadar ilgili sicillere ilk defa kayıt ve tescil edilecek olan taşıtlar girmektedir. Ek MTV, söz konusu taşıtlardan bir defaya mahsus olmak üzere 2023 yılı için alınacaktır. Tahakkuk eden ek MTV iki eşit taksitte olmak üzere, birinci taksiti 2023 yılı Ağustos ayı, ikinci taksiti ise 2023 yılının Kasım ayı sonuna kadar ödenecektir.

Ek Motorlu Taşıtlar Vergisine I sayılı Tarifede yer alan; OTOMOBİL, ARAZİ TAŞITLARI VB., MOTOSİKLETLER II sayılı tarifede yer alan; MİNİBÜS, PANEL VAN, MOTORLU KARAVANLAR, OTOBÜS, KAMYON, KAMYONET, ÇEKİCİLER, IV sayılı tarifede yer alan; UÇAK ve HELİKOPTERLER, tabidir. MTV'den istisna olan durumlar için EK MTV de olmayacaktır.

Bereketli işleriniz olsun.



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



inovaotomotiv.com



AGILE 5030



AGILE 4525P



Seç'in tercihi Temsa Maraton oldu

TEMSA otobüslerle yola devam eden firmalardan birisi de Seç Turizm oldu. Firma, siparişini verdiği 6 adet TEMSA Maraton'un 3 adedini törenle filosuna kattı. Siparişin kalan kısmının da kısa sürede firmaya teslim edileceği ifade edildi.



BİR yandan elektrikli otobüsleri ile dış pazarda önemli satışlara imzasını atan TEMSA, diğer taraftan da yurtiçindeki satışlarını aralıksız sürdürüyor. Firma, özellikle son aylarda birçok firma ve bireysel otobüscüye otobüs teslimatları gerçekleştirdi.

Karayolu yolcu taşımacılığının köklü ve kurumsal firması Seç Turizm de filosunu TEMSA marka otobüslerle güçlendirmeye devam ediyor.

Firma araç parkına 6 adet Temsa Maraton ekledi. Siparişi verilen otobüslerin ilk 3 adedi düzenlenen törenle teslim edildi.

Otobüsler Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canbolat tarafından Seç Turizm Baş Kaptanı İbrahim Güler'e teslim edildi.

İşbirliğimiz devam edecek
Törende konuşan Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canbolat; 'Öncelikle markamızı tercih eden Seç Turizm'e teşekkürlerimi sunmak istiyorum.

50 yılı aşkın süredir hizmet veren Seç Turizm, sektörde büyük değere ve öneme sahip.

Böylesine önemli ve köklü firmaların filosunda yer almak gurur verici. İşbirliğimizin büyüyen devam edeceğine inanıyoruz.

Maraton otobüslerimizin Seç Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum' şeklinde konuştu.

Yakıt ekonomisi önemli

Baş Kaptan İbrahim Güler de; '2020 yılında ilk kez filomuza dahil ettiğimiz Temsa markalı araçlardan hem yolcularımız hem de bizler oldukça memnun kaldık.

Bu nedenle araç parkımıza 6 adet daha Maraton katma kararı aldık. Kalitesi, konforu oldukça iyi yolcularımızdan aldığımız geri dönüşler olumlu.

Ayrıca Temsa marka araçların düşük yakıt tüketimi sağlaması en önemli özelliği olabilir. Yakıt maliyetlerinde bize önemli ölçü de katkı sağladı' diye konuştu.

EBOD OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISINI GERÇEKLEŞTİRDİ

Başkan Serdar Gerilakan ve ekibi bir daha güvenoyu aldı



Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Derneği, üyelerin geniş katılımıyla olağan kongresini yaptı. Oylamanın ardından, derneği uzun zaman başarıyla yöneten Başkan Serdar Gerilakan ve ekibi, üyelerin oylarıyla yeniden göreve getirildi

OTOBÜS sektörünün önemli ve güçlü sivil kuruluşlarından, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'nun yerel derneklerinden Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Derneği (EBOD), geçtiğimiz hafta olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Derneğin İzmir Otogarı'ndaki merkezinde gerçekleştirilen kongreye, üyelerin tamamına yakını katıldı.

Yasal prosedürlerin yerine getirilmesi ve faaliyetlerin oy birliği ile kabul edilmesinin ardından, yönetimi belirlemek üzere oylamaya geçildi.

