



## Metro 2023 sezonu için kolları sıvadı



S. 5'TE



Yıl: 26 Sayı: 1095 EKİM 2022 Fiyatı: 1 TL

CUMHURİYETİMİZİN 99. YILI KUTLU OLSUN

# GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



## SIMROLL

ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

### Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE  
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42  
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26  
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

## EPDK halkımızın indirim almasına niye engel oluyor?

**BİLDİĞİ** üzere EPDK akaryakıt bayilerinin anlaşma yoluyla indirim yapmadaki oranlarına sınırlama getirmişti. Bu sınırlama ile ilgili itirazlarda bulunan TÖFED Başkan Vekili Erdem Yücel, 'Türkiye yaşanan ekonomik dar boğazdan çıkmaya uğraşırken, kendi vatandaşımızı enflasyona ezdirmemeye çalışırken uygulanan bu karar kime hizmet ediyor. Sayın Cumhurbaşkanımız halkımızı enflasyona ezdirmeyeceğiz diye mücadele ediyor. Serbest pazar anlayışıyla hizmet veren akaryakıt istasyonları zorunlu olmaksızın indirim yapmak ve tüketiciye indirimli akaryakıt vermeye çalışırken bunu engellemek akıllara zarar bir karar değil midir? Bu indirimler kamu ihalelerinde, servis taşımacılığında, öğrenci servislerinde ve en önemlisi tarifeli şehirlerarası taşımacılıkta önem arz ediyor. TÖFED olarak bu konuya neden önem verdiğimiz sorulacak olursa, indirimli akaryakıt olarak hem kaçakların önüne geçilecek hemde vatandaşımızın indirimli bilet almasını sağlayacağız. Ayrıca yurt dışından gelen araçlar bile ucuz akaryakıt almak için indirim kartlarını kullanıyorlar. Önce halkımızın menfaatleri önemli. Biz kimsenin ticareti ile ilgilenmiyoruz. Soruyoruz böyle olmasından kimler rahatsız!



Bir hafta da 84 trafik cezası... Mustafa Yıldırım 25'te



Haksız rekabet yapanları sağduyuya davet ediyorum İbrahim Artırdı 27'de



Tebliğün ilanen yapılmasında internet haber siteleri de kullanılacak Sibel Yüce 15'te

## 2023, önemli gelişmelere gebe

**TURİZM** açısından her şey çok iyi giderken, ilkin ülke içerisinde karanlık olaylar yaşandı, ardından ise tüm dünyayı esir alan korona virüs pandemisi başladı. En kırılma noktalarının başında turizm gelir. Savaş mı çıktı, terör olayları mı alevlendi, siyasi istikrarsızlık mı var; tüm bunlar aynı anda turizmin seyrini değiştirebiliyor. Ülkemizde bir dönem yoğun yaşanan terör olayları, Rusya ile yaşanan uçak düşürme krizi ve tabii ki korona pandemisi de en çok turizmi vurdu. Özellikle pandemi nedeniyle koskoca iki turizm sezonumuz heba oldu. Yapılan yatırımlar boşa çıkar-

ken, pek çok firma ve taşımacı borç ödeyemez hale geldi, araçlarını satmak zorunda kaldılar.

Neyse ki bu sene fena bir yıl olmadı. Hatta beklentimizi aşan bir iş yoğunluğu yaşadık. Artık önümüzdeki seneye bakacağız. Biliyorsunuz Cumhuriyetimizin 100. Yılı olan 2023, aynı zamanda Türkiye'nin seçim yılı. Umarız hayırlı bir seçim olur, umarız istikrar bozulmaz. Bunun sonucuna göre de turizmin seyrini belli olur.



Sümer Yiğci

# Aslında kendini bitiriyorsun

## TTDER KURUCU BAŞKANI YİĞCI, BAYRAĞI MÜMTAZ ER'E DEVRETTİ



## TEŞEKKÜRLER SÜMER BAŞKAN!

**TURİZM** taşımacılığının yasal bir kimliğe kavuşturulmasında çok büyük rol oynayan Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Başkanı Duayen Sümer Yiğci, kendi isteği ile görevini Başkan Vekili Mümtaz Er'e teslim etti. Yiğci'ya, büyük emeklerinden dolayı teşekkür plaketi takdim edildi. Toplantıda konuşan Sümer Yiğci, yeni başkan ve yönetime her türlü desteği vermeye devam edeceğini dile getirdi...



Geniş haberi Sayfa 3'te



Geniş haberi Sayfa 11'de

## MERCEDES-BENZ TÜRK GURURLA SUNAR: 100 bininci Yıldız banttan indirildi

ÜLKE otomotivinin dev markası Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 100 bininci otobüsünü üretti. Üretim yarısını son 14 yılda gerçekleştiren ve şirket, bir rekora imza atmış oldu. Yine 14 yılda ihracatını 40 bin adede, istihdamını ise 2 katına çıkaran Mercedes-Benz Türk, ürettiği her 10 otobüsten 8'ini 70'ten fazla ülkeye ihraç ediyor.

El insaf; 180 liraya taşıdığın yolcu 75'e düşürüyorsun. Haberimiz mi yok; maliyetler mi yüzde 50 ucuzladı? Baktık, tam tersi maliyetler artmış. Bunu yapanın 'battık, bittik deme hakkı yok' diyen Başkan Yıldırım, firmaları ve bakanlığı görevde davet etti.

**KUTUP** ayısı avlamak zor; yerel halk gadarca bir yöntem bulmuş. Keskin baltayı buza gömüyor, üzerine de hayvan kanı buluyor. Kokuyu alan ayı, başlıyor baltayı yalamaya... Bir süre sonra da ölüyor; çünkü aslında içtiği kan, kendi dilinden akan kandır. Kendini bitirmek için çarpıcı bir anekdot... Sezon sonu itibarıyla kimi firmalar, yüzde 50'ye varan indirimlere gitti. Neymiş, karşı tarafı bitirmek, yahu sen aslında kendi kanını emiyorsun da farkında değilsin. Hemen ayılmazsan, ölüverilirsin. TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, bu anlamsızlığı sert ifadelerle gazetemize anlattı. Maliyetlerin yaza göre daha da arttığına dikkat çeken Yıldırım, sezonda kazanılan paranın bu yıkıcı raketin yapıp kaza çıkarmayacağını söyledi.

**VERİMLİĞİ** ve kapasite kullanımını artırmanın bir kamu yararı olduğunu ifade eden Başkan Mustafa Yıldırım, şunları söyledi: 'Ulaştırma Bakanlığının bu konuda sorumluluk alıp, yasal düzenlemelere gitmesi gerekiyor. Sonuçta otobüsümüz, yakıtımız, yedek parçamız dışardan dövizle alınıyor. Boşa harcanan her şey, devletimizin de zararına. Sektöre girişlerin zorlaştırılması, veriler ışığında sefer sayılarının sınırlandırılması gerekiyor. Bu konuda yoğun girişimlerimiz var, sıcak konuşuluyor olsak da, sektör olarak daha fazla baskı yapmamız gerekiyor. Tabii, bakanlık işin bir ayağı; asıl önemli olan ise, bizzat yapacaklarımız... Defaatle dile getiriyoruz; bunun ilacı taşıma işi organizatörlüğü. Biz organize olalım, seferlerimizi yolcu yoğunluğuna göre biz belirleyelim. Çok sefer yapıp zarar edeceğimize, az yapıp az kazanalım. İlla da yıkıcı rekabet yapmak isteyenler de ağlamasın, çünkü aslında bitireceği rakibi değil kendisidir'...

MUSTAFA YILDIRIM'IN GENİŞ AÇIKLAMASI S.21'DE



Beş firmanın tercihi MAN Lion's Coach oldu



Bir hafta da 84 trafik cezası... Mustafa Yıldırım 25'te



Haksız rekabet yapanları sağduyuya davet ediyorum İbrahim Artırdı 27'de



Tebliğün ilanen yapılmasında internet haber siteleri de kullanılacak Sibel Yüce 15'te

## 2023, önemli gelişmelere gebe

**TURİZM** açısından her şey çok iyi giderken, ilkin ülke içerisinde karanlık olaylar yaşandı, ardından ise tüm dünyayı esir alan korona virüs pandemisi başladı. En kırılma noktalarının başında turizm gelir. Savaş mı çıktı, terör olayları mı alevlendi, siyasi istikrarsızlık mı var; tüm bunlar aynı anda turizmin seyrini değiştirebiliyor. Ülkemizde bir dönem yoğun yaşanan terör olayları, Rusya ile yaşanan uçak düşürme krizi ve tabii ki korona pandemisi de en çok turizmi vurdu. Özellikle pandemi nedeniyle koskoca iki turizm sezonumuz heba oldu. Yapılan yatırımlar boşa çıkar-

ken, pek çok firma ve taşımacı borç ödeyemez hale geldi, araçlarını satmak zorunda kaldılar.

Neyse ki bu sene fena bir yıl olmadı. Hatta beklentimizi aşan bir iş yoğunluğu yaşadık. Artık önümüzdeki seneye bakacağız. Biliyorsunuz Cumhuriyetimizin 100. Yılı olan 2023, aynı zamanda Türkiye'nin seçim yılı. Umarız hayırlı bir seçim olur, umarız istikrar bozulmaz. Bunun sonucuna göre de turizmin seyrini belli olur.



Sümer Yiğci

Yeni Nesil Otobüs Televizyonu  
**Ninova KareKOD TV** ile sizde maliyetlerinizi düşürün!

25 TV Kanalı | 14 FM Kanalı | 200 GB FİLM Kapasite

**%70** Daha Uygun Fiyat Avantajı  
0552 639 51 91



Dışarıya Ses Vermez Sadece Kulaklık ile Ses Verir.



**2004'TEN BUGÜNE HEP YANINIZDAYIZ**

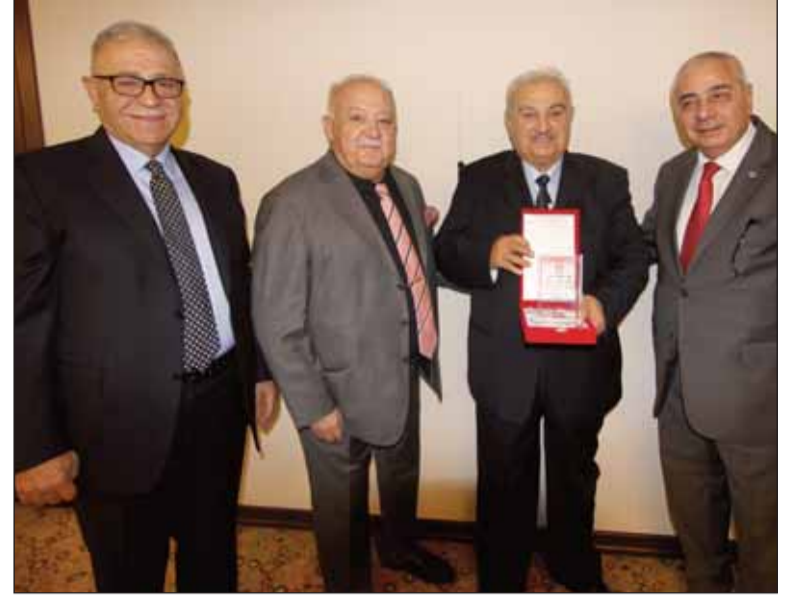


**TOFED'TEN  
SHELL KART İLE  
FİRMA VE OTOBÜS  
SAHİPLERİNE  
BÜYÜK DESTEK**

**Arayın kartınızı hemen teslim edelim**



# TTDER KURUCU BAŞKANI SÜMER YİĞCI, BAYRAĞI MÜMTAZ ER'E DEVRETTİ



## TEŞEKKÜRLER SÜMER BAŞKAN!



**Turizm taşımacılığının yasal bir kimliğe kavuşturulmasında büyük rol oynayan TTDER Başkanı Duayen Sümer Yiğci, görevini Başkan Vekili Mümtaz Er'e teslim etti. Yiğci'ya, büyük emeklerinden dolayı teşekkür plaketleri takdim edildi.**

**M**ÜCADELELERLE dolu koca bir yaşam... Turizm Taşımacıları Derneği'nin (TTDER) Kurucu Başkanı Sümer Yiğci, yılların ardından başkanlık koltuğunu, kendi isteği ile yol arkadaşı Mümtaz Er'e teslim etti.

Devir teslim yapıldığı toplantıda; TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Başkanı Mümtaz Er, Genel Sekreter Mehmet Öksüz ve TÜRSAB eski Başkanı Başaran Ulusoy tarafından; yoğun emeklerinden dolayı Duayen Sümer Yiğci'ya teşekkür plaketi takdim edildi. Duygulu anların yaşandığı toplantıda konuşan Sümer Yiğci, şunları söyledi: 'Uzun yıllardır sürdürdüğüm başkanlık görevini artık Mümtaz Er'e teslim ettim. Bayrağı devralan Başkanımız Mümtaz Er'in her zaman yanında olacak, destekçisi olacağım. Kendisinin bu görevi de layıkı ile yerine getireceğini inanıyorum'.

Daha sonra söz alan yeni Başkan Mümtaz Er de, 'Bu göreve layık olmaya çalışacağım. Turizm taşımacılığı ve ona değer katan TTDER çok büyük bir camia.

Derneğimizin gücünü bu zamana kadar gösterdik bundan sonra çabalarımızla daha da ileriye taşıyacağız.

Yeni görevimde, arkadaşlarımla hep birlikte bir bütün halinde çalışacağız; herkesin önerilerini dikkate alıp çözüm önerilerimizi bakanlık nezdinde olsun bürokrasi nezdinde olsun bütün girişimleri yapacağız. Sıkıntılarımızın çözümü için her türlü girişimde bulunmaya kararlıyız' şeklinde konuştu.

Bu arada Elmadağ Konak Otel'de yapılan ve çok sayıda turizm taşımacısı ile üretici firma temsilcilerinin hazır bulunduğu toplantıda 2022 değerlendirmesi ve 2023 beklentileri de masaya yatırıldı.



**Allison**  
Transmission

**Daha Konforlu Sürüş,  
Daha Konforlu Ulaşım**

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınız sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



[allisontransmission.com](http://allisontransmission.com)

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.





# Cumhuriyetin İzinde, Gururla Geleceğe.

Aydınlık geleceğimizin temel taşı Cumhuriyetin izinde 99. yıl.  
29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız kutlu olsun.

[#RotamızCumhuriyet](#)

**Mercedes-Benz**  
The standard for buses.



# METRO TURİZM YÖNETİM KURULU BAŞKANI ÖZGÜR AYYILDIZ: Sektörün sorunu kurumsallaşamama

**S**EKTÖRÜMÜZDE günden güne genç fikirler daha fazla görev almaya başladı; iyi ki de alıyorlar... Yeni fikirleri ve enerjisiyle sektöre dinamizm katan bu isimlerden birisi de Metro Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız... Metro gibi sektörün dev bir kuruluşunun direksiyonuna geçmek ve son 5 yıldır bu görevi icra

etmek hiç de kolay olmasa gerek. Özgür Ayyıldız, firması kadar sektörün haleti ruhiyesine de ziyadesiyle hakim. Ayyıldız, firmasının yanı sıra başında bulunduğu Metro grup şirketlerinde ve farklı sektörlerde de oldukça başarılı. Biz de okurlarımız için Ayyıldız'a mikrofon uzattık. Hem Metro Turizm hem de sektörü ilgilendiren önemli bir söyleşi yaptık. Bu söyleşiyi büyük ilgi ile okuyacaksınız. İşte söyleşimiz:

**GÜLEGÜLE:** Maliyetlerdeki büyük artışa rağmen, firmaların büyük kısmı için iyi sayılacak bir yaz sezonu yaşadık. Kuşkusuz bunun en önemli nedeni, taşıma fiyatlarındaki artış. Bu sezon Metro Turizm adına nasıl geçti; beklentileriniz karşılandı mı?

