



## Turizmde korkulan olmadı, yüzler gülüyor

**TURİZM** rakamları, uzun aradan sonra 2022'de yüzleri güldürmüştü. 2023'te ise rekor beklentisi vardı. Yıla iyi başlasak da martta meydana gelen büyük deprem felaketi, ülke turizmini tehdit etmiş, deprem korkusu nedeniyle rezervasyonlar iptal edilmişti. Bunda, televizyon kanallarımızın korku saçan deprem konulu programları da büyük rol oynamıştı. Peki tablo ne? Kültür ve Turizm Bakanlığı, geçen hafta yılın ilk 5 ayına dair turizm rakamlarını paylaştı. Buna göre 5 ayda ülkemize

gelen turist sayısı, 15,5 milyon üzerinde olmuş. Ocak-mayıs 2023 döneminde Türkiye'ye gelen yabancı ziyaretçi sayısında geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 23,65 artış yaşanmış. Yılın ilk 5 ayında Türkiye'ye en çok ziyaretçi gönderen ülkeler sıralamasında ise bir önceki senenin aynı dönemine göre Rusya Federasyonu yüzde 110,12 artışla birinci, Almanya yüzde 20,75 artış ile ikinci, Bulgaristan ise yüzde 11,64 artışla üçüncü oldu. Bu ülkeleri İngiltere (Birleşik Krallık) ve İran izledi.



Yıl: 27 Sayı: 1105 27 HAZİRAN - 14 TEMMUZ 2023 Fiyatı: 1 TL

# GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



**SIMROLL**  
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

## Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE  
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42  
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26  
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

# BAYRAM BU OLSA GEREK!

O kadar uzun zaman olmuş ki unutmamız; bayram ne, sezon ne! Okulların kapanmasına ve sezonun tam ortasına denk gelen 9 günlük Kurban Bayramı tatili, işte bize o güzelim günleri hatırlattı, yaşattı: Demek bayram böyle bir şeymiş! Doluluk yüzde 100; yeterli sayıda olmasa da ek seferler ağzına kadar dolu. Bunu yaşamadık mı yaşadık; ama bayram tadında olan bir başka şey taşıma fiyatımız



**EVET** çok büyük bir deprem felaketi yaşadık, evet enfasyonumuz kimine göre hala 3 basamak ve evet büyük çoğunluğumuzun alım gücü yerlerde sürünüyor. Otur oturduğun yerde! Ama seyahat, ama tatil hayatımızın vazgeçilmez. Ne kadar yoksul olsak da senede bir iki yola koyuluruz. Büyük çoğunluğumuz tatile gitmiyoruz doğru, ama eş dost, akraba ziyaretlerimizi yapmaktan da geri durmayız. Nitekim bu tatilde seyahat edenlerin ekseriyetinin akraba ziyaretleri olduğu dile getiriliyor. Neyse ne; otobüsçü için önemli olan yolcudur; ne amaçla seyahat ederse etsin! Okullar kapandı, üniversite sınavları yapıldı, mevsimlerden yaz; bir de üstüne 9 günlük Kurban Bayramı tatili gelince, işler resmen çözüldü. Otarlar ana baba günü; sefer sayıları geçen yılları arata da ek seferler dahil bir tek boş koltuk yok. Dahası, yıllardan sonra doğru yolu bulduk ve taşıma fiyatlarımızı günün koşullarına göre revize etmeyi bildik. Zor bu ya; artık dün hesaba katmadığımız küçük maliyetlerimizi bile düşünüyor, taşıma fiyatımızı ona göre belirliyoruz.

## İnsan hayatı ve konfor her şeyden daha önemli



## Metinler de MAN ailesine katıldı



## TEMSA'dan HAVAİST'e özel etkinlik



## Hoşdere'ye Siber Güvenlik ödülü

Tavan fiyat belirleme süresi 2 aya düşmeli  
Mustafa Yıldırım 15'te

Hareketlilik keşke tüm sezona yayılsa...  
İbrahim Artırdı 14'te

Uzlaşma sağlandı ve net asgari ücret açıklandı  
Sibel Yüce 8'de

## Turizmde işler daha iyi olabilirdi

**D**EĞERLİ dostlarımız; turizm sezonun tam ortasında-yız. Ben, bu vesile ile başta taşımacılarımız olmak üzere turizmin tüm paydaşlarına bereketli bir sezon diliyorum. Para kazanacağımız, geleceğimizi sürdürebilmek adına yatırım yapabileceğimiz bir sezon olmasını temenni ediyorum. Ve tabii ki en büyük dileğimiz, ülkemizin bir daha büyük felaketlere maruz kalmaması... Açık ifade edeyim; deprem felaketinin hemen ardından gündeme getirilen kıyamet senaryoları yüzünden ülke turizminin çok büyük darbe alabileceğinden herkes gibi ben de çok korkmuştum. Hele o günlerde peş

peşe gelen rezervasyon iptalleri uykumuzu kaçırmıştı. Biz sektörde olarak çok yorgun bir sektöüz. 2-3 yıl süren pandemi, öncesinde terör olayları ve hain darbe girişimleri vs. bitkin düşmüş yatırım yapamaz hale gelmiştik. Geçen yıl fena değildi, umutlarımız yeniden kabardı. Deprem felaketi olamasa rekorlar kırabilecektik. Neyseki turist sayımız geçen yıla oranla yüzde 25 artmış. Ben inanıyorum ki o iç karartıcı programlar yapılmamış olsa, daha fazla büyüyebilirdik.



## OİSD, OLAĞAN YÖNETİM TOPLANTISINI HATAY'DA YAPTI



## DEPREMZEDEYE DESTEK MESAJI

Patronların derneği OİSD, depremin yerle bir ettiği Antakya'da olağan yönetim kurul toplantısını gerçekleştirdi. Depremin yol açtığı tahribatın detaylarıyla masaya yatırıldığı toplantıda, dernek faaliyetleri ve projeler üzerinde müzakereler yapıldı.

90'ı aşkın firmanın üye olduğu Otobüs İşletme Sahipleri Derneği (OİSD), bir yandan bölge bölge dolaşip incelemelerde bulunuyor, diğer taraftan ise Başkent Ankara'da bakanlık ve bürokratlara ziyaretler gerçekleştiriyordu. 11 kentimizi etkileyen cumhuriyet tarihinin en büyük deprem felaketi nedeniyle ziyaretler ve girişimler durma noktasına gelmişti. OİSD yönetimi, geçen hafta olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Buluşma yeri Dernek Başkanı Ayhan

Kara'nın yaşadığı ve depremin adeta yerle bir ettiği Hatay oldu. Toplantı öncesi deprem bölgelerini gezip incelemelerde bulunan OİSD heyeti, ardından Hatay'a gelip toplantısını gerçekleştirdi. Deprem-zedeyle destek mesajının verildiği toplantıda; derneğin faaliyetleri, projeleri müzakere edildi ve yapılacak girişimler için yol haritası belirlendi. Dernek Başkanı Ayhan Kara, destek mahiyetindeki bu ziyaretten dolayı yönetim kuruluna teşekkür etti.

**OTOGARLAR** gürül gürül. Uzun aradan sora yüzlerde para kazanmanın huzuru ve rahatlığı var. Yakınlan en önemli konu ise, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın 4 ay süreyle zorunlu kıldığı tavan fiyat... Tam kafanı kaldırıyorsun, bu tavana çarpıyor. Bu yanlışlığına dikkat çeken TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Türkiye'nin realitesine dikkat çekerek şunları söylüyor. 'Geçen 4 aya bakalım; asgari ücret 8.500 TL iken bugün rakam 11.400 TL'ye çıktı. Yani işçilik maliyetimiz yüzde 35 artmış oldu. Bu süre içerisinde mazota 4-5 kez zam geldi ki, ana gider kalelimiz ve bizi perişan etti. Keza diğer maliyetler de benzer oranlarda arttı. Bana 4 ay öncenin koşullarına göre üst sınır belirliyorsun, hesap nerelere vanyor. Havada, demiryolunda bu tavan yok. Ya bana da sınır koymayacak sın ya da Türkiye'nin realitesini dikkate alıp bunu 2 ay ile sınırlarsın. Sırf bu sınır nedeniyle firmalar daha fazla ek sefer koymadı!



SAYFA 13'TE

## Büyük Duayen Konukoğlu 10. yılında özlemle anıldı



**WIMAXİ**  
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

Uygulama indirmenize gerek yoktur.

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON  
FİLM  
MÜZİK  
RADYO

SESLİ KİTAP  
E-KİTAP  
ARAÇ TAKİP  
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!  
İletişim : 0532 214 94 63



**TOFED Shell  
kart ile akaryakıt  
alımında anında  
indirim**

**%3,5**



**Arayın kartınızı hemen teslim edelim**





Orijinal Olursa  
Ekonomik Olur.



## Burada sürpriz maliyetler çıkmaz. #İçinizRahatEder Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri

Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri ile sözleşme süreniz boyunca maliyetlerinizi önceden bilirsiniz. Bakım, aşınma paketleri ve 3. yıl uzatılmış garantiden faydalanarak aracınızın geleceğini güvence altına alabilirsiniz. Orijinal yedek parça ve uzman teknik personel güvencesi ile aracınız Mercedes-Benz Yetkili Servislerinde emin ellerde.

\*Verilen bu taahhüt servis sözleşmesi ve uzatılmış garanti hizmet şartları ile sınırlı olup, belirtilen hizmet kapsamı dışında kalan ilave durumlar bu kapsam dışında ayrıca değerlendirilecektir.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.







# Hoşdere'ye 'Siber Güvenlik' ödülü



**Mercedes-Benz Türk, ana şirketi Daimler'in en başarılı kuruluşları arasında yer alıyor. Daimler tarafından bugüne kadar pek çok ödüle layık görülen şirketin Hoşdere Otobüs Fabrikası, Daimler Buses tarafından düzenlenen 'Cyber Security for OT 2023' zirvesinde de '2023 Cyber Security' ödülünü almaya hak kazandı.**



## 'Sağlık Tırı' kaptanları Aksaray'da ağırladı...

**P**EKÇOK sosyal sorumluluk projesiyle otobüs ve kamyon şoförlerine dokunan Mercedes-Benz Türk, özellikle de Sağlık Bakım Tırı uygulaması ile kaptanların gönlünde taht kurdu. Sağlık Bakım Tırı'nın 2023'teki yeni durağı Aksaray oldu. Mercedes-Benz Türk, 26 Mayıs'ta Reşadiye'de gerçekleştirdiği yılın ilk uygulamasının ardından Aksaray Fabrikası'nda yer alan Sağlık Bakım Tırı'nda kamyon şoförlerine berber, doktor, fizyoterapist ve eğitim hizmeti verildi.

Türkiye'de bir ilk olarak 2022'de başlayan uygulama çerçevesinde 10 noktada 3500 kamyon şoförüne ulaşan Mercedes-

Benz Türk, 2023 sonuna kadar ise İstanbul, Aksaray, Gaziantep ve Düzce'de 2 farklı lokasyon olmak üzere Manisa, Bursa, Amasya, Mersin, Erzincan ve Adana'da bu sayının daha da üzerinde şoföre ulaşmayı hedefliyor.

Sağlık Bakım Tırı'nın hizmet verdiği Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, 30 yılı aşkın süredir İç Anadolu Bölgesi'nde kamyon ve çekici üretirken Türkiye'nin hizmetine sunuyor. Actros ve Acros model kamyonları üreten ve dünya standartlarında yerli üretim gerçekleştirilen Aksaray fabrikası, bugün gelinen noktada Daimler Truck AG'nin en önemli kamyon üretim üslerinden biri konumunda.



**G**ÜÇLÜ Ar-Ge altyapısı ile 'Yıldız' otobüslerin tasarlanıp üretildiği Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası, anlamlı uluslararası bir ödüle daha layık görüldü.

Faaliyet gösterdiği her alanda olduğu gibi siber güvenlik konusunda da başarılı çalışmaları ile adından sıkça söz ettiren Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası, Daimler Buses tarafından düzenlenen 'Cyber Security for OT 2023' zirvesinden ödülle döndü. Etkinlik kapsamında verilen '2023 Cyber Security' (2023 Siber Güvenlik) ödülü, EvoBus EU BISO (İşletme Bilgi Güvenliği Sorumlusu-İBGS) Melanie Bystrek tarafından Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası ekibini temsilen İBGS Vekili Aydın Çil'e verildi. Mercedes-Benz ve Setra marka otobüsleri ile alanında dünyanın önde gelen üreticilerinden olan Daimler Buses, bireysel kullanıcıların yanı sıra şirketler için de gün geçtikçe önemini artıran siber güvenlik konusunu, düzenlediği zirvede masaya yatırdı.

28-29 Mart 2023 tarihleri arasında 'Cyber Security for OT 2023' adıyla Stuttgart'ta gerçekleştirilen etkinliğe, Neu-Ulm, Mannheim, Ligny, Samano ve

Holysov'ta bulunan otobüs üretim lokasyonlarından OT (Operasyonel Teknolojiler) güvenliği uzmanları katıldı. Siber güvenlik konusundaki başarılı çalışmaları ile zirvede ödüle layık görülen Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası ise etkinliğe, Üretim Mühendisliği Bölümü'nden Aydın Çil ve Mahmut Güleriyüz ile ITB ve İTI ekiplerinden Özgür Karakış ve Alp Can Akar tarafından temsil edildi.

**Siber güvenliğin önemine dikkat çekildi**  
Adli ve İstihbari Analist Mark T. Hoffmann zirvenin açılış konuşmasında, siber güvenliğin önemini ve bilgisayar korsanlarının psikolojisini açıkladı. Ardından Daimler Buses OT Güvenliği Ekibi'nden Mehmet Uslu, Jonathan Marin-Franco ve Özlem Gül, siber güvenliğin tesisler için önemini anlatan sunumlarını gerçekleştirdi. Daha sonra gruplara ayrılan katılımcılar; BISO (İşletme Bilgi Güvenliği Sorumlusu-İBGS), ISA/A (Information Security Architect / Automation-Bilgi Güvenliği Mimarı / Otomasyon) ve İBGS kadrosunun görevlerini tartışarak sonuç sunumlarını gerçekleştirdi. Zirvenin ilk günü, İBGS Daimler Truck Ofisi'nden

Raymond Chow, EvoBus EU ISO (Bilgi Güvenliği Sorumlusu) Tim Gütthof, OT güvenliği kapsamında gerçekleştirilen Acurity ve Ginkgo firmalarının gerçekleştirdikleri sunumlarla tamamlandı.

**MBT 'Hack Attack'ı zirvede tamamladı**  
Bir bilgisayar korsanının izinin sürüldüğü ve katılımcıların 7 gruba ayrılarak yarıştığı 1.5 saatlik 'Hack Attack' yarışmasıyla başlayan etkinliğin ikinci gününde ise, Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası ekibi şifreleri en erken çözen ekip oldu. Zirvenin son bölümünde, Daimler Buses Dijital Dönüşüm Ofisi otobüs lokasyonlarındaki OT Güvenliği süreçleri sorumlusu Jonathan Marin-Franco, Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası ekibinin OT Güvenliği alanında gerçekleştirdiği çalışmaların övgüyle bahseden bir konuşma gerçekleştirdi. Daimler Buses tarafından düzenlenen 'Cyber Security for OT 2023' zirvesinin sonuç değerlendirmesinde; OT güvenliğinin üretim devamlılığı için önemini yanı sıra proje olarak yürütülmekten çıkartılıp, tüm lokasyonlar için kalıcı bir iş süreci haline getirilmesinin gerekliliği vurgulandı.



## Daimlerin yeni starları teste çıktı

Daimler Buses, son teknolojik yeniliklerle donatılan otobüslerini Global Test Sürüşü Etkinliği'nde tanıttı. eCitaro'nun dizel motora sahip şehir içi otobüslerinin yerini alması hedeflenirken, şehirlerarası yolculuk operasyonlarına hazır şekilde üretilen Intouro K hybrid, konforlu ve güvenli bir seçenek olarak öne çıkıyor.

**O**TOBÜS üretiminin global devi Daimler Buses, son teknolojik yeniliklerle donatılan Mercedes-Benz eCitaro, Mercedes-Benz Intouro ve Mercedes-Benz Intouro K hybrid'i Global Test Sürüşü Etkinliği'nde tanıttı. Berlin'de düzenlenen etkinliğe, otobüsler hakkında teknik bilgi paylaşımına ek olarak, belirlenen rotada sürüş deneyimi de gerçekleştirildi.

Yakın bir gelecekte dizel motora sahip şehir içi otobüslerinin yerini alması hedeflenen Mercedes-Benz eCitaro, sahip olduğu yeni nesil NMC 3 batarya teknolojisi tek bir şarj ile şehir içi ulaşımda ihtiyaç duyulan menzile ulaşabilmesine imkân sağlıyor.

Belirli mevsim koşullarında solo araçlar

çin 350 kilometre, körüklü araç için 280 km'den fazla menzil sunan eCitaro, 12 m solo otobüslerde 588 kWh'ye kadar, 18m körüklü otobüslerde ise 686 kWh'ye kadar enerji depolama kapasitesine sahip.

Maksimum kârlılık, işlevsellik ve konfor sunan Mercedes-Benz Intouro, kısa mesafe yolcular için çitayı yeni bir seviyeye yükseltiyor. 55 kişiye kadar oturma kapasitesine sahip 12 metre uzunluğundaki araçta yeni nesil koltuklar, sahip oldukları özellikler ile uzun süreli yolculuklarda bile konforlu bir seyahat deneyimi sağlıyor. En yeni güvenlik sistemlerinin yer aldığı Mercedes-Benz Intouro; Elektronik Stabilitate Programı (ESP), Şerit Takip Asistanı (SPA), Fren Asistanı (BA) ve Aktif Fren Des-

teği 5 (ABA 5)'e sahip. Aracın kapsamlı güvenlik paketi, yaya algılama özelliğine sahip radar tabanlı Viraj Asistanı'na da içeriyor.

