



Sayfa 4' TE

TOFED'ten firmalara önemli destek: Usta Telafi Programı

'Ustalık Telafi Programı'; hem nitelikli elemanların yentştirilmesi hem de firmalara ekonomik katkı sunan bir program... Tam da otobüs firmalarının aradığı şey değil mi? TOFED buna kafa yordu, araştırmalar yaptı ve işin uzmanlarına danıştı. TOFED, bu imkandan tüm firmaların yararlanması için çağrıda bulunuyor.



NETA
TECHNOLOGİSİ

Sektörde LİDER

Yaygın SERVİS AĞI

35 Ülkeye İHRACAT

NETA

/netaelektronik
www.neta.com.tr

Yıl: 26 Sayı: 1096 KASIM 2022 Fiyatı: 1 TL

ATAMIZI SAYGIYLA ANIYORUZ

GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

ACİL MÜDAHALE ŞART!



İSTANBUL TİCARET ODASI SEÇİMİ 23. KOMİTE

3 büyük ilde oda seçimlerini güç birliği yapan taşımacılar kazandı

İstanbul'da 22-23. Komite, Ankara'da 57. Komite, İzmir'de ise 44. Komite seçimlerini, ortak hareket eden karayolu yolcu taşımacıların kazandı. Diğer illerde de benzer bir tablo söz konusu. Büyük zafer!

'ARKAN' ne kadar güçlü ise, sen de o derece güçlüsündür. Bu bilinçle hareket eden sektör, o gücün farkında olarak ticaret odalarında temsil için yoğun bir mücadele veriyor. Bakınız İstanbul Ticaret Odası (İTO), Ankara Ticaret Odası (ATO) ve İzmir Ticaret Odası'nın (İZTO) kayıtlı toplam üye sayısı bir milyon civarında. Temsil ettikleri sermaye ise toplam gelirin belki de yarısı... Sektör, bu üç büyük ilin oda seçimlerine özenle hazırlandı ve büyük zafer kazanmayı bildi. İTO ve 23. Komite

seçimi, güç birliği yapan TOF, TOFED ve TTDER'in zaferiyle tamamlanırken, 22. Komite'yi ise sektörünü temsil eden İSTAB kazandı. ATO'da geçmiş dönem sektörü başarıyla temsil eden kadro, yine 57. Komite seçimlerinden zaferle ayrıldı. İZTO'da da geçmiş dönemde olduğu gibi 44. Komite'nin galibi İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği (İZTAD) oldu. Kazanmak büyük iş; ama taşımacıların o kadar çok sorunu var ki, önemli olan seçilenlerin bundan sonraki performansı...

Son dönemdeki kaza bilançosu 'artık yeter' dedirtiyor. Lafı dolandırmaya gerek yok, kazaların müsebbibi otobüs kaptanları. Meseleyi kökten çözmezsek, bu iş yapılamaz hale gelir. Bu, elbette firmalarımızın boynunun borcu; ama devlet de sorumluluktan kaçamaz...

ÖLÜMLÜ trafik kazaları yüzde 50 azalsa da, bu sene çok sayıda 'facia' sayılacak otobüs kazası yaşandı. Hele geçen hafta, tam bir felaketti. Maalesef hepsi de sürücü kusurlu kazalar. Bugüne kadar hep söylene durduk, sorunun etrafında doluştık; ama artık bıçak kemiğe dayandı. Net; bu iş sürdürülebilir olmanın şartı. Kaptanlık meselesini 'memleket meselesi' haline getirip bir an önce çözmemiz gerekiyor. Kaptan sıkıntısı sadece Türkiye ile sınırlı değil, Avrupa da bunu yaşıyor; ama onlar devletin desteğiyle de mesleği cazip hale getirip sıkıntıyı çözmeye çalışıyorlar. Bir kere şurası net; otobüs taşımacılığı ülkemiz için büyük ölçüde önem arz ediyor. Bu nedenle elinizi taşın altına koyup bu işi kazasız, belsiz sürdürülebilir hale getirmelisiniz...

BU noktada en büyük sorumluluk firmalara düşüyor. Kaptanların maaşlarını iyileştirecek, iyi dinlenmelerini sağlayacak, kaptan alırken seçici olacak ve elbette aldıktan sonra da otokontrol sistemiyle onları denetleyeceksiniz. Bu önlemler sayesinde kazalarda çok ciddi düşüşler olacak ve sizler de işinizi kaybetmeye varan tazminatlarla karşı karşıya kalmayacaksınız. Doğrudur ekonomik sıkıntı var, yeterince para kazanılmıyor; ama başka yolu da yok bunun. Bir kere artık bunlara kesinlikle 'şoför' dememek lazım; onlar uçak ve gemilerde olduğu gibi otobüslerin dümenindeki kaptanlardır. Dolayısıyla mesleğin cazibesini artırıp kaptanlara yaraşır hale getirmemiz lazım. Bu noktada devlete de ciddi sorumluluk düşüyor. Çıkacak yeni yönetmelikte, 'kaptan' ifadesi net olarak tanımlanmalı. Onların iş sağlığı, iş güvenliği ve sağlıklı çalışma ortamı da yine mevzuatlarla güvence altına alınmalı. Kaza yapanın değil ülkenin meselesi ise, kazaları önlemek de ülkenin meselesi olmalı.



S. 6'DA

100 bininci Yıldız Altur'a gitti



Vefat eki

Sektörün sevilen ismi Mehmet Öksüz'ün acı günü



Vefat eki

Başkan Hanoğlu kardeşini kaybetmenin acısını yaşadı



ANKARA TİCARET ODASI 57. KOMİTE



İZMİR TİCARET ODASI 44. KOMİTE



İSTANBUL TİCARET ODASI 22. KOMİTE



S. 9'DA

OTOKAR iş ortaklarını Sakarya'da ağırladı

Otobüs kaptanlığı sorunu memleket sorunu olarak görülmeli...
Mustafa Yıldırım 18'de

Odalarm sektör için önemi çok büyük
İbrahim Artırdı 16'da

7420 sayılı gelir vergisi kanunu...
Sibel Yüce 9'da

Birliktelik başarı getirir

BİRLİKTE kuvvet doğar sözü, doğruların kralıdır. Birlik olmazsanız, siz bir hiç olmaya mahkumsunuzdur. Bunu yaşamın her alanında hem de çok sıkça görüyoruz ve yaşıyoruz. Biz de birlik olduğumuzda pek çok sorunu çözmüşüzdür. Peki yeteri kadar sağlam birliktelikler kuruyor muyuz; işte o şüpheli. Birlikte yaptığımız ve başardığımız şeylerden birisi de oda seçimleri...

Biliyorsunuz, biz turizm taşımacıları ve şehirlerarası otobüsçü dostlarımız aynı komitede, yani 23 Nolu Meslek Komitesi'nde yer alıyoruz. Madem bu komite ikimizin

komitesi, o zaman niye birliktelikte hareket etmeyelim? Nitekim de son yıllarda bunu yapıyor ve kazanıyoruz. İstediklerimiz ve bizim seçtiğimiz arkadaşlar komite ve İTO Meclisi'nde yer alıyor. Bir kez daha bunu yaptık ve kazandık.

Umarım bu birliktelik hiç bozulmaz. Ben bu vesile ile seçilen arkadaşlarımızı ve İTO yönetimini tebrik ediyor, başarılar diliyorum. Tabii birliktelik sorunlarımızın çözümü için de daha fazla çalışmalarını rica ediyorum.



Sümer Yıgci

Yeni Nesil Otobüs Televizyonu
Ninova KareKOD TV ile sizde maliyetlerinizi düşürün!

25 TV | **14 FM** | **200**
Kanalı | Kanalı | GB FILM Kapasite



%70 Daha Uygun Fiyat Avantajı

0552 639 51 91



Dışarıya Ses Vermez

Sadece Kulaklık ile Ses Verir.



2004'TEN BUGÜNE HEP YANINIZDAYIZ



**TOFED'TEN
SHELL KART İLE
FİRMA VE OTOBÜS
SAHİPLERİNE
BÜYÜK DESTEK**

Arayın kartınızı hemen teslim edelim



Ford Türkiye 'Pro' ile geleceğe yön veriyor

Ford Türkiye, Ford'un yenilikçi global iş modeli Ford Pro'yu gerçekleştirdiği tanıtımla Türkiye'ye taşıdı. Ticari araç müşterilerinin üretkenliklerini ve verimliliklerini artırmayı hedefleyen Ford Pro iş modeli; araç, şarj, finans, yazılım ve servis gibi tam entegre ve dijital öncelikli çözümleri tek noktadan sunuyor. Genel Müdür Yardımcısı Yüce Türk, "Ford Pro ile ticari araç pazarında sahip olduğumuz liderlik, segmentin dönüşümündeki öncü rolümüzle birlikte daha da pekişecek" dedi.

TÜRKİYE'nin ticari araç lideri Ford Türkiye, her ölçekteki ticari müşteriye üretkenliklerini artırmak ve işletme maliyetlerini düşürmek için çözümler sunmaya odaklı Ford Pro'yu düzenlediği bir basın toplantısıyla tanıttı. Profesyonel ticari araç müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek bir noktadan karşılayacak olan Ford Pro iş modeli inisiyatif, bu kapsamda ticari araçlar için yazılım, şarj, servis ve finansman hizmetlerini bir arada sunuyor.

Böylelikle Ford Pro, sürekli açık bir hizmet noktası olarak ticari müşterilerin hem günümüzde hem de gelecekteki verimlilik ve üretkenliklerini daha da artırmalarını desteklemeyi amaçlıyor.

Ford Pro aynı zamanda filolardaki içten yanmalı motorlu araçların elektrikliye geçişini de kolaylaştırıyor. Bu kapsamda karma filolardaki akıllı telematik yazılımları, şarj yönetimi yazılımını, donanım ve hizmetlerle kusursuz bir şekilde de eşleştiriyor ve böylelikle karma filoların kesintisiz çalışmasını sağlıyor.

Ford Pro'nun Türkiye lansmanında konuşan Ford Türkiye İş Biriminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Özgür Yüce Türk, Ford Türkiye olarak "Geleceği Bugünden Yaşayarak" diyerek yola çıktıklarını altını çizerek; "Ford Türkiye olarak yer aldığımız her segmentasyonda en iyiyi hedefliyoruz ve bu doğrultuda çalışmalarımızı aralıksız sürdürüyoruz. Gerek ülkemizde gerekse uluslararası arenada ortaya koyduğumuz üretim gücümüzü, sürekli geliştirdiğimiz hizmet ağımla optimum seviyeye çıkarmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda

bütünsel bir müşteri deneyimi inisiyatifini Ford Pro iş modelimizi de ülkemiz tüketicisine sunmanın mutluluğu içerisindeyiz. Ticari araç pazarında sahip olduğumuz liderliğimiz, Ford Pro ile ticari araç segmentinin geçirdiği bu dönüşüm sürecinde daha da pekişecek. Bağlantılı teknolojilere ve kullanıcı odaklı tasarımlara sahip olan yeni nesil araçlarımız da, Ford Pro Hizmetlerinin gerçekleşmesi aşamasında önemli bir itici güç olacak. Ticari araç profesyonellerinin daha tasarruflu ve daha üretken iş yapış biçimine ulaşması yolunda Ford Pro etkisini net biçimde görebilecekler" ifadelerini kullandı. Ford Pro, araçlara ek olarak şarj, yazılım, finansman ve servis gibi tam entegre ve dijital öncelikli çözümleri tek noktadan sunuyor. Bu ürün ve hizmetler şunları kapsıyor:

Ford Pro Araçlar: Ford Pro, hemen her işletmenin ihtiyaçlarına göre özelleştirilebilen ticari araçlar için çözümler sunuyor. Bu araçlardan biri olan E-Transit de Ford'un sürekli ticari araç inovasyonunun en yeni örneği olarak ön plana çıkıyor.

Ford Pro Şarj: Ford Pro, evde, halka açık noktalarda ve iş yerinde şarj için entegre ve uçtan uca çözümlerle müşterilerin elektrikli araçlara sorunsuz bir şekilde geçebilmesini sağlayacak.

Ford Pro Yazılım: Ford Pro bu yazılımla, Ford veya Ford dışı araçlara sahip filoları bütünsel bir yaklaşımla yönetmek, çalışma süresini artırmak



ve maliyetleri düşürmek için benzinli, dizel ve elektrikli araçları birbirine bağlayan iş üretkenliği sağlayan bir model sunuyor.

Ford Pro Servis: Ford Pro servis ticari araç müşterilerinin araçlarıyla işlerini her zaman yapabiliyor olmalarını hedefleyen yeni bir servis anlayışdır. Yerinde servis araçları, uzatılmış/düzenlenen servis çalışma saatleri, akıllı bakım ve servis yönlendirmeleri gibi birçok yeni yaklaşımı devreye almayı hedeflemektedir.

Ford Pro Finansman: Ofis tarafında olabildiğince sorunsuz yönetim için sadeleştirilmiş finansman ve faturalama çözümleri ile paket çözümler. Araç, servis, yazılım ve şarj konularında tüm ihtiyaç duyulan finansal çözümleri, basitleştirilmiş finans ve faturalama çözümleri ile sürdürümsüz bir şekilde sunmayı hedeflemektedir.



