

Duayen Mustafa Dağistanlı aramızdan ayrıldı

OTOBÜS sektörü, bir ulu çınarını daha kaybetti. Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi, 15. Ve 16. Dönem Samsun Milletvekili, Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi, Dağistanlı Turizm'in kurucusu, TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi Mustafa Dağistanlı hayatını kaybetti. Mustafa Dağistanlı 20 Eylül salı günü Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde yapılan tören sonrası ikinci namazına müteakip Kocatepe Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Karşıyaka mezarlığı Türk Güreş Vakfı Anıt mezarlığında ebediyete uğurlandı. GÜLEĞÜLE ailesi olarak değerli büyüğümüze Allah'tan rahmet, Dağistanlı ailesine sabırlar diliyoruz...



Yıl: 26 Sayı: 1092 19 EYLÜL 2022 Fiyatı: 1 TL

GÜLEĞÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com güleğüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Duruş Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

BURADAN ÇÖZÜM ÇIKAR!



Çalıştaya; Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor, Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan, TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, OİSD Başkanı Aynhan Kara ile şehirlerarası, kentiçi ve turizm taşımacılarını temsilen önemli isimler katıldı

İstanbul'da yapılan 'Karayolu Yolcu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştayı', yeni bir yönetmelik için umutları kabarttı. Bakanlığın sektörün taleplerine pozitif yaklaşımı ve yeni bir çalıştay kararının alınması çok önemli gelişmeler...

ÇARESİNİ arayan sektör, beklentileri karşılamayan, 20 yıllık yaşlı yönetmeliği değiştirmek için kolları sıvadı. Çok doğru bir adımla TOBB gibi güçlü ve etkili gücü arkasına alan sektör, Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi aracılığıyla bir mevzuat çalıştayı yapılması için Ulaştırma Bakanlığı nezdinde girişimlerde bulunmuştu. Talep kabul gördü ve geçen hafta İstanbul'da tarihi sayılabilecek çalıştay yapıldı. Bakanlık, en düzey katılımı bu konuda ne kadar samimi olduğunu ortaya koyarken, dersine uzun süredir çalışan sektör mensupları da dertlerini ve beklentilerini açık ve sade şekilde dile getirdi. Bakanlıkta sektör temsilcilerinin pek çok konuda mutabık olması, katılımcılarca 'çok önemli gelişme' olarak nitelendirildi

Hayati 3 önlemle riskleri yok edebiliriz

TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, çalıştayda hayati bir noktayı gündeme getirdi: Güvenlik! İnsan taşıdığı için otobüsçülüğün büyük risklerle karşı karşıya olduğunu belirten Yücel, ölümlü bir kazanın firmanın sonu olabileceğini söyledi. Neler yapılabileceği konusunda ise Yücel şunları söyledi: Öncelikle, otobüslerin bütün koltuklarında **3 nokta emniyet kemerinin** olması mevzuatla zorunlu hale getirilmeli. Mercedes-Benz bu konuda öncülük etti; teşekkür ediyor aynı hassasiyeti diğer üreticilerimizden de bekliyoruz. Yangınları önleme noktasında da **yangın söndürme topunun** bütün araçlarda motor ve manifoldun üstünde uygulanması gerekiyor. Bu sistem sayesinde yangın riski ortadan kalkmış oluyor. Ke-



mer olsun, yangın söndürme topu olsun; çok büyük maliyetler değil. Üçüncü konu ise otobüslere **yüz tanıma sistemli takograf** konmasının zorunlu olması. Sistem, dışardan müdahale yapıp olası bir hile yapılmasının önüne geçecek ve işini doğru yapan, yolcusunun güvenliğini düşünen firmaların da ilk tercihi olacak. En kıymetlimiz olan otobüsümüzü ve yolcumuzu teslim ettiğimiz alınlara döken kaptanlarımızın emeklerine saygı duymak için bunu yapmalıyız. Böylelikle kaptanlık mesleği yeniden tercih edilen meslekler arasına girer, bizde kaptan bulma sıkıntısından biran önce kurtuluruz.

...VE Hoşdere'de üretilen hibrid Conecto yollarda

Mercedes-Benz Türk, mazotun tam da cep yaktığı bir dönemde Conecto hibridi piyasaya sürerek, esnafın imdadına yetişti. Yılda 80.000 km yol kateden, yüzde 6.5'lük tasarruf sağlayan çevre dostu yeni Yıldız, Mercedes-Benz Türk Otobüs AR-GE ekibi tarafından geliştirildi. Conecto hibrid Hoşdere 'de üretiliyor.



S. 4'TE



Kameranızı takın rahatınıza bakın!



S. 9'DA

Çalıştay gelecek adına büyük umut verdi



S. 15'TE

Avrupa'nın ilk elektrikli şehirlerarası otobüsü TEMSA'dan

2023'e yeni yönetmelikle girmeye umudumuz arttı
Mustafa Yıldırım 21'de

Zararına yolcu taşırarsanız hızlı trende rekor olur tabii!
İbrahim Artırdı 5'te

SGK tescili nasıl yapılır
Sibel Yüce 6'da

Turizm geliri ilaç gibi

TÜRKİYE, ciddi bir ekonomik kriz yaşıyor. Krizin altında yatan başlıca sebep ise, döviz sıkıntısı... Bu sıkıntı enflasyonu körüklüyor ve hayat pahalılaştıkça iş yapamaz duruma geliyoruz. Dolayısıyla ülkenin acil şekilde döviz ihtiyacı var. Peki döviz nereden gelecek? Dövizin 3 ana kaynağı var: Yabancı yatırımlar, İhracat ve tabii ki turizm gelirleri... Yabancı yatırımcının güven problemi var; ülkemize karşı çekinici davranıyorlar. Yerli yersiz, bu çekinçlerin ortadan kaldırılması gerekiyor. İhracat noktasına gelince, hükümetimiz bu noktaya ağırlığını koyuyor. Umarız beklenen sonuç alınır. Dövizin üçüncü ve önemli bir diğer kaynağı ise turizm... Bu sene en çok umut bağlanan kapı, turizm. Hükümet de bunu dile getiriyor ve sektöre önemli destekler verileceğini söylüyor. Evet bu sektör desteğin en almasını hak ediyor. Umarım destek adaletli bir şekilde verilir ve daha önce dikkate alınmayan turizm taşımacıları da bundan nasıplenebilir.

metimiz bu noktaya ağırlığını koyuyor. Umarız beklenen sonuç alınır. Dövizin üçüncü ve önemli bir diğer kaynağı ise turizm... Bu sene en çok umut bağlanan kapı, turizm. Hükümet de bunu dile getiriyor ve sektöre önemli destekler verileceğini söylüyor. Evet bu sektör desteğin en almasını hak ediyor. Umarım destek adaletli bir şekilde verilir ve daha önce dikkate alınmayan turizm taşımacıları da bundan nasıplenebilir.



Sümer Yığıcı

Yeni Nesil Otobüs Televizyonu
Ninova KareKOD TV ile sizde maliyetlerinizi düşürün!

25 TV Kanalı | 14 FM Kanalı | 200 GB FİLM Kapasite

%70 Daha Uygun Fiyat Avantajı

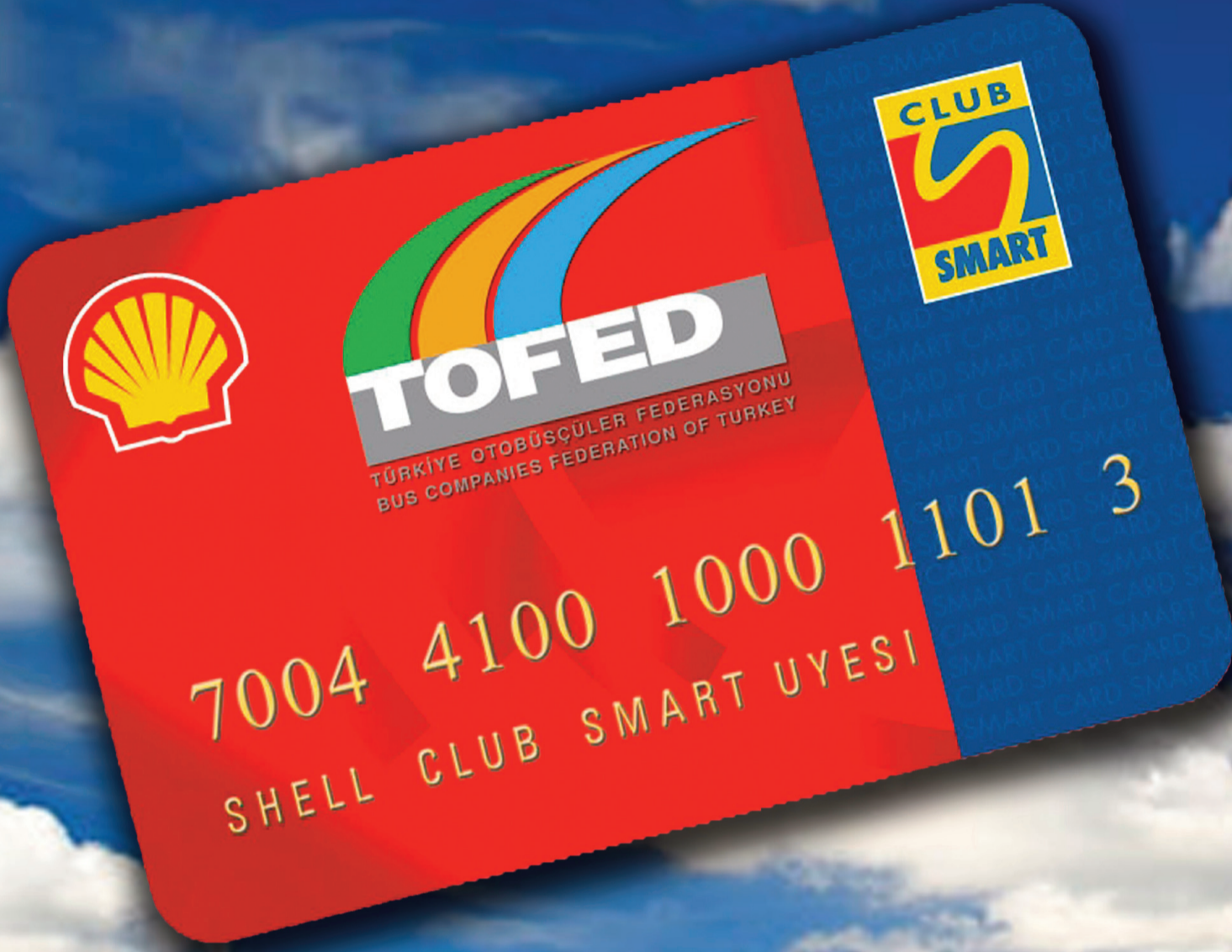
0552 639 51 91



Dışarıya Ses Vermez
Sadece Kulaklık ile Ses Verir.



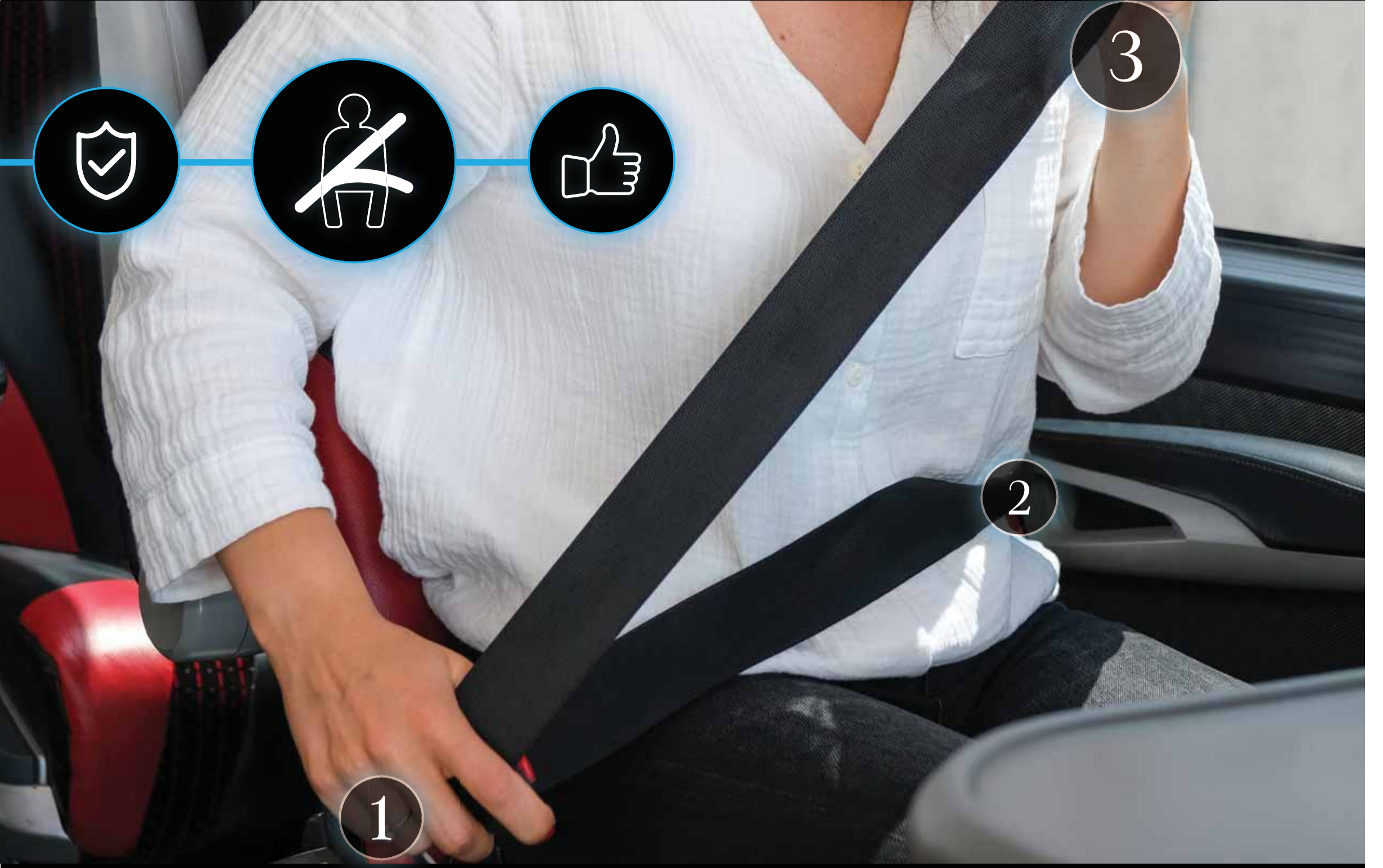
2004'TEN BUGÜNE HEP YANINIZDAYIZ



**TOFED'TEN
SHELL KART İLE
FİRMA VE OTOBÜS
SAHİPLERİNE
BÜYÜK DESTEK**

Arayın kartınızı hemen teslim edelim





Yolculukta güvenliğin zirve noktaları.

Mercedes-Benz Otobüs ailesi olarak, Travego ve Turismo seyahat otobüslerimizin tüm koltuklarına 3 noktalı emniyet kemerlerini ekleyerek Türkiye'de güvenlikte bir ilke daha imza attık.


Tüm koltuklarda standart olarak sunmaya başladığımız 3 noktalı emniyet kemerleri; omuzdan kavrama, bel sabitleme özellikleri ve tutuş gücünü artıran yapısıyla yolculara daha güvenli ve konforlu seyahat etme ayrıcalığı sağlıyor.

[#YollardakiGüven](#) [#TecrübeyleSabit](#)

 mercedesbenzotobus

 MercedesBenzOtobus

 www.mercedes-benz-bus.com

 Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Yeni SETRA'lar göz kamaştırdı

Daimler, 2022 IAA Ticari Araçlar Fuarı'nda Setra ComfortClass ve TopClass modellerinin prömiyerlerini gerçekleştirdi. Dünya otomotiv devi, fuarın Basın Günleri'nde NMC°3 bataryalı Mercedes-Benz eCitaro prömiyerini de kutladı...

DAIMLER Buses, Almanya'nın Hannover kentinde düzenlenen IAA Ticari Araç Fuarı'nda, kamyon ve çekici modellerinin yanı sıra yeni teknolojilere sahip otobüsleriyle de dünyanın en büyük devlerinden birisi olduğunu bir kez daha ortaya koydu. Şirket, fuardaki mega standında tamamen elektrikli şehirçi otobüs modeli Mercedes-Benz eCitaro'yu başrol oyuncularından birisi olarak lanse etti.

Mercedes-Benz eCitaro'nun 2018'deki dünya prömiyerinde alıcılarının her zaman en yeni batarya teknolojilerinden yararlanacağını belirten Daimler Buses, NMC 3 bataryalarını araçta sunmaya başlayacak. 2022 yılının son çeyreğinde Mercedes-Benz eCitaro'da sunulması hedeflenen bataryalar sayesinde daha uzun menzile sağlanırken, bataryalar da daha modüler bir yapıya kavuşacak. Bu arada fuarda yeni nesil Setra

ComfortClass ve TopClass'ın dünya prömiyeri de gerçekleşti. Yeni nesil ComfortClass ve TopClass, markanın yeni aile yüzünü taşıyor. Yeni Setra modellerinde dış tasarımdaki yeniliğe ek olarak birçok teknolojik özellik sunuluyor. Bu sistemler Setra modellerini daha güvenli, daha konforlu, daha kullanıcı dostu, daha ekonomik ve çevre dostu hale getiriyor. Setra ComfortClass ve TopClass, mesafesinin korunmasına ve aracın şeritte kalmasına aktif olarak yardımcı olan yeni Aktif Sürüş Desteği 2 (ADA 2) ve acil fren destek sistemi Aktif Fren Desteği 5 (ABA 5) ile donatılan Avrupa'daki ilk otobüs olma özelliğini de taşıyor.

Fuarda konuklar, Setra ComfortClass ve TopClass ile Mercedes-Benz Benz Intouro K hybrid modelinin sürüş deneyimi etkinliklerine katılarak bu yeni otobüsleri yolda deneyimleme şansına erişti.



**MERCEDES'TEN
OTOBÜS
KAPTANLARI
İÇİN ANLAMLI
ETKİNLİK**

'Yolların Gerçek Kahramanlarına Saygıyla'

Mercedes-Benz Türk, Ankara AŞTi Otogarı'nda otobüs kaptanları için özel bir etkinlik düzenledi. "Yolların Gerçek Kahramanlarına Saygıyla" sloganı ile gerçekleştirilen etkinlikte, otobüs kaptanları kendilerine özel hazırlanan aktivitelerle keyifli bir gün geçirdiler.