## Metro Turizm liderliğini sürdürecektir

**AYYILDIZ:** Yaz sezonu adına beklentilerimizi karşıladığımızı düşünüyoruz. Pandemi koşullarına rağmen 2018 yılından bu yana yaptığımız planlamalar doğrultusunda aldığımız tedbirlerin ve stratejilerin ne kadar doğru olduğunu 2022 yaz sezonunda gördük. Ama araç yatırımı konusunda, termin sürelerinde yaşanan problemlerden dolayı hedeflediğimiz yatırımlarımızı tamamlayamadık. Yine de zorlu koşullara rağmen 11 araçlık bir sıfır araç yatırımımız oldu. Bunun akabinde siparişini verdiğimiz, planladığımız hala görüşmeye devam ettiğimiz yatırımlar var. Daha önce de dile getirmiştik; Metro Turizm olarak 100 araçlık sıfır bir filo oluşturmak istiyoruz. Bununla alakalı da üretici tüm markalarla da görüşüyoruz. Ancak şu anda dünyada yaşanan küresel krizden dolayı, termin sürelerini kademesi olarak zamana yaymak durumunda kaldık. Yaşanan bu krize rağmen en büyük avantajımız 350 adetlik öz mal filomuzun borçsuz olması diyebiliriz. Bu noktada şunun altını çizmek isterim; 100 adet sıfır araç yatırımı ve bireysel katılımcılarımızla beraber, Türkiye genelinde daha kaliteli hizmet vermek amacı ile yeniden yapılanma sürecine girmiş bulunmaktayız. Metro Turizm'in 2023 hedeflerinde de, pazar liderliğini koruma, bunun üzerine yolcu sayısı ve cirosal anlamda büyüme söz konusu.

Hedeflerimiz doğrultusunda bölge yapılanmaları ile alakalı çalışma planlamaları yapıyoruz. Bu çerçevede güçleneceğimiz noktalara biraz daha yoğunlaşacağız; güçlü olduğumuz yerlerde daha da güçleneceğiz. Bu hazırlık süreci nisan ayına kadar devam edecek, 2023 yaz sezonuna hazır olarak gireceğiz. Ege tarafında işlerimiz iyi gidiyor ancak orada yapılanma anlamında aksiyon alacağımız konular var. Öte taraftan Bursa bizim için önemli bir merkez... Bu hatta en son yine bir 18 araçlık transferimiz oldu. Bursa bölgesinde 18 araçlık bir anlaşma sağladık, turizm sektöründe faaliyet gösteren bir grupla anlaştık; ki onların şu anda belge kayıt işlemleri yapılıyor. Her zaman söylediğimiz gibi Metro Turizm, acenteleri ile bireysel otobüsçüleri bir araya getiren platform stratejisinde hareket edip, bu şekilde faaliyetlerini devam ettirecek.

Metro olarak öz mal araçtan ziyade, bireysel otobüsçülerin kâr elde edebileceği, 'kazan kazan' odaklı onların kazanç sağlayabileceği bir platform yaratmaya çalışıyoruz. Taşıma noktasında "franchising" yapısını daha da güçlendirerek, eksiklerimizi gidererek, teknolojik anlamda daha da iyi iyileştirmeler yaparak, bireysel otobüsçüye ve iş ortaklarımıza destek sağlayacak hamlelerde bulunarak yürüttüğümüz doğru stratejiyi daha da ileri noktalara taşıyacağız.

**GÜLEGÜLE:** Sektör istediği destekleri bir türlü alamıyor. Firma sahipleri ile görüştüğümüzde herkes

serzenişte bulunuyor ama kimse elini taşın altına koymuyor, federasyonları eleştiriyorlar. Karşı taraftan da federasyonlar diyor ki, 'biz yapalım ama sizde destek olun'... Siz nasıl görüyorsunuz bunu?

## Maalesef organize olamıyoruz

**AYYILDIZ:** Aslında baktığımızda federasyonlarda MYK ve GYK'da görev alanların tamamı firma sahipleri ve firma yetkililerinden oluşuyor. Bir araya geldiğimizde sürekli gündeme getirdiğimiz konular da hep aynı. Sadece ben sektörün kurumsallaşma sürecini tamamlamasının vaktinin geldiğini düşünüyorum. Evet burası büyük bir endüstri; sıfır bir otobüsün maliyeti 6 milyonları bulmuş durumda. Ama biz, çok büyük bir ekonomik değer üzerinde faaliyet göstermemize rağmen sesimizi duyurma konusunda sıkıntı yaşıyoruz. Neden; çünkü sektörün kurumsallaşma sorunu var. Sektör kurumsallaşma noktasında hareket ederse, kendisini resmi mecralarda ve kurumlarda daha iyi ifade etmeye başlarsa bugün çok zor görünen şeyleri rahatlıkla başarır. Tabii ki sektör temsilcileri bunu elinden geldiğince yapıyor. Gerek TOFED Genel Başkanı Birol Özcan olsun, gerek TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım olsun büyük fedakarlıklarla sektörün mücadelesini veriyor. Ama bizlerin de onları desteklemesi lazım; hem firma sahiplerinin desteklemesi lazım hem de beyaz yakalı yöneticilerin desteklemesi lazım.

Artık böyle düşünüp böyle hareket edenlerin çoğalması lazım. Tekrar tekrar altını çiziyorum; formül kurumsallaşmadır. Bu süreç tamamlanmadığı sürece karşı taraftan resmi kurum olsun bakanlık nezdinde olsun veya özel kuruluşlar olsun hiç fark etmez gerektiği kadar dikkate alınmaz. Otarlarda faaliyet gösteren emekçiler gerçekten zor şartlar altında iş yapıyor. İnsanları tüm zorluklarla A noktasından B noktasına taşıyan kaptanlarımızın da daha fazla ciddiye alınması gerekiyor; bunun yolu da kurumsallıktan geçiyor. En önemlisi de bu zor dönemde bilinçsiz rekabet ortamının kalkması gerekiyor. İnsanların eşit şartlarda rekabet etmesi gerekli. Firma sayılarına bakıldığında, her firmanın stratejisini incelediğinizde ben şunu görüyorum; her firma başka bir strateji izliyor.

Kimisi fiyat rekabeti yaparak bir strateji izliyor, kimisi de komisyon veya tüzel kişi olarak değerlendirildiğinizde kâr amacını kenara koymuş günlük gelen nakit akışını değerlendirerek strateji izliyor. Peki bu sefer ne oluyor, resmî kurumlar, vergi daireleri, bakanlıklar karşılarında sürekli tüzel kişiliğini değiştiren, bir marka adı altında faaliyet göstermiş beklide de 10 kere tüzel kişi değiştirmiş firmalar görüyor. Haliyle bu da güven kaybına neden oluyor. Bunlar yetmezmiş gibi akaryakıt fiyatının artışından dolayı ÖTV indirimi istiyoruz ama aynı güzergahta farklı fiyat politikası uyguluyoruz. Hal böyle olunca da akaryakıt fiyatlarının etkilediği bir durum yok düşüncesi ortaya çıkıyor. Hem sektör olarak kurumsallaşamıyoruz hem de bu farklılıklar anlam karmaşasına yol açıyor. Bu sebeple gerek bakanlık nezdinde gerekse de resmî kurumlarda taleplerimiz karşılıksız kalıyor.

Böyle bir güven kaybının yaşandığı durumda da sektöre



bakış açısı ister istemez burada biraz daha fırsattan istifade etmeye çalışan yapılar gözükmüyor. Aslında baktığımızda bunun tam tersi söz konusu, siz bizzat şahitsiniz insanların nasıl çalıştığını ne şartlar altında çalıştığını ne olduğunu biliyorsunuz. Kesinlikle devletin teşvikler konusunda bu sektörü desteklemesi gerekiyor; çünkü ekonomik nedenlere bağlı olarak ve muavin kavramının ortadan kalkması ile beraber artık kaptan yetişmiyor. Kaptan yaş ortalaması her geçen gün yukarıya doğru gidiyor bu çok ciddi anlamda hem trafik kazaları anlamında hem ölümcül kazalar anlamında Allah korusun riskleri artırıyor. Burada alınabilecek en iyi önlem, yine bu sektörün kurumsallaşmasıdır.

Eğitim, finans, finansal yönetim, bürokrasi yönetimi adını ne koyarsanız koyun, sektör genel anlamda kurumsallaşmadığı sürece bu sorunu yaşamaya devam edecek. Ben bunu Sektör Meclisi toplantısında da dile getirdim, hâlâ daha aynı hipotezi savunuyorum. Evet biz bugün bir uçağı kaldıran pilotun şartlarını sağlayamayabiliriz; ama sonuç olarak baktığımızda iş yükü olarak çok daha ağır şartlarda çalışan kaptanlarımızın şuan ki maaş hak edilişlerini masaya yatırdığımızda çok ciddi fark olduğunu görüyorsunuz; aldıkları sorumluluklara rağmen. Üzülerek söylüyorum sektörde birçok firma veya bireysel otobüs yatırımı yapmış olan bireysel otobüsçü olarak adlandırdığımız yatırımcılar sigortasız eleman çalıştırıyor. İnsanların belki de sigorta primleri ödenmiyor. Yani bu kadar karmaşık regülasyonların bu kadar açık olduğu noktada bu kadar kurallara farklı şekilde riayet eden sektör imajı çizdiğiniz taktirde, artık sektör içindeki bütün oyuncular aynı kefeye konuyor en büyük sorun bu. Bu sefer ne oluyor kurunun yanında yaz da yamıyor, en büyük problem de bu zaten. Böyle olduğunda da sektör istediğini alamadığı zaman işini iyi yapmak isteyenler, düzgün yapmak isteyenler, kontrollü yapmak isteyenler büyük zarar görüyor. Yanlış yapanlar yüzünden, bugün sayıları 400'e yaklaşan firmaların tamamının imajı sarsılıyor. Ben de takip ediyorum gazetelerde otogar çıkışlarının ücretlerinin artması ile alakalı konulara değiniyorsunuz, farkındalık yaratmaya çalışıyorsunuz yüzde 100 doğru. Bununla alakalı bir sürü çalıştaylar yapılıyor, bir sürü konuşmalar yapılıyor, buralardaki konuşmalarda bir proje ekibi oluşturmalı. Bu işi icra edenlerle bu işin bürokrasi sürecini yönetenlerin bir arada olması şart! Bu iş birbirinden ayrı ve bağımsız bir şekilde ilerlese, sadece kriz anında bir toplanma durumu söz konusu olursa, sadece bir çalıştayda veya şimdi konuşacağız diye toplantıdan 5 dakika öncesinde bir istişare durumu

söz konusu olursa, bu sektör kendini ifade edemez. Örnek vererek somutlaştıralım, TOBB'da gerçekleşen çalıştayda TOFED öncesinde kanun yönetmelik değişikliği ile ilgili bir istişare toplantısı düzenlendi. Online ortamda katılım için bile organizasyon sağlandı. Firma sahipleri gerekli ilgiyi göstermedi. Tamamen geriye çekilip tüm sorumluluğu sektör adına 3-5 kişi üzerine bırakıp beklemeyi doğru bulmuyorum. Bu sektör kendini ifade edemediği sürece de karşı taraftan 'taleplerinizi aldık size geri dönüş yapacağız' dan ileri cevap alamaz. Gerçekten insan yönetimi açısından da finansal yönetim açısından da zor bir sektör ciddi emekler harcıyor, ciddi mesailer harcıyor; bilet satış görevlilerimizden tutun da perondaki kontrol denetim personeli, kaptan, kabin memuru olarak hizmet veren host-hostes olarak adlandırdığımız arkadaşlarımıza kadar. İnşallah bu sektör ileriye dönük doğru, somut ve ciddi adımlar atar. Metro Turizm yönetimi olarak taşın altına elimizi koymaya hazırız. Her türlü süreçte fedakarlık anlamında olsun, çalışma anlamında olsun, sektör adına bir şeyler yapma anlamında olsun kurumsal olarak her zaman hazırız. Bize bir görev düşerse de her zaman burada hazır kıta bekleriz, hiç problem değil inşallah sektör için her şey hayırlı olur.

**GÜLEGÜLE:** Metro Turizm olarak bölgesel toplantılar yapmaya başladınız. Buna da Batı Karadeniz Bölgesi ile başladınız. Bu ve sonraki toplantılarla ilgili bilgi verir misiniz?

## Birlikte hareket etmemiz gerekiyor

**AYYILDIZ:** Siz de izlediniz; yeni yapılanma amacıyla başlattığımız bölge toplantılarımızın ilkini İstanbul'da gerçekleştirdik. İlk seçtiğimiz bölge, Batı Karadeniz oldu, önümüzdeki günlerde de hem gelecek yaz sezonuna hazırlık anlamında hem de kış sezonu planlaması çerçevesinde pek çok toplantı yapacağız. Doğu Karadeniz, Ege, Orta Anadolu, Trakya bölgeleri, Güney Doğu Anadolu olmak üzere tüm bölgelerinin temsilcileri ile ikişer üçer günlük kamp çalışmalarını yapacağız. Toplantılarda sefer planlamaları, geriye dönük yatırımlarımız hakkında bilgilendirme ve ileriye dönük projeler hakkında değerlendirmeler yapacağız. 2. etabımızda da şehir dışı toplantılarımız başlayacak. Buradaki bir diğer amacımız, gittiğimiz illerdeki farklı firmaların sahipleri ve sektör temsilcileriyle de istişare etmek. Bizde birlikte hareket etmenin zeminini oluşturmak zorundayız; çünkü çok zorlu bir süreçten geçiyoruz.





TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

## TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

**AKARYAKIT  
İNDİRİMİ**

### BİLGİ ALMAK İÇİN



**0501 370 1034**

0212 658 32 10 | [www.tof.org.tr](http://www.tof.org.tr)

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul



# 5 firmanın tercihi MAN Lion's Coach oldu

MAN, seyahat sektörünün 5 güçlü firmasına peş peşe 7 adet Lion's Coach teslimatı yaptı. Yeni otobüs yatırımları kapsamında ALTUR ve Ali Osman Ulusoy Turizm'in bireysel yatırımcısı Kasım Dayıoğlu 2'şer adet; Kamil Koç Muğla İşletmesi DG Otomotiv, Reverans Turizm ve İstanbul Konfor da 1'er adet MAN Lion's Coach ile filolarını güçlendirdi...

**M**AN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'nü alan otobüsü Lions Coach ile pazardaki etkinliğini artırmaya devam ediyor. Talepler karşısında teslimatlarına hız veren MAN, 5 seyahat firmasına 7 adet Lion's Coach teslimatı yaptı. Yolcularına eşsiz bir seyahat keyfi yaşatmak amacıyla filolarını ödüllü MAN Lion's Coach ile güçlendiren firmalar, düzenlenen ayrı ayrı törenlerle yeni otobüslerini teslim aldılar.