FORD'un desteği ile TÜBİTAK'ta 1. oldular

TÜRKİYE'nin bugüne ve yarına yatırım yapmayı sürdüren Ford Otosan, üniversite-sanayi iş birlikleriyle birçok yeni projeyi hayata geçiriyor. Bu iş birlikleri kapsamında; Ford Otosan Eskişehir Fabrikası Malzeme Yönetim Sistemleri ekibi ile Eskişehir Teknik Üniversitesi (ESTÜ) Endüstri Mühendisliği Bölümü öğrencileri, "Otomotiv Sektöründe Envanter Doğrulama Sürecinin Web Tabanlı Dijitalizasyonu" adlı proje geliştirdi. Ford Otosan ekibinin sanayi danışmanlığını üstlendiği tez projesi, TÜBİTAK 2242 Üniversite Öğrencileri Araştırma Projeleri Yarışması'nda büyük bir başarı elde ederek "Bilgi ve İletişim Teknolojileri" kategorisinde birincilik elde etti.

Genç mühendisler, ödülleri Samsun'da gerçekleşen Teknofest 2022 organizasyonu kapsamında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'dan aldı. Törene katılan Ford Otosan ekibi, birinciliği öğrencilerle birlikte kutladı.

Türkiye'nin öncü sanayi kuruluşu Ford Otosan, toplumsal kalkınmaya katkı sağlama hedefiyle uzun yıllardır birçok farklı alana yatırım yapıyor. Bu kapsamda üniversite-sanayi iş birliklerine büyük önem veren Ford Otosan, ESTÜ-Ford Otosan Akademi bünyesinde öğrencilerin sanayi projeleri geliştirmelerine imkan veriyor. Gençlerin eğitimleri ve gelişimlerine katkıda bulunurken, Türk otomotiv sektörünün geleceğine yatırım yapıyor.

1 Aralık öncesi Brisa'dan 'kış lastiği' uyarısı geldi

Ticari araçlar için kış lastiği uygulaması 1 Aralık'ta başlıyor. Kış aylarında emniyetli sürüş için kış lastiği kullanmanın önemini altını çizen Brisa'dan, "Kış lastikleri, kaygan yollarda aracı yolda tutarak kayma ve kaza risklerini büyük ölçüde azaltıyor" açıklaması geldi.

ZORUNLU hale getirilen kış lastiği uygulaması, kazaları büyük oranda önüyor. Zorunluluk, ticari araçlar için 1 Aralık tarihinde başlıyor. Türkiye lastik sektörü lideri Brisa, bahar ve yaz aylarında kullanılan yaz lastiklerinin performansının ağır kış şartlarında yeterli olmadığına dikkat çekiyor. 2012 yılından bu yana yolcu ve eşya taşıyan araçlar için 1 Aralık-1 Nisan tarihleri arasında kullanımı zorunlu olan kış lastikleri, değişken hava ve yol koşullarında aracın dengeli ve güvenli hareket etmesini sağlıyor.

Brisa'nın açıkladığı sektör verilerine göre; 2021 yılında 5,1 milyon adetlik kış lastiği satışı gerçekleşirken; bunun 4,2 milyon adedi binek araçlar, 946 bin kadar hafif ticari araçlar için geliştirilmiş kış lastiklerini içeriyor. 2021'de binek kış lastik pazarı yaklaşık 4,2 milyon adet ile toplam binek lastik pazarının yüzde 26,5'ini oluşturuyor. Hafif ticari araç pazarındaki kış

lastiği adedi ise toplam hafif ticari lastik pazarının yüzde 41'ini oluşturuyor. Zengin ürün gamı sunuyoruz. Kış lastiklerinin kayma ve kaza risklerini büyük ölçüde azaltacak özelliklerde tasarlandığını altını çizen Brisa Pazarlama ve Uluslararası Pazarlar Genel Müdür Yardımcısı Evren Güzel;

"Kış koşullarında lastiklerin yere tutuş, ıslak zeminde sürüş emniyeti, çekiş gücü, kısa fren mesafesi gibi özellikleri can güvenliğiyle ilgili konulara doğrudan etki ediyor. ETRMA (Avrupa Lastik ve Kauçuk Üreticileri Derneği) verilerine göre hava sıcaklığı düşüldüğünde 90 km hızla giderken ıslak yolda kış lastiğinin fren mesafesi yaz lastiğine göre yüzde 10; 50 km hızla giderken soğuk yol yüzeyinde kış lastiğinin fren mesafesi yaz lastiğine göre yüzde 18 daha kısa.

Sıcaklıkların 7 derece altına indiği dönemlerde kış lastiği kullanılması sürüş emniyeti açısından büyük önem taşıyor" dedi. Brisa'da ürünlerin müşteri beklentileri, iklim ve coğrafi koşulları gözetecek geliştirilip, test edildiğini ve iyileştirmeler yapıldığını belirten Güzel şu bilgileri verdi: "Ürün geliştirme aşamasındaki en temel hedefimiz emniyetli, sağlam, konforlu ve çevreci bir sürüş deneyimi sağlamak. Ürün gamımızdaki Lassa snowways 4, Lassa Iceways 2, Lassa Competus Winter 2+, Bridgestone Blizzak LM005 ve Dayton DW510 Evo kış mevsimine özel geliştirdiğimiz, uluslararası otoritelere onaylı lastikler. Binek araçlarda müşterilerimizin beklentilerini karşılayacak şekilde 4 ana de-



sende yaklaşık 200 ebat kış lastiğine sahibiz. 13-16" jant aralığında kış lastikleri segmentinde yüzde 99, 17" ve üzeri kış lastikleri segmentinde yüzde 90 ve patlasa da gidebilen RFT lastiklerimizi de yüzde 98 gibi güçlü bir kapsama oranı ile pazara sunuyoruz. 2021'de satın alınan her 3 kış lastiğinden 1'i Brisa markalarına aittir. Müşterilerimize sadece satışta değil, satış sonrası da fark yaratan hizmet sunuyoruz. Lastik Otelimizle lastiklerin, kullanılmadıkları dönemlerde uygun koşullarda sigortalı olarak saklıyoruz. Bu hizmeti bugün Türkiye çapında 200'ün üzerinde noktada, 500 bine yakın lastik kapasitesiyle veriyoruz."

Brisa'nın kış lastiği alanında müşterilerin ilk tercihi olmasını sağlayan ürünleri ise şunlar: Lassa Snowways 4, Lassa Iceways 2, Lassa Competus Winter 2+, Bridgestone Blizzak LM005 ve Dayton DW510 Evo...

KENDİSİ BÜYÜK, TEKNOLOJİSİ BÜYÜK.

Teknolojik bir yolculuk ondan geçiyor.

Teknoloji hayatınızı kolaylaştırır diye, her yükte birlikte.

Ford Trucks teknolojisinin en büyük özellikleri:

- ConnectTruck
- Max Cruise
- 500 PS motor
- Eco+ Mode

444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr



Her yükte birlikte

Koç



TOFED'ten firmalara önemli bir destek daha: Usta Telafi Programı

'Ustalık Telafi Programı'; hem nitelikli elemanların yetiştirilmesi hem de firmalara ekonomik katkı sunan bir program... Tam da otobüs firmalarının aradığı şey değil mi? TOFED buna kafa yordu, araştırmalar yaptı ve işin uzmanlarına danıştı. Evet; otobüs firmaları da bu değerli programdan yararlanabiliyor. TOFED, bu imkandan tüm firmaların yararlanması için çağrıda bulunuyor. İşte haberimizin detayları:

SEKTÖRÜN en önemli problemlerinin başında, eğitilmiş, nitelikli ve mesleği bilen elemanlar bulamamak geliyor. Bugüne kadar bir takım girişimler olsa da, sorun ortada olduğu gibi duruyor. Sektörün en büyük sivil toplum kuruluşu Türkiye Otobüsçüler Federasyonu, bu alanda can suyu sayılabilecek bir projeye sektörü tanıştırdı: 'Ustalık Telafi Programı'... MEB-MESEM işbirliği ile başlatılan Ustalık Telafi Programı ile hem firma sahiplerine ekonomik destek sağlanacak hem de çalışanlara sertifika kazandırılacak.



Proje ile ilgili görüşlerini aldığımız TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, şunları söyledi: 'TOFED olarak sektörümüz için canla başla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Türkiye'deki en büyük akaryakıt indirim projesini sektörümüze ilk biz kazandırdık.

Yine sektörümüzün menfaatleri doğrultusunda firmalarımıza kazanım sağlayabilmek adına araştırmalar yaptık ve MEB-MESEM işbirliği ile başlatılan projeye tanıştık. İşletmeler ve çalışanlar için kazanımlar sağlayacak olan projenin detaylarını bizlere aracılık yapacak olan Farrin Project Danışmanlık şirketinden Mustafa Yılmaz ile görüştük.

Firmalarımızın bu projeden faydalanabileceğini öğrendik. Proje; hayat boyu öğrenme kapsamında iş yerinde çalışanların eğitimlerinin desteklenerek, çalışanların mesleki tecrübelerini artırmak amacıyla yeni bilgi ve beceri kazanmaları için devlet destekli ustalık eğitimlerini kapsıyor. Üstelik çalışanların eğitim için bir yere gitmesine gerek kalmıyor. İşlerinin başında olmaları yeterli.

27 hafta sürecek olan eğitimin sonunda yapılacak yerinde gözlem sonucu hak kazananlara ustalık belgeleri teslim edilecek. Burada firmaların kazanımı ise; personelinin niteliğini artıran tüm işletmelere asgari ücretin yüzde 50'si kadar karşılıksız hibe sağlanacak.

Buradan tüm firmalarımıza sesleniyorum; bu destek programından mutlaka herkes faydalsın.

Sektörümüze TOFED'in emekleri ile kazandırılan bu proje hayırlı olsun. Önümüzdeki günlerde TOFED olarak firmalarımızın yararına olacak yeni projelerimizle sektörümüze hizmet etmeye var gü-



cümüzle devam edeceğiz'...

Bu belge ne işe yarayacak? Personele;

- Program sonunda görev alanında USTALIK BELGESİ Sahibi olacaktır.
- Bu belge Milli Eğitim Bakanlığı Onaylı ve e-devlet kayıtlı olacaktır.

- Bu belge 5 yıl süreli ve ücretli olan Mesleki Yeterlilik Belgesi'nin üstünde, Ömür boyu geçerliliği olacaktır.

- Görev alanıyla ilgili edineceği bu Ustalık Belgesi ile daha sonra kendi işyerini açma imkanına kavuşmaktadır.

- Son açıklanan İLK İŞYERİM projesinde şart koşulan Ustalık Belgesidir.



Torun Rahim Özkaymak dünya evine girdi



TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ile federasyon yetkilileri de ev sahipliğini Erol ve Özkan Özkaymak'ın yaptığı düğünün onur konukları arasındaydı.



GEÇTİĞİMİZ günlerde Konya'nın ve otobüs sektörünün saygın ailelerinden Özkaymak'larda düğün vardı. Sektör büyüğü, Duayen rahmetli Rahim Özkaymak'ın torunu, Rahim Özkaymak, müstakbel eşi Seray Gündüz ile hayatını birleştirdi.

Rahim-Seray çiftinin muhteşem düğünü, Konya Özkaymak Falez Hotel'de gerçekleşti. Düğüne; Konya'nın önde gelen iş insanları, Özkaymak ailesinin yakınları ve dostları ile çok sayıda sektör mensubu da katıldı. Özellikle TOFED heyeti, Genel Başkan Yardımcısı Erol Özkaymak ve Özkan Özkaymak'ı bu mutlu günlerinde yalnız bırakmadılar.

Biz de GÜLEGÜLE ailesi olarak Rahim ve Seray Özkaymak çiftine yaşam botu saadetler diliyoruz.



Saygıyla eğiliyoruz.

Bizler için yaptığın her şey için müteşekkiriz. Sonsuza kadar seninleyiz.
Saygı, özlem ve hasretle...

Mercedes-Benz
The standard for buses.





100.000'inci 'YILDIZ', ALTUR'un 10 bin araçlık dev filosuna katıldı

Mercedes-Benz Türk'ün büyük gururla banttan indirdiği 100 bininci otobüsü Travego, 10 bin araçlık filosuyla Türkiye'nin en büyük taşımacı operatörü Altur Turizm'e gitti. Mercedes-Benz Türk, şirket tarihinde bir dönüm noktasını temsil eden 100 bininci otobüsü için görkemli ve renkli bir tören düzenledi.

YARIM asırda Türkiye'de 100 bin otobüsün üretimini gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, sadece Türkiye'de değil dünyada da büyük bir başarıya imzasını attı. Geçtiğimiz günlerde bu özel Travego için muhteşem bir banttan indirme töreni gerçekleştiren şirket, geçen hafta da satışı için aynı güzelliğe bir tören düzenlendi. 100 bininci otomotivin gittiği adres personel taşımacılığı sektörünün Türkiye'deki öncü şirketlerinden Altur Turizm'in 10 bin araçlık dev filosu oldu. Travego, Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü'nde düzenlenen törenle Altur Turizm yetkililerine teslim edildi.

Çok özel bir araç filoya kattık

Törende konuşan Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, "Personel taşımacılığı sektörüne ilk adımını 1976 yılında atan Altur Turizm olarak modern araç parkımıza çok özel bir otobüs ekledik. Mercedes-Benz Türk'ün ürettiği 100 bininci otobüs olan Travego model aracın filomuzda yer alacak olması bizim için gurur kaynağı. Biz Altur Turizm olarak hem teknolojiye hem de insana yatırım yapmayı önemsiyoruz. 'Teknoloji', 'güvenlik' ve 'konfor' denilince ilk akla gelen markalardan olan Mercedes-Benz ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz iş birliğimiz de gücümüze güç katmaya devam ediyor. Bugün teslim aldığımız bu özel otobüsün 10 bin araçlık dev filomuzun en özel aracı olacağından şüphemiz yok. Bu yıl yatırımını yaptığımız 24 adet otobüsümüzün teslimatı için Aralık ayında yine bir araya geleceğiz. 2023 yılında da Mercedes-Benz Türk'ten toplu otobüs yatırımlarımız devam edecek. Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün'e, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'a, yatırımlarımızın gerçekleşmesinde büyük emeği olan Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ve Mengerler İstanbul Genel Müdürü Güven Onan'a özellikle teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

Bu tercih ile onore olduk

AVM Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ergin İmre ise, "Personel ve servis taşımacılığı alanında 46 yıldır başarıyla hizmet veren Altur Turizm'in, filosuna eklediği Mercedes-Benz Türk'ün 100 bininci otobüsü olan Travego ile yolcularına sunduğu hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşıyacağına inanıyoruz. Altur Turizm'in Türkiye'nin belki de en özel otobüsünü filosuna ekleme sürecinde bizleri tercih etmesinden onore olduk" diye konuştu.

