

SEKTÖR KONUSUYOR

Şahin: Öncelik araç değil, insana yatırım olmalı

Yalçın Şahin S. 31'de



Turizmin BEKASI ADINA destek şarttır!

Emra Ak S. 7'de



Otocamda ucuza kaçmak felaket olabilir!

Ömer Hanoğlu S. 8'de



Yıl: 26

Sayı: 1091

16 AĞUSTOS - 1 EYLÜL 2022

Fiyatı: 1 TL

GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com

gulegule gazetesi

@gazetegulegule

@gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

BAŞKA ÇARE YOK

Kaptan yetişmiyor, nitelikli kaptan da cazibesi olmadığı için bu sektöre gelmiyor. Elimizdeki kaptana iyi bakıp onu memnun etmezsek, 'kaptan yok' demeye devam ederiz. Kaptanın karnı doycak, iyi dinlenecek ki; gözün kapalı otobüsünü ve yolcunu emanet edebilesin

Eğitim için İBB ile işbirliği yapılacaktır

OTOBÜS sektöründe eğitim hiç eksik olmazdı; firmalar, dernekler ve federasyonlar yaz kış demeden kaptanları ve hizmet personellerini eğitirdi. Pandemi vurgunu, bozulan ekonomi; eğitim bir süreliğine aksa da sivil kuruluşlar yeniden düğmeye bastı. TOF-TOFED, konuyla ilgili olarak İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin kuruluşu İstanbul Personel Yönetim A.Ş. (İS-PER) ile, ortak bir eğitim projesi için toplantı yaptı. İBB, projeye sıcak bakıyor. Kaptanların eğitimi konusunda da İETT ile temas kuruldu. Görüşmenin detayı Mustafa Yıldırım'ın köşesinde.



FAÇİA boyutunda peş peşe trafik kazaları meydana geldi. Hemen hepsinin sebebi de, kaptan kaynaklı. Ara ara unutsak da, kaptanlık konusu bir kez daha gelip gündeme oturdu. Ve bu sorunu çözemezsek, kazalar devam eder, sonunda da kaptansız kalırız. Peki bu sorunu nasıl çözeriz? Aslında reçete de belli; mesleği cazip hale getirmek! Bizim yapabileceğimiz var, mevzuatlarla destek almamız gereken noktalar var. Federasyonlar, mevzuat boyutunda bir takım girişimlerde bulunuyor. Çalıştay ve şuralarda bu konu gündeme getirilecek, yasal olarak neler yapılması gerektiği noktasında çözüm önerileri sunulacak. Asıl önemli olan ise, bizim neler yapacağımız. Bildiğiniz gibi otobüs kaptanı yetiştiren sadece birkaç yüksek okul var. Buradan mezun olanların neredeyse tamamı, kamuda; yani belediyelerde çalışmayı seçiyor ve hemen de iş bulabiliyorlar. Gelip otobüsçümüzün kapısını çalan yok; çünkü iş koşulları ağır, ücret düşük.

ÖZELLİKLE sezon gibi yoğun dönemlerde dinlenme imkanları oldukça az. Belki birkaç saat otobüsün içerisinde uyuyabiliyorlar; tabii buna da uyku denirse! Dönüp bakıyorsunuz; ağır bir meslek olmasına rağmen asgari ücret seviyesinin üstünde çalışan sayısı çok az. Birde sezon bitip işler düştüğünde; başlıyor ücretsiz 'tatil'... Hal böyle olunca da işin cazibesi kayboluyor. Sosyal imkanları yüksek iş bulan arkasına dönüp bakmıyor. Ve biz sızlanmaya devam ediyoruz 'kaptan bulamıyoruz' diye... Evet bizim de ekonomimiz bozuk, istihdamda zorlanıyoruz; ama bunlar bizim ekmeğimiz, varlık nedenimiz! Allah göstermesin ölümlü bir kaza yaptıklarında malınız, mülkünüz ve firmanızın prestiji elden gidebiliyor. Bu daha mı iyi? Avrupa'nın pek çok ülkesinde de kaptan sıkıntısı var. Hükümetlerin de desteğiyle mesleği mali ve sosyal anlamda cazip hale getiriyorlar. Sektör olarak hükümetten alacağımız destek ile bu sorunu daha hızlı çözebiliriz.

Servisçinin enflasyonu yüzde 130, aldığı zam yüzde 19.21

İSTANBUL UKOME, merakla beklenen servis zammını belirledi; servisçide tam bir şok! En az yüzde 60 zam beklentisi içerisinde olan taşımacılara, 'yüzde 19.21 yeter size' dedi. Zam kararına büyük tepki var ve bu tepki çeşitli platformlarda dile getirilecek. Yüzde 19'un kabul edilemez olduğunu dile getiren İSTAB Başkanı Turgay Gül, 'Geçen yıldan bu yana kimi maliyetler 2-3'e katlandı. Servisçinin enflasyon ortalaması yüzde 130. Aldığımız zam yüzde 19... Zaten son yıllarda esnafımız büyük kan kaybına uğramıştı, şimdi artık tam bir çıkmaza girecekler. Zam oranını yükseltmesini talep ediyoruz. Bu konuda gerekli girişimleri yapacağız' dedi.



Turizm otoparkı için yoğun girişimler



TTDER Otoparkı, büyük bir kaos önlüyordu. Parklanma sorun olmadığı gibi, kaptanlar da rahatlıkla dinlenebiliyor, ihtiyaçlarını karşılıyordu. Otopark kapanınca kaos geri döndü. TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOF Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı ve TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz ile TÜRSAB eski başkanlarından Başaran Ulusoy'dan oluşan heyet, İSPARK Genel Müdürü Hakan Orhun ve Genel Müdür Yardımcısı Zafer Kılıç'ı ziyaret ederek, otopark meselesinin bir an evvel çözüme kavuşturulmasını talep etti. Heyeti dinleyip notlar alan Hakan Orhun, gerekli yer tahsisleri için ellerinden gelen çabayı göstereceklerini söyledi. Başkan Yıldırım da, girişimlerin olumlu sonuç vereceğini ifade etti.



S. 16'DA
Sonat Demirci dünya evine girdi



S. 14'TE
Şenol Ayyıldız kızı Cansu'yu evlendirdi



S. 4'TE
Başkan Suat Akın'ın en mutlu günü...



S. 18'DE
Has'tan Balıkesir Uludağ'a 5 'Yıldız'

Kazaların nedeni ekonomi; sektöre destek şart

Mustafa Yıldırım 30'da



Kazalar da bozulan ekonominin sonucudur

İbrahim Artırdı 29'da



Yabancılar satışta banka zorunluluğu kaldırıldı

Sibel Yüce 21'de



Yenikapı'yı geri istiyoruz

DEĞERLİ okurlar; yıllardır bu köşede turizm taşımacılarının sorunlarını dile getiriyor; kararınca naçizane çözüm önerileri sunuyorum. Elbette bugüne kadar pek çok sorun çözüldü ve bunda birazcık katkımız varsa ne mutlu bize. Ancak defalarca dile getirdiğimiz halde çözülmeyen sorunlarımız da hayli fazla. Mesela şehirci yol belgesi... Geçen yazımda bu konuyu bir kez daha gündeme getirmiş, başlısı olduğumuz bakanlığa çağrıda bulunmuşum. Çözüm bekleyen bir diğer sorunumuz, İstanbul özelinde şehir içinde yaşadığı-

mız parklanma problemi. Bir kez şunu söyleyeyim, turistleri yoğun olarak getirdiğimiz yerlerde nefes almakta zorlanıyoruz. Haydi turisti bıraktık, geri almaya gelene kadar arabamızı nereye bırakacağız?

Eskiden Yenikapı'da TTDER Otoparkımız vardı. Arabacı konuklarını bıraktıktan sonra araç parka getirir, orada her türlü ihtiyacını karşılardı. Böylelikle trafik de olumsuz etkilenebilirdi. Şimdi tam bir kaos. Parkımızı geri istiyoruz.



Sümer Yığıcı

Yeni Nesil Otobüs Televizyonu
Ninova KareKOD TV ile sizde maliyetlerinizi düşürün!

25 TV
Kanalı

14 FM
Kanalı

200
GB FİLM
Kapasite



%70 Daha Uygun Fiyat Avantajı

0552 639 51 91



Dışarıya Ses Vermez

Sadece Kulaklık ile Ses Verir.



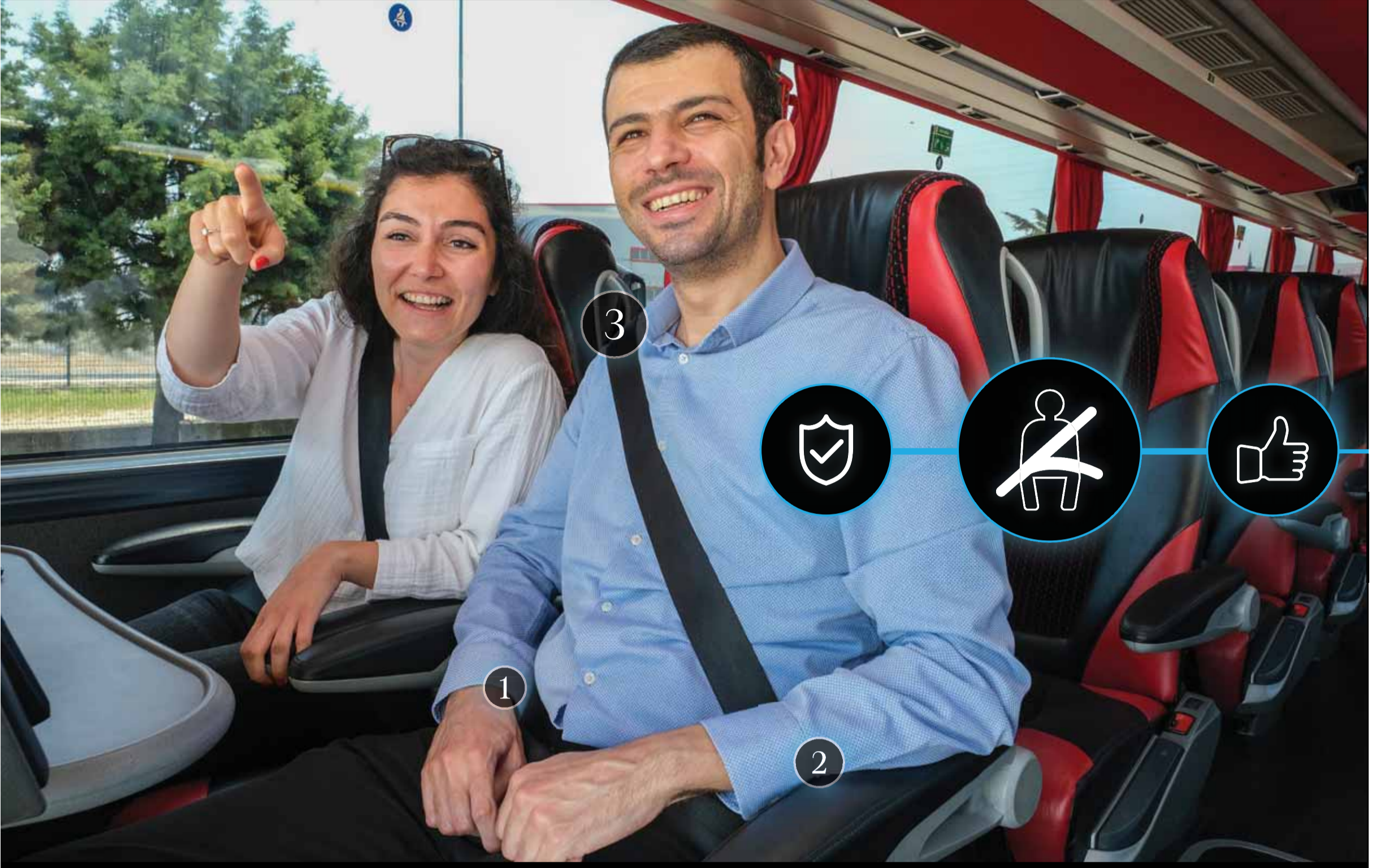
2004'TEN BUGÜNE HEP YANINIZDAYIZ



**TOFED'TEN
SHELL KART İLE
FİRMA VE OTOBÜS
SAHİPLERİNE
BÜYÜK DESTEK**

Arayın kartınızı hemen teslim edelim









Üç nokta ile güvenliği uç noktaya taşıdık.

Mercedes-Benz Otobüs ailesi olarak Türkiye'de güvenliğe öncülük etmeye devam ediyoruz. Daha güvenli yolculuklar için Mercedes-Benz Travego ve Tourismo seyahat otobüslerimizin tüm koltuklarında artık 3 noktalı emniyet kemerleri var.

Tüm koltuklarda standart olarak sunmaya başladığımız 3 noktalı emniyet kemerleri; omuzdan kavrama, bel sabitleme özellikleri ve tutuş gücünü artıran yapısıyla yolculara daha güvenli ve konforlu seyahat etme ayrıcalığı sağlıyor.

#YollardakiGüven #TecrübeyleSabit

-  mercedesbenzotobus
-  MercedesBenzOtobus
-  www.mercedes-benz-bus.com
-  Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Suat Akın'ın en mutlu günü



Damat Görkem Akın'ın nikah şahitliğini TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan'ın yaptığı düğünün önemli konuklarından birisi de MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin idi. VIB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, Özcan ve Şahin'e mutluluklarını paydaştıkları için teşekkür etti.



BİR anne ve baba için mutlulukların en büyüğü, evlatlarını evlendirip mürüvvetlerini görmektir. Sektörün sevilen ismi VIB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın da, geçtiğimiz hafta oğlu Görkem Akın'ı evlendirmenin büyük mutluluğunu yaşadı.

Görkemli bir düğünle dünya evine giren Elif Yeliz ve Görkem Akın çiftinin muhteşem düğünü Altıngöves Gardenpark Sakarya'da gerçekleşti.

Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem Yüce'nin nikahını kıydığı, Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkanı Av. Birol Özcan'ın nikah şahitliğini yaptığı düğünde; Akın ailesinin yakınları ve dostları, Sakarya'nın önde gelen iş insanları, politikacılar ile otobüs sektöründen çok sayıda önemli isim katıldı.

Gazetemiz aracılığıyla kısa bir açıklamada bulunan VIB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, 'Her anne ve baba gibi bizde evladımızı evlendirmenin mutluluğunu ve gururunu yaşadık.

Bizi bu güzel günümüzde yalnız bırakmayan tüm akraba, dost ve otobüsçü meslektaşlarıma yürekten teşekkür ediyorum. Allah, tüm anne ve babalara bu mutluluğu yaşatsın' dedi.

Biz de Gülegüle ailesi olarak Elif Yeliz ve Görkem çiftine bir ömür boyu mutluluklar diliyoruz.



MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Düzce Güven Yönetim Kurulu Başkanı Resul Üçüncüoğlu, Fındıklı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Serdar Karakaş da düğünün konuklarındandı....



Ankar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ankar, Kartal Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Reyhan Şeker, Temizsoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Temizsoy ve METSAN Otomotiv Genel Müdürü Sonat Demirci



İyi Parti Milletvekili Ümit Dikbayır ve parti temsilcileri Suat Akın'ı bu mutlu gününde yalnız bırakmadı



Suat Akın, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem Yüce ve Suat Akın'ın kardeşi Yusuf Akın ile birlikte



İzmit Dernek Başkanı Zafer Alayoğlu ve dernek üyeleri de düğüne katıldı...



Vib Turizm'in ilk kurucularından olan Hamza Akdemir ve Ahmet Saruhan ile TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Özcan, Vib Turizm İstanbul Bölge Müdürü İbrahim Kotan ve Cumali Özdemir de düğüne katılanlar arasındaydı...



Vib Turizm İstanbul Bölge Müdürü İbrahim Kotan

TEMSA, 5. elektrikliğini 'IAA 2022'de tanıtacak

Bugüne kadar 4 elektrikli aracı seri üretime hazır hale getirerek bu alanda dünya devleriyle yarışan TEMSA, 5. elektrikli otobüsünü de geliştirdi. Şirket 5. elektrikli modeli olan LD SB E'nin tanıtımını ise IAA 2022 Hannover Transportation'da gerçekleştirecek.

ELEKTRİKLİ otobüste dünyaya yön veren üreticilerimizden Temsa, dünyanın en önemli ticari araç fuarlarından Hannover IAA Transportation 2022'de, şov yapmaya hazırlanıyor. TEMSA 19-25 Eylül 2022 tarihleri arasında düzenlenecek olan ve 40 farklı ülkeden 1.200'ün üzerinde şirketin katılım göstereceği fuarda, seri üretime hazır hale getirdiği beşinci elektrikli otobüsü LD SB E'nin tanıtımını gerçekleştirecek. TEMSA, lansmanını yapacağı LD SB E'nin dışında yenilenen Avenue Electron ve HD modellerini de Hannover'de görücüye çıkaracak.