Mercedes-Benz Intouro K hybrid, alanında konforlu ve güvenli bir seçenek olarak öne çıkıyor. Hareketli yayalarda bile maksimum frenleme gerçekleştirebilen Aktif Fren Desteği 5 (ABA 5), söz konusu araç sınıfında türünün tek örneği olarak öne çıkıyor.

Yaya algılama özelliğine sahip radar tabanlı viraj asistanı ise, dönüş sırasında insanları ve engelleri algılayarak sürücüyü uyarıyor. Her iki sistem de sürücüyü desteklerken, yayalar veya bisikletliler için etkili koruma sağlayarak, araç, yolcu ve çevre güvenliğinin en üst düzeye çıkarılmasına katkı sunuyor.



# Koç'un sosyal medya yönetimine ödül



**Dijital alandaki başarısıyla öne çıkan Kâmil Koç, Brandverse Awards'tan ödül aldı. Şirket, 50'yi aşkın sektördeki markaların sosyal medya hesaplarının incelendiği SocialBrands Veri Analitiği Ödülleri'nin Karayolları Ulaşım kategorisinde Bronz ödülün sahibi oldu.**

**F**LIXBUS'un güçlü dijital altyapısı ile Türkiye'deki başarısına başarı katan Kâmil Koç, karayolu yolcu taşımacılığı sektöründe sosyal medyaya ile en çok öne çıkan firma konumunda. Firmamızın bu alandaki başarısı, kendisine önemli bir ödül daha kazandı. Geçen hafta Marketing Türkiye ve BoomSonar iş birliğiyle hayata geçirilen Brandverse Awards'ta, 2023 yılının kazananları belli oldu. Sosyal medyanın en iyilerinin belirlendiği organizasyonun Veri Ödülleri Bölümü'nde bu yıl 50'den fazla sektörden markaların sosyal medya hesapları SocialBrands Sosyal Medya Marka Endeksi'ne göre analitik olarak incelendi. Organizasyon kapsamında; 1 Nisan 2022 - 1 Nisan 2023 döneminde; markaların dijitalde yaptıkları tüm kampanya ve iletişim faaliyetleri Deloitte Türkiye'nin uzmanlığı ile titiz bir değerlendirmeye alınarak, kategorilerinin en başarılı markaları ödüllendirildi.

Türkiye seyahat sektöründeki köklü ve lider markası Kâmil Koç ise, sosyal medya alanındaki başarılı

çalışmaları ile SocialBrands Veri Analitiği Ödülleri'nin Karayolları Ulaşım kategorisinde 'Bronz' ödülün sahibi oldu. Sosyal medyayı en başarılı kullanan markalar, İstanbul'da düzenlenen törende ödülleri, Metaverse360 Agency desteği ile NFT olarak aldı.

#### Dijital ile yolculuğu keyfe dönüştürüyoruz

Seyahat sektöründe hizmet veren bir marka olarak, sosyal medya alanındaki çalışmalarıyla ödül almanın kendileri için çok anlamlı olduğunu belirten Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, şunları söyledi: "Teknoloji ve dijitalleşme artık hayatımızın her alanında etkin bir yere sahip. Değişen dünya ve tüketici davranışları doğrultusunda bugün her marka bu alandaki yenilikleri etkin bir şekilde kullanmaya çalışıyor. Tüketiciler artık tek tıkla işlerini halletmek ya da buldukları ortamda teknolojinin ve dijitalleşmenin getirdiği yeniliklerden daha fazla yararlanmak ve özellikle sosyal medya alanında markalarını daha fazla görmek istiyorlar. Yenilikleri ile seyahat sektö-

rüne öncülük eden bir marka olarak, teknoloji ve dijitalleşme alanındaki bu gelişmeleri yakından takip ediyor, kendimizi bu değişime entegre etmeye gayret gösteriyoruz. Özellikle Avrupa'nın en büyük şehirler arası otobüs ağı ve pazar liderliğine sahip iş ortağımız FlixBus ile bu yeniliklerin hayatımıza kattığı kolaylıkları, yol arkadaşlarımızın hizmetine sunmaya çalışıyoruz. Yolcularımız artık en hızlı şekilde dijital uygulamamız üzerinden bilet alabiliyor, sosyal medya mecralarında çalışmalarımızı yakından takip edebiliyor, bu alanda seslerin rahatlıkla bize ulaşabiliyorlar. Bunun yanında yine üstün teknolojiye sahip yeni nesil otobüslerimizde dijitalleşmenin getirdiği imkanlar sayesinde çok daha keyifli bir yolculuk deneyimi yaşıyorlar.

Yaptığımız tüm bu çalışmaların da bugün böylesine değerli bir organizasyonda ödüle layık görülmesi bizler için ayrı bir mutluluk kaynağıdır. Bu ödülü, aynı zamanda bundan sonraki yeniliklerimiz için de önemli bir motivasyon kaynağı olarak görüyoruz."

## Goodyear Türkiye'ye yeni Genel Müdür

**D**ÜNYANIN önemli lastik üreticilerinden Goodyear'ın Türkiye organizasyonunda önemli bir atama gerçekleşti. Goodyear Türkiye Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapan Marwa Khairalla, Genel Müdürlük görevine atandı. Genel Müdür olarak görev yapan Mahmut Sarıoğlu da, Gelişmekte Olan Pazarlardan Sorumlu Başkan Yardımcılığı görevine getirildi. Görev değişiklikleri 1 Temmuz 2023 itibarıyla geçerli olacak.

Türkiye, Orta Doğu ve Afrika bölgesinde 25 yıllık deneyime sahip Marwa Khairalla, Goodyear'ın Türki-

ye'deki lider konumunu daha da güçlendirmek amacıyla uçtan uca strateji tasarlama ve yürütme konusunda Türkiye organizasyonunun başında olacak.

Kahire'deki Amerikan üniversitesi Alexandria Üniversitesi'nden mezun olan Marwa, Atlanta'da Emory Üniversitesi'nde MBA Programını tamamladı. SIG Combibloc, Mondelez International ve Kraft Foods gibi çok uluslu şirketlerde çeşitli yöneticilik görevlerinde çalışan Marwa, 2020 yılında Gelişmekte Olan Pazarlar Tüketici Goodyear ailesine katıldı.



## Merhum Mehmet Şenses için 'MEVLİD' okutuldu

**B**ÜYÜK İstanbul Otogar'ının sevilen isimleri, Urfa Astor Seyahat İstanbul işletmecileri Gökmen Şenses, Halil Şenses ve Ali Şenses geçtiğimiz hafta babaları Mehmet Şenses'i kaybetmenin acısını yaşamıştı.

Merhum Mehmet Şenses, sevenleri, yakınları ve dostları tarafından ebediyete uğurlanmıştı.

Gökmen, Halil ve Ali Şenses Kardeşler, babalarının vefatının 7'nci gününde, baba Mehmet Şenses için Urfa Astor Seyahat İstanbul Yazıhanesi'nde mevlüt okuttu.

Merhum Mehmet Şenses İstanbul Otogari'nde okunan Kur'an-ı Kerim tilaveti ve hayır yemeği ile anıldı. Mevlüde; TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Kılıç'ın yanı sıra Şenses ailesinin sektördeki dostları katıldı.

Şenses kardeşler, gazetemiz aracılığıyla gerek cenaze merasiminde ve gerekse de mevlide katılıp acılarını paylaşan tüm sektör mensuplarına ve dostlarına şükranlarını ilettiler...



**Yeni!** Sultan **Giga!**

39+1+1

4,8 m³

9,2 m

Karşınızda Sultan serisi otobüslerimizin en yenisi ve en büyüğü Giga!

Personel ve turizm taşımacılığının ihtiyaçları için geliştirilen yeni Sultan Giga, düşük işletme giderleriyle daha çok yolcu, daha çok bagaj taşıyor.

Siz de hemen bir Otokar yetkili satıcısına gelin, Yeni Sultan Giga ile tanışın...

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📘 /OtokarTicariAraclar

**Otokar**  
Doğru karar



# TÜRKİYE OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU GENEL BAŞKAN VEKİLİ ERDEM YÜCEL: 'İnsan hayatı ve seyahat konforu bizim için her şeyden daha önemli'

**T**ÜRKİYE'de en çok tercih edilen seyahat araçlarının başında hiç kuşkusuz şehirlerarası otobüsler geliyor. Özellikle yaz sezonunda ve bayramlarda tercih edenlerin sayısı daha da artıyor. Okulların tatil olması ve Kurban Bayramı nedeniyle otoyollarda yoğunluklar artmaya başladı... Yani kısacası otobüs sektörünün bereketli ayları yaz sezonu da başlamış oldu. Yaz, trafik yoğunluğu ve sıcak denince de maalesef insanın aklına trafik kazaları geliyor. Çok şükür, kaza oranlarımız, can kayıplarımız son yıllarda çok ciddi

oranda azaldı. Ama asıl hedefimiz sıfır kaza olmalı. Biz ve kaptanlarımız gerekenleri yapar ve dikkatli olursak bu hedefe ulaşmak mümkün. Peki neler yapılabilir? Mesela 3 nokta emniyet kemeri zorunluluğu ile çok büyük bir adım atmış oluruz. Özellikle bayram yoğunluğunda kazalardaki ölüm ve yaralanma risklerine değinen Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Başkan Vekili Erdem Yücel, bir kez daha 3 nokta emniyet kemerinin önemine dikkat çekti. Erdem Yücel, önemli açıklamalarda bulundu. İşte TOFED Başkan Vekili Yücel'in açıklaması:

**İÇİŞLERİ** Bakanlığının aldığı tedbirler ve otobüs firmalarının önlemleri sayesinde son yıllarda ölümlü otobüs kazalarında ciddi bir düşüş görüyoruz. Ama tabii ki bu yetmez; bizim için tek bir insanın canı ve sağlığı her şeyin üzerinde gelir. Dolayısıyla seyahat güvenliği ve konforu, her zaman bizim birinci önceliğimiz oldu, böyle de olmaya devam etmeli. Bilindiği üzere, trafik kazalarının en fazla yaşandığı aylar, yaz ayları... Bunun başlıca nedenleri ise şunlar: Yaz aylarında seyahatler yoğunlaştığı için şehirler arasındaki trafik yükü de hayli artıyor. Bu da kazalara davetiye çıkaran bir durum.

Öte taraftan şehirlerarası araç kullanma kültürüne sahip olmayan on binlerce özel araç sahibi trafiği çıkıyor ve maalesef kazalara sebebiyet veriyor. Yaz aylarındaki kazaların ezici çoğunluğu da bu nedenden meydana geliyor. Diğer taraftan havaların aşırı ısınması da araç sürücülerini bunalabiliyor ve dikkat azaldığı için de kazaya sebebiyet verebiliyor. Biz şehirlerarası otobüsçüler olarak her türlü önlemimizi almalıyız. Örneğin mutlaka ve mutlaka yolcuların emniyet kemeri kullanmasını sağlamalıyız.

**3 nokta emniyet kemeri riski azaltır**  
Koltuklarda üç noktalı emniyet kemeri kullanımının yaygınlaştırılması, kazalardaki ölüm ve yaralanma riskini önemli ölçüde azaltacaktır. Şehirlerarası yolculuk sırasında meydana gelen kazalarda maalesef can kayıpları yaşanabiliyor. Oysaki 3 noktalı emniyet kemeri kullanımıyla birlikte bu kayıpları minimize etmek mümkün. Şu anki yasal mevzuata baktığımızda yalnızca belden bağlamalı emniyet kemeri kullanımının zorunlu olduğunu görüyoruz.

Kaza anında; özellikle darbenin etkisiyle savrulmaların yaşandığı dikkate alınırsa, arka sıradaki koltuklarda oturan kişilerin vücutlarının çeşitli yerlerini cam veya öndeki koltuğa sert bir şekilde vurarak yaralandıklarını biliyoruz. Otobüs üreticimiz Mercedes-Benz bu konuda önemli bir adım attı ve ürettiği otobüslerinde 3 noktalı emniyet kemerini standart



olarak uyguluyor. Bu konuda kendilerine çok teşekkür ediyorum.

Diğer üreticilerimizin bu konuya hassasiyet gösterip biran önce bu sisteme geçmelerinin gerekli olduğunu düşünüyorum. Bu nedenle hedefimiz, olası kazalara karşı vatandaşlarımızın güvenli ve emniyetli bir şekilde seyahat edebilmelerini sağlamak.

Uygulama için gerekli yasal düzenlemelerin acilen yapılması gerekli. Şehirlerarası tüm otobüslerde üç noktalı emniyet kemerinin zorunlu hale getirilmesi için konuyla ilgili Sanayi bakanlığı ve diğer yetkili bakanlıklar ile işbirliği yaparak mevcut kanunlarda gerekli değişiklikler için çabalayacağız. Ayrıca, seyahat eden yolcuların da bilinçlenmesi ve kemer kullanımının önemini kavramaları için kampanyalar düzenleyeceğiz.

#### Tedbirler bile hayati önem taşıyor

Öte yandan, denetimlerin sıklaştırılarak ve kurala uymayanlara cezai yaptırımların uygulanması gerektiğini de dile getiren Başkan Vekili Erdem Yücel, "Özellikle bayram tatillerinde artan yolculuk trafiği ve riskler göz önüne alındığında, bu tür tedbirlerin hayati önem taşıdığı be-

lirtiliyor. Birçok otobüs firması, seyahat öncesinde ve esasında yolcuların güvenliğini sağlamak amacıyla otobüslerin teknik bakımlarını düzenli olarak gerçekleştiriyor.

Araçların fren sistemi, lastikleri, farları, emniyet kemerleri ve acil durum çıkışları gibi unsurlar, titizlikle kontrol edilerek sorun teşkil edebilecek durumlar önceden tespit ediliyor ve gerekli onarımlar yapılıyor. Böylelikle seyahat sırasında oluşabilecek potansiyel risklerin minimize edilmesi hedefleniyor. Güvenlik tedbirleri kapsamında, otobüs şoförlerine de önemli sorumluluklar düşüyor. Firmalar, deneyimli ve yetkin şoförlerin seçimine özen göstermesi gerekli. Ayrıca sürücülerin de trafik kurallarına uyumlu, dinlenmiş ve dikkatli olmaları hayati önem taşımaktadır" dedi.

#### Ek seferler ve ek önlemler

Otobüs firmalarının, Kurban Bayramı öncesinde yoğunlaşan seyahat taleplerine karşılık vermek amacıyla ek seferler düzenlediklerine de değinen Yücel, "Şehirlerarası otobüs seyahatleri, genellikle insanların güvenli, konforlu ve ekonomik bir şekilde seyahat etmelerini sağlayan



popüler bir ulaşım seçeneğidir. Ancak, son yıllarda artan seyahat talepleri ve güvenlik endişeleri, otobüs şirketlerini yolcuların güvenliğini sağlamak için ek önlemler almaya yönlendirdi.

Şehirlerarası otobüslerde yolcular için güvenlik önlemleri artırılıyor. Son zamanlarda gerçekleşen olaylar, otobüs şirketlerini güvenlik konusunda daha fazla bilinçlenmeye ve önlem almaya yöneltti. Yolcuların rahat ve güvenli bir seyahat

deneyimi yaşayabilmeleri için bir dizi önlem alınmaktadır. Yolculukların güvenliği için bu tür önlemlerin alınması, otobüs yolcularının güvenli ve güvenilir bir seçenek olmaya devam etmesini sağlamaktadır. Otobüs şirketleri, sektördeki diğer paydaşlarla iş birliği yaparak ve güvenlik standartlarını sürekli olarak gözden geçirerek, yolcuların güvenlik endişesi olmadan seyahat etmelerini sağlamak için çalışmaktadır" şeklinde konuştu.



## Başkan Yüce'den VİB'e ziyaret

**V**ATANDAŞINDAN yerel yöneticisine kadar; VİB Turizm tüm Sakaryalıların adeta göz bebeği... Bu yüzden ki VİB Turizm hep dimdik ayakta ve büyüdükçe de büyümeye devam ediyor.

Örnek alınması gereken bir durum... Geçen hafta Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem Yüce, Sakarya'nın markası olan VİB Turizm'e ziyarette bulundu. Sakarya VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat

Akın'ın makamında bir araya gelen Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Yüce ve VİB Turizm üyeleri gündem hakkında istişarede bulundu. Başkan Suat Akın, Başkan Yüce'ye plaket hediyesinde bulundu.

Başkan Suat Akın, Yüce'ye anlamlı ziyaretlerinden dolayı teşekkür etti.

Yerel yönetimlerle sıcak ilişkilerin önemine dikkat çeken Suat Akın, bundan sonraki süreçlerde de bu işbirliğinin artarak devam edeceğini söyledi.

## Otobüsçülerden korsanla mücadele teşekkürü

**M**HGP Grup Başkanvekili ve Sakarya Milletvekili Muhammed Levent Bülbül ve İl Başkanı Ahmet Ziya Akar, terminal esnafının sıkıntılarını dinlemek ve korsan taşımacılığın önüne geçilmesi konusunda desteklerini iletmek üzere önemli bir ziyaret gerçekleştirdi. VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın ve esnaf ile görüşen heyet, küçük bir toplantı gerçekleştirdi. Toplantıda, korsan taşımacılığın, esnafı olumsuz etkilediği, hem de şehre büyük zarar verdiği görüşü

hakim oldu. Başkan Suat Akın, terminal esnafını mağdur eden bu meseleye duyarlı davrandıklarından ötürü Milletvekili Muhammed Levent Bülbül ve İl Başkanı Ahmet Ziya Akar'a teşekkürlerini ilettili.

Akın, ilimiz bürokrasisinin desteği ile korsan taşımacılığın önüne geçileceğine inandıklarını vurguladı. Suat Akın ve beraberindeki terminal esnafı, geçtiğimiz günlerde Sakarya Valisi Çetin Oktay Kaldırım'ı ziyaret etmiş ve korsan taşımacılık meselesini gündeme getirmişti.







# SERIE 02

Detaylı Bilgi için  
QR Kodunu Okutunuz.