Bizim için bir dönüm noktası

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün de şu ifadeleri kullandı: "55 yıllık şirket tarihimizin 46 yılında Altur Turizm ile çok değerli iş birliklerine imza attık. Geçtiğimiz günlerde 100 bininci otobüsümüzü banttan indirmemizin gururunu ve mutluluğunu sizlerle paylaşmıştık. Bugün ise aracımızı asıl sahibi olan Altur Turizm'e teslim ediyoruz. Bu teslimatla 46 yıllık iş birliğimize çok önemli bir dönüm noktası daha ekliyoruz. Bu özel otobüsümüzün kendilerine hayırlı olmasını diliyorum.



Teslimat töreninde; Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, AVM Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ergin İmre, Mengerler Yönetim Kurulu Üyesi Nusret Güldal ve Mengerler İstanbul Genel Müdürü Güven Onan, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki, Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hikmet Albayrak ve Yönetim Kurulu Üyesi Yasin Albayrak hazır bulundu.



KARSAN'a global 2 ödül

Karsan, yaptıkları işi kusursuz gerçekleştiren markaların belirlendiği "Global Business Excellence" ödüllerinin "Olağanüstü Marka Dönüşümü" kategorisinde, "Karsan Electric Evolution" stratejisi ile birinci oldu. "Karsan Otonom e-ATAK" ile de "Olağanüstü İnnovasyon" kategorisinde ipi göğüslemeyi başardı.



MOBİLİTE çözümleriyle dikkat çeken Karsan, e-ATA modeli ile kazandığı Sustainable Bus of The Year 2023'ten sonra bir prestijli ödülün daha sahibi oldu. 2022 "Global Business Excellence" Ödüllerinin "Olağanüstü Marka Dönüşümü" kategorisinde birinci olan Karsan, bununla birlikte Otonom e-ATAK ile de "Olağanüstü İnnovasyon" kategorisinde ipi göğüslemeyi başardı. Uzmanlardan oluşan geniş ve bağımsız bir jüriye sahip olan "Global Business Excellence" ödülleri; finansal sonuçlar, inovasyon, müşteri, çalışan, yatırımcı ve toplumsal faydayı dikkate alarak kazananları her kategori ve sektör için zorlu kriterlere göre seçiyor.

Karsan ile ilgili görüşlerini aktaran jüri başkanı, "Türkiye'nin ticari araç üreticisi Karsan, son beş yılda yenilikçi teknolojilerle önemli aşama kaydetti ve toplu taşımada elektrikli evrimin öncüsü oldu. Şirket, dünya genelinde kullanılmakta olan son seviye elektrikli ve otonom araç teknolojilerine öncülük ediyor. Sürücüsüz bir elektrikli otobüs de dahil olmak üzere toplu ulaşımda tüm boyutlarda elektrikli ürün gamını pazara süren ilk ve tek Avrupalı marka olduğu ve ulaşımın geleceğine öncülük ettiği için Karsan'ı tebrik ediyoruz" dedi.

Karsan CEO'su Okan Baş da, "12 metre elektrikli e-ATA modelimiz ile kazandığımız Sustainable Bus of The Year 2023'ten sonra bir prestijli ödülü daha kazanmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Yarışmada "Olağanüstü İnnovasyon" kategorisinde Avrupa ve Amerika'da ilkleri başarılar şanda gerçek bir rotada yolcu taşımakta olan Otonom e-ATAK projemizle ödül aldık.

"Olağanüstü Marka Dönüşümü" kategorisinde ise son 5 yıl içinde, e-JEST ile başlayan, arkasından e-ATAK, Otonom e-ATAK ve sonrasında da 10-12-18 metre e-ATA modellerimiz ile elektrikli mobilite dönüşümüne öncülük ettiğimiz Karsan Electric Evolution stratejimizle ödül kazandık.

Bu ödüller dünyanın en yüksek profilli ödüllerinden biri olması sebebiyle bizim için ayrı bir öneme sahip. Verilen ödüllerin ortak noktası ise; kazanan şirketlerin işlerinde gerçekten en iyisi olması. Biz de Karsan olarak gerek geliştirip ürettiğimiz ileri teknoloji modellerimiz gerekse toplu ulaşımın elektrikli dönüşümünde oynadığımız öncü rol ile geleceğin mobilitesinde hep bir adım önde olmak için çalışıyoruz.

Bu ödülün kazanılmasında emeği olan tüm Karsan çalışanlarına teşekkür ediyorum" dedi.



100 Bininci otobüsünü üretmenin haklı gururunu yaşayan güzide otobüs üreticimiz Mercedes-Benz Türk'ü tebrik ediyor başarılarının devamını diliyorum.

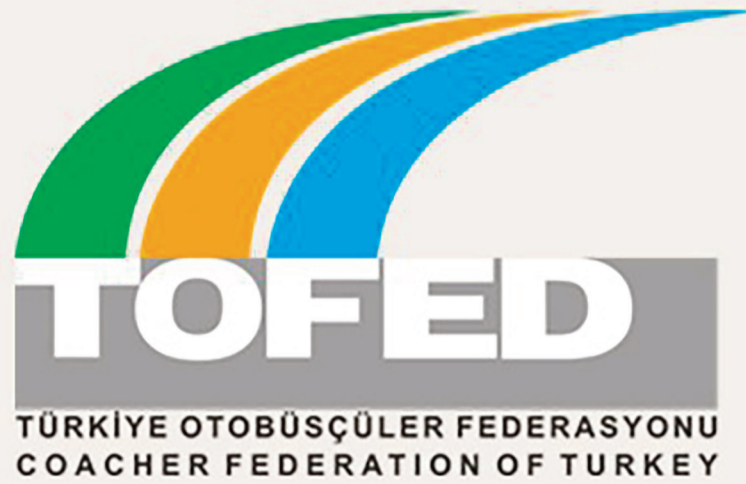


**GENEL BAŞKAN
AV. BİROL ÖZCAN**

TEŞEKKÜRLER



**İTO seçimlerinde
23 nolu Meslek Komitesi
olarak bizleri
destekleyen herkese
sonsuz teşekkürlerimizi sunarız**



Yeni Fuso Canter

Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



 **ANTALYA**
OTO

Çalkaya Mahallesi, Serik Caddesi,
No: 202 Aksu / Antalya / Türkiye
T: 0242 420 01 01 F: +90 242 420 01 02

 **FUSO**

MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü
Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.
www.fusocanter.com

Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir



Otokar iş ortaklarını Sakarya'da ağırladı

Otokar, Atlas kamyonu için Türkiye'nin önde gelen tavsiyeli üstyapı üreticilerini Sakarya'da ağırladı. Firmaların sahipleri ve yöneticilerinin katıldığı toplantıda Otokar'ın kamyon ürün gamı hakkında bilgiler aktarılırken, gelecek projeleri de paylaşıldı.

KOÇ topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisindeki lider markası Otokar, Türkiye genelindeki paydaşlarıyla bir araya gelmeye devam ediyor. 10 yıla yakın süredir Atlas aracılığıyla hafif kamyon segmentine yeni bir soluk getiren ve ticaretin yükünü hafifleten Otokar, Türkiye'nin önde gelen tavsiyeli üstyapı üreticilerini Sakarya'da ağırladı. Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Ticari Araçlar Kamu Satışları Direktörü Mahir Özşeker ve Ticari Araçlar Kamu Satışları Müdürü Emre Sarp'ın yer aldığı organizasyon, Türkiye genelindeki 24 üstyapı üreticisinden 51 yetkilinin katılımıyla gerçekleşti.

Buluşma kapsamında, Sakarya'da 552 bin metrekare alana kurulu fabrikasında 2 binden fazla çalışanla faaliyet gösteren Otokar'ın üretim faaliyetlerini

yerinde inceleme fırsatı bulan üstyapı üreticileriyle, Atlas'ın genişleyen ürün ailesi hakkında detaylı bilgi paylaşımında bulunuldu. Ayrıca, Otokar'ın kamyon pazarındaki gelecek dönem projeleri aktarıldı. Aynı zamanda, etkinliğe katılan üstyapıcılar, zor koşullara dayanıklılığı, yüksek güç ve performans özellikleriyle bugüne kadar pek çok kurum ve firmanın tercihi olan Atlas kamyonu ailesini detaylı inceleme fırsatı bulurken, Otokar yetkililerine teknik talep ve görüşlerini aktardılar. Oldukça verimli geçen buluşmada, Otokar ve üstyapı üreticilerinin önümüzdeki dönemde gerçekleştirecek işbirlikleri için de fikir alışverişinde bulunuldu. Pazarda oluşan beklenti ve ihtiyaçlar için yılın ilk çeyreğinde 8,5 tonluk Atlas kamyon ailesine 12 tonluk yeni üyesi Atlas 3D'yi sunan Otokar'ın kamyonundaki güçlü çıkışı sürdürdüğünü



belirten Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "Atlas ile 10 yıla yakın bir süredir pazarda oluşturduğumuz başarıyı yeni kamyonumuzla farklı bir tonaja da taşımayı hedefliyoruz. Atlas 3D, 12 tonluk azami yük ağırlığı, uygun yatırım maliyeti, ekonomik yakıt tüketimi, düşük yedek parça ve bakım giderleri ile hafif

kamyon segmentine şimdiden yeni bir soluk getirdi. Lojistik ve nakliye sektörünün son dönemde en gözde araçları arasında yer alan Atlas ile kamyon satışlarımızı artırarak devam ettirmek istiyoruz. Güçlü paydaşlarımızla belirlediğimiz hedeflere ulaşacağımıza inanıyoruz" dedi.

7420 sayılı gelir vergisi kanunu ile bazı kanun ve kanun hükmünde kararnamelerde değişiklik yapılmasına dair kanun

Sayın Okurlar; Gelir Vergisi Kanunu ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun" 09/11/2022 Tarih ve 32008 Sayılı Resmî Gazetede yayımlanmıştır. Vergisel olarak alakadar olunan birkaç önemli maddeleri aşağıdaki gibidir.

• Çalışanlara yemek bedeli olarak yapılan günlük 51 TL tutarı aşmayan ödemeler istisnası kapsamına alınmaktadır, - 193 sayılı Kanunun 23'üncü maddesinin birinci fıkrasının (8) numaralı bendinin parantez içi hükmü aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir ve fıkraya aşağıdaki bent eklenmiştir. "İşverenlerce, işyerinde veya müstemilatında yemek verilmeyen durumlarda çalışılan günlere ait bir günlük yemek bedelinin 51 Türk lirasını aşmayan kısmı istisna kapsamındadır. Ödemelerin bu tutarı aşması halinde aşan kısım ile bu amaçla sağlanan diğer menfaatler ücret olarak vergilendirilir." Gelir Vergisi Kanunu'nun 23. maddesinin (8) nolu bendi hükmü uyarınca işverenlerce, işyerinde veya müstemilatında yemek verilmeyen durumlarda çalışılan günlere ait

bir günlük yemek bedelinin (2022 için) 51 Türk lirasını aşmayan kısmı istisna kapsamındadır. Ödemelerin bu tutarı aşması halinde aşan kısım ile bu amaçla sağlanan diğer menfaatler ücret olarak vergilendirilecektir. • Turizm payı alınan mükellefler ile bu mükelleflerden alınan pay oranları yeniden düzenlenmektedir, Turizm Payı ile ilgili olarak 01.01.2024 tarihinden geçerli olmak üzere turizm payı oranları yeniden düzenlenmiş, turizm payı alınan işletmelerin turizm payı oranları azaltılmıştır 7183 sayılı Kanunun 6 ncı maddesinin ikinci fıkrasının (a), (b), (c), (ç) ve (d) bentleri aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir. " a) Bileşik tesisler ile konaklama tesislerinden binde beş, b) Bakanlıktan belgeli yeme-içme ve eğlence tesislerinden binde beş, c) Deniz turizmi tesislerinden binde beş, ç) Seyahat acentalarından (münferit uçak bileti satışları hariç) on binde beş, d) Hava yolu işletmelerinden (ticari yolcu taşımacılığı faaliyetlerinden) on binde beş, • İşverenler tarafından çalışanlara 1.000 Türk li-

rasına kadar yapılacak elektrik, doğalgaz ve ısınma gideri ödemesi gelir vergisinden istisna edilmekte, bu ödeme prime esas kazançta dahil edilmeyecektir. • COVID-19 yasaları kapsamında kesilen idari para cezalarının tahsilinden vazgeçilmiştir. Covid-19 salgınının yayılmasını önlemek amacıyla 11 Mart 2020 tarihinden itibaren verilen ve ilgisine tebliğ edilmiş olan idari para cezalarının tebliğ edilmesi, tebliğ edilmiş olan cezaların tahsilinden vazgeçilmesi, bu düzenlemenin yürürlük tarihinden önce işlenen söz konusu kabahatler için idari para cezası verilmemesi, tahsil edilmiş olan idari para cezalarının ise iade edilmeyecektir.



