



TOFED: Tavan fiyat tarifesi geçici olarak askıya alınmalı

MALUM; Türkiye'nin durumu ortada. Seçimden çıktık, seçim ekonomisinin faturasının ödenme zamanı. Fatura işletmeciye, çalışana ve topluma kesildi. Yüksek akaryakıt zamları, ikinci kez alınan vergiler, ÖTV ve KDV'de artışlar vs; hayat pahalılığı başta işletmeler olmak üzere herkesi tehdit ediyor. Düşünsenize bir ay evvel ulaştırmadan fiyat aldınız; son Torba Yasa ile giderleriniz 2 kat arttı ve siz 3 ay taşıma fiyatlarınıza bir kuruş zam yapamayacaksınız! 'Yahu zarar ediyorum' yapacak bir şey yok deniyor. Tavan uygulaması bu koşullarda uygulanamaz,

uygulanma şansı yok! Sektörün en büyük sivil toplum kuruluşu konumunda olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), tam da böylesi bir süreçte sorunun çözümü için harekete geçti. TOFED, Genel Başkan Av. Birol Özcan imzalı bir dilekçe hazırlayarak, sektörü yakından tanıyan, bugüne kadar bu konudasektöre destek varan Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor'a sunulmak üzere bir dilekçe hazırladı. Dilekçede, yaşanan olağanüstü koşullara dikkat çekilerek, tavan fiyat uygulamasının geçici olarak askıya alınması istendi.



Yıl: 27 Sayı: 1106 1 - 15 TEMMUZ 2023 Fiyatı: 1 TL

GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruğreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

SİZ MİSİNİZ SEVİNEN!

'Bayram' dedik, 'para kazandık' dedik; çok ama çok da sevindik! Derken o da ne; 'MTV'yi ikinci kez ödeyeceksiniz' diye yasa çıktı. Yetmedi akaryakıtta geriye dönük ÖTV zammı geldi ki, litre fiyatı 5 lira arttı. İstanbul'da mazot 34 lira...

Sektörden kaçan kaçana!

EKONOMİN bozuldu mu her işin ters gider. Düne kadar kapına gelip bekleyenler, bir anda seni terk edip gider. Bir otobüs kaptanımız sosyal medya hesabından bu dediğimizi doğrular nitelikte bakın neler söylemiş: Son zamanlarda birçok firmadan arkadaşlar beni arayıp, 'tandığın boşta kaptan var mı' diye sordu. Eskiden ise kaptan arkadaşlar arar, mesaj atarlardı 'bildiğin bir yerde iş var mı' diye... Neden, çünkü otobüs kaptanlığı cazibesini yitirdi. Maaşlar düşük, sosyal haklar yok, koşullar ağır. Durum böyle olunca, kaptanlar otobüsü bırakıp tıra, kamyonu veya kamuya yöneliyor. Öte taraftan, artık muavinlik olgusu da sona erdiği için içeriden kaptan yetişmiyor. Yani arkamızdan gelen yok! Bunlar iyi günlerimiz mi; umarız olmaz ama olma ihtimali de çok yüksek. Sırf kaptan bulamadığımız için otobüsümüzü sefere çıkaramama gibi bir tehlike de söz konusu. Kamunun da konuya el atması elzem olmuştur...

TERÖR, darbe, pandemi, deprem felaketi... Son yıllarda otobüsçünün sezonları bu şekilde heba oldu. Haliyle de sektör kan kaybettikçe eridi. Bu sene farklı olabilir miydi? Sezonun başlangıcı da olan 9 günlük Kurban Bayramı tatili o kadar umutlandırdı ki; 'herhalde kötü talih sona erdi' demeye başladık. Biz de geçen sayımızda 'Bayram Bu Olsa Gerek' diye sevinç dolu manşet atmıştık. Haksız mıydık; yolcu desen hayat pahalılığına rağmen gani ganiydi... Taşıma fiyatları desen, son derece doyurucuydu. Üstelik ortada sezonu tehdit edecek bir durum da gözüküyordu. 'Eee hadi sevinelim' dedik; bu sezonu da elimizden alıp götürün bir durum ortaya çıktı. Hükümet, seçim öncesi yaptığı harcamaların faturasını kesti; bu faturadan otobüsçü de fazlasıyla nasibini aldı. Nasıl mı? Her şey gelen zamlardan etkilenen otobüsçüye bir de müjde vardı: Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) ikinci kez ödenecekti... Dünyada, tarihte benzeri görülmemiş bir uygulama. Zaten hukukçular da bunun yasalara aykır olduğunu açıkça beyan ediyor. Ama ödenecek, kaçış yok!

SAYFA 10'DA

İBB'nin otogarı güçlendirme çalışması hızla devam ediyor

SAYFA 10'DA

Abdullah Yazıcı ağabeyini kaybetmenin acısını yaşadı

SAYFA 11'DE

Taban, tavan uygulamasında adaletsizlik söz konusu

BAHTİYAR YENGINOĞLU İLE SÖYLEŞİMİZ

OTOBÜŞÇÜ NE KADAR VEFALI OLDUĞUNU BİR KEZ DAHA GÖSTERDİ

DETAYLAR SAYFA 7'DE

Ethem Pişkin coşkuyla uğurlandı

BÜYÜK İstanbul Otogarı'nı modernize etmek; kavgasız, gürültüsüz ve paylaşımını gönül kırmadan yapmak hiç de kolay olmadı. Şimdi herkes memnunsun, bunu karşılıklı anlayış ve ortak akılla borçluyuz. Büyük İstanbul Otogarı'nın işletmecisi Boğaziçi Yönetim A.Ş. ve onun Genel Müdürü Ethem Pişkin, bu süreçte önemli rol üstlendi. Görevi devreden Ethem Pişkin için otogarda coşkulu ve hüzünlü bir tören vardı...

ÖTV'nin ikinci kez alınacak olması, sezon gelirlerinin bir kısmını kırmış oldu. Ama asıl darbe, otobüsçünün en büyük gider kalemi, yani olmazsa olmazı akaryakıttan geldi. Hükümet yine bir ilk olarak akaryakıtta geçmişe dönük ÖTV zammı yaptı. 3-5 kuruş değil, litre başına tam 6 liralık zam yapıldı. Bu zamdan sonra İstanbul'da motorinin litre fiyatı 34 lira seviyesine çıktı. Yani sezonun geriye kalan kısmında paralarını yakarcasına pahalı mazotla hizmet vereceğiz. Peki bizim bunu telafi etme şansımız var mı; yani bu yeni giderleri ve zamları taşıma fiyatlarımıza yansıtılabilecek miyiz? İmkansız görünüyor, mevcut fiyatlarımız için bile kıyamet koparılırken, fiyatı asla yükseltmeyiz. Hem şu da var; diyelim ki firma geçen ay ulaştırmadan fiyat aldı ve üzerine beklenmedik bu zamlar geldi 4 ay dolmadığı için fiyatını yükseltmeyecek. Neresinden bakarsanız bakın bu beklenmedik zamlar, otobüsçünün sezonuna vurulmuş bir darbedir...

SAYFA 5'TE

'Sınırsız' destek alan havayolu rekorlar kırmaya devam ediyor

Vatandaşın pahalı gelen bize az geliyor

Mustafa Yıldırım 13'te

İşletmeler bu ağır yükün altında eziliyor

İbrahim Artırdı 5'te

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır

Sibel Yüce

Fatura işletmeciye kesilmemeli

SEÇİMLER, demokrasinin olmazsa olmazıdır. İsmi üzerinde; seni yönetecekleri sen seçiyorsun. Ama diğer taraftan seçimin özellikle ülkemizde bir de olumsuz ciddi sonuçları oluyor. Bildiğiniz üzere her seçim öncesi iktidarda yer alanlar, seçimi kazanmak pahasına muslukları açıyor, karşılığı olsun olmasın vatandaşın maaş zamları vs olarak dağıtıyor. Zaten bu nedenledir ki, seçimlerde uygulanan seçim ekonomisi nedeniyle hazine kaynakları ciddi oranda azalıyor. Seçim sonrasında ise hazineyi doldurmak için vergiler artırılıyor, her şeye yüksek zamlar yapılıyor, olmadık vergiler konuyor. Bu seçimde de tablo değişmedi; İsmi üzerinde; seni yönetecekleri sen seçiyorsun. Ama diğer taraftan seçimin özellikle ülkemizde bir de olumsuz ciddi sonuçları oluyor. Bildiğiniz üzere her seçim öncesi iktidarda yer alanlar, seçimi kazanmak pahasına muslukları açıyor, karşılığı olsun olmasın vatandaşın maaş zamları vs olarak dağıtıyor. Zaten bu nedenledir ki, seçimlerde uygulanan seçim ekonomisi nedeniyle hazine kaynakları ciddi oranda azalıyor. Seçim sonrasında ise hazineyi doldurmak için vergiler artırılıyor, her şeye yüksek zamlar yapılıyor,

Mesaj

Sümer Yığıcı

WIMAXİ KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON FİLM MÜZİK RADYO

SESLİ KİTAP E-KİTAP ARAÇ TAKİP REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

**TOFED Shell
kart ile akaryakıt
alımında anında
indirim**

%3,5



Arayın kartınızı hemen teslim edelim



Orijinal Olursa
Ekonomik Olur.



Burada fiyat değişikliği yaşanmaz. #İçinizRahatEder Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri

Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri ile bakım masraflarınız, sözleşme süreniz boyunca fiyat değişikliklerinden etkilenmez ve maliyetlerinizi önceden bilirsiniz. Üstelik aşınma paketi ve 3. yıl uzatılmış garantiden faydalanarak aracınızın geleceğini güvence altına alabilirsiniz. Orijinal yedek parça ve uzman teknik personel güvencesi ile aracınız Mercedes-Benz Yetkili Servislerinde emin ellerde.

*Verilen bu taahhüt servis sözleşmesi ve uzatılmış garanti hizmet şartları ile sınırlı olup, belirtilen hizmet kapsamı dışında kalan ilave durumlar bu kapsam dışında ayrıca değerlendirilecektir.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



TOFED'ten UHDGM Genel Müdürü Murat Baştor'a 'tarife' dilekçesi

TAVAN FİYAT TARİFESİ GEÇİCİ OLARAK ASKIYA ALINMALIDIR

ASLINDA ne hava ne de demiryollarında bir tavan ve taban uygulaması yok. Arz ve talebe göre zaman zaman fiyatlarına kendileri tavan yapıyor, zaman zaman da tabana iniyorlar. Ama otobüsçünün böyle bir özgürlüğü yok. Üstelik de özel sektör! Neyse kabul etmek durumunda kaldık; ama bize diyorlar ki bir tavan fiyat alacak ve bunu 4 ay süresince uygulayacaksınız. Bize bir de tavan üzerinden yüzde 30'a kadar indirim imkanı tanınıyor. Yüzde 30'un epey bir altına düşsen bile görmezden geliniyor; yok, tavanın 1 lira bile üzerine çıksan, şikayet üzerine ceza alıyorsun. Malum; Türkiye'nin durumu ortada. Seçimden çıktık, seçim ekonomisinin faturasının ödenme zamanı. Fatura işletmeciye, çalışana ve topluma kesildi. Yüksek akaryakıt zamları, ikinci kez alınan vergiler, ÖTV ve KDV'de artışlar vs; hayat pahalılığı başta işletmeler olmak üzere herkesi tehdit ediyor. Dü-