YILDIZ otobüslerin üreticisi Mercedes-Benz Türk, yolcuların güvenle seyahat etmeleri konusunda hayati bir rol üstlenen otobüs kaptanlarıyla bir araya geldi. Eylül ayında Ankara AŞTi Otogar - Otobüs Park Alanı'nda gerçekleştirilen etkinlikte, otobüs kaptanlarının kendilerine özel hazırlanan aktivitelerle keyifli bir şekilde vakit geçirmeleri sağlandı. Etkinlik kapsamında, tüm yolcu koltukları üç noktalı emniyet kemerleri ile donatılan Mercedes-Benz Travego 16 2+1 otobüsü yakından inceleme fırsatını yakalayan kaptanlar, yenilikler hakkında yetkililerden bilgi alma şansına da sahip oldular.

Otobüs kaptanlarının ödüllü oyun ve yarışmalarla eğlenceli bir gün geçirdiği etkinlik kapsamında; otobüs önünde karikatür çizimi ve etkinlik gününe özel fotoğraf panosunda hatıra fotoğrafı çekimi yapılırken, isme özel Mercedes-Benz forması gibi çeşitli hediyeler de verildi.

15 yıldır kaptanlara eğitim veriyor
Kamu, filo ve bireysel otobüs müşterilerine yönelik 15 yıldan uzun süredir "Otobüs Sürücü Eğitimleri" düzenleyen Mercedes-Benz Türk, "Otobüs Sürücü Eğitim Programı"na 2022 yılında da devam ediyor.

Güvenli, ekonomik, konforlu ve ileri görüşlü yeni araç sürüş tarzının ülke çapında yaygınlaştırılmasını hedefleyen eğitimlerden, son 5 yılda

sadece seyahat otobüsleri sektöründen yaklaşık 3.000 kaptan yararlandı. Otobüs Sürücü Eğitimleri, "Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi" ve "Araç Tanıtım Eğitimi" olmak üzere iki farklı kapsamda düzenleniyor. Otobüs sürücülere ve şirketlere, İstanbul Hadimköy'de bulunan Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi Kampüsü içerisinde yer alan Mercedes-Benz Türk Eğitim Merkezi'nde veya tercihe bağlı olarak firma tesislerinde, mobil olarak düzenlenen teorik ve pratik eğitimlerden yararlanabiliyorlar.

Araçların teknik tanıtımının yapıldığı "Araç Tanıtım Eğitimi" ile Mercedes-Benz'in yeni otobüs teknolojilerinin verimli kullanılması amaçlanıyor. Verilen eğitimlerle; sürüş ve yolcu taşıma performansının artırılması, sürücüler ve yolcular için konforun artırılması, konfor sistemlerinin doğru işletimi sayesinde sürücünün kondisyonunun ve dolayısıyla sürüş emniyetinin sağlanması da hedefleniyor. Eğitim sonrasında elde edilen gelişimler, firmalara müşteri memnuniyeti olarak geri dönüyor.

"Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi"nde ise, Mercedes-Benz'in yeni otobüs sürüş asistan sistemleri, Euro 6 motor ve Powershift şanzıman teknolojisinin verimli kullanılmasının yanında, yeni sürüş felsefesi sayesinde müşteri kârlılığının ve verimliliğinin artırılması; yakıt, bakım ve sarf malzeme giderlerinin azaltılması hedefleniyor.

Cansın'dan 27 Sultan teslimatı



TED KOLEJİ 12 ADET SULTAN COMFORT İLE FİLOSUNU GÜÇLENDİRDİ

Otokar, Sultan serisi otobüsleriyle pazardaki gücünü her geçen gün artırıyor. Şirket, son olarak başarılı bayisi Cansın Otomotiv üzerinden 3 firmaya toplamda 27 Sultan teslimatı gerçekleştirdi

KOÇ Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisindeki global markası Otokar, sınıfının lider modellerinden Sultan otobüsleri ile turizm ve servis taşımacılığında ilk tercih olmayı sürdürüyor. Tasarım ve teknik özellikleri ile Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan otobüslerin yeni teslimatları Ankara'da gerçekleşti.

Başketin köklü eğitim kurumlarından TED Ankara Koleji, 50 yılı aşkın süredir turizm, kurumsal ulaşım hizmeti, servis ve operasyonel filo hizmeti sunan Bektaşlar Turizm ve Ankara'da 18 yıldır öğrenci ve personel taşımacılığı hizmetiyle ön plana çıkan Özşamet Turizm, personel ve servis taşımacılığında modern tasarımı ve ferah

iç yapısıyla hem sürücüsüne hem de yolcusuna üst düzey konfor sunan Sultan'ı tercih etti.

Her koşulda en üstün performansı sağlayan ve Euro 6 çevreci motorunun yanı sıra düşük işletme giderleriyle her zaman kazanç vadeden Sultan'ın 27 araçlık filo teslimatı, Otokar Ankara Bayii Cansın Otomotiv tarafından gerçekleştirildi.

TED Ankara Koleji filosunu 12 adet Sultan Comfort; Bektaşlar Turizm 3 adet Sultan Comfort ve 2 adet Sultan S; Özşamet Turizm ise 7 adet Sultan Mega, 2 adet Sultan Comfort ve 1 adet Sultan S ile güçlendirdi.

Cansın Otomotiv'de düzenlenen teslimat törenine Otokar Otobüs Bölge Satış Yöneticisi

Erol Mertan, Cansın Otomotiv sahibi Ali Can Ünal, TED Ankara Koleji Ulaştırma Müdürü Alper Güllay, Bektaşlar Turizm yöneticisi Batuhan Bektaş ve Özşamet Turizm yetkilisi Seyit Ali Özkan katıldı. Öğrenci, turizm ve personel taşımacılığında kullanılacak 27 adet Sultan, düzenlenen törenin ardından Ankara'da hizmet vermeye başladı.

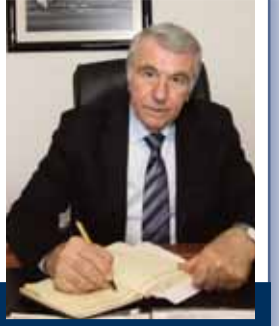


TED KOLEJİ



BEKTAŞLAR TURİZM

Zararına yolcu taşırsanız hızlı trende rekor olur tabii!



İbrahim ARTTIRDI

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanı sayın Adil Karaismailoğlu, geçtiğimiz hafta yüksek hızlı trenlerle seyahat edenlere dair bir takım rakamlar paylaştı. Öncelikle bu rakamları paylaşmak istiyorum. Bakanlık, 10 Eylül itibarıyla hızlı tren seferlerinde artışa gitti. Bu artışın yolcu sayısına yansımaları ise şöyle oldu: 10 Eylül'de, yani seferlerin arttığı ilk gün 31 bin 651 kişi hızlı trenlerle seyahat etti ve bu da tüm zamanların rekoru olarak kayıtlara girdi. Bu açıklama 15 Eylül'de yapıldı; peki ya bu 5 günde kaç kişi seyahat etti; sayın Bakan bu sayının da 171 binden fazla olduğunu söyledi.

Eminim siz de merak ediyorsunuzdur, ben şahsen hep merak etmişimdir; otobüsçünün ana damarı konumunda olan İstanbul-Ankara hattında kaç kişi trenlerle seyahat ediyor acaba? Evet hızlı trenle seyahatin yüzde 50'sinden fazlasını bu güzergah oluşturuyor. Beş günde İstanbul-Ankara hızlı trenini kullanan yolcu sayısı 87 bin 172... Bakanlık, önümüzdeki dönemlerde sefer sayılarının daha da artırılacağını dile getiriyor; yani daha fazla yolcu trene gidecek ve otobüsçünün kaybı daha da artacak. Diğer taraftan; otobüsçü için en verimli bölgelerden birisi de Trakya... Normal tren seferleri olsa da, henüz hızlı tren buraya ulaşmadı. Çalışmalar tüm hızıyla devam ediyor. Yakın bir gelecekte Trakya'ya, oradan da transit Avrupa'ya seferler başlayacak. Bu mecrayı da kaybettiğimizde, halimiz pek yaman olur.

'Hızlı trenin yaygınlaşması fena mı' diye sorulabilir; elbette hızlı tren de yaygınlaşsın, havayolları da gelişsin. Buna karşı çıkan yok; ne ben ne de diğer sektör mensupları... Ama karşı çıktığımız bir husus var; devlet burada kendi gücünü kullanarak bir kesimi zayıflatıyor, bir diğer kesimi zararlar pahasına palazlandırıyor. Ben bu haksızlığa karşıyım. Bir süreliğine destek tamam; ama yıllardır otobüsçüden, bu halktan aldığımız vergilerle özel havacıları, lüks yatları desteklemeye devam ediyorsunuz. Bir sektörün adım adım yok oluşu gidisini de seyrediyorsunuz.

Önümüzdeki yazımda Almanya örneğini de vererek bu konuyu biraz daha derinleştireceğim.



Otokar'dan dev ihracat; Çekya'ya 90 adet Doruk

İhracatta vites büyüten Koç Topluluğu şirketi Otokar, yılın en büyük otobüs ihracatı anlaşmalarından birini Çekya ile yaptı. Otokar, Doruk otobüsleri için Usti bölgesinin toplu taşımacılık şirketlerinden Dopravní Společnost Ústeckého Kraje'den 90 adetlik sipariş aldı. 14 milyon Euro'luk sözleşme dahilinde araçların teslimatının 2023 yılının ilk yarısında başlayarak 12 ay içerisinde tamamlanması planlanıyor.

TOPLAM otobüs pazarının son yıllardaki kesintisiz lideri Otokar, bir yandan iç pazarda önemli satışlara imza atarken, diğer taraftan da kendi tasarımı ve üretimi otobüslerle rekor sayılabilecek rakamlarla ihracat gerçekleştiriyor.

Otokar, peş peşe yaptığı satışlarla ihracat pazarlarını büyütmeye devam ediyor.

Başta Avrupa olmak üzere dünyanın 50'yi aşkın ülkesinde milyonlarca yolcuya konforlu, güvenli seyahat imkânı sunan Otokar, son olarak Çekya'nın Usti bölgesi taşımacılık şirketi olan Dopravní Společnost Ústeckého Kraje'den 90

adet Doruk otobüsü siparişi aldı.

Yurt dışında Vectio ismiyle sunulan otobüsler, Çekya'nın yedinci en kalabalık şehri olan Usti'nin toplu taşımacılık ihtiyaçlarını doğrultusunda üretilecek

Yaklaşık 14 milyon Euro tutarında olan sözleşme dahilinde; araçların teslimatlarının 2023 yılı ilk yarısında başlayarak 12 ay içerisinde tamamlanması planlanıyor

Konuyla ilgili açıklama yapan Otokar yetkilileri, yılın geri kalan kısmında da önemli otobüs ihracatı gerçekleştireceklerini dile getirerek, küçük otobüste ihracat liderliğini hedeflediklerini dile getirdi.

Mega düşün Mega Kazan!



Turizm ve kısa mesafe taşımacılığının Mega'sı!

Otokar Sultan Mega güçlü motoruyla üstün performansı, düşük işletme giderleriyle mega kazançlı... Üstelik Sultan Mega'nın bagajı da mega!

Siz de Otokar Bayileri'ne gelin, Sultan Mega'yla bir an önce tanışın.



444 6857 (444 OTKR) | commercial.otokar.com.tr | /OtokarAS | /OtokarTr | /OtokarTicariAraclar

Koç

Otokar
— Doğru karar —



TEMSA üretim üssünün bulunduğu Adana'ya değer katmaya devam ediyor. Elektrikli otobüsleriyle dünyaya nam salan şirket, 29. Adana Altın Koza Film Festivali'nin ulaşım sponsorluğunu üstlendi. TEMSA, elektrikli araçlarıyla festivalin marka değerine katkıda bulunurken, sürdürülebilirlik konusunda farkındalık oluşturmaya devam etti.



Temsa yeni nesil otobüsleriyle Altın Koza'yı 'elektriklendirdi'

ELEKTRİKLİ otobüs teknolojileri alanında dünya devleriyle yarışan TEMSA, memleketi Adana'ya da her türlü desteği sonuna kadar veriyor. TEMSA, Adana Büyükşehir Belediyesi tarafından her yıl geleneksel olarak düzenlenen Adana Altın Koza Film Festivali'nin de ulaşım sponsorluğunu üstlendi. Sürdürülebilirlik odaklı çalışmalarıyla dikkatleri üzerine çeken TEMSA, organizasyon ekibine MD9 ElectricCITY ve TS 45E model elektrikli araçlar tahsis etti. Araçlar, sanatçıların ve gazetecilerin ulaşımını için kullanıldı. TEMSA'nın elektrikli ürün gamında yer

alan en küçük araç olan MD9 ElectricCITY, TEMSA tarihinde yurt dışına ihraç edilen ilk elektrikli model olma unvanına sahip. Söz konusu araçlar bugün İsveç ve Litvanya'da aktif olarak kullanılırken, organizasyon komitesine tahsis edilen diğer bir araç olan TS 45E ise Kuzey Amerika pazarı için özel olarak geliştirildi. Silikon Vadisi'nde iki yıl süren testleri başarıyla tamamlayan aracın lansmanı geçtiğimiz aylarda ABD'de gerçekleştirilmişti. TEMSA Ar-Ge ve Teknolojiden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Caner Sevginer, Adana Altın Koza Film Festivali'nin destekçileri

arasında yer almaktan büyük mutluluk duyduklarını belirterek, "Bu iş birliği ülkemiz ve Adanamız için duyduğumuz ortak sevginin de bir göstergesi. Adana'da ürettiği araçlarını ve Türk teknolojisini dünyanın 70'e yakın ülkesine ihraç eden bir şirket olarak; uluslararası düzeyde kabul görmüş, bir anlamda Adana'nın küresel arenada kültür elçiliğine soyunmuş bu kıymetli organizasyona, yeni nesil araçlarımızla değer katmak istedik. Umuyoruz ki sürdürülebilir geleceğe hizmet eden elektrikli araçlarımız, bu organizasyonun amacına, Adanamızın kalkınmasına bir nebze de olsa ışık tutar" dedi.

Belirli yerden yapılmayan ve belirli bir merkezden sevk ve idare edilen işlerin SGK tescili nasıl yapılır?

Sayın Okurlar;

Sosyal Sigorta İşlemleri Yönetmeliğinin 30.maddesine göre; Büro, yazıhane gibi belli bir merkezden sevk veya idare edilmeyen ve faaliyeti belirli bir yere bağlı olmayan işler, belirli yerde yapılmayan işler olarak kabul olunmaktadır.

Aynı maddenin birinci fıkrasında "İşyeri bildirgesi, sigortalı çalıştırılmaya başlanılan, devir alınan veya başka bir işverene intikal eden işin, belirli bir yerde yapılmaması hâlinde işverenin ikametgâhının bulunduğu; bir 'il'den diğer bir 'il'e geçmesi ve devam etmesi hâlinde ise işin başladığı yeri çevresinde yer alan; üniteye verilir. " hükmü yer almaktadır. Buna göre, sigortalı çalıştırılmaya başlanılan, devir alınan veya başka bir işverene intikal eden işin belirli bir yerde yapılmaması hâlinde söz konusu iş, işverenin ikametgâhının bulunduğu; bir 'il'den diğer bir 'il'e geçmesi ve devam etmesi hâlinde işin başladığı yeri çevresine alan SGK ünitesinde tescil edilir.

Faaliyeti belirli bir yere bağlı olmamakla beraber, büro, yazıhane gibi belirli bir merkezden sevk ve idare edilen işler, belirli bir yerde yapılmış sayılacak ve işyeri bildirgesi, işin sevk ve idare edildiği yeri çevresine alan SGK ünitesine verilecektir.

Özet olarak;

Sigortalı çalıştırılmaya başlanılan, devir alınan veya başka bir işverene intikal eden işin belirli bir yerde yapılmaması hâlinde işyeri bildirgesi işverenin ikametgâhının bulunduğu; bir 'il'den diğer bir 'il'e geçmesi ve devam etmesi hâlinde işin başladığı yeri çevresine alan SGK ünitesine verilir. Belirli bir yere bağlı olmamakla beraber, büro, yazıhane gibi belirli bir merkezden sevk ve idare edilen işler, belirli bir yerde yapılmış sayılacak ve işyeri bildirgesi, işin sevk ve idare edildiği yeri çevresine alan SGK ünitesine verilecektir.



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P



Anadolu Isuzu, Hannover Fuarı'nda araçları ile gövde gösterisi yaptı...

Anadolu Isuzu, dünya otomotiv endüstrisinin en prestijli fuarı olan IAA Transportation'a yenilikçi ve çevreci modelleri ile damgasını vurdu. Üstün özelliklere sahip yeni tam elektrikli aracı Big.e'yi ilk kez Hannover'de tanıtan Anadolu Isuzu, 12 metrelik yeni Citi-VOLT otobüs modelinin de lansmanını yaptı.

TÜRKİYE'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, yurtiçi ve yurtdışı pazarlardaki güçlü büyüme ivmesini yenilikçi ve çevreci araçları ile uluslararası sektöre etkinliklerde etkin biçimde yer alarak destekliyor. 2021 yılında ihrac ettiği yüksek adette otobüs ile Almanya pazarında büyük başarı yakalayan ve bu hacimde otobüs ihracatı gerçekleştiren ilk Türk otomotiv markası olan Anadolu Isuzu, pazardaki konumunu daha da geliştirme hedefi kapsamında IAA Transportation 2022 fuarına katılarak yenilikçi ve çevreci araçlarını tanıttı. Anadolu Isuzu, ticari araç endüstrisinin en önemli etkinliği sayılan ve lider ticari araç markalarının ve ilgili yan sanayii şirketlerini bir araya getiren fuarda yeni Big.e ve CitiVolt 12 modellerinin yanı sıra tam elektrikli NovoCiti VOLT, alternatif yakıtlı Kendo 13 CNG ve orta boy otobüs segmentindeki temsilcisi Isuzu Grand Toro ile katılımcıların büyük ilgisini topladı.