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr



9 ayda satışlarını yüzde 20 artırdı...

Dünyanın önde gelen lastik devlerinden birisi olan Michelin, 2022 yılının dokuz aylık döneminde önceki yılın aynı dönemine göre satışlarını yüzde 20,5 oranında artırarak 20,7 milyar Euro'ya çıkardı.

PANDEMİ sonrası otomotiv endüstrisinde ciddi artışlar yaşanıyor. Mobilite alanında öncü şirketlerden biri olan Michelin de, bu yılın dokuz aylık dönemine ilişkin bilançosunu açıkladı.

Michelin Grubu'nun bu dönemdeki konsolide satışları, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 20,5 artışla 20,7 milyar Euro'ya ulaştı.

Süregelen tedarik zincirindeki sorunlar, yaygın enflasyon ve gelecekteki talebe ilişkin sınırlı görünürlük ile şekillenen bir pazar ortamında satışlarını artıran Michelin, yılın son çeyreğine girerken başarılı bir operasyon yönetmeye devam ediyor.

Rusya'dan çıkış ve özellikle ikinci çeyrekte Çin'de yaygın olarak uygulanan sokağa çıkma yasaklarından kaynaklanan talep düşüklüğü gibi faktörlere rağmen Michelin satış adetleri yıl bazında sabit kaldı.

Bu durum artan Asya ithalatından ve dağıtımdaki yüksek stoklardan üçüncü çeyrekte geçici olarak etkilenen pazar ortamında, Grubun öncelikli olarak birim marjlarını korumaya odaklandığına işaret ediyor.

Michelin Grubu, fiyat karması etkisinden doğan yüzde 14,3 veya

2.459 milyon euroluk bir artış sağlarken bunda sistematik olarak satış fiyatlarındaki yüksek maliyetleri aktarma politikası ve fiyat endeksleme hükümleri etkili olan en önemli faktörlerdendi.

18 inç ve daha büyük ebatlı lastiklerin otomotiv segmenti satışlarındaki payının sürekli olarak arttığını ve Madencilik lastiği satışlarında beklenen güçlü ivmeyi yansıtan, karma etkisinden doğan yüzde 0,9'luk artış da fiyat karması etkisinden doğan büyümeyi etkileyen diğer bir unsur oldu. Fenner ve filo yönetimi iş kollarındaki güçlü kazançların yönlendirdiği,

Grubun gelir büyümesine yüzde 1,1 oranında katkı sağlayan lastik dışındaki iş kollarında ise yüzde 22 artış sağlandı. ABD dolarının euro karşısında değer kazanması başta olmak üzere olumlu kur etkisinden kaynaklanan kazanç ise 1.116 milyon euro oldu. 30 Aralık 2021'den bu yana Allopneus.com'un bünyeye katılmasından dolayı konsolidasyon kapsamındaki değişikliklerin getirdiği yüzde 1'lik artış da 2022'nin dokuz aylık döneminde büyümeyi destekleyen başka bir unsur olarak dikkat çekti.



Karşınızda Otokar Elektrikli Otobüs Ailesi

6 metreden 18,75 metreye, toplu taşımada ihtiyaç duyulan çevre dostu, ekonomik çözümler Otokar Elektrikli Otobüs Ailesinde...



%100 Elektrikli Sıfır Emisyon Sessiz Sürüş Telematik ile %100 Uzaktan Kontrol

444 6857 (444 OTKR) www.commercial.otokar.com.tr /OtokarAS /OtokarTr /OtokarTicariAraclar



Otokar
Doğru karar



Temsa milli basketbolumuza sponsor oldu

Türk sporuna önemli destekler sunan TEMSA, milli basketbol takımlarımızla da sponsorluk anlaşması imzaladı. Törende konuşan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, 'bu iş birliğimiz çok daha büyük başarıların ilk adımı olacak' dedi.

PEK çok alanda hayata geçirdiği sosyal sorumluluk projeleriyle takdir toplayan TEMSA, sporumuzun da en büyük destekçilerinden birisi... Geçen hafta Türkiye Basketbol Federasyonu ile Sabancı Holding ve PPF Group ortaklığı çatısı altında faaliyet gösteren TEMSA arasında imzalanan anlaşmayla TEMSA; milli takımlar sponsoru oldu. İmza töreni; Türkiye Basketbol Federasyonu Başkanı Hidayet Türkoğlu ve TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu Sinan Erdem Spor Salonu'nda gerçekleştirildi. Anlaşma kapsamında TEMSA önümüzdeki 3 yıl boyunca A Milli Takımların sponsorluğunu üstlenecek ve millilerin yurt içi ile yurt dışında katılacağı müsabakalarda sporcuların transferlerini de Türkiye'de üretilen TEMSA markalı otobüslerle sağlayacak.

Türkiye Basketbol Federasyonu Başkanı Hidayet Türkoğlu, "Ülkemizin en önemli kurumlarından TEMSA, önümüzdeki 3 yıl milli takımlarımızın resmi sponsoru olacak. 60'tan fazla ülkeye araç ihraç eden, adını global ölçekte duyuran ve kabul ettiren böylesine önemli bir markayla iş birliği yapacağımız için çok heyecanlıyız.

Türk basketboluna ve milli takımlarımıza destekleri için TEMSA CEO'su Sayın Tolga Kaan Doğancıoğlu ve ekibine bir kez daha teşekkür ediyorum.

Başarılarıyla gurur duyduğumuz TEMSA, sürekli gelişen teknolojisi ve yeni nesil çözümleriyle örnek bir kuruluş haline gelmiştir. İlk yerli elektrikli otobüsü geliştirerek ülkemizde öncü olan TEMSA, yaptığı yeni atılımlarla da sektöründe dünyanın lideri olma yolunda ilerliyor.

Camiamızın takdiriyle yeniden göreve gelişiminiz üzerinden bir yıl geçti. İkinci dönemimizin ilk yılını tamamladığımız bugünlerde, sponsorluklar ve basketbol maçlarının daha fazla kişiye ulaşması konusundaki başarılarımızı

sürdüyoruz. İmzaladığımız yeni sponsorluk anlaşmaları ve iş birlikleriyle kulüplerimizin mali olarak desteklenmesini, basketbolumuzun geniş kitlelere ulaşmasını sağladık.

Basketbol maçlarının televizyon ve dijital yayınlarıyla ilgili ilk dönemimizdeki kazanımları devam ettirmenin yanında önemli adımlar attık. Bugün bütün liglerimizde oynanan maçların tamamı, gerek televizyon gerekse dijital yayımlarla canlı olarak basketbolseverlere ulaşıyor.

Basketbolumuzu dünyaya tanıtarak, basketbol heyecanını geniş kitlelere yayarken her geçen gün bizimle iş birliği yapan marka ve kurumların sayısının artması gücümüze güç katıyor. Bu anlamda TEMSA ile yaptığımız iş birliğinin değeri diğer bütün sponsorluklarımız gibi bizler için çok büyük. Milli takımlarımızın yeni başarılar ve zaferler için bundan sonra yola TEMSA ile çıkacak olması hepimize güven ve mutluluk veriyor. İş birliğimizin Türk basketboluna hayırlı olmasını diliyorum."

TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu ise açıklamada bulundu: "Türkiye Basketbol Federasyonumuz ile attığımız bu imzalar, bizim için bir sponsorluktan çok daha öte anlamlar taşıyor. Bugüne kadar 66 ülkeye ihraç ettiğimiz 15 binden fazla aracımızın her biri başlı başına, Türk sanayisinin, fabrikamızdaki çalışma arkadaşlarımızın emeğini; bu topraklarda doğup büyümiş bir Türk markasının küresel vizyonunu yansıtır.

Bugüne kadar Avrupa'da ve dünyada çok sayıda başarıyla imza atmış, hepimize büyük sevinçler yaşatmış milli basketbol takımıyla böylelikle bir yolculuğa çıkmak bizim için gerçekten gurur verici. İnaniyoruz ki bu iş birliğimiz çok daha büyük başarıların ilk adımı olacak. Hep birlikte, ülkemizle, takımıyla, yurt dışındaki başarılarımızla gururlanmaya devam edeceğiz'.



TEMSA'NIN PRESTİJ SATIŞLARI HIZ KESMİYOR



Tuncay Seyahat'e 15'lik teslimat

TEMSA'nın teslimat serisi tüm hızıyla devam ediyor. Son teslimatın adresi Kocaeli oldu. 1990 yılından bu yana TEMSA araçlarıyla hizmet veren ve bünyesinde 67 adet TEMSA araç bulunduran Tuncay Seyahat, 15 yeni Prestij SX ile filosunu güçlendirdi. Araçlar, Tuncay Seyahat'in Kocaeli'deki merkezinde düzenlenen törenle teslim edildi. Törene TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ, Otobüs Bölge Müdürü Fatih Demirel, firma sahipleri Cevat Tuncay, Vedat Tuncay ve TEMSA bayisi Abdurrahman

Çavuşoğlu katıldı. Yeni yatırımlarla araç kiralama, personel taşımacılığı ve şehirlerarası yolcu transferi hizmetlerini genişletmek istediklerini söyleyen Tuncay Seyahat Sahibi Cevat Tuncay, "Filomuza kattığımız 15 yeni Prestij SX ile TEMSA araç sayımız 82'ye ulaştı. TEMSA araçlarının yüksek performansı ve yakıt tasarrufunun yanı sıra son teknolojilerle üretilmesi ve yolcu konforunu da maksimum seviyede tutan tasarımı araç tercihlerimizde etkili oldu" dedi. 30 yılı aşan iş birliğinde Temsa ekibinin ilgisi ve desteklerinin de önemini vurgulayan Tuncay, "Müşterisini tanıyan ve ihtiyacına uygun çözümler üreten bir markayla çalışmak, iş süreçlerimizi hatasız yürütmemizi sağlıyor. Hizmetimizin en önemli noktası olan ulaşım konforunu en üst düzeye taşıyarak müşteri memnuniyetinde de öne çıkmamızı sağlayan TEMSA, doğru aracı almanın ötesinde başarıyı yukarıya taşıyan bir yol arkadaşı. Umuyorum ki yeni dönem yatırımlarımızda da TEMSA ile büyümeye devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ ise, "TEMSA araçlarının sunduğu kalite, teknolojik donanım, düşük yakıt tüketimi gibi özellikler Türkiye'nin önde gelen firmalarının tercihi olmaya devam ediyor. Yeni yatırımlarıyla filosunu büyütmek isteyen firmalar için Prestij SX araçlarımız da son yıllarda taşımacılıkta en çok tercih edilen araçımız. Bu kapsamda Tuncay Seyahat ile uzun yıllardır devam eden iş birliğimizi Prestij SX araçlarımızla bir adım öteye taşıdık. Tuncay Seyahat'e katılan yeni 15 Prestij SX aracımızın hayırlı olmasını ve iş birliğimizin büyüyerek devam etmesini diliyorum." dedi.



Turex filosuna 10 Prestij daha kattı



YURDİŞINA gerçekleştirdiği elektrikli otobüs ihracatıyla dikkatleri üzerine çeken global otobüs üreticisi Temsa, yurtdışında de seri teslimatlarını sürdürüyor. Şirket, özellikle kendi segmentindeki Prestij SX aracıyla adeta fırtına gibi esiyor. Temsa, son olarak personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren, Türkiye'nin önde gelen şirketlerinden Turex Turizm'in de bir daha tercihi oldu. Turex Turizm, 2022 yılı yatırım programı kapsamında araç parkına 10 adet Prestij ekleyerek gücüne güç kattı. Araçların teslimat töreninde; Temsa Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ, Temsa Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel, Turex Turizm Genel Müdürü Celal Kalkan ve Turex Turizm Filo Müdürü Tolga Sayın hazır bulundu.

Törende konuşan Temsa Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ, "TUREX gibi köklü ve güçlü bir kuruluşun tercihi olmak, bizim için gurur verici. Bu işbirliğimizi gelecekte de devam ettirmek arzusunda. Bu vesile ile yatırım tercihini Prestij aracımızdan yana kullanan Turex Turizm yöneticilerine teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

Yeni Fuso Canter

Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



**Odabaşı Madeni Yağ Akaryakıt ve
Petrol Ür.San.Tic.Ltd.Şti.**

Dökmebaşı Mah. Elazığ Blv. No: 354/1 Diyarbakır
Tel: 0 412 290 25 24



MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü
Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.
www.fusocanter.com

Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir

ÖRGÜTLENME KOMİSYONU BAŞKANI MUSA ÇAKTIR: TOFED'e yetki verin korsan bitsin!

Hiç bir belgesi olmadığı halde özellikle yoğun dönemlerde korsan taşımacılık yapan sayısız otobüs var. Evet mücadele var; ama onlar 'yola devam' diyorlar. Bunlar suç işliyorlar. TOFED Örgütlenme Komisyonu Başkanı Musa Çaktır ise, özellikle 'belgeli' korsan taşımacılığa dikkat çekiyor. Yönetmelikle ellerini bir belge ile sağlamaştırsa da, Musa

GÜLEGÜLE: Uzun yıllardır TOFED'in yönetiminde yer alıyorsunuz. Şu anda federasyondaki göreviniz ne? Göreviniz ile ilgili yaptığınız çalışmalarından bahsedermisiniz?