**ALTUR'un tercihi yine MAN**  
Sektörünün öncü firmalarından biri olan ALTUR, 2019'da başladığı MAN otobüsü yatırımlarına 2022 yılında da devam etme etti. Firma törenle filosuna 2 adet, MAN Lion's Coach kattı. Satın aldığı otobüsleri personel taşımacılığında kullanacaklarını belirten ALTUR firması yetkilileri, "ALTUR olarak, Türkiye'de çok önemli firmalara personel taşımacılığı hizmeti veriyoruz. Sunduğumuz hizmette ise, yolcu memnuniyeti bizim için en önemli faktörü oluşturuyor. MAN Lion's Coach da aldığımız '2020- Yılın Otobüsü' ve 2022- Yılın Sürdürülebilir Otobüs' ödülleri ile bu alandaki başarısını kanıtlamış durumda" açıklamasında bulundu.

**Ali Osman Ulusoy'a 2'lik teslimat**  
Karadeniz'in güçlü firmalarından Ali Osman Ulusoy Turizm'in bireysel yatırımcısı Kasım Dayıoğlu da filosunu gençleştirme amacıyla 2 adet MAN Lion's Coach yatırımını yaptı. Firma sahibi Kasım Dayıoğlu, "Lion's Coach otobüslerini modern

tasarımlarından rahat koltuklarına, yüksek güvenlik standartlarından yakıt ekonomilerine kadar birçok farklı özelliğinden dolayı tercih ettik. Amacımız filomuzla kattığımız yeni otobüsler ile yolcularımıza konforlu, güvenilir ve keyifli yolculuklar yaşatmak. MAN Lion's Coach'un üstün niteliklerinden hem bizim hem de yolcularımızın büyük keyif alacağına inanıyoruz" diye konuştu.

**Muğla Kamil Koç'a 'VIP Aslan'**  
Şehirlerarası seyahat sektörünün güçlü ve köklü firması Kamil Koç'un Muğla İşletmesi DG Otomotiv'in otobüs yatırımındaki tercihi de MAN Lion's Coach oldu. Kısa sürede bölgenin önemli firmalarından biri haline gelen DG Otomotiv, sıfır araç yatırımı kapsamında filosunu 1 adet, 13 metre, 2+1 VIP koltuk düzenli yeni Lion's Coach ile güçlendirdi. Hem firmaya hem de yolcularına en iyi hizmeti verme hedefiyle çalıştıklarını anlatan DG Otomotiv yetkilisi Haluk Beyimoğlu, şunları söyledi: "Bu anlayış çerçevesinde otobüs tercihlerimizde birçok unsura bakıyoruz. Güvenlik, konfor, tasarruf, teknik özellikler ve satış sonrası hizmetler bizim için çok önemli kriterleri oluşturuyor. MAN da sahip olduğu üstün nitelikler ve sunduğu avantajlı hizmetlerle aradığımız tüm bu özellikleri bir arada sunuyor. Bu yüzden de yeni otobüs yatırımımızda MAN'ın ödüllü otobüsü Lion's Coach'u tercih ettik. Yolcularımız ödüllü otobüsümüz ile keyifli bir seyahat yaşarken, biz de aracın işletmemize sağladığı avantajları kullanmanın keyfini yaşayacağız."

**Reverans filosuna Lion's Coach kattı**  
Turizm taşımacılık sektörünün güçlü firması Reverans Turizm de 2022 otobüs yatırımları kapsamında filosunu ödüllü MAN Lion's Coach ile güçlendirdi. Yeni otobüsleri ve kaliteden ödün vermeyen müşteri memnuniyeti temelli hizmet anlayışı ile Kocaeli bölgesinin önemli markaları arasındaki yerini aldıklarını belirten Reverans Turizm yetkilisi Ömür Öztürk, "Hem firmamıza hem de yolcularımıza en iyi hizmeti vermeye çalışıyoruz. Bunun içinde tercihlerimizde titiz davranıyoruz. MAN da bize gerek araçlarıyla gerekse de hizmet kalitesiyle aradığımız tüm ayrıcalıkları bir arada sunuyor. Bu yüzden de MAN Lion's Coach'u filomuzla katmaktan çok mutluyuz. Memleketimize, firmamıza ve yolcularımıza hayırlı olsun" şeklinde konuştu.

**İstanbul Konfor; ile MAN ile devam**  
Filosunu ödüllü MAN Lion's Coach ile güçlendiren başka bir firma ise İstanbul'un öncü seyahat firması İstanbul Konfor oldu. 2022 yılı seyahat otobüsü yatırımlarına MAN ile devam etme kararı alan firma, 1 adetlik Lion's Coach siparişini törenle teslim aldı. Yeni otobüsleri, İstanbul VIP hatlarında kullanacaklarını söyleyen İstanbul Konfor firması yetkisi Emir Günaydın,



şunları kaydetti: "İstanbul Konfor olarak, yıllardır şehirlerarası yolcu taşımacılığı hizmeti veriyoruz. Müşterilerimize sunduğumuz

hizmette yolcu memnuniyeti ve yakıt ekonomisi bizim için en önemli faktörleri oluşturuyor. Bu kriterlerde MAN'ın üstün nitelikli

otobüslerine güveniyoruz. Bu nedenle yeni yatırımlarımızda MAN otobüslerini tercih etmeye devam ediyoruz."



## SEÇKİN TASARIM

MAN Lion's City E  
"2023 Yılın Otobüsü"

Dış tasarımıyla çok sayıda ödül kazanan MAN Lion's City E, yolculuğun çok özel bir deneyim olacağını anlatıyor. Ferah, rahat, bol ışık alan iç mekân, yolcularını rahatlamaya davet ederken ergonomik sürücü koltuğu ve kullanıcı dostu kontrol paneli de kendinizi iyi hissettiren bir çalışma alanının garantisini sunuyor.

**MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.**  
Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA  
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 [www.man.com.tr](http://www.man.com.tr)  
f/mantruckandbusturkey t/mantruckbusturk @/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



## Milli Karatecileri Emniyet esnafı şampiyonaya uğurladı

**U**LUSLARARASI yolcu taşımacılığının en önemli kalelerinden birisi olan Aksaray Emniyet Terminali, civil ekonomik hareketliliğin yanı sıra, zaman zaman önemli etkinliklerin de hareket noktası oluyor. Bunlardan birisi geçen hafta gerçekleşti. Türkiye Karate Milli Takımı,

Romanya'nın Başkenti Bükreş'te yapılan Avrupa Şampiyonası'na katılmak üzere, Emniyet Terminali'ne geldi. Yoğun bir ilgi ile karşılanan Milli Takım, buradan otobüse binerek Romanya'ya uğurlandı. Terminal esnafı karate milli takımına başarılar dileyip sonsuz desteklerini belirttiler.

**CUMHURİYET**



**YAŞINDA**

**EY YÜKSELEN YENİ NESİL!  
İSTİKBAL SİZSİNİZ. CUMHURİYETİ BİZ KURDUK,  
ONU YÜKSELTECEK VE YAŞATACAK SİZSİNİZ.**

**29 EKİM**

**CUMHURİYET BAYRAMI**

*Kutlu Olsun*



**GENEL BAŞKAN  
AV. BİROL ÖZCAN**







# Metro 2023 sezonu için kolları sıvadı

**A**Z da olsa nefes aldırın yaz sezonunu artık geride bıraktık. Önümüzde uzun bir durgunluk süreci var.

Sektörün kurumsal büyük firmaları, bu durgunluğu fırsat bilerek firmasını ve çalışanlarını geleceğe hazırlama toplantıları yapmaya başladı. Bir yandan eğitim veriliyor, diğer taraftan da firmanın gelecek proje ve

hedefleri konusunda bilgilendirmeler yapılıyor. Bu toplantıları geleneksel hale getiren firmalarımızdan birisi de sektörün dev kuruluşu Metro Turizm...

Firma, geçen hafta Batı Karadeniz böge temsilcileri ile İstanbul'da bir toplantı düzenledi. Geniş katılımlı toplantı ile ilgili gazetemize

açıklama yapan Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız, şunları söyledi: 'İyi bir yaz geçirdik. Metro Turizm olarak hedeflerimizi yakaladık.

Şimdi önümüze bakma zamanı. Metro bu sektörün lider markasıdır; ama önemli olan daha da büyüyerek bu liderliği sürdürmek.

Bunun için şimdiden

kadromuzu gelecek yaz dönemine hazırlıyoruz. İlk toplantımız Karadeniz Böge temsilcileri ile yaptık. Önümüzdeki dönemde Doğu Karadeniz ve diğer bölgelerle yapacağımız toplantılar var. Her bir toplantı 2-3 gün süren bir çalıştay ortamında gerçekleşiyor. Bu toplantımızda daha çok hat planlamasını masaya yatırdık. Ayrıca yatırımlar, bireysel otobüsçüleri kadromuza dahil etmek gibi hususlar da masaya yatırıldı. İstanbul'daki toplantıların ardından, bölge ve il ziyaretlerimiz olacak.

Bu ziyaretlerde sadece firmamızın temsilcileri ile değil, bölgede hizmet veren diğer firmaların temsilcileriyle de görüşeceğiz. Amacımız, el birliği ile verimliliği artıracak ortak planlamaları kollamak. Sektör olarak artık bunu yapmak mecburiyetindeyiz.



## Her Zaman Doğru Yoldayız

Cumhuriyetimizin 99. yılı kutlu olsun

Mercedes-Benz  
The standard for buses.

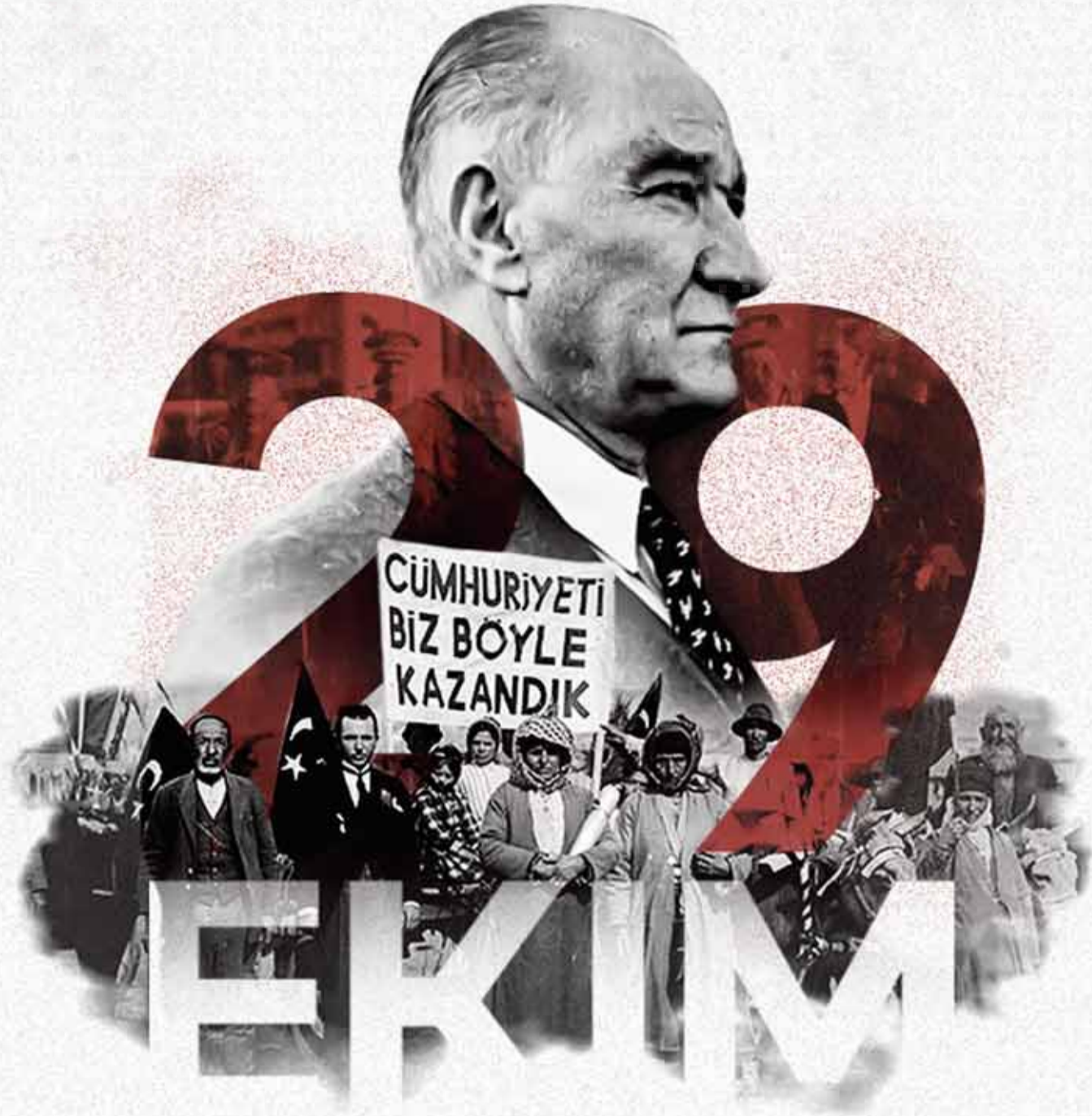


Bayraktarlar Merkon

Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA

Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0332 248 23 80



# CUMHURİYET

BAYRAMIMIZ

*Netice Olsun!*



**METRO**

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

[metroturizm.com.tr](http://metroturizm.com.tr)



/MetroTurizm



## MERCEDES-BENZ TÜRK GURURLA SUNAR:

# 100 bininci YILDIZ banttandır indirildi

**Ü**LKE otomotivinin dev markası Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 100 bininci otobüsünü üretti. Üretim yarısını son 14 yılda gerçekleştiren şirket, bir rekora imza atmış oldu. Yine 14 yılda ihracatını 40 bin adede, istihdamını ise 2 katına çıkaran Mercedes-Benz Türk, ürettiği her 10 otobüsten 8'ini 70'ten fazla ülkeye ihraç ediyor.

**M**ERCEDES-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "2008 yılında şirketimizin kuruluşundan 41 yıl sonra 50 bininci otobüsümüzü banttandır indirmiştik. İkinci 50.000 otobüsümüzü 14 yılda ürettik. Tüm çalışanlarımız ve paydaşlarımızla markamızın öncü konumunu otobüs alanındaki bayrak taşıyıcı misyonumuzla sürdürmeye devam edeceğiz" dedi.

**Ü**RETİMİ, istihdamı ve ihracatıyla 55 yıldır Türkiye'ye değer katan; eğitim, spor ve cinsiyet eşitliği alanındaki sosyal sorumluluk projeleriyle de ülkenin kalkınmasına katkıda bulunan Mercedes-Benz Türk, 100 bininci otobüsünü bantlardan indirerek tarihi bir başarıya imza attı. 4 bini aşkın çalışanı ile hem Türkiye'nin hem de dünyanın en teknolojik, en çevreci ve en entegre otobüs üretim merkezlerinden biri olan Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın bantlarından inen 100 bininci otobüs üçüncü nesil Mercedes-Benz Travego oldu.

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası, 1995 yılında Mercedes-Benz O 403 modeliyle başlayan üretim serüveninde iç pazardaki başarısının yanı sıra yurt dışına yaptığı ihracatla da Türkiye ekonomisine önemli katkı sağladı.

### Bayrak taşıyıcı misyonumuz sürecek

100 bininci otobüsün banttandır inışı için Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda düzenlenen törende konuşan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "2008 yılında, şirketimizin kuruluşundan tam 41 yıl sonra, 50.000'inci otobüsümüzü banttandır gururla indirmiştik.