Oylamanın ardından EBOD'u uzun yıllardır başarıyla yönetip adından söz ettiren Başkan Serdar Gerilakan ve ekibi,

oylamaya katılan üyelerin tamamı tarafından göreve yeniden tayin edildi. Gerilakan'ın ekibi şu isimlerden oluştu:

Yönetim Kurulu:

Serdar Gerilakan (Başkan), Remzi Şen, Şeyhmus Peker, Ali Yaramışlı, Ömer E. Yılmaz, Taner Sönmez, Osman Ulusoy, Ahmet Peköz ve Tuğhan Alabalık...

Denetim Kurulu:

Sabahattin Alabalık, Abdülkadir Özkaya ve Fahrettin Akgün...

Mücadeleye devam edeceğiz

Seçildikten sonra kısa bir teşekkür konuş-

ması yapan EBOD Başkanı Serdar Gerilakan, şunları söyledi:

Çok zorlu ve sıkıntılı yıllar yaşadık. Ayakta durabilmek ve otogar esnafının hayatını kolaylaştırmak adına yoğun mücadele verdik.

Başardığımız çok şey oldu, ama başaramadıklarımız da var. Üyelerimiz, bize doğru yolda olduğumuzu verdikleri güvenoyu ile gösterdi.

Biz, önümüzdeki süreçte, İzmir özelinde yaşanan ve sektörün genelinde yaşanan sorunları çözümü için elimizden gelen her türlü gayreti göstereceğiz. Bir kez daha bize güvenini ortaya koyan üyelerimize şükranlarımı sunuyorum...



Temsa'dan Litvanya'ya 56'lık mega teslimat...

TEMSA, Litvanyalı taşıma şirketi UAB Kautra'ya, toplu taşıma hatlarında kullanılmak üzere 50 adet MD9 LE model araç teslimatı gerçekleştirdi. Böylece TEMSA'nın bugüne kadar Litvanya pazarına teslim ettiği araç sayısı 270'i buldu.

DÜNYANIN önde gelen taşıma operatörlerinin dikkatini çekmeyi sürdüren TEMSA, Litvanya'da 50 adetlik yeni bir teslimat gerçekleştirdi.

Ülkenin en köklü yolcu taşıma şirketlerinden UAB Kautra ile birlikte, Kaunas Bölgesi toplu taşıma hatları için açılan projede ipi göğüsleyen TEMSA, Haziran ayında başladığı teslimatları, şubat ayında tamamlayarak taahhütlerini yerine getirdi. Bölgeye teslim edilen 50 adet MD9 LE model araç, düşük yakıt tasarrufu ve yüksek sürüş konforuyla Kaunas bölgesindeki toplu taşıma faaliyetlerinin çevreci dönüşümüne de büyük katkı sağlayacak.

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, Litvanya'nın kendileri için Avrupa'daki öncelikli pazarlar arasında yer aldığı ifade ederken, "Biz öncelikli pazar anlayışımızı sadece ülkenin büyüklü-

ğüne ya da pazar ölçüğüne göre kurgulamıyoruz.

Tüm gelecek vizyonunu sürdürülebilirlik etrafında şekillendiren bir şirket olarak, çevre ve doğa bilincini iş kültürüne entegre eden her pazarda güçlenmeye devam edeceğiz. Bu kapsamda, geçtiğimiz yıllarda tamamen kendi teknolojimizle Adana'da ürettiğimiz elektrikli araçlarımızı da Litvanya pazarına teslim etmiştik. Bu kez de, bölgenin ihtiyaçlarına uygun olarak, 50 adet çevreci dizel araçımızla Kaunas bölgesinin ulaşım ihtiyacına katkı sunacağız.

Diğer yandan, bu teslimatımızla birlikte, Litvanya'da yollara çıkardığımız TEMSA markalı toplam araç sayısı da 270'i buldu.

Gerçekleştirdiğimiz ihracatla bir yandan TEMSA'nın küresel ayak izini pekiştirirken bir yandan da ülkemize döviz kazandırmayı sürdürüyoruz. Bunun için de son derece mutluyuz" dedi.