Anadolu Isuzu'nun yüzde 100 elektrikli aracı Big.e, taşımacılıkta çığır açacak

Ticari araç üretiminde 40 yıllık tecrübeye sahip olan ve bugüne kadar pazarda her biri kendini ispatlamış olan sağlam ve güvenilir modelleri ile sektörde öncü konumda olan Anadolu Isuzu, bu alandaki gücünü Big.e ile son kilometre taşımacılığına da aktarıyor. Anadolu Isuzu, Türkiye'de tasarımı ve üretimini tamamen Türkiye'de gerçekleştirdiği yüzde 100 elektrikli yeni modeli Big.e'nin lansmanını ilk kez IAA Transportation fuarında gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu kalite standardının ve mühendisliğinin ürünü olan ve fuar ziyaretçileri ile basın mensuplarının büyük ilgiyle karşılaştığı Big.e, lojistik ve taşımacılık çözümlerinde geleceğe atılan bir imza niteliğini taşıyor. Araç, kompakt yapısı ve yenilikçi elektrikli motoru ile şehirlerin "son kilometre" taşımacılık ihtiyaçlarında önemli bir ihtiyaca yanıt veriyor. Yaklaşık 4 metrelik hacime ve 1000 kg'a varan taşıma kapasitesine sahip olan Big.e üç farklı batarya kapasitesi ile 150 kilometreye varan menzili imkanı sunuyor.



Başlangıçta 60 km/h ve 80 km/h maksimum hızlara sahip iki farklı versiyonda sunulacak olan Big.e'nin en büyük avantajlarından birisi de, tıpkı bir cep telefonu gibi standart priz üzerinden şarj edilebilmesi. 3 ila 5 saat arasında tam şarj kapasitesine ulaşabilen Big.e Anadolu Isuzu'nun Çayirova'daki üretim tesislerinde, Isuzu kalite standartları ile üretilen. Öncelikle şehir içinde "son kilometre" paket servisi ve dağıtım hizmetleri sunan işletmelere yönelik pazara sunulacak olan Big.e, özellikle toplam sahip olma maliyeti açısından cazip bir avantaj getiriyor. Modern tasarımı, pratik özellikleri ve güvenli, tutumlu karakteri ile 2024 yılından itibaren satışa sunulacak olan Big.e'nin pazarda büyük bir başarı elde etmesi bekleniyor.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, fuarda düzenlenen basın toplantısındaki konuşmasında şunları söyledi: "Lansmanımızı gerçekleştirdiğimiz elektrikli aracımız Big.e ticari araçlardaki değişimin de güçlü bir simgesi. Anadolu Isuzu tarihinin önemli atılımlarından biri. Tamamen Türkiye'de ürettiğimiz, Anadolu Isuzu mühendisleri ve tasarımcıları tarafından hayata geçirilen Big.e ile iddialyız. Ticari araçlarda oyun hızla değişiyor ve biz de oyun kuruculardan biri olarak biz gücümüzü, tecrübemizi ve iddiamızı Big.e ile ortaya koyuyoruz. Büyük şehirlerin ve birçok iş kolundaki işletmelerin ihtiyaçlarına uygun şekilde geliştirdiğimiz Big.e, hem iş ihtiyaçlarına yanıt veren ideal boyutları, hem gücü hem de pratik özellikleri ile öne çıkıyor. Yakın gelecekte caddelerimizde, sokaklarımızda görmeye başlayacağımız Big.e'nin ülkemiz ve dünya kentlerinde çok sevileneğine inanıyorum."

Anadolu Isuzu ticari araç endüstrisinin oyun kurucuları arasında

Arkan, "mikro mobilite" alanında Anadolu Isuzu'nun gücünü ve iddiasını ortaya koyan yeni Big.e başta olmak üzere CitiVolt, NovoCiti VOLT, Kendo CNG ve Grand Toro modellerinin gördüğü ilgiden duydukları memnuniyeti ifade etti. Arkan, şunları söyledi: "Türkiye'nin ticari araç üreticisi Anadolu Isuzu olarak küresel otobüs üretim endüstrisinin başlıca paydaşlarını bir araya getiren Hannover IAA Transportation Fuarı'nda yerimizi aldık. Ticari araç üretimi alanındaki birikim ve uzmanlığımız ile ürettiğimiz araçların büyük ilgi ve itibar görmesi bizleri çok mutlu ediyor. Çayirova'daki akıllı fabrika özelliklerine sahip tesislerimizde "Terzi Usulü İmalat" modeli ve yüzde 70'lere varan yerlilik oranı ile ürettiğimiz çevreci, yenilikçi, konforlu ve modern midibüs ve oto-



büslerimizi bugün dünya kentlerinde başarıyla hizmet veriyor." Arkan şöyle devam etti: "Anadolu Isuzu olarak 40 yılı aşkın bir süredir ticari araç üretimi yapıyoruz. Üretim kalitemizi ve çeşitliliğimizi artırıyoruz. Bu doğrultuda, yurt içinde olduğu gibi yurt dışında da pazarlardaki varlığımızı ve ürün çeşitliliğimizi geliştirerek bugünkü geniş ihracat coğrafyamıza ulaştık." "Kesintisiz büyüme yolculuğumuzda ürettiğimiz otobüs ve

midibüslerimizi dünyanın 45'ten fazla ülkesine ihraç ediyoruz. Anadolu Isuzu olarak, sürdürülebilirliği teknoloji ile birleştirerek sektörümüzdeki büyük değişimin öncülerini arasında yer alıyoruz. Biz trendleri sadece takip eden değil, yenilikçi teknolojileri etkin biçimde geliştiren ve uygulayan oyuncular ligindeyiz. Dünyada büyüme hedefimiz doğrultusunda ticari araç üretimindeki uzmanlığımızla yurt içi ve yurt dışı pazarlardaki başarılarımızı önümüzdeki dönemde daha da artırmayı hedefliyoruz."



Daha Konforlu Sürüş,
Daha Konforlu Ulaşım

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.

AŞTIKOOP'ta Çavuş Çiçek'e

devam vizesi



ANKARA Otogar İşletmecileri Otobüs İşletmeciliği ve Servis Hizmetleri Taşıma ve İşletme Kooperatifi (AŞTIKOOP), üyelerin yoğun katılımı ile olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Sıhhiye Adliye Binası Konferans Salonu'nda yapılan kongrede, yasal prosedürlerin ardından yönetim seçimi yapıldı. Oylama sonucunda, kooperatifin başkanlığını 3 yıldır başarıyla sürdüren Çavuş Çiçek ve ekibi, yeniden göreve getirildi. Seçildikten sonra kısa bir teşekkür konuşması yapan Başkan Çavuş Çiçek, kendilerini bir kez daha bu göreve layık gören üyelere teşekkür ederek, "esnaf için çalışmaya devam" dedi. Kooperatifin yeni yönetim kurulu ise şu isimlerden oluştu: Mehmet Keleş, Faruk Arıgün, Zekeriya Çalık, Ahmet Özkan, Tayfun Demir, Abdullah Yıldız, Ali Keleş, Kemal Mermer, Kurtuluş Tanrıverdi, Azadi Özyayın. Denetleme kurulu üyeleri ise şu isimlerden oluştu: Ramazan Şen, Mahmut Özdemir ve Bayram Dağaşan...

Yeni Fuso Canter

Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



 **ANTALYA**
OTO

Çalkaya Mahallesi, Serik Caddesi,
No: 202 Aksu / Antalya / Türkiye
T: 0242 420 01 01 F: +90 242 420 01 02

 **FUSO**

MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü
Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.
www.fusocanter.com

Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir

AKER OTOBÜS İŞLETMELERİ YÖNETİM KURULU BAŞKANI EMRE AK: Çalıştay gelecek adına umut verdi

ULAŞTIRMA ve Altyapı Bakanlığı ile TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi'nin düzenlediği Karayolu Yolcu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştay'na katılan Aker Otobüs İşletmesi Yönetim Kurulu Başkanı Emre Ak, çalış-

tayla ilgili görüşlerini gazetemize anlattı. Çalıştayın çok verimli geçtiğini dile getiren Ak, atmosferin gelecek için umut verdiğini ve bundan sonra da çalıştaylara devam edileceğini söyledi. İşte Emre Ak'ın çalıştay ile ilgili izlenimleri:

ÖNCELİKLE şunu söylemek isterim; Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi'nin ortaklaşa düzenlediği Karayolu Yolcu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştay'ı, bizim için verimli ve güzel bir toplantı oldu. Çalıştayda da gördük ki, Ulaştırma Bakanlığı ile TOBB arasındaki işbirliği gayet güçlü.

Bu da, mevzuattan kaynaklanan bir takım sorunların çözümü adına umut veriyor.

Bizler, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi üzerinden öncelikli sorunlarımızı ve taleplerimizi yetkililere iletme fırsatı bulduk.

TOBB Sektör Meclis, çalıştayda dile getirilmesi amacıyla daha önce sektörden görüş ve önerileri toplamıştı.

Bunlar sadeleştirildi ve en can alıcı olanlar ortak talep olarak belirlendi.

Bu ortak olan taleplerden birkaçı şöyle:

- D2 ve B2'nin birleşmesi.
- Araç özmal asgari koltuk kapasitesinde yaş sınırının 15'e çıkarılması.
- Turizm taşımada 1'e 2 olan kiralık oranının 1'e 3'e çıkarılması.
- Şehir içi yol belgesi sorununun bir

mevzuatla tamamen ortadan kaldırılması. - D4 s belgesinde kaydedilebilecek araç sayısı 20'ye çıkarılmıştı; bu sayı da yetersiz ve yükseltilmesi şart.

Çok uzun ve meşakkatli bir süreç

Haliyle soracaksınız, siz bu talepleri dile getiriniz; yetkililerin yaklaşımı ne oldu? Taleplerimizi olumlu bulduklarını ve çözüm konusunda da istekli olduklarını gördük. Ama söz konusu olan yeni bir mevzuat, yani yeni bir yönetmeliğin hazırlanması.

Bu çok meşakkatli ve çok titiz bir süreç. 'Yapalım da yanlış tarafları sonra düzeltiriz' mantığıyla hazırlanamaz.

Dolayısıyla bakanlık şu anda böyle bir çalışma içerisinde.

Pekçok yerden ve uzmanlardan görüş alıyorlar, ilgili sektörlerin temsilcileriyle görüşmeler ve toplantılar yapıyorlar.

İşte bu çalıştay da bu toplantılardan birisi oldu.

Bizim sorunlarımızı dinlediler, neler beklediklerimize kulak verdiler vs; bu da çalıştayın asıl amacına ulaştığını gösteriyor. Tabii bir kez dinlediler bitti olmaz.

Sektör Meclisi ile görüşmeler devam edecek, ikinci ve belki üçüncü çalıştaylar bile yapılabilir. Farklı bakanlıklardan, farklı yetkililer bizleri dinleyecek.

Asıl önemli olan ise niyet.

Ben Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın niyet konusunda iyi bir yerde durduğunu söyleyebilirim.

Öte taraftan bizim işimiz sadece bir bakanlıkla değil, pek çok bakanlıkla alakalı.

Dolayısıyla mevzuatlar arası çelişkilerin de olmaması gerekiyor. Az önce de söylediğim gibi bu iş meşakkatli, titiz ve uzun bir süreç.

Bakanlık çözüm odaklı yaklaşıyor

Şunları da eklemek isterim: Bakanlık yetkilileri konuya çözüm odaklı yaklaştılar.

'Biz yaparız, siz uyarınız' tavrında hiç değildiler. 'Sektörün sorunlarını yönetmelik ile sistem ile ve tüm Türkiye'ye uyum ile doğru şekilde çözelim, günceli yakalayalım ve buna uygun bir mevzuat çıkaralım' diyorlar.

Tabii ekonomik şartlar değişiyor, gündem değişiyor, kısaca her şey değişiyor; dolayısıyla o şartların o dinamığa uyum sağlaması gerekiyor. Onlar da bu noktada hem fikirler.

Bu yüzden gayet olumlu ve çözüm odaklı yaklaşıyorlar, çözüm odaklı olmaya çalışıyorlar; ancak yine de üzerine konuşulacak şeyler çıkacaktır.

Yeni toplantılar, yeni maddeler çıkacaktır.



ZF Bus Connect filolara değer katıyor

ZF'nin otobüs filolarının ihtiyaçları doğrultusunda geliştirdiği ZF Bus Connect sistemi; üstün güvenlik, yüksek verimlilik ve daha fazla filo çalışma süresi sağlıyor...

BÜYÜK bir araç filoları için en önemli etkenlerin başında 'ölçülebilirlik' geliyor. Zira büyük filo, araçlar, sürücüler ve elektrikli sürüş sistemleri gibi birçok parçanın etkileşimiyle oluşur. Sorunsuz ve verimli bir çalışma için güzergahlar, yakıt tüketimi, yönetmelikler ve yasal gerekliliklerin birbirleriyle uyum içinde çalışmaları gerekir. ZF, Bus Connect sistemi ile, otobüs filosu operatörlerinin ihtiyaçlarını karşılayan yeni bir ürün geliştirdi. Gelişmiş bir filo yönetim aracı olarak Bus Connect, toplu taşıma veya özel otobüs operatörlerinin filolarının verimliliğini ve performansını artırmasını ve iyileştirmesini sağlar.

Güvenlik: Kazaları önlemek, belirlenen rota içerisinde kalınmasını sağlamak ve tehlikeli sürüş durumlarını tespit etmek üzere konum ve alan takibi ile sürücü davranışlarının izlenmesi.

Verimlilik: Otobüs bazında gerçek zamanlı anlık veri değerlendirmesi, sürüş ve güzergâh planlarının optimizasyonuna olanak tanır ve yakıt ekonomisini iyileştirir.

Çalışma Ömrü: Komponentlere gelebilecek olası hasar, aşınma ve yıpranmanın henüz gerçekleşmeden "sezgisel" olarak tespitine imkân veren teknoloji sayesinde aracın servise geçireceği atıl sürenin kısaltılması ve doğru teşhisin en hızlı şekilde bulut iletişimi üzerinden yapılması sağlanır.

ZF Bus Connect, günümüz koşullarında karşılaşılan elektrikli, içten yanmalı veya hibrit

sistemlere sahip her tip otobüs sürüş teknolojisi düşünülerek geliştirilmiştir. Filo yöneticisi, gerçek zamanlı olarak takipteki tüm araçların o anki konumlarını canlı görüntüsü dahil olmak üzere kontrol edebilir, mevcut enerji veya yakıt tüketimini gözlemleyebilir, batarya şarj durumunu kontrol edebilir veya araç parçalarının durumunu, fren aşınmasını ve diğer sistem bilgilerini denetleyebilir.

ZF Bus Connect'in sorumlu yönetici Florian Freund, "ZF Bus Connect ile otobüs operatörlerine tamamen elektrikli filolara geçiş yapmaları konusunda yardımcı oluyoruz.

Araçtan edinilen verilerin analiz edilmesi sayesinde, filonun CO2 ayak izine net bir bakış sunarken enerji veya yakıt tüketimini azaltarak operatörlerin filolarını verimli bir şekilde yönetmelerine yardımcı oluyoruz" dedi.

Karsan da Bus Connect'i seçti

Yarım asrı aşan tecrübesiyle Türkiye'de Ticari Araç Üretim Merkezi konumunda olan Karsan, hem yerli hem de ihrac pazarlar için geliştirdiği elektrikli otobüs modelleriyle eMobilitenin öncülüğünü yapmaktadır. Firma ZF'den hali hazırda tedarik ettiği elektrikli sürüş sistemlerine ek olarak, yeni e-ATA serisi otobüslerinde, filolarının bütüncül bir ortamda yönetilmesini sağlayan ZF Bus Connect Bağlantı Çözümünü tercih etti ve bu sayede ZF ve Karsan arasında 360 derece hizmet konusunda büyük bir adım atıldı.

YÖNÜNÜZÜ GELECEĞE ÇEVİRİN!

MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner otobüsler; gelişmiş sürüş konforu, yeni güvenlik çözümleri ve yüksek araç verimi ile teknolojiyi her detayında hissettiriyor.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [i/mantruckandbusturkey](https://www.instagram.com/mantruckandbusturkey) [l/mantruckandbusturkey](https://www.linkedin.com/company/mantruckandbusturkey)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



Yeni Fuso Canter

Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



Odabaşı Otomotiv

Dökmebaşı Mah. Elazığ Blv. No: 354/1 Diyarbakır
Tel: 0 412 290 25 24



MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü
Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.
www.fusocanter.com

Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir

Allison ve Isuzu elektrikli araçlarda iş birliği yapıyor

Dünya devi Allison Transmission ve küçük otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, elektrikli kamyon ve otobüsler noktasında önemli bir iş birliğine imza attı. Anlaşmayla, Allison eGen Power® 100S elektrikli akslar, atık toplama, dağıtım ve toplu taşıma uygulamalarında kullanılan hafif kamyon ve midibüs platformlarına entegre edilecek.

DEVİR elektrik devi... Dünya şanzıman devi Allison Transmission de, bu trende uygun olarak geliştirdiği ürünlerle pazarın en büyük oyuncularından biri.

Türkiye'deki büyümesini istikrarlı şekilde sürdüren şirket, OEM'ler ile dev iş birlikleri yapıyor.

Konvansiyonel, elektrikli hibrit ve tam elektrikli araç tahrik çözümlerinin lider tasarımcısı ve üreticisi olan Allison Transmission, Türkiye'nin lider hafif kamyon ve otobüs üreticisi Anadolu Isuzu ile stratejik bir iş birliği anlaşması (JCA) yapıldığını açıkladı. Bu anlaşma doğrultusunda Allison eGen Power® 100S elektrikli akslar, atık toplama, dağıtım ve toplu taşıma uygulamaları için Anadolu Isuzu'nun elektrikli hafif kamyon ve midibüs platformlarına entegre edilecek.

Allison Transmission EMEA, APAC ve Güney Amerika Satış Başkan Yardımcısı Heidi Schutte, konu ile ilgili yaptığı açıklamasında; "Dünyadaki en güvenilir ve değerli tahrik çözümlerini sağlama taahhüdümüz doğrultusunda eGen Power ürün portföyümüzü genişletmeye devam ederken bu yeni anlaşma, Allison için heyecan verici bir gelişme. Allison'un konvansiyonel şanzımanları, Anadolu Isuzu'nun CitiBus ve Novociti Life araçları için 10 yılı aşkın süredir tercih edilen çözüm oldu.

Türkiye, Orta Doğu ve Avrupa'da birçok kamyon ve midibüs filosu dahil olmak üzere ortak müşterilerimize yenilikçi çözümler sunduğumuz uzun yıllara dayanan iş birliğimizi sürdürmekten mutluluk duyuyoruz" diye belirtti.