İkinci 50.000 otobüsümüzü 14 yılda ürettik. Bugün 100.000'inci otobüsümüzü banttandır indiriminin gururunu yaşıyoruz. Türkiye'de üretilen her 2 otobüsten 1'ini üretiyor, ürettiğimiz her 10 otobüsten 8'ini ihraç ediyoruz.

Bugün 70'ten fazla ülkeye yaptığımız otobüs ihracatımız, 62.000 adedi aştı ve biz bu ihracatın yaklaşık 40.000 adedini 2008 yılından itibaren gerçekleştirdik. Ülkemizin ekonomisine, istihdamına ve geleceğine katkı sağlayan bir firma olarak, tüm çalışanlarımız ve paydaşlarımızla beraber markamızın

öncü konumunu, otobüs alanındaki bayrak taşıyıcı misyonumuzla sürdürmeye devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

### Yıldız'ların Ar-Ge sorumluluğunu üstlendik

Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acıbe ise "Hoşdere Otobüs Fabrikamızda 4.000'i aşkın çalışanımız ile Türkiye'yi dünyaya bağlayan fabrika olarak üretiyor ve geliştiriyoruz. Bizim açımızdan ve ülkemiz açısından bugün çok önemli bir kilometre taşına daha ev sahipliği yapan Hoşdere Otobüs Fabrikamızda 100 bininci otobüsümüzü banttandır indiriminin gururunu yaşıyoruz. Bu benzersiz anı yaşamamızda katkısı olan başta tüm çalışma arkadaşlarımız olmak üzere paydaşlarımıza, müşterilerimize ve yolcularımıza teşekkürlerimi sunarım.

Türkiye'yi, dünyanın otobüs üretimindeki üslurinden biri haline getirdiğimiz çalışmalarımız sonrasında sadece üretimimiz ve ihracatımızla değil, bünyemizde barındırdığımız İstanbul AR-GE Merkezi ile de tüm dünyadaki Mercedes-Benz otobüslerin Ar-Ge sorumluluğunu üstlenerek ülkemize katkı değer sağlıyoruz" diye konuştu.

### Toplam ihracat 62 bin adedi aştı

Mercedes-Benz Türk, üretime başladığı 1968 yılından bu yana Mercedes-Benz ve Setra marka 17 farklı otobüs modelinin üretimine imza attı.

İlk otobüs ihracatını 1970 yılında gerçekleştiren firma o tarihten bu yana Avrupa, Asya, Afrika ve Amerika kıtalarında yer alan 70'in üzerinde ülkeye 62 bin adedin üzerinde otobüs ihraç etti. Şu an ise Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda Mercedes-Benz ve Setra markalı 6 model, çeşitli versiyonlarıyla üretilip ihraç ediliyor.



CUMHURİYET



YAŞINDA!

Ey yükselen yeni nesil!  
İstikbal sizsiniz. Cumhuriyeti biz kurduk,  
onu yükseltecek ve yaşatacak sizsiniz.

*H. Otatürk*

29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız  
Kutlu Olsun.



# Yeni Fuso Canter

## Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



**ANTALYA**  
OTO

Çalkaya Mahallesi, Serik Caddesi,  
No: 202 Aksu / Antalya / Türkiye  
T: 0242 420 01 01 F: +90 242 420 01 02



**29 EKİM**  
CUMHURİYET BAYRAMI  
*kültü olsun...*

**FUSO**

MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü  
Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.

[www.fusocanter.com](http://www.fusocanter.com)

Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir



**29** EKİM

**CUMHURİYET**

*Bayramı*

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# 'Vurun abalya' misali otobüsçüye zulüm yapılıyor; TOF, TOFED nerede?

*Kesatin tam ortasında. 'Ne kadar daha az zarar yaparız'ı yaşadığımız bu dönemde, zam yağmurlarıyla karşı karşıyayız. Özellikle otogar çıkışlarına yapılan zamlara federasyonların gerekli tepkiyi verememesi, esnaf cephesinde tepkiyle karşılanıyor.*

**S**EZON bitti otobüsler boş gidip, boş geliyor. Yani kazancı değil, daha az zararı hesapladığımız dönemdeyiz. Zaten mazot fiyatları almış başını gidiyor, bu da yetmezmiş gibi otobüsçüye bir darbe de otogar çıkışlarından geldi; hem de öyle böyle değil... Son olarak İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde otobüs çıkış ücretleri 350 TL

oldu. Transit araçlardan bile 15 dakikayı geçtikten sonra 350 lira para alınıyor. Otobüsçü bu zor günde bu zulüm ile karşı karşıya kaldı ve maalesef kendisini sahipsiz görüyor. ...VE soruyorlar: Bizler tam bir açmazla karşı karşıya iken, ayakta durma mücadelesi verirken Ulaştırma Bakanlığı, ulaştırma bölge müdürlükleri, federasyonlar, sivil toplum

kuruluşları nerede? Neden bu konu ile ilgili bir girişimde bulunmuyorlar! Bulunuyorlarsa da neden bir adım daha öteye gidilemiyor, neden çözüm bulunamıyor? Sektör ağırlığını neden koyamıyor? Gülegüle Gazetesi ve gulegule.com.tr olarak, sektöre karşı duyduğumuz sorumluluk gereği bu konunun takipçisi olacağız.

## Çıkışlara yapılan fahiş zamlar kabul edilemez!

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım'dan manşetimiz üzerine bir açıklama geldi. Yıldırım, İzmir'de kapı çıkışları ve otopark ücretlerine yapılan yüksek zamma tepki göstererek, bakanlığı tavan fiyat konusunda göreve çağırıyor. Sektörün çok zorlu bir dönemden geçtiğine vurgu yapan Başkan Yıldırım, Genel Müdürlük nezdinde girişimlere başladıklarını ve konunun kısa sürede çözüme kavuşmasını beklediklerini söyledi. İşte Mustafa Yıldırım'ın GÜLEGÜLE'ye özel demeci:

**B**U yaz yüksek akaryakıt fiyatlarına paralel olarak bilet ücretleri de, günün koşullarına paralel olarak artırılmıştı. Bu fiyat ayarlamasıyla birlikte sektörde kısa da olsa iyi bir dönem yaşandı. Sezon bitti. Uzun bir durgunluk sürecinin içerisindeyiz. Öte taraftan motorin fiyatı da kısa bir aranın ardından yeniden yükselişe geçti ve 30 lira sınırına dayandı. Belki bu rakamı da geçecektir. İş yok, maliyet artıyor; geçmişte de hep yaşadığı gibi maliyetleri oldukça artıran bir zam haberi geldi. İzmir Otogarı yönetimi, bakanlık yasal düzenleme yapmadığı için otobüs çıkış ücretlerini 350 liraya, otopark ücretlerini ise 60-80 liraya çıkardı. Ayrıca da 15 dakikayı geçen transit araçlardan tam ücret alınıyor.

Yatları azaldı; buna karşılık maliyetler artmaya devam ediyor. Onun için daha önce de defalarca dile getirdiğim üzere Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın otogarlara mutlaka bir tavan ücreti getirmesini bekliyoruz. Bunu, çalıştırmıza katılan Sayın Genel Müdürümüz ile konuştuk, kendileri sorunu en kısa zamanda çözeceklerini söylediler.

Bu yük taşınmaz bir yüküdür. Onun için bu konuya acil müdahale edilmesi gerekiyor. Ulaştırma İzmir Bölge Müdürlüğü'nün, bakanlığın ve genel müdürlüğün mutlaka konuya müdahil olmasını bekliyoruz. Tekrar altını çiziyorum, benzer olumsuzlukların tekrar yaşanmaması için ise tek çare yasal düzenlemedir. Hem park ücretinin tarifeyle bağlanması gerekiyor hem otogar çıkış ücretinin tavan ücreti olması lazım. Şu andaki 250 liralık tavan ücret bile sektöre fazla. 250 liranın üzerinde ücret alınması sektörü sürdürülebilir olmaktan çıkartır. İzmir'den günde 800 tane otobüs çıkıyor; gelirler giderler belli, tabii otogarlarda giderleri arttı ama dün 100 lira alan otogar



bugün 250 lira alacak yani yüzde 150 zam yapıyorsun. Onun için bakanlığın bir an önce buraya müdahale etmesini bekliyoruz. Her geçen gün sıkıntı büyüyor inşallah Ulaştırma Bakanlığı gerekli müdahaleyi en kısa zamanında yapar; tavan ücretini getirir, otopark ile ilgili ücret tarifelerini günceller. Biz zam yapmasınlar demiyoruz, ama zam akıl mantık ölçülerini aşmasın. Bir taraf zarar ederken, bir taraf kâr etmesin.

## TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel: Federasyon olarak sektöre de gündeme de hakimiz

İzmir Otogarı'ndaki fahiş zamlar üzerine 'Bizlere Zulüm Yapılıyor TOF Nerede, TOFED Nerede' serzenişine TOFED'ten açıklama geldi. TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, TOFED'in tüm gelişmelerin odağında olduğunu dile getirerek, esnafın otogar çıkışları konusundaki mağduriyetlerini kendilerinin bakanlığa ve genel müdürlüğe taşıdıklarını söyledi. İşte Yücel'in gazetemize özel yaptığı açıklama:

**B**U sektörün en büyük ve en yaygın örgütlenme ağına sahip TOFED olarak, yaşanan bütün sorunlara ve mağduriyetlere hakimiz. Otogar çıkışlarında yaşanan mağduriyeti gündeme getiren de biziz. TOFED olarak biz ortaliği ayağa kaldırmıyoruz; bakanlığa yazı yazdık, Genel Müdürümüz Sayın Murat Baştor'a şifahan bildirdik, kısacası biz otobüsçümüzü ezdirmemek adına bütün kadrolarımızla çalışıyoruz.

TOFED demek, sektör demektir bir anlamda... Bakınız bu konuda haklı olarak dert yakınan firmalarımızın neredeyse tamamı TOFED'te, ya başkan yardımcısı ya da yönetimler. Ne istemişler de olmamış; TOFED neyi yapmamış! TOFED zaten firmaların varlığı ile var, firma sahipleri olmazsa, firmalar olmazsa biz de olamayız. Biz, otobüsçünün, firma sahiplerinin bilmediklerini takip



edip, firma sahiplerinin lehine çevirmek için mücadele ediyoruz. Kaldı ki yeniden altını çizerek söylüyorum: Şu anda Türkiye'de var olan ve önde gelen firma sahiplerinin tamamına yakını yönetimimizde yer alıyor. Bunlardan 32'si MYK, 62'si ise GYK üyemiz.

Evet TOFED olarak sektörün büyük kısmını temsil ediyoruz; ama üzücüdür ki o aranda firma sahiplerimizden destek görmüyoruz. Bırakın desteği bazı konularda istediğimiz değerli görüşlerini bile bizlerle paylaşmıyorlar. Biz, buna rağmen mücadelemize devam ediyoruz. Firma sahiplerimizin, otobüsçümüzün, şoför esnafımızın hakları ve menfaatleri doğrultusunda ne gerekiyorsa yaptık, yapıyoruz, yapmaya da devam edeceğiz.

## YOLLARIN EN ÇOK TERCİH EDİLEN MARKASI KÂMİL KOÇ!

Outdoor Türkiye ve Marketing Türkiye iş birliğiyle düzenlenen Outdoor Awards ödülleri, Karayolu Ulaşım kategorisinde halk oylamasıyla sektörün birincisi olarak en tercih edilen marka seçildi.

Tüm Yol Arkadaşlarımıza Teşekkür Ederiz!



29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI Kutla Olsun!

NETA TECHNOLOGIES

**29 Ekim**  
**Cumhuriyet**  
**Bayramımız**  
*Kutlu Olsun*



**İSTANBUL - LALELİ**  
**ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ**  
**EMNİYET TERMİNALİ**



# Turistler Allison konforu ile İstanbul'u keşfediyor

Yakıt tasarrufu ve üst düzey konfor sunan Allison tam otomatik şanzımanlı otobüsler, şehiriçi toplu ulaşımın vazgeçilmez haline geldi. Turistik amaçlı BusForUs operasyonlarında kullanılan 2 katlı AKIA Ultra DD otobüsler de, Allison konforu ile yolcularına iki yıldır başarıyla hizmet sunuyor.

**D**ÜNYANIN önde gelen şirketlerinden birisi olan Allison Transmission, tam otomatik şanzımanlarıyla Türkiye'deki şehiriçi ulaşımda pazar payını her geçen gün artırıyor. Yakıt tüketiminin yanı sıra üst düzey konfor sunan şanzımanlar, AKIA'nın tercihi oldu.

Marka, çift katlı Ultra DD otobüslerinde Allison'u tercih etti. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne (İBB) bağlı İstanbul Ulaşım AŞ, yerli ve yabancı turistlerin İstanbul'un tarihi bölgelerini keşfettikleri BusForUs Projesi'nde AKIA Ultra DD otobüsleri kullanıyor. Ocak 2022'den bu yana uluslararası standartlarda turistik ulaşım hizmeti sunan Allison T3375R xFE™ tam otomatik şanzıman donanımlı 6 otobüs, şehrin tanıtımına konfor katıyor.

BusForUs Projesi ile ilgili bilgi veren İstanbul Ulaşım AŞ İşletmeler Müdürü Murat İsmail Elal, "10 yıllık bir özel işletme sonrasında İstanbul'da turist otobüsü ile gezi ve ulaşımı Ocak 2022 itibarıyla İstanbul Büyükşehir Belediyesi iştirak şirketi olarak İstanbul Ulaşım AŞ tarafından verilmeye başlandı. Daha kurumsal ve kaliteli bir hizmet sunmak üzere

planladığımız projede turistlerin İstanbul'u en konforlu şekilde tanımaları için tam otomatik şanzıman donanımlı özel üretim 2021-2022 model, AKIA çift katlı otobüsler ile seferlerimizi sürdürüyoruz ve gördüğümüz yoğun ilgiden oldukça memnunuz.

Tam otomatik şanzıman ile sarsıntısız sürüş sayesinde yolcu, vites değiştirmek zorunda kalmadıkları için sürücü konforu artıyor. Otomatik vites geçişleri sayesinde daha kontrollü ve güvenli sürüş sağlandığı için yolcu konforu artırılırken sürücüler de daha az yoruluyor" dedi.

AKIA Genel Müdürü Remzi Baka da, "AKIA olarak çift katlı Ultra DD otobüslerimizin böyle bir hizmet sunmasından mutluluk duyuyoruz. Bu otobüsleri, operasyonlarının gerektirdiği tork ihtiyacını en ideal şekilde sağlayabilmek üzere Allison şanzıman donanımı ile sunduk. Şehiriçi rotalarında alçak tabanlı araçlar için tam otomatik şanzıman seçimi bir gereklilik. Öte yandan birçok projemizde ve farklı araç konfigürasyonlarımızda hali hazırda Allison şanzıman donanımını kullanıyoruz. Geleceğin toplu taşıma sistemlerini geliştirirken alanımızda lider bir iş orta-



ğımızın bulunması, sunduğumuz çözümlere güç katıyor. Vites geçişlerinin en verimli ve seri şekilde olması, dur-kalkın rahat olması ve sarsıntısız sürüş, aracın operasyonunu kolaylaştırıyor" diye konuştu

## Tebliğın ilanen yapılmasında internet haber siteleri de kullanılacak

**Sayın Okurlar;**

**7**418 sayılı Basın Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun ile Vergi Usul Kanununda yapılan değişiklik ile, ilan ile yapılan tebliğin konusu;

- 4.900 ile 490.000 TL arasında vergi veya vergi cezasına taalluk ettiği takdirde ilanın, ilgili vergi dairesinin bulunduğu yerin belediye sınırları içinde çıkan bir veya daha fazla gazeteyle ilave olarak ayrıca "bir internet haber sitesinde"
- 490.000 TL'yi aşması halinde ilanın, Türkiye genelinde yayın yapan günlük gazetelerden birinde ve ayrıca "bir internet haber sitesinde" yapılacağı belirtildi.