Mücadelemizi yoğun olarak sürdürüyoruz

ÇAKTIR: An itibarıyla Örgütlenme Komisyon Başkanı'yım, Genel Sekreter Yardımcısı'yım ve aynı zamanda da Bireysel Otobüsçüler Dernek Başkanı'yım. Örgütlenme Komisyonu olarak başlıca görevimizden birisi korsan taşımacılıkla mücadeledir. Öte taraftan yıkıcı rekabeti önlemek de komisyonumuzun görevleri arasında. Bu amaçla bölge toplantıları düzenliyoruz, fiyat istikrarına katkı sunuyoruz. Yeni derneklerin kurulması, mevcut derneklerin denetlenmesi de bize ait.

GÜLEGÜLE: Otobüsçünün ekmeğini çalan korsan taşımacılık ile alakalı neler yapıyorsunuz?

1.700 kilometre yapanlar bile var

ÇAKTIR: Genelde bölgelerden gelen şikâyetler üzerine harekete geçiyoruz. Hep aynı şeyler duyuyoruz. Son dönemlerde belgelerdeki karışıklıklar nedeniyle korsan taşımacılığın meşrulaştığını görüyoruz. Aslında korsan taşımacılık yok, belgeli haksız kazanç ve bizim emeğimize saldırı var. Biz bunları gördük. Daha önce çok kısa yolda çalışan ve 100 km üstü taşımacılık yapamayan ve sokak aralarından kalkan otobüslerin artık, elindeki belgelere dayanarak bırakın 100 kilometreyi, 1700 km kadar da yol yapabildiklerini görebiliyoruz. Bunlarla ilgili çalışmalarımızı yapıyoruz. Esnafın ve sektörün bize verdiği bilgiler doğrultusunda korsan minibüsler ile mücadele ediyoruz ve 'bunlarla alakalı ne yapabiliriz' sorusuyla bize geldiklerinde, gidip oradaki durumu inceliyoruz, resimlendiriyoruz, gerekli mercilere bildiriyoruz ve bunun sonucunu da alıyoruz.

GÜLEGÜLE: Bu çalışmalarını sadece İstanbul için mi yoksa tüm Türkiye için mi yapıyorsunuz?

Faaliyet alanımız tüm Türkiye

ÇAKTIR: TOFED, sadece İstanbul'un değil, Türkiye'deki tüm otobüsçülerin federasyonudur. Dolayısıyla faaliyet alanımız da 81 ili ve bağlı ilçeleri kapsıyor. Komisyon olarak hangi bölgeden şikâyet alıyorsak, hemen araya hareket ediyoruz. Yakın zamanda pek çok il ziyaretimiz oldu, olmaya da devam edecek.

GÜLEGÜLE: Ağrılıklar olarak bu ziyaretlerde ne gördünüz? İstanbul'u düşünürsek korsan taşımacıların adresi genelde nereler oluyor?

İstanbul Beylikdüzü çok sıkıntılı

ÇAKTIR: Korsan taşımacılıkla ilgili son dönemlerdeki en büyük yaralarımızdan bir tanesi İstanbul'da, en çok da Beylikdüzü'de. Trakya'ya çalışan firmalarımızın, sektör mensuplarımızın bunlarla mücadele ederken yıldıkların gördük. Keza benzer durumu Çanakkale bölgesinde görebiliyoruz, Edirne'de görebiliyoruz... İstanbul Anadolu yakasına baktığımız zaman da, zaten belediyelerin almış oldukları belgelerle beraber bizimle vermiş oldukları mücadeleleri görebiliyoruz. Yoğunlaştığımızda yaralarımıza en çok tuz basan ve en çok sıkıntı veren yerlerden biriyorduk, ulaştırmaya da bildiriyoruz netice alamıyoruz. Belgesiz olan belgeleri yetersiz. Çünkü D2 belgesi ile acente açmış gibi düşünün. Onların da hepsi belgeli korsan.



Bunlar belgeli korsan dedik ya, yetmeyen belgelerinin içine bir de kendi işlerini sokuyorlar. Aslında bu belge ile acente açamazlar. Biliyorsunuz sadece grup taşımacılık ile ilgilidir D2 belgeleri. Ama bunlar hem acente açıyor hem bilet kesiyor hem sıraya giriyor; yani tarifeli sefer yapmaya başlıyor. Bunlarla ilgili bütün detayları yetkililere vermemize rağmen, bugüne kadar çok iyi bir sonuç alamadık. Bahsettiğim yerle ilgili UKOME'nin dışında, trafik bölge müdürlüğünden tutun da, gittikleri il ve ilçelerdeki belediye başkanlıklarınakaymakamlıklarına, valiliğe kadar çıkıyoruz. Ayrıca ulaştırma bölge müdürlüğüyle de sürekli temas halindeyiz. Sıkıntılarımızın yetkililerin hepsine iletilmesine rağmen bir çözüm bulamadılar. Ama amacımız sektörün bu yararlarını en iyi şekilde kaplamaya çalışmaktır. Yani mücadeleye devam!

GÜLEGÜLE: Bununla ilgili hayati bir şey yapabilir mi yani neler yapabileceğinizi anlatıldığında onlara önerileriniz ne oluyor bunlarla ilgili?

Açıkça emek hırsızlığı yapıyorlar

ÇAKTIR: Şunu görebiliyoruz; tamam bir kanun çıkarılıyor veya bir belge çıkarılıyor veya herhangi bir yönetmelikten bir şey yapılıyor tamam da denetim hiç yok. Gittiğimiz pek çok yerde denetim noksanlığını gördük. Bu denetim noksanlığı gidermek için, TOFED olarak her ilde örgütlediğimiz için, bize de resmi yetki verilsin istedik, isteriz de. En azından onlarla beraber yapacakları uygulamalarda ve denetimlerde bizleri de yanlarında götürebilirler diye düşünüyoruz. Ne yapabiliriz diye şunu da söyleyebilirim; herkes yaptığı iş hangi belgeye dayanıyorsa o işi yapсын istiyoruz. Bu şekilde taşımacılık yapanların da, açık ve alenen zaten kendi belgeleri içinde çalışmadıklarını başkasının emeklerine hırsızlık yaptıklarını görebiliyoruz.

GÜLEGÜLE: Burada hayati vurucu konu şu olmalı mı o zaman Musa Bey; hani TOFED bu konuda ulaştırma bakanlığından yetki istiyor bu yetki ile beraber bu sorunun çözümüne katkı sağlayıp ortadan kaldırmanın peşindeyiz diyorsunuz yani.

Denetimin bir parçası olmak istiyoruz

ÇAKTIR: Kesinlikle öyle. Eğer biz de bu denetim sürecinin içerisinde olursak; çünkü biz sahada çalışanlar ve işin uzmanıyız, sektörün içinden geliyoruz, neler olabileceğini, neler yapıldığını çok iyi biliyoruz ve bunları zaten detayları ile beraber kendilerine sunuyoruz. Dolayısıyla biz sektörün tek sivil toplu kuruluşu olarak yanlarında olursak, sahada daha fazla iş yapabileceğimize ve korsan taşımacılığı bitirebileceğimize inanıyoruz.

GÜLEGÜLE: Bakanlığa bu konudaki talebinizi iletiniz mi; iletmişseniz son durum ne?

Yetkiyi almanın peşini bırakmayacağız

ÇAKTIR: Çalıştayda da bu talebi dile getirip, yetki istediğimizi bakanlık yetkililerine açıkça bildirdik. Yani bir sivil toplum kuruluşu olarak bizim yetkimiz olmalı dedik. Sektörün yanında sektörün, beraberinde yetki istediğimizi söyledik. Ama bu isteğimizi daha net olarak dillendirip, yetkiyi alıp sonuca varmak istiyoruz. Federasyonumuzun etkinliğini kullanarak, bakanlık yetkililerine konuyu daha detaylı anlatarak inşallah yetki alacağız.

GÜLEGÜLE: Çalışma derken TÜRSAB modeli bir denetim sistemi mantıklı mı?

TÜRSAB gibi denetleyici olmalıyız

ÇAKTIR: Biz zaten genelde oradan yola çıkıyoruz. TÜRSAB, nasıl saha denetimlerine çıkıp ya da kendileri denetim yaparak bir sonuç alıyorsa, biz de bu şekilde resmi bir yetki alıp bu sorunların çözümünü sağlayabiliriz. TÜRSAB gibi, 'acente belgesi var mı veya yok mu'yu denetleyebiliriz. Ya da denetim anında ekiplerin yanında olmak istiyoruz, yani denetleme yapılırken biz de yanında olabiliriz dedik.

GÜLEGÜLE: TÜRSAB denetleyebilir ya; TOFED de Ulaştırma Bakanlığı'ndan yetki alıp bu denetimlerde bulunmak mı istiyor?

Bizim de odamızın olması lazım

ÇAKTIR: Böyle bir yetkiyi yıllarca istediğimiz halde, bakanlık buna hiç yaklaşmadı. Bakın sektör meclisimiz var, ticaret odalarında önemli sayıda sektör temsilcimiz var; konu bu olunda etkisiz ve eksik kalıyoruz. Düşünebiliyor musunuz; yani odamız yok sadece temsil edildiğimiz bir meclis var. Ve bu meclisten de yetki almak kolay bir şey değildir. Ama biz çalışmalarımızı biraz detaylandırıp, bu denetimlerde bulunmanın önünü açacağız. Tekrar ediyorum evet biz resmi bir kuruluş değiliz; ama tarafız ve dolayısıyla da bizleri ciddi manada etkileyen bu korsanlarla mücadelenin denetleyici noktasında olmak istiyoruz.

GÜLEGÜLE: Yetki verilirse denetimlerle ilgili neler yapabilirsiniz?

D2 ile acente açma hakları yok

ÇAKTIR: Bize verilecek yetki çerçevesinde sıkıntının yaşandığı her yere gidip yapılan haksızlığı ortadan kaldıracaktır. Çünkü bu işi en iyi bilen bizleriz. Acenteye gidip 'kardesiğin sen hangi belgeleri kullanıyorsun, nasıl

Çaktır'a göre bunları faaliyetleri yasanın dışına çıkarıyor. Mesela; D2 belgesi ile acente açılmayacağına altını çizen Çaktır, başta İstanbul olmak üzere pek çok ilde bu belge ile tarifeli seferler yapılıyor, ofislerde biletler satılıyor. Başkan olduğu komisyonun bu konuda verdiği mücadeleyle de gazetemize anlatan Musa Çaktır'ın bu söyleşisini ilgi ile okuyacağınızı düşünüyoruz.



ÖRGÜTLENME KOMİSYONU BALIKESİR'DE



ÖRGÜTLENME KOMİSYONU KUŞADASI'NDA



ÖRGÜTLENME KOMİSYONU BURSA'DA



ÖRGÜTLENME KOMİSYONU MANİSA'DA

bir taşımacılık yapıyorsun. Hangi belge ile taşımacılık yapıyorsun' diye soracağız. Eğer D1 ile taşımacılık yapıyorsan, araçları 25+1 değilse yaptığın yanlış ve belgeli korsan oluyor, yani kendi belgesinin kapsamının dışında çalışıyor; dolayısıyla korsanlık yapıyor. Eğer D2 ise acente açma zaten hakkı yok, açacaksa bile bir merkezden, bir büro içinde bilet kesme şansı yoktur. Toplu halde alacağı 15 tane yolcu, bir noktadan alıp bir başka noktaya getirmesi demektir bu. Ama hem acente açıp, hem bilet kesip, hem tarifeli gibi 'şu saatlerde kalkacağız' diye taahhüt veriyorsa, ben o denetlediğim firmadaki yanlışları yazmam, belge kapsamı hangi ilgiliyi bağlıysa bildiririm. Önce Ulaştırma Bakanlığı'na bildiririm, 'yok öyle değil, bu trafiği ilgilendiriyor' derse ve o da ilgilenmez ise UKOME'ye bir şekilde oradan belirleyecekleri insanla birlikte bunu çözmeyi hedefliyoruz.

GÜLEGÜLE: Aydın'da yaptığınız bir çalışma var olduğunu söylediniz. Bize kısa olarak anlatır mısınız?

Aydın'da akıl almaz şeyler var

ÇAKTIR: Aydın'da biz gittiğimizde dediler ki 'burada minibüsler peron yapıyorlar'. 'Böyle bir şey olabilir mi' dediler, biz de dedik ki 'tamam bir sorulum bakalım nasıl, hangi belge ile yapıyor' diye... Sorduğumuzda kooperatif kurmuşlar, hem D1'lerini de almışlar hem trafikteki kayıtları da vardır. Çıkış girişlerde herhangi bir sıkıntı yokmuş. Ama peron olarak baktığında her ne kadar bir belgeye dayandırılmışlar bile bu otobüsçü ile rekabet eder. Gittikleri yollar 200-250 km... Bizim esnafımız 250 km üzeri eserlerde 80 liraya yolcu taşırken, onlar 350 kilometre için yolcudan sadece 30 lira alıyorlar; el insaf! Dolayısıyla bu adil değil. Bunlarla ilgili daha farklı bir şeyler düşünülmesi, mesela başka bir belgelendirme ola-



ÖRGÜTLENME KOMİSYONU AYDIN'DA

bilir. Bize göre bir otogarda sadece D1 belgesi olan otobüs firmaları faaliyet gösterebilmeli. İlçe minibüsleri ve bu tür kooperatiflerin yerleri ilçe otogarıyla ilgili. Hiçbir sıkıntımız olmuyordu. Herkes ona göre gidiyordu, ona göre çıkıyordu. Şimdi otogardan rahat bir şekilde çıkabiliyorlar; araç 18 koltuklu mu, 25 koltuklu mu buna bakılmıyor.