Bu özel iş birliği, OEM'lerin emisyonları ve karbon ayak izini azaltan, aynı zamanda araç performansını ve kamu güvenliğini artıran araçlar sunma çabalarında kritik bir adımı işaret ediyor.

Allison eGen Power® 100S elektrikli akslar, Anadolu Isuzu ve Allison'ın onlarca yıldır kazandıkları kalite ve güvenilirliği korurken, mevcut performans kriterlerini karşılamakla kalmayıp bunların ötesine geçen elektrikli kamyon ve otobüsler üretmeyi mümkün kılıyor.

Türkiye'de üretim yapan bir otobüs ve kamyon üreticisi olmanın yanı sıra Anadolu Isuzu'nun tasarım ve mühendislik ekibi, Avrupa pazarını da hedefleyen yeni nesil elektrikli araçlar üretiyor.

Bu pazardaki ülkeler, Avrupa sera gazı düzenlemeleri, direktifleri ve Avrupa Yeşil Anlaşması doğrultusunda küresel ısınmada payı olan emisyonları azaltmak için ciddi önlemler alıyor.

eGen Power 100S elektrikli aks, yüksek hızlı bir elektrikli motoru ve iki hızlı vites kutusunu



entegre ederek ilave şaft ve destek yapılarına olan ihtiyacı ortadan kaldırıyor.

Böylece güç paketi, tekerlekler arasında kolayca entegre edilerek batarya için önemli bir yer avantajı sağlıyor.

304 bg (227 kW) nominal güç ve 437 bg (326 kW) pik güç çıkışı ile eGen Power 100S, verimlilikten ve araç menziline taviz vermeden, yüksek ivmelenme kabiliyeti ile

yüksek maksimum hız özelliğini bir arada sunuyor. Böylece sınıfının en güçlü tahrik çözümlerinden biri olmayı başarıyor.

Bu sayede ise Anadolu Isuzu'nun pek çok farklı uygulama için kullanılacak elektrikli hafif kamyon ve midibüslerinin, benzersiz performans, güvenilirlik, hızlı ivmelenme ve artırılmış manevra kabiliyeti sunması sağlanıyor.

Otobüslerinizde kameranız olsun içiniz huzur dolsun



Hırsızlık, taciz, şikayet, kaçak mal, uyuşturucu, silah ve kaza gibi olaylarda 1. Derecede delil teşkil eder



- 1 TB'lık harddisk
- HD kalitede kayıt
- Kameraya uzaktan erişim
- Mobil ile uyumlu
- 2 ayna 4 iç kamera

TV HASTANESİ
Profesyonel ve Kaliteli Hizmet

Adres: Büyük İstanbul Otogarı
eski Metro indirme karşısı
yeni doğu çarşısı
No: Z-27 Bayrampaşa/İstanbul

0212 658 02 85
BİROL ÖZGÜNAY
0532 368 12 11
www.tvhastanesi.com

Yeni Fuso Canter

Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.



ŞEREF OTO

Satış

Kızılırmak, Mevlana Blv. No: 146/A,
06520 Çankaya / Ankara
T: +90 312 284 81 81
F: +90 312 284 81 80
satis@serefoto.com

Şeref Oto Servis

Bahçekapı, 2480. Sk. No:9,
06105 Etimesgut / Ankara
T: +90 312 278 38 48
F: +90 312 284 47 37
serefoto@serefoto.com



MITSUBISHI FUSO Yetkili Distribütörü
Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş.

www.fusocanter.com

Temsal Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. Tarafından Üretilmiştir

TV HASTANESİ SAHİBİ BİROL ÖZGÜNAY SEKTÖRE SESLENDİ: KAMERANIZI TAKIN RAHATINIZA BAKIN

NE demiş atalarımız, 'Kapını kilitle tut, komşunu hırsız tutma'... Hele de otobüscüysen, kazan, belan, hırsızlık vs hiçbir zaman yakarı bırakmaz. Peki ne yapalım; atalarımızın dediği gibi biz kendi tedbirimizi alalım. Bir otobüs için en iyi tedbir, hiç kuşkusuz kameradır. Teknoloji gelişti, bu kameralar aracılığıyla otobüsünü 7/24 izleyebiliyor, her şeyi kayıt altına alabiliyorsunuz. Kamera konusunda da seçici olmak gerekiyor. Hem ürün hem de satanı iyi seçmelisiniz. 15 yıl-

dır dürüstlüğü ile tanınan sektörün iş ortağı Tv Hastanesi, son 3 yıldır kameralara odaklanmış vaziyette. Sistemi deneyimleyip kusursuz hale getirdikten sonra piyasaya süren Tv Hastanesi, kısa sürede 200'ün üzerinde otobüse sistemini kurdu. 'İnsanlar nimetini görsün diye kâr marjımızı düşük tutuyoruz' diyen firma sahibi Birol Özgünay, en iyi ve en ekonomik ürünü sattıklarını söylüyor. Birol Özgünay ile Tv Hastanesi'ni ve kamera sistemlerini konuştuk. İşte çarpıcı söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: TV Hastanesi kimdir; bize anlatırmısınız?

ÖZGÜNAY: TV Hastanesi bundan 15 sene önce otobüs içi eğlence teknolojisi üzerine kurulmuş ve o günden bu yana işlerini başarıyla sürdürmüş bir şirket. İşe, koltuk arkası TV tamiri ve servis ile başladık. Daha sonrasında priz, invertör tamiri, televizyon tamiri ve benzeri işlerle faaliyetimizi zenginleştirdik. Otobüs içi eğlence sistemleri konusunda ihtisaslaşmaya çalışan bir firma olarak tanımlayabiliriz kendimizi.

GÜLEGÜLE: Kaç personel ile bu işi yapıyorsunuz?

Deneyimlemediğimizi satmıyoruz
ÖZGÜNAY: Şuan için benimle birlikte 9 personel ile faaliyet gösteriyoruz. İlk zamanlar ağırlıklı olarak TV, invertör tamiri bunun gibi işlerle uğraşıyorduk; son zamanlarda ise ihtiyaç haline gelen kamera sistemlerine yoğunlaştık. Ve son 2 sene bu bunların detaylı çalışmasını yapıyoruz. Bununla ilgili hemen piyasaya çıkmadık. Niye çıkmadık; testlerini yaptık, demolarını yaptık, araştırdık, nihayetinde en son olmuş hali ile piyasaya çıktık ve 3 sene bu denemiş kamera sistemlerimiz piyasada var.

GÜLEGÜLE: Kamera sistemlerinizin dayanıklılığundan bahsedermisiniz? Ne kadar garanti veriyorsunuz? Ürün ile ilgili neler söylersiniz?

ÖZGÜNAY: Ürününüz konusunda so derece iddialıyız. Kamera sistemimiz, kendi çapında 8 sene ile 10 sene arasında gündemini koruyabiliyor. Biz, en son çıkan süper HD dedğimiz sistemi kullanıyoruz. Bu geleceğin de bir ürünü; yani yarın çıkacak olan her şeye de uyumlu oluyor. Şu an için en son sistem, en son teknoloji... En son sistem olduğu için de sonra çıkacak olan sisteme de otomatik olarak uyumlu oluyor.

GÜLEGÜLE: Şu anda sektörün kamera sistemlerine talebi ne doğrultuda?

Büyük dertlerden kurtuluyorsunuz
ÖZGÜNAY: Çok iyi bir talep var. Bir de kampanya yaptık; bu konuda dedik ki kâr marjımızı 'sıfır'a yakın tutalım ve bununla ilgili de insanlara kameranın iyi bir şey olduğunu, onları koruduğunu, onların güvenliğini sağladığını ispatlayalım. Bu konuda çok büyük bir açık olduğuna gördük, insanların boşu boşuna riske girdiğini düşündük ve şu son bir sene içinde yaşadığımız olaylar da bunun ne kadar doğru bir tercih olduğu ortaya çıkardı. Mesela biz bir otobüse kamera sistemimizi taktık, ardından komple filo olarak bize geldiler. Neden; çünkü bunun nimetlerini yakından görmüş olduk. En ufak bir kaza, taciz, araç içinde hırsızlıktır her türlü sorunu bire bir görebiliyorsunuz. Kamera sistemlerinde artık teknoloji çok ileri noktalara gitti. Mesela cep telefonunuzdan gece saat 2.30'da otobüsün içinde bir şikâyet gelmiş olsa bile, 3 dakika öncesine bakıp şikâyetin doğru olup olmadığını anlayabiliyorsunuz. Araç içinde



müşteriye saygısızlık yapıp yapılmadığını görebiliyorsunuz. Aracın nasıl kullanıldığını görebiliyorsunuz. Aracınıza yasak kaçak madde, kaçak sigaradır, silah, uyuşturucudur benzeri bir sürü kayıtsız olan otobüsçünün de bilmediği ama yakalanması halinde otobüsçünün sorumlu tutulduğu bir sürü madde ile karşılaştık ve sorumlularının da kamera kayıtlarını verdik. Ve otobüsçülerimiz bu sayede kendilerini korudular.

GÜLEGÜLE: Firmalarınız kamera konusunda TV Hastanesi'ni neden tercih etmeli?

15 yıldır sıfır şikâyetle yürüyoruz
ÖZGÜNAY: 15 sene bu sektördeyiz ve şimdiye kadar sıfır şikâyetle devam ediyoruz. Ve hiçbir ürünü tam olarak denemeden piyasaya sunmadık, arkasında duramayacağımız hiçbir ürünü piyasaya sürmeyiz zaten. Şu an için bile herhangi bir güncelleme olduğu zaman, yani daha iyisi çıktığı zaman bütün araçlara bunu uyguluyoruz. Yani bizde bir de şu var artık; biz modüler sisteme geçtik. Şimdi otobüsçü diyor ki 'ben bunu takacağım ama ben bir sene sonra veya altı ay sonra otobüsümü satacağım'. Biz de diyoruz ki, 'tamam sat, kameraları çıkartalım, DVR cihazını alalım sadece kablo tesisatı ve işçilik ücreti ödersiniz, öbür arabamıza aktarırız', çünkü bu sistemi ortalama minimum 8 sene ile 10 sene arası rahatlıkla kullanabilirsiniz.

GÜLEGÜLE: Piyasa şartlarından daha uygun olduğunuzu iddia edebilir misiniz?

Sistemim nimetleri saymakla bitmez
ÖZGÜNAY: Bu sektörde şu anda çok kalitesiz ürünler de var, bunu satın alırken durmayanlar, yani teknik servis desteği vermeyenler de var.



Çoğunlukla otogar dışında hizmet veren insanlar bunlar. Bizim iki katımızdan daha fazla para alıp, kullanamayacakları bir sistem veriyorlar. Biz, insanlara kullanımı çok basit, desteğe ihtiyaç olmadan da kullanabilecekleri ve kontrol edebilecekleri bir sistem sunuyoruz. Her satıcı firma, yani bu sistemi uygulayan firma diyor ki 'sadece ben müdahale edebileyim', biz bunu istemedik. Benim sistemime herkes müdahale edebilir, çünkü basit bir sistem. Farz edelim ki 1 sene, 3 sene veya 5 sene sonra bir kamera kırıldı, HD bir kamera alıp aynıını yerine takabilirsiniz kendiniz de yapabilirsiniz. Hatta bunu söküp kendiniz de başka bir arabaya takabilirsiniz. Biz müşterilerimizi bağımlı hale getirerek değil, kaliteli ürün satarak herkesin kendi işini görebileceği bir sistem vaat ediyoruz. Çünkü bu tekel oluşturmak gibi bir şey, biz bunu istemiyoruz. Bizim en büyük özelliğimiz, kaliteli, kullanımı kolay aynı zamanda çok da ekonomik olmamız... Öyle ki insanlar bu rakamları çok komik olarak görüyor. Fiyatımızı biz düşük tutuyoruz, kâr marjını düşük tutup, sürümden kazanalım ve insanlara bunu yayalım diye uğraşıyoruz; hedefimiz bu. Şu anda bizim yaşadığımız olayları kazaları, hırsızlıkları aslında birileri görsün 'benim bu sistemi hemen taktırmam gerekiyor' der. Örnek vereyim; Şehirlerarası yolcu taşıyan bir firmamızdan bir araç geldi bize. 80 lira bagaj ücreti almış, içinden kaçak sigara çıktı diye devlet 82 bin 500 lira ceza kesmiş ve mahkemeye vermiş araç sahibini. Kamera sistemi olsaydı, delilleri gösterip kimden teslim aldığını öğrendikten sonra, ki biz birkaç defa da kamera görüntülerini verdik. Bir sürü otobüsçü kamera görüntüleriyle olmaması gereken bütün sıkıntılardan da kurtuldular. Biz hatta şöyle yapıyoruz; kamerayı bizden almanıza da gerek yok, kamera kayıtlarını biz zaten size öğretiyoruz. Sistem gece açık, 3 gün öncesini, 10 gün öncesini rahatlıkla bir arabamın ne yaptığını

görebiliyorsunuz.

GÜLEGÜLE: Kaç gün kayıt tutabiliyorsunuz bu cihazınızla?

ÖZGÜNAY: HD yayın olduğu için ve 8'li DVR girişi kullanıyoruz. Bir TB'lik hard disk kullanıyoruz, o da ortalama olarak 12 gün ile 15 gün arası kayıt yapıyor.

GÜLEGÜLE: Şu anda kaç otobüs firması ile çalışıyorsunuz?

200'ün üzerinde otobüse taktık
ÖZGÜNAY: An itibarıyla çok sayıda firma ile çalışıyoruz. İlk önce bazı firmalara demo takıyoruz. Demodan sonra genelde firma bazında anlaşma yapıyor, şu anda bizim kamera taktığımız otobüs sayısı 200'ü geçti. Şehirlerarası otobüs taşımacılığı yapan pek çok firmanın araçlarına bu kamera sistemleri takıldı. Ayrıca turizm taşımacılığı yapan çok sayıda köklü firmaların da ilk tercihi yine bizim sistemimiz. Mevcut sayımız her gün artarak devam ediyor.

GÜLEGÜLE: Daha da ileriye gidip ürünleri kendinizin üretme imkânı var mı?

En kaliteli kayıt cihazı
ÖZGÜNAY: Bizim yaptığımız, en kaliteliğini bulup toplamak. Kayıt cihazını da, (zaten önemli olan kayıt cihazı) biz kendimize göre oluşturuyoruz. Artık kullandığımız kameralar özellikle ayna kameraları dış ortam kamerası olup, basınçlı suya bile dayanabilecek kameralar. Dış görünüşte insanların gözüne batmayacak ve rahatsız etmeyecek kameralar takmaya çalışıyoruz. Biraz maliyetimiz yükseliyor, ama çalıştığımız firmalar için en sağlamını en kaliteliğini kullanıyoruz.





İBB, otogarın devrinin 3. yılını muhteşem bir festivalle kutladı

Sözleşme süresinin dolmasının ardından işletmesi İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne geçen Büyük İstanbul Otogarı, 3 yılda büyük bir değişim ve dönüşüm yaşadı. İBB, devrin 3. yılını muhteşem bir etkinlikle kutladı. Çeşitli konserler, sergiler, dans gösterileri ve renkli etkinlikler otogar sakinleri ve yolcular tarafından büyük bir beğeni ile takip edildi...



AVRUPA'nın en büyük, dünyanın da en büyükleri arasında yer alan Büyük İstanbul Otogarı, yap-işlet-devret modeli ile bizzat otobüsçüler tarafından yapılmıştı.

Otobüsçünün mabedi sayılan otogar, 25 yıllık sözleşme süresinin sona ermesinin ardından İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne devredilmişti. Bu devrin üzerinden üç yıl geçti. Kabuk değiştiren otogarda, geçen hafta devrin üçüncü yılı kutlandı. İBB, festival niteliğinde bir kutlama yaptı. Bu coşkulu kutlama ile ilgili otogar yönetiminden yapılan açıklamada şu ifadeler yer vergildi: 'Kutlama programı çerçevesinde Ressay İsmet Bilen'in sergisi, 3 yıllık süreci özetleyen sunumumuz gerçekleşti.

İstanbul şarkıları ile kanun ve ud dinletisi; Nevin Şahin-Nilüfer Kıran, İstanbul'un Zarif Hanımları Kibar Beyleri panelinde ise; Prof. Dr. Evren Kutlay, Meri Çevik Simyonidis, Şefika Özgen Eren, Kadriye Olgar ve Nuray Marçak anlatımlarıyla programımızı renklendirdi.

Ardından programımız 3. yılın Enleri'ne anımlık verilmesi, Modacı Aydın Göynü'nün 'Kelebek Etkisi' defilesi ve İBB Halk Müziği Orkestrası konseri ile sona erdi.

Programımıza çalışmalarımızın bir başarı öyküsü olarak kabul ve takdir görmesini sağlayan Boğaziçi Yönetim AŞ Genel Müdürü Sn. Ethem Pişkin, Genel Sekreter Yardımcımız Sn. Murat Yazıcı, katılarak bizleri onurlandırdı.

İşbirliği ve proje ortaklığından ötürü İstanbul'u Sevenler Kültür ve Sanat Derneği'ne, tüm İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin tüm birimlerine, otogar camiasına, İBB Orkestralar Müdürlüğü'ne destekleri ve katılımları için teşekkürlerimizi sunuyoruz'...



TEMSA, Avrupa'nın ilk şehirlerarası otobüsü ile Hannover'de fark yarattı

TEMSA, elektrikli otobüsteki başarısını Hannover IAA Transportation fuarında bir kez daha ortaya koydu. Global üretici, mega fuarda Avrupa'nın ilk şehirlerarası elektrikli otobüsü LD SB E ile tüm dikkatleri üzerine çekmeyi başardı. Böylelikle elektrikli ürün gamındaki araç sayısını 5'e çıkararak TEMSA, gelecek 3 yıl içinde elektrikli araçların üretim içerisindeki payını yüzde 50'ye yükseltmeyi hedefliyor.