4)Başkaca nedenlerden dolayı tebliğ yapılmasına imkân bulunmazsa,

Vergi Usul Kanununun 104'üncü maddesinde ise ilanın şekline ilişkin düzenlemelere yer verilmiş olup; Kamuoyunda sosyal medya ile ilgili düzenleme olarak bilinen 7418 sayılı Basın Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanunun 28'inci maddesi ile Vergi Usul Kanunu'nun 104'üncü maddesinde bazı değişiklikler yapılmıştır. Yapılan değişikliklerle Vergi Usul Kanunu'nun 104'üncü maddesinin birinci fıkrasının (3) numaralı bendinin birinci cümlesine "gazetede" ibaresinden sonra gelmek üzere "ve bir internet haber sitesinde" ibaresi ve bendin ikinci cümlesine "gazetelerden birinde" ibaresinden sonra gelmek üzere "ve bir internet haber sitesinde" ibaresi eklendi.

Düzenleme 1/4/2023 tarihinde yürürlüğe girecektir. Vergi Usul Kanunu'nun 103'üncü maddesinde tebliğin ilan ile yapılacağı hal yer almaktadır. Buna göre, aşağıda yazılı hallerde tebliğ ilan yoluyla yapılmaktadır.

- 1)Muhatabın bu Kanunun 101 inci maddesi kapsamında bilinen adresi yoksa,
- 2)Bu Kanunun 101 inci maddesinin birinci fıkrasının (1) ve (2) numaralı bentlerinde sayılan bilinen adreste tebliğ yapılamaması hâlinde, muhatabın adres kayıt sisteminde kayıtlı bir adresi bulunmazsa,
- 3)Yabancı memleketlerde bulunanlara tebliğ yapılmasına imkân bulunmazsa,



**Sibel YÜCE**  
sibel.yuce@hotmail.com.tr

**inova**  
otomotiv  
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 4525P



AGILE 5030





# Yeni Fuso Canter

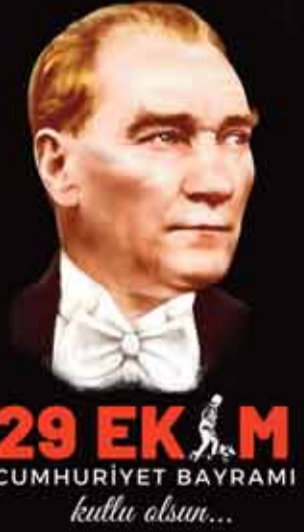
## Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.




### Odabaşı Otomotiv

Dökmebaşı Mah. Elazığ Blv. No: 354/1 Diyarbakır  
Tel: 0 412 290 25 24



MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü  
Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.  
[www.fusocanter.com](http://www.fusocanter.com)

Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir




**29 EKİM**  
CUMHURİYET  
BAYRAMI

*Kutlu Olsun*

**MINI TUR**  
MEHMET ÖKSÜZ  
Yönetim Kurulu Başkanı

**CUMHURİYET  
BAYRAMI**  
*Kutlu Olsun!*



Benim naziz vücudum nasıl olsa bir gün toprak olacaktır.  
Fakat Türkiye Cumhuriyeti ebediyen yaşayacaktır.

*K. Atatürk*

**SÜMER**  
SEYAHAT

**29 EKİM**

*Cumhuriyet Bayramı*  
*Kutlu Olsun*

**Coşkun Altın Group**

**Aker**  
OTOBUS İŞLETMESİ A.Ş.

29 EKİM 1923  
**CUMHURİYET**  
BAYRAMIMIZ  
*Kutlu Olsun*



**derya tur**  
ULUSLARARASI OTOBUS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ



# Sultan'ın lastik markası Lassa Maxiways

Brisa'nın hafif ve ağır ticari araçların ihtiyaçlarını karşılamak için geliştirdiği yeni nesil lastiği Lassa Maxiways, Otokar'ın pazar lideri Sultan otobüslerinde de kullanılacak.

**L**ASTİK sektörü lideri Brisa ve ticari araç sektörünün öncü şirketi Otokar, uzun yıllara dayanan işbirliklerini geliştirmeye devam ediyor. Bu kapsamda Brisa'nın Lassa Maxiways ürünleri, turizm ve servis taşımacılığında en çok tercih edilen otobüs olan Otokar'ın Sultan modeli ile birlikte yollara çıkmaya hazırlanıyor.

Kendi teknoloji, tasarım ve uygulamaları ile müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun özel çözümler sunan Otokar, Sultan model otobüsleri için Lassa'nın yeni nesil LSR grubu düz tip midibüs ve kamyonet lastiği Maxiways'i tercih etti. Yeni karışımı sayesinde önceki nesle göre yüzde 13 daha uzun ömür sağlayan Las-

sa Maxiways, hafif ticari ve ağır vasıta araçların ihtiyaçlarını karşılamak için geliştirildi. Lassa Maxiways'in güçlü karkas yapısı, ağır yüklerin üstesinden kolaylıkla gelirken düzensiz aşınmaların da önüne geçiyor. Sahip olduğu markalamalar ile kullanıcıya yaz ve kış kullanım imkanı sunan Lassa Maxiways serisi, kuru ve ıslak zeminlerde araca yüksek çekiş gücü ve mükemmel fren mesafesi kazandırıyor.

Brisa'nın yolcu taşımacılığı yapan midibüs ve otobüs grubu için Lassa markası altında özel olarak tasarladığı Maxiways ürünlerinin bu özellikleri ile Otokar'ın araçlarının verimliliğini ve son kullanıcı memnuniyetini artırmayı hedefliyor.



## Galataport-Beyazıt turistik tramvayı için imzalar atıldı

**T**ÜRKİYE Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB) ve İBB iştiraki Metro İstanbul, önemli bir iş birliğine imza atarak İstanbul'a kruvaziyerle gelen turistlerin yaşadığı trafik sorununu çözüme kavuşturuyor. Proje kapsamında Kabataş ve Tophane istasyonları arasında yapılacak özel bir duraktan kalkacak "Galataport-Beyazıt Turistik Tramvayı" kruvaziyer yolcularını trafiğe takılmadan Tarihi Yarımadaya taşıyacak. Kruvaziyer gemilerle İstanbul Galataport Limanı'na gelen ve yoğun trafik nedeniyle Tarihi Yarımadaya ulaşmakta zorlanan turistleri bölgeye taşıyacak "Galataport-Beyazıt Turistik Tramvayı" için imzalar, TÜRSAB Başkanı Firuz B. Bağlıkaya ve Metro İstanbul Genel Müdürü Özgür Soy'un katıldığı törenle atıldı. İmza törenine Metro İstanbul Genel Müdür Yardımcısı Fatih Gültekin, Metro İstanbul Hukuk Müşaviri Barış Demiroğlu, TÜRSAB Koordinatörü Çetin Gürcün, TÜRSAB Hukuk Başdanışmanı İlker Ünsever ile TÜRSAB Kruvaziyer Turizmi İhtisas Başkanı Ercan

Abitağaoğlu katıldı. TÜRSAB Genel Merkezi'nde gerçekleşen imza töreninde konuşan TÜRSAB Başkanı Firuz B. Bağlıkaya, Metro İstanbul ile gerçekleştirilen iş birliğinin önemine dikkat çekerek, "Hem turist hareketini hızlandıracak hem de İstanbul trafiğine ek bir yük getirmeden sorunu çözecek bir projeye imza atıyoruz" dedi. TÜRSAB ile bu iş birliğini gerçekleştirmekten duyduğu memnuniyeti ifade eden Metro İstanbul Genel Müdürü Özgür Soy ise şunları söyledi: "Normalde bir proje lansmanı yapılırken proje, yatırım miktarı ile anlatılır. Ancak gururla söylüyorum ki bugün imzaladığımız proje, kamunun kaynaklarını minimum harcayarak fayda-maliyet açısından büyük değer yaratan bir proje oldu. Ülkeye, şehre ve turizme faydası büyük olan kruvaziyer turizminin İstanbul'da daha da geliştirilmesi gerektiği yıllardır konuşulan bir konuydu, bugün gerçekleştiriyoruz. Turistlerin Tarihi Yarımadaya ulaşması, İstanbul'un en değerli, tarihi, turistik yerlerini gezmesi son derece önemli...."



Lastikleri kadar filolar için geliştirdiği çözüm ve hizmetleriyle de öne çıkan Goodyear, sektörün köklü kuruluşu Kâmil Koç ile pek çok hizmeti kapsayan bir iş birliği protokolü imzaladı.

**F**İLOSUNU ve hizmet ağını her geçen gün büyüten sektörün 96 yıllık köklü kuruluşu Kâmil Koç, dünyanın lider lastik üreticilerinden Goodyear ile önemli bir iş birliği gerçekleştirdi. İş birliği kapsamında Goodyear, Kâmil Koç için toplamda 23 kez saha çalışması gerçekleştirdi ve 51 araçta toplam 170 adet lastiği test etti. Proje sonunda önemli kazanımlar elde eden Kâmil Koç, lastik alanında hem güvenlik hem de maliyet anlamında önemli iyileştirmelere de imza atmış oldu.

Kâmil Koç, Goodyear ile yürüttüğü çalışmayla araçlarının lastik dış derinlikleri, lastik hava basınçları, araç mekanik aksamında gözle görülebilecek unsurlar, herhangi bir olumsuzluk olup olmadığını gözlemlemek adına lastik kontrollerini gerçekleştirdi.

Çalışmalar sırasında sadece lastik kontrolleri değil, aynı zamanda çalışma koşulları, araç bakım sıklıkları, sürücü beklentileri, saha koşulları, olumsuzluklara sebep olabilecek tüm riskler de araştırıldı.

Projenin son aşamasında Goodyear, Sava ve Kelly markalı lastiklerin kilometre başı birim maliyetlerini rakiplere istinaden, filolara daha düşük maliyet sağladığı ve tercih edilmesi durumunda lastik

operasyonunu daha düşük maliyetlerle yönetebileceklerini kanıtlanmış oldu.

### "Fleet Force" Plaketi verildi.

Goodyear olarak, Kâmil Koç gibi sektörünün öncüsü ve lider markası tarafından tercih edilmekten dolayı büyük mutluluk duyduklarını ifade eden Goodyear Lastikleri T.A.Ş. Ticari Lastikler Direktörü Temel Doğanay, "Tek tedarikçi olarak hizmet vermediğimiz filoların bile lastik konusunda bizi referans noktası olarak değerlendirip, filo ürün ve hizmetlerimizden yararlanması bizler için büyük bir gurur ve mutluluk kaynağı oluyor. Goodyear olarak, Kâmil Koç markası ile önemli bir iş birliğine imza attık. İlerleyen süreçte bu önemli iş birliğinin kapsamını daha da geliştirmeyi diliyoruz" diye konuştu.

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. Türkiye Satın Alma Müdürü Mehmet Batı ise, "Sektörün en köklü markalarından biri olarak Goodyear ile yaptığımız bu iş birliğinin yenilikçi vizyonumuzla örtüştüğünü düşünüyoruz. Kâmil Koç olarak, proje ile önemli kazanımlara imza attık.

Bu önemli projede emeği geçen tüm Goodyear ekibinde teşekkürlerimizi sunuyoruz" şeklinde konuştu..

# Mega düşün Mega Kazan!



**Turizm ve kısa mesafe taşımacılığının Mega'sı!**

Otokar Sultan Mega güçlü motoruyla üstün performansı, düşük işletme giderleriyle mega kazanlı... Üstelik Sultan Mega'nın bagajı da mega!

Siz de Otokar Bayileri'ne gelin,  
Sultan Mega'yla bir an önce tanışın.

 Düşük İşletme Maliyetleri

 Yüksek Bagaj Kapasitesi

 Daha Fazla Konfor

 Gelişmiş Acil Fren Sistemi

 Sert Takip Sistemi

 Yüksek Yolcu Kapasitesi

 ASR Fren Sistemi

 ESC Fren Sistemi

 EBS Fren Sistemi

☎ 444 6857 (444 OTKR) | 🌐 commercial.otokar.com.tr | 📺 /OtokarAS | 📺 /OtokarTr | 📺 /OtokarTicariAraclar




**Otokar**  
— Doğru karar —

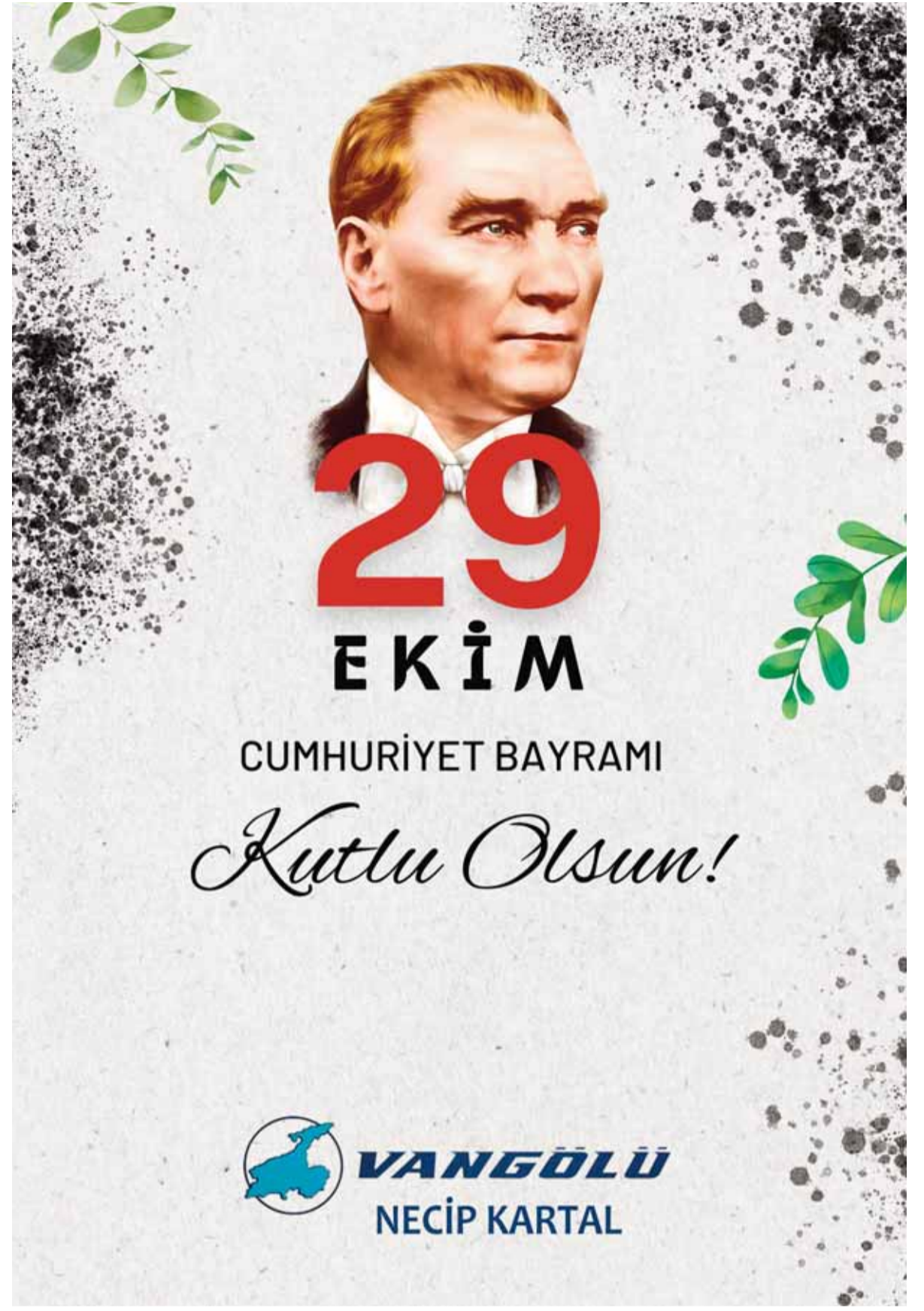
29 Ekim 1923



# CUMHURİYET BAYRAMI

*Kutlu Olsun!*

**inova**  
Otomotiv



# 29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

*Kutlu Olsun!*

**VANGÖLÜ**  
NECİP KARTAL

29 EKİM  
CUMHURİYET BAYRAMI

*Kutlu Olsun*



**Gülen**

YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
MUSTAFA ÜNAL

**SES**

# 29 EKİM



CUMHURİYET BAYRAMI

*Kutlu Olsun!*

**TOKAT**seyahat®



# Mercedes, patentte öncülüğü kaptırmıyor

127 patent başvurusuyla 2022'nin ilk yarısını patent şampiyonu olarak tamamlayan Mercedes-Benz Türk, bu alandaki öncülüğünü ocak-ağustos döneminde de sürdürdü. Kamyon ve Otobüs AR-GE ekipleri ile önemli başarılarla imza atmaya devam eden Mercedes-Benz Türk'ün 2014 yılından beri yaptığı toplam patent başvurusu ise 636 adede ulaştı...