Sürdürülebilir geleceğe katkı sunuyoruz
Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, dünya ekonomisine gölge düşüren tüm zorlayıcı koşullara rağmen, elektrifikasyon odaklı küresel büyüme stratejilerini kararlılıkla uyguladıklarını ifade ederken, "Dünyanın en önemli ticari araç fuarlarının başında gelen IAA Hannover Transportation'da tanıtımını gerçekleştireceğimiz yeni elektrikli otobüsümüz LD SB E, bu kararlılığın en somut göstergesi. Bugün seri üretime hazır hale getirdiğimiz 5 farklı aracımız; sürdürülebilirlik ve teknoloji üzerine inşa ettiğimiz esnek, çevik, dinamik iş yapma kültürümüzle, ülkemizde ve tüm dünyada elektrikli araç seferberliğinin vazgeçilmez oyuncularından biriyiz. Türkiye'de doğup büyüyen bir marka olarak, bu gibi etkinliklerde ortaya koyduğumuz bu güçlü vizyon, TEMSA'nın ve Türk sanayisinin katma değerli üretim tutkusunu ortaya koymasına adına da çok önemli. Bugün İsveç'ten ABD'ye, Romanya'dan Fransa'ya kadar yollara çıkan elektrikli araçlarımız, genişleyen ürün gamımızla birlikte

yakında çok daha geniş coğrafyalarda yerini alarak sürdürülebilir geleceğe katkıda bulunmayı sürdürecektir" ifadelerini kullandı.

İşte seri üretime hazır modeller
İki yıldır Sabancı Holding ve PPF Group (Skoda Transportation) ortaklığında faaliyet gösteren TEMSA, bugün itibarıyla 4 farklı elektrikli araç modelini seri üretime hazır hale getirmiş durumda.
- ASELSAN ile birlikte, Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü geliştiren TEMSA, bu-

nun dışında 12 metrelik Avenue Electron ve 9 metrelik MD9 electricITY modellerini de dünyanın farklı coğrafyalarına ihracat ediyor.

Bu araçların yanı sıra, TEMSA geçtiğimiz aylarda da ABD pazarı için özel olarak geliştirdiği TS 45E modelinin lansmanını gerçekleştirmişti. Yaklaşık 2 yıl boyunca, dünyanın en önemli teknoloji şirketlerinin bulunduğu Silikon Vadisi'nde test sürüşleri gerçekleştiren TS 45E, tüm testleri başarıyla tamamlayarak pazara sunulmuştu.



Brisa gelirini ikiye katladı

TÜRKİYE lastik pazarının lideri Brisa, 1 Ocak - 30 Haziran 2022 dönemine ait finansal sonuçlarını kamuoyuyla paylaştı. Şirketin konsolide satış gelirleri bir önceki senenin aynı dönemine göre 2 katına çıkarak 5.952 milyon TL'ye ulaştı. Net karı ise önceki senenin aynı döneminin 1.8 katına ulaşarak 923 milyon TL olarak gerçekleşti. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 85 artış ile FAVÖK büyüklüğü 1.350 milyon TL seviyesine yükseldi. Şirketin ihracat gelirleri dolar bazında yüzde 8 büyüme kaydetti ve 162.5 milyon dolara ulaştı. 2022 yılının ilk 6 ayında güçlü bir finansal performans sergileyen Şirket, yılın ilk yarısını büyüyerek kapattı. Brisa, lastik sektöründeki rakiplerinin işletme sermayesi seviyesinin önemli derecede altında kalarak, ilk yarıyılıda negatif işletme sermayesi gün sayısıyla başarıyla faaliyet gösterdi. Şirket, Net Borç/FAVÖK oranında 0,12 gerçekleşme ile, 2017 yılında 6 seviyesine kadar yükselen net borçlülük oranını beş yıl içinde sıfır seviyesine yakın düzeylere indirmiş oldu.

Brisa'nın bu başarısını değerlendiren Brisa CEO'su Haluk Kürkçü şunları dile getirdi: "Brisa olarak 3.200 çalışanımızla, 2022 yılının ilk yarısında sadece finansal sonuçlarımızla değil, mobilite girişimlerinden, Arge'ye kadar geniş bir yelpazede yolculukları sağlama almak üzere birçok başarıya imza attık. Sürdürülebilir mobilite konusunda büyüme stratejimiz kapsamında satın aldığımız Arvento Mobil Sistemleri Firması ile filo müşterilerimiz için sinerji oluşturuyoruz.

Güçlü ürünleri ve servis ağı ile Arvento'nun filo yönetim platformunu entegre ederek geliştirdiğimiz hizmet ağıyla sürdürülebilir mobilite çözümlerimizi hızlandırdık.

Bu dönemde yurtiçi lastik pazarında katma değeri yüksek lastik satışlarımız şimdiki kadarki en yüksek seviyesine ulaştı. Ayrıca Sabancı grup şir-

ketlerimizden Enerjisa Enerji ile birlikte yenilenebilir enerji kullanımı ile karbon ayak izinin azaltılmasına katkı sağlayacak bir iş birliğine imza attık. Bu iş birliği ile Brisa Aksaray Fabrikası'nın çatısına 10.400'ün üzerinde güneş paneli kurulumu gerçekleştirildi. Bu sayede tesisimiz mevcut ihtiyacının yaklaşık 5'te 1'ini güneşten karşılamaya başladı. Çalışmalarımızı onurlandıran başarılarımızla da gurur duyduk.

Lassa'nın ihracattaki büyümesiyle en fazla ihracat yapan firmalar arasında girerek Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (ÖİB) düzenlediği İhracatın Şampiyonlarında Altın İhracat ödülüne layık görüldük. JCR Avrasya Derecelendirme A.Ş tarafından gerçekleştirilen kredi derecelendirme sürecinde, Şirketimizin Uzun Vadeli Ulusal Notu en yüksek kaliteyi gösteren AAA'ya yükseldi. Ekonomi ve İş Dünyası Portalı Turkishtime'in bu yıl dokuzuncusunu gerçekleştirdiği Türkiye Ar-Ge 250 Araştırmasında Kimyevi Maddeler ve Mamüller sektöründe en fazla Ar-Ge yatırımı yapan şirket olarak sektör lideri olduk. Şirketimiz, iklim değişikliği ile mücadele kapsamında kararlılığımızı da 2021 yılında onaylanan Bilim Temelli Hedefler çalışması ile ortaya koymuş oldu.

Şirketimiz, o tarihten itibaren de 1,5 derece senaryosuna göre sorumluluk olarak çalışmalarını eksiksiz uygulamaya koymaya devam ediyor, Karbon Saydamlık Projesi'nin (CDP Türkiye) Türkiye İklim Değişikliği Liderleri ve Su Liderleri arasında yer alıyoruz. Tedarikçi İlişkileri Değerlendirmesinde ise, A seviye ile 3. kez Global Liderler arasındayız. Ayrıca, sürdürülebilirlik alanında öncü çalışmalarımız ve uygulamalarımızla Ecovadis tarafından yapılan değerlendirmede Altın (Gold) kategorisinde ve tüm şirketler arasında yüzde 5'lik en üst dilimdeyiz."

Yeni Fuso Canter Fazlasıyla Canter

Fuso Canter, köklerindeki performans ve sağlamlığa daha fazla güvenlik, daha fazla konfor ve daha fazla cazibe ekledi.





İnancın zaferi 100 yaşında.

Bir ulusun inancıyla kazanılan bu şanlı zaferin 100. yılını gururla kutluyoruz. Bizi bağımsızlığa kavuşturan Atatürk ve silah arkadaşlarını 30 Ağustos Zafer Bayramımızda minnetle anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



DERYA TUR VE AKER OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş. YÖNETİM KURULU BAŞKANI EMRE AK:**Turizmin bekası adına DESTEK ŞART!**

ASLINDA 'nereden nereye' demek lazım. Turizmde büyük ivme yakalamışken, daha 2023'e gelmeden 50 milyon turist, 50 milyar dolar gelire ulaşacakken; pandeminin sert freni geldi. Turizm yerlerde süründü, geçen yılki çok düşük rakamlara bile şükrettik. 2022 turizm açısından pandemisiz bir yıl olacaktı; umutlarımız ve beklentilerimiz kabanktı. Haydaaa! Rusya-Ukrayna savaşı patlak verdi. Özellikle güneye en fazla turist aldığımız iki ülke savaşa tutuşmuş; yandı! Neyse ki öyle olmadı, Ruslar gelmeye devam etti; paralı Avrupalı turistler de 'cazibe'sinden yeniden Türkiye'yi tercih etti. Turist bol, bol olmasına da; turizmci hala dertli. Neden olmasın ki; çok çok kötü giden

GÜLEGÜLE: Turizmde beklentinin aksine büyük bir hareketlilik var. Geride bıraktığımız 7 ay ve yılın tamamına ilişkin neler söylersiniz?

2022 turizm için iyi yıl olacak

AK: Kışın bir ara umutsuzluğa kapılmıştık. Özellikle Rusya-Ukrayna savaşının çok olumsuz etkileri olacağını düşünüyorduk. Ancak öyle olmadı;

Rus turistler gelmeye devam etti, paralı Avrupalı turistler de, yeniden ülkemizi tercih etmeye başladı. Durum böyle olunca da, turizmde beklenenin çok üzerinde bir hareketlenme oldu.

Zaten devletin yayınladığı veriler de bunu gösteriyor. Sezon daha devam ediyor, herhalde bu tempo ile yaz sezonu biraz daha uzayacak gibi duruyor. Mevcut durum ışığında söylemek gerekirse, 2022; turizm açısından verimli bir yıl olacak.

GÜLEGÜLE: Turizmde beklentiler karşılandı mı?

Araç sıkıntısı had safhaya çıktı

AK: Arz talep dengesi yıllardır bozuktur; daha önce de gördüğümüzde söylemişim diye hatırlıyorum. Sektöre yeni araç girişinde bir hayli azalma oldu. Özellikle 2016 ile beraber gerilemeye başladı ve 2018'den sonra dramatik bir şekilde büründü. Peşinden pandemi olunca, otobüs yatırımları askıda kaldı. Sektörden bir hayli araç dışarıya çıktı.

Tüm bunların etkisi sonucu, arz talep denge bozukluğu ile sezona girdik.

Bir de turizmde beklentinin üzerinde hareketlilik buna eklenince, şartlar değişti, araç sıkıntısı kendisini iyice hissettirdi. Öte taraftan özellikle mazot başta olmak üzere giderler çok artmış durumda. Evet hareket var, peki hareket var mı, bana göre o noktada soru işareti bol...

GÜLEGÜLE: Devlet turizme gerekli önemi veriyor mu; eksik ne, beklentileriniz neler?

Devletin desteğine ihtiyac var

AK: Devletten tam anlamı ile destek göremedik; oysa belli noktalarda görülmesi lazımdı. Sonuçta biz bir fiyatlandırma yapıyoruz, bizim fiyatlarımız turizm acentelerinin de paket fiyatına etki ediyor. Özel otobanları kullanıyoruz, devlet otobanlarını kullanıyoruz, yakıt rakamları çok yüksek.

Tüm bunlar turizmi olumsuz etkileyen faktörler. Birçok noktada devlet bize destek olabilirdi, bu destek sadece bize değil, dolaylı olarak da turizm sektörüne bir destek olacaktı.

Özellikle yerli turistlerin daha fazla hareket alması noktasında, destekleyici olacaktır bu destek. Çünkü kültür turlarındaki en büyük gider kalemi şu anda araç, aracın da en büyük gideri şu anda yakıt.

Bununla ilgili bir ÖTV indirimi yapılabilirdi, farklı sübvanseler durumları oluşturulabilirdi. İstihdam da zaten zorlanıyoruz yeteri kadar kaptan yok kaptan maaşlarının yetersizliği noktasında herkes hem fikir, ama gelir noktasında da bir yetersizlik var.

Yeni kaptan yetişmiyor. Tüm bunların yanında kiralama kat sayıları düşük kaldı. Bugün D1'de bir öz mala karşılık 3 araç kiralanabilirken D2'de yani bizde bire 2... Yukarıda da değindim, bizde araç parkları hayli küçüldü, küçüldüğü için de kiralık araç katsayısı da aşağıda kaldı, bu bir dengesizlik yaratıyor. Daha bu tarz pek çok teknik sorun da var.

Mesela İstanbul'un içinde turizm yol kağıdı alınma zorunluluğu... Şehir dışından gelen araçlar burada bağlanıyor; bir taraftan maliyetlerle giderlerle uğraşıyoruz gelirimizi arttırma noktasında zaten kısıtlıyız, bir taraftan da bu araçlar 60 gün süresince bağlanıyor.

Ek maliyetler doğuyor; yani keyifli bir şekilde iş yapabiliyor muyuz, çokta keyifli bir şekilde iş yapamıyoruz işin doğrusu. İş yapıyoruz ama çok böyle tadyyla, keyifli değil.

Öbür taraftan biz turiste hizmet veriyoruz, en kaliteli hizmeti vermek için yarışıyoruz, devletimizin turizm vizyonunda önemli bir aktörüz giderlerimizde tasarrufa gidebileceğimiz hiçbir şey yok. Arabamızın kenarı çizik ise boyatmamız lazım, camımız çatlıksa değiştirmemiz gerek, araç bakımlarını kesinlikle aksatmamamız lazım, yani gider noktasında tasarruf edebileceğimiz hiçbir nokta yok. İdare etsin yarın bakalım lüksümüz yok, turizm taşımacı çalışıyor mu diye merak eden sanayiye, servislere baksın oralarda hareket varsa turizm aracı çalışıyor. Araç bakım maliyetleri her geçen gün artıyor.

Sarf malzeme giderlerimiz her geçen gün artıyor; her hafta lastiğe zam geliyor, aktüye zam geliyor. Sene sonu yaklaşıyor, bizim sektörümüzün yatırım dönemi ağırlıklı Kasım - Ocak aylarıdır. Yoğun bir trafik sigortaları dönemine giriyoruz. Trafik sigortaları aldı başını gitti. Ve öümüzde ki dönem için çok yüksek artışlardan bahsediliyor. Kaskolar yine benzer bir şekilde. Bu tarz sıkıntılar var, ancak tüm bu sıkıntılardan içinde umut var. Umud ol-

duğu için bu meslekteyiz. 'Her şey iyi olacak' diyoruz, 'güzel olacak' diyoruz, sabır ediyoruz; ama bir taraftan da erimeye devam ediyoruz.

GÜLEGÜLE: İstanbul'daki Tarihi Yarımada'da yaşanan turizm araçlarının otopark sıkıntısı var. Şu anda belediye, sürekli yer değiştiriyor. Ayrıca havalimanında da bir sıkıntı var, bunlarla ilgili son durum nedir? Çözüm önerileriniz var mı?

Turizm araçları için otopark şart

AK: İstanbul'un turizm cazibe merkezleri belli; bu merkezlere göre mutlaka geçici parklanma ve daimi parklanma için turizm araçlarına bir yerler belirlenmesi lazım. Arabalar grupları bırakıyor parklanamıyor başka yere gidiyor, oradan oraya dolaşiyor, sonrasında da grubu almaya gidiyor.

Yahu bu arabalar 12 metre, 2.5 araba boyunda, bunun önu, arkası, boşluğu, etti 3 araba. Yani her bir otobüs İstanbul içerisinde 3 araçlık yer kaplıyor, turisti bir yere bırakıyor park edeceği bir yer olmadığı için başka bir yere gidiyor. Turizm cazibe merkezi olduğu için o bölgelerde zaten bir trafik yoğunluğu var, trafik yoğunluğunu biz parklanma sorunu nedeniyle daha da arttırıyoruz. Kaldı ki çevresel faktörlerde de önemli; her ne kadar yeni araçlar çevreye daha az zarar veriyorlarsa da, hem çevre yine de bir miktar kirleniyor hem bir taraftan milli serveti egzozdan dışarı atıyoruz.

Sürekli şehiriçinde boşa yakıt tüketiyoruz, yani araba içinde yolcu olmadan gidip de uygun bir yerde parklanma yapabilmek için sürekli bir yakıt tüketimi var. Boşa yakıt yakıyoruz. Belediyenin mutlaka ve mutlaka bu konuda İstanbul'un çeşitli noktalarında, sadece turizm araçları için daimi ve geçici parklanma alanları belirlemesi lazım.

Daimi parklanma alanlarında mutlaka sosyal alanlar olmalı, kaptanlarımız araçlarını park edip uzun süreli orada parklanma yapacaksa, orada kaptanımızın yemek yiyebileceği, çay içebileceği, sosyal imkânlardan faydalanabileceği bir şeyler olmalı. Yolcuyu Tarihi Yarımada'ya bıraktığı zaman, buraya en yakın yerde kaptanlarımızın turun bitimine kadar 3-4 saatlik park yapabileceği bir yer olmalı. Ama gece boyu parklanma için de İstanbul'un içinde ayrı ayrı yerler olması lazım.

GÜLEGÜLE: İstanbul Yeni Havalimanı ile ilgili ne söyleyebilirsiniz?