METRO TURİZM GENEL MÜDÜRÜ MUSTAFA ÖNER KIZI MELİKE'Yİ EVLENDİRDİ**Öner ailesinin en mutlu günü**

TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Sakarya Vib Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, Interglass Otogar Hizmet Merkezi İşletmecisi Fatih Uğur, TOFED Yönetim Kurulu Üyeleri Nihat Kılıç ve Mustafa Zorba, Bakmaz Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bakmaz, Metro Otomotiv Servis Müdürü Ayhan Başkan, İş Bankası Otogar Eski Müdürü Fatih Köse ve Metro Turizm Yöneticilerinden Ömür Taşkın

YAZ ayları, düğün ve derneklerin kurulduğu aylar... Otobüs sektöründe de düğünlerin ardı arkası kesilmiyor.

Geçtiğimiz günlerde bir düğünümüz de Sakarya'da vardı.

Metro Turizm Genel Müdürü ve Azim Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Öner, biricik kızı Melike Öner'i evlendirmenin mutluluğunu yaşadı.

Sakarya Reisoğlu Restaurant'ta gerçekleşen

düğün merasimine TOFED yöneticileri, Metro Turizm kurmayları ile Öner ailesinin yakınları ve dostları katıldı.

Düğün süresince masaları tek tek gezip konuklarıyla yakından ilgilenen Mustafa Öner, gazetemiz aracılığıyla tüm katılanlara teşekkürlerini ilettili.

Biz de GÜLEGÜLE Gazetesi ailesi olarak yaşamlarını birleştiren Melike Öner ve Rıdvan Kiracioğlu çiftine ömür boyu mutluluklar diliyoruz.



Kâmil Koç 53 adet ile son yılların en büyük otobüs yatırımını yaptı

Sektörün köklü markası Kâmil Koç, 33 adedi Tourismo, 10 adedi Lion's Coach ve 10 adedi de Safir olmak üzere 53 adet otobüs siparişi verdi. 500 milyon TL'yi aşan bu yatırım, otobüs pazarına da doping etkisi yaptı. Otobüslerin partiler halinde teslim edileceği belirtildi...



OTOBÜS fiyatları, artan kurlar nedeniyle uçtu. Ancak buna rağmen 'artık yatırım yapmak imkansız' diyenlerin aksine, kimi firmalar filo bazında otobüs almaya devam ediyor.

Nitekim pazar rakamları da otobüs alımlarının geçen seneye oranla önemli miktarda arttığını gösteriyor. Sezonun halen devam ettiği bugünlerde, dev bir yatırım haberi geldi. Son yılların en büyük filo yatırımı...

Karayoluyla şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörünün en köklü, en büyük sembol markalarından birisi olan Kâmil Koç, gerçekleştirdiği

yatırımlarla da sektörüne öncülük etmeye devam ediyor. Toplamda 500 milyon TL'nin üzerindeki yatırım kararını hayata geçiren Kâmil Koç'un, 3 markadan toplam 53 otobüs için sipariş verdiği öğrenildi.

Kâmil Koç'un 53 otobüslük bu yeni yatırımında, 33 adet Mercedes Tourismo, 10 adet MAN Lion's Coach ve 10 adet de Temsa Safir Plus'ın yer aldığı bilgisi edinildi. 53 otobüsün tamamının 2024 model olacağı ve Kâmil Koç'un son model otobüslerinin yeni yılın ilk aylarında birbiri ardına gerçekleştirilecek törenlerle teslim alması planlanıyor.

Filosunda 900'e yakın otobüs ve yaklaşık 5.000 çalışanı ile günde 1.000'in üzerinde sefer düzenleyen Kâmil Koç, Türkiye'nin 71 il ve 306 ilçesinde hizmet veriyor. İş ortağı FlixBus ile birlikte yurt dışında

seyahat ağını genişleten Kâmil Koç, yurtdışına da seferler düzenlemeye başladı.

Kâmil Koç, yurt dışında Bükreş ve Sofya seferlerine bu yıl Rusçuk ve son olarak da Romanya'nın turizm kenti Köstence'yi de ekledi.

2022 yılında 13 milyonun üzerinde yolcu taşıyan Kâmil Koç, 2023 yılında ise bu rakamı 15 milyonun üstüne taşımayı planlıyor.

Kâmil Koç 53 otobüslük bu yeni yatırımı ile filosunu büyütme ve yenileme hedefliyor.

Kâmil Koç'un bir yandan yeni yatırımlar, yeni iş birlikleri ile yurt içindeki güçlü büyümesini sürdürmeyi, yeni hatlar ve bölgelere girmeyi, diğer yandan da yurt dışı seferlerine yeni yeni güzergahlar eklemeyi planladığı anlaşılıyor.

MERCEDES-BENZ TÜRK'ÜN SPORA KATKILARI SÜRÜYOR



Milli hentbol takımlarımız yine 'YILDIZ'larla başarıya koşacak

Mercedes-Benz Türk, Türkiye Hentbol Federasyonu Milli Takımları'nın resmi ulaşım sponsoru olmaya devam ediyor. Sporcular için özel olarak tasarlanan Mercedes-Benz otobüs, yeni anlaşma doğrultusunda 2024 sonuna kadar kadın ve erkek milli takımlarını zaferlere taşımaya devam edecek.

HAYATA geçirdiği sosyal sorumluluk projeleriyle ülke futbolu ve eğitimine büyük katkılar sunan Mercedes-Benz Türk, spora desteğini bir kez daha ortaya koydu.

Mercedes-Benz Türk, Türkiye Hentbol Federasyonu ile 2022 yılında imzaladığı resmi ulaşım sponsorluğu anlaşmasını yeniledi.

İmzalanan yeni sponsorluk anlaşması kapsamında sporcuların ihtiyaç, konfor ve güvenliği en üst düzeyde sağlayacak şekilde tasarlanan Mercedes-Benz otobüs, 2024 yılı sonuna kadar kadın ve erkek milli takımlarını yeni zaferlere taşımaya devam edecek.

Sosyal fayda çalışmalarında mottosunu eğitimin, eşitliğin, kültür sanatın ve sporun #daimayanında olarak belirleyen Mercedes-Benz Türk, mevcut sponsorluk anlaşmalarını yenileyerek bu alandaki desteğini sürdüreceğinin altını çiziyor.

Cumhuriyetin 100. Yılına özel olarak yaptığı çalışmalarla da göz dolduran Mercedes-Benz Türk, Türk sporunu daha ileriye taşıma hedefi ile başta hentbol olmak üzere farklı branşlarda spora olan desteğini önümüzdeki dönemlerde de sürdürmeye devam edecek.



Koray Turizm'den 5 Yıldız'lı yatırım

Turizm taşımacılarının otobüs yatırımları da tüm hızıyla devam ediyor. Yıl içerisinde önemli yatırım yapan firmalardan birisi de Koray Turizm oldu. Mercedes-Benz Türk'e 5 otobüslük sipariş veren firma, otobüslerin 4 adedini filosuna dahil etti...

PANDEMİNİN hüküm sürdüğü yıllarda otobüs yatırımı yapamayan ve hatta elindeki araçların bir kısmını satan turizm taşımacıları, geçen yıl toparlama evresine girmiş, kısmi yatırımlar yapıyor. Umutların yüksek olduğu 2023 ise, onlar için bir atılım yılı olacaktı. Deprem felaketi nedeniyle turizmde bir takım olumsuzluklar yaşansa da, dönen bir teker var.

Bu da daha fazla araç yatırımı beraberinde getirdi.

Turizm taşıma sektörünün kurumsal firmalarında Koray Turizm de, önemli otobüs yatırımı yapanlardan birisi oldu.

Koray Turizm, 2023 yatırımları kapsamında Mercedes-Benz Türk ile otobüs alımı konusunda anlaşma yaptı. 4 adedi Tourismo 15, bir adedi de Tourismo 16 olmak üzere siparişi verilen toplam 5 otobüsün 4 adedi belli aralıklarla firmaya tes-

lim edildi. Siparişin son adedinin de önümüzdeki günlerde Koray Turizm'e teslim edileceği ifade edildi.

Konuyla ilgili gazetemize kısa bir açıklamada bulunan Koray Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yılmaz, şunları söyledi:

'Peş peşe sıkıntılı yıllar yaşadık. İş yokluğu nedeniyle araç yatırımı yapamadık ve hatta kimimiz araç satmak durumunda kaldık. Son iki senedir, turizmde önemli bir gelişme var.