**T**ÜRKİYE'nin lider ve öncü şirketlerinden Mercedes-Benz Türk, 2022 yılında yenilikleriyle tüm dikkatleri üzerine çekiyor. Yılın ilk yarısında en fazla patent başvurusunda bulunan şirket, ocak-ağustos döneminde de söz konusu alandaki öncülüğünü sürdürdü.

Şirket, Mercedes-Benz Türk Kamyon AR-GE ekibi 99, Mercedes-Benz Türk Otobüs AR-GE ekibi de 28 olmak üzere yılın ilk 8 ayında toplam

127 adet patent başvurusunda bulundu. Kamyon ve Otobüs AR-GE ekipleri ile önemli başarılarla imza atmaya devam eden Mercedes-Benz Türk'ün 2014 yılından bu yana toplam patent başvuru sayısı ise 636'ya ulaştı.

**Otobüste 28 patent başvurusu**  
Mercedes-Benz Türk Otobüs Geliştirme Karoseri Direktörü Dr. Zeynep Gül Koca, "Sektördeki öncü

konumumuz ve ülkemize olan sorumluluğumuz doğrultusunda araştırma ve geliştirme çalışmalarına büyük bir önem veriyoruz. Otobüs AR-GE Merkezimizin gerçekleştirdiği yoğun çalışmaların patent başvuru sayılarında da yansımaları bizim için büyük bir mutluluk ve motivasyon kaynağı. 2022'de de çok önemli buluşlara imza atmaya sürdüren Otobüs AR-GE ekibimiz, yılın ilk 8 ayında toplam 28 adet patent başvurusu gerçekleştirdi. Ağır yükler için tavan profili konusundaki buluşumuz öne çıkan patent başvurularımızdan biri. Elektrikli otobüslerde araç tavanına çok sayıda cihaz ve akünün yerleştirilmesi gerekliliğini göz önünde bulunduran Otobüs AR-GE ekibimiz bu konuda çalışmalar gerçekleştirdi. Buluşumuz, özellikle elektrikli otobüsler için araç tavanında bulunan akü ve taşıyıcılarının bağlantısına imkân veriyor. Gerçekleştirdikleri başarılı



çalışmalar için Otobüs AR-GE ekibimiz başta olmak üzere tüm mesai arkadaşlarıma teşekkür ederim" diye konuştu.

**Kamyonunda 99 patent başvurusu**

Mercedes-Benz Türk Kamyon AR-GE Direktörü Melikşah Yüksel ise konu hakkında yaptığı değerlendirmelerde şunları söyledi: "2018 yılında Aksaray'da kurduğumuz AR-GE Merkezimiz ile kamyon ürün grubu özelindeki çalışmalarımızı hızlandırmamızın olumlu sonuçlarını almayı bu yıl da sürdürdük.

Mercedes-Benz Türk Kamyon AR-GE ekibi olarak yılın ilk 8 aylık döneminde 99 adet patent başvurusu yaparak geleceğin kamyonlarının geliştirilmesine katkıda bulunmaya devam ettik. Bu yıl patent başvurusu yaptığımız konular arasında depolama alanı tasarımı da yer alıyor. Bu patent; tavan kaplamasının kamyon kabinlerinin tavanlarını tek veya birden fazla parça olarak

kapladığı durumlarda, şoför ve/veya yolcunun baş üstü bölümünde bir depolama alanı tasarımını konu alıyor. Yeni uygulama; karışık dizaynların sadeleştirilmesi, parça adetleri, maliyet ve montaj süresi/işçiliğinin azaltılması, estetik bir depolama alanının sunulması ve parça hazırlık prosesinin yeniden tanımlanması gibi avantajlar sağlıyor. Mercedes-Benz Türk Kamyon AR-GE ekibi olarak sektöre yön veren çalışmalara imza attığımız için gurur duyuyoruz."

**2009'da AR-GE Merkezi Belgesi aldı**

Hoşdere Otobüs Fabrikası bünyesinde faaliyetlerine başlayan İstanbul AR-GE Merkezi ile ilk defa 2009 yılında AR-GE Merkezi Belgesi'ni alan Mercedes-Benz Türk, bu tarihten itibaren otobüs ve kamyon ürün gruplarında AR-GE çalışmalarına başladı. Şirket, 2018 yılında Aksaray'da kurduğu AR-GE Merkezi ile kamyon ürün grubu özelindeki çalışmalarına hız kazandırdı.

## MBT, Aksaray Üniversitesi ile iş birliği protokolü imzaladı

Yıldız Kızlar'a, endüstri meslek liselerine eğitim desteği sunan Mercedes-Benz Türk, Aksaray Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu ile Uygulamalı Eğitim İş Birliği Protokolü imzaladı. Bu işbirliği ile Kamyon Fabrikası'nın istihdam havuzunun desteklenmesi ve geleceğin birim yöneticilerinin çıkarılması hedefleniyor.

**İSTİHDAMI** ve ihracatıyla ülkemize önemli oranda katma değer sağlayan Mercedes-Benz Türk, kamyon fabrikasının faaliyete başladığı 1986 yılından beri Aksaray'ın kalkınması adına önemli işler yaptı. Yerel ekonomiyi canlandıran şirket, toplumsal ve çevresel sürdürülebilirliği önceliklendiriyor, yerel girişimcilere fırsat tanıyor, bölgenin tanıtımına katkı veriyor ve mesleki eğitim konusunda bölgenin güçlenmesini sağlıyor.

Üniversite-sanayi iş birliği kapsamında da önemli çalışmalar gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, Aksaray Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu ile Uygulamalı Eğitim İş Birliği Protokolü imzaladı.

İmzalanan bu protokol ile Aksaray Kamyon Fabrikası'nın üretim saha çalışanı istihdam havuzunun nitelikleri ve mesleki yeterlilikleri uygun adaylarla desteklenmesi hedeflenirken, geleceğin birim yöneticilerinin çıkarılması da amaçlanıyor. Protokol çerçevesinde, Aksaray Üniversitesi Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu Motorlu Araçlar ve Ulaştırma Teknolojileri Bölümü Otomotiv Programı'nın 3. ve 4. döneminde öğrenim gören başarılı öğrencilere, eğitim-öğretim döneminde haftada 2 iş günü staj imkanı sağlanacak. Böylece, başarılı öğrencilerin mezuniyet sonrası için istihdam ve kariyer planlarını yapmalarına olanak sağlanmasının yanı sıra Mercedes-Benz Türk'ün şirket kültürüne genç yaşta uyum sağlamaları da hedefleniyor.

**Aksaraylı gençlere büyük destekler**

2004 yılında hayata geçirilen "Her Kızımız Bir Yıldız" programı çerçevesinde Aksaray'da da kız öğrencilere eğitim ve istihdam imkanı sağlayan Mercedes-Benz Türk, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği iş birliği ile Aksaray Mercedes-Benz Türk ÇYDD Eğitim Evi projesini başlattı. Bölgedeki çocukların kişisel ve akademik gelişimlerine katkı sağlamak amacıyla 2015 yılında kurulan Aksaray Mercedes-Benz Türk ÇYDD Eğitim Evi'nde, gönüllü öğretmenler ve Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası çalışanları ile çocuklara destek eğitimleri veriliyor. Bugüne kadar 1000'i aşkın öğrencinin destek aldığı Aksaray Mercedes-Benz Türk ÇYDD Eğitim Evi'nde, matematik, Türkçe, fen bilimleri ve yabancı dil gibi temel derslerde destek veriliyor. Ayrıca kodlama ve bilgisayar, felsefe, satranç, yaratıcı drama, müzik, bilim ve origami gibi farklı alanlarda da öğrencilere destek eğitimleri veriliyor.

**Hatıra Ormanı şehri yeşillendirdi**

Yürüttüğü faaliyetlerin yanı sıra Aksaray'ın çevresel dönüşümüne de katkı sağlayan Mercedes-Benz Türk, 2 Haziran 2022 tarihinde Mercedes-Benz Türk Aksaray Hatıra Ormanı projesini başlattı. 10.000 fidan ile başlayan çalışmalar kapsamında, yöneticiler ve fabrika çalışanları tarafından ağaçlandırma alanına fidan dikimi gerçekleştirilmişti.



**MBL açılış törenine; Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Hüseyin Çelik, Mardin Vali Yardımcısı Abdullah Demirdağ, Kızıltepe Kaymakamı ve Kızıltepe Belediye Başkan Vekili Fatih Cıdıröglü, MEB Sosyal Ortaklar ve Projeler Daire Başkanı Korkut Koçak, Mercedes-Benz Yetkili Servisi Yapı-San Genel Müdürü Abdurrahim Kolbaşı, Mimar Sinan Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Bülent Yıldız ile öğretmen ve öğrenciler katıldı.**

## Bir laboratuvar da Mardin'e

"EML'miz Geleceğin Yıldızı" programı kapsamında pek çok ilde laboratuvar kuran Mercedes-Benz Türk, son olarak Mardin Mimar Sinan Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Laboratuvarı'nı yeniledi. Bir kamyonun da bağışlandığı laboratuvarında, sanayinin ihtiyaç duyduğu nitelikli elemanlar yetiştirilecek.

**T**ÜRKİYE'nin en büyük sıkıntılarının başında, sanayide çalıştırılacak nitelikli eleman bulmak. Mercedes-Benz Türk, bu alanda önemli bir hamle yaptı ve Mercedes-Benz Otomotiv, Milli Eğitim Bakanlığı, Mercedes-Benz Yetkili Bayi ve Servisleri iş birliğiyle 2014'te EML'miz Geleceğin Yıldızı programını hayata geçirdi. Meslek lisesi öğrencilerinin Mercedes-Benz Laboratuvarlarında (MBL) aldıkları eğitim ile sanayinin beklentilerine cevap verecek nitelik ve donanım ulaşımlarına katkı sağlayarak ülke üretimi için ihtiyaç duyulan donanımlı insan kaynağının yetiştirilmesinin desteklenmesinin hedeflendiği program kapsamında, son olarak Mardin Mimar Sinan Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Laboratuvarı yenilendi.

Törende bir konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Hüseyin Çelik, mesleki ve teknik eğitimin desteklenmesinin önemine dikkat çekti. Çelik, "EML'miz Geleceğin Yıldızı Programı çerçevesinde açılan Mercedes-Benz Laboratuvarlarında ülkemize donanımlı personel yetiştirilmesini hedefliyoruz. Program ile öğrencilerin, sanayinin beklentilerine cevap verecek nitelik ve donanıma ulaşmalarına katkı sağlıyoruz ve ülke üretimi için ihtiyaç duyulan insan kaynağının yetiştirilmesini destekliyoruz" dedi.

**Hedef donanımlı insan yetiştirmek**

EML'miz Geleceğin Yıldızı programı kapsamında bu-

güne kadar 2 bin 500'den fazla öğrenci eğitim aldı. Mercedes-Benz yetkili servisleri, her 3 yeni mezun istihdamından 1'ini MBL mezunlarından gerçekleştirdi. Diğer taraftan MBL mezunu öğrencilerin yüzde 63'ü çalışma hayatına katılırken, işe giren mezunların büyük bir bölümü otomotiv sektöründe çalışmaya devam ediyor.