Havaalanında sorunlarımız büyük

AK: Tabii o nokta da önemli. İstanbul turizmin başkenti diyoruz, Türkiye'nin turizm en önemli yerlerinden biri. Özellikle de kültür turizmi açısından... Yaz turizmi için Antalya ne kadar önemli ise İstanbul'da kültür turizmi için bir o kadar önemli olan bir şehir. Her geçen sene cazibesi artıyor. Böyle bir şehrin havaalanında, yolcusunu bekleyen turizm araçları için parklanabilecekleri bir alanın belirlenmesi önemli. Yolcunun araçla buluşabileceği, ona göre uygun bir planlama yapılması lazımdı. Bu konuda Türkiye'de güzel örnekler var. Bunun bir ücrete tabi olmaması gerekirdi. Bir de üstüne üstlük fazla bekleme yaptın diye trafik cezası yememeli.

GÜLEGÜLE: Aker Otobüs İşletmesi olarak zor zamanlarda da yatırım yaptınız. Şu anda turizmde istenildiği gibi kazançlar da yok, bu durum yatırım politikanızı değiştiriyor mu? Firmanın yatırım politikası istihdam politikası değişiyor mu şu anda sektörün hareketi ve bunlarla ilgili neler söylersiniz?

Yatırımı belirleyen koşullardır

AK: Aker Otobüs İşletmesi'nin yatırım planı her daim var; ama doğru koşullar olduğu zaman... Tabii uzun bir süredir biz de ciddi bir yatırım yapmıyoruz, çünkü üst üste olumsuzluklar oldu. Planlarımızı pandemi nedeni ile ertelemek zorunda kaldık. Şu anda ciddi bir hareketlilik var, öyle de devam edecek gibi gözüküyor; ama şimdi de bu işin gelir tarafındaki durumunun belirli bir seviyeye gelmesi lazım. İstihdam noktasında, tüm sektörde olduğu gibi şoför bulma noktasında herkes gibi biz de sıkıntı çekiyoruz. Doğru koşulları bekleyen yatırım planlarımız hazır. Personel açığını kapatmak için önemli birkaç projemiz var, önceliğimiz bu konuda gerekli planlamaları yapmak.

GÜLEGÜLE: Sızce sivil toplum kuruluşları yaşadığımız sıkıntıları aşma noktasında yeterince etkin olabiliyor mu? Gerektiğinde yumruğumuzu masaya vurabiliyor muyuz?

Dernekler sert tepki de koymalı

AK: Sivil toplum örgütleri, sektörünün menfaati uğ-

runa gerekli argümanlarla beraber gerektiğinde tepki koyacaktır, koymalıdır da! Dönem, şartlar; o anda ki konjonktür gereği bu tepkiler kimi zaman sert, kimi zaman yumuşak olabilir, ama demeklerin hedefi sektörleri adına doğru düşündükleri konularla ilgili öncelikle kamuoyu yaratabilmeli. İzzim sektör derneklerimiz ne kadar çaba gösterse de, bu konuda maalesef pasif kalabiliyorlar. Tabii 'bunun sebepleri nedir, ne şekilde düzelir', o da beyin fırtınası isteyecek bir şey. Sadece bir kişinin çözümleri ile değil, genel anlamda bir çözüm ortaya koyup onun üzerinde konuşulması gerekiyor. Türkiye Odalar Borsalar Birliği (TOBB) Sektör Meclisi üyesiyim, meclisimiz dernekler üstü çatı bir örgüt, orada konusunda bilgili, sektörünü temsil eden meslektaşlarımız ve profesyoneller var. Bildiğiniz üzere İSTAB' ta da yönetim kurulu üyesiyim, sektörün taleplerini iyi analiz eden ve buna göre aksiyon alan bir ekiple beraberiz. Her iki kurulda da görev yapmaktan onur duyduğumu söylemek isterim. Ama bana sorduğunuz soru şu ise, dernekler tepki koymalı mı, tabii ki koymalı. Bu tepki dediğim gibi yeri gelir masaya bir kâğıt koymak olur yeri gelir masaya yumruk vurmak olur. Önemli olan o demerin üyelerinin hep beraber o masaya kağıdı koyması veya yumruğu vurmasıdır.

**KENDİSİ BÜYÜK, TEKNOLOJİSİ BÜYÜK.**

Teknolojik bir yolculuk ondan geçiyor.

Teknoloji hayatınızı kolaylaştırıyor diye, her yükte birlikte.

Ford Trucks teknolojisinin en büyük özellikleri:

- ConnectTruck
- Max Cruise
- 500 PS motor
- Eco+ Mode

444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr



Her yükte birlikte

Koç



30

AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI



Katla Olsun!



TOF

TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Sümer YIĞCI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



TOFED, Shell'den Murat Birgül'e veda yemeği verdi



KAZANDIRAN iş birliği bu olsa gerek. Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) ile akaryakıt pazarının lider markası Shell, yıllardır otobüsçüye indirimli akaryakıt imkanı sunan 'Shell Kart' projesi ile, 'kazandıran' iş birliğinin güzel bir örneğini sergiliyor.

Bu projenin önemli aktörlerinden birisi olan Shell Turcas Petrol A.Ş Genel Müdür Yardımcısı Murat Birgül, başarılarından dolayı terfi ederek Shell Koordinatörü olarak Singapur'a tayin oldu. TOFED, Murat Birgül'ü Singapur'a bir veda yemeği ile uğurladı.

Yemekte TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız hazır bulundu. Öte taraftan Koordinatör Murat Birgül'e TOFED ve Shell logolu efsane Apollo otobüsün bir maketi takdim edildi.

Bugüne kadarki iş birliğine katkılarından dolayı teşekkür eden TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Murat Birgül'e yeni görevinde başarılar diledi. Murat Birgül de, bu güzel ve duygulu anı yaşatan TOFED yöneticilerine şükranlarını sundu.

Prometeon Türkiye'ye 'İstihdama Katkı' ödülü

Prometeon Tyre Group'un 75 ülkeyi kapsayan "Türkiye-Afrika-Orta Doğu-Rusya-Orta Asya ve Kafkaslar" Bölgesi'nin merkez üssü konumunda yer alan Prometeon Türkiye, Kocaeli'nde istihdama sunduğu katkı ile "İstihdamını en fazla artıran sanayi firmaları" kategorisinde ödül aldı.

DÜNYANIN önde gelen lastik üreticilerinden birisi olan Prometeon Tyre GROUP, son yatırımlarıyla Türkiye'yi 75 ülkeyi kapsayan bir üs ilan etti.

Bu yatırımlar, bir yandan ülkeye katma değer sunarken, diğer taraftan da istihdama önemli katkı sunuyor. Dolaylı ve dolaysız olarak on binlerce ülke insanı bu yatırımdan nimetleniyor.

Prometeon'un bu katkısı, haliyle ödüllerle taçlandırılmaya devam ediyor.

Bu ödüllerden birisi de Kocaeli'nden geldi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın koordinasyonunda Kocaeli Valiliği, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Kocaeli Sanayi Odası ve Bilişim Vadisi'nin katkılarıyla, Teknoloji ve Sanayinin Merkezi Kocaeli'ye Değer Katanlar Ödül Töreni, Kocaeli'nde gerçekleştirildi.

Sanayicilerle geleceğin teknolojilerini inşa edenleri Bilişim Vadisi'nde buluşturan Kocaeli'ye Değer Katanlar Ödül Töreni'nde, her sektörden büyük bir ekosistem kuran şirketlere ödüller takdim edildi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Kocaeli'den 31 şirkete ödüllerini verdiği törende Prometeon Türkiye, istihdamını en fazla artıran sanayi kuruluşları arasında yer aldı ve ödüle layık görüldü.

Tüm dünyada yük ve yolcu taşımacılığı için endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek şirket olan Prometeon Tyre Group'a bağlı Prometeon Türkiye'nin Yönetim Kurulu Başkanı Lale Cander, İstihdamını En Fazla Artıran Sanayi Firmaları Ödülü'nü Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın takdimiyle aldı.



Torun Derviş Binboğa dünya evine girdi

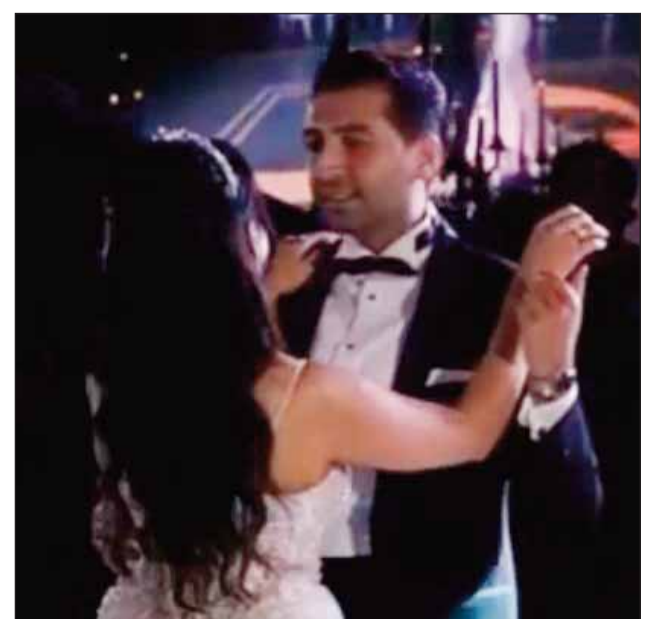
BOL düğünlü bir ağustos yaşadık. Bu ay içerisinde evlenenlerden birisi de, sektörün önde gelen rahmetli büyüklerinden, Derviş Binboğa'nın torunu Derviş Binboğa oldu. Tanınmış iş insanlarından Mirza Binboğa'nın oğlu Derviş Binboğa, yaşamını müstakbel eşi Merve Konk ile birleştirdi.

Kayseri Flamingo Ziyafet ve Balo Salonları'nda gerçekleşen düğün törenine; siyasiler, milletvekilleri, Belediye başkanları, iş adamları, ilin tanınmış simaları ve davetliler katıldı.

Binboğa'ları bu mutlu gününde Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkan Vekili Erdem Yücel ve Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan da yalnız bırakmadı.

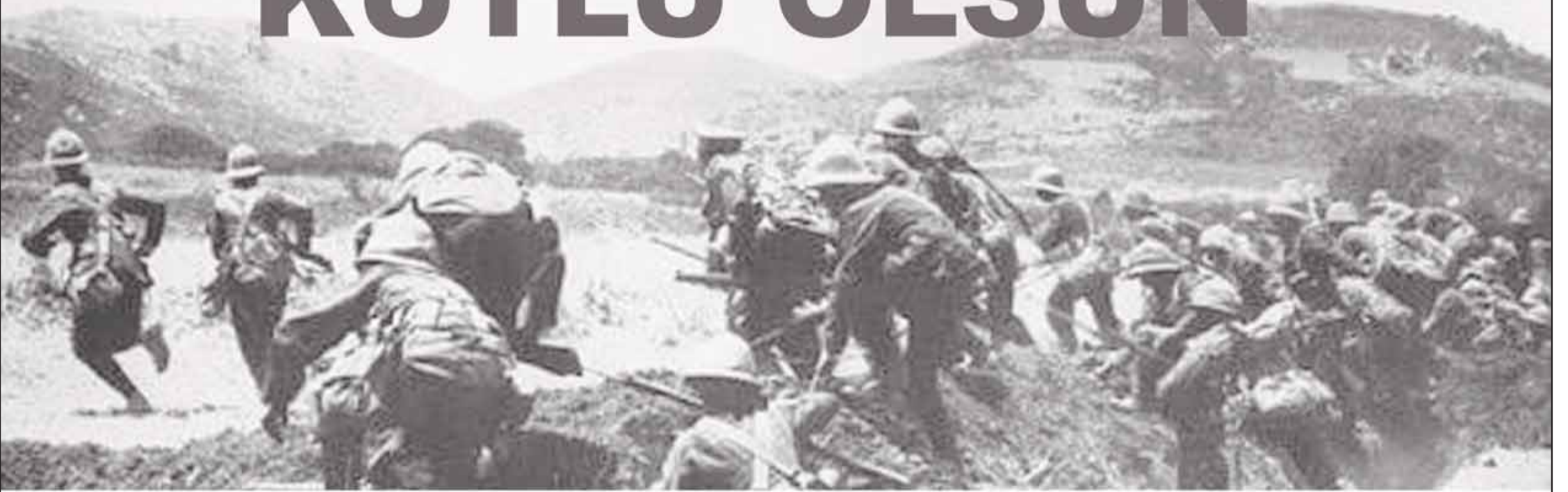
Başkan Vekili Erdem Yücel genç çiftin şahitliğini de yaptı. Nikahtan sonra tüm davetliler, düğünün tadını çıkartırken, dünür olan Mirza-Hülya Binboğa ve Metin-Ayşenur Konk misafirleri ile yakından ilgilendi.

Biz de GÜLEGÜLE ailesi olarak Derviş ve Merve çiftine ömür boyu saadetler diliyoruz.



30

AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN



GENEL BAŞKAN
AV. BİROL ÖZCAN



Hoşdere'de üretilen her 10 otobüsten 7'si dışarı gidiyor

Mercedes-Benz Türk, temmuzda Hoşdere'de ürettiği 354 otobüsün 252'sini 19 ülkeye ihraç etti. 2022 yılının ocak-temmuz döneminde ise toplam 1.370 otobüsü yurt dışına gönderen şirket, Türkiye ekonomisine yine önemli bir katkı sağladı.

TÜRKİYE otomotivinin lokomotif markalarından Mercedes-Benz Türk, istihdamı kadar yurt dışına sattığı araçlarla da ülkeye önemli oranda döviz kaynağı kazandırıyor. Yıllardır ihracat listesinin tepesinde yer alan dev şirket, 2022'de de kelimenin tam anlamıyla fırtına gibi esiyor. Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği otobüslerin ihracatına da hız kesmeden devam ediyor. Temmuz ayında 19 ülkeye 252 adet otobüs ihraç eden şirket, 2022 yılının Ocak-Temmuz döneminde ise toplam 1.370 adet

otobüsü yurt dışına gönderdi. Mercedes-Benz Türk, ürettiği otobüsleri Temmuz ayında aralarında Fransa, İsveç ve Almanya'nın da bulunduğu 18 Avrupa ülkesinin yanı sıra Asya kıtasında yer alan İsrail'e de gönderdi. Söz konusu dönemde 114 adetle en fazla otobüs ihraç edilen ülke olan Portekiz'i 33 adetle İtalya takip ederken, İngiltere'ye de 20 adet otobüs ihracatı gerçekleştirildi. Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 2022'nin Ocak-Temmuz döneminde ürettiği 10 otobüsten 7'sini ihraç ederek Türkiye ekonomisine yine önemli bir katkı sağladı.

Yıldız'ların bağlanabilirlik testi Türkiye'de yapılıyor

Mercedes-Benz Türk İstanbul AR-GE Merkezi, Avrupa ve Türkiye'de üretilen tüm Mercedes ve Setra otobüslerin "Connectivity - Bağlanabilirlik" testlerini gerçekleştiriyor. Yüzlerce veriyi aynı anda test edebilen AR-GE ekibi, bu sayede araçların dünya ile olan bağlantısını garanti altına alıyor.

DAIMLER Truck dünyasında sıklıkla adından söz ettiren Mercedes-Benz Türk Otobüs AR-GE ekibi, "CAE" olarak adlandırılan stratejinin en önemli kilit taşlarından "Connectivity-Bağlanabilirlik" konusunda önemli bir rol üstleniyor. Ekip, bu doğrultuda Avrupa ve Türkiye'de üretilen tüm Mercedes-Benz ve Setra otobüslerin Connectivity - Bağlanabilirlik testlerini gerçekleştiriyor.

Connectivity - Bağlanabilirlik sistemi, verilerin toplanarak incelenmesi ve anlamlandırılmasının ardından güvenli bir biçimde son kullanıcıya aktarılmasını hedefliyor. Yeni nesil otobüslerde yer alan Connectivity - Bağlanabilirlik ile araçlardan servis sağlayıcılara ve müşterilere canlı veri akışı sağlanıyor. Hız kazanan dönüşüm sayesinde, geleceğin teknolojisi olarak düşünülen yenilikler yakın gelecekte karşımıza çıkabilecek.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Geliştirme Karoseri Direktörü Dr. Zeynep Gül Koca; "Yetkinlik Merkezi olarak çalışmalarına devam eden İstanbul AR-GE Merkezimizde yürüttüğümüz çalışmalarla ülkemizin ekonomisine katkı sağlarken sürdürülebilir projelere de imza atıyoruz. AR-GE Merkezimiz, Avrupa ve Türkiye'de üretilen tüm Mercedes-Benz ve Setra otobüslerin Con-



nectivity - Bağlanabilirlik testlerini de gerçekleştiriyor. Otobüs AR-GE ekibimiz, donanım ve yazılım testleri ile yüzlerce veriyi aynı anda ve kısa sürede test edebiliyor. Araçlardaki Connectivity kapsamındaki veri akışı ve diğer fonksiyonların doğru ve zamanında çalışması bu testlerle güvence altına alınıyor" diye konuştu.