SABANCI Holding ve PPF Group ortaklığında faaliyet gösteren, dünyanın önde gelen elektrikli otobüs üreticilerinden TEMSA, dünyada beş farklı elektrikli araç modelini seri üretime hazır hale getiren ender üreticiler arasında yerini aldı. Hannover'de düzenlenen, dünyanın en önemli ticari araç fuarlarından olan IAA Transportation'a katılan TEMSA, yeni elektrikli araç modeli LD SB E'nin lansmanını gerçekleştirdi. 40 farklı ülkeden 1.200'ün üzerinde şirketin ve binlerce katılımcının ziyaret ettiği fuarın en çok ilgi gören araçlarından biri olan LD SB E, yüksek mühendislik kalitesi ve sürüş konforuyla TEMSA'nın elektrikli araç gamına önemli bir katkı sağlayacak.

Kutup yıldızımız 'sürdürülebilirlik'

Lansman etkinliği kapsamında düzenlenen basın toplantısında konuşan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğançoğlu, sürdürülebilirlik ve dijitalizasyonun otomotiv sektöründeki belirleyici iki ana trend olduğunu vurgularken, "TEMSA olarak, sürdürülebilirlik ve dijitalizasyon odaklı dönüşümü kendi sektörümüzde en erken fark eden firmalardan biriyiz. Uzun yıllardır iş süreçlerimizi buna göre dizayn ederken, müşterilerimizi de merkeze koyarak iki konuyu önceliklendiriyoruz. Bir yandan sürdürülebilir büyümemizi desteklerken bir yandan da elektrifikasyon başta olmak üzere yeni fırsat noktalarına odaklanarak sürdürülebilirlikle ilgili vaatlerimizi, hedeflerimizi yerine getiriyoruz. LD SB E aracımızla birlikte ulaştığımız elektrikli araç gamımız, TEMSA'nın bu yoldaki kararlılığın en önemli göstergesi.

Bugün farklı segmentlerde, 5 farklı elektrikli aracın lansmanını yapmış olan dünyadaki ender şirketlerden biriyiz. Ayrıca LD SB E aracımızla, Avrupalı bir şirket olarak kıtanın ilk şehirlerarası elektrikli otobüsünü üretmiş olmanın gururunu yaşıyoruz.

Eğer kuzeye gitmek istiyorsanız bunun en kolay yolu kutup yıldızını takip etmektir. Bizim kuzeyimiz daha yaşanabilir, daha temiz, daha güvenli bir dünya. Kutup yıldızımız ise sürdürülebilirlik.

Bu yolculukta kararlı şekilde yolumuza devam ediyoruz. Bu kapsamda 2025 yılında da üretim tesisimizden çıkan her iki araçtan bir tanesinin elektrikli olmasını hedefliyoruz" dedi.

Daha güçlü ve daha küreseliz

Katılımcılara TEMSA dünyasıyla ilgili bilgiler veren TEMSA Satış ve Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp ise şu ifadeleri kullandı:

"TEMSA, 1968 yılından bu yana sektöre, çok sayıda otobüs ve midibüs modeli getirmiş; bunları dünyanın 70'e yakın ülkesinde yollara çıkarmayı başarmış küresel bir oyuncu. 510 bin metrekare alana kurulu olan tesisinde, TEMSA'nın bugüne kadar ürettiği araç sayısı 130 binin üzerinde. 2020'nin son çeyreği itibarıyla, Sabancı Holding ve PPF Group ortaklığında faaliyet gösteren TEMSA, kardeş şirketi Skoda Transportation ile birlikte özellikle elektrifikasyon çözümleriyle küresel pazarlarda artık çok daha güçlü, çok daha kararlı. Bugün sıfır emisyonlu araçlarda dünyada öncü ve örnek role soyunan bir şirket olan TEMSA'nın bu konumunu, yeni araçlar ve yeni teknolojilerle birlikte önümüzdeki dönemde daha da güçlendireceğiz."

Ciromuzun yüzde 4'ü Ar-Ge'ye

TEMSA Ar-Ge ve Teknolojiden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Caner Sevginer ise, TEMSA'nın her yıl cirosunun yüzde 4'ünü Ar-Ge'ye aktardığını ifade ederken, "Bugün dünyada, Ar-Ge kültürü yaratılabilmenin ilk adımı bir sonraki hamleyi düşünmek; bugünle yetinmeden yarına kafa yormaktır.

Geleceğin teknolojilerinde oyun kurucu olabilmek için gereklerin analizini bugünden yapıp ona göre stratejik bir yön almaktır. Bizim TEMSA'da yıllardır yaptığımız şey, işte tam olarak bu. Elektrikli araçlar, enerji depolama teknolojileri ve otonom araçlarla ilgili uzun yıllardır yaptığımız çalışmalar da işte bu bakış açısının birer göstergesi. Tüm bu teknolojileri de



Üretim tesisimizin içerisinde yer alan Ar-Ge merkezimizde geliştiriyoruz. Yaptığımız çalışmaların temelinde bugün elektrifikasyonu yerleştirmiş durumdayız. Dünyadaki elektrifikasyon devrimini odağımıza alıp, bir yandan toplu taşımaya ve ulaştırmaya yönelik çözümlerimizi geliştirirken, bir yandan da bu devrimde yeni bir sayfa açacak depolama teknolojilerini nasıl daha kullanılabilir hale getirebiliriz sorusunun yanıtını arıyoruz. LD SB E de Ar-Ge merkezimizde yaptığımız bu çalışmaların bir sonucu" şeklinde konuştu.

LD SB E 350 km menzile ulaşıyor

- Hannover IAA Transportation'da lansmanı gerçekleştirilen LD SB E, 12 ya da 13 metre olarak iki farklı seçenek olarak

tüketicilere sunulabiliyor.

- 63 kişilik yolcu kapasitesi bulunan araç, 250 kW'lık güce sahip elektrikli motoru sayesinde tüm yol koşullarında beklenen performansı gösteriyor.
- 210, 280 ve 350 kWh olmak üzere 3 farklı batarya kapasitesi seçeneği sunan LD SB E'nin menzili de uygun koşullarda 350 kilometreye kadar ulaşabiliyor.
- Araç yaklaşık 2 saatlik sürede tam şarj kapasitesine ulaşabiliyor.
- Dijital Gösterge Paneli sayesinde sürüşle ilgili tüm bilgiler kolayca takip edilebiliyor.
- Aracın elektrikli aksamalarının birçoğunun aynı bölgede konumlandırılması, aracın servis ve bakım hizmetlerinde de büyük kolaylık sağlıyor.



Temsa Odabaşı'ndan 'FUSO' şov



TEMSA, kendi sınıfındaki lider markası Fuso Canter'i, ağustos ayında yenileyerek daha kusursuz hale getirmişti. TEMSA, yeni kamyoneti FUSO için yurt genelinde tanıtım organizasyonları düzenlemeye devam ediyor. Fuso Canter'in bir durağı da Diyarbakır oldu.

TEMSA'nın bölgedeki güçlü Fuso bayisi Odabaşı Otomotiv'in ev sahipliğini yaptığı renkli lansman, büyük ilgi gördü. Fuso'yu yakından inceleyen taşımacılar, araca tam not verdi. Ev sahipliğini Odabaşı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Suat Odabaşı'nın yaptığı tanıtım etkinliğinde; Temsa Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ, Fuso Canter Satış Müdürü Serdar Baş ve şirket yetkilileri de hazır bulundu.

Gittikleri her yerde yenilenmiş Fuso'ya büyük ilgi olduğunu belirten Temsa Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ, "Diyarbakır'daki bu etkinliğimiz çok güzel bir atmosferde sürdü. Çok sayıda ziyaretçiyi ağırladık. Aracımız herkesin beğenisini kazandı. Bu güzel ev sahipliği ve etkinlik için de Odabaşı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Suat Odabaşı ve ekibine teşekkür ediyorum.

Odabaşı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Suat Odabaşı da, TEMSA çatısı altında hizmet vermekten büyük onur duyduklarını belirterek, "Fuso Canter, zaten sınıfının en çok beğenilen aracıydı. Önemli işler yaptık. Araç müşteri beklentileri doğrultusunda yenilene ve daha mükemmel hale getirildi. Yeni aracımızla büyük işler yapacağız. Bu arada Odabaşı Otomotiv'i onurlandıran TEMSA kurmaylarına da teşekkür ediyorum" dedi.



...Ve hibrid Conecto yollarda!

Mercedes-Benz Türk, mazotun tam da cep yaktığı bir dönemde Conecto hibridi piyasaya sürerek, esnafın imdadına yetişti. Yılda 80.000 km yol kateden, yüzde 6,5'lük tasarruf sağlayan çevre dostu yeni Yıldız, Mercedes-Benz Türk Otobüs AR-GE ekibi tarafından geliştirildi. Conecto hibrid Hoşdere 'de üretiliyor.

TOURISMO ve Travego'yu 41 yenilikle daha da kusursuz hale getiren Mercedes-Benz Türk, tasarrufun bu denli önem kazandığı bir dönemde, kentiçi toplu taşımacılara önemli bir alternatif sundu. Şirket, şehiriçi otobüs sektörünün en önemli oyuncular arasında yer alan Mercedes-Benz Conecto'nun hibrit modelini geliştirip piyasaya sürdü. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Conecto hibrid, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş ve basın mensuplarının katılımıyla Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen etkinlikte tanıtıldı.

Tanıtımda konuşan Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş, "Emisyon değerleri konusunda değişen yasal gerekliliklerin içten yanmalı motorlarla karşılanması gün geçtikçe daha da zorlaşıyor. Şirket olarak hem yasal gereklilikler hem de karbon nötr gelecek vizyonumuz doğrultusunda yatırımlarımızı ağırlıklı olarak elektrikli araçlara yönlendiriyoruz. Hoşdere Otobüs Fabri-

kamızda üretilen Mercedes-Benz Conecto hibrid de bu çalışmalarımız sonucunda ortaya çıktı. Aracımız, geleneksel dizel motorlu Conecto modelimize göre yüzde 6,5'e varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Yılda 80.000 km yol kateden bir Mercedes-Benz Conecto hibrid, gerçekleştirdiği yakıt tasarrufu sayesinde ortalama 5,2 ton CO2'in çevreye salınmasının önüne geçecek. Mercedes-Benz Türk'ün geliştirilme aşamasından üretim aşamasına kadar önemli bir rol üstlendiği yeni aracımızın ülkemize, sektörümüze ve şirketimize hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Yüzde 6,5'e varan yakıt tasarrufu
Euro 6 dizel motora sahip versiyonlara göre yüzde 6,5'e varan yakıt tasarrufu sağlayan Mercedes-Benz Conecto hibrid, emisyon değerlerini önemli oranda düşürerek çevreye daha az karbon salınmasını sağlayacak. Elektrikli motorun dizel motor ile sürekli beraber çalıştığı ve "kompakt hibrit" olarak adlandırılan bir sisteme sahip olan araçta, elektrikli motor, dizel motor ile şanzıman arasında entegre edildi. Mercedes-Benz Co-

necto hibrid'de, frenleme veya gazsız sürüş esnasında ortaya çıkan enerji, elektrikli motor tarafından elektrik enerjisine dönüştürülerek tavanda konumlandırılmış yüksek depolama kapasitesine sahip kapasitörlere aktararak depolanıyor. Depolanan elektrik enerjisi, aracın kalkışı esnasında dizel motoru desteklemek için kullanılıyor ve dizel motora daha az yük binmesini sağlıyor.

Batarya ömrünün araç kullanım ömrü ile aynı olacağını öngörüldüğü Mercedes-Benz Conecto hibrid, Euro 6 dizel motora sahip Conecto model araçlardan farklı bir bakım masrafı gerektirmiyor.

Türk mühendislerin imzası var
Çatı şirketi Daimler Truck dünyasında başarıları ile adından sıklıkla söz ettiren Mercedes-Benz Türk Otobüs AR-GE ekibi, Mercedes-Benz Conecto hibrid'in AR-GE çalışmalarının proje yönetimini üstlenerek önemli bir çalışmaya daha imza attı. Ayrıca, aracın karoserinde, dış ve iç kaplamalarında yapılması gereken adaptasyonlar, bataryanın konumlandırılması ve kablo tesisatlarının tasarlanması da yine aynı ekibin çalışmaları ile hayata geçirildi.



Voleybol Milli Takımlarının da ana sponsoru Mercedes-Benz

Futbol ve basketbolda milli takımlara yıllardır ana sponsorluk desteği veren Mercedes-Benz, Voleybol Milli Takımlar Ana Sponsorluğunu da üstlendi. Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı Şükrü Bekdikhan, bu desteklerle takımların yeni başarılarına katkı sağlamak istediklerini dile getirdi.

ÜRETİMİ, istihdamı ve ihracatıyla Türkiye ekonomisine önemli oranda katma değer sağlayan Mercedes-Benz, sosyal sorumluluk projeleriyle de eğitime ve sporumuza büyük destek veriyor.

Şirket, Türkiye'de 26 yıldır sürdürdüğü milli takımlar düzeyindeki sponsorluk desteklerine bir yenisini daha ekleyerek Türkiye Voleybol Federasyonu ile yaptığı anlaşma kapsamında, Voleybol Milli Takımlar Ana Sponsoru oldu. İş birliği duyurusunun gerçekleştiği imza gününe Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ ve federasyon temsilcileri, Voleybol Milli Takımlar Ana Sponsoru Mercedes-Benz'in üst düzey yöneticileri ve milli voleybolcu Zehra Güneş ile Efe Mandracı katıldı.

DNA'mızda 'hep daha iyisi' var
Törende konuşan Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı Şükrü Bekdikhan, spora ve sporcuya daha fazla katkı sağlayarak birlikte yeni zaferler yaşamayı hedeflediklerini dile getirdi. Bekdikhan, "Voleybol Milli Takımlar Ana Sponsoru Mercedes-Benz olarak en büyük beklentimiz, milli takımlarımızın imza atacağı başarılarına katkı sağlamak" Türkiye'yi dünyada temsil eden Voleybol Milli Takımlarının başarılarını beraber büyütme istediklerini söyleyen Bekdikhan, Türkiye Voleybol Federasyonu ile uzun soluklu bir iş birliği hedeflediklerini belirtti. Bekdikhan, voleybolun



Türkiye'deki en değerli spor branşlarından biri olduğuna değinerek "Voleybol gerek ligimizin kalitesi gerek elde ettiğimiz uluslararası başarılar gerekse oyuncu potansiyeli açısından ülkemizin en başarılı spor dallarından. Marka DNA'mızda; her zaman daha iyisini yapmak, fark yaratmak ve başarıyı devam ettirmek önemli bir yere sahip. Bu noktada 'Yıldızlar Oyunu Değiştirir' sloganıyla hayata geçirdiğimiz bu iş birliğinin her iki taraf açısından çok anlamlı olduğunu düşünüyoruz. Sporun birleştirici ve motive edici gücüyle

Voleybol Milli Takımlar Ana Sponsoru Mercedes-Benz'i, voleybol ve voleybol tutkunları ile buluşturmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. En büyük beklentimiz, milli takımlarımızın atacağı başarılarına katkı sağlamak" dedi.

Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ ise "Voleybol Federasyonu olarak göreve geldiğimiz günden bu yana sponsorlarımızla omuz omuza ailemizin her iki taraf açısından devam ediyoruz. Bugün de Mercedes-Benz ile imzaladığımız sponsorluk

anlaşmamızı sizlere duyurmaktan dolayı çok mutluyuz. Uzun yıllardır Türk sporunun içinde yer alan, verdiği destekle spora büyük katkı sağlayan Mercedes-Benz markası, voleybola da önemli bir güç ve değer katacaktır. Bu güzel iş birliğinde emeği geçen herkese, başta Mercedes-Benz İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı Şükrü Bekdikhan olmak üzere tüm Mercedes-Benz ekibine sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum, yeni iş birliğimizin Türk voleybolu adına nice başarılarına vesile olmasını temenni ediyorum" dedi.



Eylül ayına özel Yıldız'lı kampanya

Mercedes-Benz Kamyon Finansman, Yıldız otobüsler için eylülde özel cazip bir kampanyalar sunuyor. Kampanya ile 60 aya varan taksit imkanı ile Travego ve Turismo sahibi olunabiliyor.

MERCEDES-Benz Türk, müşterilerine yönelik düzenlediği cazip kampanyalarına devam ediyor. Kamyon Finansman, eylül ayında tüm Mercedes-Benz yolcu otobüs modellerinde geçerli olacak bir kampanya da gerçekleştiriyor. Kampanya doğrultusunda, kurumsal müşteriler 60 aya varan vade seçenekleriyle Travego ve Turismo modellerinde yeni bir otobüse sahip olabilecekler. Kampanyalar hakkında detaylı bilgi için <https://www.mercedesbenzkamyonfinansman.com.tr/sayfasi/ziyaret-edilebilir-veya-en-yakin-mercedes-benz-bayisine-danislabilir>.

OTOKAR, elektrikli ailesi ile Almanya'da 2 fuara katıldı

Otokar, elektrikli otobüsleriyle Almanya'ya çıkarma yaptı. 18,75 metrelik elektrikli körüklü otobüs e-KENT ile Hannover'de düzenlenen IAA Transportation Fuarı'nda ziyaretçilerini taşıyan Otokar, ayrıca Berlin'de kapılarını açan taşımacılık fuarı InnoTrans'ta 12 metrelik elektrikli otobüsü e-KENT'i sergiledi.

TÜRKİYE'nin lider ve öncü markalarından Otokar, geleceğin şehirleri için tasarlayıp geliştirdiği yeni nesil elektrikli otobüslerini dünyanın en büyük ticari araç etkinliklerinde tanıtmaya devam ediyor. Kullanıcı beklentilerine göre tasarlayıp ürettiği araçlar ile Türkiye'nin yanı sıra 50'den fazla ülkede toplu ulaşımda fark yaratan Otokar, Almanya'da düzenlenen iki ayrı fuarda yeni nesil elektrikli otobüsleriyle yer aldı.

Ziyaretçileri körüklü Kent taşıyor

Alternatif yakıtlı araçlar, akıllı şehirler ve güvenli ulaşım sistemleri gibi alanlarda birçok yeniliğe imza atan ve Türkiye'nin ilk elektrikli otobüs üreticisi unvanına sahip olan Otokar'ın Avrupa'daki ilk durağı IAA Transportation oldu. Almanya'nın Hannover şehrinde düzenlenen organizasyonda ziyaretçiler Otokar'ın 18,75'lik elektrikli körüklü otobüsü e-KENT'i deneme imkanına sahip oluyor. Yolcu sayısının yüksek olduğu metropoller için geliştirilen körüklü e-KENT, dünyanın en önemli ticari araç fuarlarından biri olan IAA'de Webasto iş birliği ile 6 gün boyunca salonlar arasında fuar ziyaretçilerini taşıyacak.