Yeni Fuso Canter

Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



ŞEREF OTO

Satış

Kızılırmak, Mevlana Blv. No: 146/A,
06520 Çankaya / Ankara
T: +90 312 284 81 81
F: +90 312 284 81 80
satis@serefoto.com

Şeref Oto Servis

Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,
06105 Etimesgut / Ankara
T: +90 312 278 38 48
F: +90 312 284 47 37
serefoto@serefoto.com



MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü
Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.

www.fusocanter.com

Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir

Daimler'in gücüyle 'YILDIZ'a daha güçlü destek verilecek



En zorlu süreçlerde bile sunduğu finansman desteğiyle müşterisine araç alımını kolaylaştıran Mercedes-Benz Kamyon Finansman, 1 Ekim 2022 itibarıyla Daimler Truck bünyesinde hizmet vermeye başladı. Şirket, aktif büyüklüğü açısından da Türkiye'nin en büyük finansman şirketi konumunda yer alıyor...

MERCEDES-Benz Türk, müşterisine finansal destek sağlamak amacıyla 2000 yılında Mercedes-Benz Finansman Hizmetleri'ni kurmuştu. Uzun yıllar bu isimle hizmet veren kuruluşun ismi, 2022 yılında Mercedes-Benz Kamyon Finansman olarak değiştirildi. Mercedes-Benz marka otobüs ve kamyon satın almak isteyenlerin finansal ihtiyaçlarına yanıt vermeyi hedefleyen Mercedes-Benz Kamyon Finansman, uzun vadeli ve kişiye özel finansman ekosistemi yanında sigorta hizmetleri de sunuyor. Mercedes-Benz Kamyon Finansman ile ilgili detaylar ve şirketin gelecek hedefleri, Mercedes-Benz Kamyon Finansman CEO'su Gökmen Onbulak ve Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün'ün katıldığı bir toplantı ile aktarıldı.

Toplantıda konuşan Mercedes-Benz Kamyon Finansman CEO'su Gökmen Onbulak,

"Daimler AG, kamyon ve otobüs ürün gruplarının üretim, satış, satış sonrası ve finansal hizmetler birimlerini tüm dünyada Daimler Truck AG çatısı altında yeni bir kurumsal yapı altında topladı. Aynı strateji paralelinde Türkiye'de Mercedes-Benz Kamyon Finansman ve Daimler Sigorta Aracılık Hizmetleri A.Ş. Nisan 2022 tarihinde faaliyetlerine başladı. Bu 2 yeni firmanın Daimler Truck AG'nin iştiraki olan Daimler Truck Financial Services şirketine hisse transferi 1 Ekim 2022 tarihi itibarı ile tamamlandı. Türkiye'de satılan her 2 Mercedes-Benz marka kamyonun 1'inin ve 10 otobüsün 7'sinin finansmanı Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından yapılıyor. Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Haziran 2022 itibarıyla aktif büyüklüğü açısından Türkiye'nin en büyük finansman şirketi konumuna geldi" dedi.

Düzenlenen toplantıda geleceğe dair hedef-

leri de açıklanan Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Mercedes-Benz Türk'ün satış rakamlarında yakaladığı güçlü büyümeye verdiği desteği gelecekte de artırarak sürdürmeyi amaçlıyor. Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Avrupa bölgesindeki ülkeler arasında en başarılı finansman şirketi konumunu korumayı da hedefliyor.

Büyük yıldız güçlü destek

1 Nisan 2022 itibarıyla hizmet vermeye başlayan Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Mercedes-Benz Türk'ün öncü olduğu kamyon ve otobüs pazarında "Büyük yıldız güçlü destek" misyonuyla yola çıktı. Mercedes-Benz marka kamyon ve otobüs ürünleri için müşterilerine özel finansal çözümler sunan kuruluş, aktif büyüklüğü açısından Türkiye'nin en büyük finansman şirketi konumunda yer alıyor.



inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com

ix
INOVA
DESIGN
CENTER

AGILE 4525P



10 KASIM 1938



Saygıyla Anıyoruz



GENEL BAŞKAN
AV. BİROL ÖZCAN



Teslimat törenine Ofses Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, İcra Kurulu Üyesi Emirhan Şahinoğlu, Genel Müdür Han Gedik, Okyanus Kolejleri İcra Kurulu Üyesi Furkan Özbey, Genel Müdür Lokman Demiray, Enke Otomotiv sahibi Kerim Civelek, Anadolu Isuzu Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörü Hakan Kefoğlu, Yurt İçi Satış Direktörü Yusuf Teoman, Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük, Bayi Kanalı Yöneticisi Ferhat Sancaklı ve Bayi Kanalı Sorumlusu Emin Günışık katıldı.

Ofses'e 15'lik Isuzu NOVO LUX teslimatı

Anadolu Isuzu, önemli bir teslimata daha imza attı. Şirket, yetkili bayisi Enke Otomotiv aracılığıyla sektörünün önemli oyuncularından Ofses Turizm'e 15 adet Isuzu Novo Lux satışı gerçekleştirdi.

KÜÇÜK otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, iç pazara yönelik gerçekleştirdiği önemli teslimatlarıyla da adından söz ettiriyor.

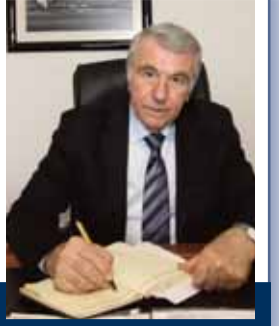
Anadolu Isuzu, belediyeler başta olmak üzere toplu ulaşım ve taşıma hizmeti veren işletmelere yönelik peş peşe yaptığı teslimatlara bir yenisini daha ekledi. Şirketin yetkili satıcılarından Enke Otomotiv, İstanbul'un önde gelen taşımacılık şirketlerinden Ofses Turizm'e 15 adet Novo Lux midibüs satışı

gerçekleştirdi. Her zaman Isuzu kalitesi ve sağlamlığını tercih eden Ofses Turizm, 2018 yılında 15 adet Novo Lux'u filosuna dahil etmişti. Düşük yakıt tüketimi, konforu ve satış sonrası hizmetlerden aldığı memnuniyetten dolayı son tercihiyle birlikte toplam Novo Lux sayısını 30 adete yükseltti.

Araçların teslimatı için Ofses Turizm, Anadolu Isuzu ve Enke Otomotiv yetkilileri Anadolu Isuzu Şekerpınar fabrikasında bir araya geldiler.

Faaliyetlerine 2004 yılında personel ve öğrenci taşımacılığı sektöründe başlayan Ofses Turizm, bugün tahditli ve tahditsiz taşımacılık alanındaki tecrübesiyle özellikle okul servisi alanında profesyonel bir kadrolaşmaya sahip olarak Türkiye'nin 16 ilinde 67 Kam-püs' de 30.000 öğrenciye servis hizmeti sağlıyor.

Odaların sektör için önemi çok büyük



İbrahim ARTTIRDI

NE kadar güçlü isen, o oranda dikkate alınır ve sorunların çok daha rahat çözülür. Tersine ise sizi dinleyen olmaz, ne kadar önemli olursanız da olun, sorunlarla boğuşmaya devam edersin. Mesela bizim şehirlerarası otobüs sektörü... Türkiye'nin tüm il ve ilçelerinde faaliyet gösteren tek sektör, otobüsçülüktür. Temsi ettiği sermayeye baktığında, yine ilk ona girer. İstihdam da da şampiyon bir sektördür. Yaptığımız iş ise, kutsalların en büyüğüdür: İnsan taşımak... Peki bu kadar önemli ve hayati sektör dikkate alınıp kollanıyor mu? Bakanlıklara gittiğinizde kapılar sonuna kadar açılıyor mu? 'Bu sorunlar nedeniyle iş yapamıyoruz' dediğinizde hemen gerekli yerlere talimatlar veriliyor sorununuz çözülüyor mu? Tüm bu soruların cevabı, koca bir HAYIR! Peki neden, güç değil. Burada gücün ne olduğu büyük önem kazanıyor tabii... Gücün ilk kriteri, hiç kuşkusuz örgütlü olmaktır. Tabii sağlam bir örgütlülük. Birlikte ve ortak hareket, bir diğer kriter. Sen kendi içinde birlik olamazsan zaten güç değilsin demektir. Tüm bunlar, sektörün içerisinde olması gereken şeyler. İşin bir diğer önemli boyutu ise, dışardan destekler oluşturmak. İşte tam da bu noktada odaların çok büyük bir önemi var. Mesela İstanbul Ticaret Odası (İTO)... Üye sayısı ve temsil ettiği sermaye açısından Türkiye'nin en büyük oluşumlarından birisi...

İTO'nun gündeme getirdiği, sahiplendiği her sorun, çözüme kavuşmaya gebe. Çünkü en çok dikkate alınan kurumların başında yer alır. Diğer illerdeki odalar ve tabii ki bir üst oluşum olan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) önemi de çok ama çok önemli. Ben de yıllarca İTO'da sektörü temsil eden isimlerden biriyim. Kurumun ne kadar etkili olduğunu yakından bilenlerdenim. Öyleyse; böyle bir gücü arkımıza almak durumundayız. Sadece seçilip oraya gitmek değil, seçilenlerin orada daha fazla etkili olması da gerekiyor. Güzel bir gelişme var tabii; artık sektör bu kurumların değerini fark etti ve odalarda daha çok temsil edilmeye başladık.

Geçen hafta İTO organ seçimleri yapıldı. Sektörümüz, bu seçimlerde yapması gerektiğini yaptı ve başarılı da oldu. Seçilenler kutluyor, sektörümüze hayırlı olmasını temenni ediyorum.

ISUZU, 'Müşteri'de en iyi marka seçildi



MARKETING Türkiye tarafından gerçekleştirilen ALFA Awards'ta 60'a yakın kategoride aldıkları ALFA puanlarıyla en iyi müşteri deneyimini yaşatan markalar "Customer Brand" olarak ödüllendirildi. Anadolu Isuzu Ticari Otomotiv kategorisinde "Yılın Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markası" seçildi. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, konuyla ilgili açıklamasında şunları söyledi: "Anadolu Isuzu olarak faaliyetlerimizi müşterilerimize, topluma, ürünlerimizle sunulan hizmetlerden yararlananlara ve diğer tüm paydaşlarımıza sürdürülebilir değer katma hedefiyle sürdürüyor, her zaman en iyi deneyimi ve en yüksek müşteri memnuniyetini sağlamak için çalışıyoruz."

Bu açıdan, dünyanın dört bir yanında söz konusu deneyimi yaşayan müşterilerimizin memnuniyetini ifade etmesi bizim açımızdan kuşkusuz en büyük ödül. Bunun için ortaya koyduğumuz kararlılık ve çabanın kamuoyunun görüşünü ortaya koyan bağımsız araştırmalarla bir kez daha teyit edildiğini görmek bizleri gururlandırıyor. Bu vesileyle başarıyı mümkün kılan ve ortak olan tüm çalışanlarımıza, iş ortaklarımıza, bayilerimize ve müşterilerimize teşekkür ediyorum."

ISUZU 'Yeşil Nokta'da 1. oldu



ÜRETİMİNİN her aşamasında çevreciliğe büyük önem veren Anadolu Isuzu, bu alanda bugüne kadar birçok projeyi başarıyla hayata geçirdi. Anadolu Isuzu, dünya çapında iklim değişikliği ve küresel ısınmanın olumsuz etkilerine karşı çaba gösteren uluslararası Bilim Temelli Hedefler Girişimi'ne (SBTi) imza veren otomotiv dünyasının öncü şirketleri arasındaki yerini aldı.

Şirket, ayrıca ticari araç sektöründe 2040 yılına kadar yeni kamyon ve otobüs satışlarında yüzde 100 sıfır emisyon hedefi ile çalışan "Drive to Zero" inisiyatifine de imza verdi.

Çevresel sürdürülebilirliği, iklim değişikliği etkilerinin azaltılması, sera gazı emisyonlarının azaltılması, etkin atık yönetimiyle atıkların önlenmesi ve kaynağında ayrı toplanması ve geri kazanımı, su riskleri ve yönetimi, yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı başlıklarında ele alan Anadolu Isuzu, verimliliği esas alan bir yaklaşımla değer zinciri boyunca çevresel ayak izini azaltmak için yatırımlarına devam etmektedir. Anadolu Isuzu sürdürülebilirlik yaklaşımı doğrultusunda alternatif ve geri dönüşümlü malzemelerin kullanımına da öncülük ediyor.

1

KASIM

1881 - 1930

Fikirler Ölmez!

Saygı, sevgi ve özlemlerle...

10 KASIM

1881 - 1938

Saygı ve Özlemle Anıyoruz

TOF

TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Mümtaz ER
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

SEVGİ, SAYGI, ÖZLEM
VE MİNNETLE ANIYORUZ.

10 KASIM

Bir gün değil, her gün.

MINİ TUR

Yaptıkların unutulmaz!

CUMHURİYETİMİZİN
KURUCUSU ULU ÖNDER
MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü
SAYGI, ÖZLEM VE
MİNNETLE ANIYORUZ.

SÜMER
SEYAHAT

Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmzaya Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**

Yayın Türü: **Yerel-Süreli (Ayda bir yayınlanır)**

İL TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin: **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakar: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ

Büyük İstanbul Otogarı A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: **0 212 508 53 24**
Fax: **0 212 508 53 66**
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ

Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

Otobüs kaptanlığı sorunu memleketin sorunu olarak görülmeli

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) seçimleri yapıldı. Temsil edildiğimiz 23 nolu Meslek Komitesi seçimini grubumuz açık ara farkla kazandı. Ben buradan bize oy veren bütün meslektaşlarıma teşekkür ediyorum. Bu Ticaret Odası organ seçimleriydi. Şimdi başkanlık seçimleri var, mazbatalar var, bu süreçleri takip edeceğiz ve biran önce görev başlamak için hazırlık yapıyoruz.