Erdem Yücel, annesinin hayrına lokma döktürdü



TÜRKİYE Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkan Vekili Erdem Yücel ve Büyük İstanbul Otogarı 141 nolu yazıhane sahibi Cafer Sadık Yücel, önceki hafta değerli annelerini sevdikleri ve dostlarıyla Halide Edip Adıvar Camii'nde ebediyete uğurlamıştı. Erdem Yücel, geçtiğimiz hafta aynı camiide rahmetli annesi Emeti Yücel için mevlid-i Şerif okuttu ve yüzlerce kişilik lokma döktürdü. Camiden çıkan vatandaşlar, lokmayı yiyip anne Emeti Yücel için dua okudu. Erdem Yücel'i, bu

gününde dostları yalnız bırakmadı. TOFED Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Kılıç, Muammer Sertoğlu, Musa Çakır, Mustafa Zorba, Volkan Metro İstanbul Müdürü Neşet Ergün, Truva Turizm'den Abbas Babbal da bu isimler arasındaydı. Anneyi kaybetmenin acıların en büyüğü olduğunu dile getiren Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, kendilerini yalnız bırakmayan, destek olan tüm dost, arkadaş ve meslektaşlarına teşekkür etti.

30

AĞUSTOS

ZAFER
BAYRAMI

Kutlu Olsun



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



AYYILDIZ AİLESİNİN MUTLU GECEŞİ

KATILIM ve coşku açısından en hareketli sektör düğünlerinden birisi de 'Ayyıldız'ların oldu. Metro Turizm Karadeniz Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Şenol Ayyıldız'ın kızı, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız'ın kız kardeşi Cansu Ayyıldız, geçtiğimiz hafta hayatını müstakbel eşi Onur Aydın ile birleştirdi. Ünlü mekanlardan Beykoz Maya Life İstanbul'da yapılan düğün

törenine Metro Turizm kurmayları, federasyonların başkan ve yöneticileri, üretici firmalardan temsilciler ile çok sayıda tanınmış isim katıldı. Şenol Ayyıldız ve Özgür Ayyıldız, konukları kapıda karşılayıp, gece sonunda da kapıda uğurlayarak, güzel bir ev sahipliği örneği sergiledi. GÜLEGÜLE ailesi olarak Ayyıldızlar'ın mutluluklarını paylaşıyor; Cansu-Onur çiftine ömür boyu saadetler diliyoruz.



Yapılan nikah töreni sonrası Cansu ve Onur çifti şahitler ile birlikte hatıra fotoğrafı çekti...



SEKTÖR Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve eşi, TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan, At Yetiştiricileri Derneği Başkanı Talip Öztürk ve TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Muammer Sertoğlu da düğündeydi...



Düğüne katılanlar arasında Metro Holding Yönetim Kurulu Üyeleri ve Galip Öztürk'ün kızları Av. Çağla Öztürk, Fatma Öztürk Gümüşsü, Çiğdem Öztürk Pulatoğlu ve Aytan Öztürk Ünal ile eşleri de vardı...



TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve eşi, Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Yıldız ve eşi, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin, Gülen-Ses Turizm sahibi Mustafa Ünal aynı masada



TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ, Çanakkale Truva Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Uzun, Diamond Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Çağlar, Metro Turizm Çorum Bölge Müdürü Galip Başkurt düğüne katıldı.



TOFED Genel Sekreteri Mustafa Dağıstanlı ve eşi, Metro Turizm Kırklareli İşletmecisi Umut Kahraman, TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Musa Çaktır ve eşi de düğüne katılanlar arasındaydı...



Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Erdoğan, Otoyol Tesisçiler Derneği Başkanı Mustafa Sarı, Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu üyeleri Koçbey Altunhan ve Gökhan Altunhan, Volkan Metro İstanbul Müdürü Neşet Ergün, Evin Metro Turizm sahibi Orhan Şeşen



ve eşi, Doğu Karadeniz Metro Turizm sahibi Ümit Tosunoğlu ve eşi, Metro Turizm Kayseri İşletmecisi Mirza Binboğa, Interglass Otocam İstanbul Otagarı Hizmet Merkezi Müdürü Fatih Uğur ve Metro Turizm Ankara Bölge Müdürü Veysel Demiral da düğüne katılanlar arasındaydı...



Düğünde Metro Turizm Genel Müdür Yardımcıları Ömür Taşkın ve Reşul Kılınc, Acem Turizm ortakları Metin Korkmaz ve Cengiz Daşgın, Tozcan Otomotiv sahibi Ramazan Tozcan ve eşi, TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Özcan, Metro Turizm Saha Müdürü İbrahim Arslanoğlu, Köksallar, CSR ve Özlem Adana İzmir İşletmecisi Mehmet Ocal ve eşi, Ali Osman Ulusoy Seyahat Genel Müdürü Eray Eray ile sektörün sevilen ismi Cumali Özdemir de vardı.



CUMHURİYETİ
BİZ BOYLE
KAZANDIK

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI'MIZ
Kutlu Olsun..!



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm



Sonat Demirci dünya evine girdi



Metsan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Memet Bozkurt, Genel Müdürü Sonat Demirci'nin düğün törenine eşile birlikte katıldı...



TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcıları Mustafa Özcan ve Mustafa Ünal, Yönetim Kurulu Üyeleri Muammer Sertoğlu ve Galip Başkurt, Sakarya VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, Metro Turizm Genel Müdürü Mustafa Öner de düğüne katılanlar arasındaydı...

UZUN yıllar TEMSA bünyesinde başarıyla bölge temsilciliği yaptıktan sonra TEMSA bayisi Metsan Otomotiv'in Genel Müdürlüğüne atanan Sonat Demirci, geçtiğimiz hafta müstakbel eşi Merve Zeybek ile hayatını birleştirdi. Kocaeli Körfez'deki Rose Garden Düğün Salonu'nda yapılan düğün töreninde; çiftin yakınları, dostları, Sonat Demirci'nin TEMSA ve Metsan'daki mesai arkadaşları, federasyonların yöneticileri ile çok sayıda turizm ve şehirlerarası taşımacı katıldı. Düğüne katılan çok sayıda dostları ve sevenleri, gece boyunca oyunlar oynayıp doyasıya eğlendi. Sonat Demirci ve Merve Zeybek çiftinin mutlulukları gözlemlenirken okunuyordu.

Biz de GÜLEGÜLE ailesi olarak evlenen Sonat Demirci ve Merve Zeybek'e ömür boyu mutluluklar diliyoruz



TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ, Temsa Bölge Satış Yöneticileri Volkan Tolunay, İlker Canpolat, Altınhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu üyeleri Koçibey Altınhan ve Gökhan Altınhan ve Diamond Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Çağlar ve Temsa Brey Otomotiv Otopar servis Müdürü Rasim Başkan da Sonat Demirci'yi bu mutlu gününde yalnız bırakmadı.



TTDER Başkan Yardımcısı Mümtaz Er, Systemtransport sahibi Taşkın Arık, Çavuşoğlu Otomotiv sahiplerinden Abdurrahman Çavuşoğlu, Koray Tur sahibi Koray Yılmaz, Temizsoy Turizm sahibi Serkan Temizsoy, Kartal Tur sahibi Reyhan Şeker de düğünde hazır bulunanlardandı...



Altınhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu üyeleri Koçibey Altınhan, Gökhan Altınhan ve Volkan Metro İstanbul Müdürü Neşet Ergün düğüne birlikte katıldı.



Göker Otomotiv sahibi Hakan Göker de düğündeydi...



Ege Hakan Turizm sahibi Hakan Özkaralı ve Bektaşlar Turizm sahibi Enver Bektaş aynı masadaydı...



Metsan Otomotiv Genel Müdürü Serkan Coşkuner de Sonat Demirci'yi yalnız bırakmadı.



Metsan Otomotiv'den iş ortağı Rıdvan Aslan da bu mutlu güne ortak oldu...



Referans Turizm sahibi Ömür Öztürk de düğüne katılanlardandı.



Tozcan Otomotiv sahibi Ramazan Tozcan da düğündeydi...



Yıldızhan Turizm sahibi Semih Yıldızhan ve eşi de düğüne katılanlar arasındaydı



Evin Metro Turizm sahibi Orhan Şeşen eşi ile birlikte düğündeydi.



Şafak Kıyar değerli dostu Sonat Demirci'yi mutlu gününde yalnız bırakmadı.



Safkar Turizm'den Adem Oral, Basmalı Otomotiv'den Fuat Basmakçı, Metsan Otomotiv'den Rıdvan Aslan, Grand Bus Market'ten Erman Geyik, Şahinkaya Turizm'den Ferhat Şahinkaya, Cantürk Otomotiv'den Ulvi Cantürk ve Galeri Hamdi'den Hamdi Gümüş de düğüne katılanlar arasındaydı



100. Yıl

30

Ağustos

Zafer Bayramı

Kutlu Olsun



METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mah. Coşkuner Sok.

No: 8 Körfez/KOCAELİ

Tel: 0262 527 45 39



TEMSA



MERCEDES OTOBÜS SATIŞLARI DUR DURAK BİLMİYOR



Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü'nde gerçekleştirilen teslimat töreninde Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, Balıkesir Uludağ Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Özcan Şengörenoğlu ve F. Tağmaç Şengörenoğlu ile Balıkesir Uludağ Turizm İşletme Müdürü Altay Ermin hazır bulundu

Balıkesir Uludağ'a 5 'YILDIZ'

Balıkesir Uludağ Turizm, 2022 yatırım planları kapsamında Has Otomotiv üzerinden 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 aldı. Teslimatta konuşan firma yetkilileri, Mercedes kalitesine ve güvencesine vurgu yaparak, sonraki yatırımlarda da markadan şaşmayacaklarını dile getirdi

BÜYÜK otobüsün kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk, peş peşe gerçekleştirdiği teslimatlarla bu yıla da damgasını vuruyor. Dev şirket, son olarak başarılı bayisi Has Otomotiv aracılığıyla sektörün 50 yıllık kurumsal firması Balıkesir Uludağ Turizm'e 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 sattı. Firma, bu alımla Mercedes-Benz markasına bağlılığını bir kez daha ortaya koydu.

Müşteri memnuniyeti artacak Araçların teslimatında konuşan Balıkesir Uludağ Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Tağmaç Şengörenoğlu, şunları söyledi:

"Sektörün köklü firmalarından biri olan Balıkesir Uludağ Turizm olarak, müşterilerimizin beklentilerine en üst düzeyde cevap verebilmek için yatırımlarımızı kesintisiz olarak sürdürüyoruz. Bu kapsamda, müşterilerimizin güvenliği ve konforunun belirleyicisi olan araçlarımızı da yenilemeye devam ediyoruz.

Teslim aldığımız araçların tüm koltuklarında yer alan üç noktalı emniyet kemerleri sayesinde yolcularımızın daha güvenli yolculuk yapmalarını sağlayacağız.

Güvenlik özellikleri, verim, konfor ve bayi ilişkileri nedeniyle tercih ettiğimiz yeni araçlarımızla müşterilerimizin memnuniyet oranını daha da fazla artıracığımızı yönelik inancımız tam."

İş birliğimiz devam edecek Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali ise, "Müşteri odaklı hizmet anlayışına sahip Balıkesir Uludağ Turizm firması ile uzun yıllardır güçlü bir iş birliğine sahibiz. Şehirler arası yolcu taşımacılığı sektörünün önde gelen markalarından biri olan firma, bugün gerçekleştirilen teslimatla birlikte Mercedes-Benz Türk'ten 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 model otobüsü filosuna ekledi. Balıkesir Uludağ Turizm ile uzun yıllardır süren güçlü iş birliğimizin gelecekte de büyüyerek devam edeceğine yürekten inanıyorum" diye konuştu.

Hep daha iyisi için çalışıyoruz Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu da şunları söyledi: "Balıkesir Uludağ Turizm

firmamıza yeni araçlarını teslim ettiğimiz için çok mutluyuz. Şirket olarak, her zaman daha iyisini sunmak hedefi ile faaliyetlerimizi sürdürüyoruz ve her geçen gün müşterilerimize daha gelişmiş araçlar sunmak için durmaksızın çalışıyoruz.

Uzun yıllardır şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Balıkesir Uludağ Turizm firması da 5 adet Mercedes-Benz Tourismo'yu araç filosuna eklemeye karar verdi.

Müşterilerimizin araçlarımıza gösterdiği yoğun ilgi bizim en önemli motivasyon kaynağımız. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın üretim bantlarından henüz inen 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1'i teslim alan Balıkesir Uludağ Turizm'e son teknoloji ile donatılan araçlarımızın hayırlı olmasını diliyorum."

Mercedes-Benz Türk'ten ilk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği son teknolojiye sahip seyahat otobüsleri ile uzun yıllardır pazardaki öncü konumunu koruyan Mercedes-Benz Türk, seyahat otobüslerindeki tüm yolcu koltuklarında üç noktalı emniyet kemerleri kullanan Türkiye'deki ilk marka oldu.

Mercedes-Benz Türk, Ağustos ayından itibaren tüm Mercedes-Benz Travego ve Tourismo modellerinin yolcu koltuklarını üç noktalı emniyet kemerleri ile üretim bantlarından indirmeye başladı.

Marka, standart donanım olarak sunmaya başladığı üç noktalı emniyet kemerleri ile güvenliğe çitayı yükseltmeye devam ediyor. Söz konusu emniyet kemerlerinin kullanımı ile olası bir kazada yolcuların ağır şekilde yaralanma risklerinin yüksek oranlarda azaltılması hedeflenerek seyahatler daha güvenli hale gelebiliyor.

Türkiye'deki yasal düzenlemelere göre; sadece sürücü, host/hostes ve bazı yolcu koltukları için üç noktalı emniyet kemerleri zorunlu olmasına rağmen Mercedes-Benz Türk, Mercedes-Benz Travego ve Tourismo modellerinin tüm yolcu koltuklarında üç noktalı emniyet kemerlerini standart donanım olarak sunarak güvenlik standartlarını yasal gerekliliklerin de üzerine yükseltmiş oldu.



CITARO AİLESİ 25 YAŞINDA!



Geliştirmesinde Mercedes-Benz Türk AR-GE ekiplerinin imzası bulunan Mercedes-Benz Citaro, çeyrek asrı geride bıraktı. eCitaro versiyonuyla şehirlerde e-mobiliteye geçişi hızlandıran model, bugüne kadar 60.000 adetten fazla satılarak büyük bir başarıya imza attı

OTOBÜSÜN küresel çaptaki dev markası Daimler Buses, şehir içi otobüs sektörüne yön veren Mercedes-Benz Citaro'nun 25. yaşını kutluyor. 1997 yılında satışa sunulan ilk neslinde içten yanmalı motora sahip olan ve bugün eCitaro modeliyle şehirlerde e-mobiliteye geçişi hızlandıran araç, markanın en çok talep gören modellerinden biri olarak 25. yılında 60.000 adetten fazla satıldı. Sürekli geliştirilen ve alçak tabanlı bir kabine sahip olan geleneksel tahrikli Mercedes-Benz Citaro ile günümüzdeki tamamen elektrikli Mercedes-Benz eCitaro; çevre duyarlılığı, güvenlik, konfor ve kullanım kolaylığı açısından sınıfında her zaman rol model oldu ve olmaya da devam ediyor. Çevre dostu ve ekonomik tahrik sistemiyle üretildiği ilk günden beri zamanının çok ötesinde olan Mercedes-Benz Citaro'nun 1997'deki dünya prömiyerinde, Euro II emisyon standardına uygun dizel motor ara-

cın arka tarafına yerleştirilmişti. 2004 yılında yeni SCR teknolojisi ile Euro IV emisyon standardını karşılayan araç, düşük emisyonlu içten yanmalı motorlara geçiş için bir kilometre taşı oldu. 2006 yılında partikül filtreli dizel motorların da eklenmesiyle Euro V standardına uygunluk sağlayan Mercedes-Benz Citaro, 2012'de Euro VI emisyon standardına uygun dizel motorlarla bir kez daha zamanının ötesinde olduğunu kanıtladı. Daha sonraki yıllarda Mercedes-Benz Citaro Hybrid ile yakıt tüketimini ve bunun sonucunda araç emisyonlarını daha da azalttı.

eCitaro'da Mercedes-Benz Türk imzası Mercedes-Benz eCitaro'nun AR-GE çalışmalarını yürüten Mercedes-Benz Türk AR-GE Merkezi, mevcut güncellemeler ve geliştirme faaliyetlerini de gerçekleştirilmeye devam ediyor.

Mercedes-Benz eCitaro'nun iç donanım,

karoseri, dış kaplamalar, elektrik altyapısı, diazoz sistemleri, yol testleri ve donanımsal dayanıklılık testleri gibi kapsamlı Mercedes-Benz Türk İstanbul AR-GE Merkezi sorumluluğunda yürütülüyor.

Türkiye'deki otobüs üretim AR-GE'si anlamında en gelişmiş test kabul edilen Hidropuls dayanım testi, bir aracın 1.000.000 km boyunca maruz kaldığı yol koşullarını simüle ederek, test edilmesine imkân sağlıyor. Yol testleri kapsamında; uzun yol testi kapsamında, farklı iklim ve kullanım koşullarında, aracın tüm sistem ve ekipmanlarının fonksiyon ve dayanım açısından uzun süreli testleri gerçekleştiriliyor.

Mercedes-Benz eCitaro'nun yol testleri kapsamında ilk prototip araç; 2 yıl süresince 10.000 saat boyunca (yaklaşık 140.000 km) Türkiye'deki 3 farklı bölgede (İstanbul, Erzurum, İzmir) ekstrem iklim şartları ve farklı sürüş senaryolarında karşılaşılabilecek tüm koşullarda test edildi.



**Bu ÷lke ve millet neleri
başarabileceğini
30 Ağustos 1922'de
tüm dünyaya göstermiştir.**

**Zafer Bayramınız
kutlu olsun**

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI
YOLCU VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ**



30
AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun

 **MINI TUR**
MEHMET ÖKSÜZ
Yönetim Kurulu Başkanı



30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun


 **SÜMER**
SEYAHAT

SÜMER YIĞCI



30
AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN

 **Coşkun Altın Group**
Coşkun Altın
Yönetim Kurulu Başkanı



30 Ağustos
Zafere Bayramı
Kutlu Olsun

SIMROLL



Allison, IAA 2022'de elektrikli ürün gamıyla şov yapacak...

Allison Transmission, dünyanın en büyük otomotiv fuarlarından 'IAA 2022'de, eGen Power® elektrikli aks ailesinin en yeni üyesini ve iş birliği yaptığı OEM'ler ile birlikte geliştirdiği en son yenilikleri sergileyecek.

PANDEMİ molası sona erdi; dünyanın en büyük fuarları da peş peşe yapılmaya başlandı. Otomotivin küresel çaptaki en büyük buluşmalarından birisi olan IAA Transportation 2022 de 20-25 Eylül tarihlerinde Almanya'nın Hannover kentinde kapılarını ziyaretçilere açacak. Otomotivin dev markaları, bu fuara iddialı model ve ürünleriyle hazırlanıyor.

Orta ve ağır hizmet ticari araçlar için konvansiyonel ve elektrikli araç tahrik çözümlerinin önde gelen tasarımcısı ve üreticisi Allison Transmission da, IAA Transportation 2022'de Allison eGen Power® ürün gamındaki en yeni elektrikli aksını, Salon H12, D44 standında tanıttı.

OEM'lerin araç geliştirme programlarını hızlandırmalarına yardımcı olan eGen Power, mevcut birçok şasiyle uyumlu bir çözüm. Optimum verimlilik ve performans için tam entegre elektrik motorları-

na, iki vitesli şanzımana, entegre yağ soğutucusuna ve pompalara sahip. 454 kilovatlık kesintisiz güç ve 652 kilovatlık maksimum güç sunan çift motorlu eGen Power 100D modeli, piyasadaki en güçlü elektrikli aks çözümlerinden biri oluyor.

Allison, 100D'nin Avrupa ve Asya Pasifik pazarları için özel olarak tasarlanan 13 tonluk modeli eGen Power 130D ile birçok orta ve ağır hizmet uygulaması için ideal olan 10,4 tonluk eGen Power 100S modelini de sunuyor. Elektrikli tahrik ürünleri portföyünü sürekli olarak genişleten Allison, IAA'da yeni tam entegre eGen Power e-Aksını tanıtmaya hazırlanıyor.

IAA



2022'de Allison standının ziyaretçileri, her bir ürünün harici ve dahili bileşenlerini 360° görebilecekleri interaktif bir artırılmış gerçeklik deneyimi ile eGen Power e-

Aksları ve Allison'ın tam otomatik şanzımanlarını inceleyebilecek.

Ayrıca Allison, fuarda sıfır emisyonlu eGen Flex elektrikli hibrit çözümü de sergileyecek. Allison'ın teknik uzmanları, tüm ürün ve teknolojiler hakkında bilgi vermek ve elektrifikasyona geçişi görüşmek üzere standta hazır bulunacak.

Yabancılara yapılan 7 bin TL üstü satışlar için bankadan tahsilat zorunluluğu kaldırıldı

Sayın Okurlar;

24/12/2015 Tarih ve 29572 Sayılı Resmî Gazetede yayımlanan 459 Sıra Nolu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile; Vergi Usul Kanununun mükerrer 257'nci maddesinin birinci fıkrasının (2) numaralı bendinde Maliye Bakanlığına mükelleflere muameleleri ile ilgili tahsilat ve ödemelerini bankalar, benzeri finans kurumları veya posta idarelerinde düzenlenen belgelerle tevsihin sağlanması zorunludur.)

Türkiye mukimi olmayan gerçek kişilerle yapılacak işlemlere ilişkin tahsilat ve ödemelerin aracı finansal kurumlar kanalıyla yapılması zorunluluğu olmayacaktır. 23/07/2022 Tarihinden itibaren Türkiye de mal ve hizmet alım satımı yapan Yabancılar ve/veya Türkiye de ikameti olmayan Gerçek Kişiler den NAKİT DOVİZ tahsilatı yapılabilecek. Bu kapsamda düzenlenecek faturalara söz konusu kişilerin pasaport numarasının yazılması ve nakit tahsil edilen tutarların, tevsihin zorunluluğu kapsamında olanlar tarafından tahsilatı takip eden ilk iş günü sonuna kadar aracı finansal kurumlarca düzenlenen belgelerle tevsih edilmesi gerekiyor.

Vergi Usul Kanununun yukarıda belirtilen hükmünün Maliye Bakanlığına verdiği yetkiye istinaden yapılan düzenlemeler yapılmıştır. Yapılan düzenleme ile; Tevsihin zorunluluğu kapsamında olanların, kendi aralarında ve tevsihin zorunluluğu kapsamında olmayanlarla yapılacakları, 7.000 TL'yi aşan tutardaki her türlü tahsilat ve ödemelerini aracı finansal kurumlar kanalıyla yapmaları ve bu tahsilat ve ödemeleri söz konusu kurumlarca düzenlenen belgeler ile tevsih etmeleri zorunludur.

459 Sıra Nolu VUK Genel Tebliğin "4.2. Kapsamda Olmayan Tahsilat ve Ödemeler" başlıklı bölümüne aşağıdaki (h) bendi; 540 Seri Nolu VUK Genel Tebliği ile eklenmiştir. "h) Tevsihin zorunluluğu kapsamında olanların tevsihin zorunluluğu kapsamında olmayan yabancılar ve/veya Türkiye mukimi olmayan gerçek kişilerle yapılacakları işlemlere ilişkin tahsilat ve ödemelerin (şu kadar ki, düzenlenecek faturalara söz konusu kişilerin pasaport numarasının yazılma-

sı ve bu bent kapsamında nakit tahsil edilen tutarların, tevsihin zorunluluğu kapsamında olanlar tarafından tahsilatı takip eden ilk iş günü sonuna kadar aracı finansal kurumlarca düzenlenen belgelerle tevsihinin sağlanması zorunludur.)"

Türkiye mukimi olmayan gerçek kişilerle yapılacakları işlemlere ilişkin tahsilat ve ödemelerin aracı finansal kurumlar kanalıyla yapılması zorunluluğu olmayacaktır.

23/07/2022 Tarihinden itibaren Türkiye de mal ve hizmet alım satımı yapan Yabancılar ve/veya Türkiye de ikameti olmayan Gerçek Kişiler den NAKİT DOVİZ tahsilatı yapılabilecek. Bu kapsamda düzenlenecek faturalara söz konusu kişilerin pasaport numarasının yazılması ve nakit tahsil edilen tutarların, tevsihin zorunluluğu kapsamında olanlar tarafından tahsilatı takip eden ilk iş günü sonuna kadar aracı finansal kurumlarca düzenlenen belgelerle tevsih edilmesi gerekiyor.



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030

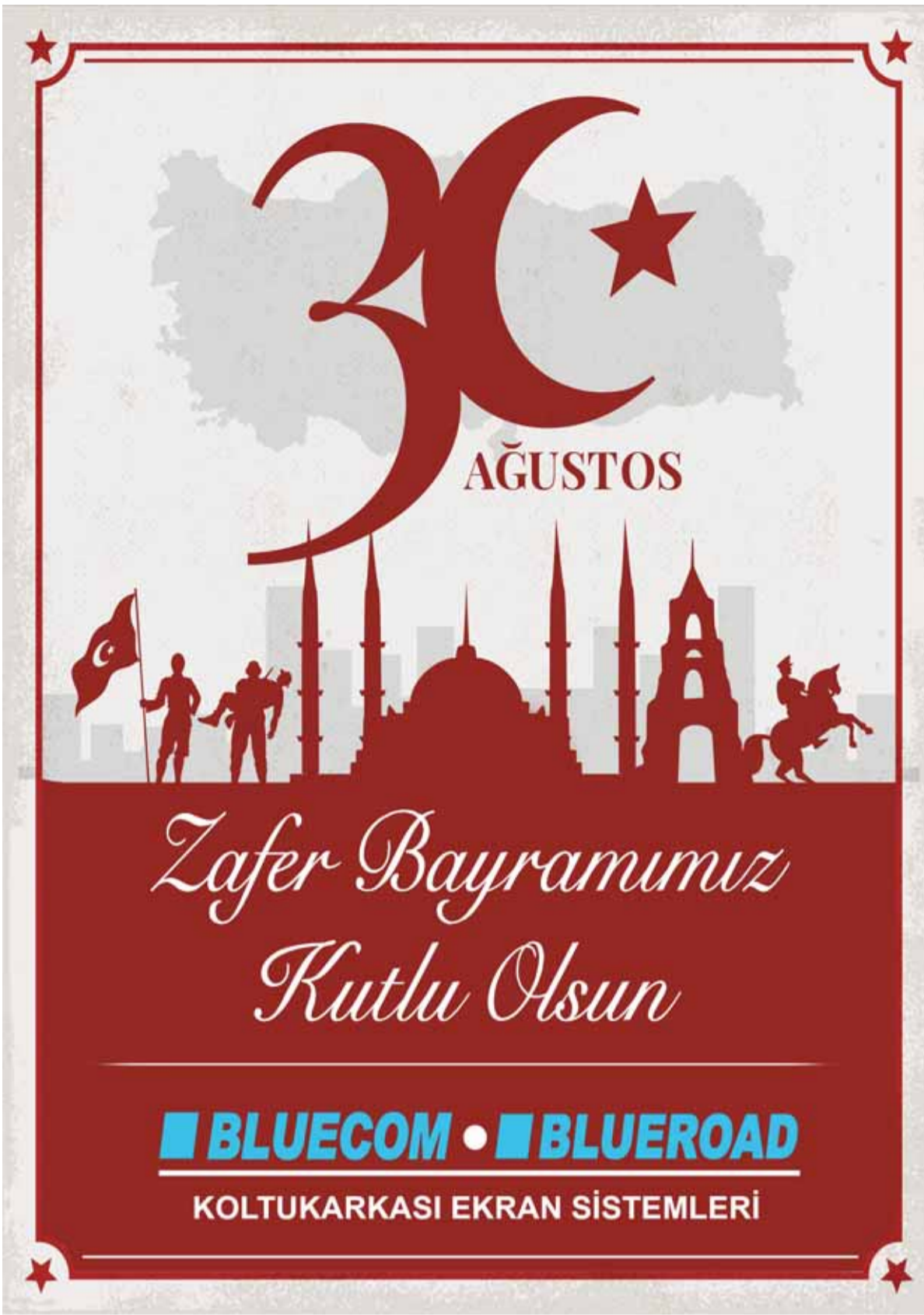


inovaotomotiv.com



AGILE 4525P





30 AĞUSTOS

*Zafer Bayramımız
Kutlu Olsun*

BLUECOM • BLUEROAD
KOLTUKARKASI EKРАН SİSTEMLERİ

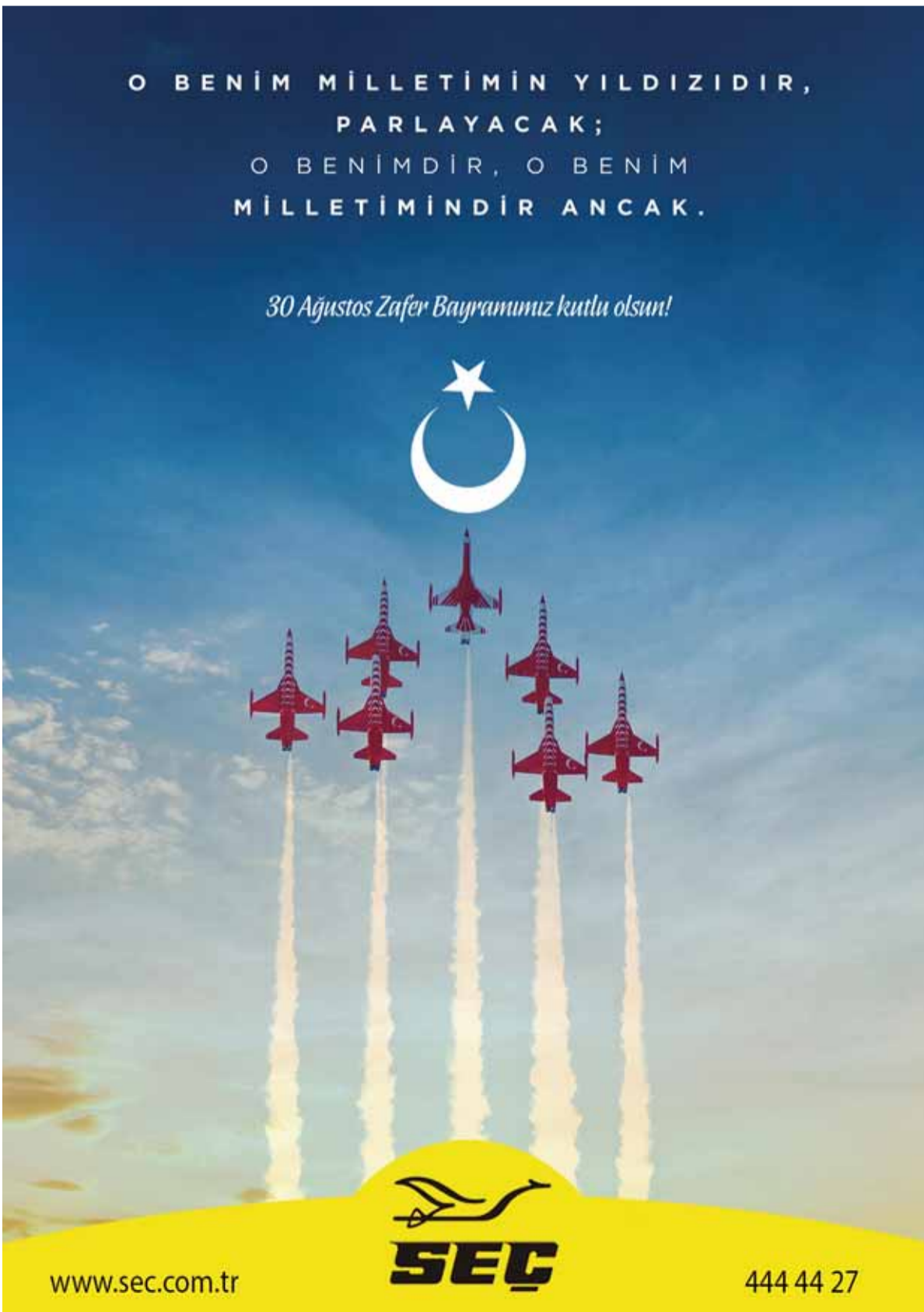


30 AĞUSTOS
Zafer Bayramı
KUTLU OLSUN

KAHTAPETROL
SALİH BEYAZYILDIZ

O BENİM MİLLETİMİN YILDIZIDIR,
PARLAYACAK;
O BENİMDİR, O BENİM
MİLLETİMİNDİR ANCAK.

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun!