Otokar Ar-Ge Merkezi'nde geliştirilen körüklü e-KENT, 18,75 metrelik uzunluğuna rağmen yüksek manevra kabiliyetiyle dikkat çekiyor. Tasarım çizgisıyla BIG SEE ödülünün de sahibi olan e-KENT, teknolojsi, güvenlik alanındaki yenilikçi çözümleriyle fuar ziyaretçilerinin



beğenisine sunuluyor. Yüksek yolcu kapasitesi, geniş iç hacim sunarken dört adet geniş ve metro tipi elektrikli kayar kapılar yolcuların araç içerisine hızlı iniş-binişlerine imkan sağlayan araç, 350, 490, 560 kWh gibi farklı batarya kapasite seçenekleri sunuyor. Otobüsün Li-ion NMC bataryaları, hızlı ve yavaş şarj özellikleriyle taşımacılığa çeviklik katıyor. Körüklü e-KENT farklı şarj opsiyonları sayesinde ister garajda ister pantograf tipi şarj özelliğiyle de yol güzergahında hızla şarj edilebiliyor.

INNOTRANS'ta OTOKAR farkı

Otokar'ın elektrikli otobüslerinin Almanya'daki diğer durağı ise 13. InnoTrans ulaşım teknolojileri ve mobilite ticaret fuarı oldu. Bu yıl 56 ülkeden 2 bin 770'ten fazla katılımcının yer aldığı InnoTrans'ta Otokar, 12 metrelik elektrikli otobüsü e-KENT'i sergiliyor. İtalya, İspanya, Romanya gibi pek çok farklı Avrupa ülkesinde farklı otobüs şirketleri ve belediyeler tarafından denemek büyük beğeni kazanan çevre dostu e-KENT, şehirlerin

sürdürülebilir kalkınmasına katkıda bulunmayı hedefliyor.

Yenilikçi, dikkatleri üzerinde toplayan tasarımın yanı sıra konforu, sahip olduğu teknolojiler ve güvenlik alanındaki yenilikçi çözümleriyle ön plana çıkan e-KENT sektörün en iddialı araçları arasında yer alıyor.

Tam şarjla topografya ve kullanım profiline bağlı olarak 300 kilometre üzerinde menzil sunabilen araç, geniş iç hacmi ile yolcular için daha iyi görüş ve konfor sunuyor.



Sertoğlu ailesinden muhteşem düğün

TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Muammer Sertoğlu geçtiğimiz hafta oğlu Yunus Emre Sertoğlu'nu evlendirmenin büyük mutluluğunu yaşadı. Görkemli bir düğünle dünya evine giren Feyza Durmazoğlu ve Yunus Emre Sertoğlu çiftinin muhteşem kır düğünü, Düzce'de gerçekleşti. Muammer Sertoğlu'nu; bu mutlu

gününde sektörün önemli isimleri de yalnız bırakmadı. Düğüne; At Yetiştiricileri Derneği Başkanı Talip Öztürk, TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Genel Sekreter Mustafa Dağıstanlı, Yönetim Kurulu Üyeleri Bülent Yıldız, Mustafa Zorba, Nihat Kılıç, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız, Gülen-Ses Turizm

şahibi Mustafa Ünal, Lüks Mersin Seyahat sahibi Ebedin İnanç, Metro Turizm Karadeniz Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız, Metro Turizm Genel Müdürü Mustafa Öner ve türkücü İsmail Türüt katıldı. Biz de GÜLEGÜLE Gazetesi olarak Feyza Durmazoğlu ve Yunus Emre Sertoğlu çiftine yaşam mutluluklar diliyoruz.





TEMSA'NIN BAŞARILI BAYİSİ SOYCAN KARDEŞLER HEDEF BÜYÜTTÜ



2025'te Türkiye'nin en büyük servisini açacak

TEMSA'nın sahadaki en güçlü temsilcilerinden birisi olan Soycan Kardeşler, devasa bir yatırıma hazırlanıyor. Türkiye'de ağır vasıtada en büyük servis noktasını hizmete sunmayı hedeflediklerini belirten Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Soycan, "2023 Nisan ayında temel atmayı planlıyoruz. 2025 yılında da servis noktamızı hizmete açacağız. Burada elektrikli araç dönüşümüne yönelik de hazır bir servis olacak" dedi.

TEMSA'nın Ankara'daki servis hizmet noktaları arasında yer alan Soycan Kardeşler ile global otobüs üreticisinin yolu 1986 yılında kesişiyor.

1987 yılında TEMSA servis noktası olarak hizmet süreci başlıyor. Soycan Kardeşler'in OSTİM'deki mevcut servis noktası toplam 3 bin metrekarelik bir alana sahip.

1200 metrekaresi kapalı alan üzerinde yer alan servis noktasında aynı anda 10 adet büyük ve küçük otobüslerin tamir ve bakımları yapılıyor. Şu anda serviste 15 kişilik bir ekiple hizmet veriliyor.

TEMSA değer verildiğini hissettiriyor 35 yıldır TEMSA ailesi içinde yer almanın çok büyük mutluluk olduğunu belirten Soycan Kardeşler Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Soycan, "TEMSA size değer verildiğini her an hissettiğiniz bir şirket."

Siz de bu değer karşılığını verebilmek ve başarılı sonuçlar elde edebilmek için var gücünüzle çalışıyorsunuz.

En güzel tarafı TEMSA'nın CEO'sundan, satış direktörlerine kadar herkese ulaşma imkanınız var. Bir araçta arıza mı oldu, telefonla merkezle bağlantı kurulur, çözümlenmesi için hemen uçağa ekip gelir. Hiçbir kimsede kapris yok.

"Beni niye aradın, gece yarısı niye rahatsız ettin" yok.

İlişkiler çok güzel. Bizim gibi müşteri de TEMSA yöneticilerine çok kolaylıkla ulaşabiliyor" şeklinde konuştu.

2023 Nisan'da temelini atıyoruz TEMSA servis noktasını büyütmeye yönelik planlamaları çok önceden başladıklarını ve bunun içinde arsa satın aldıkları belirten Soycan Kardeşler Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Soycan, "Hedefimiz 2023 yılında ülkemizin ağır vasıtada en büyük servis noktasını hizmete açmaktır."

Ancak arsayı aldıktan sonraki süreçte bir anda pandemi başladı ve biz de planlarımızı ertelemek zorunda kaldık.

"Yaptığımızda gerçekten güzel bir servis noktası olsun" dedik. Bunda da haklı çıktık. Pandemi de birçok şirket otobüslerini çalıştıramadı.

Şimdi normalleşme sürecindeyiz ama bu kez de ekonomik kriz nedeniyle yolcu taşımacılığı tam kapasite ile hizmet veremiyor.

Şu anda artan yakıt fiyatları ile 30 kişi ile sefere gitse otobüs maliyetini karşılamak mümkün bulamıyor. Biz bu zorlu dönemde otobüslere bakım ve onarımlarda çok ciddi destekler sağladık.

Pandemi öncesine göre günlük 16 olan servis girişi 8'e düştü. Yüzde 50 azalma var.

Biz bütün olumsuzluklara rağmen yine de servis noktasını oluşturmak için çalışmalara başladık.

2023 Nisan ayında temel atmayı planlıyoruz. Bir aksilik olmaz ise 2025 yılında ülkemizin ağır vasıtada en büyük servis noktasını hizmete sunacağız.

Bu alan 5 bin metrekare üzerine olacak ve orada Canter'in yanı sıra TEMSA'nın farklı ürünlerine yönelik de hizmet verme düşüncemiz var. Araç satışına yönelik ise benim bir düşüncem yok, yeni jenerasyon bu konuda nasıl bir karar alırsa ona göre ilerlenir.

Şu an OSTİM'deki servisimizde elektrikli araçlara da bakıyoruz. Türkiye'de iki servis buna hazır. Samsun'daki TEMSA servisi ve biz. Yeni servis noktamızda elektrikli araç dönüşümüne yönelik de hazır bir servis olacak" dedi.

Müşterim aracımı başkasına elletmez Yol yardım olarak kullanıcılara Türkiye'nin her yerinde hizmet verebildiklerini de belirten Yüksel Soycan, "Rakibiniz olacak, rakip sizi geliştirir."

Ben işimden hiçbir zaman yılmadım.

Benim müşterim arabasına başka yerde elletmez. Van'da olsun, Edirne'de olsun, müşterim arar, biz ona hizmet sunarız.

Yılların verdiği bir diyalog. Ben bu hizmeti sunmak durumundayım. Ekip Edirne'den daha yeni bir motor, şanzıman söküp geldi.

İstanbul'da, Edirne'de ustam yok var. Araç arıza yapar asıl önemli olan onun arkasında durmak, hizmeti kesintisiz sunabilmek.

30 yılı aşkın müşterilerimiz var. Ama bir nokta var ki çizginiz hep belli olacak. Sizi çekmek istedikleri noktalara gitmeyeceksiniz bazen müşterinin dediği noktaya giderseniz o da olmuyor.

Benim fiyatım bu. Beni tercih eden bana gelsin. Ben yaptığım işin arkasında da duruyorum.

Yedek parça açısından bulunabilirlik yüzde 85 seviyesinde" diye konuştu..



Kullanıcı TEMSA araçlardan memnun

TEMSA otobüslerden kullanıcıların memnuniyet duyduğunu da vurgulayan Yüksel Soycan, "TEMSA'nın yeni araçları düşük yakıt tüketimi ile de kullanıcıya önemli bir avantaj sağlıyor."

Artan bu yakıt fiyatları ortamında eski araçlara göre daha düşük yakıt tüketimi elde etmek çok önemli bir kazanç.

Zaten müşteri yeni aracı hem düşük yakıt tüketimi hem de garanti sürecinde bakım ve tamir avantajı nedeniyle alıyor" dedi.

TEMSA bizi çok geliştirdi

Yüksel Soycan'ın babası ve amcası otomotiv alanına 1967 yılında tamericilik ile başladılar. Yüksel Soycan ise hayali daha başka. Üniversite okuyor ve mikrobiyolog olarak mezun oluyor.

Eşi ile laboratuvar açma hedefiyle ilerlerken bir gün tesadüfen babasının iş yerinde bulunurken ziyaretçiler oluyor.

Gelenler bir Japon yönetici ve Adana'dan gelen TEMSA ekibi. Babasına bayilik teklifi yapıyorlar ama bunu kabul eden oğul Yüksel Soycan oluyor.

O an Yüksel Soycan, "Bir servis noktası olmak, 'babamın duvarlarını

yıkarak demektir" ama ben hiç korkmadım hatta çok da heyecanlandım. TEMSA bize yedek parça göndermeye başladı ve 6 ay hiç para almadı. Çek yazıyorduk, vade sınırı falan da yok. TEMSA bize para kazandırdı.

Ben Adana'da bir toplantıda Sabancı Holding yöneticisine, "Biz boşuna fakülte bitirmişiz. Hayatı biz Sabancı Holding ile öğrendik" dedim. Böyle büyük kurumsal bir yapının içine girince sizin de hayata bakışınız, vizyonunuz çok farklı hale geliyor. Çok paranız olsa bile bunu bu şekilde öğrenemezsiniz."

TEMSA bizimle çok ilgilendi, bizi çok geliştirdi. Rahmetli Özdemir Sabancı ayda bir kez bizi toplar ve İstanbul Hilton'da toplantılar yapılırdı. Ben hiçbir zaman 'ben bilirim' diye çıkmadım aksine herşeyi öğrenmeye odaklandım.

Bu iş çok hareketli geldi ve bu işi çok sevdim. Ben Rahmetli Özdemir Sabancı, Rahmetli Sakıp Sabancı ile tanışmış olma nedeniyle kendimi ayrıcalıklı hissediyordum. Bize değer verdiler. Benim çocuklarımda Sabancı Holding sayesinde yetişti ve ailemin tamamında Sabancı Holding ve TEMSA'ya bir bağlılık var.

Sahadaki elçilerimiz servise bayiler TEMSA CEO'su Tolga Kaan

Doğancıoğlu Soycan Kardeşler Otomotiv'i ziyaret etti.

Yetkili servis yapılanmalarına yönelik değerlendirmelerde bulunan Doğancıoğlu, "TEMSA 50 yılı aşkın bir marka."

Bir markanın gerçek varlığı aslında müşterisini ne kadar memnun edebildiği ile ölçülebilir. Marka sadece ana fabrikadan oradaki faaliyetlerden beslenmiyor.

Müşteriye dokunan yerlerle aslında gelişiyor. Bu açıdan hem yetkili servislerimiz ve yetkili satıcılarımız kullanıcıların derdiyle ilk karşılaşan kişiler, bizden belki daha çok markaya katkı veren gerçek elçileri, gerçek sahipleri onlar.

Bu açıdan da onların yerinde dinlemek için yetkili servis ve bayilerimizi ziyaretler gerçekleştiriyoruz" şeklinde konuştu.

Müşteri memnuniyeti yüzde 95

TEMSA Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Celal Köroğlu ise şunları söyledi: "Biz TEMSA olarak yıla başından itibaren IPSOS firmasıyla ölçmeye başladık."

Firma, servisten hizmet alan müşteriye sorularla yöneltilen memnuniyetini ölçüyor. Burada Soycan Kardeşler'in memnuniyet skoru ilk 5 ay için yüzde 95'...

Çevrecilik Isuzu'nun temel önceliği

Üretimin her aşamında çevreciliği ön planda tutan Anadolu Isuzu, bu alanda yaptığı çalışmaları, Küresel Raporlama Girişimi (GRI) kılavuzuna uyumlu olarak hazırlanan '4. Sürdürülebilirlik Raporu'nda yayınladı. Şirket, Birleşmiş Milletler(BM) Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları'nın (SKA) 13 başlığına doğrudan katkıda bulunuyor.

KÜÇÜK otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, tüm paydaşları ve toplum için değer yaratma hedefiyle attığı adımlarının yer aldığı Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı. Bu yıl dördüncüsü hazırlanan raporda, Anadolu Isuzu'nun başta çevresel etki olmak üzere sürdürülebilirlik alanındaki faaliyetlerine ilişkin sosyal ve ekonomik tüm performans göstergeleri ve bildirimleri, Küresel Raporlama Girişimi (GRI) raporlama kılavuzu çerçevesinde hazırlanarak kamuoyuna sunuldu. Rapor, Anadolu Isuzu'nun sürdürülebilirlik alanındaki gerek yönetsel gerekse ürün ve üretim faaliyetleri ile ilgili tüm süreçlerinin ekosistem olan etkisini en aza indirmek üzere yürüttüğü çalışmalarla ilgili detaylı bilgiler içeriyor. Sürdürülebilirlik Raporu'nda ayrıca şirketin cinsiyet ve fırsat eşitliği ilkeleri doğrultusunda kurum içindeki hem operasyonel ve idari kadrolarda hem de yönetim kademesindeki kadın çalışan sayısının artırılmasına yönelik olarak büyük bir titizlik ve inçelikle hayata geçirdiği projelere değiniliyor.

Isuzu öncü rolünü sürdürüyor

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan konuyla ilgili açıklamasında şunları söyledi: "Anadolu Isuzu olarak, bugün dünyanın temel öncelikleri arasında ilk sırada yer alan sürdürülebilirliğe ilişkin politikalarımızı ilan ettiğimiz 2018 yılından bu yana sürdürülebilirliği kurumsallaştırma yolculuğumuzda önemli adımlar atmaya hız kesmeden devam ediyoruz. Memnuniyetle ifade etmek isterim ki, kamuoyu ile dördüncüsünü paylaştığımız son Sürdürülebilirlik Raporumuz, Anadolu Isuzu ailesinin sür-

dürülebilirlik sürecini çevresel etkiden fırsat ve cinsiyet eşitliği ve kapsayıcılığa kadar uzanan geniş yelpazedeki tüm boyutlarıyla içselleştirdiğini doğrular nitelikte sonuçlar ortaya koyuyor. Verdiğimiz taahhütlerin yanı sıra hayata geçirdiğimiz uygulamalar ve projelerle Birleşmiş Milletler'in Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları arasında yer alan başlıkların önemli bölümüne katkıda bulunuyoruz. Bu yöndeki çalışmalarımız Avrupa başta olmak üzere dünya pazarlarındaki başarı grafiklerimize de olumlu yansıyor. Şirket olarak tüm iş birimlerimizin katılımıyla birçok projeyi hayata geçirdik. Anadolu Isuzu olarak dördüncüsünü hazırladığımız Sürdürülebilirlik Raporumuz aracılığı ile bu alandaki hedeflerimiz doğrultusunda attığımız güçlü adımları paydaşlarımız ve iş ortaklarımızla paylaşıyoruz. Otomotiv alanında üretim yapan bir şirket olarak sorumluluğumuzun bilinciyle sürdürülebilirlik alanında da sektörümüze öncülük etmeye devam edeceğiz. Ürünlerimizde, hizmetlerimizde ve tüm üretim süreçlerimizde sürdürülebilirlik bizim temel önceliğimiz olacak."

Altı öncelikli başlık belirlendi

Anadolu Isuzu, kurumsal sürdürülebilirlik yolculuğundaki önceliklerini de belirledi. Şirketin iç ve dış paydaşlarının bildirimleri ve geri dönüşleri ışığında belirlenen bu başlıklar şöyle sıralanıyor: - Araç kalitesi ve Yol Güvenliği - İklim Krizi ve Çevresel Etkiler - Ar-Ge ve İnovasyon - Dijitalleşme ve Siber Güvenlik



- İş Etiği ve İnsan Hakları
- Paydaş İlişkileri ve İş birliği

Anadolu Isuzu, önümüzdeki dönemde özellikle sorumluluk aldığı bu başlıklarda somut çıktılar alma hedefi ile çalışmalarını daha da hızlandıracak. Anadolu Isuzu'nun sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusundaki çalışmalarına bugüne kadar yurt içinde ve yurt dışında birçok ödüle layık görüldü. Anadolu Isuzu son olarak CNG alternatif yakıtlı ve yüzde 100 biyogaz uyumlu Isuzu Kendo/Interliner otobüs ile Avrupa'da "Yılın Sürdürülebilir Otobüsü 2022" ödülünün sahibi oldu. Anadolu Isuzu sürdürülebilirlik alanında attığı adımlar ve imza verdiği taahhütler ile birçok uluslararası inisiyatifte yer alarak kısa süre önce iklim değişikliği ve küresel ısınmanın olumsuz etkilerine karşı çaba gösteren uluslararası Bilim Temelli Hedefler Girişimi'ne (SBTi) imza verdi.

