

**Dostları
Erdem Yücel'i
en acılı
gününde yalnız
bırakmadı**



SAYFA 8'DE



Yıl: 26 Sayı: 1090 1 - 15 AĞUSTOS 2022 Fiyatı: 1 TL

GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Duruş Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

14 EYLÜL'DEKİ SON KARAYOLU YÖNETMELİĞİ ÇALIŞTAYINA KAYITSIZ KALMAYIN!

SİLKİNME ZAMANI

Sektör, sezonda yüzde 40 daraldı. Sıfır birikim ve borçlarla ölü sezona giriyoruz; 'kim öle, kim kala'. Oturup birlikte çareler aramız gerekirken, en ufak bir kıpırdama bile yok. Bari 14 Eylül'deki karayolu yönetmelik çalıştayına iyi hazırlanalım...

Turizmde hareket var ama kazanç az

TURİZM taşımacılarına bir dokun, bin ah işit! Sektörün kanaat önderlerinden TTDER Genel Sekreteri, İTO Meclis Üyesi ve TOBB Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz, taşımacılar için çemberin giderek daraldığını dile getirerek, taşımacıları ve ilgilileri uyardı. Yüksek kur ve faizler nedeniyle otobüs yatırımlarının neredeyse imkansız hale geldiğini belirten Öksüz, asıl sorunun ise insan kaynakları noktasında yaşandığını söyledi. Turizmde iş hacminin az, yoğunluğun ise dönemsel olduğuna vurgu yapan Mehmet Öksüz, 'Asgari ücret arttı. Artık bu koşullarda şoför ve personeli 12 ay kesintisiz çalıştırmak hayli zorlaştı. Durum böyle olunca da, nitelikli kaptan ve eleman bulamıyoruz. İstihdam noktasında desteğe ihtiyacımız var' dedi. Bireysel taşımacıların sistemden çekilmesinin büyük bir soruna neden olduğunu belirten Öksüz, 'Turizmde bir hareketlilik var. Ancak gerek mazot fiyatı ve gerekse de artan diğer maliyetler yüzünden umduğumuz kazancı elde edemiyoruz. Tüm bu sıkıntıları çözmek için bizlerin atması gereken adımlar var. Bu süreçte devletten de destek gelmesi gerekiyor' dedi.



BÜYÜK umutlar beslediğimiz yaz sezonu, tam bir hüsrarla sona erdi. 4 günlük Kurban Bayramı tatili hariç, yaz ortasında kış yaşadık. Yolcu ve sefer sayılarında tam yüzde 40'lık bir daralma oldu. Cepte para yok; borçlarımızla baş başa kaldık. Normalde sermaye sahiplerinin kafa kafaya verip çare araması gerekirken, bu konuda mücadele veren sivil kuruluşlara destekle vermediği söyleniyor. Ne diyor sivil kuruluşlar: 'Firmalarımız kaynaklarını verimli kullanmıyor. Bir araya gelip il veya bölgesel bazda sefer planlamaları yapalım. Bunun için de hep birlikte organize olalım. Dolu otobüsler kaldırıp, zarardan kâra geçelim. Üstelik de tüm firmalar varlıklarını ve markasını korumuş da olacak...' An itibarıyla yapılması gereken bu olmalı; çünkü başka da çare yok gibi. Hiç değilse bunu bir oturup konuşalım; ama maalesef yaşanan yok, fikrini bile söyleyen yok.

**Özdalğıç
Varan
Turizm
ile sektöre
geri döndü**



Sektörde hizmet verdiği kurumlarda uzun yıllar başarılı projelere imza atan Mustafa Özdalğıç, Varan Turizm'in Genel Müdürlüğü'ne getirildi. Sektöre geri dönüşü ile ilgili görüşünü aldığımız Mustafa Özdalğıç; 'Kaybolan "Kaliteyi" geri getirmek ve karayolu yolcu taşımacılığında standartları yükseltmek için yola çıkıyoruz.. Aynı yolda olanlar ile karşılaşırız' şeklinde konuştu.



TOFED'ten 2.000 kişilik aşure etkinliği

S. 27'DE

Arık: Turizm çok büyüdü; peki ya ufkumuz!

HABERİ SAYFA 3'TE



'Üç Nokta' emniyet kemeri tüm Yıldız'larda 'standart' oldu

SAYFA 31'DE



MAPAR Otomotiv ödüle doymuyor

S. 33'TE



S. 2'DE

TEMSA otobüsler

Bridgestone ile yollarda



Kamil Koç'un Genel Müdürlüğüne Çağatay Kepek atandı

HABERİ SAYFA 34'TE



Ortak hareket için daha ne bekliyoruz

Mustafa Yıldırım 30'da



Hep birlikte çarelere odaklanmamız gerekiyor

İbrahim Artırdı 4'te



Varlık barışının usul ve esasları belirlendi

Sibel Yüce 2'de



İzin çilesi artık bitmelidir!

YILLARDIR söyleye söyleye dilimizde tüy bitti. Canımız o kadar çok yandı ve yanmaya devam ediyor ki; bu sorun artık katlanılmaz hale geldi... Neden mi söz ediyoruz; turizm araclarımıza çekirtilen şehirçi yol belgesi eziyetinden tabii! Anlamayana tekrar hatırlatayım: Bizler Ulaştırma Bakanlığ'ından aldığımız D2 belgesi ile hizmet veriyoruz. Tıpkı D1'ler gibi bakanlık belgeliyiz. Muhattabımız da bakanlık! Ama siz çıkıp diyorsunuz ki; turist taşıırken benden de şehirçi taşıma izni alacaksınız! Yani 10 il dolarsak 10 tane o ile ait izin belgemizin olması isteniyor. Sorarım, siz D1 belgeli otobüslerden şehirçi izin belgesi istiyor musunuz? Onlar da şehir içine giriyor, yolcusunu alıp indiriyor. Bu mantıksızlık ne zaman bitecek? Zaten işler sıkıntılı, zaten artan maliyetler nedeniyle para kazanamıyoruz ve yatırım yapamıyoruz; bir de siz kalkıp bize bu eziyeti çektiyor ve araclarımızı bağliyorsunuz? Bağlı olduğumuz bakanlığımız neden yeterince bize sahip çıkmıyor?



Yeni Nesil Otobüs Televizyonu

Ninova KareKOD TV ile sizde maliyetlerinizi düşürün!

25 TV Kanalı | **14 FM Kanalı** | **200 GB FİLM Kapasite**

%70 Daha Uygun Fiyat Avantajı

0552 639 51 91



Dışarıya Ses Vermez

Sadece Kulaklık ile Ses Verir.



Kurucumuz Hıdır Şahin ve eşi Necibe Şahin



1. Kurucumuz Hıdır Şahin ve eşi Necibe Şahin'in aramızdan ayrılışının 42. Sene-i devriyesinde kendilerini rahmet, şükran ve özlemle anıyoruz.

Kurucumuzun manevi önderliğinde 1978 yılında başlayan yolculuğumuzu ilk günkü istek ve heyecanla sürdürüyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Turizm o kadar büyüdü ki; peki ufkumuz büyüdü mü?

YÜKSEK kurlar ve artan akaryakıt fiyatları nedeniyle nakliyeci, özellikle de yolcu taşımacılığının ekonomisi çok bozuldu. Peki son iki senede pandemi nedeniyle büyük kayıplar yaşayan turizm taşımacıları cephesinde durum ne? Sektörün kurumsal firmalarından Systemtransport Yönetim Kurulu Başkanı Taşkın Arık ile bunu ve sektörün yaşadığı sorunları konuştuk. Taşkın Arık, her za-

manki dobra açıklamalarıyla sorularımızı yanıtladı. Pek çok konuya değinen Arık, ağırlıklı olarak yeniliğe ve yenilenmeye dikkat çekti. 'Turizm düne göre sayılar ve içerik olarak çok büyüdü; peki turizm taşımacısı bu değişime ayak uydurabili mi' diye soran Taşkın Arık, sektörün yeni dünyaya entegrasyonu noktasında 'genleşme'ye vurgu yaptı. İşte Taşkın Arık ile yaptığımız çarpıcı söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Son iki yılın ardından turizmde umut veren gelişmeler yaşanıyor. Bu durum turizm taşımacılığına nasıl yansıyor?

Turizmde işlerin gidişatı çok iyi

ARIK: Turizm taşımacılığı tarafında bu sene kazançlı bereketli bir dönem yaşanıyor. Öyle ki, Antalya'da araba bulamaz hale geldi. Aynı şekilde ağustosun 20'sinden sonra da İstanbul bayağı coşkulu olacak. Eylül ile beraber gelen gemi sayısı da artacak. Ama gemiden çok sayıda insan çıkmasa bile, çıkanlar an itibarıyla normal hacmi olumlu yönden bayağı bir etkiliyor. Yani bu yılın tamamı bizim açımızdan bereketli ve hızlı geçecek gibi duruyor.

GÜLEGÜLE: Firma olarak geçen yıldan bu yana pek çok araç yatırımı yaptınız. İşlerin seyri beklentilerinizi karşılıyor mu?

Filomuzun yüzde 99'unu yeniledik

ARIK: Systemtransport olarak araç parkımızı yeniledik ve yatırımlarımız, dolu dizgin araç ve kredi buldukça devam ediyor. Dünyada pandemi kaynaklı durağan bir dönem yaşandı herkesin malumu aşu ve virüsün etkisini kaybetmesiyle işler kaldığı yerden devam ediyor. Şirket olarak bu durağan dönemi iyi atlattık. Sorduğunuz soruya gelirse işlerin seyri beklentilerimizi karşılıyor mu? Cevap veriyorum EVET. Hatta çok iş var. Şuan sıfır araç bulmakta zorlanıyoruz. Artık beklentilerimizi değiştirmek zorunda kaldık. Tek bir marka üzerinden ilerlemiyoruz. Örnek vermek gerekirse 2/3 kişilerde Mercedes Vito kullanırken artık Ford Costom Citroen, Renault markalarının bu tarz araçlarını filomuza katıyoruz. Bu durumu minibüs 16'lık noktasında da gerçekleştiriyoruz. Mercedes HTA bölümünün sınıfta kaldığı düşünüyorum iyi yönetemediler ve ellerindeki pazarı herkese bölüştürdüler. Parça ve tedarik sorunu hayat boyu sürecek değil normale döndüğünde muhakkak HTA'da müşterileri kalacaktır ancak eskiyi bulacaklarını sanmıyorum. 2022 yılı için Ford Marka siparişim var. Mercedes bayiler ve satışçılar sadık müşteri modundan +50 bin moduna döndüler. Hatta abi 'İstersen başka bayii başka marka al' durumuna düştüler. Şahsen Systemtransport olarak Mercedes Hasssoy bayi ile uzun zamandır çalışmam var. Bana bu şekilde bir durum hissettirmeden işimi hep çözdüler ama dışarıdan insanların çığlıklarını duyuyor üzülüyorum. Sonuç olarak beklentimiz büyük ancak ya araç yok yada araç olsa kredi yok işler şuan böyle.

GÜLEGÜLE: Kaptan ve iş bilen eleman bulma noktasında sıkıntılar yaşadığınız dile getiriliyor. Sizde durum ne?

Personele bakış artık değişmelidir

ARIK: Pandemi ile her sektörde olduğu gibi turizm taşıma sektöründe de büyük sıkıntılar yaşanıyor. Bu durumu uzun süreler yaşayacağımızı düşünüyorum. Systemtransport olarak bu durumu şuanlık iyi yönetiyoruz. Bizde çalışan personel 12 ay çalışacağını biliyor. Haklarını tam olarak alıyor. İzinlerini, primlerini kullanıyor. Burası herkesin olmak istediği bir yer. Her şey bir kurum düzeninde... Pik noktasında personelimizi dinliyor hızlı aksiyonlarla onları ne enflasyona ne de işin yoğunluğuna ezdirmiyoruz. Bu zamana kadar her zaman işçimizin yanında olduk olmaktadır

zorundayız. Sorun diğer firmalarda kaptanları sezonluk alıp çıkarıyor hakları noktasında personeline güven vermiyorlar. Bu da tabiki personel bulma noktasında sorunun artmasına sebep veriyor. Burada yapılması gereken teşvik edici düzenli çalışma şekli. Systemtransport bu noktada da kendini yeniledi ve yenilenmeye devam ediyor. İşlerin yoğun olduğu dönemlerde araçlarımızı 2 kaptana çeviriyor ve kullanmış oldukları aracın gelirinden pay vermek suretiyle sürdürülebilir ve teşvik edici hale getiriyoruz. Artık turizm taşıma sektörü baştan aşağı değişmeli de değişimle insanların çalışma şekilleri de değişmeli. Hep söyledim eski düzende personel çalışmaz. Biran önce bu işe el atılmalı. Ancak sektörümüzün belli yaş üstü büyükleri personelleri sömürmeye ve sektörü domine etmeye devam ediyor. Bu insanlar işlerini arkadan gelen gençlere bırakmadıkça yada sektörden çıkmadıkça sömürü devam edecek ve personel sıkıntısı gün ve gün artacaktır. Çözüm belli genleşme..

GÜLEGÜLE: Turizm araçlarının yaş sorunu da çözüldü, turizmcilerin sahada yaşadığı diğer sıkıntılar neler?

Sivil trafik şube kendini yasa koruyucu yerine koyuyor çok tehlikeli...

ARIK: Yaş sorunu çözüldü derken; zaten yaşın olması saçmalıklı. Sonuçta D2 belgesi neyi kapsıyorsa aynı şekilde şehir içi belgesi de o sürede olması lazımdı. Orada bir yanlış vardı, düzeldi güzel oldu; ama şu anda turizm taşımacılığının yaşadığı birinci ve en can alıcı sıkıntı insan kaynağı... İkinci ise denetimler ve sonuçları... İnsan kaynağı sorununun konuştuk. Çözümü anlattım. Denetim konusunda büyük sıkıntı var, yaşanan yaşatılan ve sonucu çok ağır. İlk olarak ticari bir arabanın bağlanması çok büyük bir saçmalık neden? Hatayı yapan örnek veriyorum şoför veya iş veren. Ama cezayı çeken ticari araba. Bu arabanın yatması araç sahibine olduğu kadar devlete de zarar. Bu durumun bağlanmadan cezai işlemle olması gerektiğini düşünüyorum. İkinci konu denetim; araç içinde her tür belgesi var ama araç bağlanıyor. Çünkü sivil trafik araç içinde mülakat adı altında sorgu yapıyor. Bu sorgu ile araca binen kişi taksit müşterisi mi turist mi diye tespitte bulunuyor. Sonrada işlem yapılıyor. Bu işlem bildiğiniz doğru bir işlem değil. Denetim yapan kurum yetkilisi araç evraklarını ister, kontrolünü yapar, araç içinde güvenlik anlamında bir sıkıntı yoksa araç gider. Ama işler öyle yürümüyor. Bildiğiniz sivil trafik araç içinde sorgu yapıyor. O an bu turist bu değil gibi karar veriyor ve işlem yapıyor. Farkında oldukları ve bilerek yapılan 4925 sayılı kanuna göre bu araç UETDS'ye girdiyse 5216'ya göre de şehir içi belgesini aldıysa bir işlem yapamaz. Bu durum normalmiş gibi hala devam ediyor. Burada yapılması gereken, bu durumu yaşayan mağdur olanlar o denetimciyi kurumuna ve

savcılığa şikayet edecek ve bu durum böyle bitecek. Denetimci kendine göre bir usul yaratamaz. Herşey yasalarda var; ya gidecekler 4925 değiştirecekler yada insanların canlarını yakmaktan vazgeçecekler. Lütfen bir avukata sorun yada Google yazın polis hangi durumlarda sorgu yapabilir.

GÜLEGÜLE: Sizce bağlı olduğunuz dernek bu noktada gerekeni yapabiliyor mu?

Artık gençler inisiyatifi almalıdır

ARIK: Ortada tüzel olarak bir dernek var; ama fiziki olarak bir dernek yok, yönetim yok! Derneğin Başkan Yardımcısı benim; ama fiiliyatta bu böyle işlemiyor. Aslında derneğimize düşen çok görevler var, o yüzden de derneğimizin en yakın zamanda yenilenmesini, yeni bir yönetim ve anlayışla beraber hareket etmesini umuyorum. Yeni ve genç yöneticilerin artık ağırlıkta olması gerekiyor. Yenilerin de yeni dünyaya, yeni düzene göre hareket etmesi gerekiyor. Benim derdim ağabeylerimizle değil; yaşım 44, çocuklarım var, bu işte arkadaşlarım var, bu işte genç insanlar var. Derdim yeni bir anlayış ve vizyonla hem şirketim hemde sektör için daha güzel bir gelecek kurmak.



Mega düşün Mega Kazan!



Turizm ve kısa mesafe taşımacılığının Mega'sı!

Otokar Sultan Mega güçlü motoruyla üstün performanslı, düşük işletme giderleriyle mega kazançlı... Üstelik Sultan Mega'nın bagajı da mega!

Siz de Otokar Bayileri'ne gelin,
Sultan Mega'yla bir an önce tanışın.

Düşük İşletme Maliyetleri
 Yüksek Bagaj Kapasitesi
 Daha Fazla Konfor
 Gelişmiş Acil Fren Sistemi
 Serit Takip Sistemi
 Yüksek Yolcu Kapasitesi
 ASR Fren Sistemi
 ESC Fren Sistemi
 EBS Fren Sistemi

444 6857 (444 OTKR) commercial.otokar.com.tr /OtokarAS /OtokarTr /OtokarTicariAraclar

Koç

Otokar
Doğru karar



Mercedes-Benz Türk, 112 başvuru ile 'Patent' lideri

2014 yılından bu yana toplam 621 adet patent başvurusu gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, 2022'nin ilk yarısında en fazla patent başvurusunda bulunan şirket oldu. Şirket, 6 ay içerisinde 112 adet patent başvurusu yaptı.



KURULDUĞU ilk günden bu yana araştırma-geliştirme faaliyetlerini kesintisiz olarak sürdüren ve birçok yeni teknolojiye öncülük eden lider otobüs üreticisi Mercedes-Benz Türk, 2022 yılının ilk yarısında da yenilikleriyle adından söz ettirdi. Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs AR-GE ekipleri, 2022 yılının ilk 6 ayında toplam 112 adet patent başvurusunda bulundu. Bu başvuruların 22 adedini Mercedes-Benz Türk Otobüs AR-GE ekibi gerçekleştirdi. Bu performansı ile 2022 yılının ilk 6 ayında en çok patent başvurusunda bulunan şirket olan Mercedes-Benz Türk, 2014'ten bu yana toplam 621 adet patent başvurusu yaptı.

Hoşdere Otobüs Fabrikası bünyesinde faaliyete alınan İstanbul AR-GE Merkezi ile ilk defa 2009 yılında AR-GE Merkezi Belgesi'ni alan Mercedes-Benz Türk, bu tarihten itibaren otobüs ve kamyon ürün gruplarında AR-GE çalışmalarına başladı. Şirket, 2018 yılında Aksaray'da kurduğu AR-GE Merkezi ile kamyon ürün grubu özelindeki çalışmalarına



hız kazandırdı.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Geliştirme Karoseri Direktörü Dr. Zeynep Gül Koca; "İstanbul AR-GE Merkezimiz sahip olduğu çeşitli yetkinlikler sayesinde çatı şirketimiz Daimler Truck'ın global ağı içerisinde çok önemli bir konumda yer alıyor. Sürdürülebilir çözümler sağlayan, yenilik ve dönüşüme öncelik vermeyi hedefleyen İstanbul AR-GE Merkezimiz bu doğrultuda birbirinden önemli işlere imza atıyor. Çeşitli atıklardan geri dönüştürülen biobazlı plastik hammaddeleri kullanarak otobüsler için geliştirmekte olduğumuz dış tasarım parçaları bunun en güzel örneği. Bu ve benzeri

hammaddeleri kullanarak karbon ayak izini azaltmayı, maliyetleri düşürmeyi ve geri dönüşüme daha fazla katkı sağlamayı hedeflerken döngüsel ekonomiye ve sürdürülebilirliğe katkıda bulunacağız.

Araçların altında bulunan kaplamanın araç altı seviyesine göre ayarlanabilmesi, Kuzey Amerika pazarına sunduğumuz Tourrider'ın tamponlarında kullanılan ve çarpışma esnasında darbe sönmelenmesini sağlayan malzemeyi de örnekler arasında sayabiliriz.

Tüm Otobüs AR-GE ekibimize hem markamıza hem de ülkemize olan katma değerlerinden dolayı teşekkürlerimizi sunuyoruz" şeklinde konuştu.

Hep birlikte çarelere odaklanmamız gerekiyor



İbrahim ARTTIRDI

DEĞERLİ okurlar; okul hareketliğini hesaba katmazsak, yaz sezonunun sonuna geldiğimizi söyleyebiliriz. 'Nasıl geçti'ye birazdan değineceğim. Sezon öncesi bu 3 ayın otobüsçüler için önemine sık sık değinmiş ve hatta pek çoğumuz, ölüm kalım sezonu olabileceğini söylemiştik. Nede ölüm kalım? Sektör, pandemi nedeniyle son iki senede çok ama çok ciddi oranda kan kaybına uğradı. Maalesef bu sürece dayanamayıp kapısına kilit vuranlar oldu. Pek çoğu için de, 'son' kapıydı. Dolayısıyla çok iyi bir gelir elde edelim ki ayakta kalmayı sürdürebilelim. Olumsuzluklar, aslında sezonun nasıl geçeceğine dair ip uçları da vermiyor değildi. Mesela kurlar o derece yükseldi ki, bir otobüsün fiyatı 6-7 milyon liraya çıktı. Hal böyle olunca çok sınırlı sayıda otobüs yatırımı yapıldı. En önemli olumsuzluk ise, hiç kuşkusuz motorinin fiyatı oldu. Bir sene önce 7-8 liraya aldığımız bir litre motorini, 30 liraya almak zorunda kaldık. 4-5 katlık bir artış oldu. Motorin, otobüsçünün maliyetinin yüzde 70'ine tekabül ediyor. Durum böyle olunca masraflar da 4-5 kat artmış oldu. Otobüs firmamız katlamalı olmasa da taşıma fiyatlarına zam yaptı ama ne yazar! Yüzde 400 yapma şansları yok tabii... Gelelim sezonun nasıl geçtiğine... Sefer sayılarının önceki yıllara oranla yüzde 40 gibi ciddi bir oranda azaldığı ifade ediliyor. Hatta kimine göre, 4 günlük Kurban Bayramı hariç, sezon hareketliliği olmadı. '4 günlük mutluluk' diyen var. Azalmanın neden olduğunu herkes biliyor zaten; pahallılıktan ve yoksullaşmaktan dolayı, zorunlu olmayan tatile çıkmadı, evinde oturmak zorunda kaldı. Sadece yol değil, konaklama yerlerinde de fiyatlar 3-4 kat arttı. Belli bir kesim hariç, tatil çoğunluk için ulaşılamaz oldu. Sektör için, bundan sonrası artık çok daha karanlık. Öğrenci sirkülasyonu ve iş seyahatleri hariç, seyahat durma noktasına gelecek. Motorin bir nebze gerilese de yeniden yükseliş söz konusu. Allah herkesin yardımcısı olsun. Çarelere odaklanma zamanı; ama hep birlikte!

18 ÜLKEYE TOPLAM 262 OTOBÜS İHRAÇ ETTİ



MBT, haziranın da ihracat lideri oldu

TÜRKİYE otomotivinin 55 yıllık köklü kuruluşu Mercedes-Benz Türk, yaptığı ihracatla da ülke ekonomisine önemli oranda katma değer sağlıyor. Geçtiğimiz yıl Türkiye'nin

en çok satan şehirlerarası otobüs markası olan Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği otobüslerle bu yılda ihracatta önemli başarılarına imzasını atıyor. Haziran ayında 18

ülkeye 262 adet otobüs ihrac eden dev şirket, toplam 1.118 adet otobüs ile 2022 yılının ilk yarısında en fazla otobüs ihrac eden şirket oldu.

Mercedes-Benz Türk, ürettiği otobüsleri aralarında Portekiz, Luxemburg, İngiltere ve Polonya'nın da olduğu 17 Avrupa ülkesinin yanı sıra Afrika kıtasında yer alan Reunion'a da otobüs ihrac etti. Haziran ayında 132 adetle en fazla otobüs ihrac edilen ülke olan Portekiz'i 32 adetle Fransa takip ederken, Lüksemburg'a da 17 adet otobüs ihracatı gerçekleştirildi.

Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen otobüs modelleri 2022 yılının Ocak-Haziran döneminde toplam 26 ülkeye ihrac edildi.



KARSAN'dan Lüksemburg'a 89 elektrikli otobüs ihracatı

Elektrikli araç ihracatını üç katına çıkartmayı hedefleyen Karsan, 89 adet ile Avrupa'nın en büyük elektrikli midibüs filosunu Lüksemburg'a teslim etti.

ELEKTRİKLİ otobüs ihracatıyla dikkatleri üzerine çeken Karsan, e-ATAK modeli ile Avrupa'nın en büyük elektrikli midibüs filosunun satışına imzasını attı. Karsan, Lüksemburg'un şehiriçi ve şehirlerarası hatlarında çalışmak üzere 89 adetlik elektrikli otobüsün satışını gerçekleştirdi. Karsan'ın, yüzde 50 ortağı olduğu ve Fransa, Lüksemburg, Belçika ve İsviçre'de Karsan markasının satış ve servis networkünü yöneten HCI aracılığı ile hayata geçirilen proje kapsamında e-ATAK'lar düzenlenen bir etkinlikte teslim edildi.

Bu mega teslimat ile ilgili açıklama yapan Karsan CEO'su Okan Baş, "Son 3 yılda Türkiye'nin elektrikli minibüs ve otobüs ihracatının yüzde 90'ına yakını Karsan olarak biz yaptık. Bu, çok çok ciddi bir başarı. Lüksemburg gibi çevreci yaklaşıma sahip, karbon ayak izini azaltmak için çalışmalar yapan ve dünyanın küresel ısınma problemine karşı çözüm arayışları içerisinde olan bir ülke ile Karsan'ın bakış açıları birbir örtüşüyor. Karbon salınımını sıfırlamak

üzere çevreci faaliyetlerine hız veren Lüksemburg'a böylesine büyük bir elektrikli otobüs filosunu Karsan olarak teslim etmekten ve elektrikli dönüşümünün bir parçası olmakta büyük mutluluk duyuyorum" şeklinde konuştu.

Karsan'ın Almanya, İtalya, İspanya, Bulgaristan ve Litvanya gibi elektrikli dönüşümünde büyüyen pazarlarda önemli projelere imza attığını vurgulayan Karsan CEO'su Okan Baş, "89 adetlik bu teslimat sonrasında Karsan'ın en büyük elektrikli araç filosu Fransa ve Romanya'dan sonra Lüksemburg'da oluyor. Dünyanın dört bir yanında 19 farklı ülkede bulunan Karsan'ın elektrikli araçları Fransa, Romanya, Lüksemburg, Portekiz, İtalya, İspanya, Bulgaristan gibi ülkelerde de giderek yayılmaya devam ediyor. Şu an 350'nin üzerinde olan Karsan elektrikli araç filomuz Avrupa'da yollarda hizmet vermeyi sürdürüyor. Bu sene bizim için, elektrikli modellerimizle yeni ihracat pazarlarına gireceğimiz ve 2021'e kıyasla elektrikli araçlarda üç katı büyüme yakalayacağımız bir yıl olacak" dedi.



OTOKAR cirosunu ikiye katladı

Yılın ilk yarısında 4 yeni araç lansmanı yapan Otokar, cirosunu da geçen yılın aynı dönemine kıyasla iki katına çıkardı. İhracatta mevcut seviyeyi koruyan şirketin ilk 6 aydaki net kârı ise, yüzde 37 artışla 543 milyon TL oldu. Genel Müdür Görgüç, otobüs ihracatında vites yükselteceklerini dile getirdi...

KOÇ Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisindeki global markası Otokar, 13 yıldır kesintisiz olarak toplam otobüs pazarının lideri oluyor. Şirket 2022'ye de hızlı ve iddialı bir başlangıç yaptı.

Yılın ilk yarısında yeniliklerini arka arkaya tanıtan Otokar, ilk 6 aylık finansal sonuçlarını paylaştı. 180 günde yurt içi ve yurt dışında önemli teslimatlar, 4 yeni araç lansmanı, birçok fuar katılımı gerçekleştiren Otokar, 2022'nin ilk 6 ayında cirosunu geçen yılın aynı dönemine göre ikiye katladı. Yenilikçi ürün ve çözümleriyle Türkiye'nin birçok iline imza atan, Türkiye dahil 5 ülkedeki şirketleriyle faaliyet gösteren ve araçları 5 kıtada 60'tan fazla ülkede kullanılan Otokar, yılın ilk 6 ayında cirosunu 2 katına çıkartarak, 3,7 milyar TL'ye taşıdı. Şirketin ihracatı ise geçen yılın aynı dönemi ile benzer seviyede gerçekleşerek 146 milyon dolar oldu.

İlk 6 ay çalışmalarını değerlendiren Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç; Türkiye otobüs pazarındaki liderliğini 13 yıldır aralıksız sürdüren Otokar'ın kullanıcıların ilk tercih olmayı sürdürdüğünü belirterek şunları söyledi:

"Otokar otobüslerinin Ankara, İzmir ve İstanbul başta olmak üzere Türkiye'deki pek çok büyükşehir belediyesinin yanı sıra Avrupa'da Fransa, İtalya, İspanya, Almanya, Romanya gibi ülkelerde tercih edilmesinden büyük gurur duyuyoruz. Geçtiğimiz yıl sonlarında kazandığımız metrobüs ihalesi kapsamında mega kent İstanbul için özel olarak tasarlayıp üretti-

ğimiz 100 adet KENT XL metrobüsünün teslimatlarını 6 ay gibi kısa bir sürede tamamladık. 21 metre uzunluğunda ve 200 yolcu kapasiteli olan Otokar KENT XL metrobüsleri 2022 yılının ilk aylarından itibaren yolcu taşımacılığına başladı" dedi.

Otobüs ihracatında vites büyüteceğiz Türkiye'nin ilk hibrit otobüsü, ilk elektrikli otobüsü, akıllı otobüsü gibi öncü araçlara imza atan Otokar'ın elektrikli otobüsteki iddiasını ilk kez Busworld Turkey 2022 fuarında sergiledikleri yeni otobüslerle yükselttiğini belirten Genel Müdür Görgüç; "Alternatif yakıtlı araçlar alanında öncü çalışmalarını hayata geçirdik. Geleceğin beklentilerine odaklanan şirketimiz, geçtiğimiz yıl sonunda 12 metre elektrikli otobüs tanıtımlarını Avrupa genelinde yapmıştı. 6 metreden 18,75 metre kadar uzanan elektrikli otobüs ailemizin yeni üyelerini ise uluslararası otobüs fuarı Busworld Turkey'de ilk kez sergiledik."

Lansmanını yaptığımız elektrikli körüklü belediye otobüsümüz e-Kent Körüklü ve elektrikli minibüsümüz e-Centro, tasarımdan sahip olduğu özelliklere kadar büyük bir beğeni kazandı. Yakın zamanda hedef pazarımız olan Avrupa'dan elektrikli otobüslerimiz için yeni siparişler aldık. Hedefimiz elektrikli otobüste yeni bir başarı hikayesi yazmak" açıklamasını yaptı.

Otokar'ın yeniliklerin yılı olarak ilan ettiği 2022'de toplu taşımacılığın yanı sıra



kamyon pazarındaki iddiasını da Atlas 3D ile farklı bir boyuta çektiğini belirten Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç şöyle konuştu: "Ticari araçlar alanındaki deneyimimizi yaklaşık 10 yıl önce Atlas ile hafif kamyon segmentine de taşıdık. Atlas, bugüne kadar farklı iş kollarındaki işletmelerin ve kamu kuruluşlarının büyük beğenisini kazandı. Pazarda oluşan beklenti ve ihtiyacı karşılayabilmek için Atlas ailesinin yeni üyesini, 12 tonluk ve 3 akslı Atlas 3D'yi tanıttık. Öte yandan ticari araçta geniş ürün gamımıza Türkiye'nin dört bir yanında kolayca ulaşılabilmesi için bayi yapılanmamızı güçlendirmeye devam ettik. Karadeniz ve Doğu Anadolu Bölgesi'ndeki yeni bayilerimiz hizmete başladı."



Kâmil Koç, Lider Siirt ile Güneydoğu'ya kök saldı

Kâmil Koç, Güneydoğu'nun önde gelen firmalarından Lider Siirt Seyahat ile güçlerini birleştirerek; Siirt, Batman, Diyarbakır, Şanlıurfa ve Gaziantep'ten birçok ile seferler başlattı. Genel Müdür Kepek, 'Hedefimiz 81 ilde hizmet vermek' dedi

SEKTÖRÜN 96 yıllık köklü kuruluşu Kâmil Koç'u da satın alarak, dünyanın en büyük taşıma operatörü konumuna gelen FlixBus, stratejisine uygun olarak Türkiye'deki hizmet

ağını her geçen gün daha da yaygınlaştırıyor. İş ortaklarıyla birlikte yolcularına 81 ilden ulaşılabilir, konforlu ve kaliteli seyahat hizmeti sunma hedefiyle yola çıkan şirket, son olarak Güneydoğu Anadolu bölgesinin lider firmalarından Lider Siirt Seyahat ile güçlerini birleştirdi.

Bu dev iş birliği konusunda açıklamada bulunan Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, "30 yıldır bölgedeki deneyimiyle seyahat hizmeti sunan Güneydoğu Anadolu bölgesinin önemli ve köklü firmalarından Lider Siirt Seyahat ile iş birliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz. Lider Siirt Seyahat'in bölgedeki tecrübesi ve değerli müşteri kitlesini, Kâmil Koç'un 96 yıllık deneyimiyle bir araya getirerek Siirt, Batman, Diyarbakır, Şanlıurfa ve Gaziantep'te Yol Arkadaşlarımız başta olmak üzere bölgedeki tüm yol arkadaşlarımıza kaliteli ve konforlu seya-

hat hizmeti sunmaktan gurur duyacağız. Önceliğimiz bundan önce olduğu gibi her seferimizde yine yolcularımızın konforu olacaktır. İş ortaklarımızla, çalışanlarımızla birlikte, Kâmil Koç kalitesi ve konforuyla 81 ilde hizmet verme hedefimize her geçen gün daha da yaklaşıyoruz. Sefer ağlarımızı genişletirken, son teknolojiye ve konfora sahip genç filosuzla hostlu ve ikramlı seferlerimizde yolcularımıza kaliteli ve konforlu hizmet sunmaya devam edeceğiz." diye konuştu.

Lider Siirt Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Demir de, "Sektörünün öncüsü ve Türkiye'nin en köklü firması Kâmil Koç ile Lider Siirt Seyahat'in bir araya gelmesinden gurur ve mutluluk duyuyoruz. Hedefimiz her zaman olduğu gibi bölgedeki Yol Arkadaşlarımıza kaliteli, güvenli ve konforlu seyahat hizmeti sağlamak" dedi.



Daha Konforlu Sürüş, Daha Konforlu Ulaşım

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.





TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Genel Başkan Vekili Erdem Yücel, Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve yönetim kurulu üyelerinin ev sahipliğini yaptığı aşure etkinliğinde; TOF Genel Başkan Yardımcıları İbrahim Artırdı ve Tahsin Yücefer, TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz ve MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin de hazır bulundu.



TOFED, İstanbul otogarında '2.000 kişilik' Aşure dağıttı

Görkemli iftar sofralarıyla gönülleri hoş eden TOFED, geçen hafta da Büyük İstanbul Otogarı'nda düzenlediği Aşure Günü etkinliğinde 2 bini kişiyi ağırladı. Etkinlikte konuşan Genel Başkan Av. Birol Özcan, mübarek muharrem ayının önemine dikkat çekerek, bu güzel paylaşım sofrasına icabet edenlere teşekkür ediyorum dedi



İSLAM dininin temelinde 'paylaşmak' vardır ve bu yüzden de her ramazanda iftar, muharrem ayında ise aşure sofraları kurulur. Otobüs sektöründe de bu paylaşım sofraları hiçbir zaman eksik olmaz; durum ne olursa olsun, koşullar ne olursa olsun...

Sektörün en büyük sivil toplum kuruluşu olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), kurulduğu günden bu yana (pandemi hariç) her yıl düzenlediği dev iftar sofralarıyla herkesin gönülünü hoş eder.

Bu yılda düzeni bozmayan TOFED, geçen hafta Büyük İstanbul Otogarı'nda 'Aşure Günü' etkinliği düzenledi.

Sektör paydaşlarının da hazır bulunduğu etkinlikte, 2.000'i aşkın kişiye aşure dağıtıldı. Genel Başkan Av. Birol Özcan, Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve yönetim kurulu üyeleri; gelen tüm konukları karşılayıp güzel bir ev sahibi örneği sergiledi.

Etkinlikte kısa bir konuşma yapan Genel Başkan Av. Birol Özcan, 'Dinimiz; sevgiyi, hoş görüyü ve her şeyden de önemli paylaşmayı temelinde almıştır.

Her ramazan ayında kurulan iftar sofralarıyla bunları hatırlamış oluyor, hatırlatmış oluyoruz.

Aşure de tıpkı iftar gibi paylaşımaya dayanır. TOFED olarak bu Aşure Günü etkinliğimizle, hem sektör mensuplarıyla bir araya gelip kaynaşalım istedik hem de bu güzel geleneğin sürmesine katkıda bulunalım dedik.

Umduğumuzun üzerinde ilgi gören bir etkinlik oldu. Tüm katılanlara teşekkür ediyor; muharrem ayı ve Aşure Günü'nün hayırlar getirmesini Cenab-ı Allah'tan diliyorum' şeklinde konuştu.



İBB Terminaler Müdür Yardımcısı Orhan Akıcı ve ekibi, TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Genel Sekreter Mustafa Dağistanlı, Yönetim Kurulu Üyesi Serdar Karataş, Metro Turizm Genel Müdürü Mustafa Öner ve Obilet Genel Müdürü Bülent Tekiner de etkinliğe katılanlar arasındaydı.



MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin(Solda) ve Kayahan Otocam ortağı Hayrettin Kaya



TOFED Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Volkan Metro Genel Müdürü Neşet Ergün, Truva Turizm'den Abbas Babbal



TOFED Yönetim Kurulu Üyeleri Türker Başkurt ve Nihat Kılıç da etkinliğe katılanlar arasındaydı



Aşure ayı sebebi ile
Büyük İstanbul Otogarı'nda
düzenlediğimiz 2000 kişilik
aşure dağıtım etkinliğimize
katılan tüm sektör
mensuplarımıza
teşekkür ederiz



Av. Birol Özcan
Genel Başkan





Dostları Erdem Yücel'in acısını paylaştı



Genaze merasiminde; TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, TOF Genel Başkan Yardımcıları İbrahim Artırdı ve Tahsin Yücefer, At Sahipleri Derneği Başkanı Talip Öztürk, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin, TOFED Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Zorba hazır bulundu.



ACILARIN en büyüğüdür annesini kaybetmek... Türkiye Otobüscüler Federasyonu (TOFED) Başkan Vekili Erdem Yücel ve Büyük İstanbul Otogar 141 nolu yazihane sahibi Cafer Sadık Yücel, geçtiğimiz hafta bu derin acıyı yaşadı.

Yücel'lerin muhterem annesi Emeti Yücel, vefat ederek aramızdan ayrıldı. Merhume Emeti Yücel'in vefatı; ailesi, yakınları ve Erdem Yücel ve Cafer Sadık Yücel kardeşlerin otobüscü dostları tarafından büyük üzüntü ile karşılandı.

Emeti Yücel'in cenazesi İstanbul'da Halide Edip Adıvar Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından büyük bir kalabalık tarafından Hasdal mezarlığında ebediyete uğurlandı. Erdem Yücel, bu acılı gününde kendilerini yalnız bırakmayan sektör mensuplarına tek tek teşekkür etti.

Biz de **GÜLEGÜLE** Ailesi olarak merhume Emeti Yücel anneye Allah'tan rahmet, Yücel ailesine başsağlığı ve sabır diliyoruz.



Truva Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Uzun da cenazede idi

VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın da cenazede idi...

Kayahan Otocam Ortağı Ömer Hanoğlu ve Varan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Soğancı da oradaydı



İnterglass Otocam Yönetim Kurulu Başkanı Eyyüp Erdemir ve İstanbul Otogarı Hizmet Merkezi Genel Müdürü-Fatih Uğur

Metro Turizm Genel Müdürü Mustafa Öner

Sakarya VİB İstanbul Müdürü İbrahim Kotan ve Truva Turizm Sahibi Gökhan Uzun da cenazede idi

Bayrampaşa Belediye Başkan Yardımcısı Can Gökhan Balekoğlu da cenazeye katılanlar arasındaydı



Volkan Metro İstanbul Bölge Müdürü Neşet Ergün...

Kırklareli Metro Turizm İşletmecisi Umut Kahraman

Truva Turizm İstanbul Otogar Müdürü Bahtiyar Yenginoğlu

Metro Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Muammer Sertoğlu

Sektörün sevilen ismi Tuğrul Karadeniz

BAŞSAĞLIĞI

Kıymetli dostum, yol arkadaşım,
Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
(TOFED) Başkan Vekili
Erdem Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

BAŞSAĞLIĞI

Federasyonumuzun
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane sahibi
Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane sahibi
Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜSÇÜLER
FEDERASYONU

GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
SÜMER YIĞCI

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane sahibi
Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



METRO

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane sahibi
Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane sahibi
Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

METSAN OTOMOTİV

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA ALTUNAN

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Başkan Vekili Erdem Yücel ve Büyük
İstanbul Otogarı 141 nolu yazıhane sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL

vefat etmiştir. Merhume'ye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

ANADOLU ISUZU

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı
SUAT AKIN

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane sahibi
Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

Emeti YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

INTERGLASS
OTO CAMLARI

EYYÜP ERDEMİR - FATİH UĞUR

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **VANGÖLÜ**
NECİP KARTAL

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **Düzce Güven**
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Villa
TACETTİN ALDEMİR

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **KAHTAPETROL**
SALİH BEYAZYILDIZ

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


EBEDİN İNANÇ

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

GAZİANTEP MOTORLU ARAÇLAR
MEHMET ÇELİK - MENMET SÖNMEZ

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED)
Başkan Vekili Erdem Yücel ve
Büyük İstanbul Otogarı 141 Nolu Yazıhane
sahibi Cafer Sadık Yücel'in değerli annesi

EMETİ YÜCEL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


BS TEKNİK OTOMOTİV
MAN YETKİLİ SERVİSİ

TEŞEKKÜR

Çok kıymetli annemiz

Emeti YÜCEL'in

vefatı dolayısıyla acımızı paylaşan,
hayır kurumlarına bağışta bulunan, çelenk
gönderen, gazete ilânı veren, elektronik
posta ve telefon ile
taziyelerini bildiren cenaze ve defin törenine
bizzat katılan; tüm dost,
akraba ve meslektaşlarımıza
sonsuz şükranlarımızı sunarız.

Tüm ölmüşlerimizin
mekanı cennet olsun inşaAllah.

YÜCEL AİLESİ

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm
Yönetim Kurulu Üyesi
Hüseyin Mazlum Bababalım'ın
değerli annesi

Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜŞÇÜLER
FEDERASYONU
GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
SÜMER YIĞCI

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

AYŞE KADRIYE BABABALIM'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve
Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye

BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve
Hilal Bababalım'ın değerli annesi

AYŞE KADRIYE BABABALIM'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.



Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye Bababalım'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

ANADOLU ISUZU

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı
SUAT AKIN

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



VANGÖLÜ
NECİP KARTAL

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



METRO

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.


OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

 **derya tur**
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

**İŞKİN GIDA
MEHMET SİPAHİ**

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dilerim.

İBRAHİM ARTTIRDI

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

SIMROLL[®]

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **SEÇ**

BAŞSAĞLIĞI

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri
Hüseyin Mazlum Bababalım ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ**

Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Pamukkale Turizm Yönetim
Kurulu Üyeleri Hüseyin Mazlum Bababalım
ve Hilal Bababalım'ın değerli annesi

Ayşe Kadriye BABABALIM'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA ALTUNAN

Tam elektrikli otobüsün şasisi Hoşdere'de üretilecek

Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'ndaki Otobüs Karoser AR-GE ekibi, eO500 U model otobüslerin seri üretiminde kullanılacak tamamen elektrikli otobüs şasisi için ön aks segmentini geliştirdi. Ekibin Direktörü Dr. Zeynep Gül Koca, "Şasisinin ön aks segmentinin geliştirilmesine birçok patent ve inovasyon fikri ile katkı sağlıyoruz" diye konuştu.

MERCEDES-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası, Mercedes-Benz'in global çaptaki en önemli teknoloji merkezlerinden birisi. Bugüne kadar pek çok yeniliğin ve otobüs modelinin geliştirildiği Hoşdere'de, gündem tam elektrikli şasi... Mercedes-Benz Türk, Latin Amerika pazarı için üretilecek olan tamamen elektrikli otobüsün şasisinin ön aks segmentini İstanbul Hoşdere Otobüs Fabrikası'ndaki AR-GE merkezinde geliştirdi. Mercedes-Benz Türk Otobüs Karoser AR-GE ekibinin tamamen elektrikli eO500 için geliştirdiği teknoloji Latin Amerika pazarını elektrikli dönüşüme hazırlıyor. Latin Amerika'nın en büyük otobüs ve kamyon üreticisi Mercedes-Benz do Brasil tarafından tanıtılan eO500 U sayesinde, Latin Amerika'da da otobüsler elektrikli ulaşım çağına geçiş yapacak. 1956 yılında açılan Mercedes-Benz do Brasil, otobüs şasisi geliştirme ve üretimi alanında uzman bir kimliğe sahip. Latin Amerika şehirleri için özel olarak tasarlanan elektrikli otobüs şasisi eO500 U'nun seri üretimi, bu yıl Brezilya'nın São Paulo eyaletindeki São Bernardo do Campo'da başlayacak. Kötü yol testleri ile dayanımı test edilecek ürünün uzun yol testleri de Türkiye'deki mühendisler tarafından gerçekleştirilecek. Mercedes-Benz Türk Otobüs Geliştirme Karoseri Direktörü Dr. Zeynep Gül Koca, konu hakkında yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk Otobüs Fabrikası Karoser AR-GE ekibi, uzun yıllardır Mercedes-Benz ve Setra marka integral otobüsler için karoser geliştirme faaliyetleri yürü-

tüyor. Ekibimiz, bu alanda sahip olduğu bilgi birikimi ile 2019 yılı itibarıyla hem Avrupa hem de Brezilya'da Mercedes marka şasisler için de AR-GE faaliyetlerine ve aynı zamanda küresel mühendislik lideri olarak ilgili birimlere destek vermeye başladı. AR-GE ekibi olarak, eO500 U'nun şasi projesi kapsamında ön aks taşıyıcı karoser segmentinin araştırma ve geliştirme çalışmalarını gerçekleştirdik." Geliştirilen teknolojinin daha konforlu bir sürüşe imkan verdiğinin altını çizen Koca, "Patent ile koruma altına aldığımız sistemin de dahil olduğu söz konusu teknolojinin dayanım simülasyonu için Türkiye, Almanya ve Brezilya AR-GE hesaplama ekipleri birlikte çalıştı. Üretim çalışmaları için Brezilya'da bulunan Mercedes-Benz, Almanya, İspanya ile Çek Cumhuriyeti'nde bulunan Evobus Otobüs Üretim Merkezleri ve üstyapı çalışmaları için de Latin Amerika'da bulunan üstyapı firmaları koordineli bir çalışma yürütüyor" dedi. 250 kilometreye kadar menzili bulunan eO500 U'nun bataryası, plug-in şarj sistemine sahip. Söz konusu sistem, Daimler Buses'a ait tamamen elektrikli Mercedes-Benz eCitaro şehir içi otobüsünde bulunan sistemin sahip olduğu teknolojik standartlara sahip. Bu yüksek voltaj bataryaların tamamen şarj olması yaklaşık üç saat sürüyor. Tamamen elektrikli eO500 U'nun şasisini Brezilya ve daha sonra belirlenecek diğer Latin Amerika ülkelerinde piyasaya sürülecek olan Mercedes-Benz, müşterilerinden gelen talep doğrultusunda Latin Amerika ülkeleri dışında da eO500 U'yu kullanıma sunmayı planlıyor.



Yıldız otobüsler için ağustosa özel 60 ay vade kampanyası

BÜYÜK otobüs pazarının kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk, finansal krizler nedeniyle otobüs yatırımlarının zorlaştığı dönemlerde müşterisine özel; aylık cazip kampanyalar düzenliyor. Uzun vade ve düşük faizli bu kampanyalardan birisi de Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından ağustos ayında başlatıldı. Söz konusu cazip kampanya çerçevesinde, kurumsal müşteriler, 60 aya varan vade seçenekleriyle Travego ve Turismo modellerine sahip olabilecekler. Kampanyalar hakkında detaylı bilgi almak isteyen Yıldız müşterileri, <https://www.mercedesbenzkamyonfinansman.com.tr/> sayfası ziyaret edilebilir veya en yakın Mercedes-Benz bayisine danışılabilir.

TEŞEKKÜR

Ailemizin değerli büyüğü,

Sayın A. Kadriye BABABALIM'in

03 Ağustos 2022 tarihinde Hakk'ın rahmetine kavuşması sebebiyle; Cenaze merasimine teşrif ederek, taziye ziyaretine gelerek, çiçek göndererek, telefonla arayarak, mesaj göndererek, gazetelere başsağlığı ilanı vererek acımızı paylaşan yolcularımıza, sektör mensubu arkadaşlarımıza, değerli dostlarımıza ve aile yakınlarımıza ayrı ayrı teşekkür ederiz.

Sevgi ve Saygılarımızla
BABABALIM AİLESİ



Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmfiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**

Yayın Türü: **Yerel-Süreli (15 Günde bir yayınları)**

İL TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin: **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakır: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ

Büyük İstanbul Otogarı A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: **0 212 508 53 24**
Fax: **0 212 508 53 66**
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ

Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

Yüzde 40 daralmışsınız, ortak hareket için neyi bekliyoruz?

SEZON çok hareketli olmasa da, Kurban Bayramı tatilinde hatırı sayılır bir yoğunluk vardı. Öte taraftan taşıma fiyatları da daha istikrarlı hale geldi. Ancak bir taraftan akaryakıt fiyatları, diğer taraftan yolcu sayıları azalınca, yine sektörün içinde bir rekabet başladı.

Yolcu sayılarında ciddi azalmalar, sefer sayılarında ciddi azalmalar, bunları görüyoruz; artık bunlara alışmamız lazım. Çünkü bundan sonra farklı olmayacak, herkesin bunu bilmesi lazım; buna göre önlem alması lazım.

Sektörde yüzde 40 gibi ciddi bir küçülme oldu. Bu yüzde 40'lık küçülme yolcu ve sefer sayılarına yansısı, onun için sektörde ciddi bir atıl kapasite birikti, bu atıl kapasiteyi yönetecek şekilde bir yönetmelik çalıştay yapacağız.

Yönetmelikte bunların dikkate alınması lazım; kaynak israfını önleyecek, verimliliği arttıracak düzenlemelerin yapılması lazım... Bununla ilgili çalışmalarımızı tamamlayıp, 14 Eylül'de Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın yapacağı çalıştayda gündeme getireceğiz.

Çalıştayda, acil sorunlarımızı ve çözüm önerilerimizi de katılımcılarla paylaşacak, destek talebinde bulunacağız. Bunun için çalıştay öncesi sektör mensuplarımızdan da görüş ve taleplerini bizlere iletmelerini istiyoruz.

Ben, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi'nde tüm meslektaşlarıma çalıştayla ilgili duyuru yaptım; üzücüdür hiç kimseden olumlu veya olumsuz bir yanıt gelmedi. Bu da sektörün kendi sorunlarına karşı ne kadar ilgisiz ve ne kadar kayıtsız kaldığını gösteriyor.

Birkaç firmayı tenzi ediyorum; firmalarımız günlük yaşıyorlar, bunları görebiliyoruz; günlük sorunlarına çözüm üretmeye çalışıyorlar, gelecekle ilgili hiçbir planlarının olmadığını net olarak anlayabiliyoruz.

Bunun için de sektörün sivil toplum örgütleri olarak, sektörün önde gelenleri olarak, yol haritası çizmemiz lazım. Firmalarımızın da bu yol haritasına destek vermesi lazım. Sorunlarını ve çözüm önerilerini gündeme getirmeleri lazım.

Bu arada sayın Cumhurbaşkanımızın ve bakanlarımızın katılımıyla Ekonomik Şura da yapılacak. Ekonomik Şura'da sektörün öncelikli 5 sorun ve 5 çözüm önerimizi gündeme getireceğiz.

Bu konuda Sektör Meclisi'ndeki whatsapp hattında bildirim yaptım; ama henüz hiç kimseden sorun ve çözüm önerisi gelmiş değil. Anlayacağınız sorun ve çözüm

önerilerini yine kendimiz tespit edip kendimiz belirleyeceğiz. Tabii yine de görüş almaya çalışacağız.

Firmaların desteğine ihtiyacımız var

Sektörde sıkıntı, giderek büyüyor ve birçok firmamızı tehdit eder noktaya doğru ilerliyor. Akaryakıt fiyatlarının ne olacağını göremiyoruz, bir belirsizlik var. Aşağıya doğru gidişi ümit verici, ama 23 liralarda bu sektör için çok yüksek rakamlar. Kış aylarında rekabet başladığında, sıkıntı çok daha fazla büyüyecek.

Tabii otogar çıkışları ve artan diğer maliyetler de sırtımızdaki yükü daha çok ağırlştırıyor. Şunu görebiliyoruz işlerimizde yüzde 40 daralma var, çıkan otobüs sayıları azaldı, otogar işletmecilerinin masrafları arttı... Masraflar artınca bu da çıkış ücretlerine doğal olarak yansıyor. Kış ayları sıkıntılı geçecek, bunu herkesin bilmesi lazım, ona göre de çözüm üretmesi lazım.

Tüm bu sıkıntılar yaşanırken; online bilet satış işlemleri, Anadolu Yakası Otogarı, ücretsiz servislere çözüm bulunması gibi bir türlü rahatlatıcı adımları atamıyoruz. Hep söylüyoruz, temcit pilavı gibi önümüze koyuyoruz; ama firmalardan yeterli desteği alamadığımız için bir arpa boyu yol alamıyoruz. Ama biz, tüm bu konuların takipçisi olmaya devam edeceğiz. Umarım sektör de, birlik beraberlik içerisinde bizlere destek verir ve tüm bu meselelere çözüm getiririz.

Sivil toplum örgütleri, firmalar, firmaların sahip ve yöneticileri, Ankara'da firma sahipleri tarafından kurulan OİSD; hepimizin ortak olarak bu sürece katılması gerekiyor. Yoksa herkes ayrı telden çalarsa, eski tas eski hamam devam edecek ve sadece sıkıntıları dile getirmekle kalmış olacağız.

Onun için tek yumruk gibi olmayı becerilememiz lazım, bunun için de kimsenin kimseye önyargı ile bakmaması lazım. Yanlış olanların yanlışlarını yüzlerine söyleyip, yolmuza devam etmemiz lazım. Firmaların temsil edildiği dernek kuruldu, bu dernek ayrı tarafta, sivil toplum örgütleri ayrı bir tarafta olmaz.

Mutlaka bir sentez yapmamız lazım. Birlik beraberlik içinde ortak sorunlara, ortak çözümler üretmemiz lazım. Önümüzdeki dönemde çok sıkı bir çalışma gerekiyor. Sadece yönetmelik, bilet satış sistemleri, servis hizmetleri ve Anadolu Yakası Otogarı da değil, otogar maliyetleri, işletme giderleri bunlarla ilgili de mücadele başlatılması lazım.

Otogarlar konusunda Belediyeler Birliği

ile çalıştay yapılması kaçınılmaz hale geldi. Her önüne gelen istediği gibi otogar yapıp, maliyetini sektöre yansıtamaz.

Otogarlar için yeni bir mevzuat lazım

Tabii iyi niyetli belediye başkanlarımız güzel otogarlara yapıyorlar, ama kötü örnekler maalesef çok daha fazla. Mesela Ordu Otogarı...

Ordu Otogarı'nda şu anda işletme giderleri oldukça yüksek. Cam fanustan yapılmış otogarlarda işletme giderleri çok yüksek, bunlara gerek yok. Otogarlarda daha minimalist, arz talep dengesine göre planlanması lazım. Kapalı mekânlara az, açık mekânlara çok yapmamız lazım; çünkü bizde kış yolcusu az, yaz yolcusu çok, dolayısıyla otogarlara yazıya göre projelendirmek lazım.

Isıtmayı, soğutmayı, havalandırmayı, güvenliği, temizliği ona göre planlamamız lazım. Otogar projelendiği bundan sonra çok daha ciddi bir iş haline geldi.

Bodrum'da görüyoruz; belediye başkanımız Bodrum'da hakikatten çok güzel, çok modern ve havaalanı standartlarında bir otogar yapmış. İki katlı otogar, yürüyen merdivenler hepsi çok güzel, projeyi yapan da güzel düşünmüş; ama ihtiyaçların çok ötesinde, beklentilerin çok ötesinde bir otogar olmuş.

Artık çok katlı otogarlarda sektöre yarar getirmedikleri çok net bir şekilde biliyoruz. İzmir'de yaşadık bunu ve şu anda Bodrum'da yaşıyoruz. Alt katı tamamen atıl durumda olan bir otogar var, tek katlı sorun çözülebilirdi. Üst katlarda büyük mekânlar var, terminaller dar bir alana sıkıştırılmış. Geniş alanda yolcu salonu var, yolcu için gayet uygun bir otogar olmuş. Ama bir şey düşünülmemiş Bodrum Otogarı'nda onu da söylemem lazım.

O konuda da belediye yetkilileri ile görüşüyorum. Bu arada otobüslerin parklanma alanı düşünülmemiş, zira şu andaki mekân içinde parklanma mümkün değil. Onun için buna bir çözüm üretmemiz lazım. Ben de bu konuda bir çalışma sürdürüyorum.

Bakalım becerirsek buradaki sefere gelen otobüslerin sefer sonrası arabalarını park edip bindirebilecekleri bir mekan temin edeceğiz.

Yoksa orman içinde, sokaklarda, deniz kenarlarında, plajların önüne araba çekerek otobüs işletmecilerinin uykusuz kalmaları da söz konusu oluyor. Bu konuda mutlaka çözüm üretilmesi lazım.

Ama daha da önemli Muğla, Bodrum ve Marmaris ile sınırlı değil. Muğla Büyükşehir



Mustafa YILDIRIM

Belediyesi, otogarlara silsilesi olarak bir çalışma başlatmış. Otogarlarda tamamı aynı mantıkla yapılmış; güzel, modern ama işletme giderleri yüksek otogarlara. Ayrıca da araç parklanması gibi çok önemli konularda zaafiyeti olan otogarlara.

Tasarruflu otogarlarda olması lazım, işletme giderlerinin az olması lazım. Onun için Belediyeler Birliği ile önümüzdeki günlerde çalışmayı başlatmamız ve bundan sonra yapılacak her otogarın sektörün ihtiyaçlarına ve sektörün görüşü alınarak yapılması lazım.

Bu noktada Ulaştırma Bakanlığı'nın da mutlaka onayı gerekiyor diye düşünüyorum. Otogarlarda konumlandırılmasında, projelendirilmesinde bu yıl çok işimiz olacak. Ancak hepsinden önemlisi sektörün gidişatı iyi değil. Yüzde 40 yolcu ve sefer daralması var, bütün bunlar için çözüm önerileri geliştirip yönetmelikle ve mevzuata yansıtılması lazım.

Sektörün de birlik beraberlik içinde olması lazım. Bu taşıma organizatörlüğü kavramı, sektörün önündeki en önemli konudur. Mutlaka bunu hayata geçirmemiz gerekiyor. Sektördeki atıl kapasiteyi, kentiçi taşımacılığı da içerisine katarak ortadan kaldırmamız lazım.

İETT'den hat almamız lazım... İzmir'de, Ankara'da, büyük şehir belediyelerinde yatırımlarımızı kısa mesafe şehiriçi taşımacılığa doğru kaydırmamız lazım.

Kurumsal bir şekilde konsorsiyumlar oluşturup, firmalarımızın buraya doğru evrilmesi lazım. Yatırım kapasitesini atıla değil, aktifte doğru yönlendirmek lazım. Tabii devletin de buna destek olması lazım; bu konuyu da biz Ekonomik Şura ve ilgili platformlarda gündeme getirecek, sektörün önünü açmaya çalışacağız.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astor.com.tr
ASTOR

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELÇİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
444 33 80
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCIŞ SEYAHAT
www.ozerciseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
Vip.: (0533) 204 15 46
ERCIŞ MERKEZ
Tel.: (0432) 351 97 99
351 68 86
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÜZ SIVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPASA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALIBEYNOY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.uzsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
Rahatsız
Türkiye'nin Her Yerinden
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN
444 34 78
www.safuran.com

Çayırağası
"1944'de Varış Başında Var"
İstanbul Otogarı
Peron No: 83 - 84
0212 658 27 27
www.cayiragasi.com.tr

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Süzünüz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvaturizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



3 nokta emniyet kemeri tüm Yıldız'larda standart olacak

Güvenlik donanımlarıyla öne çıkan Mercedes-Benz otobüsler, standart hale getirilen üç noktalı emniyet kemeri ile şimdi çok daha güvenli... Mercedes-Benz Türk, üç noktalı emniyet kemeri kullanımı ile olası bir kazada yolcuların ağır şekilde yaralanma risklerinin yüksek oranlarda azalmasını hedefliyor.

PAZARIN lideri Mercedes-Benz Türk, ilk kez imzasını atmaya devam ediyor. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği son teknolojiye sahip seyahat otobüsleri ile uzun yıllardır pazardaki öncü konumunu koruyan Mercedes-Benz Türk, seyahat otobüslerindeki tüm yolcu koltuklarında üç noktalı emniyet kemeri de kullanan Türkiye'deki ilk marka oldu. Şirket, ağustos ayından itibaren tüm Travego ve Turismo modellerinin yolcu koltuklarında üç noktalı emniyet kemeri ile üretim bantlarından indirmeye başladı. Marka, standart donanım olarak sunmaya başladığı üç noktalı emniyet kemeri ile güvenliğe çitayı yükseltmeye devam ediyor. Söz konusu emniyet kemeri kullanımı ile olası bir kazada yolcuların ağır şekilde yaralanma risklerinin yüksek oranlarda azaltılması hedeflenerek seyahatler daha güvenli hale geliyor.

Türkiye'deki yasal düzenlemelere göre; sadece sürücü, host/hostes ve bazı yolcu koltukları için üç noktalı emniyet kemeri zorunlu olmasına rağmen Mercedes-Benz Türk, Travego ve Turismo modellerinin tüm yolcu koltuklarında üç noktalı emniyet kemeri standart donanım olarak sunarak güvenlik standartlarını yasal gerekliliklerin de üzerine yükseltmiş oldu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, konu hakkında yaptığı açıklamada şu ifadeleri kullandı: "Seyahat otobüsü sektöründe standartları belirleyen bir şirket olarak, yolcular, muavinler, kaptanlar, işletmeler ve müşterilerden gelen geri bildirimler doğrultusunda araçlarımızı sürekli geliştiriyoruz.

Bu doğrultuda Ağustos ayından itibaren Mercedes-Benz Travego ve Turismo modellerimizin yolcu koltuklarının tümünde üç noktalı emniyet kemeri sunarak Türkiye'de bir ilke daha imza atıyoruz. Günümüzde otomotiv sektöründe yolcu güvenliği açısından atılmış en önemli adımlardan biri olarak kabul edilen üç noktalı emniyet kemeri seyahat otobüslerimizde sunarak öncü güvenlik donanımlarımızı bir adım ileriye taşıdık."

Yolcu güvenliği için atılan önemli adım

Üç noktalı emniyet kemeri kullanımının yaklaşık 60 yıl önce yolcuların kullanımına sunulmasıyla birlikte seyahatler daha güvenli hale geldi. Özellikle şehirler arası seyahatlerde, otobüslerin daha yüksek hızlarda gittiği durumlarda, üç noktalı emniyet kemeri kullanımının önemi daha da artıyor.

Emniyet kemeri üzerindeki nokta sayısının iki yerine üç olması, kemeri tutuş gücünü ve yolcuların konforunu artırıyor. Olası bir kaza durumunda vücudun hem alt kısmını (bel ve kalça) hem de üst kısmını (omuz ve göğüs) tutan söz konusu kemeri, hareket eden gövdenin enerjisini vücudun üst kısmına yayarak vücudu güvende tutabiliyor.



Allison şanzımanlı Atak'ları Mersinli yolcular çok sevdi

Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım dönüşüm projesi kapsamında açtığı ihaleyi Atak otobüsleriyle kazanan Karsan, 67 aracın teslimatını tamamladı. Allison'un üst düzey konfor sunan tam otomatik şanzımanlı Atak'lar, kısa sürede Mersinli yolcuların gönlünü fethetti...

ALLISON şanzımanlı otobüsler, yurdun dört bir yanında başarılı ve konforlu şekilde vatandaşlara toplu ulaşım hizmeti sunuyor. Bu illerden birisi de Mersin...

2021'de Mersin Büyükşehir Filosunun modernizasyonu amacıyla gerçekleştirdiği midibus ihalesini kazanan Karsan, 67 adet Allison tam otomatik şanzıman donanımlı dizel motorlu Atak otobüslerin teslimatını tamamladı. Filosunun yüzde 99'u tam otomatik şanzımanlı araçlardan oluşan Mersin Büyükşehir Belediyesi, şimdi de Allison T 2100™ donanımlı 8 metre otobüsleri ile ilçeler arasındaki toplu taşıma hizmet kalitesini arttıracak.

Karsan Atak araçlarının tamamının hizmete girdiğini belirten Mersin Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanı Ersan Topçuoğlu, açıklamasında; "Kırsal hatlarımız ve özellikle dar sokaklı bölgelerimiz için otobüs filomuza 8 metrelik 67 adet dizel Karsan Atak otobüsleri kazandırdık. Bu otobüslerimizin 29'u Tarsus merkezde, 12 adedi Tarsus kırsal ilçelerde ve 26'si ise Mersin kırsal bölgelerde hizmet sunuyor. Tüm araç filomuzda olduğu gibi bu araçlarımızda da yolcu ve sürücü konforumuz ile işletme verimliliğini artırma hedefimiz doğrultusunda tam otomatik şanzıman donanımı tercih ettik" şeklinde belirtti.

Mersin filosunun ilk otomatik şanzımanlı 8 metre otobüsleri olacak Karsan Atak modelleri, 186 beygir gücü ve 680 Nm tork üreten 4.5



litrelik FPT marka NEF4 turbo dizel, Euro VI motor ve Allison T 2100 tam otomatik şanzıman donanımına sahip. Allison şanzımanlar, tork konvertörlü Kesintisiz Güç Teknolojisi™ sayesinde sarsıntısız bir şekilde motor torkunu çoğaltarak, tekerleklere daha fazla güç aktarılmasını sağlıyor. Böylece tam güçte vites değişimleri ve üstün bir ivmelenme mümkün oluyor. Ayrıca aşınmaya sebebiyet veren mekanik debriyajlı manuel ve otomatikleştirilmiş manuel şanzımanların (AMT'ler) aksine Allison tam otomatik şanzımanların tork konvertörü

teknolojisi sayesinde en iyi performans için sadece periyodik yağ ve filtre değişimi yeterli oluyor.

Mersin Büyükşehir Belediyesi Toplu Taşıma Şube Müdürü Bayram Demir; "Tam otomatik şanzımanlar, iki ayda bir debriyaj seti değişimine ihtiyacı ortadan kaldırıyor. Öte yandan sürücü kaynaklı araç yıpranmalarının da önüne geçilmiş oluyor" diye belirtti. Mersin'de toplu taşıma filosuna büyük bir yatırım yaptıklarına değinen Ersan Topçuoğlu; "Alımını yaptığımız araçlarımız dahil toplamda toplu taşıma hizmeti verecek 414 aracımız bulunuyor. Mersin'de bir ilk olarak filomuzun genel yaş ortalaması, 2.7'ye düşecek. Türkiye'de emsali olmayan bir yaş ortalamasına sahip filomuz, Mersin'de hizmet verecek. Bu denli genç bir filonun ise muhakkak tam otomatik şanzıman donanımının avantajlarıyla güçlendirilmiş olması gerektiğini düşünüyoruz" diye konuştu.

Allison Transmission Türkiye Satış Müdürü Berk Gönenç ise konuyla ilgili açıklamasında; "Türkiye'de belediyelerimiz, sürücüler için daha yüksek performans, yolcular adına güvenli ve konforlu ulaşım, işletmeler için daha az bakım ve yakıt maliyetleri dahil olmak üzere pek çok avantajları nedeniyle her geçen gün tam otomatik şanzıman tercihlerini artırıyor. Allison'ın tüm dünyada 8 metre otobüslerde halihazırda sunduğu benzersiz performansı, Türkiye'de de takdir görüyor. Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin de araçlarını en verimli şekilde kullanacağına şüphemiz yok" şeklinde konuştu.

Ergün: Otobüsçünün en yoğun zamanında 4 günlük mutluluk

MEVcut ekonomik koşullar artık firmaların tek tek hareket ederek sıkıntıyı atlama imkansız kılıyor. Tek çare, yıllardır hep dile getirdiğimiz, ancak bir türlü başaramadığımız ortak harekette. Bugün bu çok daha elzem hale gelmiştir. Tamam da bir araya gelip ne yapabiliriz? TOBB Sektör Meclisi Başkanı ve TOFED, son dönemlerde taşıma işi organizatörlüğü projesi üzerinde çalışıyor. Buna göre her firma kendi

marka değerini koruyacak, işleyişi ise kurulacak ortak organizasyon organize edecek. Bu proje ile kaynak israfının önüne geçilmesi ve daha fazla kazanç elde edilmesi hedefleniyor. 25 yıldır çeşitli firmalarda görev alan Volkan Metro İstanbul Bölge Müdürü Neşet Ergün de, böyle düşünenlerden. Neşet Ergün ile '4 günlük mutluluk' dediği yaz sezonunu, işlerin seyrini ve yapılabileceklerini konuştuk. İşte Neşet Ergün'ün açıklaması:

ACAYIP günlerden geçiyoruz; mesela Kurban Bayramı tatili... Büyük bereketin yaşandığı 2011 yılından bu yana yolcu yoğunluğunun en fazla yaşandığı bir tatil oldu.

Kısa hat, uzun hat farkı olmaksızın dehşet bir yoğunluk vardı. Üstelik de 400 liralık bilet fiyatları 700'e, 500 liralıklar da 900'lere çıktığı halde. 'Daha ne' dediğimizi duyar gibiyim! Dahası şu: Bu bereket, bu mutluluk sadece 4 gün sürdü... Kelebeğin ömrü misali!

Bayramdan sonra işlerde yüzde 50'ye varan bir düşüş yaşandı. Anlayacağınız yazın ortasında kışı yaşıyoruz. Yaz tatili olmasına karşın, ek seferler yapmamız gerekirken otobüsler 9-10 boş koltukla yola çıkıyor.

Sektörde 50. bayramım; 25 sene ilk kez böyle bir bayram gördüm. Önceki senelerde kısa mesafede hep şöyle olurdu: Bayram arifesinde iş olmazdı, bayram öncesi iş olmazdı; bayramın 1. günü iş başlar ve 3 gün sürerdi.

Dördüncü günde ise dönüşün yoğunluğu yaşanır. İlaveler koyardık. Bu sene ise birinci gün iş olmadı. 'İnsanlar kurbanlarını kesti o yüzdendir. Yarın yoğunluk başlar' diye düşündüm. Ama maalesef 2. gün de 3. günde de aynı kesat! Nedeni ortada aslında.

Vatandaşın alım gücü yerlerde sürünüyor. Çok ama çok mecbur kalmadan kimse artık seyahate çıkmıyor. Mazot fiyatları bir nebeze olsun düştü; umarım bu ucuzlama dönüş yolculuklarına yansır. Hatta bir patlama bile olabilir. Umarım öyle olur ve kayıplarımızı bir nebeze olsun telafi ederiz.

Mazot düşse de biz de fiyat indirsek

Tabii bu arada taşıma fiyatlarımızı yükselttiğimiz için tepkiler alıyoruz. Bunu dile getirenleri, otobüsçünün realitesini öğrenmeye davet ediyorum.

Daha dün kadar biz kendimiz demiyor muyduk; 'enfilyona ve hayat pahalılığına karşın yıllarca taşıma fiyatlarımızı zam yapmadık ve hatta rekabete tutuşup daha da aşağılara çektik' diye...

Biz yine fiyatları artırmak istemiyoruz; ama koşullar bunu zorluyor ve yapmadığımızda bu sonumuzu olabiliyor. Gönül isterdi ki mazot yine 5-6 liralara düşsün, biz fiyat indirelim ve yolcu sayımızı artıralım! Hangimiz istemez; otobüslerimiz 15 kişi yerine tam kapasiteyle yola koyulsun...

Tabii bu arada kısa mesafenin kaybı daha da büyük; çünkü Beylikdüzü ve Trakya'nın birçok yerinde 19 kişilik araçlar harıl harıl yolcu taşıyor. Onların giderleri bizimkinin 5'te biri.

Hal böyle olunca çok daha ucuza taşıyabiliyorlar ve yolcularımızı elimizden alabiliyorlar. Bu araçlara D1 izni de çıkınca, daha da palazlandılar.

Mesela bir arkadaşım bana resim attı; arife günü biz boşları oynarken, Beylikdüzü'nde bu araçlara binmek için kuyruklar oluşmuş.

Durum böyle olunca ihtiyaç olduğu halde otobüs yatırımı yapamıyorsunuz.

10 otobüs 60 milyon, risk büyük

Biz, Trakya Metro olarak 10 adet Mercedes-Benz Tourismo yatırımı yapmak istiyoruz. Bakıyorsunuz bir otobüsün fiyatı 6 milyon lira; 10 otobüs için 60 milyon lira gerekiyor. Bu parayı vereceksin ve sen 15 yolcuyla yola çıkacaksın. Akşam ya cebinden mazot parası koyacaksın yada kafa kafaya geleceksin, şükür edeceksin. Bizler profesyonel yöneticimiz, gerekli yerde müdahale ederiz.

Yöneticiler olarak, iyi ve kusursuz arabalar ile çalışmak, en iyi hizmeti vermek isteriz. Ama sonuçta şirketin sahibi söz konusu, onun sermayesi söz konusu. 10 otobüs 60 milyon lira kolay rakamlar değil.

Demin de dediğim gibi ekonomi kötü, insanların artık alım gücü kalmamış. Bir bilet 200 lira; daha önceleri insanlar arabayı kaçırdığı zaman çok rahatlıkla bir sonraki araca bilet alabiliyorlardı, ama şu anda vicdanen onu yapamıyoruz. Çoğu kişinin cebinde 200 lira para yok. Geçen gün bir kız öğrenci geldi. Arabayı kaçırmış, aşağıda hüüngür hüüngür ağlıyor. Dedim ki 'Kızım neden ağlıyorsun'; dediler ki

'Arabayı kaçırmış'. 'Ya, niye ağlıyorsun' 200 lira senin o döktüğün göz yaşlarına değer mi? 'Kapatın bir tane yer, gönderin' dedim. 200 lira koşullara göre büyük bir para değil; ama çevirin 10 kişiyi bakın kimin cebinde bu para var!

Gelelim bizim firmaya... Trakya Metro olarak Edirne bağlantılı 13 tane uzun yol yapıyoruz. Bayram arifesi otobüslerimiz Antalya'dan boş geldi.

Bayram sonu Antalya'dan boş geldim... Bayram sonu Marmaris'ten, Ankara'dan boş geldim... Sen Ankara gibi bir yerden Marmaris gibi bir yerden yada yazın ortası Antalya gibi bir yerden 15-20 koltuk boş geliyorsan, zaten kârın komple gitmiş demektir. Şimdi şimdi biraz dönüşler başladı, gidişler de buradan ona takviye oluyor.

Dediğim gibi artık tek hedefimiz 15 Ağustos'tan sonra başlayacak olan dönüşlerdir. Eylül başı da üniversiteler açılacak.

Artık biz takvime bakıyoruz, özel günlere bakıyoruz; okullar ne zaman açılacak, üniversitelerin kayıtları ne zaman başlayacak, üniversiteler ne zaman açılacak artık o günlere bakıyoruz... Niye; çünkü muhtaç kaldık o günlere... Önceden öyle bir problemimiz yoktu her gün vardı o yolcu.

Sefer sayıları giderek daha da düşecek

Şu anda firmaların büyük kısmı ciddi oranda sefer kısıtlamasına gitti. 10 sefer yapan, 7'ye veya 5'e düşürdü.

Ama şu anda marka anlamında ciddi bir rekabet var ve biz de Metro Turizm gibi Türkiye'nin en büyük markasınız. Bu yüzden sefer kısıtlamasına gitmiyoruz.

Geçen yıl bir yere 10 sefer düzenliyorsak bu yıl da aynı... Evet yolcu az, evet maliyet yüksek ama, biz yolcumuzu korumak adına kısıtlamaya gitmedik. Benim hep savunduğum bir şey var; hızlı trenin yaygınlaşması ve bu ekonomik koşullarla birlikte otobüsçülük bu çalışma şekliyle ayakta kalamayacak. Firmaların anlaşarak saat paylaşımları, hat paylaşımını yapması kaçınılmaz. Aksi halde gerçekten de bu işi yapamaz hale geleceğiz.

Örnek veriyorum Edirne'de kim var; Nilüfer ve Metro Turizm...

Nilüfer 7 sırasını yapacak Metro 8 sırasını yapacak; Nilüfer 9 sırasını yapacak Metro 10 sırasını yapacak...

Ankara'ya kim var; Pamukkale, Kamil Koç, Metro var... Herkes sırayı bölüşecek; çünkü başka türlü yapma şansı yok. Şuan Türkiye'nin her yerinde hızlı tren projesi var, 3-4 sene sonra bu projelerin çoğu tamamlanacak. Bir de sektör bu çıkmazdayken, hızlı tren bizi ezer geçer. Tabii iş birlikleri yapmazsak! Şimdi ben Lüleburgaz'a 2 saatte gidiyorum, hızlı tren 1 saatte gidecek, Edirne'ye 3 saatte gidiyorum, hızlı tren 2 saatte gidecek.

Devletin hem havayollarına hem demiryollarına ayrı bir hassasiyeti var sevgisi var zaten, bunu herkes biliyor onlarla rekabet yapma şansımız yok. Şu anda Halkalı kalkışı Trakya'da sadece normal tren var sabah ve akşam günde 2 sefer yapıyor. En az taşıdığı yolcu sayısı 2.000...

Çünkü ucuza taşıyor, çünkü benim 200 liraya gittiğim yere 35 liraya gidiyor. Rakibim devlet, baş etme şansın yok ki! 2000 yolcuyla böl 40'a; 50 otobüs yapar.

Bizim tüm Trakya firmaları 50 otobüs dolu gidemiyoruz; adam sadece sabah akşam yapıyor. Bunu bir de hızlı trenle düşünün; 2 saatte bir sefer sayısıyla bize iş yapma şansı kalmaz.

Firmalar TOFED'e tam destek vermeli

Böylesi bir dönemde otobüs firmalarına ve sektörün sivil kuruluşlarına büyük görev düşüyor. Sevinerek görüyorum ki TOFED de bu iş birliği noktasında son derece samimi...

Gazetinizde TOFED Genel Başkan Vekili Erdem Yücel bey'in taşıma organizatörlüğü konusunda son derece doğru ve çarpıcı açıklaması yer aldı. Bu konuya sıcak bakmanın ötesinde somut adımlar da atılıyorlar.



Ben bir sektör mensubu olarak bu girişimi sürdürenlere teşekkür ediyorum. Ancak olumlu sonuç alınması, firma sahiplerine bağlı. Derim ki yol yakinken bir araya gelip bu organizatörlük meselesini nihayetlendirelim. Neticede sivil kuruluşların tek gücü, tabanından yani firmalardan gelir.

Biz olmasak onlar orada olabilirler mi? Biz onları seçmesek onlar o yönetimde olabilirler mi? O derneği kurabilirler mi?

O dernek, firmaların imzaları ile kurulmuş, dolayısıyla o derneğin amacı bizi savunmak, bütün firmaları bir çatı altında toplamak, tüm firmaların hakkını savunmak, tüm işletmecilere öncülük etmektir. Oraya gelen insanlar boşuna gelen insanlar değil, sektöre senelerini verenler, bu sektöre 1-2 sene sonra ne olacağını öngören insanlardır.

Taşıma işi organizatörlüğü konusunda 2-3 yıl sürecek ciddi bir proje üzerinde çalışıyoruz.

Koşullar çok daha fazla ağırlaşacak. Belki yarın bir takım şeyler yapmak adına geç olabilir. Mesela benim

İstanbul bölgesi olarak maaş giderim 65 bin liraydı, şu anda yüzde yüze geçen bir artışla 140 bin liraya çıktı. Yazihane maliyetleri arttı, elektrik arttı, doğalgaz arttı...

Mazot tavan yaptı, ki nerede duracağı bile belli değil. O yüzden herkesin daha dikkatli olması lazım, herkesin daha akılsel hareket etmesi lazım, fiyatla değil hizmetle rekabet etmesi lazım. Artık büyük firmaların bazı şeyleri gözden geçirmesi lazım, yoksa dediğim gibi yaz zorlu geçiyorsa varın kışı siz düşünün.

Trakya Metro olarak pandemi öncesi yaz sezonunda 65 sıramız vardı, şimdi 35'e düştü. Yani maliyetlerdeki artış bir yana işlerde de yüzde 50'lik bir düşüş var. Kaybımız katlamalı...

Son söz olarak; kaybedecek vaktimiz yok. Tek çare de birlikte hareket etmek. TOFED'in taşıma işi organizatörlüğü projesi de tek çare olarak karşımızda duruyor. Tam destekliyoruz ve tüm firmaları da desteğe davet ediyoruz...



MAN 1. DÖNEM YETKİLİ BAYİ TOPLANTISINI İZMİR'DE GERÇEKLEŞTİRDİ B kategorisinde ödül MAPAR İzmir'in

MAN, ilk yarı değerlendirmesi yapmak ve başarılı yetkili servislerini ödüllendirmek amacıyla İzmir'de bir toplantı düzenledi. Ödül avcısı MAPAR Otomotiv, İzmir Yetkili Servisi ile B Tipi Yetkili Servisler kategorisinde, C kategorisinde ise BS Teknik Otomotiv Hendek Şubesi birinci oldu. Avos Otomotiv de, Almanya merkez tarafından düzenlenen 2022 yılı 1. Dönem Müşteri Memnuniyet anketleri- Customer First sonucunda ilk sırada yer aldı.

YETKİLİ servis buluşmasını geleneksel hale getiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bu yılın ilk toplantısını İzmir'de gerçekleştirdi. Pandeminin ardından gerçekleştirilen bu ilk buluşmada, yılın ilk yarısının değerlendirilmesi yapıldı, başarılı yetkili servislerin ödülleri takdim edildi.

Güvenilir çözüm ortağıyız

Yemekli toplantıda yetkili servis sahip ve yöneticilerine hitap eden MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, pandeminin ardından yeniden tüm MAN Yetkili Servisleri ile bir arada olmaktan mutlu olduklarını belirterek, şunları söyledi:

"Servis hizmeti, sektörümüzde çok önemli saçı ayaklarından birini oluşturuyor. MAN'ı sektörde farklı kılan da üstün nitelikli araçları kadar, müşteri memnuniyetini odağına alan satış sonrası kaliteli hizmet anlayışıdır. MAN olarak, yaşam boyu iş ortağı olarak gördüğümüz müşterilerimize daima en iyi hizmeti en kaliteli şekilde sunma hedefiyle çalışıyoruz. Sunduğumuz kaliteli ve kesintisiz

hizmet anlayışımız ile bugün rekabetin yoğun olduğu bu sektörde, partnerlerimiz için güvenilir çözüm ortağı konumunda bulunuyoruz. Müşteriyi merkeze alan kaliteli hizmet noktasında da tüm MAN Yetkili Servislerimize güvenimiz tam. Bu konuda aralarındaki rekabeti en üst seviyede tutmak adına da yıl boyunca 500'den fazla kriter üzerinden titiz değerlendirmeler yapıyoruz. Bugün de bu değerlendirmeler sonucunda tüm servislerimizin ulaştığı başarıyı görmemizin mutluluğunu yaşıyoruz. Onların ortaya koyduğu bu performans hem bizleri hem de müşterilerimizi memnun ediyor. Bununla birlikte servislerimiz arasında en iyi hizmeti sunarak, ilk üç sırada yer alan servislerimizi de kutluyorum. MAN Ailesi olarak, şimdiye kadar olduğu gibi bundan sonra da hep birlikte sektörde fark yaratmaya ve yeniliklerimizle sektöre öncülük etmeye devam edeceğiz."

MAPAR İzmir ilk sırada...

Toplantı kapsamında, 2022 yılının ilk yarısında yapılan MAN Servis Değerlendirme Geliştirme Programı denetimlerinin sonuçları açıklandı. Müşteri memnu-

niyetini temel alan program kapsamında tüm MAN Yetkili Servisleri, 500'ü aşkın kriter üzerinden değerlendirilerek, sıralamaya tabi tutuldu. Yapılan titiz değerlendirmenin sonucunda, ilk üçe giren başarılı yetkili servisler plakette ödüllendirildi.

Değerlendirmede, B Tipi Yetkili Servisler kategorisinde Mapar İzmir Yetkili Servisi birincisi sırayı alırken, MAN'ın yeni servislerinden İzmir'den Avos Otomotiv ikinci ve Denizli'den de Can Kardeşler Otomotiv üçüncü sırada yer aldı. C Tipi Yetkili Servisler kategorisinde ise, BS Teknik Otomotiv Hendek Şubesi birinci oldu.

Şahin: Hizmet yarışımız sürecektir

Ödül ile ilgili kısa bir açıklama yapan MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, "Bugüne kadar yaptığımız işle alakalı pek çok ödüle layık görüldük. Gururluyuz; ama biz bu ödüller hep daha iyisini yapmak adına bir motivasyon olarak gördük. Bundan böyle de kaliteli hizmet ve müşteri memnuniyeti konusunda kendimizle yarış etmeye devam edeceğiz. Bizi ödüle layık görenlere ve özellikle de MAPAR İzmir çalışanlarımıza şükranlarımızı sunuyoruz" dedi.

Avos'a Almanya'dan ödül

Toplantıda ayrıca Almanya merkez tarafından gerçekleştirilen 2022 yılı 1. Dönem Müşteri Memnuniyet anketleri-Customer First sonuçları da belli oldu. Gerek müşteri memnuniyeti gerekse sunulan hizmetin kalitesinin değerlendirilmesi nedeniyle servisler arasında büyük bir prestij anlamına gelen anketin sonucunda İzmir'de faaliyet gösteren MAN Yetkili Servisi Avos Otomotiv birinci



MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin ve MAPAR İzmir Şubesi Genel Müdürü Canser Perk, ödülü MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu ve Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal'dan aldı

oldu. Elazığ'dan Ayman Otomotiv'in ikinciliği aldığı değerlendirilmede, Mersin'den Mancı Kemal Otomotiv ise üçüncü sırada yer aldı. İki gün süren organizasyonda gerçekleştirilen interaktif çalıştaylarda, yetkili servis yöneticileri de daha iyi ve daha kaliteli hizmet noktasındaki görüş ve önerilerini dile getirme fırsatı buldular. MAN Yetkili Servisleri, etkinlikte hem özlem giderdiler hem de yılın geri kalanı için moral depoladılar. 2022 yılı 1. Dönem Yetkili Servisler toplantısı, Yetkili Servis Şampiyonlarının ödül töreni ile sona erdi.



ISUZU, Ar-Ge'de En Faydalı Model

Anadolu Isuzu, Turkishtime tarafından gerçekleştirilen 'Türkiye Ar-Ge 250 Araştırması'nın sonuçlarına göre, otomotiv sektörü sıralamalarında 'Faydalı Model' dalında birinci, 'Tasarım Tescilleri' dalında ikinci, 'Patent Sayısı' dalında ise üçüncü oldu.

İç ve dış pazardaki etkinliğini her geçen gün daha da artıran Anadolu Isuzu, bu başarısını güçlü Ar-Ge altyapısına borçlu. Şirketin Ar-Ge'deki başarısı çeşitli ödüllerle taçlandırılıyor. Son olarak Ekonomi ve İş Dünyası portalı Turkishtime tarafından gerçekleştirilen "Türkiye Ar-Ge 250 Araştırması" kapsamında Anadolu Isuzu, otomotiv sektöründe "AR-GE Merkezinde Alınan Tasarım Tescil ve Faydalı Model" dalında ilk sırada yer aldı. Anadolu Isuzu, otomotiv sektöründe "tasarım tescilleri" alanında ikinci, patent sayısı sıralamasında ise üçüncü oldu.

Turkishtime tarafından bu yıl dokuzuncusu gerçekleştirilen "Türkiye Ar-Ge 250 Araştırması" sonuçlarına göre Anadolu Isuzu yüksek lisans ve doktora mezunu Ar-Ge personeli sayısı sıralamasında ise otomotiv sektöründe dördüncü olma başarısını gösterdi.

Isuzu'nun güç kaynağı Ar-Ge

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Günümüzde otomotiv endüstrisi tarihi bir dönüşüm süreci geçiriyor. Buna Anadolu Isuzu olarak faaliyet gösterdiğimiz ticari araçlar kategorisi de dahil. Çığır açan teknolojiler her geçen gün etkisini artırırken, bireysel ve kurumsal müşteriler artık daha çevreci, daha düşük emisyonlu, daha güvenli ve konforlu araçlar talep ediyor. Otomotiv endüstrisi bu trend ve taleplere en iyi



şekilde yanıt vermek ve gelecekte güçlü bir konumda olabilmek için büyük bir yarış içerisinde. Ar-Ge ise bu büyük yarışta otomotiv sektörü için kilit bir öneme sahip. Anadolu Isuzu olarak son dönemde ihracatta elde ettiğimiz başarılarla Ar-Ge Merkezimizin rolü büyük. Anadolu Isuzu olarak Turkishtime tarafından gerçekleştirilen Türkiye Ar-Ge 250 Araştırması 2021'de otomotiv sektörü sıralamalarında elde ettiğimiz başarılarından büyük mutluluk duyuyoruz. Uzmanlık birikimi ve teknoloji altyapısı ile Türkiye'nin en yüksek nitelikli Ar-Ge merkezleri arasında yer alan Anadolu Isuzu Ar-Ge Merkezi, bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da müşterilerimiz, şirketimiz ve ülkemiz için değer üretmeyi sürdürecektir. Otomotiv

dünyasının ve parçası olduğumuz ticari araçlar segmentinin geleceğini şekillendiren gelişmelere aktif olarak katkıda bulunmaya devam edeceğiz."

Bugüne kadar Ar-Ge ve tasarım alanında yaptığı çalışmalarla birçok ödüle layık görülen Anadolu Isuzu, Turkishtime Dergisi tarafından gerçekleştirilen Türkiye Ar-Ge 250 Araştırması 2020'de de AR-GE Merkezinde Alınan Tasarım Tescil ve Faydalı Model sayısına göre otomotiv sektöründe ilk sırada yer almıştı. Anadolu Isuzu Ar-Ge Merkezi 2021 yılının Kasım ayında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından düzenlenen Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri ile Teknoloji Bölgeleri Zirvesi'nde de üçüncülük ödülüne layık görülmüştü.



ISUZU, kredi notunu 'Çok Yüksek'e çıkardı

Anadolu Isuzu'nun 'Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu' A (tr)'den çok yüksek kredi kalitesini temsil eden 'AA (tr)'ye yükseldi

TÜRKİYE'nin küçük otobüsteki ihracat şampiyonu Anadolu Isuzu'nun Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu, JCR Eurasia kredi değerlendirme kuruluşu tarafından AA (tr) seviyesine yükseltildi. AA (tr), şirketin finansal yükümlülüklerini yerine getirmede çok güçlü bir kapasiteye sahip olduğunu ve çok yüksek kredi kalitesini gösteriyor.

JCR Eurasia tarafından yapılan değerlendirmede dikkate alınan noktalar arasında, Anadolu Isuzu'nun 2021 yılında adet bazlı satış hacminde ve ciroda gerçekleşen artış trendi, güçlü FA-VÖK yaratma kapasitesi sayesinde kârlılık metriklerinde iyileşme, yıllar içinde daha da güçlenen net borç/FA-VÖK oranı ile son dört yılda pozitif net işletme sermayesi ve yeterli likidite seviyesi de yer aldı.

Değerlendirmede, kur riskinden korunma amacıyla kullanılan türev araçlarla etkin kur riski yönetimi ve satışlardaki yüksek ihracat payı sayesinde

elde edilen dövize dayalı gelirin yanı sıra, şirketin nihai hâkim hissedarlarının operasyonel gücü, çeşitli ülkelerdeki saygın geçmişleri ile yarattıkları sinerjinin olumlu etkisi de vurgulandı.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Son dönemde ihracat pazarları başta olmak üzere birçok alanda attığımız sağlam adımlar ve elde ettiğimiz başarılar, finansal yapımızın görünümüne de yansıyor.

Tüm sektörleri olduğu gibi otomotiv sektörünü de etkilemekte olan lojistik ve tedarik sorunlarını uzun vadeli ve güçlü iş ortaklıklarımız ve sağlıklı finansal yapımız sayesinde başarıyla yönetiyoruz. Saygın kredi derecelendirme kuruluşu JCR Eurasia tarafından yapılan titiz değerlendirmede şirketimizin Uzun Vadeli Ulusal Kurum Kredi Rating Notu olarak çok yüksek kredi kalitesini temsil eden AA tr notunu almış olması da bu başarıların önemli bir göstergesi niteliğinde."



MAN'ın Otobüs Geliştirme ve Test Merkezi bin kişiye iş kapısı olacak

600'ü mühendis olmak üzere toplam 1.000 kişiyi istihdam edecek olan Ankara'daki MAN Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi'nde bazı bölümler kullanılmaya başlandı. 2024'ün ilk çeyreğinde tamamlanacak olan merkezde, otobüslerin A'dan Z'ye tüm testleri yapılacak. Merkezin yönetimini üstlenen Barbaros Oktay, 'MAN, Türkiye'yi ürün stratejisi, ürün yönetimi ve ürün geliştirme faaliyetlerini merkezi yapabilecek kadar önemsiyor ve güveniyor' dedi.

OTOBÜS üretiminin tamamını Türkiye'ye kaydırarak ülkemize duyduğu güveni ortaya koyan MAN Truck & Bus S.E., yatırımlarını aralıksız sürdürüyor. MAN Truck & Bus S.E.'nin bu çerçevede Ankara, Çubuk'ta 2020 yılında başlattığı Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi'nin inşaatı da tüm hızıyla devam ediyor. Toplam 302.000 metrekarelik bir arazi üstünde, yaklaşık 20.000 metrekarelik kapalı alana sahip olacak tesiste, operasyonel yapılar tamamlandıkça, idari ve sosyal birimlerin yapımı ise devam ediyor.

2024 yılının ilk çeyreği sonunda tamamlanması hedeflenen tesis, MAN'ın ürün stratejisi, ürün yönetimi ve ürün geliştirme faaliyetlerini yürüteceği merkez olacak. İşe alımların bir bölümünün gerçekleştirildiği MAN Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi'nin tamamlanması ile birlikte 600'ü mühendis olmak üzere yaklaşık 1.000 kişilik istihdam yaratacak. Tamamlanan bazı birimlerin kullanılmasıyla tesis faaliyetlerinin yaklaşık üçte bir bölümünü başlatmış durumda. MAN Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi'nde, alt birimler dahilinde kamyon test ve geliştirme faaliyetleri de yürütülecek.

Tüm Otobüs Çözümlerinin Sorumlusu

Bu stratejik ve önemli yeni merkezinin yönetimi ise 2004 yılı itibarı ile MAN Türkiye A.Ş. ve 2013 yılından bu yana da Almanya'da MAN Truck & Bus SE bünyesinde çeşitli görevler üstlenen Barbaros Oktay tarafından yürütülecek. MAN Truck & Bus SE Mühendislik Otobüs, Ürün ve Proje Yönetimi Başkanı olarak görev yapan Barbaros Oktay, MAN'ın tüm otobüs mühendisliğinden sorumlu. Aralık 2021'de yapılan atama ile MAN Türkiye A.Ş.'nin İcra Kurulu Başkan Yardımcılığı görevine de getirildi. Aynı zamanda dünyanın en büyük ticari araç üreticilerinden TRATON'un Otobüs Çözüm Başkanı olarak, MAN, Scania, Volkswagen Truck & Bus, Navistar gibi 4 küresel markanın sorumluluğunu yürüten Oktay, yeni görevi ile birlikte TRATON Grubu Head of Bus Solutions tamamından sorumlu olacak.

Yönetimi-geliştirme Türkiye'de yapılacak

MAN Truck & Bus SE'nin Mühendislik Otobüs, Ürün ve Proje Yönetimi Başkanı Barbaros Oktay, MAN'ın Türkiye'deki yeni ve önemli yatırımlarıyla ilgili ilgilili şunları söyledi: "MAN, Almanya dışındaki ilk üretim tesisini 1966 yılında Türkiye'de açtı. Başarılarla dolu 56 yıllık bu yolculukta Türkiye'de ilk kamyonun ilk otobüs üretimine kadar birçok önemli ilki gerçekleştirdi. Bunun yanında küresel bir marka olarak, öncülük ettiği yenilikler ile Türkiye'de otomotiv sektörünün gelişimine önemli katkılar yaptı. Türkiye, MAN için her zaman stratejik ve güvenilir bir partner oldu. MAN şimdi de Türkiye'ye duyduğu güveni yeni ve önemli bir yatırımla daha da ileriye taşıyor. MAN olarak, bugüne kadar Türkiye'deki faaliyetlerimiz üretim, satış ve satış sonrası hizmetlerdi. Şimdi de şirket için en önemli stratejik konulardan birisi olan ürün stratejisi ve ürün geliştirme faaliyetlerini de artık Türkiye'de yapacağız. MAN, Türkiye'yi artık sadece üretim tesisi, ürün satışı ve satış sonrası hizmetler yapacak önemli bir pazar olarak görmüyor, bir partner olarak ürün stratejisi ve geliştirme faaliyetlerini merkezi



yapabilecek kadar güveniyor.

Yatırımın temelinde güven var

Türkiye, MAN olarak çok önem verdiğimiz, güvendiğimiz ve buradaki mevcut çalışmalarımızdan memnuniyet duyduğumuz bir ülke. Aynı zamanda personel kalitesi ve insan gücü ile bizim için tercih sebebi oldu. Ayrıca burada üretim tesisimizin olması, Türkiye'deki otobüs yan sanayi ve otobüs üretme, geliştirme kültürünün yerleşmiş olması bu yatırım kararımızda önemli bir etken oldu. Bundan sonra mevcut hizmetlerimiz ile birlikte ürün stratejisi, ürün yönetimi ve ürün geliştirme faaliyetlerimizi de Ankara'da gerçekleştireceğiz. Yani sadece mühendislik faaliyetlerimizi değil, bunun yanında ürün geliştirmede görev yapan satın alma, finans, ürün stratejisi ve ürün geliştirme arkadaşlarımız dahil tüm mühendislerimizle beraber, buraya taşınacağız.

Çubuk'ta kurdüğümüz Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi'nde, sosyal alanlar, çalışanlar için modern ofisler ve elektrik elektronik IT imkanları olacak. Bu merkezimizde araçlarımızın geliştirilmesi, prototip üretimleri ve bu araçların yüzde 100 müşteri hizmetine sunmadan önceki A'dan Z'ye tüm testleri yine burada yapılacak. Test pistimiz, buradaki önemli yatırımlarımızdan bir tanesini oluşturuyor. Yine pistimizi destekleyecek prototip atölyelerimiz ve test altyapısı ve donanımlarının büyük bir kısmı yapılarak, devreye alındı. Şu an için ofislerimiz ve onlarla bağlantılı sosyal düzenlemelerle ilgili yatırımlarımız devam ediyor.

Burada tüm otobüs faaliyetlerinin yanında, ayrıca kamyon geliştirme faaliyetlerine de destek vereceğiz. MAN Otobüs Test ve Geliştirme Merkezi için yapım çalışmalarını birlikte yoğun bir şekilde personel istihdamı da gerçekleştiriyoruz. Proje tamamlandığında dış hizmet alımlarımızla birlikte 600'ü mühendis olmak üzere yaklaşık 1.000 kişiyi istihdam sağlayacağız."

Kamil Koç'un Genel Müdürlüğüne Çağatay Kepek atandı

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. Genel Müdürlüğüne şirketin Ticaret ve Operasyondan Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Çağatay Kepek getirildi. Kâmil Koç'un mevcut genel müdürü Kadir Boysan, küresel ulaşım hizmet sağlayıcısı Flixbus'ın Kuzey Amerika operasyonlarından sorumlu genel müdürü olarak atandı.

FLIXBUS, FlixTrain, Kâmil Koç ve Greyhound Lines markalarını işleten küresel ulaşım hizmet sağlayıcısı Flix SE, Kâmil Koç'un yeni Genel Müdürlüğü olarak şirketin Ticaret ve Operasyondan Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Çağatay Kepek'i atadı. Çağatay Kepek, 2016 yılından bu yana Kâmil Koç'ta CFO görevini yürüten Ömer Faik Ünsal ile birlikte yakın çalışmalarını sürdürmeye devam edecek. Flix SE, Dallas merkezli yeni kuruluş Flix Kuzey Amerika'yı, Kadir Boysan'ın Flix Kuzey Amerika'ya genel müdür olarak atamasıyla resmen duyurdu. Flix Kuzey Amerika kurumu hem Greyhound'ın hem de FlixBus'ın Kuzey Amerika'da tüm operasyonları ve yönetiminden sorumlu olacak. Flixbus ve Greyhound ayrı kurumlar olarak çalışmaya devam edecek, ancak iki kurumunda tüm fonksiyonları Flix Kuzey Amerika çatısı altında yürütülecek. Flix Kurucu Ortağı ve İcra Kurulu Başkanı André Schwämmlein, "Küresel pazar lideri olarak herkes için akıllı ve çevreci ulaşım hizmeti sunma yolunda Flix'in 2019 yılında Kâmil Koç'u, 2021 yılında ise Greyhound markalarını satın alması Flix'in atması

olduğu büyük adımlar oldu. Hem Kâmil Koç hem de Greyhound kendi pazarlarının güçlü ve simgesel markaları, ayrıca çalışma modellerinde birçok benzerlikler gösteriyorlar. Kadir Boysan, Kâmil Koç'un Flix tarafından satın alınmasından bu yana yönettiği operasyonlarla, şirketin müşteri odaklı dönüşümüne başarıyla öncülük etti. Şimdi Kuzey Amerika operasyonlarımızda etkinliğimizi artırdığımızı göre Kadir Boysan'ın Amerika pazarında dönüşüme öncülük etme deneyiminden yararlanacağımız için mutluluk duyuyoruz. Böylelikle tüketicilere çok daha verimli bir şekilde ekonomik, konforlu, akıllı ve ulaşılabilir ulaşım hizmeti sunabileceğiz.

Flix, geçen yıl ABD'de Greyhound'u satın aldı. Hem Kâmil Koç hem de Greyhound seyahat sektöründe bir asırlık geçmişi ve deneyimi olan köklü markalar. Her iki markada ülkelerinde seyahat denildiğinde akla ilk gelen ve sektörün simgesi haline gelmiş markalar. Ayrıca her iki markanın da ticari faaliyetlerinde birçok benzerlikler bulunuyor; her iki markada kendi otobüslerini ve biletle satış ofislerini işletiyor, terminallerini yönetiyor, binlerce çalışanıyla istihdam sağlıyor ve ülkelerinin her köşesine erişen kapsamlı bir ulaşım hizmeti sunuyorlar. Rakamlarla söylemek gerekirse, yılın her haftası neredeyse 2 milyon mil kat edilen bir ulaşım hizmeti veriliyor" dedi.

Kâmil Koç'un eski genel müdürü ve Flix Kuzey Amerika'nın yeni genel müdürü Kadir Boysan, "Harika bir ekleme birlikte, Kâmil Koç'un son yıllarda sağladığı dönüşüme öncülük etmek benim için son derece zengin ve keyifli bir deneyim oldu. Hem Çağatay

Kepek hem de Ömer Faik Ünsal'ın Flix'in stratejisini geliştirmeye, işletme verimliliği ve ölçeklenmesini artırmaya devam edeceğinden eminim. Her ikisine de yeni görevlerinde başarılar dilerim." dedi.

Kâmil Koç'un yeni genel müdürü Çağatay Kepek, "Flixbus, Kâmil Koç ve Greyhound'ın tüketicilerine olan adanmışlığı bu markaların şehirlerarası otobüs sektöründe kendi pazarlarında lider olmasını sağladı. Kâmil Koç'un Türkiye'deki çalışma faaliyetlerini geliştirme fırsatı bulduğum için mutluyum. Aynı zamanda Kadir Boysan'ın ülkemizdeki sektörel tecrübeyi Kuzey Amerika pazarına taşımasını görmekten dolayı gurur duyuyoruz. Tüm Flix için güzel bir haber." dedi.

2016 yılından beri Ticaret ve Operasyondan Sorumlu İcra Kurulu Üyesi görevini yürüten ve son iki yılda Kâmil Koç'un sağladığı dönüşümde etkin rol oynayan Çağatay Kepek 11 yıldır Kâmil Koç'ta görev almaktadır. ODTÜ ve Bilkent Üniversitesi mezunu Çağatay Kepek, Kâmil Koç'tan önce MAN ve Delphi Packard firmalarında görev almıştır. Satış, iş geliştirme, planlama ve tedarik zinciri yönetiminde deneyime sahiptir.

CFO görevine devam eden Ömer Faik Ünsal, hazine, muhasebe, satın alma, hukuk, bütçe ve raporlama bölümlerinden sorumlu rolüne devam edecektir. 2016 yılından beri Kâmil Koç'ta görev alan Ömer Faik Ünsal, Flix'in Actera Group'tan Kâmil Koç'u satın almasına ilişkin birleşme ve satın almalar görevini üstlendi. 25 yılı aşkın bir süredir profesyonel kariyer yolculuğunu farklı uluslararası şirketlerde görev olarak (Deloitte & Mexx) devam



ettiren Ömer Faik Ünsal son 10 yıldır CFO olarak görev almaktadır. Yeminli mali müşavir ve bağımsız denetçi sertifikaları sahibi Ömer Faik Ünsal, Fortune Magazine dergisi tarafından 2019 yılındaki en etkili 50 CFO'dan biri olarak seçildi.

Kâmil Koç eski genel müdürü ve Flix Kuzey Amerika yeni genel müdürü Kadir Boysan uluslararası ortamda yeni teknolojilerde ve dijitalleşme konusunda kapsamlı profesyonel deneyime sahiptir. Kâmil Koç'u, Flix'in satın almasından sadece iki yıl sonra daha müşteri odaklı bir şekilde pazar payı kazanan ve Türkiye'deki hizmet kapsama alanını genişleten bir işletmeye dönüştürdü. Kâmil Koç'tan önce, Türkiye'deki yatırımlara odaklanan en büyük girişim sermayesi fonu Actera Group'ta direktörlük görevi üstlendi.

Kariyerini birçok uluslararası şirkette görev alarak inşa etti ve Birleşik Krallık'ta önde gelen küresel danışmanlık şirketlerinden birinde strateji danışmanı olarak görev aldı. Kadir Boysan hem Türk hem de uluslararası üniversitelerden derecelere sahiptir ve Yale Üniversitesi (ABD) mezunudur.





TEMSA otobüsler, yeni nesil Bridgestone ile yola çıkacak

Sabancı Grubu'nun iki değerli markası TEMSA ve Brisa, önemli bir işbirliğine imza attı. Anlaşma çerçevesinde, Temsa'nın şehirlerarası otobüs modellerinde Bridgestone'nin geliştirdiği lastikler kullanılacak.

LASTİK bir aracın yere basan ayağıdır. Dolayısıyla lastiğin kalitesi, bir aracın güvenliği açısından hayati bir öneme sahiptir. Bunu en iyi bilenlerin başında otobüschüler gelir.

Otobüs alırken, lastik markasına da bakarlar. Yeni yapılanmayla birlikte küresel çaptaki büyümesini sürdüren Sabancı Holding şirketi Temsa, yine bir Sabancı Holding kuruluşu olan sektörünün lideri Brisa ile lastik alanında önemli bir iş birliğine imza attılar. Söz konusu anlaşma kapsamında Temsa'nın yeni nesil şehirlerarası otobüsleri, Brisa'nın markası Bridgestone'un çevre dostu Coach-AP 001 lastikleri ile yollarda olacak. Bridgestone Coach-AP 001 lastikler her türlü yol ve hava şartlarında sağladığı üstün tutuş performansı ve düşük ses kalitesi ile birlikte kullanıcılarına güvenli ve konforlu bir sürüş imkanı sunuyor. Bridgestone Coach-AP 001, bunlara ek olarak düşük yuvarlanma direnci sayesinde son kullanıcıya yakıt tüketimi avantajı sağlayarak toplam maliyetin azalmasına da katkıda bulunuyor. Sürdürülebilirliği faaliyetlerinin merkezine koyan Sabancı Topluluğu'nun, önde geleni 2 şirketi Brisa ve Temsa da bu iş birliğiyle sürdürülebilir bir geleceğe hizmet ediyor. Çünkü Bridgestone Coach-AP 001 lastikler sahip olduğu B seviye düşük yuvarlanma direnci ile küresel gündemimiz düşük karbon emisyonu hedeflerine hizmet ediyor.



Varlık Barışının Usul ve Esasları Belirlendi

Sayın Okurlar;

7417 sayılı Yasa ile Kurumlar Vergisi Kanununa eklenen geçici 15 inci madde ile getirilen yeni varlık barışı düzenlemesinin usul ve esasları hakkında Genel Tebliğ yayımlandı.

Yurt dışında bulunan para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarının, madde hükümleri çerçevesinde, 31/3/2023 tarihine kadar Türkiye'deki banka veya aracı kurumlara bildirilmesi mümkündür.

Gerçek ve tüzel kişilerce, yurt dışında bulunan varlıklar için tek bir bildirim verilmesi esastır. Ancak, maddenin uygulamasında bildirim yapıldığı her ay farklı bir vergilendirme dönemi olarak kabul edildiğinden, 31/3/2023 tarihine kadar (bu tarih dâhil) birden fazla bildirimde bulunulması mümkündür.

Yurt dışında bulunan ancak kapsama girmeyen varlıkların (örneğin taşınmazların) 31/3/2023 tarihine kadar kapsamdaki varlıklara dönüştürülmek suretiyle söz konusu madde hükümleri çerçevesinde Türkiye'ye getirilmesi mümkündür.

Banka ve aracı kurumlar, kendilerine bildirilen varlıklara ilişkin olarak bildirim sahibinden bildirilen varlıkların değeri üzerinden 30/9/2022 tarihine kadar yapılan bildirimler için %1, 1/10/2022 tarihi ile 31/12/2022 tarihi (bu tarih dâhil) arasında yapılan bildirimler için %2, 31/3/2023 tarihine kadar (bu tarih dâhil) yapılan bildirimler için %3 oranında peşin olarak tahsil edecekleri vergiyi, bildirim izleyen ayın on beşinci günü akşamına kadar vergi sorumlusu sıfatıyla beyan edecektir.

Yurt dışında bulunan ve madde kapsamında bildirim konu edilen varlıkların,

Türkiye'deki banka ya da aracı kurumlardaki hesaplara transfer edildiği veya yurt dışından getirilerek bu hesaplara yatırıldığı tarihten itibaren en az bir yıl süreyle bu hesaplarda tutulması halinde, bildirilen varlıkların değeri üzerinden madde kapsamında uygulanması gereken vergi oranı %0 olarak dikkate alınacaktır. Bu durumda, banka ve aracı kurumlar tarafından tahsil edilerek vergi sorumlusu sıfatıyla vergi dairesine ödenen vergiler, düzeltme zaman aşımı süresi içinde vergi dairesine başvurusu üzerine ilgisine iade edilecektir.

Gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerince sahip olunan ve Türkiye'de bulunan, ancak kanuni defter kayıtlarında yer almayan; para, altın, döviz, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçları ile taşınmazlar, 31/3/2023 tarihine (bu tarih dâhil) kadar gelir veya kurumlar vergisi yönünden bağlı olunan vergi dairelerine doğrudan beyan edilebileceği gibi 340 sıra no.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğinde belirtilen usul ve esaslar doğrultusunda elektronik ortamda da beyan edilebilecektir.

Vergi dairelerine beyan edilen varlıkların değerleri üzerinden vergi dairelerinde %3 oranında vergi tarh edilecektir. Bu şekilde hesaplanan vergi, tarhiyatın yapıldığı ayı izleyen ayın sonuna kadar ödenecektir.



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P



Ninova Bus Tv Türkiye Satış Operasyonu sorumlusu Muhammet Yılmaz:

Siz de tv'de yüzde 70 tasarruf edebilirsiniz

YOLCUYU alıştırdık; ücretsiz servisle kapıdan alıp kapiya bırakmayı... Aynı şekilde sınırı olmayan ikramları da ücretsiz sunduk, sunmaya devam ediyoruz. Yolcunun aklında bile yok iken, büyük paralar harcıyıp her koltuğa bir eğlence ekranı koyduk. Ol- sun; neticede biz hizmet sektörü değil miyiz; hem de güçlü

rakiplerimiz var iken! Ama artık devir ekonomi devri, devir bir takım giderleri kısma devri. Mesela servisten taviz vermeden küçük bir ücret karşılığı bu hizmeti sunabiliriz. İkram için de bu geçerli. Peki TV; yani ekranlar konusunda neler yapabiliriz? Sektöre teknoloji noktasında hizmet veren iş ortakları işte bu noktaya odaklanmış durumda. Ekranları kaldırıp zengin içerik-

leri yolcunun cep telefonuna taşıyıp, işletmecilere yüzde 70'lik tasarruf vaad eden Ninova Bus Tv de bunlardan birisi. 'Sistemimiz daha ekonomik, daha hijyenik ve daha fonksiyonel' diyen Ninova Bus Tv Türkiye Satış Operasyonu sorumlusu Muhammet Yılmaz ile, bu alandaki gelişmeleri konuştuk. İşte ilgi ile okuyacağınızı umduğumuz söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Koltuk arkası ekranlar, 2-3 yıl öncesine kadar otobüslerin olmazsa olmazı haline gelmişti. Ancak gerek pandemi ve gerekse de sektörün ekonomisinin bozulması nedeniyle ekranlar bugün tartışılır hale geldi. Bunun sonucunu olarak bu alanda iş yapan sizin gibi teknoloji firmaları, alternatifler aramaya başladı. Sizin geliştirdiğiniz ve çok iddialı olarak pazara sürdüğünüz Ninova Bus Tv de bunlardan birisi. Öncelikle sormak isteriz Ninova Bus Tv nedir?

YILMAZ: Ninova BUS TV, yolcuların yolculukları sırasında cep telefonlarına indirecekleri bir uygulama ile internetlerini kullanmadan televizyon, radyo ve film izleyebilecekleri bir sistemdir.

GÜLEGÜLE: Bu sistemi geliştirmekteki amacınız neydi?

Sistemin en önemli özelliği hijyen

YILMAZ: Pandemi koşulları nedeni ile ortak kullanım alışkanlıklarının değişmek zorunda kalmasından dolayı, otobüslerde yer alan kulaklıkların yolculara dağıtılması ciddi sağlık riskleri yaratmaktaydı. Aynı zamanda koltuk arkasında bulunan ekran üzerinde farklı kişilerin temasları ile bu risk daha da artmaktaydı. Bu durum koltuk arkası televizyonları kullanışsız hale getirdi. Fakat yolculukların uzun sürmesi ve ülkemizdeki yolcu alışkanlıkları, koltuk arkası televizyon noktasındaki talebin devam etmesini sağladı. Hem sağlık anlamına risk içermeyen hem de yolcu nezdinde olumsuz intibalara sebep olmaması için, tarafımızca Ninova BUS TV geliştirildi. Bu şekilde hem yolcuların alışkanlığı devam edebilecek hem de koltuk arkası ekranlara göre yüzde 70 daha uygun maliyetler ile firmalar yolcularına aynı hizmeti vermeyi başarabileceklerdi. Bunun yanı sıra ürünümüz gelişen dünyada, gelişen teknolojinin bütün nimetlerini yolcuya sunabilecek içeriğe sahip.

GÜLEGÜLE: Ninova Bus Tv nasıl çalışır? Teknik olarak anlatabilir misiniz?

Rahatsız edici TV sesleri yok

YILMAZ: Ninova BUS TV aslında kapalı bir ağ yapısı oluşturarak, araç içinde bulunan ve uygulamayı indiren yolculara tv, radyo ve film yayınlarını kablosuz olarak ileten bir yapıdır. Bu yapının en temel unsuru ise yolcuların veya aracın internet servislerini kullanmadan hizmet

verebilmesidir. Ayrıca uygulamamız, dışarıya kulaksız ses vermemektedir. Ayı anda 10'larca farklı yolcunun tv izlemek istediğini ve sesin dışarıya verildiğini düşününce oluşabilecek gürültü, çok rahatsız olacaktır. Bu neden Ninova BUS TV dışarıya ses vermeden, yolcuların kulaklıkları ile kullanabileceği bir uygulamadır. Kulaklık olmadığı takdirde ise yolcu görüntüyü izler. Bu özellik Ninova BUS TV dışında yer alan muadil ürünlerde bulunmamaktadır.

GÜLEGÜLE: Ninova Bus Tv'nin içeriği hakkında bilgi verir misiniz? Kaç tv ve radyo kanalınız var; yolcular için film alternatifiniz var mı?

Sistem zengin içerik sunuyor

YILMAZ: Ninova BUS TV içerisinde haber, belgesel, müzik, spor, çizgi film ve genel yayın yapan 25 adet televizyon kanalı (Bu alanda Ninova BUS TV açık ara en fazla TV kanalı sunan uygulamadır), çeşitli tarzlara uygun 14 video kanalı bulundurmaktadır. Bunların yanı sıra yolcular sistemi kullanan firmalara ait film arşivini de görüntüleyebilmektedir. Ninova BUS TV içerisinde, Ninova tarafından sağlanan bir film arşivi hizmeti yoktur. Firmaların kendi film arşivlerini yüklemeleri gerekmektedir. Geliştirilen arayüz sayesinde firma filmlerini kategorilere ayırabilir. Yolcu kategorilere ayrılmış bir yapıda film arşivini görüntüleyebilir.

GÜLEGÜLE: Ninova Bus Tv'nin kurulum ve kullanımı nasıl oluyor? Bunun otobüscüye maliyeti hakkında neler söylersiniz?

Yüzde 70'lik tasarruf söz konusu

YILMAZ: Ninova BUS TV, otobüs içerisinde iki farklı kaynaktan yararlanmaktadır. Otobüse bağlı uydu anteninden alınan bir kablo ile sistemi güç olarak besleyecek olan bir elektrik kablosu, Ninova BUS TV için yeterlidir. Kurulumu, ortalama olarak 30 dakika gibi bir süreye tekabül etmektedir. Klasik koltuk arkası televizyon sistemlerine nazaran çok çok hızlı bir kurulum ve servis süresi vardır. Otobüscüye maliyetine gelecek olursak: Otobüscü, koltuk arkası ekranlarda onlarca farklı sorun ile uğraşmak zorunda kalıyordu. Bunlara örnek verecek olursak: Ekran kırılmaları, dokunmatik arızaları, kulaklık soket ve kulaklık arızaları, otobüsün her yerinden geçen kablolama kirliliği, aracın orjinalliği bozacak delme, sökme, takma işlemleri, koltukların arkasının kesilmesi, sistemi beslemek için gereken gücü sağlayan akülerin çabuk bitmesi, ekranı bozuk olan koltukta yolcunun huzursuzluk çıkarması ve firmanın marka değerini tehlikeye atması gibi. Saydıklarımız sadece otobüsçünün bu sistemi taktıktan sonra yaşadığı durumlar. Bir de bu sistemlerin satın alma maliyetleri 10.000 dolar seviyelerinde olduğundan, ciddi sermaye isteyen sistemlerdir. Ekonomik koşulların ağırlaşması ve doların TL karşısında aşırı değer kazanması, TL ile bilet satan otobüscüye ciddi masraf kolu oluyordu. Ninova BUS TV ise, maliyet olarak yüzde 70 daha uygun olurken, araç içinde kablolama yapmadan çalışır. Ayrıca ekran, kulaklık, dokunmatik gibi sıkıntılar olmadığına otobüsçünün teknik servis ihtiyacı en aza iner. Yani otobüscü, teknik servisin maliyetlerinden de kurtulmuş olur.

GÜLEGÜLE: Sistemi kurmak zor mu? Yolcu adına sorulmuş; Ninova Bus Tv Uygulamasını Nasıl indiririm?

Uygulamayı indirmek çok basit

YILMAZ: Ninova BUS TV uygulaması, klasik bir akıllı telefon uygulamasıdır. Telefonunuzun işletim sistemine uyumlu olan uygulama mağazasına girerek, sistem indirilebilir. IOS cihazlarda bu mağaza APP Store'ken, ANDROID cihazlarda Google Play'dir. Bunların yanı sıra otobüs içinde her yolcunun önünde yer alan etiket ve broşürlerimizde de, uygulamayı indirmenize yarayacak QR Kod dediğimiz özel barkodlar mevcuttur. QR Kod ile indirmede sıkıntı yaşanan yolcular ise, yine etiketlerde belirttiğimiz tv.ninova.com adresine girdiklerinde otomatik olarak telefonlarını destekleyen uygulama



mağazasına yönlendirilmektedir.

GÜLEGÜLE: Ninova Bus Tv'nin firma ve otobüscüye avantajları nelerdir? Dahası şöyle sorulmuş: Müşteri neden Ninova Bus Tv'yi tercih etsin?

İşletmeci ve yolcu dostu sistem

YILMAZ: Ninova BUS TV, firmalar için ilk

yatırım, servis ve süre anlamında pozitif yönde katkı sağlayan bir sistemdir. Firmaların yatırım maliyetlerini düşürerek, zorlayıcı ekonomik koşullarda sermayelerinin ceplerinde kalmasını sağlar. Tüketici özelinde ise kişisel cihazlarının kullanmanın verdiği hijyen ve rahatlık işlevlerini sağlar. Yolcu başkasının kullandığı cihazları kullanmaz, dezenfeksiyon ve mikrop kaygıları olmadan hastalık bulaşma riskinden uzak dururlar.



obilet.com

**OBİLET SATIŞ EKİBİ,
2022 STEVIE ÖDÜLLERİ'NDE
ÖDÜL KAZANDI!**