**29 EKİM**  
**CUMHURİYET**  
**BAYRAMIMIZ**  
*Kutlu olsun*

**Yönetim Kurulu Başkanı**  
**TAŞKIN ARIK**

**systemtransport**



**29 EKİM**  
**CUMHURİYET**  
**BAYRAMIMIZ**  
KUTLU OLSUN

**UZULUDAĞ**  
| Öğrenci Taşımacılığı  
| Personel Taşımacılığı  
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

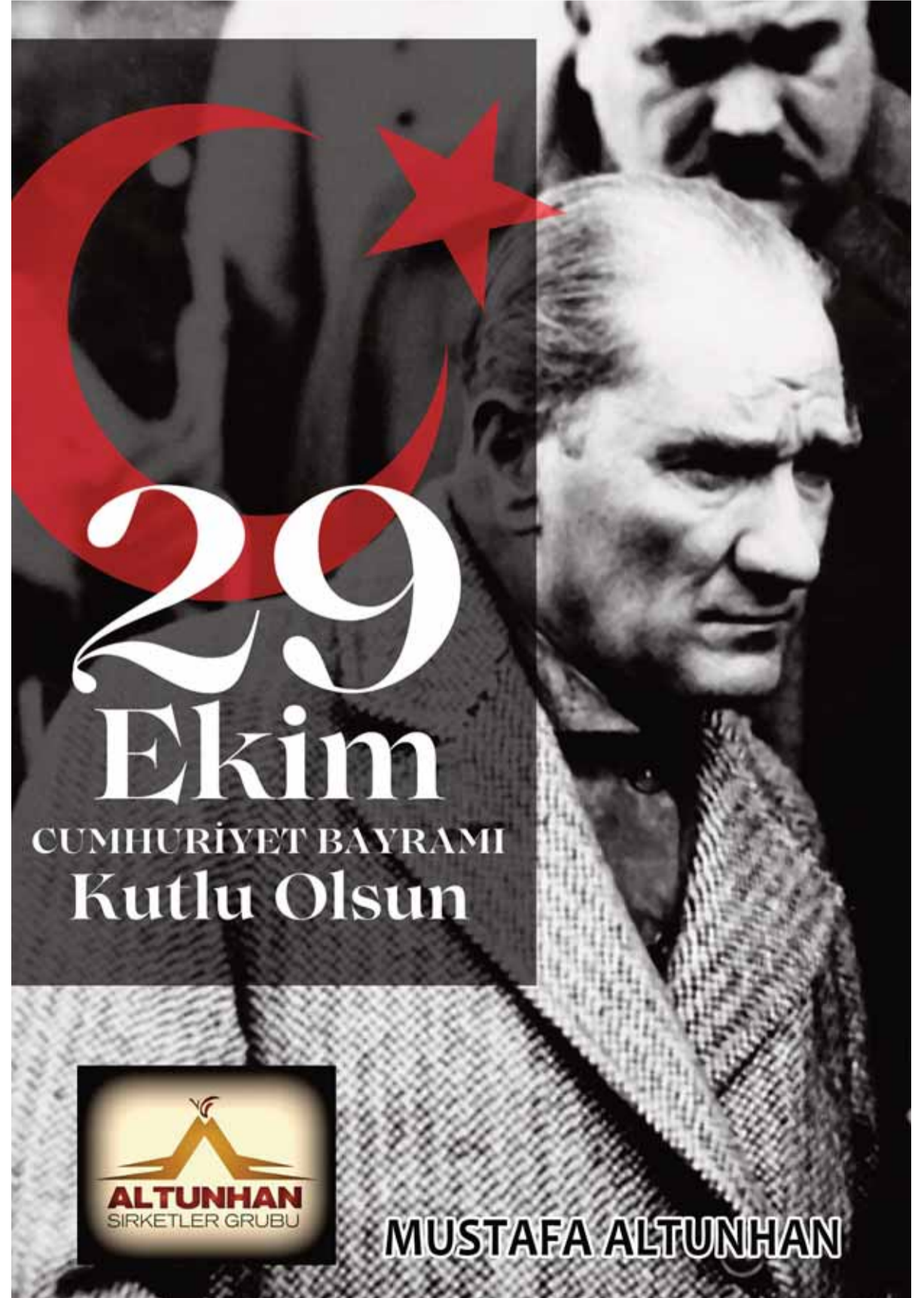
[www.ozuludagturizm.com.tr](http://www.ozuludagturizm.com.tr)

29 EKİM 1923  
**CUMHURİYET**  
BAYRAMIMIZ  
*Kutlu Olsun*



**SET**  
GÖRÜNTÜ VE ELEKTRONİK  
Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

**SETCOM**



**29**  
**Ekim**  
CUMHURİYET BAYRAMI  
Kutlu Olsun

**ALTUNHAN**  
SİRKETLER GRUBU

**MUSTAFA ALTUNHAN**

# Hem fiyatını yarıya çekeceksin hem de 'yandım anam' diyeceksin; **YANAR SIN!**

**S**ON dönemlerde firmalarımızdan yoğun bir şekilde fiyat düşüklüğü ile alakalı şikâyet geliyor. Yapan kendileri, söyleyen dert yakınan kendileri... 'Sen rekabet yaparsan ben de yaparım' anlayışı ile bu işler yürümez. Tabii burada en önemli şey, yasal alandaki eksiklikler... Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın şehirlerarası yolcu taşımacılığına bir tahdit, yani sınırlandırma getirmesi gerekiyor ki, önüne gelen sefere çıkamasın.

Su anda U-ETDS sistemi, tüm verileri ortaya koyuyor; sayılar belli, yolcular belli, istatistikler belli... Firmalara denecek ki 'buradaki hat sayısı şu kadar, sana bu kadar sefer' yani daha fazlasına izin verilmeyecek. Yanlış anlaşılmasın; biz kesinlikle rekabet olmasın demiyoruz, rekabet olsun, bu ekonominin doğasında var. Mesela, bakın yaz aylarında fiyatları en çok tırmandıran sektör karayolu ulaşımıydı, bugün ise en çok düşen de biz olduk. Söylemek istediğim şu; niye maliyetlerimiz artarken fiyatları düşürüyoruz.

Bugün 180 lira olan yer, 75 liraya düşüren firmalarımız var. Ben burada ayırım yapmıyorum. Rakibin yolcusunu almak için fiyat düşüren, geleceği olmayan şirkettir. Onun için işini doğru yapacaksın, makul mantıklı fiyat alacaksın, zararına taşımayacaksın; çünkü kendini bitiriyorsun. Yazıkta günahtr, bunu yapmasınlar. Firmalar yazın kazandıkları parayı kışın harcayacaklar, bu şekilde olursa yazın kazandıkları para onları diğer yazı çıkarmaz.

Çepten yemeye devam edecekler. Firmalar sefer sayılarını azaltınsınlar. Ona göre plan yapınlar, kimsenin yolcusuna göz dikmesinler, herkes makul fiyatlarla taşınsın; çok sefer yapıp çok zarar edeceğine az yapıp az kâr etsin, zararı sınırlayalım. Tekrar altını çiziyorum; rekabet olmasın demiyoruz rekabet mutlaka olsun, tüketicinin lehine rekabet olması yararlıdır; ama bu rekabeti mantık sınırlarını aşıp 180 lira iken 75 liraya düşürürseniz, bu yasaya da aykırıdır.

'180' nasıl yapıyordun, şimdi 75'e nasıl yapıyorsun' diye sorarlar adama. Senin yüzde 30'dan fazla indirim hakkın yok iken sen yüzde 100

indirim yapmışsın.

Onun için kimsenin hem rekabet yapıp hem de ağlamaya hakkı yok. Hem rekabet yapacaksın hem de ağlayacaksın yok böyle bir dünya, zarar ediyorum diye bağıracağını, kimseye anlatamazsın derdini. Buradan şuraya geliyoruz; hep söylediklerimiz bir şey var taşıma organizatörlüğü şart! Firma sayısının çokluğu gün gibi ortada, biliyorsunuz otagarlara tabela koyacak yer yok. Şu gerçeği de görmek lazım; bugün sektörün yüzde 10'un üzerinde maliyeti olan bilet satış maliyeti var, acente sistemi bitti yüzde 60 bilet internet ortamından satılıyor.

Şunu söylemeliyim ki, nereye gittiğini bilmiyor bu sektör. Oturup bunun geleceğini konuşmak yerine, kâr marjı yüzde 10 olmayan sektör bilet satışına yüzde 10 verirse her şeyini kaybeder.

Kapsite kullanımını ve verimliliği artırmaya odaklanmamız lazım. Bu konuda bakanlıkla görüşüyoruz. Nasıl mı olacak bu iş; dünyada uygulama örnekleri var. Hava yollarında Star Alliance'nin kurulma nedeni de kapasite kullanımınıdır. Batı Avrupa'da Eurolines'in yıllar önce yaptığı konu kapasite kullanımını arttırmak için, verimliliği arttırmak için yapmıştır. Bakanlığın da bu konuda elini taşına altına koyup 'ne kadar yolcu, o kadar sefer' kuralını koyması gerekiyor. Bugün çok şükür U-ETDS sistemi sayesinde istatistikler var, sektörü ölçülebilir, sayılabilir, yönetilebilir duruma getirdi.

Bakanlığın bu konuda biraz hızlı hareket etmesi gerekiyor. Sağ olsunlar bakanlıktaki gerek genel müdürümüz, gerek ekibi bu konuda son derece duyarlı; ben hepsine teşekkür ediyorum. Çalışıyorlar güçlerinin yettiği kadar çalışıyorlar. Şu anda mevzuat çok müsait olmasa da, sektör olarak baskı yapıp mevzuatta da bir takım değişiklikler yaptırabiliriz. Yönetmelik çalıştayında konuştuğumuz konuları finale ulaştırıp, mevzuatı değiştirmemiz lazım.

Onun için 'ne kadar köfte o kadar ekmek, ne kadar yolcu o kadar sefer anlayışını' sektörde hakim kılacak düzenlemelerin de yapılması lazım. Bunu

da sadece bakanlıktan beklemek doğru bir şey değil.

Bunu firmalarımızın kendi aralarında yapması lazım. Ben niye boş göndereyim otobüsümü. Yukarıda da söylemişim; az yolcu ile çok sefer yapıp zarar edeceğime, az yolcuya az sefer yapıp az da olsa kâr edeyim' doğru yaklaşım bu! Rekabeti bırakalım çünkü maliyetler artıyor. Yazın 180 liraya yolcu taşıyan bir adamın otagar çıkış fiyatları arttı mı, akaryakıt artmaya devam ediyor mu, vergiler artıyor mu, motorlu taşıtlar vergisi artıyor mu, sigorta artıyor mu? Evet!

Bunları üst üste koyduğumuz zaman hepsi artarken, sen fiyat düşürüyorsun kusura bakmayın ben zeka problemi var derim. O zaman ağlamaya da hakkın yok. Birini bahane edip, 'o düşürdü ben de düşüreyim' anlayışını da doğru bulmuyorum. O arkadaşımızı ikna edelim, 'kardeşim sen mecbur musun buraya sefer yapmaya, bu kadar çok sefer yapmaya? Neden Çorum'dan Ankara'ya yazın 180 lira iken 75 liraya bilet kesiyorsun; yazıkta günahtr ya! Burada esas olan yola çıkan otobüs sayısı... Hali hazırda 6 bin 500 tane otobüs var, bunun 6 bin tanesi ile sürekli sefer olamaz; çünkü böyle bir yolcu yok.

Yaza göre kapasitemiz var; kışın da aynı kapasiteyi yola salarsan otobüsleri, ondan sonra akaryakıtı verirsın, sigortaya verirsın, tamire bakıma verirsın; ama şoföre veremezsin, şoför bulamazsın, ağlarsın sonra. Yani sorunların kaynağında akılsız, mantıksız rekabet var. Burada devletin de suçu var, biz akaryakıtı ithal ediyoruz, otobüsü ithal ediyoruz, yedek parçayı ithal ediyoruz, bunlara döviz veriyoruz, bunları boşa harcıyoruz... Yok kardeşim burada böyle bir yolcu yok sen yola çıkamazsın.

Hep örnek veriyorum Artvin'e 5 otobüse ihtiyaç yok, Artvin'den 2 otobüs kalksa yeter. Ne oluyor boş çıkacaksın geleceksın Samsun'da, Trabzon'da, Rize'de fiyatı yarı yarıya çekeceksin. Ondan sonra ne olacak, yakıtı boşa yakacaksın, devlete vergi de veremeyeceksin, borcunu ödeyemeyeceksin ondan sonra da iflas edeceksin. Kısacası hem kendini batıracak hem bağıracağını.



Bundan sonra devletin görevi, bu akıllı sistemleri daha iyi kullanarak kapasite kullanımını, verimliliği bütün sektörde arttırmaktır. Ben buradan hep söylüyorum, bürokrasi işlemiyor yoğunluk var, çeşitli mazeretler var, yerel yönetimlerde de böyle; belediyelerde işimizi göremiyoruz. Buradan tekrar dile getirmek istiyorum; koordinasyon kurumlarının kurulması lazım, istişare kurumlarının kurulması lazım, oturup bizi dinlemeleri lazım, kararları beraber almamız lazım.

Burada esas olan ülke ekonomisi ve tüketiciciyi korumak olmalı. Bunun için de yeni düzenlemelere ihtiyaç var. Ancak bunları yaparken de sektörü koruyacak sürdürülecek, yaşatacak hale getirmemiz lazım. Kaliteli, güvenilir ulaşım için de kaliteli firmalara ihtiyaç var.

Çok sefer yok, bu kadar basit yani. Onun için 'ben yola çıkayım Allah kerim rakibin yolcusunu alırım', diyemezsin rakip de senin yolcunu alır, sonra ne olur dövüşürsünüz. Bir tokat sen bana vurdun bir tokat ben sana ödeştik, ikimizde dayak yedik. Yemeyelim dayak ya!

**29 EKİM**  
CUMHURİYET  
• BAYRAMI •

Kutlu Olsun

**TOF**  
TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU  
Mustafa YILDIRIM  
GENEL BAŞKAN

**TURİZM**  
TAŞIMACILARI DERNEĞİ  
1995  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
Mümtaz ER



29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI

Dâhi bir komutanın, Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün,  
halkı ile birlikte kazandığı İstiklal savaşıdır.  
Sevgidir, dostluktur, insanlıktır, barıştır.



CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN



29 Ekim  
Cumhuriyet Bayramı  
Kutlu Olsun!



ŞAHİNOĞLU  
GROUP

MUSTAFA ŞAHİNOĞLU  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



29 EKİM  
CUMHURİYET BAYRAMI  
KUTLU OLSUN!

KHO  
KAYAHAN OTOCAM

29 Ekim  
CUMHURİYET BAYRAMI  
KUTLU OLSUN!

SETCOM





# Isuzu, çevreci modelleriyle Madrid'te boy gösterdi

Madrid'de düzenlenen FIAA Otobüs Fuarı'na renk katan markalarımızdan birisi de Anadolu Isuzu oldu. Şirketin fuarda tanıttığı tam elektrikli NovoCiti VOLT, yüzde 100 biogas uyumlu Kendo CNG'nin ve Turkuaz ve Grand Toro modelleri ziyaretçilerin beğenisini topladı.

**K**ÜÇÜK otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, Türkiye ve yurtdışında düzenlenen bütün önemli otobüs fuarlarında boy gösteriyor. Şirket, yurtdışı pazarlarda ulaştığı yüksek performansını desteklemek amacıyla prestijli uluslararası sektörel bir etkinliğe de iddialı otobüs modelleriyle katıldı.

Anadolu Isuzu, son olarak otobüs, midibüs ve yedek parça endüstrisinin en önemli uluslararası buluşmaları arasında yer alan FIAA Otobüs ve Midibüs Fuarı'nda yer aldı.

18-21 Ekim 2022 tarihlerinde İspanya'nın başkenti Madrid'de düzenlenen fuardaki Anadolu Isuzu standında; tam elektrikli NovoCiti VOLT, alternatif CNG yakıtlı ve yüzde 100 biogas uyumlu Kendo 13 CNG; Isuzu Turkuaz midibüs ve Grand Toro modelleri yer aldı.

Fuarın ilk günü Isuzu standında düzenlenen basın toplantısına çok sayıda yabancı basın mensupları ve uluslararası otobüs otoritesi katıldı. Fuar süresince Isuzu standı binlerce ziyaretçiyi ağırladı. Sergilenen araçlar, büyük beğeni topladı.

## Fas'a 12 adet Isuzu Turkuaz teslimatı

Büyük kısmı Avrupa olmak üzere dünyanın pek çok ülkesine otobüs ihraç eden Anadolu Isuzu, Kazablanka kentinde servis taşımacılığı alanında hizmet vermek üzere Fas'a 12 Turkuaz midibüs teslimatı gerçekleştirdi.



**A**NADOLU Isuzu, yurt içinde olduğu gibi yurt dışı pazarlarda da başarılarını ve tam zamanında araç teslimatlarını sürdürüyor. Anadolu Isuzu'nun Çayirova'daki akıllı fabrika özelliklerine sahip tesislerinde "Terzi Usulü İmalat" modeli ve yüzde 70'lere varan yerlilik oranı ile ürettiği çevreci, yenilikçi, konforlu ve modern midibüs ve otobüsler dünya kentlerinde başarıyla hizmet veriyor. Türkiye'nin midibüs ihracat şampiyonluğu unvanını başarıyla sürdüren Anadolu Isuzu son olarak Kuzey Afrika bölgesinin en önemli pazarlarından Fas'a 12 adet Turkuaz midibüsün teslimatını gerçekleştirdi. Planlanan zamanlama dahilinde, teslim edilen araçlar Fas'ın Kazablanka kentinde servis taşımacılığı alanında hizmet verecek.