Cesur, vizyoner ve daima teknolojik yenilik arayışıyla hareket eden Prometeon'dan çığır açan yepyeni ürün ailesi! **02 Serisi** - dayanıklılık ile sürdürülebilirliği, verimlilik ile performansı mükemmel bir şekilde dengelemek için tasarlanmış, yepyeni ve ileri teknoloji lastik ailesi. **Gelin, siz de bu geleceğin bir parçası olun.**

Telif hakkı © 2022 Prometeon Tyre Group S.r.l. PIRELLI logosu, Prometeon Tyre Group S.r.l. tarafından lisans altında kullanılan ticari bir markadır.

Bizi takip edin     [prometeon.com](https://www.prometeon.com)

## PROMETEAON

Profesyoneller İçin Lastik Çözümleri





# Özkaymak Turizm filosunu Lion's Coach'lar ile donattı

Kuruluşunun 64. yılında araç parkını yenileyecek olan Özkaymak Turizm, yeni aldığı otobüsleri filosuna katmaya başladı. MAPAR Otomotiv ile yaptığı anlaşma çerçevesinde siparişini verdiği 15 adet Lion's Coach otobüsün 3 adedini teslim aldı.

**S**EZON hazırlıkları kapsamında filosunu yenilemeye giden Özkaymak Turizm, MAPAR Otomotiv ile 15 adet MAN Lion's Coach anlaşması imzaladı. Araç parkını MAN Lion's Coach otobüslerle güçlendiren Özkaymak Turizm, MAPAR Otomotiv'e siparişini verdiği 15 adet otobüsün ilk 3 adedini teslim aldı. Yeni yatırımlar hakkında konuşan Özkaymak Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Turizm Grup Başkanı Erol Özkaymak şunları söyledi: 'Öncelikle sektörün her daim yanında olan, bizlere her türlü desteği veren vebizleri en güzel şekilde ağırlayan MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin'e teşekkürlerimi sunmak isterim. Bayram yoğunluğunun yaşandığı bu günlerde, yeni otobüslerimizi müşterilerimiz ile buluşturmanın gururunu yaşıyoruz. 2023 ve 2024 yılları içerisinde toplamda 42 yeni aracı filomuza katmayı



planlıyoruz. 64 Yıldır en önem verdiğimiz konu müşteri memnuniyeti. Her yıl araçlarımızı yenileyerek hem teknolojiyi takip etmekte, hemde müşterilerimizin güvenliğini ve memnuniyetini ön planda olduğunu göstermeye çalışıyoruz. Bu yıl ve önümüzdeki yıl Mercedes, Neoplan, Man ve Setra gibi ulaşım sektörünün öncü markalarından oluşan toplam 42 aracımızı daha müşterilerimizin hizmetine sunacağız. Kurucumuz değerli babamız merhum Rahim

Özkaymak'ın bizlere bıraktığı bu sektörü büyütürken daha ileriye taşımak için elimizden geleni yapıyoruz. Özkaymak Turizm Konya ve Antalya merkezli bir firma ve bundan her zaman onur duyduk. Türkiye'nin birçok yerine yolcu taşımacılığı yapıyoruz. Sektörün birçok sorun ile mücadele ettiği bu günlerde hizmet aşkımız ağır basarak araçları yenilememiz bizleri son derece onure etmektedir. Yeni aldığımız araçların tüm yolcularımıza Hayırlı olmasını diliyorum'



## Uzlaşma sağlandı ve net asgari ücret açıklandı!

Sayın Okurlar;

**B**İLDİĞİNİZ üzere işçi, işveren ve hükümet tarafının önceki hafta gerçekleştirdiği ikinci toplantının ardından yeni asgari ücreti belirledi.

Uzlaşmanın ardından 01 Temmuz 2023 tarihinden itibaren uygulanacak asgari ücret ve prime esas kazanç tutarları da açıklandı.

01 Temmuz 2023 tarihinden itibaren uygulanmaya başlanacak olan asgari ücret;  
Brüt Günlük: 447,15.-TL  
Aylık brüt: 13.414,50 TL,  
Net: 11.402,32.-TL olarak açıklamıştır.

01 Temmuz 2023 tarihinden itibaren uygulanacak asgari ücret ve sigorta primine esas kazanç tutarları ise:

01 Temmuz 2023 ila 31 Ocak 2023 tarihleri arasında uygulanacak yeni asgari ücret ve sigorta primine esas kazanç tutarının ayrıntıları aşağıda açıklanmıştır.

Günlük kazanç alt sınırı : 447,15 TL  
Aylık kazanç alt sınırı

: 13.414,50 TL  
Günlük kazanç üst sınırı : 3.353,63 TL  
Aylık kazanç üst sınırı : 100.608,90 TL  
Sigorta Primi işçi payı (yüzde 14): 1.878,03 TL  
Sigorta Primi işveren payı (20,5): 2.749,97 TL  
Sigorta Primi işveren payı (15,5): 2.079,25 TL (yüzde 5) indirim hakkı kazanılması halinde) İşsizlik Sigortası işçi payı (yüzde 1) : 134,15 TL  
İşsizlik Sigortası işveren payı (yüzde2): 268,29 TL  
İşverene Maliyeti :16.432,76 TL  
İşverene Maliyeti :15.762,04 (%5 indirim hakkı kazanılması halinde), Net Ücret: 11.402,32TL-

Bereketli işleriniz olsun.



**Sibel YÜCE**  
sibel.yuce@hotmail.com.tr

**inova**  
otomotiv  
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P







# Turizmciler Allison şanzımanlı Toro'yu çok sevdi

Tam otomatik şanzıman verimliliği artırırken, yolcu ve sürücüye de konforlu seyahat imkanı veriyor. Allison Torqmatic™ Serisi tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Grand Toro da, bu özellikleriyle turizm taşımacılarının en çok tercih ettiği araçlardan birisi haline geldi

**M**ANUEL mi, otomatik mi; deneyimlemiş kime sorarsanız soru elbette tam otomatik şanzıman diyecektir. Süper Tur ekibinden Cihan Öztürk, neden tam otomatik dediğini detaylarıyla anlattı.

1985 yılından bu yana Türkiye genelinde yurtiçi turizm taşımacılığı hizmeti sunan İstanbul merkezli Süper Tur, kısa bir süre önce Allison Torqmatic™ Serisi tam otomatik şanzıman donanımlı 8,5 metrelik Isuzu Grand Toro midibüsü teslim aldı. Turizm taşımacılığında yılda ortalama 120 ila 140 bin km arasında yol kat ettiklerine değinen Süper Tur yetkilileri, bu araç ile verimlilik ve konforun arttığını belirtti.

18 yıldır manuel şanzımanlı Anadolu Isuzu araçları kullanan ve son 7 aydır ise Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Grand Toro modelinin avantajlarını deneyimleyen Süper Tur ekibinden Cihan Öztürk; "Ağır ve yabancı olmak üzere hem yabancı hem de yerli turistler için ulaşım hizmeti sunuyoruz. Turistlerin konfor ve güvenlik beklentileri her zaman yüksek oluyor. En kısa Anadolu turumuz ise 3.000-3.500 km sürüyor. Öğrenci ve personel taşımacılığının yılda ulaştığı kilometreye turizm taşımacılığının yoğun dönemlerinde sadece bir iki ayda ulaşıyoruz diyebiliriz" şeklinde konuştu.

Öztürk; "Bu operasyonlarımızda çok uzun zamandır manuel şanzımanlı midibüsleri kullanıyordum. Tam otomatik şanzımanın sürüş ve ulaşımındaki avantajlarına hâkim olmadığımız için birçok meslektaşımız gibi bu teknolojilere ön yargı ile yaklaşıyorduk. Ancak Allison şanzıman donanımlı Isuzu Grand Toro aracını deneyimledikten sonra bu ön yargıların yersiz olduğunu anladık. Meslektaşlarımız da örnek olmak adına her fırsatta tam otomatik şanzımanın avantajlarını aktarmaya çalışıyorum" dedi.

## Kanıtlanmış yakıt verimliliği

Yeni araçların yakıt tüketiminde önemli oranda düşüş gözlemlenirken dikkat çeken Cihan Öztürk; "Türkiye'de turizm taşımacılığı yapan sürücüler, tam otomatik şanzımanlara karşı biraz çekimser kalıyor. Halen manuel şanzımanın, tam otomatik şanzımana göre daha düşük yakıt tüketimi sağladığı algısına sahip meslektaşlarımız var. Aslında biz de yeni aracımızın alım kararından önce aynı kaygıyı taşıyorduk. Aracı, yedi aydır kullanıyorum. Şu anda 30 bin km'nin üstünde ve bu süreçte yakıt tasarrufunu bizzat deneyimleme şansım oldu" dedi.

Öztürk, "Anadolu Isuzu'nun midibüs modelleri, turizm taşımacılığında operatörler için verimlilikleri, yolcular için üstün konforları ile zaten her zaman tercih ediliyor. Allison tam otomatik şanzıman donanımı ile de bu araçların performansının başka bir noktaya geldiğini düşünüyorum. Detay vermem gerekirse Anadolu turlarında güzergahlar, fazla değişkenlik göstermiyor.

Dolayısıyla kıyaslama yaptığımızda vardığımız sonuçlar güvenilir oluyor. Aynı rotalarda, aynı konfigürasyonlara sahip ancak manuel şanzımanlı araçlarımız ile Allison tam otomatik şanzıman donanımlı aracımızı karşılaştırdığımızda yakıt



tüketimimiz hatırı sayılır derecede azaldı, kârlılığımız arttı. Tabii ki burada araç özelliklerindeki gelişmelerin etkisi var ancak Allison şanzımanın katkısı olduğu da oldukça açık" diye konuştu.

## 3.000 kilometre test sürüşü yapıldı

Cihan Öztürk; "Allison şanzımanlı Isuzu Grand Toro midibüsü ile alanımızda örnek olduk ve tüm meslektaşlarımız aracımızı merak ediyor. Yakın çevremizde pek çok turizm operatörü, aracımız ile test sürüşü gerçekleştirdi. Aracımızı deneyimleyen Mersin ve Diyarbakır'dan firmalar, Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Grand Toro alımı yaptı. Diyarbakır'daki meslektaşımız da kendi aracında benzer düşük yakıt tüketimini deneyimledi ve dört aydır kullandıkları araçlarının yakıt tasarrufundan oldukça memnunlar" dedi.

## Allison şanzımanlarla daha az bakım

Allison şanzımanların turizm ve personel taşımacılığının en önemli gider kalemlerinden biri olan bakım maliyetlerinin azaltılmasına da katkıda bulunduğunu dile getiren Cihan Öztürk, "Manuel şanzımanlı araçlarımızda sürüş durumuna göre yılda en az bir kere baskı balata değişimi gerekiyor ama daha kısa periyotlarda baskı balata arızası görüldüğü zamanlar da olabiliyor. Ayrıca konu, sadece baskı-balata değişimi ile bitmiyor. Manuel debriyajda alt merkez, üst merkezde orijinal parça kullanırsanız dahi farklı sorunlar yaşanabiliyor. Özellikle yoğun turizm sezonunda

bu sorunlar bizler için zorluk yaratıyor. Allison şanzımanlar ise bu konuda kullanıcıları rahatlatarak hem maliyet hem de zaman tasarrufu sunuyor" dedi.

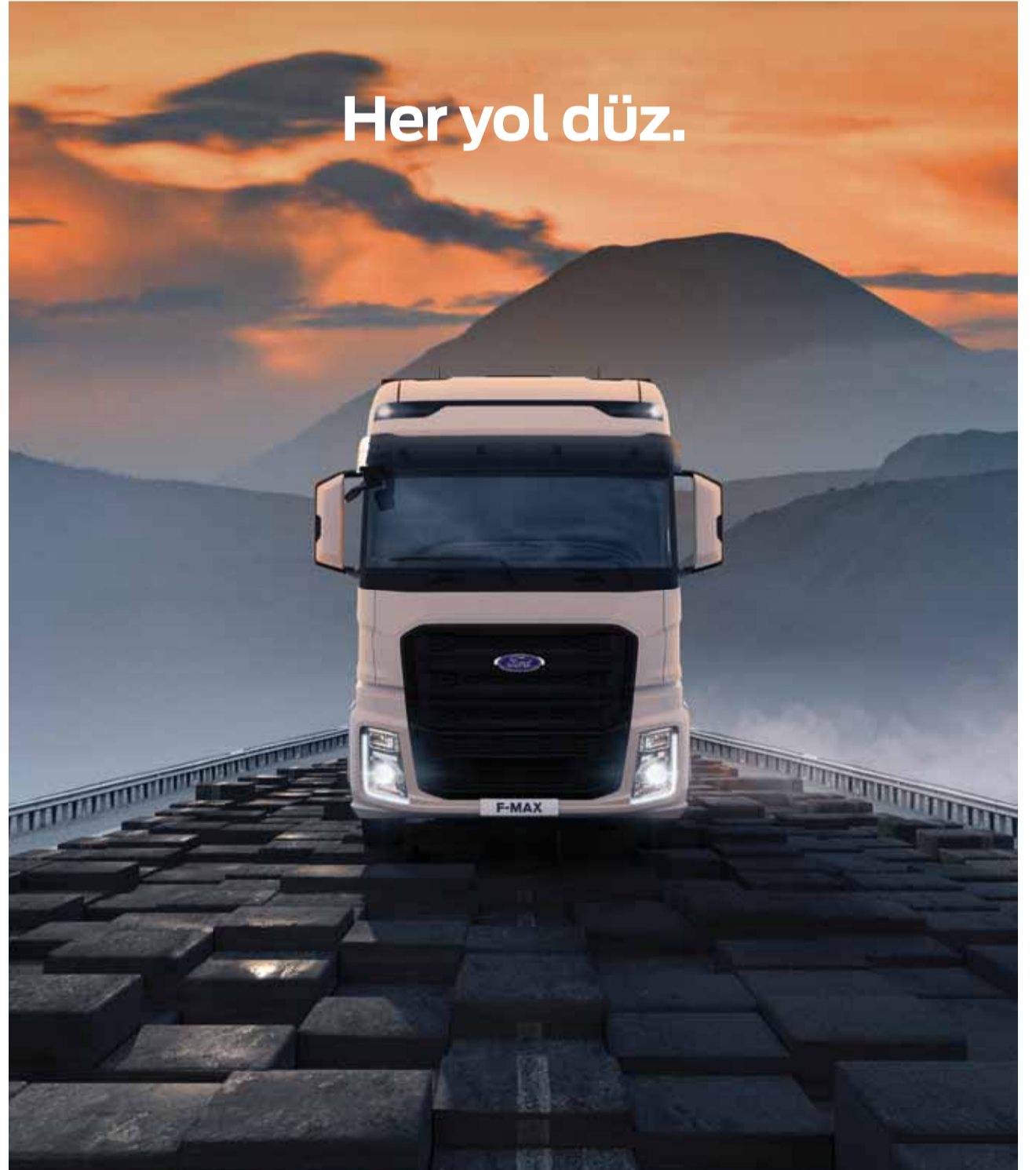
Retarderin standart donanım olarak sunulmasının çok büyük bir avantaj olduğunu da belirten Cihan Öztürk; "Manuel şanzıman donanımlı araçlarda hidrolik retarder yerine sadece manyetik retarder bulunuyor. Allison şanzımanın retarderi ise hava ve yol koşulları fark etmeksizin fren mesafesini önemli ölçüde azaltıyor ve üstün araç kontrolü sağlıyor" diye konuştu.

## Tam otomatik şanzımana geçiş

Turizm yolcu taşımacılığı alanında operatörün kârlılığı kadar yolcunun ve sürücünün konforu da önemlidir. Sürücü performansı da turizm operatörlerin verimliliğini yüksek ölçüde etkilediğinden sürücü talepleri operatörler için önceliklidir.

Cihan Öztürk; "Allison tam otomatik şanzıman donanımlı araçlarla kârlılığımızı arttırdığımız gibi bizlerin çalışma koşullarını da iyileştirdik. Yani hem şirketimiz hem de sürücülerimiz için kazan-kazan durumu oluştu" dedi.

## Her yol düz.



En ağır yüklerle en zorlu yollarda bile sarsılmayan kabiniyle F-MAX çok rahat. Her yolu otoban konforunda gidin diye, her yükte birlikte.

# Karsan'ın hedefi Avrupa'da ilk 5!

**E**LEKTRİKLİ araçlarıyla global arenada en çok tercih edilen markalar arasında giren Karsan, Avrupa'da elektrikli pazarında ilk 5 marka arasında olma hedefiyle çalışmalarına hız veriyor.

Geçtiğimiz yıl 287 adet elektrikli araç sattıklarını söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "Tohum ekme yılı olarak gördüğümüz 2022 yılında 287 adetlik elektrikli araç ihracatı yaptık. Toplamda, geçen seneye göre 2 kat daha fazla satış yaptık. 2021 yılında 400 milyon lira olan elektrikli araç ciromuz, 2022 yılında 1.5 milyar liraya ulaştı. 700 adet Karsan markalı elektrikli araç şu anda Avrupa ve Kanada yollarında 20 ülkede dolaşıyor. Bu ciddi bir rakam ve sadece elektrikli araçlardan bahis ediyoruz" dedi.

## En çok büyüyen markayız

Karsan CEO'su Okan Baş sözlerini şöyle devam ettirdi, "3 sene önce Avrupa'da e-JEST modelimiz ile elektrikli minibus pazarının lideri konumundayız. e-ATAK modelimizle ise 2 yıldır Avrupa elektrikli midibüs pazarının lideriyiz.

Türkiye'nin son 4 yılda elektrikli minibus ve otobüs ihracatının yüzde 90'a yakını Karsan olarak biz yaptık. Yani yine bir adım öndeyiz" dedi. Bu rakamlarla Avrupa'nın en çok büyüyen markası olduklarını vurgulayan Okan Baş, "2022'de yüzde 277'lik büyüme sağladık. 8 tonun üzerindeki Avrupa elektrikli otobüs pazarında en çok büyüyen marka Karsan oldu. Ve 2022 yılında Avrupa'daki elektrikli minibus ve otobüs pazarında, pazar payımız da yüzde 6,5'lara ulaştı. Bizim yüzde 6,5 pazar payı dediğimiz rakamlar,



bizim sadece 5-6 tane ülkede odaklanarak yaptığımız işlerle oluştu. Ülke sayısını da artırırsak çok daha güçlü bir büyüme elde edeceğiz" diye konuştu.