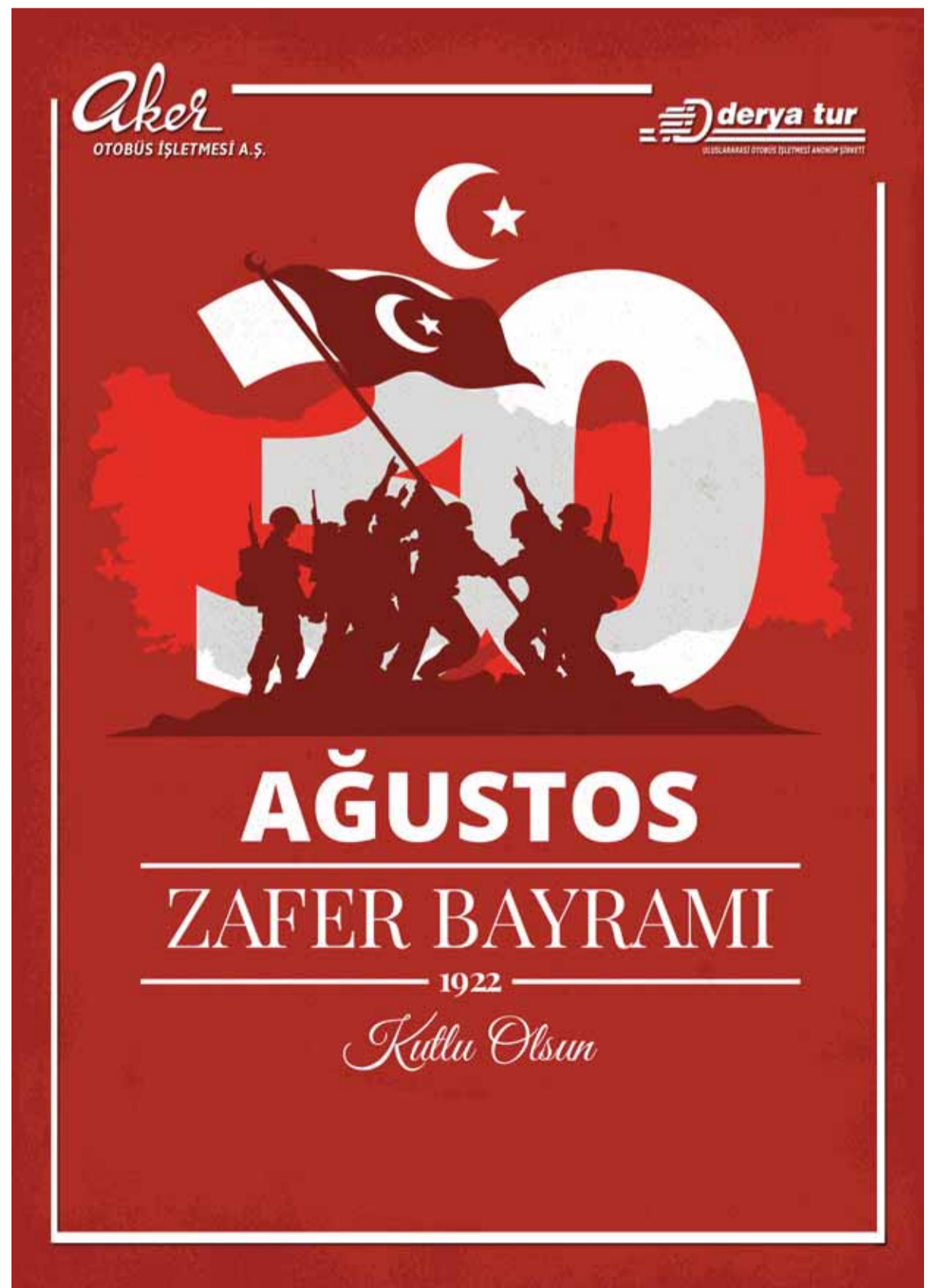
SEC

www.sec.com.tr 444 44 27

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANKARA ŞİRKETİ

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
1922
Kutlu Olsun

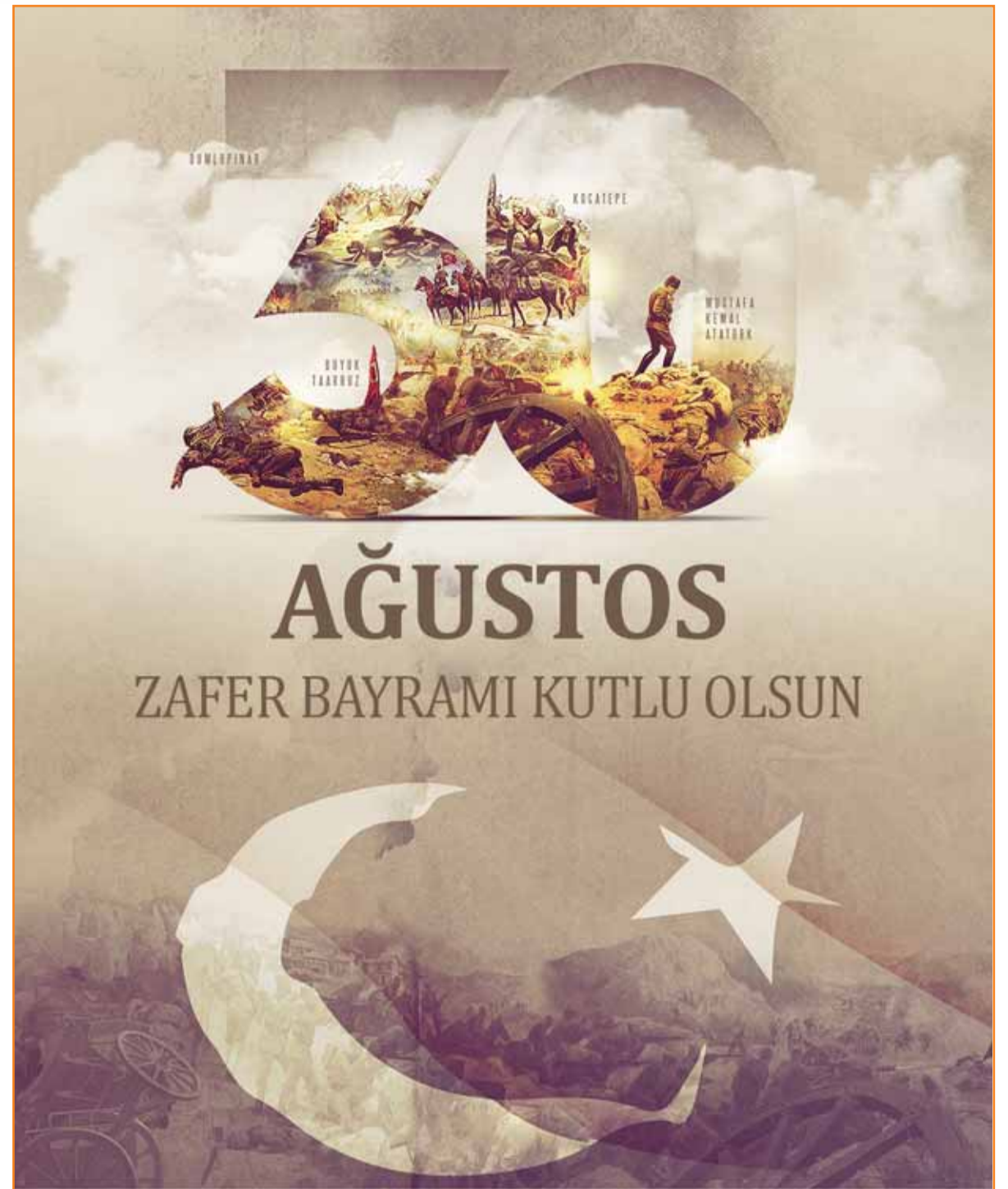




Özgürlük ve bağımsızlığımızın kazanıldığı

30 Ağustos
Zafer Bayramımız Kutlu Olsun

inova
Otomotiv



AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI KUTLU OLSUN

SETCOM

30

AĞUSTOS

ZAFER
BAYRAMI

Kutlu Olsun

KHO
KAYAHAN OTOCAM

30*

AĞUSTOS

ŞANLI
ZAFERİN

100. yulu

KUTLU OLSUN



LÜKS MERSİN

EBEDİN İNANÇ



30
AĞUSTOS
ZAFER
BAYRAMI

Kutlu Olsun!

 **Düzce Güven** RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

100.YIL

30★
AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun




 **VEVİB**
"Biz Bir Aileyiz..."

Yönetim Kurulu Başkanı
SUAT AKIN


**30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN!**



 **VANGÖLÜ**
NECİP KARTAL


BÜYÜK TAARRUZ'UN
100. YILI

**30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI**
KUTLU OLSUN



Villa TACETTİN ALDEMİR

Birlik içinde kazandığımız
zaferimizi birlik içinde
el ele kutluyoruz....

**Zafer bayramınız
kutlu olsun....**



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN


30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMIMIZ
Kutlu Olsun



Yönetim Kurulu Başkanı
TAŞKIN ARIK

ZAFER BAYRAMI



AĞUSTOS

KUTLU OLSUN

UZULUDAĞ

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludogturizm.com.tr

30 
AĞUSTOS

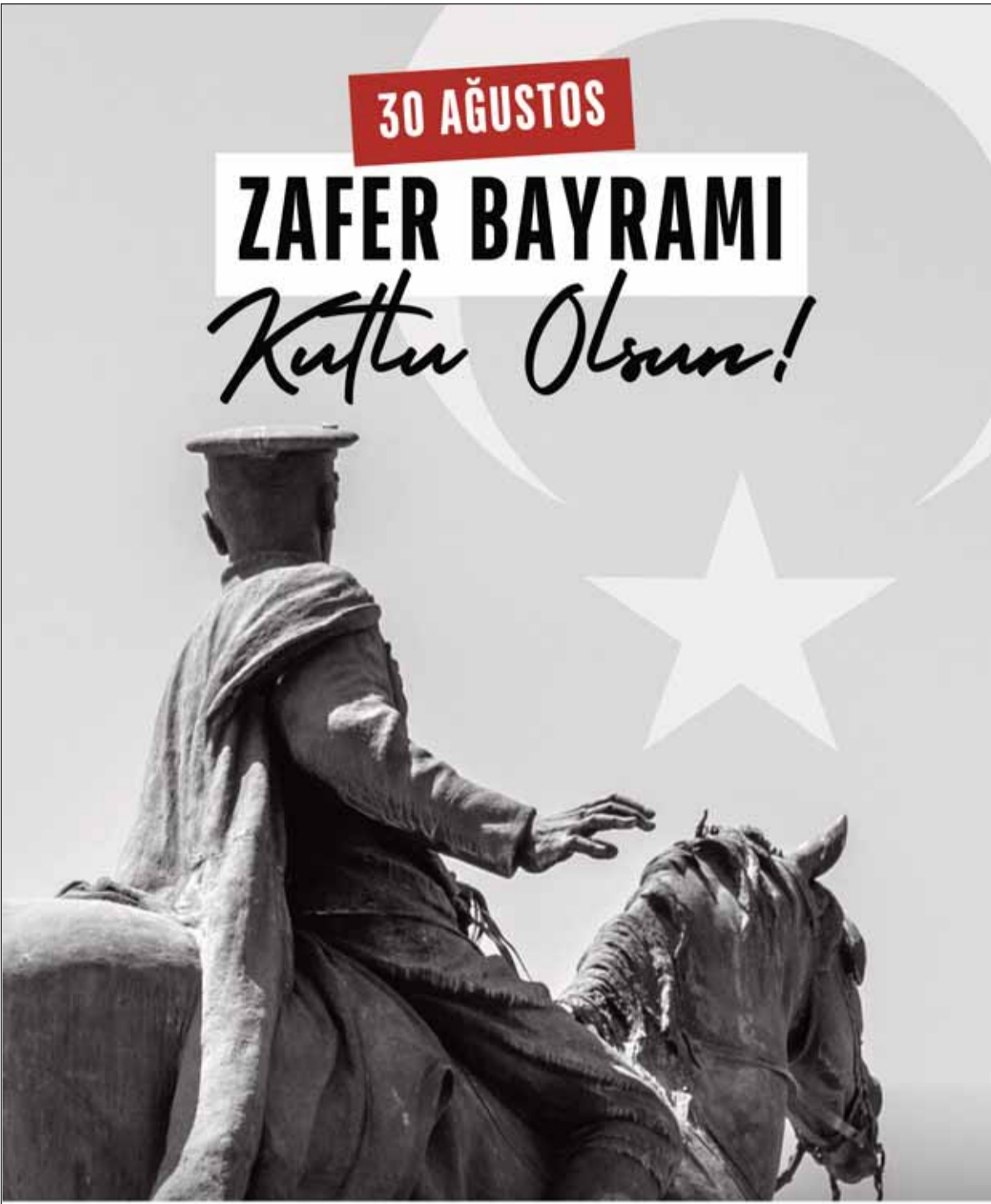




ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN


SET
GÖRÜNTÜ VE ELEKTRONİK
Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti.


SETCOM

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun!

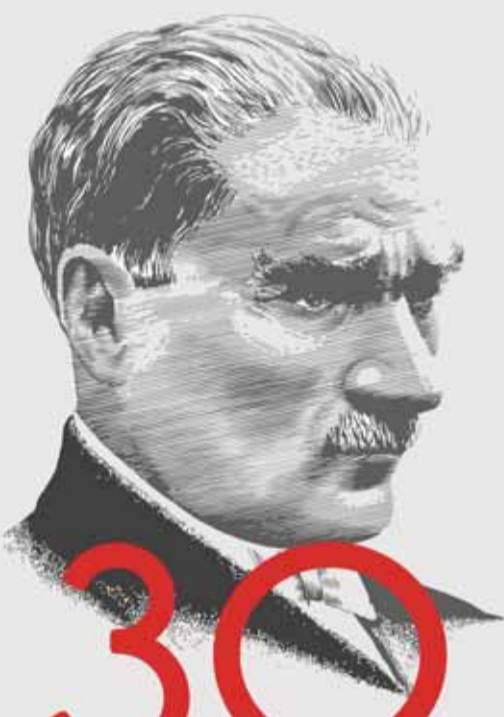



 
MUSTAFA ÜNAL


30
AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun





NETA
 TECHNOLOGIES

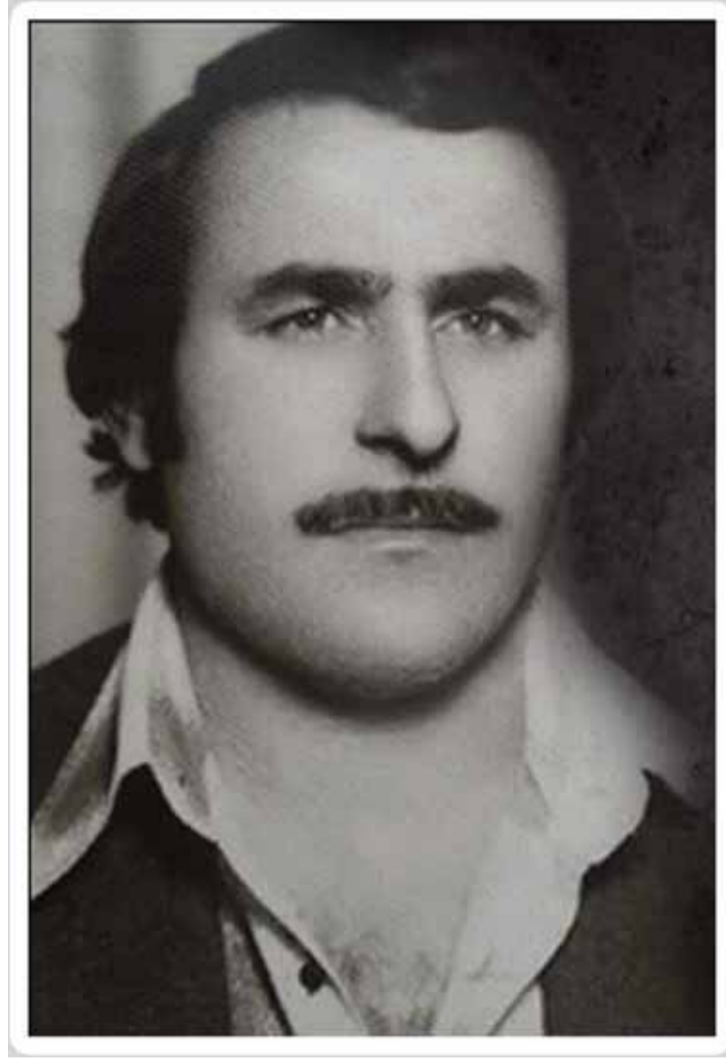

30
 ağustos
ZAFER
BAYRAMI
Kutlu Olsun


MUSTAFA ALTUNHAN

30 AĞUSTOS 1922
ZAFERİN
100.yılı
Kutlu Olsun



 **ŞAHİNOĞLU**
GROUP



ANMA

Hidir Usta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 42. yılında
saygı ve rahmetle anıyoruz.



BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Başkan Vekili Erdem Yücel'in değerli annesi

Emeti Yücel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Erciş İtimat Turizm sahibi

Mehmet KURT'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Erciş İtimat Turizm sahibi

Mehmet KURT'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Satış Sonrası Hizmetler
Direktörü Tolga Bilgisu'nun değerli babası

Ecz. Yusuf İzzettin BİLGİSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Satış Sonrası Hizmetler
Direktörü Tolga Bilgisu'nun değerli babası

Ecz. Yusuf İzzettin BİLGİSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAYRAKTARLAR MERKON
ORTA ANADOLU MOT. ARAÇ. TİC. VE SAN. A.Ş.
MERCEDES-BENZ TÜRK A.Ş. BAYİ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve
Otobüs Satış Sonrası Hizmetler Direktörü
Tolga Bilgisu'nun değerli babası

Ecz. Yusuf İzzettin BİLGİSU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mersin Metro İşletmecisi
Sinan Koç'un değerli annesi

Elif KOÇ'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Mersin İşletmecimiz
Sinan Koç'un değerli annesi

Elif KOÇ'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



400'üncü araç için düzenlenen teslimat töreninde: Otokar Ticari Araçlar Uluslararası Satış ve Pazarlama Direktörü Hakan Bubik, Grup Yöneticisi Onur Öner, Sotradies Grup Başkanı Mr. Chaibi'nin, Tunuslu özel ve kamu taşıma şirketleri ile Ulaştırma ve Ekonomi Bakanlığı yetkilileri hazır bulundu



Otokar, Tunus'ta 400'e ulaştı

50'den fazla ülkeye otobüs ihraç eden Otokar, Afrika kıtasındaki etkinliğini de artırıyor. Şirket, en önemli pazarları arasında yer alan Tunus'ta, son satışla birlikte 400 rakamına ulaştı. Bu özel teslimat için devlet yetkililerinin de hazır bulunduğu bir tören düzenlendi.

KOÇ Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisinin lider markası Otokar, ihracatta dolu dizgin... Şirket, gün geçmiyor ki önemli bir teslimata imzasını atmasın. 50'den fazla ülkeye otobüs ihracatı gerçekleştiren Otokar, Afrika'nın da otomotivdeki en önemli aktörleri arasında yer alıyor. Şirketin bu kıtadaki en önemli pazarlarından birisi Tunus. Otokar, geçtiğimiz günlerde bu ülkeye özel bir teslimat gerçekleştirdi. 15 yıla yakın süredir şehir içi, turizm ve servis alanında Tunuslu otobüs ve turizm işletmecilerinin öncelikli tercihlerinden olan Otokar, ülkeye yurtdışında Navigo ismi ile tanınan 400'üncü Sultan'ı teslim etti. Otokar Tunus Distribütörü Sotradies'in gerçekleştirdiği satış için Kartaca'da devlet yetkililerinin de yer aldığı

özel bir teslimat töreni düzenlendi.

Bizim için büyük mutluluk
Kullanıcı ihtiyaç ve beklentileri doğrultusunda geliştirilen Otokar otobüslerinin dünyanın dört bir yanında toplu ulaşım, turizm ve servis hizmetlerinde tercih edilmesinden mutluluk duyduklarını belirten Otokar Ticari Araçlar Uluslararası Satış ve Pazarlama Direktörü Hakan Bubik; "Uzun yıllardır Tunus'ta farklı ihtiyaçlar için üretilen çeşitli model ve özelliklerdeki araçlarımızla hizmet veriyoruz. Bugün 400'üncü aracımızın Tunus caddelerine çıkıyor olmasının gururu içerisindeyiz. Otokar Navigo'nun Tunuslulara hayırlı olmasını diliyorum" dedi. Konuşmasının ardından Hakan Bubik, Sotradies yetkililerine 400'üncü teslimat anısına bir plaket takdim etti.



Kazalar da bozulan ekonominin bir sonucudur...

İbrahim ARTTIRDI



YAZ sezonunun sonuna geldik. İşlerde beklenen yoğunluk olmadı; ama taşıma fiyatlarının yüksek olması nedeniyle kazanç 'eh' dedirtti. Maliyetler çok yüksek olsa da otobüscü ve firma sahiplerinin cebi uzun bir aradan sora para yüzü gördü. Neyse ne; ama sezona asıl damgasını vuran ise, son günlerde peşe gelen otobüs kazaları oldu. Facia niteliğinde kazalar; onlarca insanımız can verirken, yüzlercesi yaralandı. Emniyetin, jandarmanın ve taşımacı firmaların aldığı önlemlere rağmen, bu terör son bulmuyor. Peki neden; peki bu kaderimiz mi? Kaderimiz olmadığı kesin. Demek ki burada önemli olan nedenlerdir... Çözüm de nedenlerin üzerine gidip onları ortadan kaldırmaktan geçiyor. Doğanın bir kanunudur 'her şey birbirine bağlı'... Bir yerde bir bozulma olduğunda, bu bozulma etrafına da sirayet eder. Tesadüf mü; Türkiye'de futbol da geri gidiyor, iş dünyamız da, eksiksiz tüm sektörler de... Neden; çünkü ülke ekonomisi son yıllarda hızla geri gidiyor, kan kaybetmeye devam ediyor. Böylesi bir ortamda, işleyen ekonominin dışına iş yapanlar kazanabilir; stokçular mesela, parayı işletenler mesela... Gerisi için durum hiç iyi değil. Ekonominin gidişatına bağlı olarak otobüs sektörü son 4-5 yılda ciddi oranda kan kaybetti. Yüksek kurlar nedeniyle bir otobüsün fiyatı 5-6 milyon liralarla çıktı. 7-8 liraya aldığımız motorini 30 liralarla depomuzda doldurduk. Yedek parça, servis vs diğer kalemler de 2-3 kat arttı. 2 bin liraya çalıştığımız elemanlarımıza en düşük 5 bin liranın üzerinde maaş ödüyoruz. SSK ve vergilerdeki artış da cabası... Gelir tarafına bakıyoruz; evet bilet fiyatlarında da önemli bir artış var ama bu sefer de bilet alıp seyahate çıkanların sayısı yüzde 40'lar civarında düşüyor. Neden bunları alt alta sıraladım; çünkü bana göre artan kazaların altında yatan nedenler budur! Ülke ekonomisi bozuldu, sektörün ekonomisi bozuldu, işler ters gitmeye başladı. Oto camcıya soruyorsun, 'insanlar kazaya davetiye çıkaracağını bildiği halde, ucuz diye standart dışı cam alıyor' diyor. Bakımlar ya yapılmıyor ya da merdiven altı tercih ediliyor. Lastikler de öyle; ya zamanında değiştirilmiyor ya da merdiven altında kaplama yapılıyor. Aynı şeyi milyonluk otobüsleri, binlerce yolcuyla, firmanın itibarını ve hatta sermayesini teslim ettiği kaptanlar konusunda da yapınca, sonuç kaza olabiliyor. Milyonlara ekmeke kapısı olan bu sektör ayakta kalabilmek için direniyor. İmkansızlıklardan dolayı risk alarak da bunu yapmaya çalışıyor. Havacıların ondan biri destek görse, ya da önüne engeller çıkarılmasa inanın en iyisini yapacaktır.



ÖZTÜRK AİLESİNİN MUTLU GÜNÜ



Amca Talip Öztürk'ün ev sahipliğini yaptığı düğünün onur konukları arasında TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan ve TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel de vardı.

SEKTÖRÜN düğün haftası dense, yeridir... Geçen 10 gün içerisinde 4 ayrı yerde, 4 ayrı düğün kuruldu. Bu düğünlerden birisi de Öztürk ailesinindi. TOFED Kurucu Genel Başkanı, Metro Holding'in kurucusu, iş dünyasının önde gelen isimlerinden Galip Öztürk'ün yeğeni, sektörün tanınmış ismi rahmetli Halit Öztürk'ün oğlu Galip Öztürk, muhteşem bir düğün töreni ile hayatını müstakbel eşi Nezih Gümüş ile birleştirdi. Amca Galip Öztürk'ün üstlendiği düğüne; İş ve sanat camiasının yanı sıra, çok sayıda sektör mensubu da katıldı. Düğünü güzelleştiren bir başka nokta ise, yapıldığı mekan oldu. Bedirhan Hattapoğlu'nun sahibi olduğu Beykoz Digma, şıklığı, rahatlığı ve sunduğu lezzeti ile herkesi büyüledi. Öztürk ailesinin yakın dostu da olan Bedirhan Hattapoğlu mükemmel bir organizasyon adına elinden gelen tüm çabayı sarf etti. Biz de GÜLEGÜLE ailesi olarak Galip ve Nezih çiftine ömür boyu mutluluklar diliyoruz.

Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmzi Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**

Yayın Türü: **Yerel-Süreli (15 Günde bir yayınlanır)**

İL TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin: **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakar: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ

Büyük İstanbul Otogar A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: **0 212 508 53 24**
Fax: **0 212 508 53 66**
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ

Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

Kazaların nedeni ekonomi; sektöre destek şart!

GEÇEN hafta çok büyük ve çok elim iki tane trafik kazası yaşandı. Bu tür kazaların tekrarlanmaması temennisi ile başlayalım; ama alınması gereken tedbirler var ve tedbirler alınmadıkça maalesef üzülmeye devam edeceğiz. Evet sürücü kusuru, evet kişisel hatalar; ama bu hatalar tek taraflı değil, çift taraflı hatalar var. Kazaya müdahale eden ekibin gerekli önlemleri almadığını görüyoruz; emniyet şeridinde de olsa önlem almaları lazım. Uyarı ışıklarının uzun yol boyunca kumaları lazım. Tabii kazalar, seyreden insanları da paniğe katabiliyor. O nedenle önlem alanlarında tedbirli olunması gerekir. Önlem aldılarsa da yeterli olmadığı ortaya çıkıyor. Şayet uyarı ışıklarının çok uzak mesafelere kuzaldı, belki de otobüs şoförü çok daha önceden tedbirini alıp, frene basmış olacaktı. Ama otobüs şoförünün de 130 km ile gittiği söyleniyor. Bu kabul edilebilir bir şey değil; çünkü otobüslerin 110 km ile sınırlı olması lazım. Yasa böyle, hâla takograflar ile oynandığı şüphesini uyandırıyor bu.

İçişleri Bakanlığı son 5 yılda kazaları önleme adına hakikatten olağan üstü bir çalışma yaptı. Özellikle trafik güvenliği ile ilgili çalışmalar sayın Cumhurbaşkanımızın sayın İçişleri Bakanlığının desteklediği çalışmalar; uluslararası çalışmalar bunlar. Türkiye'de taraf oldu ve Türkiye bu konuda en başarılı ülke oldu. Bu konuda İçişleri Bakanlığında başta olmak üzere, trafik başkanlığı trafik ile ilgili tüm birimler, polis, jandarma çok sıkı denetimler yapıldığını biliyoruz; bu da memnuniyet verici bir gelişme. Ölümlü kaza oranında yüzde 50'ye yakın düşüş olması da bu çalışmadan geliyor. Hem araç sayısı hem de trafik yoğunluğu artarken kazalarda yüzde 50'lik azalma oluyorsa, demek ki çok doğru işler yapılıyor. Ama buna rağmen kazalar yaşanıyor mu yaşanıyor, peki yaşanmaması için ne yapılması lazım?

Ben her zaman söylüyorum; denetimi tamamen devletin eline bırakmak doğru değil. Özellikle toplu yolcu taşımacılığı yapan otobüs firmaları olarak bizlerin, mesleki yeterlilik kapsamında iş denetim sistemini getirmemiz lazım. Tabii dünyanın ve Türkiye'nin önemli sorunlarında bir tanesi de şoför sorunu; maalesef şoför sorunu her geçen gün büyüyerek karşımıza çıkıyor. Baktığımızda şehirlerarası taşımacılıkta da turizmde de dalgalı bir sezon var. 12 ay isdihtam edecek kadar bir iş ortamı yok, dolayısıyla olayların gelip gidip dayandığı bir yer var, ekonomi. Otobüs işletmeciliği, özellikle de tarifeli otobüs işletmeciliği destek kapsamına alınması gereken bir iş koludur. Neden? Biz öğrenciyi, askeri, emekliyi, memuru, işçiyi taşıyoruz; bunların hepsi ekonomik gelir düzeyi düşük insanlar; artan maliyetleri ve vergileri de üstüne koyduğumuzda onların alım gücünü alıyor, seyahat gücünü alıyor.

Öğrenciler evlerine gidemiyorlar, emekliler seyahatlerini yapamıyorlar; onun için devlet zararına da olsa havayollarını destekliyoruz, otobüsçüleri de sırf bir gelir kapısı olarak görmemeli, gerektiğinde destek vermelidir. Otoyol, köprü geçişlerinde indirimi sağlanması lazım, 3. köprü mecburiyeti nedeniyle otobüsçü ayda 35 bin lira akaryakıt farkı ödüyor. Bunu defalarca her platformda dile getirdik getirmeye devam edeceğiz. Bu konuda başka sayın Cumhurbaşkanımız ol-

mak üzere, yetkisi olan herkesin 'ben toplu taşıma yapan şehirlerarası otobüsleri neden 70 km fazla yol yaptırıp fazla yakıt yakıtıyoruz, insanlara neden zaman kaybettiriyoruz' sorusunu kendilerine sorması lazım. Dünyanın her yerinde toplu taşıma araçlarına geçiş öncelikle tanınır, bizde ise toplu taşıma yapan şehirlerarası otobüsleri en uzak köprüye, en pahalı köprüye atıyoruz! Bir taraftan otoyol ve köprü parası, bir taraftan akaryakıt parası; otobüsçüyü mağdur ediyoruz. Bu sefer de otobüsçü dışından tıraşından ayırdığı parayla tasarruflarıyoruz, araç bakımından tutun da yedek parça, lastik, sigorta hepsinden tasarruflarıyoruz. Diğer taraftan da şoföre hak ettiği ücreti veremiyor. Bir kere otobüs kaptanlığına bir statü getirmemiz lazım. Bunun için de firmalara vergi isdihtam kolaylığı getirmek lazım, vergi muafiyeti getirmemiz lazım. Otobüs şoförününün adını, otobüs kaptanı olarak değiştirmememiz lazım; yani bir meslek haline getirmemiz lazım. Şoför deyince toplumdaki algı biraz daha farklı oluyor. Ben bir şoför çocuğuyum, otobüs kaptanıydım benim babam; kaptan gibi kaptandı ama adı şofördü. İşte şoförlük adı altında olduğu zaman insanlar bunu tercih etmiyor.

Neden mi? Birincisi çalışma şartları çok ağır, ikincisi gelir düzeyi çok düşük; hal böyle olunca da şoför gelmiyor. Otobüsçü, firmacı ne yapacak, nereden bulacak nasıl bulacak fazla para verecek? Peki fazla para verecek kazancı var mı yok. Her şeyin maliyeti artarken biz, serbest piyasa ekonomisinde fiyat denetimlerine uğradık. Kazaların yüzde 80'ni sürücü hatasından kaynaklanıyorsa, statü kazandırarak bu mesleği özendirilmemiz lazım.

Kazalardan hepimizin ders çıkarması lazım. Ama 'bu kaza geçti, diğerini bekleyelim' dersek kazalar bitmeyecek. Dolayısıyla başta Cumhurbaşkanımız olmak üzere ilgili tüm kurum ve kesimler kaptanlık konusunda iş birliği yapması ve elini taşın altına koyması gerekiyor. Mesela kaptanlık mevsimlik işçi statüsünde değerlendirilebilir. Çünkü yazın çok yoğun bir şekilde şoför talebi var, kışın ise çok az... Öte taraftan biliyorsunuz otobüs kaptanları için 66 yaş sınırı var; sağlık kontrollerinden geçirilmek kaydıyla kaptanlara 70 yaşına kadar çalışma izni verilebilir.

İSPER ile personel eğitimi yapılacak

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi'nin İstanbul Personel Yönetim A.Ş. (İSPER) kurumu ile, otobüs firmalarının yer işletmeciliğinde, servis hizmetlerinde, seyahat hizmetlerinde çalışanların eğitimi ve sertifikalandırılması konusunda bir toplantı yapıldı. Bu ilk toplantıydı, çok olumlu gelişmeler var. İnşallah otogardaki eğitim birimi bu faaliyetleri hayata geçiririz. Otogar Müdürü sayın Fahrettin Beşli'nin de bu konuda çalışmaları olduğunu biliyoruz. Bizim TOFED'in kullandığı eğitim salonu var.

Eğitimci Fethi Otu arkadaşımız da son derece etkin eğitim verecek düzeyde. Şoför eğitimi konusunda orayı aktif hale getirmek lazım. İETT ile iş birliği yapılması lazım, otobüs okulları işletmeciliği ile iş birliği yapılması lazım, şoför eğitimini ön plana çekmemiz lazım ve otobüs kaptanlarına statü kazandırarak özellikle 19+1 üzerindeki araçlara bir otobüs kaptanı statüsü getirerek onları onure etmemiz lazım. Aynı şekilde

eğitim şartlarını da iyileştirmemiz lazım; suanda eğitimlerin yetersiz olduğunu hepimiz biliyoruz. Takograf denetimi konusunda Trafik Başkanlığı'nın bir yazılımla mutlaka bu işe müdahil olması lazım ve akıllı sistemleri denetimde çok daha etkin kullanmak lazım. Başta söylediğimi gibi firmaların da iş denetim sistemlerini kurması lazım.

Bugün KOBİ ölçeğindeki şirketlerin bu işleri yapabilmesi çok mümkün değil, o nedenle ben otobüs firmalarının ortaklaşa veya soyut olarak iş denetim sistemini getirip şoförlerin çalışma şartlarını denetim altına almaları lazım. Çalışma şartlarının geliştirilmesi, yasalara uygun hale getirilmesi lazım, araç bakımlarının denetlenmesi lazım, lastiğinden balatasına, yürüyen bütününe kadar hepsinin mutlaka denetim altına alınması lazım. Aracın yola eksiksiz çıkarılması lazım. Bu, D1 ve B2 belgesi olan firmaların sorumluluğudur, her şeyi devletten bekleme alışkanlığımızı da bizim kaldırmamız lazım. Bu da ancak daha güçlü firmalarla olur, taşıma organizatörlüğü ile olur. Bir firma tek başına yapamaz bunu. Taşıma organizatörlüğü olursa daha güçlü yapılarla beraber şoför sorununu da çözmüş oluruz.

Turizm otoparkımızı geri istiyoruz

TÜM cabarımız ve girişimlerimiz rağmen, İstanbul'daki turizm taşımacılığımıza hala ciddi sorunlarla boğuşuyor. Bunların başında da parklanma sorunu geliyor. Allah mekânını cennet etsin; rahmetli Kadir Topbaş bey, hem otogar hem de Yenikapı'daki Turizm Otoparkı konusunda bizlere çok ciddi destekleri olmuştur. Tabii Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) olarak otoparka çok ciddi yatırım yaptık. Daha sonra otoparkın olduğu alanı 'Memleket Günleri'nin alanı haline getirdiler. Bir kere sunun altını çizmek istiyorum; turizm otoparkı, Tarihi Yarımada'nın vazgeçilmez bir ihtiyacıdır. Turizm otobüslerini oradan oraya sürmenin bir anlamı yok! Bize ilk yaptığımız yer versinler, kalıcı hale getirsinler. Memleket Günleri'nin bizinde şuanda kullanış olduğunu 'Heliport' miting alanında yapıyorlar. Bizi kalıcı bir yere kavuştursunlar. Ayrıca Su Vakfı'na ait 8.5 dönüm yerde, şoförlerin dinlenmesine, araç temizliklerini yapabilmeye imkan tanıyan ortamın yaratılması lazım. Bunu İSPARK Genel Müdürü sayın Hakan Orhun ile konuştuk, kendisi bize destek olacağını söyledi. Sahilin yanındaki küçük alanın da, kısa süreli bekleme için turizm transfer terminali olarak bize verilmesi talebinde bulduk. Hep söylüyorum; Tarihi Yarımada'da turizm araçları için bir parklanma alanı olması gerekirse, buna bir çözüm üretmek de belediyenin görevidir.

Tarihi Yarımada'ya yakışmayan görüntüler

BOĞAZICI Peyzaj İnşaat Müşavirlik Teknik Hizmetler A.Ş.'ye (BİMTAŞ) gidip bir sunum yaptım. Şu anda Laleli'den Tarihi Yarımada'ya, yani Sultanahmet tarafına giriş yasaklandı, sahil yoluna da Çatladıkapı'dan giriş veriyorlar. Çatladıkapı ile Sultanahmet arasında transit yolu haline getirelimiz konusunda talepte bulduk. O yol tek istikamete de düşürülebilir, parklanmaları kaldırırsanız; sahil koridoru geçit vermiyor buna yani sahilден geçen transit geçen araçlar orayı kullanmakta zorlanıyor ve çok zaman kaybına uğruyorlar. İstan-



Mustafa YILDIRIM

bul'un önemli sorunlarında biri haline geldi Çatladıkapı... Çatladıkapı'dan gelen araçlar tek istikamet ile beraber gelecek Sultanahmet'ten Tarihi Yarımada'ya; Sirkeci'den veya Ahırkapı'dan çıkış yapacaklar. Tek istikametli bir trafik, orada büyük bir rahatlama getirir, sahili de rahatlatır, girişler kolaylaşır ve turistlerin zaman kayıpları azalır.

Bir diğer konu da Tarihi Yarımada içinde yük ve bagaj taşınması bagaj taşınması; bunun artık disipline edilmesi lazım. Sırtla, el arabaları ile yük taşıma işi 3. dünya ülkelerinde bile yok artık. Onun için bir an önce elektrikli araçlarla beraber, onlara da taksi da masası gibi dama yapıp bunları da ruhsatlandırıp, tahditli hale getirip, onların da şehircindeki taşımacılıkları onlara yaptırmamız lazım. Aksi takdirde İstanbul'un Tarihi Yarımada çarpık kentleşmenin, çarpık yaşam tarzının, işsiz güçsüz insanların, ilkel taşıma yöntemlerinin merkezi olmaya devam eder. Bu İstanbul'un algısını bozuyor, hayal kırıklığı yaratıyor. Benim turist dostlarım geldiğinde 'burası Tarihi Yarımada' diyorunuz; nerede tarih, nerede ada; Afganistan'da olmayan görüntüleri burada görüyoruz.

Onun için büyükşehir belediyesinin görevlerinden bir tanesi de, bu taşımacılık hizmetlerini düzenlemesidir. Bir de Yenikapı'daki terminal sistemlerinin modernleştirilmesi, düzenlenmesi, ıslah edilerek kalıcı hale getirilmesi, turların girişinin yasaklanması gerekiyor. Bırakın turların şehir içine girmesini, Tarihi Yarımada içerisinde günlerce park bile ediyorlar. Kültür alanında böyle bir şey olmaz! Sırası gelen tır oradan gitsin yükünü alsın 6 saat geçse 22 ile saat 06 saatlerinde İstanbul trafiğini bu kadar zorlamasın. Yani Tarihi Yarımada'da dolayım hızını arttırıp medeni hale getirmedikten sonra, İstanbul'un Tarihi Yarımada algısı hep bozuk olarak önümüze çıkacaktır. Benim bu konuda önerilerim ve sunduğum raporlar var; daha sonra size takdim ederim yayınlarız. Büyükşehir Belediyesi'nin, Ulaşım Dairesi'nin bunu öncelikli konu haline getirecek uygulamaya koymasına bekliyoruz. Biz, bu konuda sayın Ekrem İmamoğlu Başkan'a da bir sunum yapacak, taleplerimizi kendisine iletacağız. Yapıp yapmama keyfiyeti kendisine aittir, biz taleplerimizi iletiriz. Herkes hayırlı işler!

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astorturizm.com.tr

40 yıldır
Uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

İNAN
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
444 33 80
www.mersinnur.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCIŞ SEYAHAT
www.ercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 65
Vip.: (0533) 204 15 46
ERCIŞ MERKEZ
Tel.: (0432) 351 97 99
351 68 86
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÜZ SIVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALİBEYİNÖYÜ 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.uzsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
ortak Rahatsız
Türkiye'nin Her Yerinden
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
www.safra.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84 www.cayiragasi.com.tr

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Süzünüz
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvatourizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



ŞAHİN: Öncelik araç değil insana yatırım olmalıdır...

SEZON bitti bitecek! Peki otobüsçü para kazandı mı? Kazandıysa sektöre mal ve hizmet satan da kazanacak. Sektörün güvenilir çözüm ortağı MAPAR Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin'e sorduk. Şahin, konuştuğu tüm otobüsçü ve firmacıların sezondan memnun kaldığını söylüyor. Şahin'e göre rekabet olmazsa, kış da fena olmayacak. Şahin'in en çok üzerinde durduğu husus ise kaptanlık oldu. Pek çok kişinin iyi ve modelli arabalarıyla övündüğünü söyleyen Yalçın Şahin, 'yatırımda öncelik insan olmalı' dedi. Pazarı da konuştuğumuz söyleşimizi ilgi ile okuyacaksınız.

GÜLEGÜLE: Otobüsçülerle çok yakın temas halindesiniz. Dolayısıyla sektörde olup bitenler hakkında da ciddi bilgilere sahipsiniz. Bunun ışığında sormak isteriz; otobüsçünün sezonu sizce nasıl geçti? Beklentiler karşılandı mı?

Herkes sezondan son derece memnun

ŞAHİN: Sezon, otobüsçünün harman zamanıdır. Bu aylarda kazanılan para ile varlıklarını sürdürürler. Sadece onlar mı; bizler de dahil otobüsçüye mal ve hizmet satan herkesin durumu, otobüsçünün sezonuna endekslidir. İyi bir sezon yaşamış ve iyi para kazanmışlarsa yatırım için gelip kapımızı çalarlar. Yok pandemide olduğu gibi sezon yaşanmamışsa, tüm sektör paydaşları durumdan olumsuz etkilenir. Dediğiniz gibi; çok sayıda otobüsçü ve firmacı ile görüşüyorum. Sezonla ilgili kiminle konuştuysam, herkes çok olumlu konuştu. Yani sezon, beklentinin üzerinde gerçekleşti. Özellikle bayram tatillerinde ve yazın 2 ayında otobüsçüler iyi paralar kazandı. Bu da, bizleri mutlu ediyor tabii...

GÜLEGÜLE: Sezon için beklentinin üzerinde gerçekleşti dediniz; yolcu yoğunluğu açısından mı, kazanç açısından mı? Bakışınızda mazot başta olmak üzere maliyetler hayli yüksekti. Kazanç nereden geldi sizce?

Rekabet olmazsa kış da iyi olur

ŞAHİN: Otobüsçü, yolcu artışından ziyade taşıma fiyatlarının yükseltilmesinden dolayı para kazanacak. Ben kimle konuştuysam, herkes halinden memnun. Malum, artık sezonun sonuna geldik. Üniversitelerin açılmasından dolayı kısa süreli bir yolcu yoğunluğu yaşanacaktır. Ardında ise uzun süren bir kış olacak. Dolayısıyla herkesin şu anda beklentisi kışta. İdare bile ettirecek bir kış olursa, 2023 herkes için daha rahat bir sene olacaktır. Kış nasıl mı geçer; bana göre iyi geçecektir, en azından kötü olmayacaktır. Tabii taşıma fiyatını doğru belirleyen, anlamsız rekabete tutuşmayan kışın da turizm olacağı için para kazanacak. Ülkemizde de artık kış turizmi büyük rağbet görmeye başladı. Mesela Uludağ'a giden olacak, Kartepe'ye giden olacak, Erçiyas'e giden olacak, Erzurum'a gidenler olacaktır. Netice itibari ile tekrar altını çiziyorum; rekabet olmazsa, indirim olmazsa otobüsçünün kışın da para kazanacağını düşünüyorum. Zaten otobüsçü birbiri ile rekabet ettiği zaman, hepimizin bildiği ve yıllardır yaşadığı gibi kimsenin para kazanma şansı yok.



Çünkü rekabette her şeye kıyıyorlar, paraya kıyıyorlar; ondan sonra yolcu da olsa artık para kazanmak bir anlam teşkil etmiyor. Unutlmasın cebine giren her para kazanç değildir. Siz ancak kazancınızla kendinize ait tasarruflarda bulunabilirsiniz. Aksi halde sermayeden yemeli olur, adım adım kendinizi bitirirsiniz.

GÜLEGÜLE: Sektöre nütelikli kaptan gelmiyor deniyor, eğitilmiyor deniyor bununla ilgili ne söylersiniz?

Kaptana gerekli önemi vermeliyiz

ŞAHİN: Kaptan konusu zaten uzun zamandır konuşulan bir konu. Gelişmiş ülkelerin birçoğunda bu sıkıntı yaşanıyor. Avrupa ve Amerika, bu sıkıntıyı aşmak için mesleği ekonomik ve sosyal olarak cazip hale getirmeye çalışıyorlar. Yüksek paralara yurtdışından bile otobüs ve kamyon kaptanı transfer ediyorlar. Demek ki çözüm bu; demek ki mesleği her açıdan çekici kılacaksınız ki, insanlar tercih etsin ve direksiyona huzur içerisinde otursun. Dolayısıyla öncelikle kaptanlarımıza gerekli olan maaş belirlememiz lazım. Bunun için de meslek liselerinde kaptan yetiştiren bölümler açılması lazım, kaptan yetiştiren yüksek okulların sayısını artırmamız lazım; tüm bunlar da yetmez bizler de dernek ve federasyonlarımız aracılığıyla kapsamlı olarak eğitimler vermeme lazım... Bu konuda firmalarımıza da sorumluluklar düşüyor. Tüm bunu kazandıramadığımız süreçte durumu iyileştiremeyiz. Bu da refahtan geçiyor; refah ne demek insanların maaşlarının belli bir yere gelmesi demektir. Tabii tüm bunlar için firmaların da para kazanması gerekiyor. Para kazanacaksa, kaptanını doyuracaksa. Denklem bu kadar basit! Çocukluğumuzdan biliyoruz; eskiden kaptanlar

bir lokanta da durduğu zaman, kaptanlara özel yemek yerleri olurdu. En iyi yemekler kaptanlara veriliyordu, kaptanlar aynı bir uçak pilotu gibiydi. Ama şu anda kaptan ne yazık ki en vasıfsız insan oldu... Halbuki en değerli olması lazım niye; bu araçların bir yerden bir yere gitmesi için bütün kaptan arkadaşlarımıza ihtiyacımız var. Döndüğümüzde kimi gün geliyor 1 milyon liralık, kimi gün geliyor 2 milyon liralık, kimi gün geliyor 6 milyon TL'lik bir aracı kaptanımızın altına veriyoruz ve 40-46 tane vatandaşımız bu araçlara biniyor. Onun için aslında bizlerin doğru yatırım yapıp, kaptanları bir şekilde doğru maaşla, doğru eğitimle, doğru kaptanları elde etmemiz lazım. Bunun için de sektör olarak bir an önce bir araya gelmemiz lazım. Sektör otobüse yatırım yapıyor, ama aynı zamanda da insana da yatırım yapması gerekiyor. İstedikimiz kadar sıfır filonuz olsun, en iyi arabayı alın, ama kaptanınız olmadığında zaman hiçbir anlam teşkil etmez. Çünkü bunu bir yerden bir yere götüreceğiniz o kadar başkası değil! Ben biraz daha ileriye süreceğim; eskiden herkes derdi ki otobüs birinci unsurdur, yani iyi araba veya modelli araba... Bence aslında birinci unsur iyi kaptan olmalıdır. İnsana yapılan yatırım her zaman için lazım. Üzülerek söylüyorum, kaptan yok diye hep yakınınız, ama iş adım atmaya gelinece kimseler ortalıkta olmaz. Haliyle de çözümsüzlük devam eder.

GÜLEGÜLE: Otobüs satışları hakkında ne söylersiniz; hem MAPAR olarak hem genel anlamda? Sıfır ve ikinci el ne durumda?

ŞAHİN: Otobüs satışları, yine bütün üretici firmalar ve bizler için beklentiden fazla oldu. Sene sonu itibariyle toplamda 500-600 satış rakamını yakalamış olacağız; bu da iyi bir adet. Çünkü koşullar ortada. Kaç yıldır normal yaşamıyoruz. Pandemi den çıktık derken, akabinde Ukrayna-Rusya savaşı oldu. Başta akaryakıt olmak üzere bütün dünyada bu savaş yüzünden üretim azaldı, bir malzeme kıtlığı oluştu. Tüm bu olumsuzluklara rağmen bana göre Türkiye'deki otobüs satışları şu anda çok çok iyi gitti ve gitmeye de devam edecek. Bizim bir memnuniyetimiz daha var, insanlar eski araçlarını da yaptırmaya başladı, biz 2. elde de çok ciddi işler yaptık. Bana göre herkes için; otobüsçü için de, bizim için de, satıcı için de kârlı bir sene oluyor ve olmaya da devam edecek gibi.

Yalçın Şahin'den Kepek'e 'hayırlı olsun' ziyareti

MAPAR Otomotiv'i başarıyla kılın en önemli etkenlerden birisi de hiç kuşkusuz sektör ile kurduğu yakın ve sıcak ilişkidir. Her türlü etkinlikte, iyi günde, kötü günde sektörün yanında duruş sergileyen MAPAR, bu yönüyle büyük takdir topluyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, geçen hafta Kamil Koç Otobüsleri Ticaret A.Ş.'nin yeni Genel Müdürlüğü'ne atanan Çağatay Kepek'e hayırlı olsun ziyaretinde bulundu.

Kepek'e bir de hediye takdim

eden Yalçın Şahin, ziyaretle ilgili olarak, 'Kamil Koç ve yeni Genel Müdür Çağatay Kepek ile uzun yıllara dayanan bir ilişki ve iş birliğimiz var. Sayın Kepek, başarılarıyla bugüne gelmiş bir isim. Yeni görevinde de, büyük işler yapacağına candan inanıyorum. Yeni görevinde kendisine başarılar diliyorum' şeklinde konuştu. Genel Müdür Çağatay Kepek de, bu nazik ziyaret ve aldığı anlamlı hediye için MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin'e teşekkür etti.



YÖNÜNÜZÜ GELECEĞE ÇEVİRİN!

MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner otobüsleri; gelişmiş sürüş konforu, yeni güvenlik çözümleri ve yüksek araç verimi ile teknolojiyi her detayında hissettiriyor.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [i/mantruckandbusturkey](https://www.instagram.com/mantruckandbusturkey) [@mankamyonotobus](https://www.youtube.com/channel/UCmankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



30
AĞUSTOS

ZAFER
BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



obilet.com

bileta11.com