22. ve 23. meslek grupları olarak, aynı bakanlığa bağlı, aynı mevzuata tabi olan gruplar olarak iç içeyiz. Sektörlerimizin sorunlarını İstanbul Büyükşehir Belediyesi sınırları içerisinde gündeme getireceğiz ve çözmek için çalışmalarımızı sürdüreceğiz. 22 ile 23. Meslek komitelerinin aslında çok sayıda ortak konusu var. Bu konuda ortak bir çalışma grubu oluşturarak, yolumuza devam edeceğiz.

Seçimlerin İstanbul'da ticaret yapan oda üyelerimize, meslektaşlarımıza, sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum. 30 Kasım'da İstanbul'da TOBB Sektör Meclisi toplantısı yapacağız, bunun duyurusunu yaptık. Sizin aracılığınızla bütün meslektaşlarımızdan sorun ve çözüm önerileri şeklinde taleplerini bekliyoruz. Gündeme koymak istedikleri konulara açığız. Sektör portalı üzerinden bize önerilerini gönderebilir. Toplantı, meclis üyeleri ve diğer değerli meslektaşlarımıza da açık bir platform. Bu toplantıyı yapma nedenimiz, birden fazla bakanlığı ilgilendiren sorunlarımızı gündeme getirmek. Özellikle İçişleri Bakanlığı, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Milli Eğitim Bakanlığı, Sanayi Bakanlığı gibi ilgili bakanlıkların yetkililerine oraya çağırarak, 2918'in ek maddeler ile ilgili verilen cezaların önlenmesi, mevzuatlardaki çelişkilerin giderilmesi konularını gündeme getireceğiz.

Onun dışında yönetmelikte çok ciddi bir süreç yaşıyoruz. Üç tane toplantı yaptık, onlar gündeme geldi. Bakanlık yetkilileri ile görüştük. Onlar hazırlıklarını tamamladıklarını söylediler ve bu bir final toplantısı olacak. Ayrıca da 2022'nin son Sektör Meclisi toplantısı olacak. Bu toplantıda bugüne kadar konuşulan konuları değerlendireceğiz. Hazırlıklarımızı değerlendireceğiz, konuşacağımız konuları gündeme getireceğiz ve muhtemelen aralık ayında inşallah bir aksilik olmazsa yönetmelik çalıştayının sonucunu yapacağız. Buradaki niyetimiz 2023 yılına girerken mevzuatla ilgili sorunlarımızın büyük bir ölçüde çözülmesi, mevzuatlar arası çelişkilerden çekilen mağduriyetlerin giderilmesi için yönetmelikteki düzenlemeleri yapmaya çalışacağız. Bakanlık yetkilileri, Düzenleme Genel Müdürlüğümüz ve ekibi ile beraber bunları görüştük, onlar da çalıştıklarını söylediler. Biz de final taleplerimizi oraya taşımaya çalışacağız.

Kaza eşittir şoför, şoför eşittir kaza
GEÇEN hafta içinde talihsiz kazalar yaşandı. Bu kazalarda insan unsuru öne çıkıyor. Şoför sorunu, sektörümüz adına giderek büyüyen bir sorun haline geldi. Buna çok acil çözüm üretmemiz

lazım. Türkiye'de trafik kazalarını önlemek konusunda İçişleri Bakanlığı ile çok iyi bir dönem yaşadık. Ölümlü kazalar yüzde 50 oranında azaltıldı ama yeterli mi değil. Daha da ileriye gidilmesi için, 'sıfır kaza' hedefini tutturmak için atılması gereken adımlar var. Burada kusur, her zaman aslı olan şoförde. O zaman şoför sorunu çözmek lazım. Dediğim gibi şoför sorunu giderek büyüyor bir sorun haline geldi. Bunun nedenlerini defalarca anlattık. Yine anlatmakta fayda görüyorum.

İçişleri Bakanlığı'nın, Ulaştırma Bakanlığı'nın ilgili diğer bakanlıkların bu konuda adım atmalarını bekliyoruz. Şoförlerin bir kere çalışma şartlarını iyileştirmemiz lazım. Çalışma ve dinlenme koşullarının iyileştirilmesi lazım. e-denetim sistemlerinde çok ciddi bir imkân var. Devlet bu e-denetim sistemlerini çok etkin bir şekilde kullanmaya başladı. Onun için devletin denetimini yetmiyor. Öncelikle firmalarımızın sorumluluğu; eğitilmiş, nitelikli şoför almak ve ondan sonra da çalışırken onu denetlemekten geçiyor. Firmalarımız bu sorumluluğu almadığı müddetçe, kazaların önüne geçemeyiz mümkün değil. Maaşesiz üzülmeye izliyoruz; kaptan koltağında telefonla konuşan, mesaj çeken şoförler var. Bunlar, bir anlık dalgınlıkla onlarca insanın yaralanmasına ölmesine hatta kendi ölümlerine neden oluyorlar. Arkadaşlarımızın da sorumlu davranması lazım.

Onlara mesaj veriyorum ben. Yani her şeyi devletten beklemeyelim. Tamam denetimi devletten bekleyelim, ama firma olmanın gerekliliklerinden bir tanesi de mesleki yeterlilik. Mesleki yeterliliğin de içinde mutlaka firmalarımızın kendi otokontrolünü, otokritiğini yapması lazım ve şoförleri denetlemesi lazım. Özellikle şoförleri diyoruz.

Çünkü şoför can taşıyor, bizim sorumluluğumuz taşıyor. Hepimizin sorumluluğunu taşıyor, kendi sorumluluğunu, ailesinin sorumluluğunu yolcuların ve firmaların sorumluluğunu taşıyor. Onun için sürücü eğitimlerinin farklılaştırılması lazım.

Dediğim gibi çalışma ve dinlenme koşullarının iyileştirilmesinin yanında, şoförlük mesleğinin özendirici bir maaş düzeyine taşınması lazım. Onun için bugünkü rakamla kaptanların minimum 7.500 lira ücret almaları lazım. Onlara artık kesinlikle otobüs kaptanı dememiz lazım. Bunun mesleki yeterlilik kurumunun tanımlaması lazım. Otobüs kaptanı 40 tane insanı taşıyan, can taşıyan bir sorumluluk alıyor.

Şoför deyip geçmemek lazım. Onlara bir statü kazandırmak lazım. Bu statünün yanında da ekonomik koşulları iyileştirmemiz lazım, cazip hale getirmemiz lazım. Yeni dönemle şoför maaşlarını 9 bin ile 10 bin liralara getirilmesi lazım. Çünkü şoför olmazsa taşıma olmaz, ulaşım olmaz. Onun için en önemli unsur olan şoförün bütün koşullarını iyileştirip özendirici hale getirmemiz lazım.

İBB bir hamle başlattı. Bayan şoförlerin sayısını

giderek artırıyor. Çok güzel bir şey bu. Burada tatmin edici ücret de veriliyor. Haliyle bu durum bayanların da hoşuna gidiyor. Bizim de şoför konusunu çözmek için maaşlarını ve çalışma şartlarını iyileştirmemiz gerekiyor. Şoförlük mesleğini, yeniden sevilen, saygı duyulan bir meslek haline getirmemiz lazım. Yoksa hep konuşuruz, havanda su dövmeye devam ederiz. Yorgun şoför, niteliksiz şoför, sağlıksız şoför, dinlenmemiş şoför kaza nedenidir. Bunları bizim önlememiz lazım. Bunları önlemenin yolu da İçişleri Bakanlığı ve Ulaştırma Bakanlığı ile konuşup, firmalara iş denetim sisteminin mutlaka kurma zorunluluğunu getirmemiz lazım.

Bunun başında orta ve üst düzey yöneticiler için ODY - ÜDY belgesinin zorunlu hale getirilmesi lazım. Firmaların akıllı sistemlerle devlete entegre olarak sürücülerini denetleyen bir yapı oluşturulması lazım. Çünkü en büyük sorumluluk firmaların. Bugün 6 kişinin can verdiği bir kazada, firmaya gelen sorumluluk çok ağır. Tabii işin maddi boyutu bir tarafa, bir de manevi boyutu var; 6 tane insanın canına kıyılıyor. Neden, bir şoförün hatasından dolayı. Bütün bunları değerlendirmekte yarar var.

Ben önumümüzdeki dönem şoför sorununun köklü bir şekilde ilgili bakanlıklar tarafından ele alınması, sektör ile bu konuda işiştir edilmesi ve bir işiştir kurulu oluşturulması gerektiğini düşünüyorum. Bunu çözmemiz lazım. Aksi takdirde kazalar daha çok konuşulur, konuşmaya ve üzülmeye de devam ederiz. Dinlenmemiş yorgun şoför, niteliksiz şoför, eğitimsiz şoför sektörün sorunu, Türkiye'nin sorunu ve dünyanın sorunu haline gelmeye başladı. Türkiye'nin bu konuda adım atması lazım. Biz sektör olarak hazırız. Bu konuda eğitim pistlerinin geliştirilmesi lazım.

Sürücü sınavlarına, sürücü eğitimi veren kurumların niteliklerinin artırılması lazım. Özellikle otobüs şoförü, kamyon şoförü, ağır vasıta şoförü, ticari şoförlerinin ehliyetlerine bir fark getirilmesi lazım.

Ehliyetleri farklı ama eğitimleri farklı değil. Onların nitelikli hale getirilmesi lazım. SRC eğitimlerinin artırılması lazım, sınav sisteminin değiştirilmesi lazım daha birçok konu var. Dediğim gibi kaza eşittir şoför, şoför eşittir kaza... Şoför sorunu çözümlerse, kazaları önleme oranları çok daha aşağılara çekilebilir. Kaza sayıları çok daha aşağı sayılara getirilebilir. Bence trafik güvenliği eylem planının ana unsuru olan şoförü de işin odağına koyup, onu da değerlendirmek lazım. Yoksa çok güzel çalışmalar yapıyoruz. İçişleri Bakanlığı, Trafik Başkanlığı hakikatten Türkiye'de örnek çalışmalar yapıyor. Türkiye, kazaları önleme konusunda dünyaya örnek bir ülke haline geldi. Yeterli mi hayır değil. Onun için şoför konusunu ana tema haline getirip bunun üzerine çalışmamız lazım.

Kıra ve çıkışlar kontrol altına alınmalı
YILBAŞI geliyor, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve otogar yönetimi ile bazı görüşmeler yapıyoruz.



Mustafa YILDIRIM

Pandemiden yeni çıkmış durumdayız. Sıkıntılı bir süreç yaşadık, yaşamaya da devam ediyoruz. Kış sezonundayız ve sektörde yolcu sayısı git gide azalıyor.

Taşıma fiyatları da aşağılara doğru gidiyor. Onun için otogardaki kiralardan ve çıkış ücretlerinin kontrol altına alınması lazım. Özellikle burada Ulaştırma Bakanlığı'ndan, İzmir Ulaştırma Bölge Müdürlüğü'nden İzmir Otogar çıkış fiyatlarını 250 liraya çekmesini bekliyoruz. Otobüslerin park ücretlerinin de saatte 7 liradan 2 liraya düşürülmesi lazım.

Zaten aralık ayının içinde yap-işlet-devret süresi sona eriyor. Otogar belediyeye geçecek. Bu konuda da bakanlığın gerekli uyarıyı yapması lazım. Otogar yönetiminin yayınlanmamış bir fiyatla alması doğru değil, bu kadar yüksek otopark ücreti alması doğru değil. Defalarca uyardık, 'tamam' dediler ama henüz çözülmedi. Bu konuda da Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün, İzmir Bölge Müdürlüğü'nün gerekli müdahaleyi yaparak bu ağır faturayı sektörümüzün sırtından kaldırmaları lazım. Keza İstanbul Otogarı'nda da kiralardan makul seviyede tutulması lazım.

Sefer sayıları, yolcu sayıları, fiyatlar aşağıya doğru gelsin, maliyetler yukarıya doğru gidiyor. Otogar işleten şirketlerin de işinin zor olduğunu biliyoruz. Onların da enerji maliyetleri, personel giderleri, her türlü giderleri artıyor. Ama sektörün durumu kötü.

Bu sektörün ana teması otobüstür. Otobüs yaşamazsa, kimse yaşamaz. Onun için kiralardan aşağıya doğru gelmesi lazım, arttırılmaması lazım. Daha doğrusu biz Büyükşehir Belediyesi'nden kira zamlarının gelecek mayıs veya haziran ayında yapılmasını bekliyoruz. Bu konuda destek bekliyoruz, sıkıntılı bir süreçten geçtik.

Talebimiz budur bizim, kiralardan haziran ayına girerken arttırılmı. Çünkü önumümüzde 6 aylık bir kış dönemi var. İşler iyi gitmeyecek.

Görünen köy kılavuz istemez. Ödeyemeyeceğimiz kiralardan bize yüklemesinler belediyeden bu konuda destek bekliyoruz.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolumuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astorturizm.com.tr

40 yıldır
Uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELÇİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0 062
www.kamilkoc.com.tr

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogarı No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCİŞ SEYAHAT
www.ercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 65
Vip.: (0533) 204 15 46
ERCİŞ MERKEZ
Tel.: (0432) 351 97 99
351 68 86
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÜZ SIVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALIBEYİNÖYÜ 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.uzsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
Rahatsız
Türkiye'nin Her Yerinden
RH
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayiragasi.com.tr

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Süzünüz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvaturizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



MUSTAFA KEMAL ATATÜRK'Ü

Saygı ve Sevgiyle Anıyoruz.