Karsan'ın 2 ana stratejisi olduğunu ifade eden Okan Baş, şöyle devam etti: "İlk odağımız Karsan markası. Bir tarafta Karsan markasının ürünlerinin global pazarda var olması var. Öbür tarafta da global markalar adına üretim yapmak, onlarla beraber belli projelerin hayat geçmesini sağlayacak üretimi yapmak var. Geçtiğimiz 3 yıllık süreçte toplu ulaşımda tüm ürün ailemizi elektrikleştirdik. Bu Avrupa'da ilk ve tek. 6 metreden 18 metreye kadar tüm boyutlarda elektrikli otobüs sunabilen ilk ve tek marka Karsan oldu. Bu çok ciddi bir başarı."





TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

## TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

# AKARYAKIT İNDİRİMİ

## BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | [www.tof.org.tr](http://www.tof.org.tr)

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul





MAN Metinler Plaza'nın açılış törenine Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç, Kocasinan Belediye Başkanı Ahmet Çolakbayraktar, Melikgazi Belediye Başkanı Mustafa Palancıoğlu, Metinler Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Metin Köseoğlu, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, her iki şirket yetkilileri ile çok sayıda davetli katıldı.



# MAN, 'Metinler' ile satış ve servis ağını genişletti

MAN, Türkiye'deki iddialı hedefleri doğrultusunda bayi ve servis ağını genişletmeye devam ediyor. Şirket, bu kapsamda sektörünün başarılı firmalarından Metinler Şirketler Grubu'nu da bünyesine kattı. Modern bir plazada hizmet veren Metinler Grup, Kayseri'de MAN adına bayi ve servis hizmeti verecek.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bir yandan iç ve dış satışlarını artırırken, diğer taraftan da satış ve satış sonrası yatırımlarını aralıksız sürdürüyor. MAN, bayi ve hizmet ağını genişletme hedefi doğrultusunda önemli bir iş birliğine daha imza attı. Müşteri memnuniyeti odaklı hizmet kalitesini Türkiye'nin her yerine taşımaya hedefleyen MAN'ın yeni yol arkadaşı ise, Kayseri'nin köklü firmalarından Metinler Şirketler Grubu oldu.

Bir asra yaklaşan tecrübesiyle İç Anadolu ve Doğu Anadolu bölgesi başta olmak üzere tüm Türkiye'de aktif olarak hizmet veren Metinler Şirketler Grubu, Satış ve Satış Sonrası Müşteri Memnuniyeti alanlarında sektörünün en başarılı markaları arasında yer alıyor. Bayi ve yetkili servislik hizmet sözleşmesi imzalanan Grup, MAN'ın kamyon, otobüs, hafif ticari araçlarının satış ve satış sonrası hizmetlerini üstlendi. İş birliği kapsamında firmanın, MAN müşterilerine hizmet vereceği Kayseri'deki MAN Metinler Plaza, 14 Haziran'da düzenlenen özel bir törenle hizmete açıldı.

**Asırlık tecrübe ile hizmet vereceğiz**  
Törenin açılış konuşmasını yapan Metinler Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Metin Köseoğlu, ağır ticari araç sektörünün küresel markası MAN ile yeni bir iş birliğinin ilk adımını attıklarını belirterek, şunları söyledi:

"MAN gibi ağır ticari araç sektörünün dünyadaki en köklü markalarından bir tanesi ile iş birliği yapmaktan çok mutluyuz. Metinler şirketler Grubu olarak, kurulduğumuz günden bu yana 'İnsana ve doğaya hizmet' anlayışı temelinde; ulaşım, gıda, güvenlik ve tedarik ihtiyaçlarına yönelik çözümler geliştirerek, insanların yaşamlarını kolaylaştırmaya çalışıyoruz. Otomotiv ve hizmet sektörlerinde; farklı markaların binek, hafif ticari ve ağır ticari bayiliklerinin yanı sıra Metinler Filo Partner Araç Kiralama Hizmetleri, otomotiv ve ağır ticari araçlara yönelik araç bakım, aksesuar ve kozmetik hizmetleri, teknik altyapı ve

üstyapı çözümleri, tam teşekküllü adreste bakım ve onarım hizmetlerimiz ile birlikte yine sigortacılık ve tarım sektörlerinde de faaliyetlerimiz var.

Bizim için müşteri memnuniyeti ve hizmet kalitesi, her zaman birinci önceliktir. Şimdi de kalite ve uzmanlıkta yılların birikimiyle oluşturduğumuz yüzde 100 müşteri memnuniyeti kültürümüzü; MAN ile taçlandırdık. Bundan sonra otomotiv sektöründeki bir asra yaklaşan tecrübemiz ile MAN müşterilerine hizmet vereceğiz. Bu yeni iş birliğimizin grubumuza, MAN Ailesi'ne ve tüm bölgemize hayırlı olmasını diliyorum."

**Artık her yerde daha güçlüyüz**  
Metinler Şirketler Grubu'nun sektördeki köklü birikimi ile kendilerine önemli bir güç katacağını vurgulayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu da şunları kaydetti:

"Türkiye ithal kamyon çekici pazarının lideri olarak, MAN'ın geleneksel ürün ve hizmet kalitesini, ülkemizin her köşesine taşımaya devam ediyoruz. Bunu da sektörün alanında güçlü markaları ile yeni iş birlikleri ve yeni yol arkadaşlıkları şeklinde gerçekleştiriyoruz. Metinler Şirketler Grubu da sektördeki köklü tecrübesi ile ülkemizin bu alandaki en önemli markaları arasında yer alıyor. Biz de böylesine deneyimli bir marka ile çalışmaktan çok mutluyuz. Kayseri'de gücümüze güç katacağımıza inandığımız bu iş birliği ile Türkiye genelindeki bayi sayımızı 15'e, yetkili servis sayımızı da 33'e çıkarttık. MAN olarak, her zaman bayi ve servislerin önemini bilen ve bu alana değer veren bir şirket olduk.

Bayilerimiz gerek satış gerekse satış sonrası hizmet noktasında bize çok önemli bir katkı sağlıyorlar. Onlar sayesinde bugün ülkemizin pek çok yerinde 7/24 müşterilerimize kaliteli hizmet sunuyoruz.

Ayrıca MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, bu yıl MAN Truck & Bus SE'nin her yıl dünya çapında en iyi performans gösteren ülkeye verdiği 'Market of the Year' ödülünü üst üste

üçüncü kez aldık.

Bu başarımızda kuşkusuz iş ortaklarımızın payları çok büyüktür. Onlarla birlikte bu başarıları ulaştık. Önümüzdeki süreçte de yine doğru yol arkadaşları ile ilerlemeye devam edeceğiz. Ailemize yeni katılan Metinler Şirketler Grubu'nu bir kez daha tebrik ediyor, iş birliğimizin hayırlı olmasını diliyorum."



## İTÜ Çekirdek'in Altın Paydaş'ı oldu

**A**NADOLU Isuzu, İTÜ Çekirdek Kuluçka Merkezi ile başlattığı iş birliğiyle inovasyon ve teknolojiye birikimini otomotiv ve yaşam alanlarında yenilikçi ürün ve hizmetler geliştiren yeni girişimlerle buluşturuyor. İmzalanan anlaşma ile Anadolu Isuzu, İTÜ Çekirdek'te bulunan ya da ileride katılacak olan startup'larla çeşitli alanlarda iş birliği ve destek sağlamanın ötesinde ortak ürün ve hizmetler geliştirmeyi de amaçlıyor. İş birliği kapsamında desteklenecek girişimler, otomotiv ve ulaşımın yanı sıra geleceğin akıllı yaşamına uygun çözümler geliştirenler arasından belirlenecek. Anadolu Isuzu, bu sayede ulaşım ve yaşamın entegre olduğu her alanda etkinliğini yükseltmeyi amaçlıyor.

94 ülkeden 1900 kadar kuluçka ve hızlandırma merkezinin hizmet, performans ve çıktılarına dair verileri karşılaştırarak bir endeks oluşturan UBI Global'ın açıkladığı listede, en zor ve en büyük kategoride "Dünyanın En İyi Kuluçka Merkezi" olarak seçilen İTÜ Çekirdek her yıl 100'lerce startup'a ev sahipliği

yaparak yeni girişimlerin yola daha güçlü çıkmasına katkı sağlıyor. Bugüne kadar 4 binden fazla girişimin desteklendiği İTÜ Çekirdek'te 1200 girişim şirketleşerek iş dünyasındaki yerini aldı.

**Yenilikçi fikirlerin gelişimini destekliyoruz**

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Otomotiv endüstrisinin hızla dönüştüğü bu dönemde Ar-Ge yetkinliklerimizin yanı sıra girişim ekosistemini destekleme ve iş ortaklıkları ile büyüme konusuna büyük önem veriyoruz.

Bu doğrultuda İTÜ Çekirdek ile yaptığımız iş birliği kapsamında destek vereceğimiz girişimler ile birlikte mobiliteyi daha çevreci, güvenli ve konforlu kılacak yenilikçi teknolojiler, ürünler ve hizmetler geliştireceğiz. Sahip olduğumuz yenilik odaklı vizyonu yeni girişimlerle buluşturacağımıza ve birlikte pek çok başarı hikayesine imza atacağımıza inanıyorum."

## PO akaryakıt sektörünün en değerli markası oldu

**U**LUSLARARASI marka değerlendirme kuruluşu Brand Finance tarafından bu yıl 16. kez açıklanan "TURKEY 100 - Türkiye'nin En Değerli Markaları" raporunda, Türkiye'nin enerji altyapı grubu Petrol Ofisi, geçen yıla göre dört basamak birden yükselerek 14. sırada yer aldı ve bu ivmeyle listede akaryakıt sektörünün lideri konumuna geldi.

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Petrol Ofisi Grubu CMO'su Sinan Seha Türkseven, "Türkiye'nin en büyük 5 özel şirketi arasında yer alan ve dev bir enerji altyapı grubu olarak

hareket eden grubumuzla akaryakıt ve madeni yağ pazarlarında geleneksel liderliğimizi sürdürüyoruz. Marka gücümüzün ve finansal başarılarımızın Brand Finance gibi saygın bir kurum tarafından bir kez daha tescil edilmesi bizi son derece mutlu etti. Böyle bir başarının arkasında büyük bir ekip çalışması, müthiş bir özveri var. Tüm Petrol Ofisi ailesine markamıza duydukları inanç ve emekleri için çok teşekkür ediyorum. Liderliğimizi her alanda devam ettirmek için çok çalışmaya devam edeceğiz." dedi.







HAVAİST'in İstanbul Havalimanı'nda bulunan genel merkezinde gerçekleştirilen etkinlikte, TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, Satış Direktörü Baybars Dağ, Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel, Satış Sonrası Hizmetler Saha Müdürü Celal Köroğlu, Yurtiçi Saha Operasyonları Yöneticisi Erdem Atalay, Bölge Yöneticisi Emrah Yılmaz,

Filo Saha Yöneticisi Adem Kıranoğlu ve Uğur Telli, Teknik Eğitimci Türker Kamalı ve TEMSA yöneticileri ile HAVAİST Yönetim Kurulu Üyesi Atalay Sidal, Genel Müdür Volkan Bozkaya ve HAVAİST iş ortaklarından Meltem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Balta ve HAVAİST kaptanları ile genel merkez personelleri hazır bulundu...

# Temsa'dan en büyük müşterisi HAVAİST'e özel 'SSH' etkinliği

Yaygın satış ve servis ağıyla müşterilerine kesintisiz satış sonrası hizmet veren TEMSA, bu alandaki önemli bir etkinlikle daha dikkatleri üzerine çekti. Şirket, araç parkının yaklaşık yüzde 70'i TEMSA markalı otobüslerden oluşan HAVAİST'in üst düzey yöneticilerini ve kaptanlarını İstanbul Havalimanı'nda düzenlediği "Satış Sonrası Aktivitesi" etkinliğinde ağırladı.

**S**ON yıllardaki yatırımlarıyla bir teknoloji şirketine dönüşen ve elektrikli araç üretiminde dünya devleriyle yarışan TEMSA, özellikle satış sonrası hizmetlere verdiği önemle adından söz ettirmeye devam ediyor. TEMSA, bu çerçevede İstanbul Havalimanı ile İstanbul'un birçok noktası arasında konforlu ve ekonomik yolcu taşımacılığı hizmeti sunan HAVAİST için özel bir satış sonrası hizmetler etkinliği düzenledi.

Düzenlenen etkinlikte HAVAİST sürücülerine ve kaptanlarına araç ürün - güvenli ve ekonomik sürüş teknikleri eğitimleriyle birlikte satış sonrası hizmet kapsamında check-up ve araç diagnostik işlemleri eğitimi verildi. Ayrıca etkinlik alanında Temsa SSH Hizmeti ve TEMSA araçları hakkında detaylı bilgiler paylaşıldı.

**Filonun yüzde 70'i TEMSA**  
Etkinlikte konuşan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, gerçekleştirdikleri etkinlikle TEMSA ile HAVAİST arasındaki sinerjiyi vurgularken, müşteri beklentilerinde fark yaratan ürün ve hizmetler sunmaya yönelik ortak taahhütlerini ortaya koyduklarını söyledi.

Doğancıoğlu, "Hem TEMSA'nın hem HAVAİST'in aslında ülkemiz ve İstanbul'umuz için çok önemli bir görevi ve sorumluluğu var. Biz sadece yolcu taşımacılığı yapmıyoruz. Biz aslında hep birlikte, ülkemizin, şehrimizin, insanımızın tanıtımını gerçekleştiriyoruz.

Yerli araçlarımızla; sanayimizin geldiği noktayı İstanbul'u ziyaret eden tüm misafirlere gösteriyoruz. Bugün HAVAİST araç parkının yüzde 70'e yakını TEMSA markalı araçlardan oluşuyor. Bu bizim için gurur verici bir oran. Diğer yandan, her ticari araç müşterisi ile uzun süreli iş birlikleri yapmak TEMSA olarak ana hedefimiz.

Bu hedefin en önemli parçası, araçların uzun süreli verimli şekilde hizmet vermesini sağlamak.

Bir ticari aracın toplam işletim maliyeti çok önemli. Bu süreçte işletmede maliyet kalemini oluşturanlardan biri yakıt, diğeri ise servis maliyetleri. Bu tür

etkinliklerle araçların doğru verimlilikle kullanılmasını sağlamayı ve böylece yakıt tüketimini düşürmeyi; arızaları önleyici bakımlar yaparak da işletmelerin maliyetlerini daha da aşağıya çekebilmeyi hedefliyoruz. Kaptanlarımızın araçları daha iyi tanımlarını sağlarken, araçları kullanırken nelere dikkat etmeleri gerektiğini anlatıyoruz.

Biz onlara bilgiler aktarıırken onların da bizlerden isteklerini öğreniyoruz. Karşılıklı bir öğrenim oluyor" dedi.

Türkiye genelinde 70, yurtdışında ise 44 yetkili servis noktasına sahip olduklarını belirten ve son 3 yıl içinde yetkin yetkili servis ağına geliştirilmesi, müşteri memnuniyeti odaklı ürün ve hizmetlerin geliştirilmesine öncelik verdiklerini ifade eden Doğancıoğlu, "Özellikle müşteri odaklı servis kampanyaları ve yedek parça bulunabilirliğin artırılması konusunda gelişimi sürdürüyoruz.

Satış sonrası hizmetlerde yetkin bir ekibe sahip olmanın, müşterilere değer kattığını ayrıca işletme ve araç sahibi olma maliyetinin düşürülmesi açısından büyük bir önem taşıdığını farkındayız. Bu nedenle, yetkin servislerin oluşturulması öncelikli hedeflerimiz arasında" şeklinde konuştu.

**TEMSA aracına sahip çıkıyor**  
HAVAİST Yönetim Kurulu Üyesi Atalay Sidal ise, İstanbul Havalimanı'ndan seyahat eden yolcuların yüzde 22'sinin HAVAİST tarafından taşındığını ve bunların 50 adedinin TEMSA aracı olduğunu söyledi. "Bu etkinlik, kaptanlarda araç kullanımında farkındalık yaratma ve araçları daha iyi tanımlarını sağlama temel hedefiyle gerçekleştirildi.

Aynı zamanda servis anlaşmaları için gerekli girişimlerde bulunduk. Bizim de TEMSA'dan bazı taleplerimiz oldu. TEMSA, satış sonrası süreçte araçlarla ilgili her adımda yanımızda oluyor. Yakıt tüketimi avantajı ve araçların konforundan son derece memnunuz." dedi.

Öte yandan Atalay Sidal, 2023 yılına yönelik de TEMSA ile 4 adetlik bir otobüs anlaşması daha yaptıklarını kaydetti.



## Temsa otobüsler Enerjisa enerjisi ile üretilecek...

Enerjisa Enerji'nin TEMSA'nın Adana'daki otobüs fabrikasında hayata geçirdiği 850 kWp gücündeki Çatı Üzeri Güneş Enerjisi Santrali Projesi ile yıllık 1.194 MWh elektrik üretilecek ve 398 hanenin elektrik tüketimine eşdeğer yeşil enerji ile yıllık yaklaşık 774 ton karbon salımı önlenecek

**S**ABANCI Holding'in enerji sektöründeki lider kuruluşu Enerjisa Enerji ile TEMSA, önemli bir iş birliğine imza attı. Sürdürülebilir ve yenilenebilir enerji çözümlerini ardı ardına hayata geçiren Enerjisa Enerji, İşimin Enerjisi çatısı altında yer alan Güneş Enerjisi Santrali projelerinden bir yenisini dünyanın lider motorlu araç üreticilerinden biri olan TEMSA ile gerçekleştiriyor. İş birliği kapsamında TEMSA'nın Adana'daki otobüs fabrikasının çatısına kurulan 1.890 adet güneş paneli ile birlikte araçların üretimindeki enerjinin önemli bir kısmı yenilenebilir enerjiden sağlanmış olacak. Sürdürülebilirlik ilkelerinden biri olan yerinde üretimin sektöre ilham verecek bir örneği olacak proje sayesinde yıllık 398 hanenin elektrik tüketimine eşdeğer 1.194 MWh elektrik üretimi güneş enerjisi ile sağlanacak ve bu sayede 774 ton karbon salımının önüne geçilecek. Hayata geçirilen Çatı Üzeri Güneş Enerjisi Santrali Projesi ile işletmelerin en

önemli maliyetlerinden olan enerji tüketiminde verimlilik sağlayarak tasarruf etmek, enerji verimliliği sağlamak ve TEMSA'nın sürdürülebilirlik hedeflerine katkı vermek amaçlanıyor.

Konuyla ilgili konuşan Enerjisa Enerji CEO'su Murat Pınar, "İklim krizi kamu ve özel sektörün ajandasında uluslararası seviyede tüm dünyanın ortak sorunu olarak yer alıyor. Biz bir enerji şirketi olarak sorumluluğumuzun farkında olarak

hareket edip müşterilerimizin yenilenebilir enerji teknolojilerine erişiminde köprü görevi üstleniyoruz. Aynı zamanda İşimin Enerjisi uygulamalarımız ile hem enerji tasarrufu sağlıyor hem de temiz enerji üretimine katkı sağlıyoruz. Devreye aldığımız bu proje ile beraber toplam kurulu gücümüz 24.1 MWp'ye ulaştı. TEMSA da 'Daha İyi Bir Gelecek' için çıktığımız bu yolda bizimle iş birliği yaparak bu amaca katkı sağlamış oldu. Müşterimizin

tüm ihtiyaçlarını saha çalışmalarıyla tespit etmek ve tamamen TEMSA'ya özel anahtar teslim bir proje sunduk. Enerji performans modelimiz kapsamında tesisin 10 yıllık bakımını da yine Enerjisa Enerji olarak biz gerçekleştireceğiz." dedi

TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu ise sürdürülebilirliği tüm faaliyetlerinin temelini yerleştirdiklerinin altını çizerek sözlerini şöyle sürdürdü: "Üretim faaliyetlerimizi, gelecek nesillerin gereksinimlerini tehlikeye sokmadan ve çevre kirliliğine sebep olmadan gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Sürdürülebilirliği tüm faaliyetlerimizin odağına taşırken, araç üretiminde harcadığımız enerjinin de temiz enerji olmasını önemsiyoruz. Bu kapsamda Enerjisa Enerji'nin İşimin Enerjisi projelerini dikkatle inceledik ve hayata geçirdiğimiz bu iş birliği sayesinde güvenilir ve temiz enerji üretimi gerçekleştirerek şirketimizin ve ülkemizin sürdürülebilirlik hedeflerine katkı sağlayacağına inanıyoruz."



MURAT PINAR



TOLGA KAAN DOĞANCIOĞLU





## Duayen Konukoğlu'nu vefatının 10'uncu yılında hasretle andık

**O**NLAR sektörün öncüleriydi. Otobüçülüğü kurdular, geliştirdiler ve dünyanın en güzel sistemini kurdular. Onlar kaynaştırıcı ve barıştırıcıydılar.

Hayatın gerçeği bu; tek tek aramızdan ayrılıyorlar bu ulu çınarlar! Yerleri dolmuyor; öznlüyor, hasret ve özlemle anıyoruz. İyi ki var olmuşlar; Allah hepsinin

mekanını cennet eylesin. Bu büyük Duayenlerimizden birisiydi Seç Turizm gibi değerli bir markanın kurucusu olan Saip Konukoğlu...

2013 yılında yaşamını yitiren sektörün duayenlerinden Saip Konukoğlu'nu, ölümünün 10. yılında da dualar eşliğinde andık. Duayen Konukoğlu için Gaziantep'te Mevlütü anma programı düzenlendi.

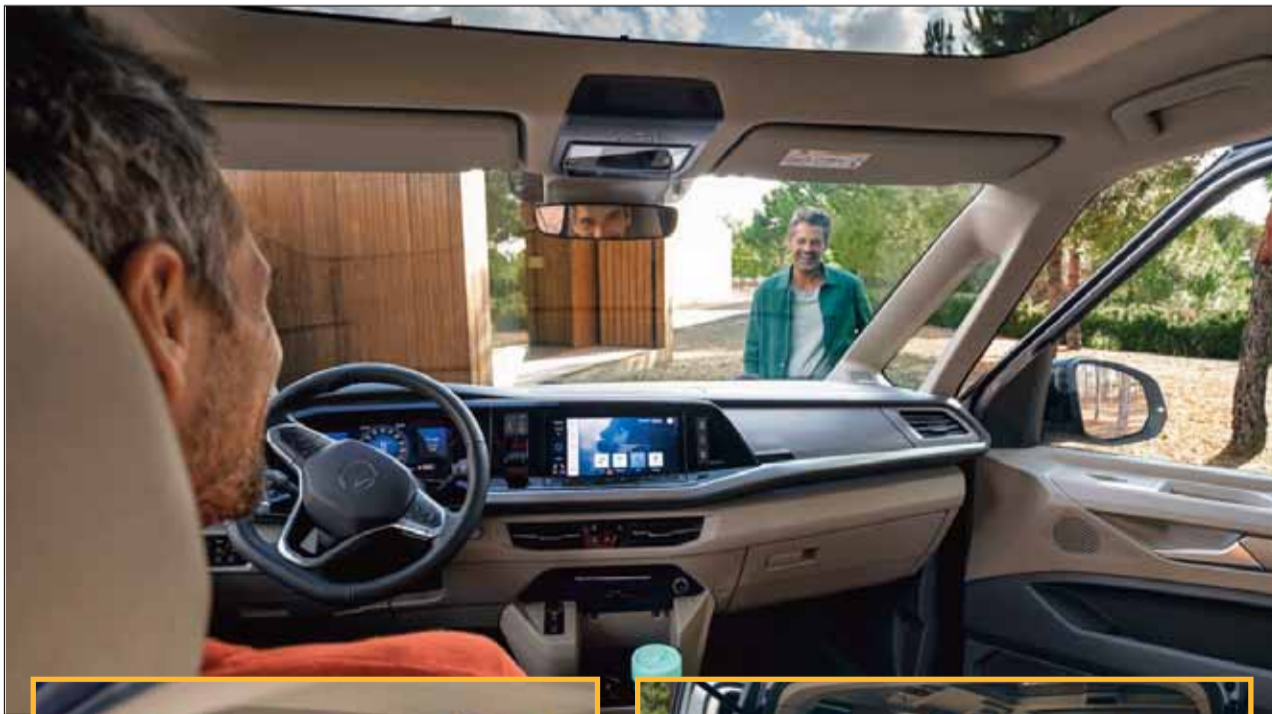
Okunan Kur'anı-Kerim'in ardından mevlüde katılanlara hayır yemeği verildi.

Ev sahipliğini Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve Settar Konukoğlu'nun yaptığı mevlütte; Konukoğlu ailesinin sevenleri, dostları, akrabalarının yanı sıra Gaziantep Motorlu Araçlar ortaklarından Mehmet Çelik ve Gaziantepli sektör mensupları hazır bulundu.



## VW'in hibrid Multivan'ı yola çıktı geliyor

Volkswagen Ticari Araç'ın eHybrid modeli Yeni Multivan, Türkiye pazarına sunulmak üzere yola çıktı. Volkswagen, daha fazla dijital özellik ve yüksek teknoloji sürüş destek sistemleri sunan Multivan ile pazarda büyük işler yapmayı hedefliyor...



**B**AŞARI, özgürlük ve gelecek taşıyoruz" sloganı ile müşterilerinin günlük hayatlarını kolaylaştırmak amacıyla e-mobilite'ye kolay ve güvenli geçiş için uzun süredir çalışmalar yürüten Volkswagen Ticari Araç, değişen çağın koşullarıyla uyumlu, doğaya saygılı, daha temiz, akıllı ve sürdürülebilir mobilite çözümlerini tek tek hayata geçirmeye başladı.

Volkswagen Ticari Araç'ın eHybrid (plug-in) hibrid: Şarj edilebilir, elektrikli ve içten yanmalı motorlu) modeli Yeni Multivan, markanın sıfır emisyon üreten bir sürüş sistemine geçme fikriyle başlayan elektromobilité stratejisinin ilk ve en önemli yapı taşlarından biri.

Volkswagen DNA'sını taşıyan ve hem dış tasarımı, hem de iç mekanda sunduğu işlevselliği, günlük kullanıma uygunluğu ve konfor özellikleriyle yeniden tasarlanan Yeni Multivan, yeni bir çağın başlangıcını temsil ediyor.

Elektrikli araçlar ve otonom sürüşün gelecekte Transporter modellerine adaptasyonu, eHybrid Multivan ile başlıyor. Yeni Multivan'ın temmuz ayı içerisinde 1.4 TSI eHybrid motor 218 beygir gücünde Türkiye'de satışa sunulması planlanıyor.

**Plug-in hibrid ile konforlu yolculuklar**  
Plug-in hibrid çekiş sistemine sahip olan Yeni Multivan hem içten yanmalı benzinli motora (TSI) hem de elektrik motoruna sahip. Multivan eHybrid, elektrik gücüyle çalışarak özellikle kısa yolculukların emisyonuz sürüş dönüşmesini sağlayacak şekilde tasarlanmış. 13 kWh'lik lityum-iyon batarya sayesinde Yeni Multivan, tamamen elektrik gücüyle günlük mesafelerde kullanılabilir. TSI motor, 130 km/s'ın üzerindeki hızlarda devreye giriyor.

10,4 kWh net batarya kapasitesine sahip model 3,6 kW AC şarj ile 3 saat 40 dakikada şarj olabiliyor.

Seçilebilir elektrikli ve hibrid sürüş modlarıyla sürdürülebilir ve çevreci Yeni Multivan'da E-modu ve Hibrid modu olmak üzere iki farklı sürüş seçeneği yer alıyor. E-modunda yüksek voltajlı (HV) bataryadan güç alan elektrik motoruyla ön tekerleklere güç iletiliyor.

Hem elektrikli hem de içten yanmalı motorun kombinasyonu ile gerçekleşen Hibrid sürüş modunda ise, sürücü mevcut şarj seviyesini seçebiliyor, şarj rezervine edebiliyor ve yüksek voltajlı (HV) bataryanın şarj seviyesini artırıp azaltabiliyor.

Plug-in hibrid bataryası uygun şekilde şarj edilirse, şehir içinde tamamen elektrikle yaklaşık 50 km'lik bir menzilde kullanılabilir.

Böylelikle, sürüş keyfi ve sıfır emisyon arasında bir uzlaşma arayan modern aileler için mükemmel bir seçim haline geliyor.

### Çok yönlü ve işlevsel

Yeni Multivan'ın özellikleri arasında son teknoloji sürüş destek ve bilgi-eğlence sistemleri, "IQ. Light" LED Matrix farlar, "Düdüd" 17 inç alüminyum alaşımli jantlar, 7 koltuklu esnek ve geniş yaşam alanı, panoramik cam tavan yer alıyor. Yeniden tasarlanan dış tasarımı ve iç mekanıyla Yeni Multivan, kullanıcılarına günlük kullanıma uygun, konforlu ve geniş bir yaşam alanı sunuyor.

### NCAP testinde Multivan'a 5 Yıldız

Yeni Multivan dünyaca bilinen güvenlik testi Euro NCAP'te, en yüksek puanları alarak "5 Yıldız"la derecelendirilme başarısını gösterdi. Yeni Multivan, çok sayıda yeni teknoloji sürüş destek sistemlerine sahip kapsamlı donanımı sayesinde özellikle yetişkin yolcuların korunması, çocukların güvenliği ve kaza önleme konularında müfettişleri mükemmel derecelere etkiledi.





# SHE'S MERCEDES PLATFORMU

## 'İyilik' için deprem bölgesinde

Büyük deprem felaketinde tüm imkanlarıyla seferber olan Mercedes-Benz Türk, bölgeye yönelik desteğini sürdürüyor. Son olarak şirketin She's Mercedes platformu, "İyiliğe Yolculuk" etkinliği kapsamında, deprem bölgesine destek veren sivil toplum örgütleri ve gönüllüleri ile buluştu...

**F**ARKLI yaş ve meslek gruplarından başarılı ve vizyoner kadınları buluşturan She's Mercedes platformu, bu kez "İyiliğe Yolculuk" başlığı ile düzenlenen toplantıda bir araya geldi. Mercedes-Benz ev sahipliğinde gerçekleştirilen etkinliğe; deprem bölgesine destek veren Kırmızı Çocuklar Derneği, Empati Derneği ve Toplum Gönüllüleri Vakfı'nın yöneticileri ile birbirinden değerli konuklar katıldı. Deprem'in ilk gününden itibaren bölge halkının yanında olan She's Mercedes kadınları, bölge için hayata geçirilecek yeni projeleri değerlendirdikleri toplantıda son gelişmeleri de paylaştılar. Önümüzdeki dönemde sivil toplum örgütlerinin desteği ile uzun soluklu sosyal fayda çalışmalarının devam etmesinin ve kadınların bu

platformlarda aktif rol almasının öneminin vurgulandığı toplantıda, platformun katkıları ile genç kızlara mentorluk desteği verileceği de aktarıldı.

### Birikimimizi genç nesillere aktaracağız

Mercedes-Benz Otomobil Pazarlama ve Kurumsal İletişim Grup Müdürü Ezgi Yıldız Kefeli, "She's Mercedes, toplumda başarılı olan ve iz bırakan kadınlardan ilham alan, hedeflerine ulaşmış başarılı kadınları hayalleri olan genç kızlarla bir araya getiren bir kadın güçlendirme platformu.

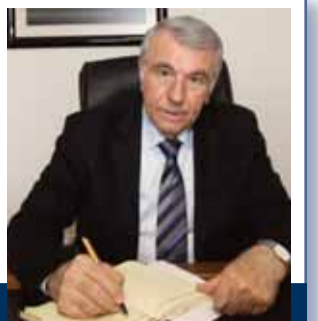
Önümüzdeki dönemde, deneyimlerimizi ve bilgi birikimimizi aktarabileceğimiz, hayalleri olan ve başarı yolunda ilerleyen genç kızlarımız ile She's Mercedes kadınlarını bir araya getirecek mentorluk

programını başlatacağız" şeklinde konuştu.

### 70 ülkede kadınları bir araya getiriyor

Türkiye'de 2019 tarihinde faaliyete geçen She's Mercedes platformu, sürdürülebilirlik, wellbeing, deneyim, tasarım, sanat, sosyal sorumluluk, inovasyon, teknoloji ve girişimcilik gibi farklı alanlarda sponsorluk ve sosyal sorumluluk projeleri gerçekleştiriyor. 70'ten fazla ülkede online topluluklar ve sosyal ağlar üzerinden kadınların görüş alışverişinde bulunabildiği topluluk, gücünü farklı endüstrilerde çalışan, topluma değer katan ve ilham verici başarı hikayeleri olan kadınlardan alıyor. She's Mercedes platformu, en iyiyi hedefleyen kadınların birbirlerine cesaret ve güç vermesini amaçlıyor.

## Hareketlilik keşke tüm sezona yayılsa



İbrahim ARTTIRDI

**Ü**LKE ekonomisinin bozulduğu son yıllarda, işlerde zaman zaman düzelmeler olsa da, bir istikrardan söz edemiyoruz. En hareketli zamanlarda bile rahat değiliz; çünkü arkasının nasıl geleceğini kestiremiyoruz. Bu durum, sağlıklı planlamalar yapmamızın önündeki en büyük engel. Planlara ve strateji gelecekle alakalı bir şey. Siz önümüzdeki belli bir sürede koşullar şu şekilde olur, ona göre şöyle yapalım dersiniz. Koşullar ön görülemez olursa strateji ve planlama da yapamazsınız. Yaz sezonu başladı, eş zamanlı olarak 9 günlük Kurban Bayramı tatili oldu. İşlerde saman alevini andıran bir parlama var. Niye saman alevi, çünkü arkası yok, çünkü uzun sürmeyecek. Şimdi baktığınızda tatil yörelerine dönük çok ciddi bir hareketlilik söz konusu. Normal seferleri bırakın ek seferlerde dahi yer bulmak imkansız. Çok güzel tabii; ama hepimiz biliyoruz ki bu yüksek hareketlilik tek yönlü ve belli bir zamanla sınırlı olacak. Gidişler çok yoğun olsa da, şu an itibarıyla gelişler zayıf. 9 günlük tatilin ardından, bu kez gidişler zayıflayacak, dönüşler hareketlenecek. 9 günlük hareketliliğin tablosu bu. Bir de şuna dikkat çekmek isterim; biz yaz sezonunu yaşıyoruz. Eskiden 2-3 ay süren sezon süresince işlerin seyri hep yüksek olurdu. Gidiş, dönüş derdi yoktu. Şimdi bunların çok çok uzağındayız artık. Kısmi hareketlilikler bile bizleri ziyadesiyle sevindirebiliyor. Sezon sonuna kadar da bu tablo pek değişmeyecek; zira vatandaşın alım gücü çok düşük ve o yüzden de tatil satın alamıyor. Unutulmasın; ekonomi bu her şey birbirleriyle bağlantılı. Herkes iyi olursa, sektör de iyi olur.

## Mercedes-Benz Tech Türkiye'ye yeni direktör



**M**ERCEDES-Benz Otomotiv bünyesinde 40'tan fazla ülkedeki Mercedes-Benz Group AG lokasyonuna teknoloji çözümleri sağlayan Mercedes-Benz Tech Türkiye'nin başına Jochen Wandel atandı. Wandel'in görevini devraldığı Özlem Vidin Engindeniz ise kariyerini yine Mercedes-Benz bünyesinde Almanya'da sürdürecektir.

Jochen Wandel, yeni görevi öncesinde Mercedes-Benz'in stratejik bir iş ortağı ve inovasyon merkezi olarak dijital ürünler ve yazılım çözümleri geliştiren iştiraki, Ulm merkezli Mercedes-Benz Tech Innovation'da Dijital Değer Platformları Kıdemli Müdürü ola-

rak görev yapıyordu. Ulm Üniversitesi'nde Bilgisayar Bilimleri alanında lisans sahibi olan ve mezuniyetinin ardından 2001 yılında o zamanki adıyla Daimler TSS olan Mercedes-Benz Tech Innovation'da kariyerine başlayan Jochen Wandel, yazılım uzmanı, proje müdürü ve takım lideri gibi farklı rollerde yazılım sistemleri geliştirilmesinde çalıştı.

2016 yılında konvansiyonel IT operasyonları alanında yaklaşık 150 çalışana liderlik ederek Mercedes-Benz Tech Innovation biriminde Operasyon ve Altyapı departmanını yöneten Wandel, bulut ve FOSS sistemleri odaklı çalışmalar yürüttü.



## Çevrecilik Mercedes'in en büyük hassasiyeti...

2039'a kadar karbon nötr üretimi hedefleyen Mercedes-Benz Türk, 2022'de Hoşdere Fabrikası ile 81 ton karbon nötr salımı gerçekleştirirken çevreye de 1.530 ağaç dikimine eş değer fayda sağladı. Ayrıca Aksaray Fabrikası'nda üretim sırasında ortaya çıkan 6400 ton atığın yüzde 99,9'u geri dönüştürülürken atık su yönetimi projesiyle 200 bin metreküp su tasarrufu sağlandı.

**G**ÜNÜMÜZDE büyük olmanın en önemli kriteri, sürdürülebilirlik yani çevre dostu olmaktır. Türkiye'de 1967 yılından bu yana ağır ticari araç endüstrisinin temel taşlarından biri olan Mercedes-Benz Türk de, bu alanda öncülüğü üstlenen şirketlerin başında geliyor. Şirket, oluşturduğu "Yeşil Hedefler" programı doğrultusunda 2039 yılına kadar üretim sırasında sıfır karbon salımı gerçekleştirme hedefleyerek sürdürülebilirlik yatırımlarına ağırlık veriyor. Yenilenebilir enerji kaynakları yatırımlarına devam eden şirket, Güneş Enerjisi Santralleri ile ilgili çalışmalarını sürdürüyor.

2000 yılından beri Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda, 2003'ten beri de Aksaray Kamyon Fabrikası'nda ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi Sertifikası sahibi olan Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında da denetimleri tamamlayarak Çevre Yönetimi Sistemi Sertifikalarını yeniledi. Çevre ve Enerji Yönetimi Ekipleri ile hazırladığı raporlamalar ve iyileştirme noktalarıyla da verimlilik potansiyelini belirleyerek çalışmalarını sürdüren şirket, 2021 yılında Hoşdere Otobüs Fabrikası ve Aksaray Kamyon Fabrikası bünyesinde çevre ve atık yönetimi konusunda gerçekleştirdiği çalışmalar ve yatırımlar ile Sıfır Atık Belgesi'nin de sahibi oldu.

**Hoşdere çevreciliği ile dikkat çekiyor**  
Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs

Fabrikası'nda da "Yeşil Hedefler" programı kapsamında su tüketimini azaltmak ve mevcut atık suları tekrar kullanmak amacıyla projeler yürütülüyor. Ana Kimyasal Arıtma Tesisi (ANAK), Biyolojik Arıtma Atık Çamur Azaltımı Projesi ve Hoşdere Su Otomasyonu Sistemi gibi çalışmalarla kimyasal atık yönetimi sağlanırken aynı zamanda su tüketimi azaltılıyor ve verimlilik artırılıyor.

Fabrikada 2019 yılında kurulan ve yeşil enerjiye ilk adım olan 100kWp gücündeki güneş santrali sayesinde 2022 yılında 130,81 MWh enerji üretirken atmosfere 81 ton daha az karbon salımı gerçekleştirilerek, 1.530 ağaç dikmekle eşdeğer bir oranda çevreye katkı sağlandı.

2022 yılı verileri fabrikasının sürdürülebilirlik ve verimliliğine dair önemli çıktılar da sunuyor. 2022 yıl sonu itibarıyla fabrika tarihindeki en düşük spesifik enerji değerine ulaşıldırken, klima santrallerine eklenen 50 adet frekans konvertörü ile de ilgili sistemlerde yüzde 30'lara varan oranlarda enerji verimliliği sağlandı.

Ayrıca fabrikada Daimler Truck AG'nin küresel çevre ve enerji yönetim planı çalışmalarını kapsamında, ISO-50001 tabanlı "Enerji Yönetim Yazılımı" kurulum faaliyetleri başlatıldı.

Proje sayesinde, fabrika genelinde enerji tüketim bilgileri bina ve üretim birimi bazlı olarak raporlanacak.

Sistem olağan dışı enerji tüketimlerini algılayarak enerji birimine haber verecek.



## Kadın mühendislere mentorluk desteği

'Mühendisliğin Yıldızları' programı çerçevesinde eğitim gören kadın mühendislere mentorluk desteği veren Mercedes-Benz Türk, öğrencilerle özel bir buluşma gerçekleştirdi. Şirket yöneticileri, buluşmada bilgi, deneyim ve tavsiyelerini kadın mühendislere aktarma fırsatı buldu.

**S**OSYAL sorumluluk projeleriyle ülke eğitimine çok değerli katkılar sunan Mercedes-Benz Türk, eğitim ve fırsat eşitliğine yönelik burs ve gelişim programlarıyla da gelecek nesillerin güçlenmesi için birbirinden başarılı projelere imza atıyor. Bu projelerin en önemlilerinden biri olan ve Mercedes-Benz Türk'ün Boğaziçi Üniversitesi Vakfı ile iş birliği içinde sürdürdüğü 'Mühendisliğin Yıldızları' programı Türkiye'nin dört bir yanından gelen kadın öğrencilere destek olma amacıyla başlatıldı.

Bu yıl ilk mezunlarını verecek olan 'Mühendisliğin Yıldızları' programı çerçevesinde eğitim gören öğrenciler, mentorları olan şirket yöneticileri ile bir araya geldi.

Şirket içinde gönüllü olarak mentorluk yapan Mercedes-Benz Türk yöneticileri bu özel buluşmada, bilgi, deneyim ve tavsiyelerini geleceğin kadın mühendislerine aktarma fırsatı buldu. Boğaziçi Üniversitesi'nde Bilgisayar, Endüstri, Makine ve Elektrik-Elektronik gibi mühendislik bölümlerinde okuyan öğrenciler, 'Mühendisliğin Yıldız-

ları' programına dâhil oldukları sürece Mercedes-Benz Türk yöneticilerinden mentorluk alabilecekler.

Mezuniyet yolunda ilerleyen ve ilk gününden itibaren dahil oldukları bu program sayesinde kendilerini desteklenmiş hissettiklerini belirten öğrenciler, Mercedes-Benz Türk bünyesinde CEO ofis dahil bir çok departmanda staj yapma fırsatı buldu. Ayrıca uzmanlık ve kişisel gelişime dair farklı eğitim alma şansı yakaladı ve şirketin sponsor olduğu kültürel ve sanatsal aktiviteler gibi bir çok etkinliğe katıldı.



# Tavan fiyat belirleme süresi 2 aya düşmeli!

**K**AMUYOYUNDA en çok yer alan gündem maddelerinden birisi, şehirlerarası otobüs bilet fiyatlarının yüksek olması. Bu konu, neredeyse tüm medya kanallarında sık sık ele alınıyor ve vatandaşların durumdan şikayetçi olduğu dile getiriliyor. Söz konusu vatandaş olduğu için de bu tür haberler daha fazla ele alınıyor ve hiçbir araştırma yapılmaksızın popülizm yapılabiliyor. Peki gerçekten de otobüs taşıma fiyatları dile getirildiği gibi çok mu yüksek?

Bu sorunun cevabı, sektörün maliyetiyle bir bir alakalı. Size çok yüksek görünür; ama belki de otobüsçünün maliyetini karşılamıyordur. Dolayısıyla sektörün realitesini dikkate almadan dile getirilen bu görüşler, zaman zaman suçlayıcı bir dile dönüşebiliyor. Bundan kaçınılması gerekiyor.

Gelelim şu anki sektörün durumuna...

Sektör olarak 2023 yılının en yoğun dönemini yaşıyoruz; okullar tatil oldu, sınavlar bitti ve Kurban Bayramı tatili ile okul tatili denk geldi.

Dediğim gibi 2023 yılının en yoğun dönemini yaşıyoruz. Tabii 2023 yılının en yoğun dönemi derken 2020 öncesine baktığımızda sektörde ciddi bir daralma var, bir örnek verecek olursak; Büyük İstanbul Otogarı'nda bugün çıkması gereken otobüs sayısı 3000 olması gerekirken, sayı ancak 1800'lere kadar çıkabiliyor.

Yani sektörde yüzde 40 gibi çok ciddi bir daralma söz konusu.

Ulaştırma Bakanlığımız vatandaşın talebini karşılamak için her yoğun dönemde olduğu gibi 15 günlük bir süre ile 26 Haziran-3 Temmuz arasında ek sefer yapmak için turizm taşıtlarının kullanılması için bir müsaade çıkardı; ancak maliyetler çok yüksek olduğu için girişi olup, dönüşü olmayan seferler yapmak sektörü zorluyor. Hal böyle olunca araç bulmak zorlaşıyor, vatandaşın ulaşım talebini karşılayamıyoruz.

Evet fiyatlar pahalı, vatandaş haklı ekonomik nedenlerle yola çıkamıyorlar. Öte taraftan oteller pahalı, yolculuklar pahalı onun için tatil ve seyahat sektörlerinde ciddi bir daralma var. Ancak her türlü olumsuzluklara rağmen, otobüs firmalarımız yolcuların talebini karşılamak adına yüksek maliyetli olsa da ek seferler koyuyorlar. Ancak tekrar altını çizmek istiyorum; gidişi olup dönüşü olmayan seferler, bütçe kaynakları anlamında beklentileri karşılamıyor.

Ulaştırma Bakanlığı, bize 4 aylık bir süre ile fiyat belirleme hakkı veriyor ve biz 4

ayda o fiyatları arttırmıyoruz. Son günlerde akaryakıt 19 liradan 24 liraya çıktı, hafta sonu 26 liraya bulacak gibi görünüyor. Bunun yanında bir taraftan da asgari ücret arttı dolayısıyla işçilik maliyetleri de arttı. Şimdi bakıyorsunuz bu giderleri karşılamak çok mümkün değil. Ben şu anda konum olarak Büyük İstanbul Otogarı'nın tam karşısındayım; otogarın girişine bakıyorum, resmen giriş çıkış trafiği kilitlenmiş durumda.

Bunlar özel günler, bu günlerde bunlar olağan şeyler; ama dediğim gibi eğer fiyatlar, maliyetler kurtarsaydı turizm otobüsçülerinden daha fazla araç kiralayıp, ulaşım talebini 2.500'lere kadar çıkartabilirdik.

Tabii uçağı kullanan, treni kullanan, deniz yollarını kullananların da yolu mutlaka otobüsten geçiyor. Otobüs işletmeciliği öyle enteresan bir taşıma modeli ki, diğer ulaşım sistemlerinin tamamlayıcısı durumunda... Yani havaalanına gitmek için yolculuğa otobüs ile başlıyorsunuz; yolculuk bittiğinde yine otobüsle başka noktalara aktarma yapmak zorunda kalıyorsunuz. Mesela Türkiye'nin herhangi bir yerinden İstanbul'a geldiğinizde, diyelim Tekirdağ'a gideceksiniz yine otobüsü kullanmak durumundasınız. Dolayısıyla otobüs ulaşım entegrasyonunun vazgeçilmez bir ayağıdır.

Son yıllarda ulaştırma politikalarına baktığımızda evet havayolunda, demiryolunda çok önemli gelişmeler oldu, Türkiye havayolunda dünya ile yarışır duruma geldi, bu gurur verici bir şey; ancak bunu yaparken sistemler arasında denge sağlarken karayolunun bazı konuları ihlal edilmiş durumda.

Yani planlama yapılmadı, bunları da önümüzdeki dönemde yapmayı planlıyoruz, bakanlıklar ile görüşüyoruz... Umarım ülke kaynaklarının verimli kullanılması ve kapasite kullanımının artması adına bu konuda yol kat edebiliriz. Yine ben çok verimli geçecek 9 günlük tatil adına şunu tekrar söylemek istiyorum: Şu anda firmalarımız olabildiği kadarıyla ek sefer yaparak yolculuk taleplerini karşılamaya çalışıyor.

Bugün olması gereken sayıyı ben size söyleyeyim en az 2500-3000 otobüs çıkması lazım. Ama bu rakamlara çıkabilmesi için sektörün araç parkının da yeterli olması gerekiyor.

3000 sefer yapılırken araç parkımızda toplam 12.500 otobüs vardı; şimdi ise bu rakam 7500'e düştü. Yani sefer sayılarına paralel olarak otobüs sayımızda da yüzde

40'lık bir daralma meydana geldi.

Zaten onun içindir ki turizmde araç kiralanıyor. Onların da gidiş geliş masraflarını karşılamadığımız için firmalarımız ek sefer yapmakta imtina etmek zorunda kalıyorlar; zarar ettikleri için. Biz zaten bütün kış uçak ile yarıştık, uçak fiyatları otobüs fiyatından daha ucuzdu.

Gerek otobüs sayısı ve gerekse sefer sayılarındaki düşüşün nedenleri iyi araştırılmalı. Çünkü hiçbir sektörde bu oranda bir erime söz konusu değil. Evet tüm sektörler pandemi sürecinde olumsuz etkilendi; ama diğerleri çok kısa sürede toparlandı ve kayıplarını telafi edebildi. Yaşanan olumsuzluklara ve artan maliyetlerimize baktığımızda, bırakın büyümeyi umut etmeyi, batmaktan korkar hale geldik.

Küçülmenin bir diğer sebebi ise sektörden kaçışların son yıllarda büyük oranda artması...

Niye; maliyetler yüksek, bu da yetmezmiş gibi Ulaştırma Bakanlığı da demokrasinin kılıcı gibi kafamızın ucunda duruyor, "fiyatı arttırmazsın" diyor... Fiyatı arttırmazsam ben de sefer yapamam ve ulaşım talebini karşılayamam. 3 ay önce alınmış fiyatlar, artık realiteye uymuyor. Akaryakıt yine aralıksız şekilde zamlanıyor, asgari ücret 3'te 1 oranında arttı; bu durumda ben neden 3 ay önce belirlenmiş fiyatlarla yolcu taşımaya mahkum ediliyorum!

Türk Hava Yolları'na (THY) bakıyorsunuz tekel konumunda bir kamu şirketi... THY baktığımız zaman bu gün aynı gün Bodrum'a 5 tane farklı fiyatta bilet satabiliyor, çok faiz farklar var arada. Biz 4 ayın 2 aya düşürülmesini istiyoruz. Şimdi mücbir sebep yetmiyor, akaryakıtta zam geliyor, asgari ücrete zam geldi, bunlar bizim maliyetlerimiz...

Bırakın mücbir sebep kapsamında biz de fiyat değiştirebilelim, müsaade edin ki vatandaşın ulaşım talebini karşılayalım; çünkü vatandaş bunun bilincinde ve parayı vermeye razı.

Vatandaş ne kadar şikâyet ederse etsin, memleketine gidecek, tatile gidecek... Evet tatil yörelerine talep var ama çok az; Türkiye'de mutlu bir azınlık var, onlar tatile gidebiliyorlar. Onun için eski günlere baktığımızda tatil amaçlı öyle çok fazla yoğunluk yok diyebiliriz.

Memleketine gitmek isteyen insanlar var, çoğunlukla bayram ziyaretine, oradaki işleri için, tarlası için gitmek isteyenler var. Dediğim gibi maliyetler kurtarmadığı için



Mustafa YILDIRIM

olabildiğince ek seferler koyma noktasında firmalar temkinli davranmak durumunda. Ulaştırma Bakanlığı'nın da artık bu gerçeği görüp gerekeni yapması gerekiyor. Ulaşım talebini mi karşılayalım, yoksa maliyetleri mi baskılayalım; içinden çıkılmaz bir denklem. Enflasyonu ulaştırma sektörü üzerinde konsolide etmeye çalışırsanız o zaman ben de diyorum, 'akaryakıtı da kontrol edin, asgari ücreti de 4 ayda bir kontrol edin'... Edemiyorsunuz, arttırıyorsunuz; bu yüzden de mücbir sebep oluşuyor, ben de zam yapmak durumundayım.

Vatandaş tatile veya memleketine gitmek istiyor, otogara geliyor bilet yok. Üzülüyoruz, buna gerçekten üzülüyoruz... Geçmiş yıllarda böyle değildi, rahatlıkla ek sefer yapabiliyorduk; çünkü maliyetler düşüktü.

Akaryakıtta bakıyorsunuz son 4 yılda akaryakıt fiyatları 6 liradan 25 liraya geldi, otobüsçü olarak bu kadar artan şey bizim ana giderimizdir. Ne vaz geçme ne de tasarruf şansımız yok. Mazotun fiyatı 4 kat artmış ve biz o oranda fiyat arttıramıyorduk erimemiş demektir. Bu yoğunluk bayram sonuna kadar devam edecek, aslında yaz sonuna kadar devam edecek.

Sektörde otobüs sayısı, sefer sayısı azalıyor; azalınca da vatandaşın ulaşım talebi karşılanmıyor. Onun için bakanlığın bu konuda taşıma fiyatı üst sınırını belirleme süresini 4 aydan 2 aya indirmesi gerekiyor. Çünkü Türkiye'de akaryakıt fiyatları çok çabuk değişiyor petrol fiyatları, dünya piyasaları çok çabuk değişiyor. Uçaklar akaryakıtı ucuz, vergisiz alıyorlar, biz ise en yüksek vergiyi ödeyerek alıyoruz, onun için zor durumdayız.

## SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuza  
Siz keyfinize bakacaksınız...  
444 66 63  
www.astorturizm.com.tr  
**ASTOR**

**40 uludağ**  
Türkiye'nin her yerinden  
444 22 22  
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

**CSR**  
Kalite Hizmet - Güven  
444 58 46  
www.csrseyahat.com

**SEC**  
444 44 27  
Büyük İst. Otogarı no: 91-92  
0212 658 02 60 - 64

**Esadas**  
TURİZM & OTELCİLİK  
Çağrı Merkezi  
444 00 25

**KAMILKOÇ**  
1926  
444 0562

**istanbul seyahat**  
0850 222 59 59  
www.istanbulseyahat.com.tr

**inanan**  
turizm  
www.inanaturizm.com.tr  
Bayrampaşa Otogarı No: 46  
0212 658 11 51 - 658 38 51

**İZMİT** SEYAHAT  
0850 600 04 41  
www.izmitseyahat.com.tr  
Uzun Yolun Kıyası...

**e fe tur**  
0850 600 00 10  
info.efetur.com.tr  
www.efetur.com.tr

**Kütahyalılar**  
444 34 43  
www.kutahyalilar.com.tr  
Bayrampaşa Otogarı No: 46  
0212 658 01 43 - 658 35 66

**MARDİN SEYAHAT**  
www.mardinseyahat.com.tr  
Türkiye'nin Her Yerinden  
444 44 47  
İstanbul Otogarı No:167  
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03  
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

**Mersin Nur**  
www.mersinnurizm.com  
İstanbul Otogarı Peron No: 23  
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

**ÖZEL SEYAHAT**  
www.ozelclaseyahat.com  
İst. Otogarı Peron: 131  
Tel.: (0212) 658 17 63  
Vip.: (0533) 204 15 46  
ERCIŞ MERKEZ  
Tel.: (0432) 351 97 99  
Vip.: (0533) 204 15 22

**adana**  
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI  
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN  
444 94 06  
www.ozlemadana.com

**ÖZ SIVAS**  
0850 441 58 38 / 444 58 38  
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58  
İSTANBUL ALIBEYİNÖYÜ 0212 627 00 25  
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58  
www.ozsivas.com.tr

**PAMUKKALE**  
Seyahat Etmek Özgürdür  
0850 333 35 35  
www.pamukkale.com.tr  
pamukkale  
pamukkale  
pamukkaleturizm

**RH**  
ortak Rahatsızsınız  
Türkiye'nin Her Yerinden  
0850 888 38 74  
www.rhturizm.com.tr  
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06  
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

**SAFRAN**  
www.safuran.com

**Çayırağası**  
İstanbul Otogarı  
Peron No: 83 - 84  
0212 658 27 27  
www.cayiragasi.com.tr

**SİHA** TURİZM  
0850 250 38 38

**TOKAT seyahat**  
Keyif Süzünüz.  
444 11 60  
www.tokatseyahat.com.tr

**TRUVA** Turizm  
www.truvaturizm.com  
444 00 17  
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87  
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



# TEŞEKKÜR

Değerli babamız

# Mehmet ŞENSES'in

vefatı dolayısıyla acımızı paylaşan,  
hayır kurumlarına bağışta bulunan, çelenk  
gönderen, gazete ilânı veren, elektronik  
posta ve telefon ile taziyelerini bildiren  
cenaze törenine bizzat katılan;  
tüm dost, akraba ve meslektaşlarımıza  
sonsuz teşekkürlerimizi sunarız.



İSTANBUL İŞLETMECİLERİ  
GÖKMEN ŞENSES - HALİL ŞENSES - ALİ ŞENSES





**ANMA**

1958-2018

Değerli Büyüğümüz

# Halit BIÇAK'ın

aramızdan ayrılışının beşinci yılında sevgi,  
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



**YALÇIN ŞAHİN**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI





# İstikamet Daima Sevdiklerimiz!

Bayramlarda en güzel istikamet bizi sevdiklerimize kavuşturandır.  
Hep bir arada, mutlu ve huzurlu bir bayram dileriz.

**Kurban Bayramımız kutlu olsun.**

**Mercedes-Benz**  
The standard for buses.





Temsa şehirli ve şehirlerarası otobüsler ferah ve konforlu tasarımları ile yolculara güvenli seyahat deneyimi sağlıyor.



Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve sağlıklı bir bayram geçirmeniz dileğiyle...  
**MUTLU BAYRAMLAR**

Yüksek teknolojiyle üretilmiş hafif ama dayanıklı şasisistemi sayesinde yakıtta maksimum verimlilik sağlayan Yeni Canter aynı zamanda kullanıcılarına daha fazla yük taşıma imkanı sunuyor.



**AS ANTALYA**  
**OTOMOTİV A.Ş.**

Çalkaya mah. Serik cad. No:240 Aksu-Antalya

T : 0 242 420 01 01

F : 0 242 420 01 02

[temsa.com](http://temsa.com)



**TEMSA**



**FUSO**



Temsa şehirci ve şehirlerarası otobüsler ferah ve konforlu tasarımları ile yolculara güvenli seyahat deneyimi sağlıyor.



Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve sağlıklı bir bayram geçirmeniz dileğiyle...  
**MUTLU BAYRAMLAR**

Yüksek teknolojiyle üretilmiş hafif ama dayanıklı şasisistemi sayesinde yakıtta maksimum verimlilik sağlayan Yeni Canter aynı zamanda kullanıcılarına daha fazla yük taşıma imkanı sunuyor.



## ÇAVUŞOĞLU OTOMOTOİV

Doğu, 24, E-5 Yanyolu Üzeri,  
34890 Pendik / İstanbul  
Tel: 0 216 354 14 18  
www.cavusoglu.com.tr

[temsa.com](http://temsa.com)





Temsa şehiriçi ve şehirlerarası otobüsler ferah ve konforlu tasarımları ile yolculara güvenli seyahat deneyimi sağlıyor.



Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve sağlıklı bir bayram geçirmeniz dileğiyle...  
**MUTLU BAYRAMLAR**

Yüksek teknolojiyle üretilmiş hafif ama dayanıklı şasisistemi sayesinde yakıtta maksimum verimlilik sağlayan Yeni Canter aynı zamanda kullanıcılarına daha fazla yük taşıma imkanı sunuyor.



## ŞEREF OTO

### Satış

Kızılırmak, Mevlana Blv. No: 146/A,  
06520 Çankaya / Ankara  
T: +90 312 284 81 81  
F: +90 312 284 81 80  
satis@serefoto.com

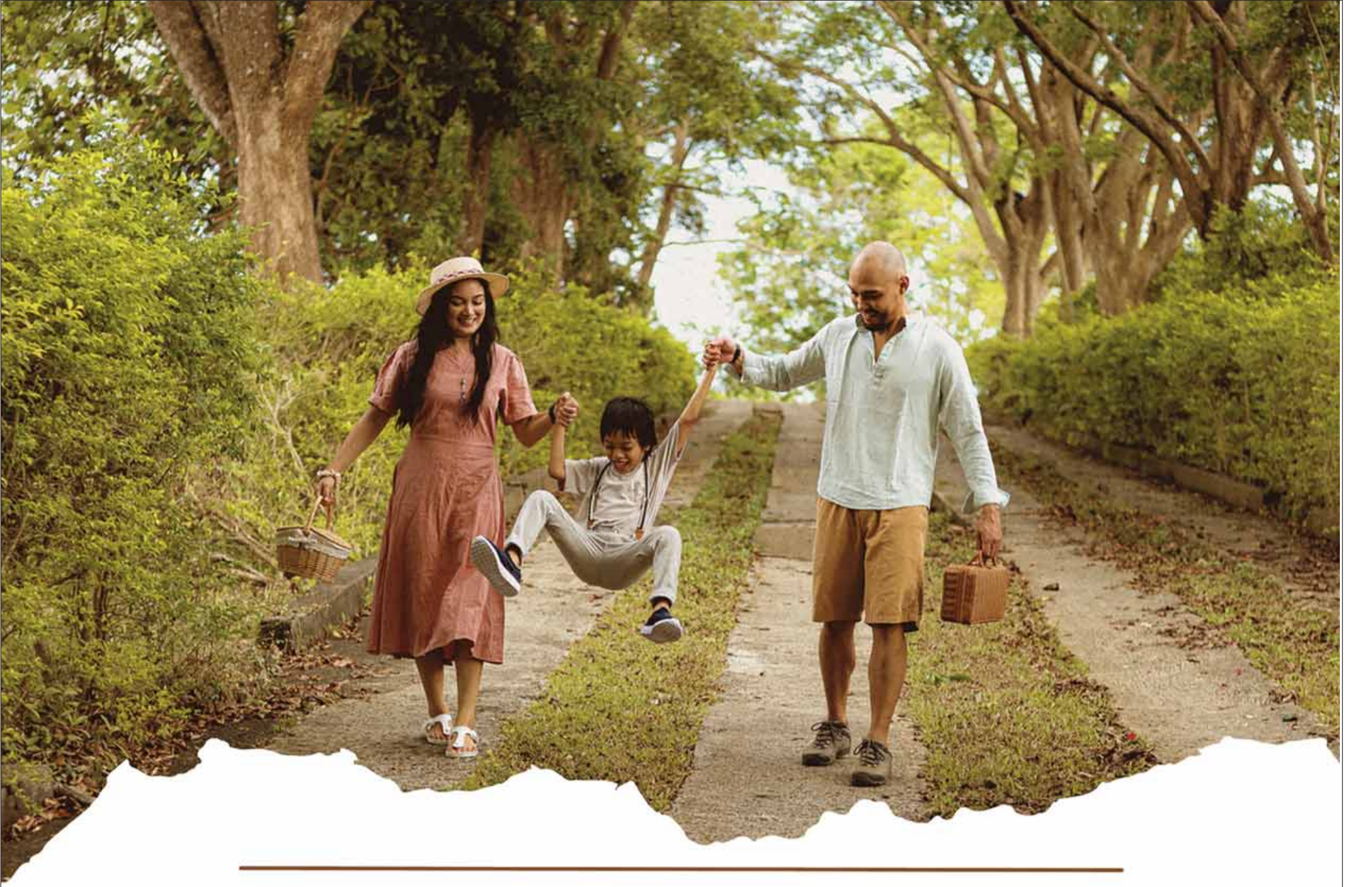
[temsa.com](http://temsa.com)

### Şeref Oto Servis

Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,  
06105 Etimesgut / Ankara  
T: +90 312 278 38 48  
F: +90 312 284 47 37  
serefoto@serefoto.com







---

SEVGİ DOLU BİR BAYRAM  
GEÇİRMENİZ DİLEĞİYLE...

---

# KURBAN BAYRAMIMIZ

*Mübarek Olsun!*

**TOFED, TOSEV, IPRU  
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI  
GALİP ÖZTÜRK**





KURBAN  
BAYRAMINIZ

Kutlu Olsun



*Birlik ve beraberliğimizi, kardeşlik ve dostluğumuzu en sıcak şekilde hissedeceğimiz mübarek Kurban Bayramınızı tebrik eder, hayırlı bayramlar dileriz.*



**AV. BİROL ÖZCAN**  
**GENEL BAŞKAN**



Özlemlerin Giderildiği,  
Mutluluğun Paylaşıldığı O Güzel Bayramlar..  
Uzakları Yakın Eden, Yollarda Yanınızdayız!

# Kurban Bayramımız *Kutlu Olsun*



metroturizm metroturizm metroturizm



**METRO**

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"





# KURBAN BAYRAMINIZ

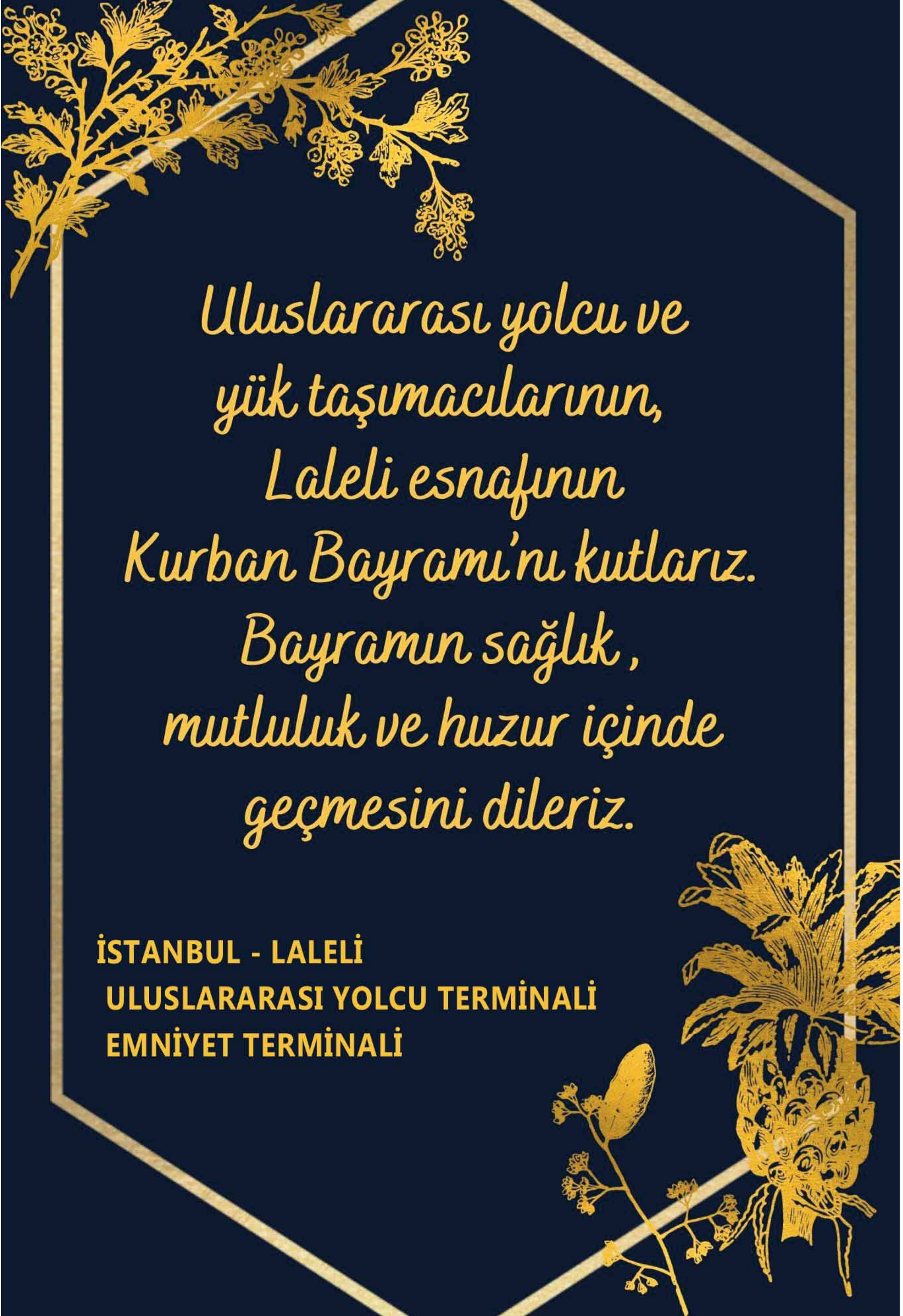
*Mübarek Olsun*



Yalçın ŞAHİN  
Yönetim Kurulu Başkanı







*Uluslararası yolcu ve  
yük taşımacılarının,  
Laleli esnafının  
Kurban Bayramı'nı kutlarız.  
Bayramın sağlık,  
mutluluk ve huzur içinde  
geçmesini dileriz.*

**İSTANBUL - LALELİ  
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ  
EMNİYET TERMİNALİ**



# INTERGLASS OTO CAM

SİGORTALARLA ANLAŞMALI  
OTO CAM SERVİSİ

OTO CAM  
SERVİSİ



**Şehirlerarası, turizm ve servis taşımacılığı sektörünün Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlarız.**

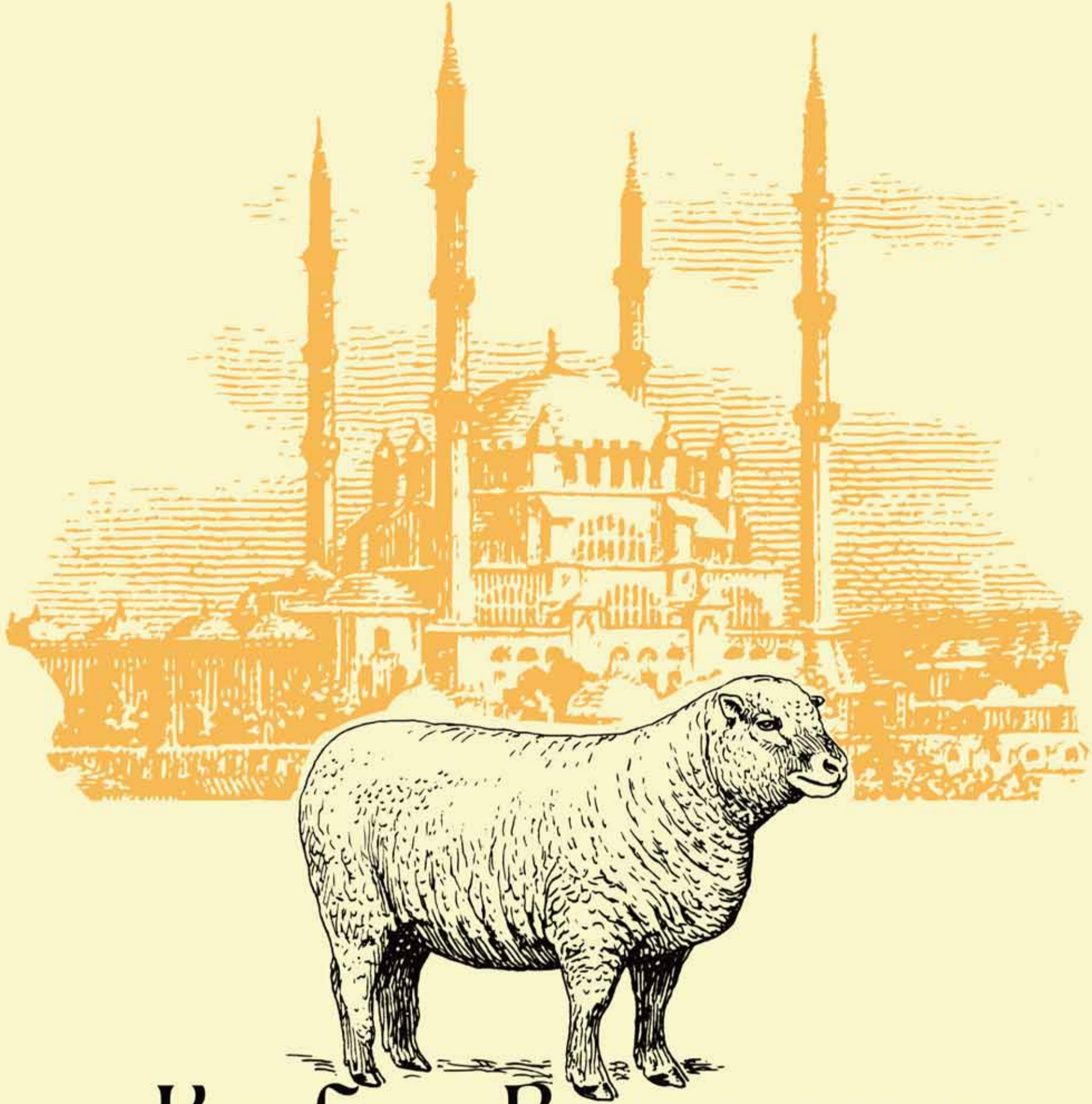


**Adres:**  
AcidereOSB Mah. Magarsus Cad.  
No:2 Sarıçam/ ADANA

**Çağrı Merkezi: 444 0 583**  
**Telefon: [0322] 394 37 28 Pbx**  
**Faks: [0322] 394 37 31**

**E-posta**  
**info@interglass.com.tr**





Kurban Bayramınız  
Mübarek Olsun



**ERDEM YÜCEL**  
**BAŞKAN VEKİLİ**





İLERİ GÖRÜŞLÜ. İLHAM VERİCİ. DİKKAT ÇEKİCİ.  
HER OTOMOBİL ONUN İMZASINI TAŞIYOR.