## Caner Perk kayınvalidesini kaybetti

**MAPAR Otomotiv İzmir şubesi Genel Müdürü Caner Perk geçen hafta kayınvalidesi Hatice Filiz Erturan'ı kaybetmenin acısını yaşadı. Merhume Hatice Filiz Erturan'ın cenazesi Bahçeşehir Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Kumburgaz Kamiloğlu Köy mezarlığına defnedildi. Caner Perk ve eşini bu acılı gününde Hıdır Usta Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Şahin ve eşi Filiz Şahin, Mapar**

**Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve eşi Gül Hanım Şahin, Mapar Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin, Mapar Otomotiv Bursa Genel Müdürü Tanju Nayır ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal yalnız bırakmadı. Biz de GÜLEGÜLE Ailesi olarak merhume Hatice Filiz Erturan'a Allah'tan rahmet, ailesine başsağlığı ve sabır diliyoruz.**



Büyük İstanbul Otogarı Kutlama Programı

YER: BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI TARİH: 29 EKİM 2022

- 17.00-18.00 ATATÜRK FOTOĞRAFLARI SERGİSİ
  - 18.00-18.45 OTOGAR FENER ALAYI
  - 19.00-20.00 CUMHURİYET KONSERİ
- Otogar Değerleri Müzik Topluluğu



# Yeni Fuso Canter

## Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



### ŞEREF OTO

#### Satış

Kızılırmak, Mevlana Blv. No: 146/A,  
06520 Çankaya / Ankara  
T: +90 312 284 81 81  
F: +90 312 284 81 80  
satis@serefoto.com

#### Şeref Oto Servis

Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,  
06105 Etimesgut / Ankara  
T: +90 312 278 38 48  
F: +90 312 284 47 37  
serefoto@serefoto.com



**29 EKİM**  
CUMHURİYET BAYRAMI  
*kullu olsun...*



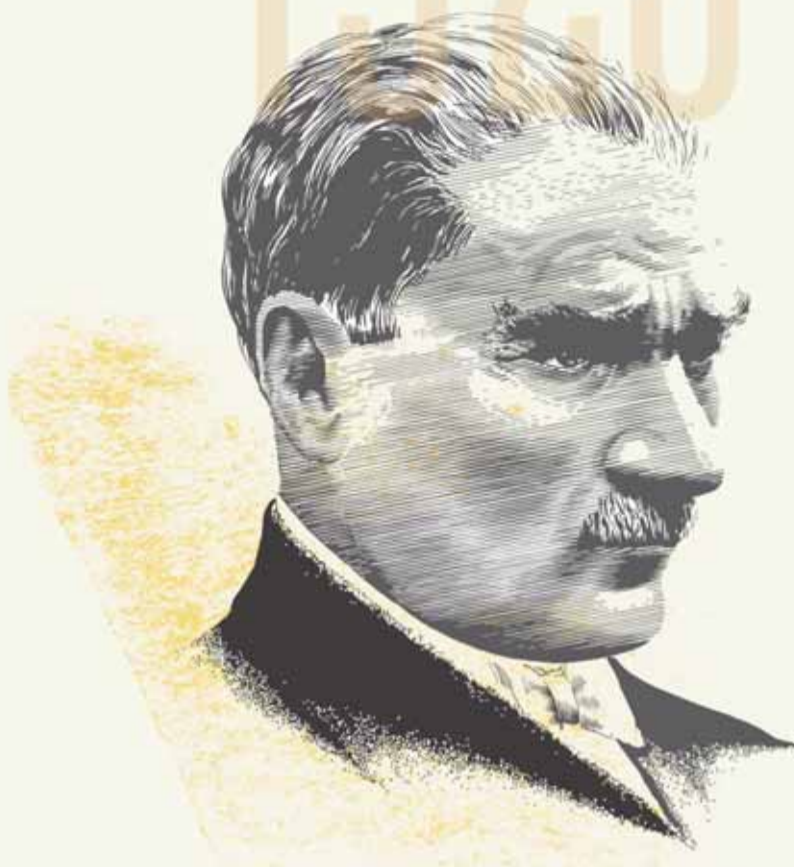
MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü  
Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.

[www.fusocanter.com](http://www.fusocanter.com)

Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir



1923



**29 EKİM**  
**CUMHURİYET BAYRAMI**  
KUTLU OLSUN

**BLUECOM**  
KOLTUKARKASI EKRAN SİSTEMLERİ



**29 EKİM**  
CUMHURİYET  
BAYRAMI

*Kutlu Olsun*

**Düzce Güven**

**29 EKİM**

CUMHURİYET  
BAYRAMIMIZ  
KUTLU OLSUN!

**Villa**  
TACETTİN ALDEMİR

**CUM  
HU  
Rİ  
YET**

**29 EKİM**  
CUMHURİYET BAYRAMI

*Kutlu Olsun*



**SEC**

www.sec.com.tr 444 44 27

29 EKİM

Cumhuriyet  
Bayramımız

*Kutlu Olsun!*

**SIMROLL**

29 Ekim

Cumhuriyet Bayramı

*Kutlu Olsun!*



**KAHTAPETROL**



29 EKİM

**CUMHURİYET  
BAYRAMI**

*Kutlu Olsun!*

**LÜKS MERSİN**

YAŞASIN  
CUMHURİYET

29  
Ekim

Cumhuriyetimizin 99.  
yılı kutlu olsun

**VEVİB**  
"Biz Bir Aileyiz..."

Yönetim Kurulu Başkanı  
Suat AKIN

# Temsa electricCity ve elektrikli MD9 ile Fransa'da sükse yaptı

6 bine yakın aracıyla Fransa pazarının en önemli oyuncularından birisi olan TEMSA, Fransa'nın Lyon kentinde düzenlenen Autocar EXPO Fuarı'nda; iki elektrikli modeli MD9 electricCITY ve LD SB E'yi tanıttı. Araçlar, fuar ziyaretçilerinin ilgi odağı oldu.

**E**LEKTRİKLİ otobüste dünyanın sayılı firmaları arasında yer alan TEMSA, araçlarını dünyanın önde gelen etkinliklerinde tanıtmaya devam ediyor. Geçtiğimiz ay içinde düzenlenen Hannover IAA Transportation Fuarı'nda, bir Avrupalı üretici tarafından geliştirilen ilk şehirlerarası elektrikli otobüs olan LD SB E'nin dünya lansmanını gerçekleştiren TEMSA, bu kez de alanında Fransa'nın en önemli organizasyonlarından biri olan Autocar EXPO'ya katıldı. Hali hazırda Avrupa yollarında bulunan MD9 electricCITY ile elektrikli araç portföyünün en genç üyesi LD SB E'yi standında sergileyen TEMSA, vereceği test sürüşü hizmetiyle de katılımcılara LD SB Plus deneyimini yaşattı.

**Teknolojimizi sürekli geliştiriyoruz**  
Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA Fransa Direktörü Serkan Uzunay, TEMSA'nın lansmanını gerçekleştirerek seri üretime hazır hale getirdiği beş farklı elektrikli araç modeli bulunduğunu hatırlatırken, "Bu ürün gamımızla, her segmentte bir elektrikli modeli müşterilerine sunabilen Avrupa'daki tek üreticisi konumundayız.

Bir yandan elektrikli araç portföyümüzü genişletirken, bir yandan da teknolojimizi sürekli geliştirerek elektrifikasyon alanında öncü rolümüzü güçlendirmeye çalışıyoruz.

Diğer tüm elektrikli araçlarımızda olduğu gibi, Autocar Expo'da tanıtımını yaptığımız iki aracımızda kullandığımız batarya paketlemelerimizi de TEMSA bünyesinde



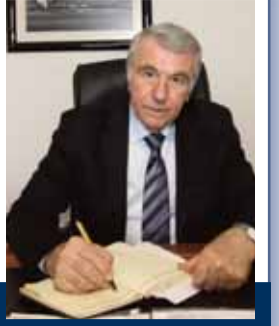
gerçekleştirdik. Bu da farklı koşullara ve coğrafyalara uygun araç geliştirebilmek için bize çok büyük bir esneklik sağlıyor" diye konuştu.

**Dönüşümde öncülük etmeye hazırız**  
TEMSA'nın büyüme hikayesinde Avrupa'nın çok önemli bir yeri olduğunu da sözlerine ekleyen Uzunay, "Avrupa'da öncelikli pazarlarımız arasında yer alan Fransa'da bugün itibarıyla 6 bine yakın aracımız yollara çıkmış durumda.

Aynı şekilde Almanya, İtalya, İngiltere gibi ülkelerde TEMSA markalı araçlarımızın sayısı her geçen gün artıyor. Bu ülkeler başta olmak üzere, tüm Avrupa'da son dönemde sürdürülebilirlik ve elektrifikasyon odağında bir dönüşüm yaşanıyor.

Biz de TEMSA olarak hem teknolojimizle hem de üretim kalitemizle bu dönüşüme öncülük etmeye; Avrupa şehirlerinin sıfır emisyon yolculuğuna katkıda bulunmaya hazırız" dedi.

**Haksız rekabet yapanları sağduyuya davet ediyorum**



**İbrahim ARTTIRDI**

**A**RTIK çok aktif olarak sektörün içerisinde olmasam da, yıllarca severek yaptığım bu mesleği çok yakından takip ediyorum. Sağolsunlar; bir yandan sektör medyası gelişmeleri yakından takip edip bizlere detaylarıyla aktarıyorlar, diğer taraftan ise dost ve arkadaşlarımız gelişmeler hakkında beni bilgilendiriyor. Artık taşıma işinde olmasam da, kendimi sektörün kopmaz parçası görüyorum, bu yüzden de yapımında benim de emeklerimin olduğu Büyük İstanbul Otogarı'ndan ayrılamıyorum. Bu aralar herkesin konuşup gündeme getirdiği yegane şey; öteden beri kurtulamadığımız hastalığımız, 'haksız ve yıkıcı rekabet... Hepimiz bu yaz sezonunda çok umutlanmıştık, bu hastalık bitti diye...

Artan maliyetleri dikkate otobüs firmalarımız, yaz aylarında taşıma fiyatlarını günün koşullarına göre yükseltmiş, uzun bir aradan sonra ceplere bir miktar para girmişti. Bu çok güzel bir örnek ve deneyimdi aslında. Hazır yolcu da fiyatlara alışmışken, hazır bizler de zarar yerine kâr ediyorken durduk yere fiyatları; hem de ciddi oranda aşağı çekmenin manası ne! Arkadaşlarımdan dinledim; firmanın birisi yazın 150 liraya yolcu taşırken, bunu 75 liraya düşürmüştü.

Bu kendi topuğuna sıkılmaktan başka bir şey değil. Yolcuyu alıp, rakibini zayıflatıyor bunu yapan galiba; asıl zayıflayan kendisi oluyor.

Tamam; yolcu sayısı ciddi manada düştü, yapılması gereken fiyatları yarıya indirip zarar etmek mi, sefer sayılarını azaltmak mı?

Okuduklarımızdan yola çıkıyorum; son bir yıl içerisinde büyük firmaların da önemli kısmı doğru bir yaklaşımla seferlerinde kısıtlamaya gitmiş. Belki küçük bir haklılık payıyla şunu söyleyebilirsiniz; 'ben yapmasam o yapıyor, o halde ben de yapayım'...

İki tane zarar edeceğine, oturun birlikte sefer planlaması yapın, ikiniz de zarar etmeyi ve hatta küçük de olsa kâra geçin. Anlaşmak, anlaşmak! İşte bunu yıllardır gündeme getirdiğimiz halde başaramadık. Ama artık çok kötü günlerden geçiyoruz.

Zayıfın ayakta kalamayacağı günler bunlar. Dün anlaşamadıysak bugün anlaşmak zorundayız. Çünkü tek çaremiz, tek çıkış yolumuz bu.

Tabii iş isten geçmeden...

# Altunhan ailesinin acı günü

**Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler Grubu Başkanı Mustafa Altunhan geçen hafta yiğeni Mesut Altunhan'ı kaybetmenin acısını yaşadı. Çanakkale ve Tekirdağ Metro**

**Turizm İşletmeciliği yapan Mesut Altunhan'ın vefatı sektörde üzüntü ile karşılandı. Mesut Altunhan'ın cenazesi Eski Edirne Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından**

**dan aile mezarlığına defnedildi. Biz de GÜLEGÜLE Ailesi olarak merhum Mesut Altunhan'a Allah'tan rahmet, Altunhan ailesine başsağlığı ve sabır diliyoruz.**



Mustafa Altunhan'ı bu acılı gününde Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan da yalnız bırakmadı



Cenaze törenine Volkan Metro Turizm İstanbul Bölge Müdürü Neşet Ergün ve Şampiyon Hersekli sahibi Metin Hersekli de katıldı



Metro Turizm Genel Müdürü Mustafa Öner de cenazedeydi



Metro Turizm Genel Müdür Yardımcıları Resul Kılınc ve Ömür Taşkın cenazeye birlikte katıldı



Metro Turizm Kırklareli İşletmecisi Umut Kahraman ve Uçar Turizm sahibi Selçuk Uçar da cenazedeydi

29

EKİM

CUMHURİYET  
BAYRAMI

*Katli Olsun*

[obilet.com](http://obilet.com)

[bileta11.com](http://bileta11.com)

# BAŞSAĞLIĞI

Volkan Metro Turizm ve Altunhan  
Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**GENEL BAŞKAN**  
**Av. BİROL ÖZCAN**



# BAŞSAĞLIĞI

Volkan Metro Turizm ve Altunhan  
Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
İşletmecimiz

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



# BAŞSAĞLIĞI

Volkan Metro Turizm ve Altunhan  
Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**YALÇIN ŞAHİN**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

## BAŞSAĞLIĞI

Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜŞÇÜLER  
FEDERASYONU  
GENEL BAŞKAN  
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN  
MÜMTAZ ER

## BAŞSAĞLIĞI

Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL - LALELİ  
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ  
EMNİYET TERMİNALİ

## BAŞSAĞLIĞI

Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

[obilet.com](http://obilet.com)

[biletall.com](http://biletall.com)

Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı  
SUAT AKIN

Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler  
Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler  
Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler  
Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Volkan Metro Turizm ve Altunhan Şirketler  
Grubu Yönetim Kurulu Başkanı  
Mustafa Altunhan'ın değerli yiğeni,  
Çanakkale ve Tekirdağ  
Metro Turizm işletmecisi

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



# BAŞSAĞLIĞI

Mapar Otomotiv İzmir şubesi  
Genel Müdürümüz Caner Perk'in  
değerli kayınvalidesi

# Hatice Filiz ERTURAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**YALÇIN ŞAHİN**

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# TEŞEKKÜR

Değerli yiğenim

# Mesut ALTUNHAN'ın

vefatı dolayısıyla acımızı paylaşan,  
hayır kurumlarına bağışta bulunan, çelenk  
gönderen, gazete ilânı veren, elektronik  
posta ve telefon ile taziyelerini bildiren  
cenaze ve defin törenine bizzat katılan;  
tüm dost, akraba ve meslektaşlarıma  
sonsuz şükranlarımı sunarım.

MUSTAFA ALTUNHAN