şünsenize bir ay evvel ulaştırmadan fiyat aldınız; son Torba Yasa ile giderleriniz 2 kat arttı ve siz 3 ay taşıma fiyatlarınıza bir kuruş zam yapamayacaksınız! 'Yahu zarar ediyorum' yapacak bir şey yok deniyor. Tavan uygulaması bu koşullarda uygulanamaz, uygulanma şansı yok! Şehirlerarası otobüs sektörünün en büyük sivil toplum kuruluşu konumunda olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), tam da böyle bir süreçte sorunun çözümü için harekete geçti. TOFED, Genel Başkan Av. Birol Özcan imzalı bir dilekçe hazırlayarak, sektörü yakından tanıyan, bugüne kadar bu konudasektöre destek varan Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor'a sunulmak üzere bir dilekçe hazırladı. Dilekçede, yaşanan olağanüstü koşullara dikkat çekilerek, tavan fiyat uygulamasının geçici olarak askıya alınması istendi. İşte TOFED'in Murat Baştor'a gönderdiği dilekçe:

KARAYOLU Taşıma Yönetmeliğinin 56. Maddesinde yolcu terminalleri ile tarifeli yolcu taşımacılığı faaliyetleri ücret tarifesine tabi olduğu; 6. fıkrasında, yetki belgesi sahiplerinin tespit edilmiş ücret tarifelerinin asgari dört aylık, azami bir yıllık sürelerle belirleneceği ve Bakanlığın gerektiğinde taşıma maliyetlerine etki eden unsurların önemli orandaki artış ve azalışlarını dikkate alarak bu süreleri değiştirebileceğine yönelik amir hükümleri bulunmaktadır. Ülkemizde enflasyona ilaveten döviz kurundaki dalgalanmalar nedeniyle mazot fiyatları aşırı artış göstermiştir. Ayrıca döviz kurunun ve enflasyonun aşırı yükselişine bağlı olarak başta otobüs fiyatlarının aşırı derecede artması ile kasko ve sigorta fiyatları da artış göstermiştir. Dahası köprü, otoban, yedek parça ve bakım maliyetleri ile personel ücretleri de önemli bir oranda artmıştır.

Döviz kurları etkisi sonucu, akaryakıt fiyatlarında yaşanan ani fiyat artışı, açıklanan yüzde 34'lük asgari ücret artışının araç personellerinde uygulanmasında anlık yüzde 50'lik ücret artışı sonucunu doğurmuştur. Son gelen vergi ve harç zamlarından sonra mazot fiyatı 33,26 TL olmakla Karayolu Yolcu Taşıma sektöründe faaliyet gösteren firmalarımız, yönetmeliğin 56. maddesinin 6. fıkrasınca asgari dört aylık ücret tarifesi aldıklarından, maliyetlere etki eden gider artışlarına paralel olarak bilet fiyatlarında mevzuat engeli nedeniyle güncelleme yapamamıştır. Bu nedenle otobüs firmalarımızın mağdur edecek faaliyet sürdürmelerinin engellenmesi için, fiyat tarifelerinin asgari 4 aylık sürelerle belirleneceği hükmünün geçici olarak askıya alınması ve mazot fiyatlarının son 1 ayda yüzde 45 zam geldiği değerlendirilerek dileyen firmalara yeni fiyat tarifesi verilmesi hususunu saygılarımızla arz ederiz.



Polonyalı 'Beyaz' MAN'ın en iyi kamyonu seçildi

MAN Truck & Bus'ü düzenlediği 'Avrupa'nın En Güzel MAN Kamyonu' yarışmasında, Polonya'dan yarışmaya katılan Pawet Pabich'in 'Beyaz Aslan- MAN TGX'i 'MAN Truck Champions Europe 2023- Avrupa Kamyon Şampiyonu' yarışmasında birinciliği kazandı...

MAN Truck & Bus, "MAN Truck Champions 2023" yarışmasını kazanan belli oldu. Facebook ve Instagram sosyal ağlarının yanı sıra 'Trucker's World by MAN' kanallarında ve web sitelerinde 31 Mayıs- 11 Haziran tarihleri arasında yapılan oylamanın sonucunda, her ülkenin en güzel kamyonları seçildi. 15-25 Haziran tarihlerinde aynı kanallarda yapılan halk oylamasıyla da Avrupa düzeyinde kazanan da dahil olmak üzere ilk 5'e giren yarışmacılar belirlendi. 'MAN Kamyon Şampiyonu' finalinde beyaz MAN TGX kamyonu ile Polonya'dan yarışmaya katılan Pawel Pabich'in aracı, 'Avrupa'nın En Güzel MAN'ı ödülüne layık görüldü. Kazan-



nanlar, 8 Temmuz 2023'te MAN Trucktechnology Festivali çerçevesinde düzenlenen törende ödülleri aldı. Polonya'dan Avrupa birincisi ile birlikte Almanya, İtalya, Türkiye ve İngiltere'den gelen dört finalist, ödülleri ni-

lirterek, şunları söyledi: "Şampiyonlar, sadece bugün burada onurlandırıldığımız olağanüstü güzellikteki kamyonlar değil. Gerçek şampiyonlar; her şeyden önce malların, ticareti yapılan ürünlerin her gün onlara ihtiyaç duyduğumuz yerlere ulaşmasını gece gündüz demeden sağlayan sürücülerdir. Bunu, bugün MAN Truck Champion 2023 ve ayrıca MAN Trucktechnology Festivali ile kutluyoruz. Çünkü nakliye endüstrisinde, her şeyden önce lojistiği mümkün kılan pratik çözümler ve fikirler için önemli olan şey, hala insanlar arasındaki kişisel alışverişlerdir. Bugün burada sürücüler, nakliye şirketleri, üstyapı uzmanları ve tedarikçiler ile bunu kutluyoruz."

Bayram tatili bitti otellerdeki doluluk yüzde 50'ye düştü

DOKUZ günlük Kurban Bayramı tatilinde seyahat edenlerin büyük kısmı tatilciydi. Bu dönemde turistik yerlerdeki otellerde doluluk yüzde 100 seviyelerine çıktı. Tatilin sona ermesiyle birlikte, iç turizmde de büyük bir düşüş meydana geldi. Turizmin önemli merkezlerinde Bodrum'da, otellerdeki doluluğun yüzde 50 seviyelerine kadar gerilediği ve bu nedenle otellerin personel çıkarma yoluna gittiği ifade ediliyor. Bu düşüşe neden olarak, hayat pahalılığı ve tatil maliyetlerinin astronomik oranda artışı gösteriliyor. Öte taraftan yabancı turist noktasında da beklenen patlamanın yaşanmadığı, ilginin yetersiz olduğu dile getiriliyor. Bu sene turizmde çok iddialı bir hedef konmuştu, bu rakamlara ulaşıp ulaşılmadığı yıl sonu rakamlarla ortaya çıkacak



'Sınırsız' destek alan havayolu rekorlar kırmaya devam ediyor

Neredeyse havaalanı olmayan ilimiz kalmadı. Öte taraftan devlet, bu taşıma modunu sınırsızca desteklemeye devam ediyor. Hal böyle olunca, hava taşımacılığı palazlandıkça palazlanıyor; özeli, kamusu fark etmeden... Bir zamanlar taşımanın aslan payına sahip olan karayolu taşımacılığı ise, kan kaybetmeye devam ediyor.

HAVAYOLU ve hızlı tren taşımacılığı geliştirilmeli ve hak ettiği noktalara getirilmelidir. Hükümet de, yıllar önce böyle bir politika izlemeye başladı ve her iki taşıma modunu büyüttükçe büyüttü. Yıllardır uçaklara vergisiz akaryakıt desteği sunan devlet, yolcu potansiyeli olsun olmasın ve her kente havaalanı yaptı.

Yetmedi, düşük fiyatta yolcu taşıdığı için büyük zararlar eden THY ve hızlı trenlerin zararlarını karşıladı, karşılamaya da devam ediyor. Destekten, özel havacılar da payını alıyor tabii... Durum böyle olunca, özellikle havayolu taşımacılığı rekor üzerine rekor kırmaya devam ediyor. Bu modlara adeta bir yem olarak sunulan bizim otobüsçülüğümüz ise kan kaybetmeye devam ediyor. Hava taşımacılığının büyümesi ilk 5 aylık istatistiklere de yansdı.

İlk 5 ayda 73.5 milyon yolcu

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığına bağlı Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMI) Genel Müdürlüğü, mayıs ayı ile ocak-mayıs dönemine ilişkin uçak, yolcu ve yük istatistiklerini açıkladı. Buna göre, mayısta hava yolunu tercih eden yolcuların sayısı 18 milyon 787 bin 471 oldu. Ocak-mayıs döneminde ise 73 milyon 466 bin 360 yolcu hava yolunu kullandı. Havalimanlarında iniş-kalkış yapan uçak sayısı iç hatlarda 76 bin 3, dış hatlarda 69 bin 654'e ulaştı. Mayıs ayında üst geçişlerle toplam 185 bin 689 uçak trafiği gerçekleşti. Geçen yılın aynı ayına göre iç hat uçak trafiğinde yüzde 3,8, dış hat uçak trafiğinde yüzde 16,4 ve üst geçişler dahil toplam uçak trafiğinde yüzde 12,3 artış görüldü.

2019 seviyeleri bile aştı

Kovid-19 salgını sürecinde dünya genelinde ve ülkede büyük ölçüde azalan yolcu trafiği, mayısta, 2019 Mayıs'taki seviyesini geçti. Havalimanları direkt transit dahil toplam yolcu trafiğinde, bu yılın mayıs ayında 2019 Mayıs ayı yolcu trafiğinin yüzde 110'u gerçekleşti. Ayrıca, aynı ayda üst geçişler dahil toplam uçak trafiğinin yüzde 106'sı aştı.

Söz konusu ayda, Türkiye genelinde hizmet veren havalimanlarında iç hat yolcu trafiği 8 milyon 208 bin 449, dış hat yolcu trafiği 10 milyon 562 bin 533 oldu. Böylece bu ayda direkt transit yolcularla toplam 18 milyon 787 bin 471 yolcuya hizmet verildi. Geçen yılın aynı ayına göre iç hat yolcu trafiğinde yüzde 14,3, dış hat yolcu trafiğinde yüzde 22,6 olmak üzere direkt transit dahil toplam yolcu trafiğinde yüzde 18,7 artış gerçekleşti. Havalimanları yük (kargo, posta ve bagaj) trafiği, mayıs ayında, iç hatlarda 67 bin 713 ton, dış hatlarda 272 bin 643 ton, toplamda 340 bin 356 tona ulaştı.

İstanbul'da bir ayda 6,6 milyon yolcu

İstanbul Havalimanı'nda mayıs ayında iniş-kalkış ya-



pan uçak trafiği iç hatlarda 12 bin 502, dış hatlarda 31 bin 578 olmak üzere toplamda 44 bin 80'e ulaştı. Bu havalimanında mayısta iç hatlarda 1 milyon 739 bin 670, dış hatlarda 4 milyon 819 bin 533 olmak üzere toplamda 6 milyon 559 bin 203 yolcuya hizmet verildi. İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı'nda ise mayıs ayında iniş kalkış yapan uçak trafiği iç hatlarda 9 bin 93, dış hatlarda 9 bin 641 olmak üzere toplamda 18 bin 734, yolcu trafiği iç hatlarda 1 milyon 483 bin 893, dış hatlarda 1 milyon 564 bin 810 olmak üzere toplamda 3 milyon 48 bin 703 oldu. Genel havacılık faaliyetlerinin devam ettiği İstanbul Atatürk Havalimanı'nda ise mayısta 2 bin 183 uçak trafiği gerçekleşti.