10 KASIM 1930



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm

10

KASIM



Saygı ve özlemle anıyoruz

1881-1938 ∞

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

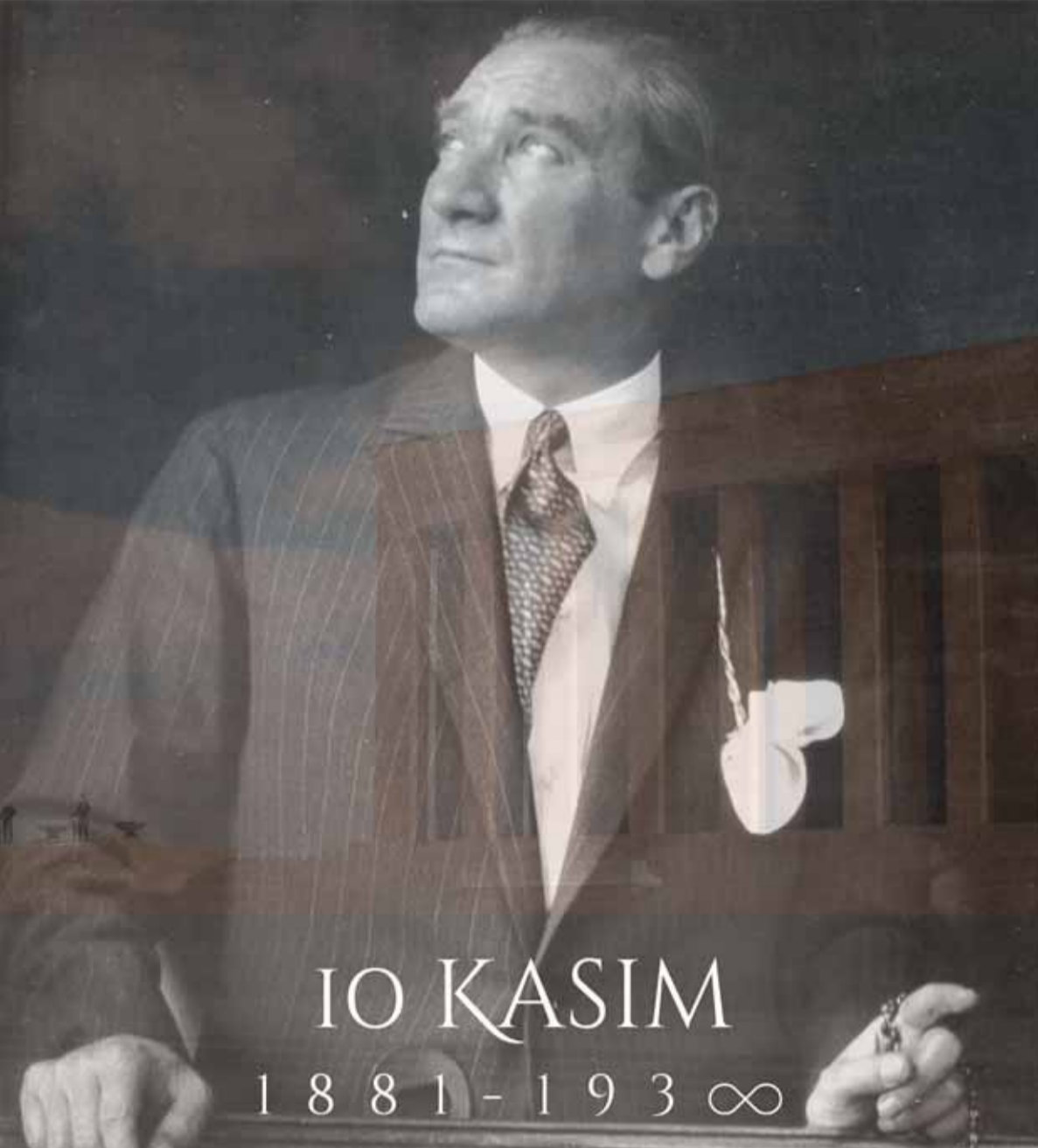


Gazi Mustafa Kemal

Atatürk'ü

Saygı ve Özlemle Anıyoruz.

**İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ**



10 KASIM
1881-193∞

Cumhuriyetimizin kurucusu Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü, saygı ve minnetle anıyoruz.

Yönetim Kurulu Başkanı
TAŞKIN ARIK

systemtransport

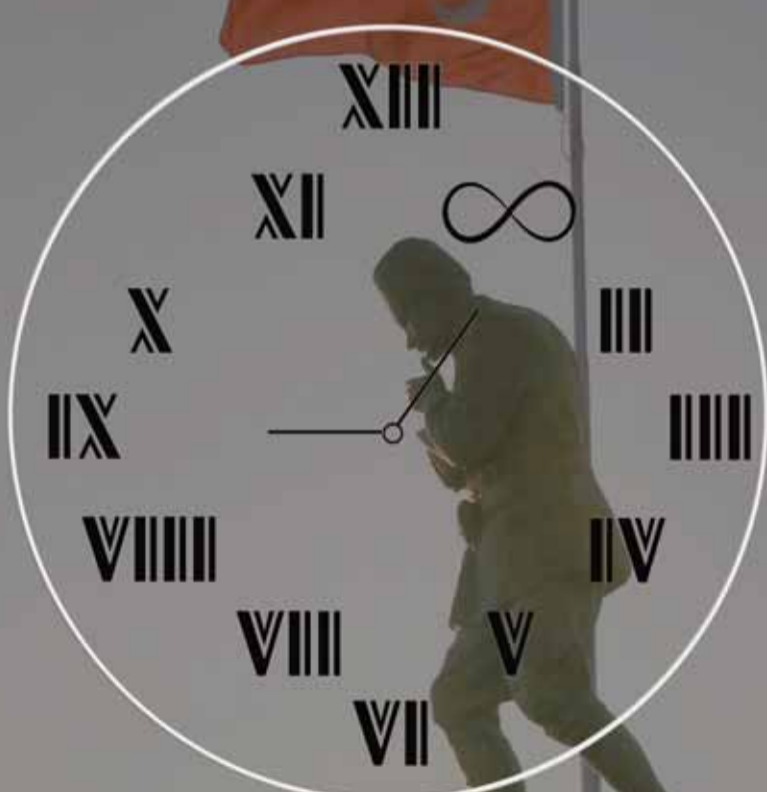
Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETME ANONİM ŞİRKETİ




GAZİ MUSTAFA KEMAL
ATATÜRK'Ü
SAYGI VE MİNNETLE ANIYORUZ.

10 KASIM



Ulu Önder Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü Saygı ve Minnetle
Anıyoruz!

Coskun Altın Group



1881 - 193∞

SAYGI, SEVGİ VE
ÖZLEMLE

anıyoruz

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN

1881 ∞ 1938



Özlem ve saygı ile...

KHO
KAYAHAN OTOCAM



10 KASIM
1881 - 1938

☾

Saygıyla anıyoruz

SIMROLL

10 KASIM



∞

**Seni Arıyor
Seni Özlüyoruz**

Düzce Güven



10 KASIM 1938
ÖZLEMLE
SEVGİ VE
SAYGIYLA
ANIYORUZ



Mustafa ALTUNHAN

İzin silinmez...



1881-1938

Saygıyla Anıyoruz...

UZULUDAĞ

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr



10 KASIM 1938



BENİM NAÇİZ VÜCUDUM ELBET BİR GÜN TOPRAK
OLACAKTIR, ANCAK TÜRKİYE CUMHURİYETİ
İLELEBET PAYIDAR KALACAKTIR.

Saygı ve Özlemle Anıyoruz...

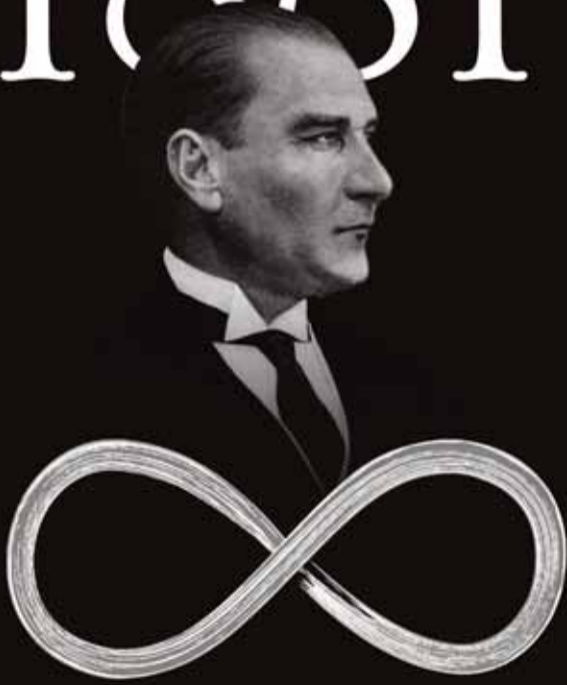
1881 - 1938 ∞

09 : 04 : 59

BLUECOM

KOLTUKARKASI EKRAN SİSTEMLERİ

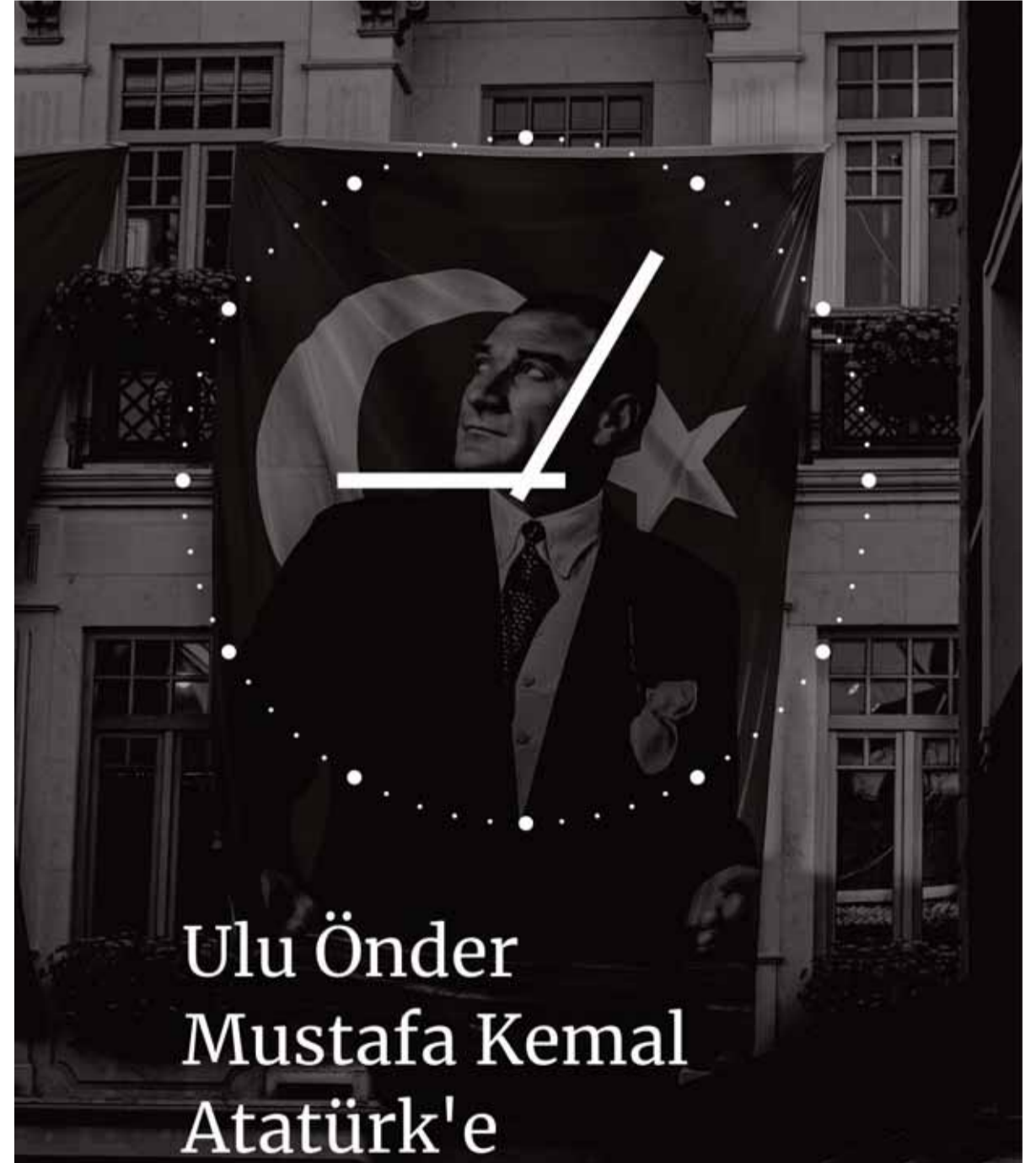
1881



ATAMIZI, SEVGİ, SAYGI
VE ÖZLEMLE

Anıyoruz

Villa



**Ulu Önder
Mustafa Kemal
Atatürk'e**

sevgi, saygı ve minnetle...

TOKATseyahat



84 yıldır sevgimiz ve saygımız hiç eksilmedi.

inova

Bitmeyen Yas
09:05

Saygı, sevgi ve özlemle

Anıyoruz



SETCOM

Özledik
SEVGİ VE SAYGIYLA ANIYORUZ



193∞

SEÇ

www.sec.com.tr 444 44 27

1881



Manevi mirasım bilim ve akıldır.

193∞

VEVİB
"Biz Bir Aileyiz..."

Yönetim Kurulu Başkanı
Suat AKIN



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

**AKARYAKIT
İNDİRİMİ**

BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | www.tof.org.tr

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul

100
KASIM



ÖZLEMLE VE SAYGIYLA
ANIYORUZ

1881 - 1938

obilet.com

bileta11.com