Biz de koşulları dikkate alarak hem filomuzu büyütme hem de geliştirme adına bir yatırım planı geliştirdik.

2023 planımızda 5 adet büyük otobüs alımı vardı. Bunun için Mercedes-Benz Türk ile 5 adet Tourismo konusunda anlaşmaya vardık. Otobüslerimizin 4'ü filomuzdaki yerini aldı. 5'incisini de en kısa sürede teslim alacağız.



ÇAKTIR AİLESİNİN ACI GÜNÜ



TÜRKİYE Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Merkez Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Sekreter Yardımcısı Musa Çaktır kardeşi Mustafa Kemal Çaktır'ı kaybetmenin derin acısını yaşadı. Merhum Mustafa Kemal Çaktır'ın cenazesi Ataköy 5. Kısım camii'nde kılınan cenaze namazının ardından ebediyete uğurlandı. Çaktır ailesini bu acılı gününde akrabaları ve dostlarının yanı sıra sektör mensubu dostları da yalnız bırakmadı. Bizde GÜLEGÜLE Ailesi olarak; merhum Mustafa Kemal Çaktır'a Allah'tan rahmet; Çaktır ailesi, yakınları ve dostlarına sabır diliyoruz...



Cenazeye; TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, At Yetiştiricileri Derneği Başkanı Talip Öztürk, TOFED Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Aksaray - Laleli Uluslararası Emniyet Terminali Yönetim Kurulu Başkanı Hacı Beşir Bilgin, Genel Müdür Nazan Mungan, Çanakkale Truva sahiplerinden Sinan Uzun, Köksal Uzun ve Genel Müdür Bahtiyar Yenginoğlu, TOFED Sektör Uzlaşma Komisyonu Başkanı Hayrettin Yağız, Özkaymak Turizm İstanbul İşletmecisi Sultan Süleyman Kalkan, TOFED Yönetim Kurulu Üyeleri Hasan Kurnaz, Türker Başkurt, Hüseyin Özcan, Metro Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Öztürk ve Interglass Otocam Otogar Hizmet Merkezi Müdürü Fatih Uğur katıldı



BAŞSAĞLIĞI

Federasyonumuzun Merkez Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Sekreter Yardımcısı Musa Çaktır'ın değerli kardeşi

Mustafa Kemal ÇAKTIR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Merkez
Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel sekreter Yardımcısı Musa
Çaktır'ın değerli kardeşi

Mustafa Kemal ÇAKTIR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ

TOFED Merkez Yönetim Kurulu Üyesi
ve Genel Sekreter Yardımcısı
Musa Çaktır'ın değerli kardeşi

Mustafa Kemal ÇAKTIR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



TOFED Merkez Yönetim Kurulu Üyesi ve
Genel Sekreter Yardımcısı
Musa Çaktır'ın değerli kardeşi

Mustafa Kemal ÇAKTIR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



Özlem Ardahan İstanbul İşletmecisi Karşlı
Cengiz Özer'in değerli kardeşi

Hakan ÖZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN

Özlem Ardahan İstanbul İşletmecisi Karşlı
Cengiz Özer'in değerli kardeşi

Hakan ÖZER'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Kurucumuz Hıdır Şahin ve eşi Necibe Şahin

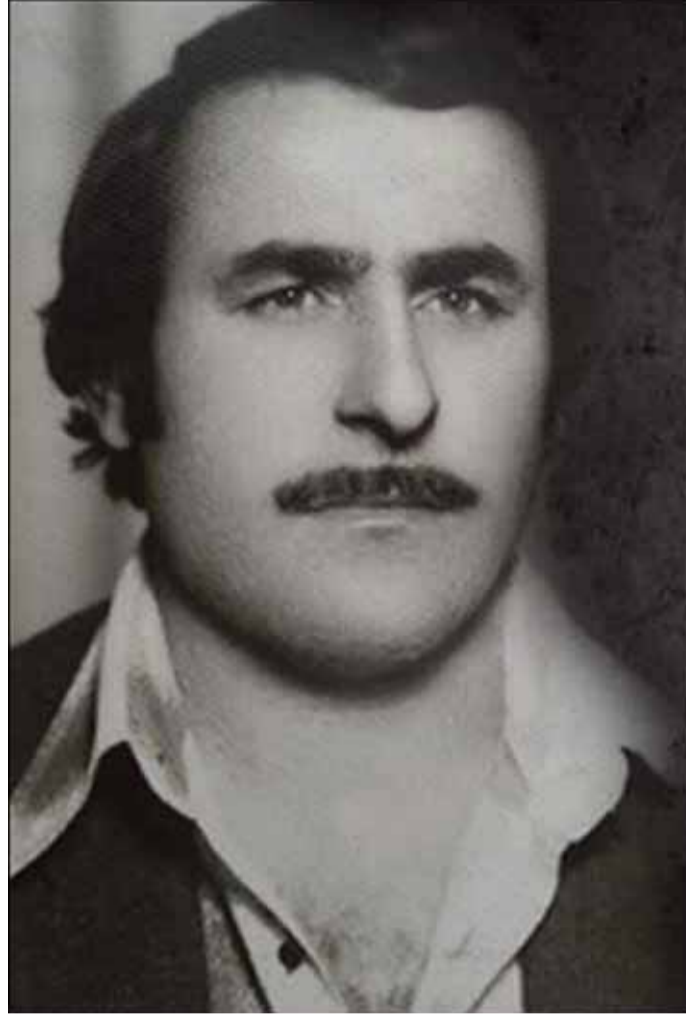


Kurucumuz Hıdır Şahin ve eşi Necibe Şahin'in aramızdan ayrılışının 43. Sene-i devriyesinde kendilerini rahmet, şükran ve özlemle anıyoruz.

Kurucumuzun manevi önderliğinde 1978 yılında başlayan yolculuğumuzu ilk günkü istek ve heyecanla sürdürüyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



ANMA

Hıdır Usta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 43. yılında
saygı ve rahmetle anıyoruz.



Cumhuriyetle GÜÇLÜ 100



Benzeri olmayan zaferler sonsuzlukta dek hatırlanır.

30 Ağustos Zafer Bayramı'nda Gazi Mustafa Kemal Atatürk
ve tüm kahramanlarımızı sonsuz saygı ve özlemle anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





AĞUSTOS
ZAFER
BAYRAMI

★ *Kutlu Olsun* ★

obilet.com

bileta11.com



30 AGUSTOS

ZAFER BAYRAMI'MIZ
Kutlu Olsun...!



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

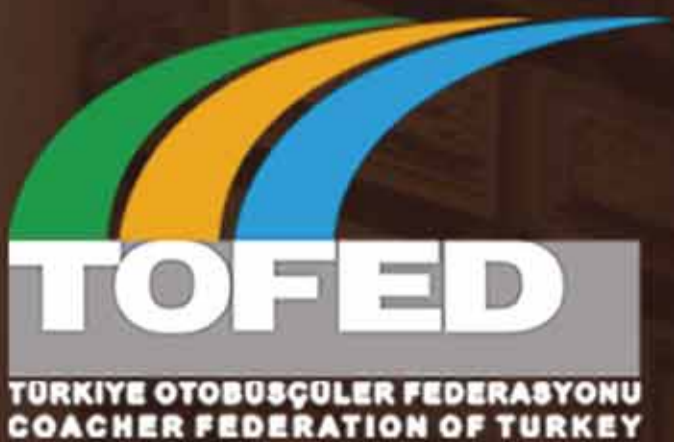
metroturizm.com.tr



/MetroTurizm

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ *Kutlu Olsun*

ZAFERİMİZİN 101. YILDÖNÜMÜNÜ BÜYÜK BİR COŞKUyla KUTLUYOR, BAŞTA MUSTAFA KEMAL ATATÜRK OLMAK ÜZERE SİLAH ARKADAŞLARINI VE BAĞIMSIZLIK YOLUNDA DESTAN YAZAN TÜM KAHRAMANLARIMIZI SAYGI VE MİNNETLE ANIYORUM.



AV. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN



**AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI**

Kutlu Olsun



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı



KUTLU
OLSUN

ZAFER

BAYRAMI

30 AĞUSTOS

İSTANBUL - LALELİ

ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ

EMNİYET TERMİNALİ

KUTLU
OLSUN

ZAFER BAYRAMI

30 AĞUSTOS



TOFED

TÜRKİYE OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU
COACHER FEDERATION OF TURKEY

**BAŞKAN VEKİLİ
ERDEM YÜCEL**



**ZAFER BAYRAMI KUTLU
OLSUN!**



INTERGLASS
OTO CAMLARI



Agustos
ZAFER BAYRAMI

KUTLU OLSUN



Adres: Veysel Karani Mahallesi,
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul
Tel: 0216 498 98 00 Web: www.ford-atilgan.com





**TARİH YAZANLARIN
YOLUNDAYIZ!**

30 Ağustos Zafer Bayramımız
Kutlu Olsun!

KAMILKOÇ
1926
FLIXBUS



30 Ağustos Zafer Bayramımız

Kutlu Olsun

Gazi Mustafa Kemal Atatürk
ve silah arkadaşlarına minnet ve şükranla...



www.istab.org



İnancın zaferi 101 yaşında.

30 Ağustos Zafer Bayramı'nda Gazi Mustafa Kemal Atatürk
ve tüm kahramanlarımızı sonsuz saygı ve özlemlerle anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Mot Araç. Tic. ve San. AŞ.
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mahallesi Çevreli Sokak No: 2A 42110 Selçuklu, Konya
Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Faks: 0332 248 23 80

30
AĞUSTOS

**ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN**

İŞKİN GIDA

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

KUTLU OLSUN



Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Mümtaz Er
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN



Büyük Taarruz'un 101. yılında Ulu Önder
Atatürk ve Kurtuluş Savaşı kahramanlarımızı
saygı ve minnetle anıyoruz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM



100
ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun



30

Ağustos

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun



SEC

www.sec.com.tr

444 44 27

30

AĞUSTOS

ZAFER
BAYRAMI

kutlu olsun



30 AĞUSTOS

**ZAFER
BAYRAMI**

KUTLU OLSUN!

Bazı Zaferler Sonsuza Dek Kutlanır.

BLUECOM

30 AĞUSTOS 1922

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



Mini TUR

0531 991 97 19

info@miniturizm.com

www.miniturizm.com



30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun!

SÜMER Rent-A-Bus

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
KİMLİKLERİ OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ



30 AĞUSTOS
**ZAFER
BAYRAMI**
KUTLU OLSUN

**ZAFER
BAYRAMIMIZ**
Kutlu Olsun



Coskun Altın Group

"Bu toprakları vatan kılan, başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere tüm şehitlerimizi ve gazilerimizi saygıyla anıyor, 30 Ağustos Zafer Bayramımızı gurur ve coşkuyla kutluyoruz."



AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

kutlu olsun!

UZULUDAĞ

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr

101. yıl



30

Ağustos

ZAFER BAYRAMI

KUTLU OLSUN!



**ŞAHİNOĞLU
GROUP**

BÜYÜK ZAFERİN
YÜZ BİRİNCİ YILI



30 AĞUSTOS
ZAFER
BAYRAMI
KUTLU OLSUN



101. Yıl



AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

30 AĞUSTOS
**ZAFER
BAYRAMI**
Kutlu Olsun!



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



30

AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun




30 Ağustos 1922

**ZAFER
BAYRAMI**

Kutlu Olsun!

Villa




30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun

NETA
TECHNOLOGIES

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun



TOKATseyahat.



30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN

KAHTAPETROL

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN!



Ağustos

Düzce Güven

30 AĞUSTOS 1922

Eşi görülmemiş bir mücadelenin zafer gününde,
Ulu Önder Atatürk ve kahraman askerlerimizi
rahmetle anıyoruz.

ZAFERİN 101.YILI

Kutlu Olsun!



★ 30 AĞUSTOS ★

ZAFER BAYRAMI



Kutlu Olsun!

temizsoy
otobüs işletmesi



ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun

SIMROLL

30 AĞUSTOS

1922

Bu destanın her kahramanını
rahmet ve minnetle anıyoruz.



ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun!

Gülen

SES

TEŞEKKÜR

Değerli ağabeyim

Mustafa YAZICI'nın

vefatı dolayısıyla acımızı paylaşan,
hayır kurumlarına bağışta bulunan, çelenk
gönderen, gazete ilânı veren, elektronik
posta ve telefon ile taziyelerini bildiren
cenaze törenine bizzat katılan;
tüm dost, akraba ve meslektaşlarıma
sonsuz teşekkürlerimi sunarım.

SETCOM

ABDULLAH YAZICI