5 aydaki uçak trafiği 786 bini aştı

Ocak-mayıs döneminde havalimanlarında iniş-kalkış yapan uçak trafiği, iç hatlarda 335 bin 728, dış hatlarda 269 bin 798 oldu. Böylece üst geçişlerle toplam 786 bin 43 uçak trafiği kayıtlara geçti. Geçen yılın aynı dönemine göre iç hat uçak trafiği yüzde 16,3, dış hat uçak trafiği yüzde 26,2 ve üst geçişler dahil toplam uçak trafiği yüzde 22,3 artış gösterdi.

Türkiye geneli havalimanları iç hat yolcu trafiğinin 34 milyon 24 bin 650, dış hat yolcu trafiğinin 39 milyon 350 bin 694 olduğu bu dönemde direkt transit yolcularla toplam 73 milyon 466 bin 360 yolcuya hizmet verildi. Geçen yılın aynı dönemine göre iç hat yolcu trafiğinde yüzde 19,6, dış hat yolcu trafiğinde yüzde 38 ve direkt transit dahil toplam yolcu trafiğinde yüzde 28,6 artış oldu. Söz konusu dönemde havalimanları yük (kargo, posta ve bagaj) trafiği iç hatlarda 309 bin 341 ton, dış hatlarda 1 milyon 153 bin 281 ton olmak üzere toplamda 1 milyon 462 bin 622 tona ulaştı.

İşletmeler bu ağır yükün altında ezilir



İbrahim ARTIRDİ

GÜNDEMİ yakından takip eden gazetemin Gülegüle'den okuyor, arkadaşlarımdan duyuyorum; uzun yıllardan sonra Kurban Bayramı tatili ve sezon, gerçekten de sezon tadında olmuş, olmaya da devam ediyor. Her firma koşullara göre sefer planlamaları yapıyor, taşıma fiyatlarını maliyetlere göre belirliyor ve her şeyden önemlisi de bu sezonda neredeyse sıfır oranında haksız rekabet söz konusu. Uzun yıllardır çeşitli nedenlerden kan kaybeden ve artık neredeyse ayakta duramayan otobüs firmalarının gerçekten de böylesi verimli bir sezona ihtiyacı vardı. İşlerde yüksek moral de çok önemli, moralsizsen hata yapman kaçınılmaz. İşlerdeki bu hareketlilik ve bereket, moralieri de yükseltmişti. Ama gelin görün ki Türkiye'de yaşıyoruz; yani neyin ne zaman ne olacağı belli olmayan bir ülkede... Son yıllarda ülke ekonomisinde gerileme ve krizler yaşamaya başlamıştık. Bunun üzerine bir de uygulanan seçim ekonomisi, devletin kaynaklarını tüketti. Karşılığı olsun olmasın seçim öncesi dağıtılan paraların hesabını verme zamanı geldi. Bekliyorduk; hesap vatanında, işletmelere, yani topluma kesildi. Resmi Gazete'de yayınlanıp yürürlüğe giren son Torba Yasa, çok ağır hükümler içeriyor. Vergi zamları, vergilerin kinci kez alınması, akaryakıtta geriye dönük ÖTV zammı, bu ağır faturanın kalemleri...

Yasa yürürlüğe girdiği andan itibaren hemen her şeye büyük zamlar yapıldı. Özellikle işletmelere getirilen ağır yük, pek çoğunu çalışmaya hale getirebilir. Görülmüş şey mi; yasalara aykırı olduğu halde araç sahiplerinden ikinci kez Motorlu Taşıtlar Vergisi alınıyor. Görülmüş şey mi, 6 ay geriye dönük, akaryakıtta litre başına 6 lira olarak yansıyan ÖTV zammı yapılması. Bu toplu, işletmeler bu yükün altından zor kalkar.



KALİTELİ EKİPMAN GÜVENLİ YOLCULUK

Yakıttan tasarruf eden çevre dostu altyapıya sahip yeni **MAN Lions City*** ile güvenilir şehir içi yolculuğun tadını çıkarın.

* Otobüsümüzün üretimi Türkiye'de yapılmaktadır.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [i/mantruckandbusturkey](https://www.instagram.com/mantruckandbusturkey) [in/mantruckandbusturkey](https://www.linkedin.com/company/mantruckandbusturkey) [yt/mankamyonotobus](https://www.youtube.com/channel/UCmankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



OSS'nin yeni Başkanı Ali Özçete

OSS Derneği, yeni başkan ve yönetimi belirlemek üzere olağan genel kurulunu gerçekleştirdi. Yapılan oylamada, derneğin başkanlığına Ali Özçete seçildi.



OTOMOTİV Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS), 2023 yılı Olağan Seçimli İdari ve Mali Genel Kurulu gerçekleştirdi. Genel Kurul toplantısında Ali Özçete, Anıl Üçetürk, Emirhan Silahtaroğlu, Burak Şener, Abdullah Yavuz, Halit Başbuğ, Hüseyin Topal, Beylem Leblebici Birsen, Cemal Çobanoğlu, Emre Şahin, Erdem Çankçı, Fatih Odabaşlar, Mehmet Karakoç ve Ufuk Çilek firmalarını temsilen yeni dönemin Yönetim Kurulu Üyeleri olarak belirlendi.

Yönetim Kurulu üyelerine teşekkür eden OSS Derneği'nin yeni Başkanı Ali Özçete, "Yeni dönemde Yönetim Kurulu üyelerimize başarılar diliyorum. Göreve gelen tüm Yönetim Kurulu üyeleri olarak, teslim aldığımız bayrağı en iyi şekilde gelecek dönemlere devretmek için çok çalışacağız. Oluşan köklü demek kültürünün bizim dönemimizde de ışık tutacağına inanıyorum. OSS'nin tabana yayılan paylaşımcı yönetim anlayışıyla, otomotiv satış sonrası sektörünü bulunduğu noktadan daha iyi yerlere getirmek için tüm kurullarımız ile birlikte çalışacağız" dedi.

Laleli Sanayici ve İşinsanları Derneği (LASİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Gıyaseddin Eyyüp Koca:



Laleli esnafının olmazsa olmazı EMNİYET TERMINALİ!

HER zamankinden daha fazla dövize ve dolayısıyla da ihracata ihtiyacımız var. Bir dönemler Türkiye'yi sırtlayan Laleli, hala dimdik ayakta ve ülkemizin dışarıya açılan en büyük kalelerinden... Gözümüz gibi korumamız gereken bir değerimiz... Tarihi dokunun tam ortasında yer alan Laleli, günlük bavul ticareti nedeniyle gelenler için ideal konumda. Her türlü alışverişini mükemmel ulaşım altyapısı sayesinde çok kolay ve hızlı bir şekilde yapabiliyorsun. Dünyanın en büyük açık ticaret merkezi olan Laleli, aynı zamanda renkli bir yaşam merkezi olmasıyla da dik-

katleri çekiyor. Bu merkezi değerli kılan etkenlerin başında ise; İstanbul-Laleli Uluslararası Yolcu Terminali (Emniyet Terminali) geliyor... Bu terminal, Laleli esnafına adeta hayat veriyor. Zira yapılan alışverişlerin tamamına yakını Emniyet'ten geçiyor. Nitekim LASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Gıyasettin Eyyüp Koca da, bu öneme şu cümle ile dikkat çekiyor: 'Bavul Turizmi Sayesinde Ayakta Duran Laleli Esnafının Olmazsa Olmazı EMNİYET TERMINALİ... Başkan Gıyasettin Eyyüp Koca ile Laleli ve ona hayat veren Emniyet Terminali hakkında konuştuk. İşte söylediklerimiz:

- Laleli ürün çeşitliliğinin arkasındaki üretim gücüyle göz dolduran bir pazar, bu pazarın önemi ve büyüklüğü hakkında bilgi verir misiniz? Bize biraz bahsedebilir misiniz?

Laleli'nin dünyada eşi benzeri yok

KOCA: Öncelikle şunu söyleyeyim dünyanın en büyük açık hava alışveriş merkezine hoş geldiniz. Niye dünyanın en büyük açık alışveriş merkezi diyorum, dünyanın hiçbir yerinde bu kadar sektöri içerisinde barındıran başka bir yer yok bu birincisi. İkincisi bu alışveriş merkezi içerisinde hem konaklaması var hem eğlencesi var hem hizmet sektörü var hem de ticaret var, yani bütün bunları içerisinde barındırıyor ve bu kadar metrekarede bu kadar sektörün olduğu başka bir yer de yok. Bunu dünyanın her bir yerini gezmiş biri olarak söylüyorum. Burası bir kere bayan hazır giyimi, erkek hazır giyimi, çocuk hazır giyimi, deri sektörü, ayakkabıcılık, kuyumculuk, otel ve hizmet sektörünü kendi içerisinde barındıran en önemli yer. Bütün bunları kendi içerisinde barındıran müşteri Laleli'ye geldiği andan itibaren dünyanın hangi ülkesinden olursa olsun burada gün içerisinde bütün alışverişini yapıp akşam da hem sosyal faaliyetini hem de hemen burumuzun dibinde Tarihi Yarım Ada, Sultan Ahmet, Ayasofya, Topkapı ve o tarihi dokuya da aynı anda dokunabilecek pozisyonda. Bu çok önemli bir avantaj.

- İstanbul ve Türkiye ekonomisi açısından çok stratejik bir konumda bulunuyorsunuz. Evet Laleli, bavul ticaretine gelenler için kusursuz bir adres. Alışveriş gelenler, taşınma ve nakliye işinin nasıl ve nerede gerçekleşiyor? Bu noktada Emniyet Terminali'nin önemi hakkında neler söylersiniz?

Emniyet Terminali bizim göz bebeğimiz

KOCA: Çok yerinde bir soru... Mal hizmetlerinden ulaşma kadar, bunların taşınması yani nakliyesi de bir o kadar büyük önem taşıyor. Ama çok şükür ki, Emniyet Terminali gibi ulaşımı kolay, kendi içerisinde mükemmel bir işleyişe sahip olan bir aktarma merkezimiz var. **Düşünün;** adam otobüsle Emniyet Terminali'ne geliyor ve alışveriş yapacak. Aslında hiçbir yere gidip zahmete bile katlanmadan bütün alışverişini bu terminalimizin çevresinde yapıp, birkaç saat içerisinde isterse geri dönebiliyor. Laleli'nin önemine vurgu yaparken, buradan tekstil, ayakkabı ve yaşam malzemelerinin satıldığı tüm merkezlere çok kolay erişebilirsiniz. Keza aynı du-

rum Emniyet Terminalimiz için de geçerli. Ben bu yüzden diyorum ki, Bavul Turizmi Sayesinde Ayakta Duran Laleli Esnafının Olmazsa Olmazı EMNİYET TERMINALİ'dir. Bu güzide yapının korunması, desteklenip daha işler hale getirilmesi gerekiyor.

-Laleli dediğiniz gibi tam da İstanbul'un kalbinde ve bu konum itibarıyla buraya gelenler için her türlü lojistik imkanlar var oteller, restoranlar bu avantajı nasıl kullanıyorlar neler söyleyebilirsiniz?

Türkiye'nin dünyaya açılan kapısı

KOCA: Bu avantaj çok iyi kullanıyoruz zaten yaptığımız bütün tanıtımlarda da bunu ifade ediyoruz

Tarihi Yarım Ada'nın tam ortasında hem tarihe dokunun hem alışverişinizi yapın diyoruz, ki son dönemlerde hem Avrasya hem Marmaray'ın da merkezinin bu bölge olmuş olması ayrı bir avantaj.

Zira müşteri gittiği yerde rahat etmek ister orada kendini güvende hissetmek ister ki bize gelen her müşteri kendini hem rahat hissediyor hem de güvende hissediyor. Çünkü alışveriş yaptığı her yer yürüme mesafesinde ve konakladığı otel de yürüme mesafesinde. Zira gün içerisinde olası dinlenme pozisyonlarında da kendi oteline geçip orada dinlenip tekrar alışverişe dönme gibi bir pozisyonu var bu çok büyük bir avantaj.

Bir de bu kadar kümedenmiş sektörü destekleyen Türkiye'nin her yerinde çok ciddi üretim ağı var Denizli'sinden Antep'ine Bursa'sından Maraş'ından Türkiye'nin her yerinden buraya üretim yapan burayı destekleyen imalatçılar var. Bunlarda Laleli'nin Türkiye'nin dışarıya açılan kapısı olduğunu ve buradan açılacaklarını çok iyi biliyorlar ki zira bizim yaptığımız araştırmalarda şuana kadar Laleli'den aşağı yukarı 60 tane direk alışveriş yapan ülke var ve bunlarda hemen hemen her gün insanlara dokunarak ticaret yapıyorlar.

Bu çok büyük bir avantaj ki biz yıllardır hedef pazarlar çalışması yapıyoruz. Bu yaptığımız hedef pazarlar çalışmasında da gerçekten insanların Laleli ile alakalı çok ciddi bilgiye sahip olduklarını ve Laleli'nin potansiyelini çok iyi bildiklerini ve bu potansiyelinde süreç içerisinde kullanmaya çalıştıklarını görüyoruz ve bunu da teyit ediyoruz. Çünkü biz Laleli Fashion Shopping Festivali yapıyoruz.

Biz bugüne kadar yaşanan kimi olumsuz koşullara rağmen çok iyi bir Fashion Shopping Festivali yaptık. Festivalere gelen alım heyetlerinin son derece memnun olduklarını buradan ayrılırken de sene içerisinde defalarca geleceklerini teyit ediyorlar. Bu bizim için son derece önemli bir şey.

- Bu tabii Laleli pazar gücünün de etkisini gösteriyor peki Laleli esnafının üretim gücü hızlı tedarik güven konusunda ne gibi katkıları var pazara?

En büyük açık alışveriş merkezi

KOCA: Yıllardır biz yaptığımız tanıtımlarda ve görsel olarak da hazırladığımız kitapçıklarda avantajlarımızdan bahsediyoruz. Bizim en büyük avantajımız kaliteli ürün ve hızlı servis yapmamız. Laleli ve özellikle Türkiye, dünyanın mal satmak istediği bütün pazarlara ortalama 3-3,5 saat mesafede. Yani bu 3-3,5 saatlik mesafeden sabah kalkıp gelip burada gün içerisinde siparişlerini verip tekrar akşam dönebilecek pozisyondaki bir yer. Bir de biraz önce dünyanın en büyük açık alışveriş merkezi derken aslında şunu anlatmak istedim insanlar gün içerisinde sipariş vermek istedikleri hemen hemen her sektöre dakikalar içerisinde ulaşabiliyorlar. Bu bizim için çok çok önemli. Dolayısıyla da arkamızdaki güçlü üretim ağı bizi cazip kılan en büyük unsurlardan bir tanesi.

-Az önce bahsettiniz Laleli Türkiye'nin diğer illerinden beslenen bir pazar, orada üretim yapıyor Laleli'ye getiriliyor oradan da dünyaya açılıyor. 60 ülkeden bahsettiniz peki Laleli pazarı olarak hedeflerinizde diğer ülkelere de yayılmak var mı başka kardeş pazar arayışı da var mı?

Laleli'yi tüm dünyaya tanıttık

KOCA: Şimdi doğrusu bizim zaten pazar arayışı yapan komitemiz var. Biz kendimiz yıl içerisinde 2 defa çalıştay yapıyoruz. Bu çalıştayların 1. Maddesi hedef pazar belirleme. Yani biz hedef pazar belirlerken önce o pazarlarda bir ön araştırma yapılması gerekiyor o pazarların bize faydaları, zararları bize getirisi konusunda hesaplıyoruz. Mesela Afrika üzerinde biz son 4-5 sene çok ciddi çalıştık. Örneğin Gana kimsenin belki de bilmediği kimsenin ulaşamadığı veya ne olur diye gördüğü bir kapalı kutu vardı Gana için. Brezilya'ya çalıştık biz 3 sene. Brezilya'ya bizzat ben kendim gittim Brezilya'nın avantajlarını buraya anlatmamız gerekiyor ki Brezilya özellikle Güney Amerika Brezilya, Arjantin'e biz mal satıyoruz. Bu 3 ülke bizim için ters sezon yani burada kış biterken orada başlıyor orada yaz biterken burada başlıyor. Bu çok önemli bir şey birbirini tamamlayan unsurlar devam ediyor. Artı biz İran'la çalışıyoruz 6



senedir İran'la çok ciddi anlamda hemdem olduk. Niye hemdem olduk çünkü 6 sene önce ön gülmüş şuydu İran'la özellikle bu ticaret anlaşmalarının sona ereceğini anlaşmaların sona erdiğinde biz eğer orada olursak aslan payını alacağımızı düşünmüştük ki bunu da hükümete yaptığımız raporlamalarda mutlaka olması gerektiğini ve ticaret anlaşmasının ön görülmesi gerektiğini söylemiştik. Sayın cumhurbaşkanımıza raporu ben verdim ki bugün İran'la ticaret-i ticaret anlaşması var, niye kazan kazan mantığı var. İşte Rusya'dan kopan ülkeler ile yaptığımız çalışmalarda Orta Doğu'da, Afrika'da, Güney Amerika'da, Avrupa'da hemen hemen hepsine çalışma yapıyoruz ve dönem içerisinde ülkelerin kendi içerisindeki o siyasi çalkalanmalar veya olası ekonomik sıkıntılardan kaynaklı ya bir dönem kenara bırakıyoruz başka ülke koyuyoruz yerine yada eğer o ülkenin immesi yukarıya doğruysa biz yine aynı ülke ile çalışmaya devam ediyoruz.

- Şimdi Laleli bir kardeş pazar diğer kardeş pazarlara nasıl seslenirsiniz,

neden Laleli'ye gelirler neden buradan ürün alsınlar?

Ürünlerimiz kalitesi ile tanınır

KOCA: Ben her zaman şunu söyledim yine söylüyorum dünyanın en büyük açık alışveriş merkezine gelirler. Türk insanın misafirperverliğini ve ticaret konusunda hizmetlerini bir kere gelip görsünler. Ürünlerimiz çok kaliteli çok hızlı bunları görsünler.

Zaten dünyanın hiçbir yerinde olmayan tarihi dokumuz var. Hem gelirler alışverişlerini yapınlar hem de tarihi dokumuzu gezsünler. Biz rehberlik edelim onları da görmüş olsunlar.

Türk mutfağını da kesinlikle unutmazsınız. Ben 27 senedir Laleli'deyim Rusya coğrafyasını çok iyi tanıyorum, ilk geldiklerinde baklava dedikimizde 'Ne?' diyorlardı şimdi biz dedik baklava istiyorlar, tatlı istiyorlar bizim yemeklerimizi bizden çok daha iyi biliyorlar. Hatta bunun en güzelinin nerede yapıldığını, en lezzetlisini kimin yaptığını bizden neredeyse iyi biliyorlar.



Ethem Pişkin coşkuyla uğurlandı

Otogarı modernize etmek; kavgasız, gürültüsüz ve paylaşımını gönül kırmadan yapmak hiç de kolay olmadı. Şimdi herkes memnunsa, bunu karşılıklı anlayış ve ortak akıla borçluyuz. Büyük İstanbul Otogarı'nın işletmecisi Boğaziçi Yönetim A.Ş. ve onun Genel Müdürü Ethem Pişkin, bu süreçte önemli rol üstlendi. Görevi devreden Pişkin için otogarda coşkulu ve hüzünlü tören vardı

BÜYÜK İstanbul Otogarı'nın İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne geçmesinin üzerinden 4 yılı aşkın bir süre geçti. Avrupa'nın bu en büyük otogarının paylaşımını yapmak, yeniden ayakları üzerine kaldırıp modern bir hale getirmek çok zor ve meşakatli bir süreç gerektirdi. Neticede herkesin memnun olduğu bir yapı oluştu. İşlerin bugünlere gelmesinde karşılıklı anlayış, iş birliği ve ortak aklın rolü büyük oldu. Tabii otogarı İBB adına işleten Boğaziçi Yönetim A.Ş.'nin çabaları da takdire şayan. Şirketin Genel Müdürü Ethem Pişkin ve Büyük İstanbul Otogarı Genel Müdürü Fahrettin Beşli, bıkmadan usanmadan çalıştı, esnafla diyalogu hiç koparmadan doğruları ortak akılla oluşturma yoluna gitti. Ethem Pişkin, genel müdürlük görevinden ayrıldı. Ethem Pişkin için Büyük İstanbul Otogarı'nda coşkulu ve hüzünlü bir uğurlama töreni yapıldı.

Şükranlarımızı sunuyoruz

Yoğun katılımın olduğu törende konuşan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, şunları söyledi: Bizler, Boğaziçi Yönetim A.Ş. Genel Müdürü Ethem Pişkin'den çok şeyler aldık, inşallah dostluğumuz baki kalır. Sayın Ethem Pişkin'in gittiği yerlerde de süreçlere çok değer katacağına inanıyoruz, inşallah kendilerini daha iyi daha güzel yerlerde göreceğiz. Ethem Bey bu ülkenin yetiştirmiş olduğu en iyi insanlardan biri, o yüzden biz çok gurur duyuyoruz, üzüntümüzün yanında sevincimiz daha fazla. Büyük İstanbul Otogarı'nın bugünlere gelmesinde Sayın Pişkin'in çok değerli katkıları oldu. Kendisine bu vesile ile teşekkürlerimizi sunuyoruz. Yeni Genel Müdür ile de benzer bir dostluk ve iş birliği içerisinde olacağımıza inanıyoruz... Bir güzelliği daha oldu Ethem Bey'in bize; Fahrettin Beşli Bey'i sürece kattı. Bunu canı gönülden söylüyorum; biz Fahrettin Bey ile bu organizasyondan çok şey aldık. İkisine de emeklerinden dolayı teşekkür ediyoruz ama hala emaneti var emanetimize sahip çıkacağız. Ethem Bey'i de daha iyi yerlerde görmekten mutluluk duyacağız.

Kazanan İstanbullu oldu

Daha sonra söz alan Boğaziçi Yönetim A.Ş. Genel Müdürü Ethem Pişkin de, şunları ifade etti: 4 yıl önce buraya adım attığımızda bir bilinmezlik vardı. Otogarın imajından dolayı herkeste bir korku da söz konusuydu. Büyükşehir Belediyesi olarak bizim de ilk günlerimizi, dolayısıyla mevcut sorunları ancak buranın gerçek sahipleriyle birlikte çözebilirdik. Öyle de yaptık; esnafla, yazıhanecilerle hep beraber tüm sorunları aşmış olduk. Gel gittiklerimiz oldu, tansiyonun yükseldiği oldu; ama biz onu hep masada bıraktık. Çünkü amaç aslında ortaklı, birbirimizi iyi anladığımızı düşünüyorum ve geldiğimiz nokta çok çok güzel bir yer. Nihayetinde İstanbullu kazandı. Burada taraf olmadık, amaç zaten İstanbul'a hizmet etmek... Bu destek olmasaydı hem yazıhane tarafından hem TOFED tarafından hem diğer esnaflar tarafından zaten böyle bir sonuca gitmek mümkün değildi; biz onun farkındaydık. Erdem Bey'in söylediği cümleler çok kıymetli

benim için... Otogar yönetimi benim için çok büyük bir tecrübe. 30 yılın içerisindeki bu 4 yıl, bana çok şey öğretti. Umarım bu hatıralarla hatırlanırız ama tabii ki durmak yok yeni gelecek arkadaşlar yani buranın asıl sahipleri üzerine bir şeyler koyarak otogarı daha

da yükseltilere çıkaracaklar. Ben artık bir İstanbullu olarak bunları izleyeceğim.

Kararlı duruş sergilendi

Daha sonra kürsüye çıkan Büyük İstanbul Otogarı Genel Müdürü Fahrettin Beşli de, Ethem Pişkin'e emeklerinden

dolayı teşekkür ederek, 'Esnafla, yazıhanecisi, işletmeci ve yöneticisi olarak otogarda çok büyük bir başarıya imza attık. Tüm bunları ancak iş birliği ve ortak akılla yapabildik. Öyle de yaptık ve başarılı olduk. Genel Müdürüm Sayın

Ethem Pişkin, bu süreçte önemli bir rol üstlendi. Yapıcı ve kararlı bir duruş sergileyerek, sürecin olumlu sonuçlanmasında kendilerinin büyük emekleri var. Kendisine bundan sonraki yaşamında mutluluk ve başarı diliyorum' şeklinde konuştu...



TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyesi Musa Çakır, Hukuk Danışmanı Ercan Hasanbaşoğlu, Muhasebe Müdürü İbrahim Tamtürk ve Büyük İstanbul Otogarı Genel Müdürü Fahrettin Beşli; katkıları ve emeklerinden dolayı Boğaziçi Yönetim A.Ş. Genel Müdürlüğü'ne veda eden Ethem Pişkin'i buketle uğurladı



Törene; Otogar esnaf temsilcileri Cevdet Kaya, Mustafa Yücefer, Mehmet Hilal de katılarak Ethem Pişkin'e teşekkür edip, bundan sonra iş hayatında başarılar dilediler.





TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

AKARYAKIT İNDİRİMİ

BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | www.tof.org.tr

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul

Mercedes-Benz Türk'ten yenilenebilir enerji hamlesi



Güneş Enerjisi Santrali devrede

Üretimini her aşamasında çevreyi korumayı ön plana alan Mercedes-Benz Türk, Pazarlama Merkezi'nde kurulu 3.5 mWp gücündeki Güneş Enerjisi Santralini tam kapasite devreye aldı. Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Acicbe, GES ile yıllık 4.5 milyon kWh elektrik enerjisi üretmeyi planladıklarını belirterek; "Yıllık 2762 ton CO2 emisyon azaltımı sağlamayı hedefliyoruz. Sürdürülebilirlik vizyonumuz çerçevesinde yeşile odaklanmaya, enerjimizi güneşten almaya devam edeceğiz" dedi.

ÜRETTİĞİ çevre dostu araçlarıyla doğanın korunmasına büyük katkı sunan Mercedes-Benz Türk, yenilenebilir enerji hamlesi çerçevesinde karbon salınımını azaltacak önemli adımlar atıyor.

Mercedes-Benz Türk, İstanbul Esenyurt'taki Pazarlama Merkezi'nde kurulu 3.5 mWp gücündeki Güneş Enerjisi Santralini tam kapasite olarak devreye aldı.

Törenle açılışı yapılan Güneş Enerjisi Santralini, yıllık 4.5 milyon kWh elektrik enerjisi üretmesi hedefleniyor. Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acicbe törende yaptığı konuşmada, Türkiye'de 1967 yılından bu yana ağır ticari araç endüstrisinin temel taşlarından biri olarak üretim faaliyetlerinde ve yaptıkları çalışmalarda doğanın korunmasını önceliklendirdiklerini söyledi.

Acicbe, şunları dile getirdi: "Yeşil Hedefler" programımız kapsamında 2039'a kadar üretim sırasında sıfır CO2 salımı gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Yenilenebilir enerji kullanımını arttırmak, enerji ve su verimliliğini iyileştirmek de önceliklerimiz arasında.

Bu kapsamda sürdürülebilirlik çalışmalarımızı devam ettirerek otomotiv sektörüne öncülük ettiğimizi söylemekten gurur duyuyorum".

'Yeşil Dönüşüm'de önemli adım
Karbon emisyonlarının tüm dünyada kritik düzeylere ulaştığı bu dönemde, yaptıkları her çalışmada, attıkları her adımda çevre bilinci ile hareket etmek zorunda olduklarını dile getiren Bülent Acicbe, "Yenilenebilir kaynaklara

yönelmek hepimiz için öncelik olmalı. Biz de bu bilinçle, Mercedes-Benz Türk'ün tesislerinde güneş enerjisi kullanma hedefi doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Tam kapasite olarak devreye aldığımız Güneş Enerjisi Santralimiz, yeşil enerjiye dönüşümde bizim için çok önemli bir adım.

Bu sorumlulukla hareket ederek diğer kuruluşlara da örnek olacağımızı ümit ediyoruz" diye konuştu.

4.5 milyon kWh elektrik üretilecek
Mercedes-Benz Türk, 3.5 MWp gücündeki Güneş Enerjisi Santrali ile yıllık 4.5 milyon kWh elektrik enerjisi üretmeyi hedefliyor.

Pazarlama Merkezinin elektrik enerjisi ihtiyacının tamamı, 27 invertör ve 6370 panele sahip Güneş Enerjisi Santralinden karşılanacak. Santral ile yıllık 2762 ton CO2 emisyon azaltımı sağlanmasını hedeflenirken, elde edilen tasarruf Güneş Enerjisi Santralinin toplam elektrik üretim miktarı için yıllık 52 bin 650 ağaca eşdeğer düzeyde olacak.

Enerjisini üretebilen çevreci tesis
Karbon Nötr ve Yeşil Üretim projesi kapsamında çalışmalarına devam eden Mercedes-Benz Türk'ün üretim tesisleri olan Aksaray Kamyon Fabrikası ve Hoşdere Otobüs Fabrikası için de yeşil enerji adımları gündemde. Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikasında yapımı devam eden güneş enerjisi santralini ilk 1 mWp'lık kısmını devreye aldı.

Mercedes-Benz Türk, sürdürülebilirlik vizyonu çerçevesinde yeşile odaklanmaya, enerjisini güneşten almaya bundan sonra da devam edecek.



Trabzon modern otogarına kavuşuyor

TRABZON'da uzun yıllar konuşulan fakat herhangi bir adım atılmayan otogar inşaatında çalışmalar tamamlandı. Geçtiğimiz hafta otogar inşaatında incelemelerde bulunan Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Murat Zorluoğlu, firma yetkililerinden detaylı

bilgi aldı. Başkan Zorluoğlu'na incelemeleri sırasında TİSKİ Genel Müdürü Ali Tekataş ve ilgili daire başkanları eşlik etti.

2023'ü açılış senesi ilan ettiklerini ve yeni otogarın şehirde heyecan yaratıldığını belirten Başkan Zorluoğlu, "Yeni otogar inşaatımızın çalış-

malarını tamamladık. Tüm ihtiyaçlara cevap verebilecek nitelikte, çok güzel, konforlu bir yapı ortaya çıktı. Önünde geniş bir rekreasyon alanı bulunuyor.

Bir otogarın ötesinde, insanların gelip vakit geçirecekleri mekân olarak tasarlandı.

Hem içeride hem dışarıda geniş alanlara sahip. Belediyemizin işi-tilerini de otogarın 3. katında top-layacağız.

Bir kısmı taşındı, bir kısmı taşın-mak için son hazırlıklarını yapıyor. Yine otobüs firmaları kendilerine tahsis edilen alanlarda çalışmalarını yürütüyor.

Binanın bütününe elektrik verildi. Karayolları araçların rahat girip çıkması için döner kavşağı genişlet-me çalışmasına devam ediyor. Son rötuşlar tamamlandığında yeni oto-garımızı bir ay içerisinde hizmete açacağız" şeklinde konuştu.



KOBİ'lerin beklediği güler yüzlü hizmet SENDEO'dan

Sendeo, KOBİ'lerin beklentilerini bir araştırma ile inceledi. Araştırmada rekabetçi fiyat kadar hizmetin de öne çıktığını söyleyen Sendeo Genel Müdürü Özgün Şahin, "KOBİ'ler gönderilerini elbette avantajlı fiyatla yapmak istiyor. Bununla birlikte güler yüzlü hizmet, zamanında ve eksiksiz teslimat ile kargo takibi de en az fiyat kadar önemli" dedi.

KOÇ Topluluğu'nun dağıtım pazarındaki markası Sendeo, geçtiğimiz yıl KOBİ'lere yönelik gerçekleştirdiği araştırmanın ardından bu yıl da yine KOBİ'lerin beklentilerini anlamaya yönelik bir araştırmaya imza attı. Araştırmada KOBİ'lerin Sendeo ile çalışma sebepleri incelendiğinde, rekabetçi fiyatın yanı sıra güler yüzlü hizmet, kolay kargo takibi ve zamanında teslimat kriterleri en çok tercih edilme nedenleri olarak öne çıktı.

Nitelikli hizmet fiyat kadar önemli

Faaliyete başladıkları ilk günden bu yana insan odaklı çalıştıklarını ve bunun sonucu olarak müşteri memnuniyetinde liderlik hedeflediklerini söyleyen Sendeo Genel Müdürü Özgün Şahin, "Emek yoğun bir sektördeyiz. İnsandan insana insanla yapılan bir iş kolunda çalışıyoruz.

İlk günden bu yana da müşteri memnuniyetinde liderlik hedefliyoruz ve bunun için önce çalışanları-

mızı memnun etmemiz gerektiğini; onlar mutlu olduğunda müşterilerimizin de mutlu olacağını biliyoruz. KOBİ'lere yönelik yaptığımız araştırmada da bunu gördük. KOBİ'lerin Sendeo'yla en çok eşleştirdiği kriter güler yüzlü ve ilgili hizmet. Nitelikli hizmetin en az rekabetçi fiyat kadar önemli olduğunu biliyoruz. Bu da bizim sektördeki ayrışma noktalarımızın başında geliyor" dedi.

Hızmette farklılaşmak için temel prensiplerini kolaylık, ilk temasta çözüm sunma ve self servisleş-tirme ve dijitalleşme olarak belirlediklerini aktaran Şahin, "Geleneksel olmadığımız için operasyonumuzu dijitalleştirip, self servis hale getiriyoruz. Bunu da yine teknolojiyle, 7/24 hizmet anlayışımız-la yapıyoruz.

SOS'larmıza özel geliştirdiğimiz SOS APP uygulamızla hem sahadaki çalışma arkadaşlarımızın hayatını kolaylaştırıp gönderiler için en iyi, en kısa rotayı belirliyoruz hem de bu sayede gönderile-

rin en hızlı şekilde teslimatını sağlıyoruz. Sendeo 7/24 hizmetimizle web sitemizden, çağrı merkezinden ya da WhatsApp hattımızdan müşterilerimiz doğrudan bize ulaşabiliyor. Nitelikli insan kaynağı, operasyonda mükemmellik ve teknoloji geliştirme gücü her zaman önceliğimiz. Bugün 1.600'ün üzerinde Sendeo Teslimat Noktamız var. Bu noktalar Koç Topluluğu'nun müşteri memnuniyeti konusundaki deneyimli Aygaz, Opet, Arçelik gibi önemli iş ortakları ile seçkin esnaflardan oluşuyor.

Yalnızca teknoloji ve yazılım geliştirmek için çalışan bir ekibimiz mevcut. Bu ekip hem operasyonel süreçlerle ilgili hem de alıcı müşterilerimiz için dijital ve teknolojik projeler geliştiriyor. Teknoloji ve dijitalleşme alanındaki yatırımlarımızın KOBİ'lerdeki karşılığını yine araştırma sonuçlarında gördük. KOBİ'ler, Sendeo'da kolay gönderi takibi yaptıklarını belirterek bu alandaki hizmetlerimizden yararlandıklarını ifade etti" şeklinde konuştu.

Abdullah Yazıcı ağabeyini kaybetmenin acısını yaşadı



SETCOM Uydu Anten Sistemleri Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı geçen hafta ağabeyi Mustafa Yazıcı'yı kaybetmenin acısını yaşadı. Merhum Mustafa Yazıcı'nın cenazesi Marmara Üniversitesi İlahiyat Fakültesi Camii'nde kılınan cenaze namazın ardından Karacaahmet Mezarlığı'na defnedildi. Yazıcı'yı bu acılı günde sevenleri, dostları, aile yakınlarının yanı sıra sektör dostları da yalnız bırakmadı. Biz de GÜLEGÜLE Ailesi olarak merhum Mustafa Yazıcı'ya Allah'tan rahmet, ailesine başsağlığı ve sabır diliyoruz.



Cenazede; Setcom Uydu Antenleri ortağı Murat Çiçek, Darphane ve Damga Matbası Genel Müdürü Yasir Şahin, SetTv-Setcom Yönetim Kurulu Başkanı Cevdet Kaya, Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde, Neta Elektronik Genel Müdür Yardımcısı Derviş Gedikoğlu, WIMAXI Koltuk Arkası



Kablosuz Eğlence Sistemleri Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Çağlar, Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Mutlu ve SIMROLL Koltuk Arkası Ekran Sistemleri Yönetim Kurulu Üyesi Tarık Kırac, Setcom Otogar Müdürü Ergün Elgaz, Setcom Otogar Yetkili Servisi çalışanları ve Serkan Baş hazır bulundu.



İBB'nin otogarı güçlendirme çalışması hızla devam ediyor

Büyük İstanbul Otogarı'nı tüm olumsuzluklara rağmen modern bir çehreye kavuşturmaya çalışan İBB, bu devasa yapıyı olası deprem felaketine karşı güçlendirmek için çalışmalarını yoğunlaştırdı. Riskli bulunan köprüyü iki yıl önce kullanıma kapatan belediye, sıvası döküldüğü için paslanmaya başlayan kolonlarda güçlendirme çalışması yürütüyor.

AVRUPA'nın en büyük, dünyanın ise sayılı büyük otogarı arasında yer alan Büyük İstanbul Otogarı, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin yoğun çabalarıyla gençleştiriliyor, güçlendiriliyor...

Otobüsünün 29 yıllık bu mabesinde, modernizasyon çalışmalarının ardından olası depremlere karşı güçlendirme çalışmaları yürütülüyor.

Bayrampaşa'daki otogarin alt katlarındaki birçok bölümünde kolon ve kirişlerin sıvaları dökülmeye başladığının tespit edilmesinin ardından İBB yoğun bir çalışma içerisine girdi. Bu kapsamda otogarin güney girişindeki köprüde güçlendirme çalışması başlatıldı.

Güçlendirme çalışmalarıyla ilgili bilgi veren İBB Genel Sekreter Yardımcısı Arif Gürkan Alpay, basın mensuplarına yaptığı açıklamada, bu yapıyı deprem güvenliği açısından incelemelere başladıklarını söyledi.

Çok hızlı şekilde deprem etkisindeki performans değerlendirmeleri raporlarının hazırlandığını dile getiren Alpay, "Otogar alanı ve

çevresindeki yollar, köprülerle birlikte de 290 bin metrekare bir yapıdan bahsediyoruz. Bu alanda güçlendirmenin, yapının birbiriyle olan ve özellikle temeldeki birleşmeleri nedeniyle de bütün bu sistemin birlikte çözülmesinin daha doğru olacağı kanaatindeydik" dedi.

Alpay, riskli bulunan bir başka köprüünün iki yıl önce trafiğe kapatıldığını, hazırlanan rapor çerçevesinde de projelerin tamamlandığını aktararak, şunları kaydetti: "Özellikle Güneydoğu istikametinde bulunan ve katlar arası köprü dediğimiz yüzde 8 açıklıklı, yüzde 10 eğimli viyadük köprüden çalışmamıza başlıyoruz. Öncelikli olarak temel temelinde ve temeldeki bağ kirişlerdeki güçlendirme, daha sonra kolon ve kiriş bağlantılarındaki güçlendirme işlemimizi tamamlamış olacağız. Şu anda bulunduğumuz köprü için 150 günlük bir süre öngörülüyor. Burada bir aksama neden olunmayacak. Diğer alanda da hızlı bir şekilde girip, 1-1.5 yıl içinde deprem güvenliği tam anlamıyla sağlanmış bir otogarla vatandaşımızı buluşturmuş olacağız."





ÇANAKKALE TRUVA TURİZM GENEL MÜDÜR BAHTİYAR YENGİNOĞLU: Taban ve tavanda çifte standart var

KOŞULLAR çok çetin; olmak ya da olmamak misali! Artık her zamankinden daha akıllıca ve daha hesaplı olmak zorundayız. Ama diğer taraftan da yaşadığımız zorluluklardan gerekli dersleri çıkarmamız gerekiyor. Pandemi, bize elimizdekilerin kıymetini bilmemizi ve gereksiz yere yatırımlar yapmamızı öğretti. Artık hep 2-3 yaşında değil de 7-8 yaşındaki otobüslerimizle hizmet üretmeye başladık. Uzun yıllardan sonra bizlere bayram sevinci yaşatan Kurban Bayramı tatilinin de söyledikleri var: Demek ki ne yapmayacakmışız, yıkıcı rekabet! Demek ki ne yapmalıymışız, maliyete

göre bilet fiyatı belirlemek... Biz bunu yaptık ve hepimiz kazandık. Bayram tatili başta olmak üzere sektörün önemli gündem maddelerini yılların profesyoneli Çanakkale Truva Turizm Genel Müdürü Bahtiyar Yenginoğlu ile konuştuk. Önemli noktalara değinip fikirlerini beyan eden Bahtiyar Yenginoğlu'nun üzerinde ısrarla durduğu konu ise taban ve tavan fiyat uygulamasındaki adaletsizlik. Tavanın üzerine 1 lira bile çıktığında ceza kesildiğine dikkat çeken Yenginoğlu, tabanın çok çok altına düşülmesine ise seyirci kaldığını söyledi ve bu çelişki konusuna dikkat çekti. İşte çarpıcı söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Öncelikle Çanakkale Truva Turizm'i kısaca bize anlatabilir misiniz? Üç yıl önce firmanın idaresinde bir değişim oldu; özetler misiniz?

Truva olarak çok iyi yoldayız

YENGİNOĞLU: Çanakkale Truva, hizmet kalitesi ve kurumsallığı ile bugünlere gelen sektörün saygın firmalarından birisi. Uzun yıllar ortak bir şekilde yönetildi. Ancak bundan üç yıl önce ortaklardan Turgay Kılıç, benzin istasyonu ve otel tarafına geçince, firmanın yönetimi tamamen bize geçti.

Bu 39 aylık süre içerisinde bir yandan hizmet kalitemizi artırırken, diğer taraftan ise filomuzu büyütüp yenilemeye çalıştık ve hizmet verdiğimiz hatlardaki gücümüzü daha da pekiştirdik.

Allaha şükür, an itibarıyla çok iyi durumdayız. Çanakkale hattı, her zaman iştah kabartan bir hat olmuştur. Bu yüzden bölgeye gelenler, gidenler hep olmuştur.

Büyük potansiyel var zannediyorlar; ama orada asker ve öğrenci olmadığı sürece hiçbir şey olmaz, öğrenci de asker de yok şu anda, herkes dışarıda. Evet yazın önemli bir hareketlilik olur, ama kış sıkıntılı aylar ve biz de yolcu arzuna göre seferleri kısma yoluna gideriz.

Öte taraftan biz Çanakkale merkezli bir firma olsak da, Çanakkale'ye kadar araçlarımızı götürmüyoruz. Geyikli, Bayramiç, Gökçeada ve Ayvacık gibi merkezlere giden yegane firma konumundayız.

GÜLEGÜLE: An itibarıyla filonuzda kaç adet otobüs var ve bunların kaç adedi öz mal?

Öz mal sayımızı artırmak istiyoruz

YENGİNOĞLU: Şu anda filomuzda 37 adet otobüsümüz var. 37 adet aracın 11 tanesi öz malımız. Biz, süreç içerisinde ve koşulların elverdiği ölçüde öz mal sayımızı artıracacağız. Ancak Çanakkale Truva'nın geçmişten gelen özelliğini de sürdürüyor, bölgedeki bireysel otobüsçülere de sahip çıkıp bünyemizde tutmaya çalışıyoruz.

GÜLEGÜLE: Sezonun başlangıcı olarak da kabul edilen 9 günlük Kurban Bayramı tatili, yüzleri güldürdü. Kime sorduysak, çok güzel şeyler söylediler. Ramazan Bayramı tatili ile kıyaslırsak siz bu tatil için neler söylersiniz?

Bayram tatili ilaç gibi geldi

YENGİNOĞLU: Daha baştan söyleyeyim; bu Kurban Bayramı tatili beklentilerin çok çok üzerinde gerçekleşti.

Ek seferler de dahil, doluluk yüzde 100 seviyesinin altına hiç düşmedi. Ama asıl iyi olan taraf ise, taşıma fiyatlarının doyurucu seviyelerden aşağı düşmemesi... Bütün firmalar, uzun yıllardan sonra para kazanabildi ve rahat bir nefes alabildi. Önceki bayram tatili ile kıyas yapayım ki, bu tatilin boyutu açıkça ortaya çıksın:

Biz firma olarak Ramazan Bayramı tatilinde normal seferlerimize ilave olarak 44 adet ek sefer düzenlemiştik.

Kurban Bayramı tatilinde ise sadece ek sefer sayımız



104 adede çıktı. Yani 3 kattan fazla bir sayıdan söz ediyorum. 104 ek sefere ilaveten de 46 adet normal seferimiz oldu.

Yani toplamda 150 adet sefer düzenlemiş olduk. Bu rakamlar sadece bizde değil, tüm firmalarda da aynı oranda hayat buldu. Dediğim gibi taşıma fiyatları iyi olunca, haksız rakebet de yapılmayınca herkes para kazandı.

GÜLEGÜLE: İşleri firmanız adına çok net özetlediniz, sektörde durum ne? Gözlemlerinizi paylaşır mısınız?

Fiyat kıran da ceza almalıdır!

YENGİNOĞLU: Az önce de söyledim; sektörün genelinde durum gayet iyi... İzliyorum, konuşuyorum herkes an itibarıyla halinden memnun; inşallah böyle de devam eder, fiyatları bozmazlar. Bu tatilde şunu da net gördük; bu sektörde yıkıcı fiyat rekabeti olmadığı sürece herkes kazanıyor.

Evet yazın daha fazla kazanırız, kışın en azından kaybetmez, daha az kazanca razı oluruz. Ama rekabete

girdiğimizde hepimiz kaybederiz; nitekim yıllardır da hep böyle oldu. Ben ülke kaynaklarının israf edilmemesi adına devletin bu noktada da devreye girmesi gerektiğini düşünüyordum. Nasıl ki aldığımız fiyatın bir lira üzerine bile çıktığında yakama yapışıp ceza veriyorlarsa, yüzde 30 olan indirimin altına düşenler de ceza alabilmelidir.

Mesela Kara Ulaştırma'dan 600 liralık tarife almışsan, fiyatını 420 liradan aşağı çekemezsin. Ama bakıyorsun adam 350, hatta 300 liraya bilet kesiyor.

Suç mu suç!

Ceza alıyor mu, hayır!

Peki sen 601 liraya bilet kestiğinde ne oluyor, tavan var diye ceza alıyorsun. Maalesef bayram tatilinde bu yüzden ceza yiyenler oldu. Dolu gidip dolu gelsen, 600 fena bir rakam değil; ama öyle olmuyor.

Gidişin yüzde yüz, dönüşün ise yüzde 50 oluyor. Dolayısıyla maliyetleri dikkate alarak bir planlamaya gidiyorsun. Tarifinin biraz üstüne çıktığında, vatandaş CİMER vs; başlıyor şikayet etmeye ve sen ceza yiğyorsun. Ben bu noktada medyanın da çok sorumlu davranmadığı kanaatindeyim. Sırf sansasyon, sırf izlenme ve okunurluk olsun diye gerçeklerden uzak haberler yapıyorlar.

Özellikle yoğun geçecek tatiller öncesi muhabirler otogara koşup vatandaşa mikrofon uzatıyor; 'bilet fiyatı ne kadar' diye soruyorlar. Vatandaş 800 lira diyor ve '400 liralık bilet 800 liraya çıkarılmış' diye ön yargılı yayımlar yapıyorlar.

Gelin bu sektörün bir realitesini araştırın, maliyetler ne düzeyde, işi döndürebilmek için kaçta taşınması gerekiyor, bunu bir araştırın ve öyle haberleştirin!

Sormuyorlar otogar çıkışlarını, araçların lastiklerini, yakıtını, şoför ve personelinin, SGK'sını, vergisini; mazotu koyuyorsun depoya daha arabayı çalıştırmadan ÖTV'sini, KDV'sini ödüyorsun, sonra al bakalım Trafik Vakfı'ndan pulunu almadan çıkabiliyor musun?

Öte taraftan şunu biliyor musun; satılan her bilet için portallara veya yazıhanelere yüzde 25 komisyon ödüyoruz!

Hele bir de bazı illerde kaldırıldı diye tepki gösterdiğin ücretsiz servisin maliyetinden haberinizi var mı? Şu anda Çanakkale Truva Turizm olarak İstanbul da Anadolu yakası, Alibeyköy ve otogar olmak üzere 3 bölgede servis hizmeti veriyoruz.

Ben günde 18-20 tane araba kaldırıyorum, bir de ulusal markaları düşünün, bu 3 bölgede kaç servisle çalışıyor, manyak bir para ama orasına bakmıyor, hep gelire bakıyorlar. Bir otobüsün fiyatı şu anda 12 milyon... 12 milyonluk araba ile çalışmıyoruz ama bizim de 9-10 milyonluk arabalarımız var, sektörde hareket etmeye çalışıyoruz, alt çitasını tutarsam 6 milyondan aşağı arabama yok. İyi de kardeşim 6 milyon liralık sermaye günlük masrafı ne kadar bu arabanın bunu niye soran hiç yok. Sektörün realitesinin devlete ve vatandaşa çok iyi anlatılması ve buna göre çözümler bulunması gerekiyor. Bu noktada başta TOFED olmak üzere sivil kuruluşlarımıza büyük sorumluluklar düşüyor. Girişimler yok değil, buluşmalar, toplantılar olmuyor değil; ama her şey maalesef masalarda kalıyor. Mesela TOBB'da yaptığımız son toplantı. Ben açıkçası umutlanmıştım.

Bakanlık üst yöneticileri ile birçok konuda mutabık kalmıştık; Sayın Murat Baştor olsun, Sayın Kerim Cicioğlu ile olsun çok sıcak ve yapıcı diyalog gerçekleşmişti. Orada konuşulanlar da yine masada kaldı. Demek ki bazı şeyler eksik veya yanlış yapıyor.

GÜLEGÜLE: Malum yaz sezonu devam ediyor. Güzel bir bayram tatili yaşadık; sezonun bundan soraki durumuyla ilgili ön görünüz ne?

Korkumuz sezon sonuna dair

YENGİNOĞLU: Kanaatimce bayram tatili gibi olmasa da yoğun hareketlilik yaz boyunca devam edecek. Aslında bizim yazdan bir korkumuz yok, bizim korkumuz sezon sonunda...

Sektör olarak en büyük yolcu potansiyelimizi üniversite öğrencileri oluşturuyor. Son yıllarda pandemi ve deprem felaketi yüzünden üniversiteler uzun süre açılmadı ve uzaktan eğitime geçildi. Bu yüzden çok önemli kayıplar yaşadık.

Umarım bu sene bir aksilik olmaz da öğrenci hareketliliği yaşanır. Biliyorsunuz şehirlerarası yolcu hareketliliğini belirleyen en önemli etken, ekonomidir. Ekonomi büyüdüğü oranda hareketlilik artar. Malum sıkıntı var; ama umudumuz da var tabii... Yine umuyorum ki en kısa sürede toparlanırsınız.

Eylüle kadar hareket olacak, bu kesin; dediğim gibi önemli olan sonrası. Herkesin de planlamasını ona göre yapmasında fayda var.

GÜLEGÜLE: Yıllardır otobüs sektöründe hizmet veren bir isimsiniz. Neler yapılabilir noktasında da sözleri, cevapları olan birisiniz. Ne yapıyoruz, neler yapmalıyız?

Pandemi bize çok şey öğretti

YENGİNOĞLU: Otobüsçülüğün güzel günlerini de görenlerden birisiyim. Ancak son yıllarda sektör ciddi sıkıntılar yaşıyor.

Buna neden; yanlış politikalar, kendi hatalarımız ve yeterince ön görüye sahip olamamamız... Şu anda böyle miyiz?

Bence pandemi süreci bizlere çok şeyler öğretti. Artık daha rasyonel hareket ediyor, müzmin hatalarımızda uzak duruyoruz. Mesela pandemiden sonra otobüs sektörü şunun farkına vardı: Az servisle, yüksek doluluğa ulaşmak. Yani kaynakları israf etmeden verimliliği artırmak. Eskiden her 2-3 senede bir otobüs yenilerken ve sürekli borçlu iken şimdi öyle değil. Pek ala 7-8 ve hatta 10 yaşında otobüsle de konforlu yolculuk sunabiliyoruz. Bu öyle değerli bir kazanç ki!

Şu anda Türkiye'deki otobüs sayısı 6800-7000 civarı diye biliyoruz; rakam bir zamanlar 12 binlerdedi. 12 bin olduğunda turizm taşıma yoktu, işin içinde D1, D2 belgeler o zaman yoktu ayrıştırıldı; o oldu bu oldu.

Her yetki belgesi kendi içinde bir şeyler yapıyor. Türkiye'de bir de şu var; şu anda turizm taşıma da hareketlendi. Evet iç turizmimizi biz sağlıyoruz, ama dış turizm de çok önemli.





ISUZU, 'En Değerli'de 20 basamak birden yükseldi

Pandeminin ardından parlak 2 sene geçiren Anadolu Isuzu, Brand Finance tarafından yayımlanan "Türkiye'nin En Değerli Markaları 2023" araştırmasındaki konumunu 20 sıra birden yükseltti. Listeye 2022'de 97. sıradan giren şirket, 2023'te 77. sıraya çıktı. Isuzu ayrıca yüzde 101 ile bu yıl değerini en çok arttıran 2. marka oldu.

KÜÇÜK otobüs ihracatının lideri Anadolu Isuzu, pandemi sürecinin sona ermesiyle birlikte adeta şaha kalktı. Bir yandan çevre dostu elektrikli araç üretimine odaklanan şirket, diğer taraftan iç ve dış pazarda önemli başarılarla imzasını atıyor. Bu başarı, şirkete ödül olarak geri dönüyor.

Anadolu Isuzu, son olarak uluslararası marka değerlendirme kuruluşu Brand Finance tarafından bu yıl 17. kez yayımlanan "TURKEY 100 - Türkiye'nin En Değerli Markaları 2023" araştırmasındaki konumunu önceki yıla göre 20 sıra yukarıya taşıyarak 77'nciliğe yükseldi.

Anadolu Isuzu, ayrıca yüzde 101 ile araştırma kapsamında bu yıl değerini en çok artıran 2. marka oldu.

Takipçi değil, oyun kurucuyuz
Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan konuyla ilgili görüşlerini şu sözlerle dile getirdi:

"Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu olarak, istikrarlı büyümemizi yurt içi pazarlarda olduğu gibi ihracat pazarlarında da sürdürüyor, takipçi değil, otomotiv endüstrisini dönüştüren trendleri belirleyen öncü ve aktif oyuncular arasında



konu lanıyoruz. Gücümüzü ticari araçlar alanındaki 40 yılı aşkın uzmanlığımızdan, yenilikçi ve çevreci karakterimizden ve nitelikli Ar-Ge yeteneğimize atıyoruz. Brand Finance Turkey 100 gibi seçkin bir araştırmada listeye girmemiz ve yalnızca bir yıl içerisinde 20 sıra birden yükselmemiz bu açıdan son derece gurur verici. Genel performansımıza paralel şekilde marka değerimizin de kısa sürede yükseldiğini ortaya koyan bu tablo, işimizi geliştirmeye yönelik olarak attığımız adımlar konusunda bizi daha da yüreklendiriyor."



SHELL'den filo çözümlerinde dijital dönüşüm: Shell SmartPay

Türkiye'yi "Taşıt Tanıma Sistemi" (TTS) ile ilk kez tanıştıran Shell, geliştirdiği mobil uygulama ile sektörde yeni bir ilke daha imza atıyor. Shell SmartPay adlı uygulama ile, sürücülerin plakalarını anında ve rahat bir şekilde Taşıt Tanıma Sistemine kaydedip yakıt almaları sağlanırken, filo sahiplerine de yönetim süreçlerinde esneklik ve çeviklik kazandırılıyor.

1923 yılından bu yana Türkiye'nin ilerlemesi ve gelişmesi için çalışan Shell, 27 yıl önce geliştirdiği ve benzin pompasında taşıt tanımaya imkân sunan filo çözümü ile sektöre önemli bir ilki kazandı. Filoların sürdürülebilir yönetimi, sürücülerin güveni ve konforu için çalışmalarını aralıksız sürdüren Shell, geliştirdiği mobil uygulama ile sektöre yeni bir soluk getiriyor. Taşıt Tanıma Sistemi'nin dijital çözümü olan Shell SmartPay herhangi bir cihaz montajı ya da karta ihtiyaç duymadan, cep telefonlarına yüklenen uygulaması sayesinde filo araçlarının yakıt alabilmelerine olanak tanıyor. Şimdiye dek TTS için akıllı halka ve anahtarlık gibi cihazlarla yakıt ikmalini sağladıklarını belirten Shell Filo Çözümleri Direktörü Hakan Burak Güner sözlerine şöyle devam etti: "Shell'in yeni uygulaması SmartPay sektörde araç filoları için dijital dönüşümü sağlayacak. Shell Filo Çözümleri müşterileri, sürücülerinin cep telefonlarına yükledikleri ve kaydoldukları Shell SmartPay uygulamasıyla yakıt alabilecek.

Böylece araçlara montajla cihaz eklenmesi ya da anahtarlık gibi ürünlerin sürücüye ulaştırılması gibi gereklilikler ortadan kalkıyor. Filo yöneticileri online sistem üzerinden hızlı bir şekilde yaptıkları işlemlerle filo araçlarının sisteme kayıtlarını yapabiliyor" dedi. Kullanıcı dostu bir mobil uygulama olan Shell SmartPay, hem sürücülerin hem de filo yöneticilerinin hız, esneklik ve çeviklik ihtiyaçlarına yanıt sunuyor.



inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P

obilet.com

biletall.com

15
TEMMUZ

DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun



15

Cumhuriyetle GÜÇLÜ 100

Demokrasi ve Beraberliğin İzindeyiz.

Geleceğimiz ve demokrasimiz için, geçmişten bugüne tüm şehit ve gazilerimizi saygıyla anıyoruz.

15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü kutlu olsun.

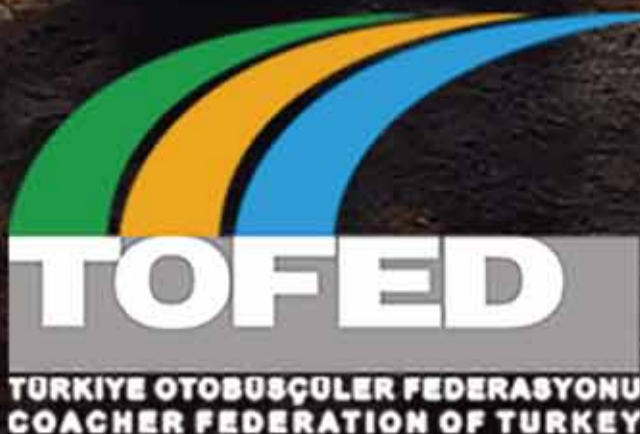
Mercedes-Benz
The standard for buses.



**15 Temmuz gecesi, milli iradeyi
hiç sayanlar bir tek şeyi hesaba katmadı:
Egemenlik kayıtsız şartsız milletindir!**



15 Temmuz Demokrasi Şehitlerimizi Saygıyla Anıyoruz



**AV. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN**

15
TEMMUZ

BİR MEMLEKETİN SAHA BAKIMINDAN
BÜYÜKLÜĞÜ ONUN GERÇEK BÜYÜKLÜĞÜNÜ
İFADE ETMEZ VE BİR MİLLETİ MİLLET YAPAN
ARAZİSİ DEĞİLDİR.

15 TEMMUZ DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ KUTLU OLSUN

TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK

150
TEMMUZ

Demokrasi ve Milli Birlik Günü

"Şehitlerimizi ve Gazilerimizi Şükran ve Minnetle Anıyoruz."



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"



metroturizm



metroturizm



metroturizm

15
TEMMUZ

DEMOKRASİ VE MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı



15 Temmuz

**Demokrasi ve Milli
Birlik Günü Kutlu Olsun**

SETCOM

15

TEMMUZ

Hain 15 Temmuz darbe girişiminde ölen tüm şehitlerimize Allah'tan rahmet dilerim. Kahraman Türk Milletinin 15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü Mübarek olsun.



ERDEM YÜCEL
BAŞKAN VEKİLİ



15 TEMMUZ

**HAIN 15 TEMMUZ DARBE
GİRİŞİMİNDE HAYATINI KAYBEDEN
TÜM ŞEHİTLERİMİZE ALLAH'TAN
RAHMET DİLERİZ.**

**KAHRAMAN TÜRK MİLLETİNİN
15 TEMMUZ DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ KUTLU OLSUN.**

**İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ**



15 Temmuz

Demokrasi ve
Milli Birlik Günü

KUTLU OLSUN



Adres: Veysel Karani Mahallesi,
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul
Tel: 0216 498 98 00 Web: www.ford-atilgan.com



15 TEMMUZ

*Bayrakları bayrak yapan üstündeki kandır.
Toprak, eğer uğrunda ölen varsa vatandır.
Tüm şehitlerimizin Ruhu şad olsun.*



Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Mümtaz Er
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



**Vatani ve milleti için kendini
feda eden şehitlerimizi
saygı ve minnetle anıyoruz...**



15 | TEMMUZ
DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ
KUTLU OLSUN



15
TEMMUZ

DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

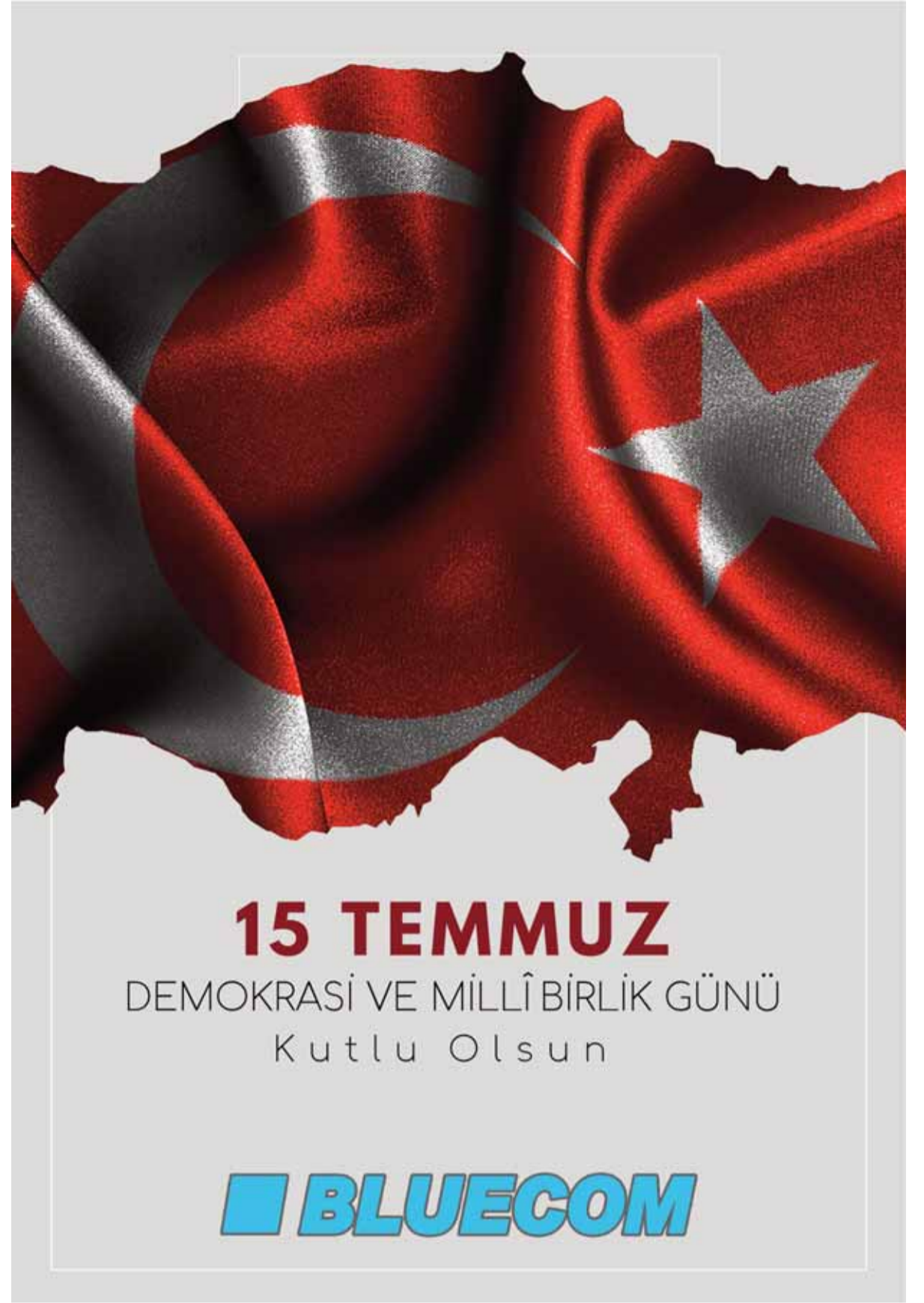
Kutlu Olsun!

KHO
KAYAHAN OTOCAM





TOKATseyahat®



15 TEMMUZ

DEMOKRASİ VE MİLLÎ BİRLİK GÜNÜ
Kutlu Olsun

BLUECOM



15★

Temmuz

**Demokrasi ve
Millî Birlik Günü**

Kutlu Olsun!

Düzce Güven



**HAKİMİYET
MİLLETİNDİR**

15 TEMMUZ
DEMOKRASİ VE MİLLİ
BİRLİK GÜNÜ
KUTLU OLSUN

Villa



15 Temmuz

Demokrasi ve Milli Birlik Günü Kutlu Olsun

Mini TUR 0531 991 97 19 info@miniturizm.com
www.miniturizm.com



15

TEMMUZ

Demokrasi ve Milli Birlik Günü
Kutlu Olsun

SÜMER Rent-A-Bus



Aker OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur ULUSLARARASI OTOBÜS TURLAMA VE ANKARA ŞİRKETİ

15

TEMMUZ

DEMOKRASİ VE

MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun



15 TEMMUZ

Demokrasi ve

Milli Birlik Günü

Kutlu Olsun!

Coskun Altın Group

15 TEMMUZ

Milli Birlik ve Dayanışma Günü

Kutlu Olsun



15 TEMMUZ

DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun!

temizsoy
otobüs işletmesi



15 TEMMUZ

DEMOKRASİ VE MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Şehitlerimizi saygı ve minnetle anıyoruz.



15 TEMMUZ

DEMOKRASİ VE
BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun

**ŞAHİNOĞLU
GROUP**

BAŞSAĞLIĞI

Şirketimizin değerli ortağı
Abdullah Yazıcı'nın kıymetli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

SETCOM
AİLESİ

BAŞSAĞLIĞI

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN

BAŞSAĞLIĞI

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

RFT KOLTUK ARKASI TV - ENTTEK
CEVDET KAYA - SÖNMEZ İKDE

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

TOKATseyahat®

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Isparta
Petrol Turizm

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

NETA
TECHNOLOGIES

Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Setcom Mobil Uydu Sistemleri
Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Yazıcı'nın
değerli ağabeyi

Mustafa YAZICI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Kıymetli eniştem

Salih GÜMMÜŞSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

BAŞSAĞLIĞI

Ümit, Zekeriya ve Elif Gümüşsu'nun
kıymetli babaları,
Havva Gümüşsu'nun değerli eşi ve
Galip Öztürk'ün değerli eniştesi

Salih GÜMÜŞSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ile
Şirketimizin Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eniştesi

Salih GÜMÜŞSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Ümit, Zekeriya ve Elif Gümüşsu'nun kıymetli babaları, Havva Gümüşsu'nun değerli eşi, TOFED, TOSEV, IPRU'nun Kurucu ve Onursal Başkanı Galip Öztürk'ün değerli eniştesi

Salih GÜMÜŞSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.



ERDEM YÜCEL
BAŞKAN VEKİLİ

BAŞSAĞLIĞI

Federasyonumuzun üyesi
Gaziantep Şehirlerarası
Otobüsçüler Derneği Başkanı

Karlı SAVCI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN

ANMA



Koluman Holding Kurucusu

Mustafa KOLUMAN,

aramızdan ayrılışının yedinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

15 TEMMUZ



**Demokrasi ve
Milli Birlik Günü**

Kutlu Olsun

ÖZ LULUDAĞ

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr



15 Temmuz
**Demokrasi ve
Millî Birlik Günü**

Kutlu Olsun!

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

**15 Temmuz
Demokrasi ve Milli Birlik
Günü Kutlu Olsun**



beysdağı
Turizm

15
TEMMUZ

DEMOKRASİ VE
MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun!

ÖZ SİVAS