Ticari araç sektöründe 2040 yılına kadar yeni kamyon ve otobüs satışlarında "yüzde 100 sıfır emisyon" hedefi ile çalışan "Drive to Zero" inisiyatifine de katılan Anadolu Isuzu son olarak, kurumsal sürdürülebilirlik alanında dünyanın en önemli inisiyatiflerinden biri olan UN (Birleşmiş Milletler) Glo-

bal Compact platformuna imza verdi.

Yeşil enerji ile üretim

Anadolu Isuzu sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda üretim faaliyetlerinde yeşil enerji kullanımını amacıyla çalışmalarında önemli bir başarı elde etti. Şirket bu doğrultuda Çayırova'daki üretim tesislerinin çatılarına kurulan fotovoltaik güneş enerjisi santralinin tamamlanmasıyla, 2022 yılının son çeyreği itibarı ile üretimde ihtiyaç duyduğu elektriğin yüzde 55'ini güneş enerjisinden karşılamayı planlıyor.

Çevre için daha fazla inovasyon

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, sürdürülebilirlik, Ar-Ge ve inovasyon hedefleri doğrultusunda, üretim çalışmalarında doğaya zarar vermeyen geri dönüşümlü biyokompozit malzeme kullanımını teşvik etmeye çalışmaları sürdürüyor. Bu doğrultuda Rize'de faaliyet gösteren Komporize'nin bölgedeki çay hasat ve işleme süreçlerine ortaya çıkan çay liflerinden geliştirdiği biyokompozit malzeme, birçok aksam ve komponentin üretiminde plastik yerine kullanılacak çevreci, sağlam ve güvenilir bir alternatif sunuyor.



ISUZU'nun elektrikliisi Anadolu turunu tamamladı

KÜÇÜK otobüste birçok yeniliğe öncülük eden Anadolu Isuzu, Fransa başta olmak üzere yurt dışı pazarlarda büyük beğeni toplayan yüzde 100 elektrikli ve sıfır emisyonlu otobüsü NovoCiti VOLT'un belediyelere, ulaşım operatörlerine ve taşımacılık kooperatiflerine yönelik tanıtım aktivitelerini sürdürüyor.

NovoCiti VOLT için 4 şehir kapsayan test turu, uğradığı tüm şehirlerde katılımcılardan tam puanlar alarak tamamlandı. Test turu kapsamında etkinliklerde tam elektrikli, sıfır emisyonlu, sessiz ve çevre dostu NovoCiti VOLT'un toplu ulaşımında özellikle belediyelere sağladığı avantajlar anlatıldı. Etkinliklerde NovoCiti VOLT'un sunduğu rakipsiz avantajlar hem pratik hem de teknik düzeyde aktarılırken test sürüşleri ile de katılımcıların yüzde 100 elektrikli araç sürüşünü deneyimlemesi sağlandı.

NovoCiti VOLT test turu organizasyonu Manisa, Antalya, Kayseri ve İzmir şehirlerinde düzenlendi. NovoCiti VOLT, bu şehirlerin büyükşehir ve yerel belediyelerinin ulaşım daireleri ile toplu taşıma birimlerinin üst düzey yöneticilerinin yanı sıra şoförler cemiyeti ve taşımacılık kooperatifleri gibi toplu ulaşım ve taşımacılık hizmeti veren meslek örgütlerinin üst düzey yöneticileri ve temsilcilerinin büyük beğenisi topladı. Otomotiv endüstrisinde yeni bir kategori olan yüzde 100 elektrikli otobüs sınıfında sahip olduğu üstün özellikler ile göz dolduran NovoCiti VOLT, Anadolu Isuzu'nun ve Türkiye'nin gururu olarak satışa sunulduğundan itibaren büyük bir başarıya imza attı. NovoCiti Volt son olarak dünyanın saygın tasarım yarışmalarından olan ABC Design Award'da "Transportation" kategorisinde ödülle layık görüldü.



Ali Bilir, 'Hep Birlikte Yönetmek' şiarıyla TÜRSAB başkan adayı oldu

TURİZMCİ yazar Ali Bilir, 'iyi yönetilmiyor' dediği Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği'nin (TÜRSAB) 25. dönem başkanlığı için adaylığını açıkladı. Halen birliğin Başkan Yardımcılığı görevini sürdüren Ali Bilir, neden aday olduğunu geniş katılımlı bir toplantı ile üyelere anlattı.

İşte Ali Bilir'in toplantı konuşmasından satır başları:

15 yılı aşkın bir süredir seyahat mesleğinin gerekliliğini, önemini çok iyi biliyorum. Ülkemize daha çok ziyaretçi gelmesi, bölgelerimizin tanıtılması, ülkemiz ekonomisine daha çok katkı katma değer oluşturması için acentelerimizin güçlendirilmesi gerektiğini biliyorum. Mesleğin yaşadığı sorunları ve çözüm yollarını çok iyi biliyorum. Adayım çünkü benim için yeni bir görev ve sorumluluk almak artık kaçınılmaz bir hale geldi. Son süreçte yaşanan gelişmeler çözümsüz yaklaşımlar, uzlaşmazlık ilkeler ve acentalarımızdan gelen yoğun talepler doğrultusunda aday olmam gerekliliği ortaya çıktı. Şahsıma gösterdikleri teveccühten dolayı

meslektaşlarımıza bir kez de sizlerin aracılığı ile teşekkür ediyorum. Herkes için açık kapı anlayışıyla birlikteyiz, kucaklaşacağız. Yönetim sürecinin hiçbir aşamasında geriye yer olmayacak, her şey şeffaf olacak.



Cumhuriyetimizin 2. yüzyılında gelişen teknoloji ve yenilikleri dikkate alarak, turizm endüstrisinde hak ettiğimiz konuma ulaşmak için hep birlikte çalışacağız.

Turizm endüstrisindeki ekosistemi oluşturan tüm paydaşlar ve bileşenlerle birlikte sıkı ilişkiler kuracağız. Sorumluluğumuzun farkındayız, sorunlarımızın çözümü için karar alıcılarla tüm iletişim kanallarını etkin bir şekilde kullanacağız.

Her seçim kendi özünde önemlidir, kıymetlidir. Hepimizin mesleğini ve geleceğini ilgilendiren 25. dönem olağan genel kurulumuza sayılı günler kaldı.

Bu seçimde hep beraber bir karar alacağız. Ya eskiye dönüş yolunu tekrar açacağız, ya da artık eskiye asla dönüş yoktur diyeceğiz.

Acentalarımızın Kazanması için... Hep Birlikte Yönetmek için... TÜRSAB'ın Turizmde Otorite Olması için... Mesleğimizi Geleceğe Taşımak için... TÜRSAB'da yeni Bir Dönem için... ŞİMDİ TAM ZAMANI diyoruz...

Ali Bilir, 5'inci kitabında 'Nasıl Düşünürsen Öyle Yaşarsın' dedi

İNADINA yazmak lazım; 'okurlar mı' diye takılmadan... Okuyan çok fazla olmasa da var tabii ki! Önemli olan da budur zaten... Ekonomi ve psikoloji alanlarında doktora kademesine kadar eğitim gören, Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği (TÜRSAB) Başkan Yardımcısı ve Bilir Turizm'in sahibi Ali Bilir de, birikimini aktarmak adına yazmayı hiç ama hiç ihmal etmedi. Bugüne kadar büyük ilgi gören 4 kitabını yayımlayan turizmci yazar Ali Bilir, mutlu ve başarılı bir yaşamın ipuçlarını verdiği 5'inci kitabı 'Nasıl Düşünürsen Öyle Yaşarsın'ı okurlarıyla buluşturdu. Ali Bilir, Timaş Yayınları tarafından yayımlanan yeni kitabını okurları için imzaladı.

İŞTE KİTAPIN ANLATTIKLARI:

Hayatı anlamlı bir hâle getirmek veya anlamlı bir hayat yaşayıp gelecek kuşaklara güzel bir dünya sunmak elimizde. Bunun için değişimi önce kendimizden başlatmalıyız. Öncelikle yeteneklerimizi tanıyıp kendimizle barışık olacak, sonra da hayata karşı olumlu bir bakış açısı geliştirerek çevremize yararlı olmaya çalışacağız. Yeni bir başlangıç yapma kararı verecek olan sizlersiniz. Her bitiş aslında yeni bir

başlangıçtır. Bu satırları okuduğumuzda bile birçok sıkıntı yaşıyor olabilirsiniz. Ama unutmayın, gecenin en karanlık vakti aydınlığa en yakın olduğumuz zamandır. Bu nedenle umutsuz olmayın. Hiç beklemediğiniz bir anda yaşamınıza bir aydınlık gelebilir.

Hayata dair deneyim ve bilgileri kazanmanın belli bir zamanı, bir süreci olmadığı gibi; öğrenmenin de belli bir zamanı ve süreci yoktur. Yeter ki öğrendiğimiz her bilgiyi ve deneyimi doğru kullanalım ve edindiğimiz, öğrendiğimiz birikimlerle geleceğe daha sağlıklı yürüyeelim. Değişim bizim elimizde. Bunu gerçekleştiren milyonlarca insan varsa bunlardan biri de neden siz olmayasınız ki?...

Şimdi durun bakalım... Kendini seviyorsanız değil mi? "Eveeet" dediğinizi duyar gibiyim. Ali Bilir, psikoloji alanında yaptığı akademik çalışmalardan edindiği bilgileri iş ve yaşam deneyimlerinden getirdiği tecrübü bilgisiyle bütünleştirerek okuyucularına sunuyor. Nasıl Düşünürsen Öyle Yaşarsın, iyi bir hikâye yazmak ve hayatında kalıcı izler bırakmak isteyenleri kendi içlerinde saklı duran cevheri keşfetmeye davet ediyor.



Seyyah'a 100'lük çekici teslimatı



MAN, MAPAR Otomotiv üzerinden sektörünün güçlü kuruluşu Seyyah Taşımacılık'a 100 adet MAN TGX 18.470 4x2 BL SA çekici sattı. Siparişin 70'lik kısmı teslim edilirken, kalan 30 araç ise, eylül ayı içerisinde firmanın filosuna katılacak. Seyyah Taşımacılık, 2021 Yılın Kamyonu' ödüllü MAN çekicileri, Avrupa'daki hizmet ağını genişletmek için kullanacak.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. MAN, son olarak MAPAR Otomotiv üzerinden yılın büyük teslimatlarından birini daha gerçekleştirdi. Türkiye lojistik sektörünün köklü firması Seyyah Taşımacılık A.Ş., yeni araç yatırımında MAN'ı tercih etti ve 100 adet MAN TGX çekici için MAPAR ile sözleşme imzaladı. Eskişehir merkezli firma, satın aldığı yeni MAN çekicilerden 70 adedini, İstanbul'da gerçekleştirilen bir törenle teslim aldı. Geriye kalan 30 adet MAN çekici ise, eylül ayı içerisinde firmaya teslim edilecek.

TESLİMATTA konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, "Pandemi ve sonrasında lojistik sektöründe araç noktasında önemli bir talep artışı oldu. Ancak bu talep artışına karşın, ortaya çıkan çip krizi, tedarik sorunları ve Rusya'nın Ukrayna'ya yönelik savaşı, şirketlerin üretim süreçlerini çok daha zorlu hale getirdi. MAN olarak, bu zorlu süreçte zamanında aldığımız doğru kararlarla,



Teslimata MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Genel Müdür Tuncay Bekiroğlu, Kamyon Satış Direktörü Şerkan Sara, Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Ataç Şeran, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin, İzmir Genel Müdürü Caner Perk, Kamyon Satış Müdürü Şevki Atalay, Seyyah Taşımacılık Yönetim Kurulu üyeleri Bülent Baysal ve Derviş Baysal katıldı.

müşterilerimizin tüm taleplerine en hızlı şekilde cevap vermeye çalıştık. Bugüne kadar da onların bize olan güvenini boşa çıkarmayarak, teslimatlarımızı zamanında yapmaya devam ettik. 'Yaşam Boyu İş Ortağı' olarak gördüğümüz müşterilerimiz ile kurduğumuz bu yol arkadaşlığımız temelde ise, şüphesiz güven ilkesi var. Bu karşılıklı güven ilkesi üzerine inşa ettiğimiz iş birlikleri sayesinde bugün pek çok sektörde lider

firmaların güvenilir çözüm ortağı konumunda bulunuyoruz. Bu firmalardan bir tanesi de iş birliğinden her zaman onur duyduğumuz Seyyah Taşımacılık A.Ş.'dir. Bu iş birliğimizin önümüzdeki süreçte daha da artarak devam edeceğine inanıyorum. Araçlarımızın, Seyyah Taşımacılık Ailesi'ne hayırlı olmasını diliyorum" şeklinde konuştu.

Firma olarak, 1958 yılından faaliyete başladıklarını ve 1960'lardan bu

yana da MAN ile iş birliklerinin devam ettiğini hatırlatan Seyyah Taşımacılık A.Ş. Yönetim Kurulu üyesi Bülent Baysal da, "MAN, ağır ticari araç sektöründe dünya üzerinde kendini kanıtlamış bir marka. Bugüne kadar şirketimiz için daima güvenilir bir çözüm ortağı oldu. Gururla söyleyebilirim ki, 64 yılın verdiği tecrübe ile bugüne kadar da seçtiğimiz yol arkadaşlarımız konusunda hiç yanılmadık" diye konuştu.



OTOKAR'ın teslimatları aralıksız devam ediyor

Atlas ile hafif kamyon segmentine giren Otokar, kısa süre içerisinde pazarda söz sahibi oldu. Şirketin önemli satışlarından birisi de Bursa'ya gerçekleşti; Gentek Lojistik ve Ortem Temizlik'e toplam 21 adet Atlas teslim edildi.

SAVUNMA sanayisinden büyük otobüse, küçük otobüsten hafif ticari kamyonu kadar pek çok alana yönelik üretim yapan Otokar, henüz çok yeni sayılmasına rağmen Atlas modeliyle kamyonunda da söz sahibi olmayı başardı. Her hizmete uyarlanabilir esnek yapısıyla son 10 yılda farklı iş kollarında işletmelerin öncelikli tercihi olan Atlas kamyonu ile kullanıcılarının yükünü hafifleten Otokar'ın yeni teslimat adresi Bursa oldu. Konforu ve sürüş güvenliğinin yanı sıra güçlü ekonomik motoru ile her daim kazandıran Otokar Atlas için art arda Bursa'da iki teslimat birden gerçekleştirildi.

40 yıllık geçmişe sahip olan Gentek Lojistik, temizlik işlerinde

kullanılmak üzere 15 adet Atlas alırken, Ortem Temizlik ise 6 adet Atlas ile filosunu güçlendirdi.

Otokar Bayii Erdeğer Motorlu Araçların arka arkaya düzenlediği teslimat törenlerinde; Gentek Lojistik Genel Müdürü Erkan Yeşiltepe, Ortem Temizlik Satın Alma Müdürü İbrahim Kocağa, Otokar Ticari Araçlar Direktörü Murat Tokatlı, Otokar Kamyon Satış Birim Yöneticisi Ümit Şangüder, Otokar Kamyon Bölge Satış Yöneticisi Çağdaş Şengül, Erdeğer Motorlu Araçlar Genel Müdürü Tunç Ertaş, Erdeğer Motorlu Araçlar Satış Müdürü Korkut Karakaya ve Erdeğer Motorlu Araçlar Kamu ve Özel Satışlar Yöneticisi Emre Ön hazır bulundu.



PO, kadın futbolunda 2 ezeli rakibe sponsor oldu



Petrol Ofisi, Galatasaray Kadın Futbol Takımı'nın isim ve forma sponsorluğunu üstlendi. CEO Mehmet Abbasoğlu, 'Petrol Ofisi olarak, müthiş başarılarında kadınlarla beraber yürümek, bizim için bir sponsorluktan çok daha fazlası' dedi.

TÜRKİYE'nin akaryakıt ve madeni yağ sektörlerindeki lider markalarından Petrol Ofisi, 18 Eylül 2021 tarihinde kurulan ve 2021-2022 sezonunda Turkcell Kadın Futbol Ligi'nde yer alan Galatasaray Kadın Futbol Takımı'nın isim ve forma sponsorluğunu üstlendi. Yapılan anlaşmaya göre Galatasaray Kadın Futbol Takımı, yeni sezonda Galatasaray Petrol Ofisi adıyla mücadele edecek. Ali Sami Yen Spor Kompleksi Nef Stadyumu'nda gerçekleştirilen imza törenine Petrol Ofisi'nin yeni CEO'su Mehmet Abbasoğlu ile Galatasaray Futbol Kulübü Başkanı Dursun Aydın Özbeke katıldı.

Törende konuşan Petrol Ofisi CEO'su Mehmet Abbasoğlu, şunları söyledi: "Türkiye'nin

gelişimini destekleyen her projede, yenilikçi ve öncü olma misyonumuzla hareket ediyoruz. Spora olan desteklerimizi anlık başarılarından uzak, Türkiye'nin geleceğine doğru atılan bir adım olarak görüyoruz. Global arenada öne çıkan kadın futbolu, Galatasaray gibi başarılı temsilcileri ile gelecek vadeli. Kadınların yaptıkları her işte yakaladıkları müthiş başarıların yanında onlarla beraber yürümek bizim için bir sponsorluktan çok daha fazlası. Onlardan aldığımız güç ve ilham, onlara verdiğimiz destekten daha fazla. Yapmış olduğumuz bu anlaşma ile ülkemizde kadın futbolunun bilinirliğinin artmasını, bu sayede yeni kadın sporcuların da yetişebileceği bir alan yaratmaya da katkı sunmayı hedefliyoruz. Kadın futbolunun gelişimini, marka değerini yükseltmeyi hedeflediğimiz bu birliktelik doğrultusunda, Galatasaray Kadın Futbol Takımı'nı desteklemekten büyük gurur duyuyoruz. Türkiye'nin geleceğini desteklemeye devam edeceğiz."