*Henry Ford*



## Hayatınızı kolaylaştıran teknolojiler



Seçilebilir Sürüş Modları



Araç Bakım Monitörü



Elektrikli Katlanabilir Aynalar



Park Sensörleri



Geri Görüş Kamerası



180° Görüş Sağlayan, Geniş Açılı Ön Kamera

Tüm servis, turizm  
ve okul taşımacılarının  
Kurban Bayramını  
en içten  
dileklerimizle kutlarız...



Adres: Veysel Karani Mahallesi,  
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul  
Tel: 0216 498 98 00 Web: [www.ford-atilgan.com](http://www.ford-atilgan.com)





*Tüm karayolu yolcu taşımacılarının ve turizm taşımacılarının Kurban Bayramı'nı kutlar, Birlik, beraberlik ve kardeşlik bağlarının güçlenmesi temennisi ile sağlık ve huzur dolu nice bayramlar dileriz.*

*Bayramınız Kutlu Olsun*



**Mustafa YILDIRIM**  
GENEL BAŞKAN



**Mümtaz ER**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

**Kurban  
Bayramınız**

KUTLU OLSUN.  
YOLUNUZ SEVGİ VE  
MUTLULUKLA BULUŞSUN.

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş.



*Sevdiklerinizle geçireceğiniz  
nice güzel bayramlara*

**KURBAN  
BAYRAMINIZ**  
*mübarek olsun...*



**NETA**  
TECHNOLOGIES





**Dost ve müşterilerimizin  
Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar;  
sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz**

Mercedes-Benz  
The standard for buses.



## Bayraktarlar Merkon

Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi  
Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA  
Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0322 248 23 80



**KURBAN**

**BAYRAMINIZ**

**MÜBAREK OLSUN**

Huzurlu ve bereket dolu  
bir bayram geçirmenizi dileriz

**KHO**  
KAYAHAN OTOCAM

Bayramlar sevginin, mutluluğun ve huzurun paylaşıldığı;  
güzel anılar biriktirdiğimiz özel zamanlardır.

Sağlıkla, sevdiklerimizle, hep birlikte  
Kurban Bayramı'mız Mübarek Olsun.

*İyi Bayramlar!*



www.istab.org





*Sevdiklerinizle birlikte  
nice mutlu bayramlara*

*Kurban Bayramınız  
kutlu olsun*



www.sec.com.tr

444 44 27

Sevdiklerinizle  
**Nice Mutlu  
Bayramlara**



**GURSEL 30**

*iyi BAYRAMLAR*

*Tüm dost ve müşterilerimizin  
Kurban Bayramını kutlar;  
hayırlı kazançlar dileriz.*

**BLUECOM**

VEHICLE ELECTRONICS - KOLTUKKARKASI EKРАН SİSTEMLERİ



12 Yıl  
Otobüs  
Sektöründe  
Tecrübe



+4.000 Otobüs  
BLUECOM  
Ürünleri  
Kullanmaktadır



Dünyada  
+15 Ülkede  
Müşteri Ağı



Güçlü  
Donanım  
Yüksek  
Performans



Kalite  
Sertifikalı  
Ekranlarımız  
Otobüsler İçin  
Özel Üretilmiştir



2 YIL  
GARANTİ  
Müşteri  
Memnuniyeti



**BLUECOM · BLUEROAD**  
KOLTUKKARKASI EKРАН SİSTEMLERİ

DTEK DETAY TEKNOLOJİ OTOMOTİV LTD ŞTİ  
Adres: Büyükdere İstanbul Otogarı Yeni Doğul Çarşısı No: A158 Bayrampaşa / İstanbul TÜRKİYE  
E Posta: info@blueroadglobal.com Telefon: 0090 533 033 05 04 - 0090 212 658 35 90  
www.blueroadglobal.com



# fsm Demirbaş

Kurban Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,  
sağlık ve mutluluklar dileriz.

*Mustafa Demirbaş*



**BMC**



**TEMSA**



**KARSAN**

[www.fsmdemirbas.com](http://www.fsmdemirbas.com)

TÜM SEKTÖR  
MENSUPLARIMIZIN  
**Kurban Bayramı**

Kutlu Olsun

**TOKAT**seyahat.



**KURBAN  
BAYRAMIMIZ**  
*Mübarek Olsun!*

SEVGİ DOLU BİR BAYRAM  
GEÇİRMENİZ DİLEĞİYLE...

**vib**  
"Biz Bir Aileyiz.."





KURBAN BAYRAMINIZ  
*kutlu olsun*

SEVDİKLERİNİZLE BİRLİKTE SAĞLIKLI, MUTLU VE  
HUZURLU BİR BAYRAM GEÇİRMENİZİ DİLERİZ

SETCOM

*Nice güzel bayramlarda  
birlikte olmak dileğiyle*



*Bayramınız  
kutlu olsun*

inova  
Otomotiv

*Kurban Bayramınız*



**Mübarek Olsun!**

Bereket dolu kalabalık sofralarda, sağlık,  
mutluluk ve huzur içinde geçireceğiniz  
bir bayram diliyoruz.



Tüm Sektörümüzün

**Kurban  
Bayramı**

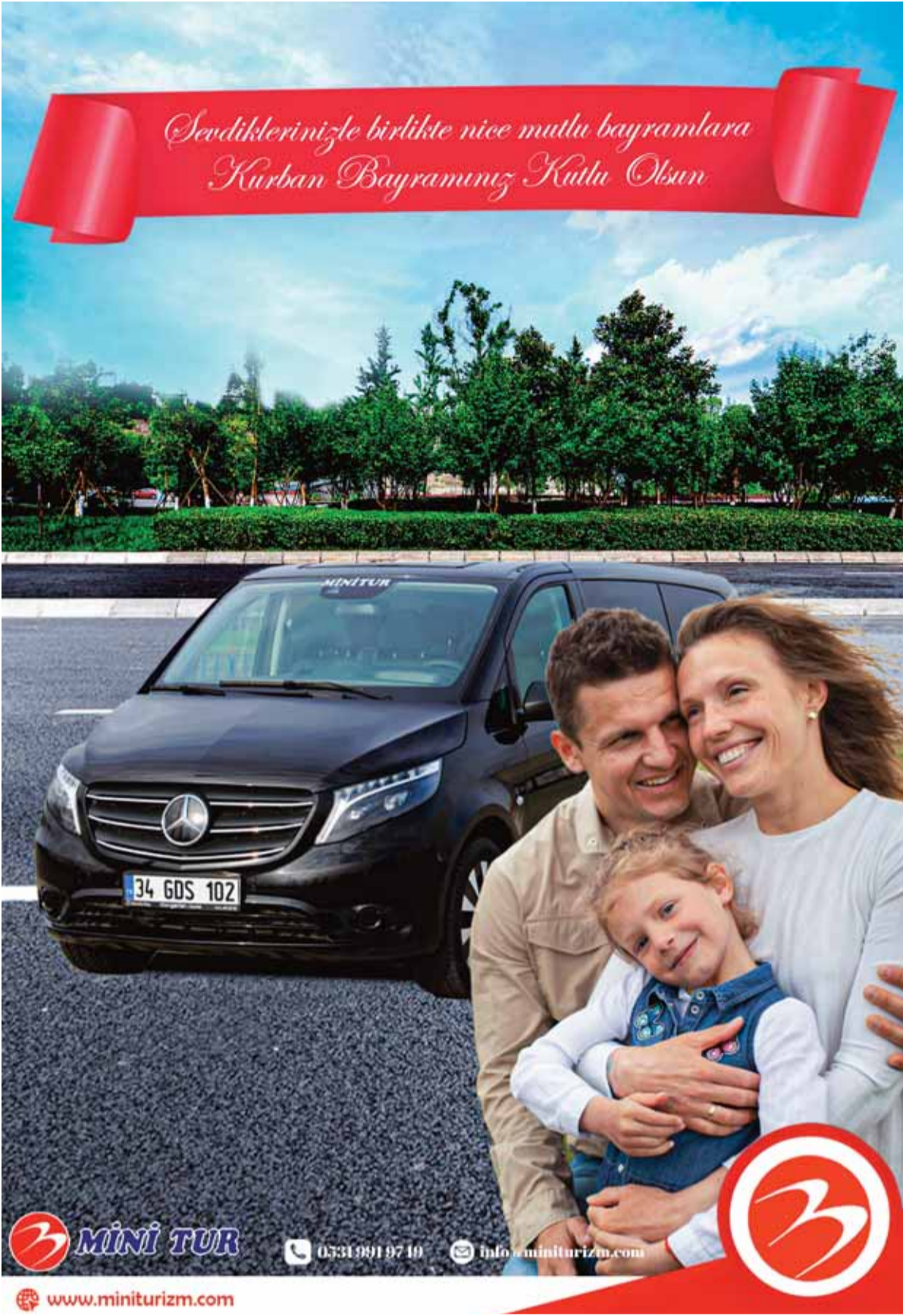
MÜBAREK  
OLSUN

Sağlıklı ve huzurlu bir bayram  
geçirmenizi dileriz...





*Sevdiklerinizle birlikte nice mutlu bayramlara  
Kurban Bayramınız Kutlu Olsun*



**MINI TUR**  
0331 991 97 10 | info@miniturizm.com  
www.miniturizm.com

*Bayram birlikte güzel...*

**Kurban**

*Bayramınız Kutlu Olsun*

**SÜMER** Rent-A-Bus  
SEYAHAT

**Aker**  
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

**derya tur**  
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ



TÜM SEKTÖRÜMÜZÜN

**KURBAN BAYRAMI**

*Kutlu Olsun*



**KURBAN  
BAYRAMINIZ**

*Kutlu Olsun*

Sevdiklerinizle birlikte geçireceğiniz  
nice mutlu bayramlara...

**Coşkun Altın Group**

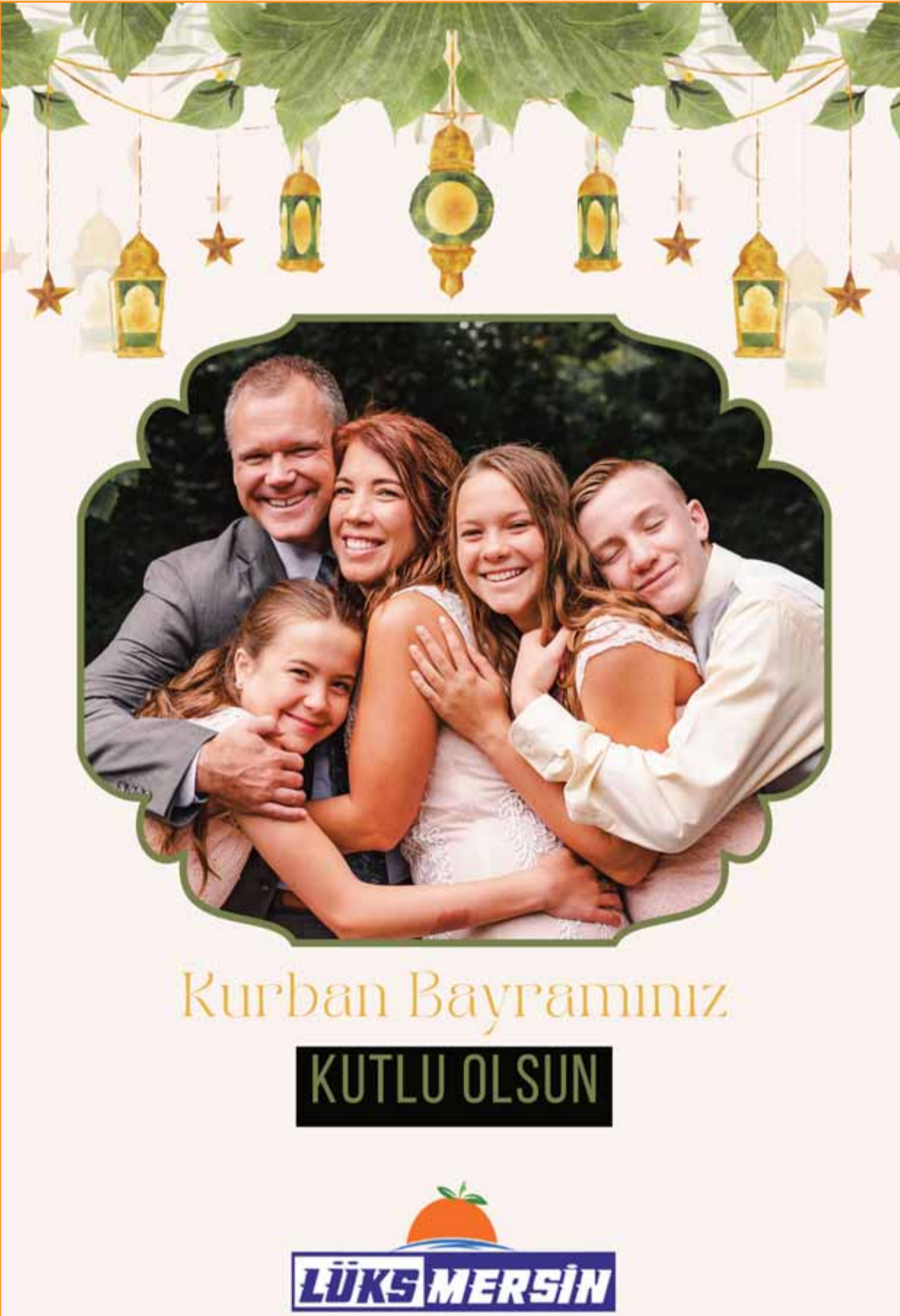


Sevdikleriniz ile birlikte  
geçireceğiniz

# Nice Mutlu BAYRAMLARA



*Tüm sektörümüzün  
Kurban Bayramını  
en içten  
dileklerimizle  
kutlarız*



Kurban Bayramınız

**KUTLU OLSUN**



**Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
Kurban Bayramını  
kutlar, sağlık  
ve mutluluklar  
dileriz.**

**İYİ BAYRAMLAR**

**İŞKİN GIDA**



## BAYRAM BİRLİKTE GÜZEL

Sektörümüzün  
Kurban Bayramı'nı kutlar,  
sağlık, huzur ve mutluluk  
getirmesini dileriz.



## BAYRAM BİR OLUNCA GÜZEL!

Tüm çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın  
yol arkadaşlarımızın ve  
taşımacılık sektörünün  
Kurban Bayramı'nı kutlarız.



Kurban Bayramınız  
Kutlu Olsun

Sevdiklerinizle birlikte  
mutlu bir bayram geçirmeniz dileğiyle



| Öğrenci Taşımacılığı  
| Personel Taşımacılığı  
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

[www.ozuludagturizm.com.tr](http://www.ozuludagturizm.com.tr)

## Mutlu BAYRAMLAR

SEVGİ DOLU BİR BAYRAM  
GEÇİRMENİZ DİLEĞİYLE...



ŞAHİNOĞLU  
GROUP



Sevdiklerinizle beraber mutlu bir bayram  
geçirmeniz dileğiyle



Kurban Bayramınız  
*Mübarek Olsun*

 *Düzce Güven*

*Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
Kurban  
Bayramı'nı  
kutlar,  
bol kazançlar  
dileriz*

**SIMROLL**

**KURBAN  
BAYRAMIMIZ  
Mübarek Olsun**



**Villa**



**KURBAN  
BAYRAMINIZ**

*Mübarek Olsun*

 **KAHTAPETROL**



# Kurban Bayramının Kutlu Olsun

[obilet.com](http://obilet.com)

[biletall.com](http://biletall.com)