Galatasaray Spor Kulübü'nün tüm branşlarda ilk olma, önde olma misyonuna sahip olduğunu vurgulayan Galatasaray Spor Kulübü Başkanı Dursun Aydın Özbeke: "Galatasaray olarak Kadın futbolunda da bu misyonumuzu sürdürdük. Galatasaray Spor Kulübü ve Petrol Ofisi, Cumhuriyet tarihinin en önemli kuruluşları arasında yer alıyor. Bu iki köklü ve güzide kuruluşun, Petrol Ofisi ve Galatasaray'ın iş birliğinin Türk futbolu için kadın futbolumuz için önemli bir sinerji yaratacağına inanıyoruz. Enerji sektörünün köklü ve önemli markası olan Petrol Ofisi, enerjisini kadın futbol takımımızla sahaya güçlü bir şekilde yansıtacaktır" şeklinde konuştu



Petrol Ofisi, Galatasaray Kadın Futbol Takımı'nın ardından Turkcell Kadın Futbol Ligi'nde mücadele eden Fenerbahçe Kadın Futbol Takımı'nın da isim ve forma göğüs sponsorluğunu üstlendi. CEO Behmet Abbasoğlu, bu iş birliğinden büyük onur duyduklarını dile getirdi.

ÖNEMLİ sosyal sorumluluklarıyla adından söz ettiren Petrol Ofisi, Türk futbolunun önemli temsilcilerinden Fenerbahçe Spor Kulübü ile kadın futbolunun gelişimi için güçlerini birleştirdi. Bu doğrultuda, Petrol Ofisi ile Turkcell Kadın Futbol Ligi'nde mücadele eden Fenerbahçe Kadın Futbol Takımı arasında bir sponsorluk anlaşması imzalandı. Ülker Stadyumu Fenerbahçe Şükrü Saracoğlu Spor Kompleksi'nde düzenlenen imza töreni, Petrol Ofisi CEO'su Mehmet Abbasoğlu, Petrol Ofisi CMO'su Sinan Seha Türkseven, Fenerbahçe Spor Kulübü Başkanı Ali Koç, Fenerbahçe Genel Sekreteri Burak Ç. Kızıllan, Fenerbahçe Kadın Futbol Takımından sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi M. Kemal Danabaş ve futbolcuların katılımıyla gerçekleşti.

Fenerbahçe Kadın Futbol Takımı, 2022-2023 sezonundan itibaren Fenerbahçe Petrol Ofisi adıyla ligde şampiyonluk mücadelesi verecek.

Törende konuşan Petrol Ofisi CEO'su Mehmet Abbasoğlu, "Akaryakıt sektöründe lider, 81 yıllık köklü bir marka olarak, 115 yıllık geçmiş ve başarılarıyla spor dünyamızın en büyük kulüplerinden Fenerbahçe ile, kadın futboluna değer katacak bir sponsorluk anlaşması yapmaktan büyük bir onur duyduğumu belirtmek isterim. Yaptığımız bu anlaşma ile ülkemizde kadın futbolunun bilinirliğinin artmasına ve aynı zamanda kadın futbolunun gelişimine katkıda bulunmayı hedefliyoruz.

Toplumsal hayatın tüm alanlarında kadınların gücüne, yaratıcılığına ve zekasına güveniyoruz. Bu nedenle de büyük şirket olmanın sorumluluklarından biri olarak gördüğümüz, cinsiyet eşitliği ve spora olan katkılarımızın üstüne yenilerini ilave ederek arttırmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

Fenerbahçe Genel Sekreteri Burak Ç. Kızıllan da, "Yeni bir sponsorumuz ailemize katılıyor. Kuruluşunun ilk yılında mücadelesiyle bizleri gururlandıran, önümüzdeki yıllarda göstereceği başarılı performansların güçlü sinyallerini veren takımımızın bu sene en büyük destekçisi Petrol Ofisi olacak. Umuyoruz ki sektörün güçlü ismi Petrol Ofisi ile birlikte bu hedeflerimiz güçlenerek devam edecek, hayallerinde futbol oynamak isteyen kadınlara ve kız çocuklarına ilham olmaya, onları hayallerine bir adım daha yaklaştırmaya devam edeceğiz. Kadınların Türk futbolunda güçlenmesi için yanımızda olan Petrol Ofisi ailesine teşekkür ediyor, bu sezon mücadelesini Fenerbahçe Petrol Ofisi olarak sürdüreceğimizi takımımızla başarılarla dolu bir sezon biliyorum" dedi



2023'e yeni yönetmelikle girme umudumuz arttı

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi olarak, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığımız ile birlikte uzun süredir planladığımız 'Karayolu Yolcu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştayı'mızı geçen hafta İstanbul'da gerçekleştirdik. Bu, mevzuat çalıştayımızdan önce Bakanlık yetkilileri ile birlikte iki önemli çalışma yapmıştık.

O çalışmalarda bakanlık, daha önce gündeme getirdiğimiz konularla ilgili ciddi bir hazırlık yaptı. Bu çalıştayın verimli geçmesindeki en büyük etken de, bu hazırlıklar oldu.

O yüzden ben başta sayın Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor olmak üzere bütün ekibine teşekkür ediyorum. Genel Müdür Yardımcısı Haydar Ufuk Kale beye, Daire Başkanı Kerim Civelek beye de hepsine ayrı ayrı teşekkür ediyorum.

Desteklerini esirgemeyen Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı İstanbul 1. Bölge Müdürü Serdar Yücel beye; bu çalıştayın hayata geçirilmesinde kilit rol üstlenen TOBB Genel Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu bey nezdinde TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran' beye, Türkiye Sektör Meclisleri Genel Müdür Vekili Çelebi Doğan hanıma ve **Bilgi İşlem Müdürü Mert Dayanır**'a emeklerinden dolayı teşekkür ediyorum.

Çalıştaya gelince; güzel ve çok verimli bir toplantı olduğunu söylemek isterim. Bütün sektör mensupları ve firma sahiplerinden gelen gerekli sorunlarımızı ve çözümlerimizi en yetkili makamlar düzeyinde gündeme getirme fırsatı bulduk. Şunu görüyoruz, zor bir süreçten geçtik; bir taraftan pandemi, diğer taraftan halen de devam eden Ukrayna-Rusya savaşının ağır yaraları sarılmaya devam ediyor.

Sektörde ciddi bir atıl kapasite birikti. Özmal sayıları, özmal yaşları, çoğalmı katsayıları, cezalar buna benzer birçok sorunu gündeme getirdik.

Bu çalıştay, bir anlamda bakanlık yetkilileri ile yapılmış bir üst toplantı niteliğindedir.

Tabi Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile birlikte, bu üst toplantının bir sentezinin yapılarak taleplerin karşılıklı olarak görüşülmesi de lazımdır.

Bunun için en geç aralık ayı içerisinde iki günlük bir çalıştayın daha yapılması gerekiyor.

Bunu da Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor bey ile konuştuk. Sayın Genel Müdürümüz de

bunun doğru bir yaklaşım olduğunu dile getirdi. Yani bütün bu çalışmaların semeresini göreceğimiz ve sonuçlarını alacağımız iki günlük bir çalıştayın yapılması gerektiğine o da inandı.

Burada gündeme getirilen sorun ve talepleri tek tek ele alıp inceleyecekler, artıları ve eksileri belirleyip ona göre bir yol izleyecekler. Tabii bu süreçte bizler de yine hem kendi içimizde hem de onlarla birlikte çalışacağız.

Sonuçta söz konusu olan kamu yararı ve tüketici yararı ise, yapılması gereken ortak akılla sorunlara çözüm üretmek...

Tüketici yararına tüketici haklarını koruyan, ülke ekonomisine katkı sağlayan, kaynak israfını önleyen, sektörde sürdürülebilirliği sağlayan bir düzenleme yapılması gerektiği açık.

Tabii geçtiğimiz 20 senenin birikimi olan mevzuattaki birikmiş sorunlar var, dolayısıyla aslolan mevzuatın sürekli değiştirilmesi değil, güncellenmesi olmalıdır. Ama artık hepsini de içine alan yolcu ve yük taşımacılığını birbirinden ayıran iki bölümlük yönetmelik hazırlanması gerektiği konusunda biz talebimizi ilettilik Ulaştırma Bakanlığımıza. İnşallah onlar da konuyu bu şekilde değerlendirecekler. Burada önemli olan sektördeki sürdürülebilirlik; yani varlığını devam ettirebilmektir.

Yukarıda da dile getirdim; sektörün en önemli sorunu, gerek pandemi gerek Ukrayna-Rusya savaşıyla başlayan maliyet artışları ve onların tetiklediği yüksek enflasyon nedeniyle maliyetlerdeki aşırı artıştır.

Onlar yukarı doğru gitmeye devam ederken, maliyetlerin aşağı düşmesi artık imkansızdır. Bakınız yaz sezonunun sona ermesiyle birlikte sektörümüzde fiyatlar aşağı doğru eğilmeye başladı ve her zamanki gibi amansız rekabet de başladı. Oysa bizim üzerinde durmamız gereken asıl hususlar şunlar olmalıdır:

Kaynak israfını önlemek, haksız ve yıkıcı rekabetin önüne geçmek, şoför sayılarını verimli bir şekilde düzenleyerek boş şoför ile ilgili zarar etmemek ve hatta az da olsa kâr etmek.

Onun için kilometre maliyet hesabının yapılması lazım. Onun altında fiyat kesilmemesi lazım. Firmalarımızın da fazla sefer yapmadan, dolu sefer yapmayı hedefleyen bir ortak çalışma yapması lazım.

Gündemimizde vardı zaten; yine söyleyeyim taşıma organizatörlüğü konusunu bir yönetmelikle düzenleyip artık hayata geçirmemiz gerekiyor. Bu üst oluşum

sayesinde firmalar güçlerini birleştirecek, kaynakları verimli kullanacak, sefer planlamasıyla boş otobüsler kaldırmayacaktır.

Bununla asla zarar olmayacak, yılın her döneminde kazanç daim olacaktır. Bunun önünün açılması için de mutlaka hat esasının getirilmesi lazım, sınıflandırılmanın getirilmesi lazım.

Herkes her hatta istediği zaman, istediği yere sefer açamamalıdır. Mevzuatta da bu var, bakanlığın buna karşı 11. maddedeki yaptırımları uygulaması lazım.

Ülke ekonomisinde tüketici yararı sağlayacak, çevreye en az etki edecek düzenlemelerin yapılması lazım. Bizim taleplerimizde, sırf kendini koruyup kollayan değil, tüketiciyi de düşünen bir mantık ve kurgu var.

Dahası ülke ekonomisini korumak var. Ulaşım güvenliğini arttıralım, ulaşım konforunu arttıralım istiyoruz. Karayolu yolcu taşımacılığını sürdürülebilir hale getirmek istiyoruz. Bu meslekte çalışan insanların ve firmaların niteliğini arttıralım istiyoruz.

Diyoruz ki mali yeterlik, mesleki yeterlik ve mesleki saygınlık kavramlarının altının mutlaka doldurulması gerekiyor.

Firmalarımızın daha kurumsal yapılara evrilmesi lazım; kendi iç denetimlerini yapan, iç denetim sistemini kuran, oto kontrol yapan bir düzenin firmalarda olması lazım.

Yani üç tane otobüsten bir firma kurulması dönemi kesin kapatmak lazım. Firmalarımızı birleşmeye zorlayacak düzenlemeler yapmamız lazım, iş birliklerini önünü açarak daha güçlü oluşumların önünü açmak lazım.

Firmaların ekonomik açıdan önünü açarak, kaza risklerini en aza indiren bir otobüs şoförlüğü sistemini kurmak için yönetmelikle gerekli düzenlemelerin yapılması gerekiyor.

Tüm bunları çalıştayda dile getirdik. Biz taleplerimizi ilettilik bakanlıkta bunlar üzerine çalışacak.

Dediğim gibi aralık ayında karşılıklı belki arada bir ikili bir konferans toplantısı yapılabilir. Burada karşılıklı görüşmeler olabilir; ama aralık ayında yapılacak toplantı sonucunda artık yeni halıyla beraber 2023'e yeni yönetmelikle girmemiz gerektiğine inanıyoruz.

İnanıyorum ki Ulaştırma Bakanlığımız da bu konuda gerekli çalışmaları yapacak. Yaptığını biliyor görüyoruz; yapmaya devam edecekler ve 2023 yılına az önce dediğim nitelikleri taşıyan bir yönetmelikle girmiş



Mustafa YILDIRIM

olacağız diye düşünüyoruz.

Öte taraftan çalıştaya katılım iyiydi; ben firma sahiplerimize, meslektaşlarımıza, sivil toplum örgütlerimize hepsine ayrı ayrı teşekkür ediyorum, herkes ciddi katkılar sağladı. Sonuçlar inşallah sektörün beklediği gibi olur diye düşünüyoruz.

YHT'nin yaygınlaşmasına karşı değiliz

Ulaştırma Bakanımız, yüksek hızlı trenlerle (YHT) ilgili verileri paylaştı. Rakamlarda ciddi yükseliş var. Ama bizim esas olan sorunumuz hızlı trenle değil.

Buradaki sıkıntı, fiyat politikasıyla alakalı. Demiryolu taşımacılığından devleti zarara uğratan populist fiyatlandırmanın artık son bulmasını istiyoruz.

Fiyatları düşürüp haksız rekabet oluşturmak küşenin yararına değil. Makul mantıklı zarar etmeyen fiyatlarla taşımacılık yapmasını biz de destekleriz.

Havayolu da demiryolunu da denizyolunu da.

Bu modların mutlaka geliştirilmesi lazım. Bu sistem birbirini tamamlayacak sistemler; ve karayolu ile birlikte bunların entegre olması gerekiyor.

Ulaşımın önündeki engellerin kaldırılması lazım. Biz şunu biliyoruz uzun yolda yolcumuz uçağa gitti, kısa yolda tren bizden pay alacak. Bunların hepsi öngördüğümüz şeyler. Ama öngöremediğimiz en önemli şey, korsan taşımacılık.

Korsan taşımacılık denizyolunun da, havayolunun da, devletin de aleyhinde olan bir şey. O yüzden korsan taşımacılığın etkin denetimle caydırıcı hale getirilmesi lazım.

Cezanın caydırıcı olması lazım. Onu da ağırlıklı bir şekilde gündeme getirdik. Bundan sonra çalışmalarımız bu yolda ilerleyecek.

SEYAHAT REHBERİ

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

Biz yolunuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
ASTOR

KAMILKOÇ
1926
444 0562
444 0562

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
0850 600 00 10
Info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCİŞ
www.ercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 65
Vip.: (0533) 204 15 46

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÖZ SIVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPASA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALIBEYNOY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr

RH
0850 888 38 74
www.rhuzturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
444 34 78
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84 www.cayiragasi.com.tr

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Süzünüz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvatourizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



YOUTH AWARDS BRONZE

“Gençler tarafından en çok
çalışılmak istenen İnternet Şirketi”
Kategorisi **Üçüncülük** Ödülü

obilet.com

Youthall

obilet.com

biletall.com

ANMA



Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Cafer Sadık BABABALIM'

aramızdan ayrılışının üçüncü yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi, 15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi, Dağıstanlı Turizm'in kurucusu

Mustafa Dağıstanlı'nın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi,
sektörümüzün duayeni, çok değerli büyüğüm

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜŞÇÜLER
FEDERASYONU

GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
SÜMER YIĞCI

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
Federasyonumuzun Genel Sekreteri
Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
Federasyonumuzun Genel Sekreteri
Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.



ERDEM YÜCEL
TOFED BAŞKAN VEKİLİ

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞIŞTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi, 15. ve 16. Dönem
Samsun Milletvekili, Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı
MUSTAFA ÜNAL

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA ALTUNHAN

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu

Mustafa DAĞISTANLI

vefat etmiştir.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

ANADOLU ISUZU

BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi, 15. ve 16. Dönem
Samsun Milletvekili, Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.


ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



VANGÖLÜ
NECİP KARTAL

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı
SUAT AKIN

VEFAT VE BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu
Milli Güreşçi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,

Mustafa DAĞISTANLI'yı

Kaybettiğimizi üzüntüyle öğrendik.
Kederli ailesine, yakınlarına ve
camiamıza başsağlığı dileriz.

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağistanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağistanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

İŞKİN GIDA
MEHMET SİPAHİ

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm Sahibi ve
TOFED Genel Yönetim Kurulu Üyesi Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım Asoğlu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜSCÜLER FEDERASYONU
GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
SÜMER YIĞCI

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



METRO

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI
YOLCU VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ

BAŞSAĞLIĞI

Astor Turizm sahibi Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

obilet.com

biletall.com

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA ALTUNHAN

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



VANGÖLÜ
NECİP KARTAL

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BLUECOM

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Villa
TACETTİN ALDEMİR

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Düzce Güven
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı
SUAT AKIN

Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Onursal Başkanı Galip Öztürk'ün
kıymetli dünürü,
Çiğdem ve Av. Ahmet Pulatoğlu'nun babası,
Sermin Pulatoğlu'nun değerli eşi

Av. Ömer PULATOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Onursal Başkanımız Sn Galip Öztürk'ün
kıymetli dünürü,
Çiğdem ve Av. Ahmet Pulatoğlu'nun babası,
Sermin Pulatoğlu'nun değerli eşi

Av. Ömer PULATOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Kütahya İşletmecilerimiz
Muhlis Uzunay ve Murat Uzunay'ın
değerli babası

Sefer UZUNAY'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm Kütahya İşletmecileri
Muhlis Uzunay ve Murat Uzunay'ın
değerli babası

Sefer UZUNAY'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mersin Metro İşletmecisi
Sinan Koç'un değerli babası

İmam KOÇ'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Mersin İşletmecimiz
Sinan Koç'un değerli babası

İmam KOÇ'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm 3 No'lu yazıhane işletmecisi
İbrahim Halil Varlı'nın değerli kardeşi

Muhammet Ali VARLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Firmamızın 3 No'lu yazıhane işletmecisi
İbrahim Halil Varlı'nın değerli kardeşi

Muhammet Ali VARLI'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Metro Turizm Kütahya İşletmecileri
Muhlis Uzunay ve Murat Uzunay'ın
değerli babası

Sefer UZUNAY

'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Topçam İstanbul yazıhanesi
emektarlarından

Ali KAYA

'nın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Astor Turizm sahibi
Adnan Asoğlu'nun değerli annesi

Hanım ASOĞLU

'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İŞKİN GIDA
MEHMET SİPAHİ

Dünya ve Olimpiyat Şampiyonu Milli Güreşçi,
15. ve 16. Dönem Samsun Milletvekili,
Devlet Üstün Hizmet Madalyası sahibi,
Dağıstanlı Turizm'in kurucusu,
TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı'nın dedesi

Mustafa DAĞISTANLI

'nin

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 *Düzce Güven*
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU