



## Turizm araçlarında yaş sınırı kalkmalı!

İTO Meclis Üyesi Mehmet Öksüz, D2 belgeli araçlarda uygulanan 12 yaş sınırı uygulamasına son verilmesi gerektiğini belirterek, "Uzun süredir turizm taşıtlarına uygulanan yaş sınırının yanlışlığına dikkat çekiyoruz. Artık yaş sınırı uygulaması yerine muayeneden geçen araçların kullanılabilmesi imkanının getirilmesini talep ediyoruz" dedi. **S. 27'DE**



## Sıfır ve 2. el otobüs fiyatları olması gerekenin üzerinde!

ARTIK 'Otobüs piyasasını koklayan adam' olarak bilinen MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile, sezon öncesi pazarı konuşup, yılın tamamıyla ilgili öngörüsünü sorduk. Çarpıcı öngörülerde bulunan Şahin, umutlu olmakla birlikte temkinli olunması gerektiğinin altını çiziyor. Özellikle de karşılığı olmayan sıfır otobüs yatırımları konusunda firma ve bireysel işletmecileri bir kez daha uyaran Şahin, 'eldekilerin kıymetini bilin' diyor. **S. 8'DE**



Yıl: 25 Sayı: 1087 19 MAYIS 2022 Fiyatı: 1 TL

# GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



## SIMROLL

ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

### Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE  
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42  
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26  
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

# Herkes portallara verilen komisyonlardan şikayetçi, OYSA: FİŞİ ÇEKMEK ELİNİZDE!

'Ne kadar zarar ederim'in hesabını yaptığımız bugünlerde, milyonlarca liramızı online bilet portallarına ödüyoruz. Üstelik kendi sitemizde satış imkanımız varken... İlla portal mı, neden firmalar olarak bir araya gelip kendi satış kanalımızı oluşturmuyoruz?



## OİSD, başkentte tanıtım turlarına çıktı

## OTOBÜSÜN BÜYÜK BULUŞMASI BUSWORLD, 9. KEZ KAPILARINI AÇIYOR



# ŞOV BAŞLIYOR!

**DÜNYANIN** en büyük ikinci otobüs buluşması olan Busworld Turkey Fuarı, 9'uncu kez kapılarını açmaya hazırlanıyor. Busworld ve HKF Fuarcılık tarafından düzenlenen Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı, 26-28 Mayıs tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde Türkiye otobüs endüstrisini bir araya getirecek. Müşteri portföyünü genişletmek ve yeni ihracat pazarları için fırsat arayan Türkiye otobüs endüstrisi temsilcileri, fuara büyük ilgi gösteriyor. Sektörün önde

gelen ana sanayii firmalarının yanı sıra tedarikçilerinin de yer alacağı fuara, 150'ye yakın firma katılacak. Türk ve uluslararası markaların en son ürünlerini ve yeniliklerini sergileyeceği Busworld Türkiye'de firmalar, yerli ve yabancı alıcılarla bir araya gelerek yeni iş birliklerinin kapılarını aralayacak. Tamamen otobüs endüstrisine odaklanan fuar, sektör profesyonellerinin buluşma noktası olacak. **GÜLEGÜLE** Gazetesi olarak, bu önemli buluşmayı sizler için sonuna dek takip edeceğiz.

### Komisyonculardan size para kalmıyor

**DEVİR** hesap, devir bazı gider kamburlarından kurtulma devri. Çünkü para kazanılmıyor, zarar ediliyor. Dahası herkese göre de bu meslek sürdürülemez hale geldi. Peki öyleyse neyi bekliyorsunuz? Mesela neden hala servisleri kaldırmıyor, neden onlar kadar kazanamadığınız komisyonculardan kurtulmuyorsunuz? Özellikle de online bilet satan komisyonculardan. Çünkü onlar yüzünden komisyon giderlerimiz yüzde 33'lere çıktı. Kime sorsanız herkes dert yanıyor; ama devran değişmiyor. Yıllardır servisleri kaldırmaya çalışıp, onlara hala milyonlar vermek gibi, kazancınızdan fazlasını portallara ödüyorsunuz. Üstelik kendi paranız değilmiş gibi, onların kasasına giren paralarını size geri vermelerini bekliyorsunuz.

### Kesinlikle sizler çaresiz değilsiniz

**ASLINDA** çok uzun zamandan beri bu düzen sorgulanıyor. Firmalar dertli, herkes bu gider musluğunun kapanmasını istiyor. Sadece gider mi, firmalar tekel konumundaki portalların adeta oyuncağı oldu. Şartları onlar koyuyor, firmalar sanki mecburlarmış gibi kabul ediyor. Oysa onlar sizin hizmetinizi satıyor. Yatırımlar yapıp riski siz alıyorsunuz onlar sırtınızdan para kazanıyor. Yani aslında her şey sizin elinizde. Çaresiz değilsiniz, kendi alternatiflerinizi oluşturabilirsiniz. Hemen olmasına da gerek yok; çünkü zaten hepimizin online bilet satan siteleriniz var. Mesele yolcuya daha çok alternatif mi sunmak, o da mümkün, o da sizlerin elinizde. Zaten bir çaba da var.

### Firma sahipleri sorumluluk almalı

**GAZETE** olarak bu konuda pek çok firma sahibi ve işletmecinin nabzını tuttuk. Aksini düşünen yok gibi. 'Mutlaka kendi portalımızı oluşturmalıyız' diyenler ezici çoğunlukta. Federasyonların bu yöndeki çabalarını da doğru buluyorlar; ama diğer pek çok konuda olduğu gibi şimdiye kadar müspet bir sonuç alınmamasını da eleştiriyorlar. 'Neden bir sonuç alınmıyor, çünkü firma sahipleri sorumluluk üstlenmiyorlar' diye de çok doğru tespitlerde bulunuyorlar. 'İsmim saklı kalsın' diyen önemli bir firmanın yöneticisinin şu sözleri çok çarpıcı: Portalların elinde oyuncağ olduk. Kazancımızdan fazlasını onlara ödüyoruz. Hepimiz birlik olursak, büyük bir yükten kurtulmuş oluruz. Yani aslında fişi çekmek bizlerin elinde. Peki öyleyse ne duruyoruz!

**Travego teslimatları devam ediyor** **S. 13'TE**

**Interglass Otocam: Otogara yüksek kalite ve güvenimizle geliyoruz** **S. 34'TE**

**TEMSA'dan seri teslimatlar: 3 firmaya 17 adet Maraton VIP...** **S.30'DA**

**MAN Türkiye 2. kez büyük ödüle layık görüldü** **S.35'TE**

**Anadolu Isuzu Fransa'da binli rakama ulaştı** **S. 32'DE**

**Bu sektör kendi yazılımını yapmak zorunda** **Mustafa Yıldırım 13'te**

**Bazı hesapları yapmada geç kalmayalım** **İbrahim Artırdı 25'te**

**Tevkif edilen KDV'nin ödenmesi şartı kaldırıldı** **Sibel Yüce 13'te**

## Önümüzü açın döviz kazandıralım

**TÜRKİYE'nin** en büyük sorunu, döviz sıkıntısı. Daha önce de yazmıştım; dövizin en önemli kaynaklarından birisi turizm... Düşünsenize bu krizde 70-80 milyar dolarlık turizm geliri elde etsek. Ekonomiye ciddi manada bir canlılık gelir. Olur mu, şimdi olmaz ama ciddi şekilde çalışırsak bir iki yılda bunu başarabiliriz. Çalışmaktan en önemli kastım, turizmin bütün paydaşlarının desteklenmesi, mevzuatlarla önlerinin açılmasıdır. Peki böyle yapıyor mu? Yapılmadığını hepimiz görüyor, yaşıyoruz. Turizm taşımacıları cephesinde

baktığınızda, destek olmadığı gibi mevzuatlar ve yerel yönetimlerin yanlış uygulamaları yüzünde bazen iş yapamaz duruma geliyoruz. Mesela turizm araçlarına uygulanan yaş sınırı, mesela belediyelerin istediği yol belgesi. Belediye istiyor da, belgeleri paralar karşılığında aldığımız Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı neden yıllardır bu zulüme 'dur' demiyor. Önümüzü açın ki, biz de bu ülkeye ihtiyacı olan döviz kazandıralım.



**KALİTESİZ KULAKLIK DERDİNE SON**

**CAVIS** marka EXPRESS ve PLATINIUM kulaklık çeşitleri **SİNAN ELEKTRONİK** farkı ile

**SİNAN ELEKTRONİK**  
Büyük İstanbul Otagarı Yeni Doğu Alt Çarşısı E.6K  
Bayrampaşa / İSTANBUL - TEL: 0212 658 20 19  
SİNAN SAĞLIK CEP: 0533 695 53 03

Üstün ve kaliteli kulaklıklarımız Sağlık Bakanlığı tarafından onaylıdır

# busworld.

TURKEY ISTANBUL  
26-28 MAY 2022

## DAVETLİMİZSİNİZ



### MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi  
16. Blok No:42 - 44 İkitelli / İSTANBUL  
Tel : 0 212 671 27 35 - 36  
Fax : 0 212 671 27 44

### MAPAR BURSA

İstanbul Yolu Cad. No: 493/A  
Alaşarköy Mah. Osmangazi / BURSA  
Tel : 0 224 261 00 70  
Fax : 0 224 261 00 53

### MAPAR İZMİR

7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi  
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR  
Tel : 0 232 478 38 38  
Fax : 0 232 478 38 10



İstanbul Fuar Merkezi

Bina: Hall 2

Stand: D04



SSH SATIŞ SONRASI HİZMETLER

# Maliyetleri önceden bilin, fazlasını ödemeyin. Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri

**Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri** birçok avantajla sizi değişen fiyatlardan korur. Bakım ve onarım masraflarını önceden bilirsiniz. Orijinal yedek parça ve uzman teknik personel desteğiyle onarımlarınız sağlanır. Siz söz verin, biz yanınızda olalım.

Mercedes-Benz  
**444 628 4**  
İletişim Hattı 444 MBT 4



Mercedes-Benz  
The standard for buses.





# Gösterdiğin yolda, hiç yorulmadan ilerliyoruz.

Mustafa Kemal Atatürk'ün, Samsun'a attığı adımlarla başlayan milli mücadelede milyonlarca insan yorulmadan mücadele etti. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, 103 yıldır Mustafa Kemal Atatürk'ün gösterdiği yolda bir an bile yorulmadan ilerliyoruz. 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.





# Mercedes'ten milli spora tam destek

Futboldan basketbola, milli takımlarımıza ana sponsor olarak destek veren Mercedes-Benz Türk, Türkiye Hentbol Federasyonu Milli Takımları'nın resmi ulaşım sponsoru oldu. Bu çerçevede sporcular için özel olarak tasarlanan Turismo 16 RHD, federasyona teslim edildi.

**L**İDER olmanın sorumluluğu ile uzun yıllardır Türk sporu ve sporcusunun yanında olan Mercedes-Benz Türk, Türkiye Hentbol Federasyonu Milli Takımları'nın resmi ulaşım sponsorluğu ile Türk sporuna verdiği desteklere bir yenisini daha ekledi.

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, sponsorluk anlaşması kapsamında milli sporcuların konforunu ve güvenliğini en üst düzeyde sağlayacak şekilde tasarlanan Turismo 16 RHD'yi Türkiye Hentbol Federasyonu Başkanı Uğur Kılıç ve milli takım oyuncularına teslim etti.

Törende konuşan Türkiye Hentbol Federasyonu Başkanı Uğur Kılıç, törende yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk ailesinin, Türk hentboluna da destek vermesinden büyük bir mutluluk duyuyoruz.

Mercedes-Benz Türk ile iş birliğimizin uzun yıllar boyunca büyüyerek devam edeceğine inanıyorum. Bu çok değerli katkıdan ötürü Mercedes-Benz Türk ailesine ve kendisi de bir hentbolcu olan İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün'e teşekkür ediyorum".



Uzun yıllar profesyonel olarak hentbol oynaması sebebiyle Türkiye Hentbol Federasyonu Milli Takımları'nın resmi ulaşım sponsorluğunun gönlünde farklı bir yere sahip olduğunu belirten Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün ise, "Türkiye'nin ekonomisi ve istihdamına sağladığımız katkıların yanı sıra yürüttüğümüz kurumsal sosyal fayda programlarımızla da ülkemize değer katıyoruz. Bu doğrultuda uzun yıllardır çeşitli

spor branşlarında yaptığımız sponsorluklarla ülkemiz sporuna ve sporcularına destek olduk.

Bugün imzasını attığımız Türkiye Hentbol Federasyonu Milli Takımları'nın resmi ulaşım sponsorluğu ile bu desteklerimize bir yenisini daha eklemenin mutluluğunu yaşıyoruz.

Yeni Turismo aracımızın milli takımlarımıza hayırlı olmasını ve önümüzdeki maçlarda şans getirmesini temenni ediyorum."

## Hoşdereli Tourrider'e 'İnovasyon Ödülü'...

Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği, Kuzey Amerika için kilometre taşı niteliğini taşıyan Yeni Tourrider, "Busplaner Innovation Award 2022" ödülüne layık görüldü.

**M**ERCEDES-Benz Türk'ün yüksek teknoloji ve ürün kalitesine önem veren Kuzey Amerika pazarının ihtiyaçları doğrultusunda geliştirip Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği Yeni Tourrider, lansmanı kısa bir süre önce gerçekleştirilmesine rağmen önemli bir ödül kazandı. Yeni Tourrider, busplaner dergisinin okuyucuları tarafından "busplaner Innovation Award 2022" ödülüne layık görüldü.

Tourrider için Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda yeni bir üretim binası inşa edildi. Tourrider, fabrikanın paslanmaz çelikten ürettiği ilk otobüs ünvanına da sahip. Sadece Kuzey Amerika pazarında satılacak olan Yeni Tourrider'in AR-GE çalışmalarının önemli bir bölümü Hoşdere Otobüs Fabrikası AR-GE Merkezi tarafından gerçekleştirildi.

**Fark yaratan özellikler**  
Business ve Premium olmak üzere iki versiyonla pazara sunulan Tourrider; Aktif Fren Asistanı (ABA 5), Yan Görüş Asistanı, Dikkat Asistanı, Şerit Takip Asistanı, Hız Kontrolü ve daha fazlasını içeren bir dizi yeni teknoloji güvenlik sistemi ile donatılırken, aracın kalbinde Daimler Truck global motor ailesinden 6 silindireli Mercedes-Benz OM 471 motor yer alıyor. Yeni Mercedes-Benz Tourrider, yaya algılama özelliğine sahip Active Brake Assist 5 (ABA 5) ile donatılan ilk yolcu otobüsü. Her iki versiyonda da otobüslerde kullanılan dünyanın ilk acil fren asistanı standart olarak sunuluyor. Sürüş destek sistemi, sabit ve hareketli engellere ek olarak, sistem sınırları içindeki insanları da algılayarak otobüs durana kadar otomatik olarak acil fren yapıyor.



# busworld

TURKEY ISTANBUL

26-28 MAY 2022



ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRUCKEY.ORG

Diamond Sponsor

Platinum Sponsor

Silver Sponsor

Hizmet Sponsorları

Basın Yemeği Sponsoru

IVECO BUS

GULERYUZ

WEICHA

KARSAN

Otokar

BMC

mapar

Organizatör

Destekleyen Makamlar, Dernekler ve Kuruluşlar:

Resmi Havayolu işbirliği ile

KOSGEB

ISTAB

TOF

TD

TURKISH AIRLINES

busworld INTERNATIONAL

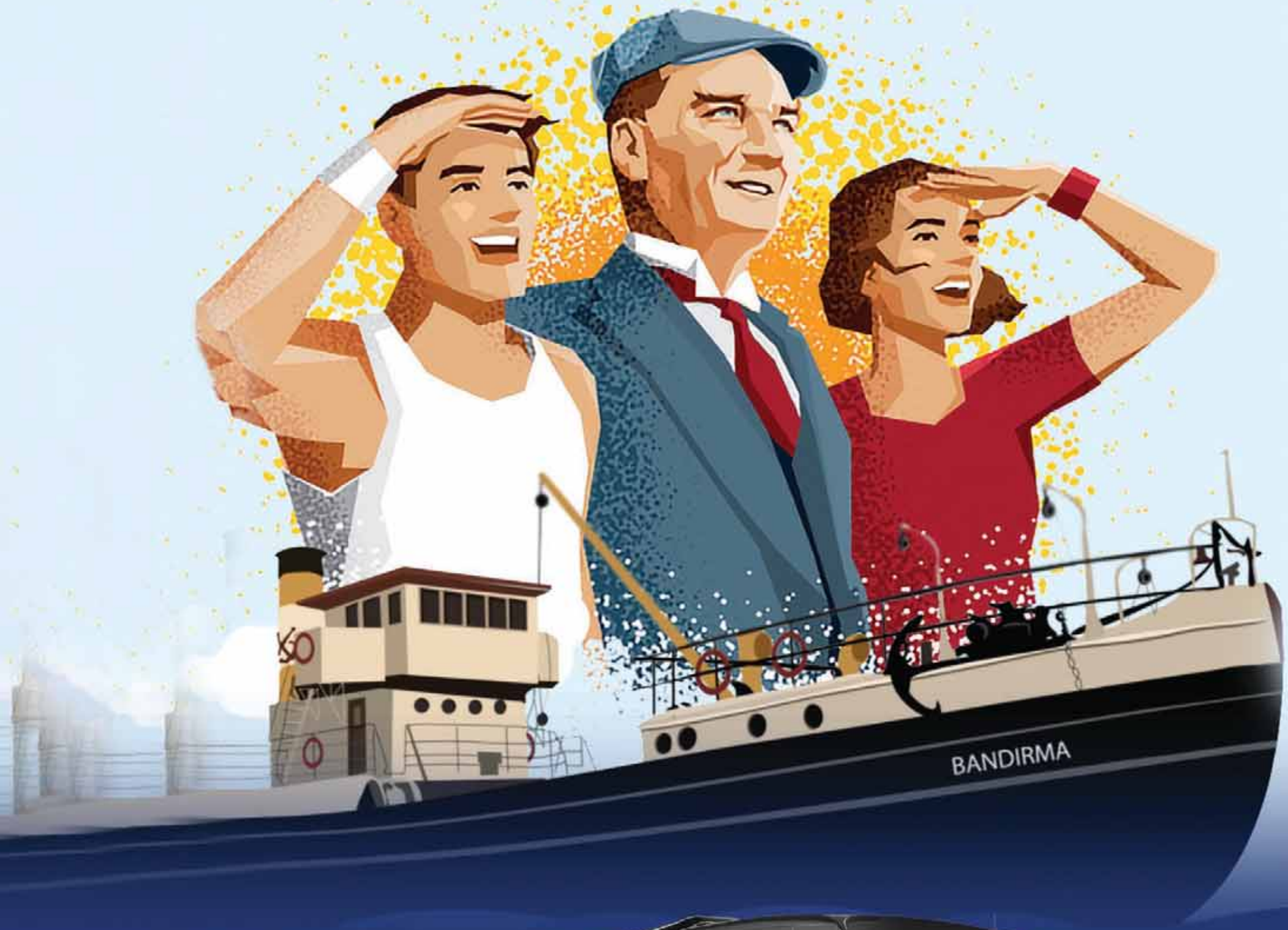
ufi

hkf

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

# 19 MAYIS

## Atatürk'ü Anma Gençlik ve Spor Bayramı Kutlu Olsun



**METRO**

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm



# İLK ÇEYREKTE TAM 80.5 MİLYON DOLARLIK İHRACAT GERÇEKLEŞTİRDİ BRİSA, tarihinin rekorunu kırdı

Arvento Mobil Sistemleri'ni satın alarak gücüne güç katan Brisa, ihracatta kendi tarihinin rekorunu kırarak, ilk çeyrekte 80.5 milyon dolarlık ihracat geliri elde etti. Şirketin ilk çeyrek cirosu ise 2.7 milyar TL oldu.



**S**ABANCI Holding ve Bridgestone Corporation iştiraki Türkiye lastik sektörü lideri Brisa 2022'nin ilk çeyreğinde güçlü bir performans sergiledi ve paydaşlarına değer kattı. Şirketin bu dönemde toplam cirosu 2,7 milyar TL, FAVÖK büyüklüğü ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 101,5 artışla 795 milyon TL olarak gerçekleşti.

Brisa'nın 2022 yılı birinci çeyrek performansını değerlendiren Brisa CEO'su Haluk Kürkçü; "Ülkemizin kalkınması sürecindeki üretim sorumluluğumuzla operasyonlarımızın devamlılığını en yüksek seviyede verimlilikle sağladık. Pandeminin hafiflemesine dair işaretler aldığımız bu dönemde, durgunluk yaşanan pazarların kısmen canlandığını gözlemliyoruz. Yılın ilk iki aydaki verilere göre, özellikle doygunluğa ulaştığımız gözlemlendiğimiz Avrupa yenileme pazarı, binek ve hafif ticari araç lastikleri segmentinde dikkat çeken çift haneli büyümeler kaydetti.

Bu koşullar altında, ihracatta elde ettiğimiz performans şirketimizin toplam performansı için büyük önem arz etti. İhracat pazarları arasında denge oluştururken, çalışmalarımıza da ivme kazandırdık. Faaliyet gösterdiğimiz uluslararası pazarlarda Lassa markamız ile önemli bir ihracat sevkıyatı rekoruna imza attık. Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Bağımsız Devletler Topluluğu bölgelerinden toplam 17 ülkede pazarın üzerinde performans kaydettik ve pazar payımızı artırdık. Brisa tarihinde bir ayda yapılan en yüksek sevkıyat adedine ulaştık ve bugüne kadar ilk çeyrekte ulaşılan en yüksek ihracat rekorunu da kırmış olduk. Tüm bu sonuçlar küresel ölçekte tercih edililiğimizi ve başarılarımızı kanıtlıyor" dedi. Yurt içinde ise, yenileme pazarı lastik talebinin büyüdüğünü belirten Kürkçü; "Bayilerimizle beraber hem

tüketici hem de ticari segmentte ilk çeyrek hedefinin üzerinde satış adetlerine ulaşarak, lastik markalarımız Lassa ve Bridgestone ile liderliğimizi sürdürdük. Otopratik ve Prop-ratik mağaza sayımız 95 oldu. Yıl sonuna kadar 140 noktaya ulaşacağız" şeklinde konuştu.

#### Şarj istasyonların sayısını 35'e çıkarıyor

Haluk Kürkçü, otomotiv dünyasındaki elektrikli dönüşümünü destekleyecek şekilde mağazaları geleceğe hazırladıklarını belirterek ekledi: "Mağaza çalışanlarımızı elektrikli ve hibrit araçların hızlı bakımına yönelik eğitimlerle güçlendiriyoruz. Elektrikli araçların yaygınlaşmasında önemli bir ihtiyaç olan mağazalarımızdaki e-şarj istasyonları 15'e ulaştı. Bu yıl sonunda 35'e çıkarmayı hedefliyoruz. Hızlı bakım hizmeti veren mağaza zincirleri arasında tüketicinin aklındaki ilk marka olan Otopratik'in iş ortakları, Brisa ve Sabancı Holding'in güçlü çatısı altında kârlı, verimli ve güvenilir bir iş modeli ile güçleniyor. İşlerimizi 'lastiğin ötesine' taşıyoruz.

Araç kullanıcılarına lastiğin ötesinde zenginleştirilmiş hizmetlerle kapsamlı bir deneyim sunmak önceliğimiz. Dijital filo çözümlerimizle 700 binin üzerinde lastiğe dokunduk ve müşterilerimize 16milyon TL tasarruf sağladık. Satın alma sürecini tamamladığımız Arvento Mobil Sistemler ile mobilite telematik ve lastik çözümleri sunmak için çalışıyoruz. 56.000 filo müşterisinin sürüş verilerinin analitiğiyle hem ürünlerimizin araç altındaki performansını pazara verdikten sonra değerlendirme ve takip etme, ek olarak da ortak ürün ve hizmet geliştirme fırsatları var. Veri analitiğine dayalı filo yönetim hizmetleri ile müşterilerimize kolaylık, verimlilik ve üretkenlik sağlayacağız."

## KARSAN'dan Mersin'e 67'lik mega teslimat



Elektrikli modelleri ile Avrupa'da söz sahibi olan Karsan, iç pazarda da önemli bir teslimata imzasını attı. Şirket, Mersin Büyükşehir Belediyesi'ne 67 adet 8 metrelik Atak otobüsü sattı. Karsan'ın Mersin'de hizmet veren toplam araç sayısının 272'de çıkması planlanıyor.

**T**ÜRKİYE'nin köklü otomotiv markalarından Karsan, iç ve dış pazarda büyük başarılarla imzasını atmaya devam ediyor. Karsan, son olarak Mersin Büyükşehir Belediyesi'ne 67 adet 8 metrelik Atak otobüsü teslim etti. Otobüsler için Tarsus Cumhuriyet Meydanı'nda bir tören düzenlendi. Törende; Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Vahap Seçer, Mersin Milletvekili Ali Mahir Başarır, Tarsus Belediye Başkanı Haluk Bozdoğan, Karsan İç

Satış ve Dış İlişkiler Genel Müdür Yardımcısı Muzaffer Arpacıoğlu ve Satış Müdürü Adem Ali Metin hazır bulundu. Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası katkılarıyla açtığı 21,9 milyon Euro'luk araç alımı ihalesini de kazanan Karsan, 84 adedi 12 metre ve 34 adedi 18 metre olmak üzere toplam 118 adet Menarinibus Citymood CNG'li otobüsün teslimatını da yıl sonuna kadar gerçekleştirmeyi hedefliyor. 67 adet 8 metrelik Karsan Atak otobüs ve ihale kapsamında

teslim edilmesi planlanan 118 adet Menarinibus Citymood CNG'li otobüsün teslimatının ardından Karsan'ın Mersin'de hizmet veren toplam araç sayısının ise 272 adede çıkması hedefleniyor.

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, "Mobilitenin geleceğinde bir adım önde olma vizyonu ile hareket ediyor, ileri teknoloji ile donattığımız modellerimizle ulaşımın geleceğini şekillendirmeye devam ediyoruz. Ürünlerimizin; otomotiv sektörünün yaşadığı dönüşüme paralel olarak gelişen toplu ulaşım sistemlerinin geleceği noktasında önemli bir yere sahip olduğuna inanıyoruz.

Bu kapsamda kentlerin toplu ulaşım çözümlerine destek sağlamaya devam ediyoruz. Tarihi ve modern dokuya sahip Akdeniz sahil şeridinin en güzel kentlerinden Mersin'e yönelik yaptığımız bu teslimatın şehrin toplu taşıma çözümleri için son derece kıymetli olduğuna inanıyoruz. Yapacağımız teslimatların ardından Mersin halkı, şehir içinde daha konforlu ve daha güvenli biçimde seyahat edebilecek" şeklinde konuştu.



**SEKTÖRÜN** realitesi ortada... Otobüs fiyatları 5-6 milyon lira, mazotun litresi 22 lira, köprü ve otoyol ücretleri dövize endeksli olduğundan kat be kat artmış. Tüm bu olumsuz koşullar, ister istemez otobüs pazarını da vuruyor. Evet; sezon öncesi sıfır otobüs yatırımları da yok değil; ama arz az olduğundan pazar hareketliymiş gibi görünüyor. Yıllardır

yaptığı öngörülerıyla pazarın seyri hakkında sektörü bilgilendiren ve artık 'Otobüs piyasasını koklayan adam' olarak bilinen MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile, sezon öncesi pazarı konuşup, yılın tamamıyla ilgili öngörüsünü sorduk. Yine her zamanki gibi çarpıcı öngörülerde bulunan Yalçın Şahin, umutlu olmakla birlikte temkinli

olunması gerektiğinin de altını çiziyor. Özellikle de karşılığı olmayan sıfır otobüs yatırımları konusunda firma ve bireysel işletmecileri bir kez daha uyarıyor Şahin, 'eldekilerin kıymetini bilin' diyor... Şahin, bu Busworld Fuarı'na da iddialı şekilde katılacaklarını söyledi. İşte MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ile yaptığımız çarpıcı söyleşimiz:

**SUNUŞ****MAPAR OTOMOTİV YÖNETİM KURULU BAŞKANI YALÇIN ŞAHİN:****Sıfır ve ikinci el otobüs fiyatları olması gerekenin çok üzerinde!**

**GÜLEGÜLE:** Otobüs pazarının seyri ile ilgili öngörüleriniz hep karşılık bulmuştur. 2022'nin ilk 4 ayı ile ilgili neler öngörmüştünüz, neler oldu? Özetleyebilir misiniz?

**YÜZDE 15'LİK KÖPÜĞÜN ALINMASI LAZIM**

**ŞAHİN:** Bir kere şunun altını çizmek isterim; sadece bu sektör ve bu ülke değil, tüm dünya olarak zorlu bir süreçten geçiyoruz. Pandemiden büyük yara aldık; tam kurtulduk derken bu kez de Rusya-Ukrayna savaşı patlak verdi. Dünyada ciddi şekilde petrol ve emtia krizi yaşanıyor. Bu olgu, otobüs üretimi ve pazarını da olumsuz etkiliyor. Yeteri kadar üretim olmadığı için, tabii biraz da üretici firmaların fiyat politikası nedeniyle, otobüs satış ücretleri sürekli olarak artmaya devam ediyor. An itibarıyla bu fiyatlar, olması gerekenin en az yüzde 15'inden fazla. Bu artış, aynı şekilde ikinci el otobüs pazarına da yansdı. Bu alanda da yüzde 15'lik bir köpük söz konusu. Şu soru sorulabilir; ikinci el fiyatları yükseldiyse otobüsçünün elindeki otobüs de değerlenmiş olur; kötü mü! Kesinlikle öyle düşünmemek gerekiyor; bir ürünün fiyatı olması gerekenin dışında artıyor ve düşüyorsa, sonuçları da alan ve satana olumsuz yansır. Bu yüzden hem sıfır hem de ikinci eldeki köpüğün kalkması gerekiyor. Tabii bu noktada üreticilere önemli sorumluluklar düşüyor.

**GULEGULE:** Otobüs fiyatları dudak uçuklatsa da, sezon öncesi pek çok alım gerçekleşti. Bu yatırımlar hakkında neler söylersiniz?

**DEVİR RİSK ALMA DEVRİ DEĞİLDİR**

**ŞAHİN:** Pandemi ve olumsuz piyasa koşulları nedeniyle, son 2-3 yılda yapılması gereken otobüs yatırımlarının önemli kısmı ötelendi. Firmalar, çok büyük beklenti içerisinde olduğu bu yaz sezonuna hazırlık için ister istemez otobüs yatırımı yapıyor. Elbette sıfır otobüs yatırımı yapabilecek ölçekte olan firmalar var; yatırımları yapıp filosunu genişletiyor ve yeniliyor. Ama aynı şeyi, 'işler iyi gider, kredi ile aldığım otobüsün borcunu öderim' diye risk alıp sıfır yatırımı yapanlar için söyleyemeyiz. Devir risk alma devri değil. Hele de bu yüksek fiyatlarla! Bu firmalar veya işletmeciler, ya elindekine göre planlama yapıp otobüs almamalı, ya da alacaksa ikinci el almalıdır. Bu naçizane önerimi her fırsatta dile getiriyorum; bu vesile ile yine söyleyelim. Sıfır yatırımlara gelince; değindiğim gibi piyasaya arz konusunda sıkıntı var. Bu olgu otobüste de, kamyonlarda da, hafif ticaride de yaşanıyor. Aslında arz düşük olduğu için, talep yüksek görünüyor. Bu arz düşüklüğünü, fırsat görüp fiyatı artırma yoluna gitmek ise son derece yanlış olur.

**GÜLEGÜLE:** Başta mazot olmak üzere otobüsçünün maliyeti artık altından kalkılamaz duruma geldi. Ama diğer taraftan da otobüs almak durumundasınız? Yatırımcı sizce nasıl bir yol izlemeli?

**PARA KAZANMAK ARTIK ÇOK ZORLAŞTI**

**ŞAHİN:** Hiç kimse önünü görmeden fazla borçlanmamalı. Döndüğünde elinde ki hazır olan malın kıymetini bilmeli. Yani gelecekte yapılacak iş için borçlanılması



lazım. Pazar öyle bir pazar değil; otobüsün 5 milyon TL'ye çıktığı yerde bu paralar kolay kazanılacak paralar değil. Hatta hala dövizde yükselme var, 22'leri bulan bir yakıt var 40 liralara kadar gidecek diyenler var... Bunların hepsi bir handicap, onun için çok temkinli yürümek lazım. Aceleci olmamamız lazım. Çok batan da olur havadan zengin olan da olur.

**GÜLEGÜLE:** Sizce yılın kalan bölümünde otobüs pazarı nasıl bir seyir izler? Bir hareketlilik bekliyor musunuz?

**BAŞKA BELA OLMAZSA PAZAR İYİ OLUR**

**ŞAHİN:** Şöyle bakmak lazım: Tüm dünyayı saracak bir salgın hastalık çıkıp, bizleri iki yıl evlerimize kapatacak; kim böyle bir şey olabileceğini öngörebilirdi ki? Haydi hastalık bitti; kim Rusya ile Ukrayna arasında savaş çıkacağını ve bunun da tüm dünyayı olumsuz etkileyeceğini kestirebilirdi? Ama dünyada olmadık şeyler olabilir. Bundan başka bir şey görmezsek, savaş başka ülkeleri de kapsayacak şekilde daha da büyümezse, ben pazarın iyi olacağını düşünüyorum.

**GÜLEGÜLE:** Otobüsçünün önde gelen çözüm ortaklarından birisi olarak, firma ve bireysel işletmecilere neler tavsiye edersiniz? Otobüsçü para kazanabilecek mi?

**BİLET FİYATI MALİYETE GÖRE BELİRLENMELİDİR**

**ŞAHİN:** Sektörün para kazanabileceğini düşünüyorum. Ama sektörün para kazanabilmesi için de fiyat politikasının doğru olması lazım. Şimdi sizin yolunuz olur her şeyiniz olur ama; giderleriniz mazot, şoför, kasko bunları doğru hesaplamayıp doğru bilet fiyatını uygulayamazsanız, boşa gidip gelmiş olursunuz. Bu da çok önemli. Yani otobüsçünün artık kendileriyle ve havayoluyla rekabeti bırakıp, bir kilometrede yaptığı masrafı doğru hesaplaması ve buna göre reel bilet fiyatlarını belirlemesi artık elzem olmuştur.

**GÜLEGÜLE:** Busworld fuarı ile ilgili ne düşünüyorsunuz?

**MAPAR, OTOMOTİV FUARI YİNE ŞEKİLLENDİRECEK**

**ŞAHİN:** 2020 yılında düzenlenen Busworld Fuarı'na, sektöre duyduğumuz sorumluluk gereği biz yapmıştık. Şu anda pandemi bitti, dünyada bir savaş var. Buna rağmen ilk Busworld Fuarı, İstanbul'da yapılıyor. MAPAR Otomotiv olarak, dostlarımızı ağırlamak üzere bu fuarda da yerimizi alacağız. Aynı şekilde özel olarak dizayn ettiğimiz otobüslerimizi de yine standımızda teşhir edeceğiz. İnşallah bu fuara yurtdışından gelenler de olur (ki yurtdışı ağırlıklı gelecek diye düşünüyorum); biz, kendimizi iç pazarda yeterince anlatabildik, biraz da yurtdışına odaklanmak istiyoruz.

Busworld Türkiye Fuarı'nın bu açıdan MAPAR Otomotiv için iyi ve verimli geçeceğini düşünüyorum. Bu vesile ile tüm dostlarımızı standımıza bekliyorum.







# 19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI



 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



# OİSD, başkentte tanıtım turlarına çıktı

Otobüs İşletme Sahipleri Derneği (OİSD), ilk genel kurulunun ardından Ankara'da bir dizi ziyaret gerçekleştirdi. Heyet, ulaştırma, emniyet ve BUGSAŞ'a yaptığı ziyaretlerde, derneğin kuruluş amacı hakkında yetkililere brifing verdi. Görüşmelerin olumlu geçtiği ifade edildi...

**KURULUŞUNDA** 86 firma sahibinin imzası bulunan Otobüs İşletmecileri ve Sahipleri Derneği (OİSD), gerekli yasal prosedürleri yerine getirdikten sonra mart ayında ilk kongresini yapmış, yönetim kurulunu belirlemişti. Yönetim, derneğin bilinirliğini artırmak üzere 17-18 Mayıs tarihlerinde ilk resmi ziyaretlerini gerçekleştirmek üzere

Ankara'da buluştu. Dernek, sırasıyla; Ankara Zabıta Daire Başkanı ve BUGSAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Koç, BUGSAŞ Genel Müdürü Metin Alkaya, Karayolları Düzenleme Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor, Emniyet Müdürlüğü Trafik Daire Başkanı Mehmet Yavuz ve Ankara Ticaret Odası

Başkanı Gürsel Baran'ı makamlarında ziyaret etti. Gerçekleştirilen ziyaretlerin asıl amacı dernek tanıtımı olmakla beraber, sektör sorunları ve uzun vadede gerçekleştirilebilecek iş birlikleri üzerine görüşüldü. Ziyaretlerle ilgili kısa bir açıklama yapan OİSD Başkanı Ayhan Kara, şunları söyledi: 'Otobüs İşletme Sahipleri Derneği Yönetim Kurulu

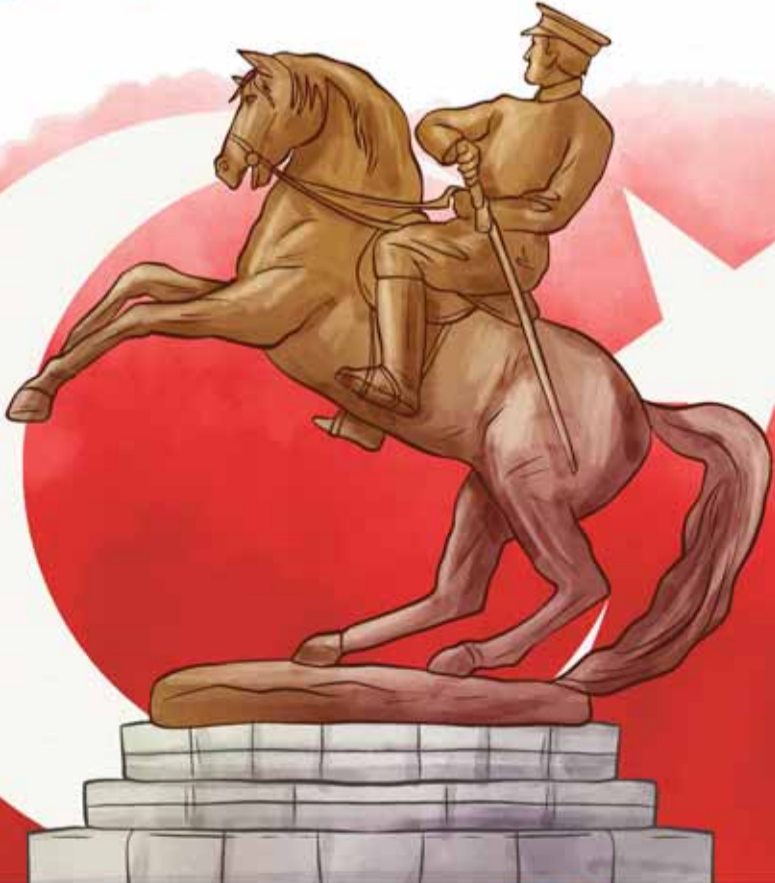
olarak, Ankara'da çeşitli ziyaretlerde bulunduk. Ulaştırma Bakanlığı, Ankara Ticaret Odası, BUGSAŞ, Zabıta Müdürlüğü, AŞTİ ve Trafik Şube Başkanlığı'na yaptığımız ziyaretler son derece olumlu geçti. Derneğimizi ve amaçlarımızı aktardığımız muhataplarımızın ilgisi ve işbirliği konusundaki arzuları için müteşekkirimiz'.



## 19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

*Kutlu Olsun*



**inova**  
Otomotiv



★ 19 MAYIS ★

Atatürk'ü Anma  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

**SETCOM**



**19 MAYIS**  
**ATATÜRK'Ü ANMA**  
**GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI**

*Kutlu Olsun*



**TOF**

TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

**Mustafa YILDIRIM**  
**GENEL BAŞKAN**



**YÖNETİM KURULU BAŞKANI**  
**Sümer YIĞCI**



**19**

**Mayıs**

**Atatürk'ü Anma**

**Gençlik ve Spor Bayramı**

**Kutlu Olsun**



**GENEL BAŞKAN**  
**AV. BİROL ÖZCAN**



# TRAVEGO teslimatları kesintisiz devam ediyor

Mercedes-Benz Türk, Hassoy üzerinden Giresun Seyahat'e 2 adet Travego 16 2+1 sattı. Firmanın ortağı Mustafa Toraman, uzun araştırmaların sonucunda tercihlerini Travego'dan yana kullandıklarını söyledi.

**O**TOBÜS firmalarının sezon yatırımları, zorlu koşullara karşı aralıksız devam ediyor. Yine en fazla tercih edilen marka Mercedes-Benz... Öyle ki hemen her gün otobüs teslimatı yapılıyor. Son olarak 2005 yılından bu yana faaliyet gösteren Giresun Seyahat, Mercedes-Benz Türk bayi Hassoy Motorlu Vasıtalar üzerinden 2 adet 2022 model Travego 16 2+1 alımı gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Kamyon Finansman A.Ş.'nin desteği ile satışı yapılan 2 adet Travego 16 2+1 için Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü'nde bir teslimat töreni düzenlendi.

Törende konuşan Giresun Seyahat firma ortağı Mustafa Toraman, şunları söyledi: "Giresun Seyahat olarak hizmet kalitemizi her zaman daha iyiye doğru taşıyoruz. Bu doğrultuda yolcularımızın güvenliği ve konforu için yatırımlarımıza devam ediyoruz.

2.El değeri, yakıt tasarrufu, servis ağı, konforu ve Mercedes-Benz Türk Bayisi Hassoy Motorlu Vasıtalar'ın bu süreçte bizimle yürüttüğü sıcak ilişki nedeniyle Travego'yu tercih ettik. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen araçlarımızda ve satışında emeği geçen tüm Mercedes-Benz Türk çalışanlarına, Hassoy Motorlu Vasıtalar'ın değerli ekibine ve Mercedes-Benz Türk yöneticilerine teşekkür ediyorum."

Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan ise, "Kullanıcılarımızın talepleri doğrultusunda yenilenen araçlarımıza; benzersiz güvenlik donanımları, yolcu, muavin ve sürücü konforunu artıracak birçok özellik eklendi.

Özellikle sürücü konforunu en ideal noktaya taşıyan otomatik vites özelliği, yeni araçlarımızda yakıt sarfiyatını yüzde 4'e varan oranlarda düşürüyor. Yeni araçlarımızın Giresun Seyahat'e bol kazanç getirmesini ve hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.



Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü'nde gerçekleştirilen teslimat töreninde; Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü Kadir Sargın, Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan ile Giresun Seyahat firma ortakları Mustafa Toraman ve Nurettin Tuzcu hazır bulundu.

## Tevkifat uygulamasından kaynaklanan KDV iade taleplerinin yerine getirilmesinde tevkif edilen KDV'nin ödenmiş olması şartı kaldırıldı

**Sayın Okurlar;**  
6 Şubat 2021 Tarihli ve 31397 Sayılı Resmî Gazetede yayımlanan Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair 35 Seri No.lu Tebliğ'in 15. maddesi ile Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğ'in (I/C-2.1.5.1.) bölümünün ikinci paragrafında yer alan "şartı aranmaz" ibaresi "şarttır" olarak değiştirilmiş ve tevkifat uygulamasından kaynaklanan KDV iade taleplerinin yerine getirilmesinde, alıcı tarafından 2 No.lu KDV Beyanamesi ile beyan edilen ve tahakkuk ettirilen KDV'nin ödenmiş olması şartı aranmazken yapılan düzenleme ile 01.03.2021 tarihinden itibaren zorunlu hale getirilmiştir. Söz konusu düzenlemenin iptali ve yürütmesinin durdurulması istemiyle açılan davada, Danıştay Dördüncü Dairesinin 1/2/2022 tarih ve Esas

No:2021/2647 sayılı Kararı ile 35 Seri No.lu değişiklik Tebliği'nin 15.maddesinin yürütmesinin durdurulmasına karar verilmiş olup; GİB tarafından yapılan itiraz üzerine Danıştay Vergi Dava Daireleri Kurulunca 23.3.2022 tarih ve İtiraz No:2022/3 sayılı Kararı ile itirazın reddine karar verilmiştir. Özetle KDV iadesi taleplerinde karşı tarafın beyan ettiği KDV tutarını ödeyip ödemediği aranmaksızın iade talepleri gerçekleştirilecektir.



**Sibel YÜCE**  
sibel.yuce@hotmail.com.tr

**inova**  
otomotiv  
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P



# BAŞSAĞLIĞI

Ankara Metro eski Yönetim Kurulu Üyesi  
Ekrem Öztürk'ün değerli oğlu

# Engin ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

**TOFED, TOSEV, IPRU  
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI  
GALİP ÖZTÜRK**

# BAŞSAĞLIĞI

Ankara Metro eski Yönetim Kurulu Üyesi  
Ekrem Öztürk'ün değerli oğlu

# Engin ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**GENEL BAŞKAN**  
**Av. Birol ÖZCAN**

# BAŞSAĞLIĞI

Ankara Metro eski Yönetim Kurulu Üyesi  
Ekrem Öztürk'ün değerli oğlu

# Engin ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**GENEL BAŞKAN VEKİLİ  
ERDEM YÜCEL**



# BAŞSAĞLIĞI

Ankara Metro eski Yönetim Kurulu Üyesi  
Ekrem Öztürk'ün değerli oğlu

# Engin ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**METRO**

# BAŞSAĞLIĞI

Firmamızın sahiplerinden  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

**GAZİANTEP MOTORLU ARAÇLAR  
AİLESİ**

# BAŞSAĞLIĞI

Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Sönmez'in  
değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**YALÇIN ŞAHİN**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# BAŞSAĞLIĞI

Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Sönmez'in  
değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ŞAHİNLER OTOMOTİV  
MAN YETKİLİ SERVİSİ

Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**VANGÖLÜ**  
NECİP KARTAL

Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**GENEL BAŞKAN**  
Av. Birol ÖZCAN

Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



**EBEDİN İNANÇ**

Gaziantep Motorlu Araçlar  
Yönetim Kurulu Üyesi  
Mehmet Sönmez'in değerli annesi

# Fatma SÖNMEZ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş  
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.







19 MAYIS

**ATATÜRK'Ü ANMA**

**GENÇLİK VE SPOR**

**BAYRAMI**

*Kutlu Olsun!*

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU  
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ  
EMNİYET TERMİNALİ**





## Yıldız'lar için sıfır faiz ve 60 ay vade imkanı

Mercedes-Benz Kamyon Finansman, sezon öncesi otobüs alımını kolaylaştıran cazip bir kampanya başlattı. Mayıs ayına özel kampanya ile Mercedes-Benz Travego ve Turismo dahil tüm otobüs modellerine 60 aya varan vade seçenekleri ile yüzde 0'dan başlayan faiz oranlarıyla sahip olmak mümkün

**B**ÜYÜK otobüsün kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk, sezon yatırımı planlaması yapan müşterileri için bu zorlu süreçte cazip bir kampanya başlattı. Mercedes-Benz Kamyon Finansman aracılığıyla başlatılan geniş kapsamlı kampanya, tüm Mercedes-Benz yolcu otobüs modellerinde geçerli olacak.

Mayıs ayı süresince devam edecek olan kampanya doğrultusunda, kurumsal müşteriler 60 aya varan vade seçenekleri ve yüzde 0'dan başlayan faiz oranlarıyla Mercedes-Benz Travego ve Turismo modellerine sahip olabilecekler. Bu kampanya ile pazarın daha da hareketlenmesi bekleniyor.

**Bazı hesapları yapmada kesinlikle geç kalmamalıyız**



İbrahim ARTIRDİ

**B**ÖYLE günler yaşayacağımızı kim tahmin edebilirdi ki! Hele de biz otobüs işletmecileri... Ancak gelinen noktada şunu net olarak görüyoruz; zamanında hesabımızı kitabımızı iyi yapamamış, kaynaklarımızı doğru kullanamamışız. Bugün bunun farkındayız ama, yapabileceğimiz çok şey yok. Mesela otobüsler... Yıllarca otobüslerimiz 2-3 yaşına bastı mı, hemen borçlanarak yenilerini alıyorduk. Farkına varmadan bir borç sarmalının içerisine giriyorduk. Bu anlamsız yenileme o kadar uzun sürdü ki, artık otobüs alamaz olduk ve bu iş de sürdürülemez hale geldi. Şu anda sezonun arifesindeyiz.

Normalde otobüs pazarının kıpır kıpır hareketli olması gerekiyor. Oysa gelini görün ki; 3-5 firma sıfır otobüs alıyor. Tabii ki borçla ve kredi ile... İşlerimiz iyi gider umuduyla yapılan yatırımlar bunlar. Umarım öyle de gider ve borçlanmalar borçlarını rahatlıkla öder. Ama ya Allah göstermesin işler ters giderse, her biri 5 milyonluk otobüslerin borcu haciz olarak döner ve bunu yapanlar kötü sonla karşı karşıya gelebilir.

Dedim ya; geçmişte hesabımızı yapamamışız. Mesela otobüslerimizi 9-10 yıla kullanmış olsak ve onların değerini bilmiş olsak, belki de bugün bunları konuşmuyor olurduk. Şimdi bunu iyi biliyor kullanılabilecek noktaya karşı elimizdeki otobüsleri kullanıyoruz. Herkes bunun çok iyi bilincinde; son yıllarda hep söylüyoruz ama bu sezonun otobüs firmaları açısından önemi hayati... Akıllı sefer planları yapmalı, rekabetten uzak durmalı, kamburlaşmış maliyetlerden sıyrılmalıyız. Daha var ama; ben şimdiden tüm otobüs firmaları ve işletmecilerimize bereketli bir sezon diliyorum.

## Ticarinin 'Yıldız'ları için de cazip kampanya



**M**ERCEDES-Benz Türk, bu zorlu koşullarda araç alımını kolaylaştırmak amacıyla cazip kampanyalar sunmaya devam ediyor. Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, mayıs ayına özel hafif ticarinin 'Yıldız'ları için bir kampanya başlattı. Kampanya ile mayıs ayı boyunca esnek ödeme planı avantajı ve düşük aylık ödemelerle Vito sahibi olunabiliyor.

Vito'ya sahip olmak isteyen müşteriler, Mercedes-Benz Kasko tercih ettikleri takdirde, 100.000 TL kredi için, 9 ay vade ve yüzde 0

faiz avantajından yararlanabiliyorlar.

Far ve yağmur sensörü, rüzgar savrulma asistanı ve şerit takip asistanı gibi standart güvenlik özellikleri ile Sprinter'e sahip olmak isteyen müşteriler, Mercedes-Benz Kasko tercih ettikleri takdirde 100.000 TL kredi için, 9 ay vade ve yüzde 0 faiz avantajından faydalanabilirler. Mercedes-Benz Certified araç alımlarında, avantajlı fiyatlara ek olarak, Mercedes-Benz Kasko'ya özel, 100.000 TL kredi için, 6 ay vade ve yüzde 0 faizli kredi imkanı ile ikinci el alımlarında fırsatlar da devam ediyor.

**19 Mayıs  
Atatürk'ü Anma Gençlik  
ve Spor Bayramının  
103. Yılı Kutlu Olsun**



*Ne mutlu Türküm diyene!*  
M. Kemal Atatürk

**KHO**  
KAYAHAN OTOCAM

**19  
MAYIS**  
ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK VE  
SPOR BAYRAMI KUTLU OLSUN



**UZULUDAĞ**


| Öğrenci Taşımacılığı  
| Personel Taşımacılığı  
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr



**19 MAYIS**  
Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
**Kutlu Olsun**


 **MINI TUR**  
MEHMET ÖKSÜZ  
Yönetim Kurulu Başkanı



**19 Mayıs**  
**Ulusal**  
**Egemenliğin**  
**Başlangıç**  
**Günüdür.**

*K. Atatürk*

Türk milletinin  
büyük önderi  
Atatürk'ün  
Türk gençliğine  
armağan ettiği  
19 Mayıs Gençlik  
ve Spor Bayramı'nı  
kutluyoruz.



**19 MAYIS**



Atatürk'ü anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
Kutlu Olsun

**SIMROLL**



**19 Mayıs**  
**Atatürk'ü Anma ve**  
**Gençlik Spor Bayramının**  
**103. Yılı kutlu olsun**

 **Düzce Güven**  
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

**MEHMET ÖKSÜZ**

- Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Genel Sekreteri
- İstanbul Ticaret Odası (İTO) Meclis Üyesi
- TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı

# İstanbul'daki turizm araçlarına uygulanan yaş sınırı kaldırılmalı!

İTO 23. Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Mehmet Öksüz, İstanbul'da D2 belgeli araçlarda uygulanan 12 yaş sınırı uygulamasına son verilmesi gerektiğini belirterek, "Çok uzun süredir turizm taşıtlarına uygulanan yaş sınırının yanlışlığına dikkat çekiyoruz. Ancak artık pandemi ve artan maliyetler göz önüne alındığında yaş sınırı uygulaması yerine muayeneden geçen araçların kullanılabilme imkanının getirilmesini talep ediyoruz" dedi.

İSTANBUL'daki turizm taşımacılarının pek çok sorunu var; araçlarda aranan yaş sınırı ve yol belgesi bu sorunların başında yer alıyor. Diğer taraftan sorunların çözümü için de çok ciddi mücadeleler veriliyor. Sürecin en önemli aktörlerden birisi olan İTO Meclis Üyesi ve Turizm Taşımacıları Derneği Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, konuyu önemli bir basın açıklamasıyla yeniden kamuoyunun gündemine getirdi. 30 koltuklu araçlarda yaş sınırının geçici olarak 19'a çıkarılmasının UKOME Alt Komisyonu'nda gündeme geldiğini belirten Mehmet Öksüz, "Burada iki noktada itirazımız var. Bu neden 30 koltuk ile sınırlandırılıyor ve ayrıca yaş sınırı neden geçici olarak 19'a alınmak isteniyor. Biz yaş sınırının olmaması, muayeneden geçen her aracın kullanılabilmesi gerektiğine inanıyoruz. D2 belgeli araçlar ile ilgili şartlar, 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu ve Karayolu Taşıma Yönetmeliği ile düzenlenmiştir.

Buna rağmen İstanbul'da D2 belgeli turizm araçlarına 4925 sayılı kanunla tanımlanan araçların yaşlarıyla ilgili haklar yok sayılıp farklı yaş sınırı getirilmesi, İTO 23. Meslek Komitesinde temsil edilen meslektaşlarımızı mağdur etmektedir. Bunun çözümünün sağlanması noktasında İTO'nun da hem Bakanlık hem de İBB nezdinde gerekli girişimleri yapılması büyük önem taşıyor" dedi.

**İTO Başkanı Sayın Şekip Avdağ'ı ile İlettim**  
"Salgın süreciyle başlayan işsizlik sorunu, petrol ve araç fiyatlarındaki artışlar taşımacılığı sürdürülemez hale getirmişken, İstanbul'da turizm taşıtlarına uygulanan 12 yaş sınırının sektörü zorluyor" açıklama-

sında bulunan İTO.23 Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Mehmet Öksüz, "Uzun süredir İstanbul'da turizm taşıtlarına yönelik uygulanan yaş sınırının yanlışlığını vurguluyorum.

Bu noktada İTO yönetiminin de kamu nezdinde girişimler yapması büyük önem taşıyor. İTO Başkanımız Şekip Avdağ'ı'ne bunu hem yazılı hem de sözlü şekilde ilettim. Zaten pandemi süreciyle zor bir süreç geçiren meslektaşlarımızın yaşadığı sıkıntılar artan maliyetlerle daha da büyüdü. Bunun üstüne turizm taşımacılarını dünyada örneği olmayan bir uygulama ile yeni araç yatırımlarına zorlanıyor" dedi.

#### Yaş sınırı kesinlikle olmasın

Hem Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı yetkilileri hem de İBB nezdinde yaptığımız görüşmeler sonucunda turizm taşıtlarına uygulanan yaş sınırının UKOME Alt Komisyonu'nda dile getirildiğini belirten Mehmet Öksüz, "Bu noktada gündeme gelen konu 30 koltuklu ve üzeri araçların 12 olan yaş sınırının geçici olarak 19'a çıkarılması yönünde oldu. Biz buna iki noktada itiraz ettik. Birincisi 30 koltuk altı araçların neden kapsam dışı bırakıldığı ve ikincisi de yaş sınırının hiç olmaması ve muayeneden geçen araçların kullanılabilmesi yönünde oldu. Ayrıca turizm araçlarında müşterilerin rahatlığı ve konforu için ciddi yatırım yapılarak ve koltuk sayısı azaltılarak (VIP)'ye dönüştürülmekte ayrıca önemli ihtiyaç olan bagaj kapasitesi artırılıyor.

Bu nedenle 45 kişilik araçların kapasitesi 29 kişiye, 31 kişilik araçların 20 kişiye, 18 kişilik araçların ise 9 kişiye düşürülerek turizm ulaşımında yol-

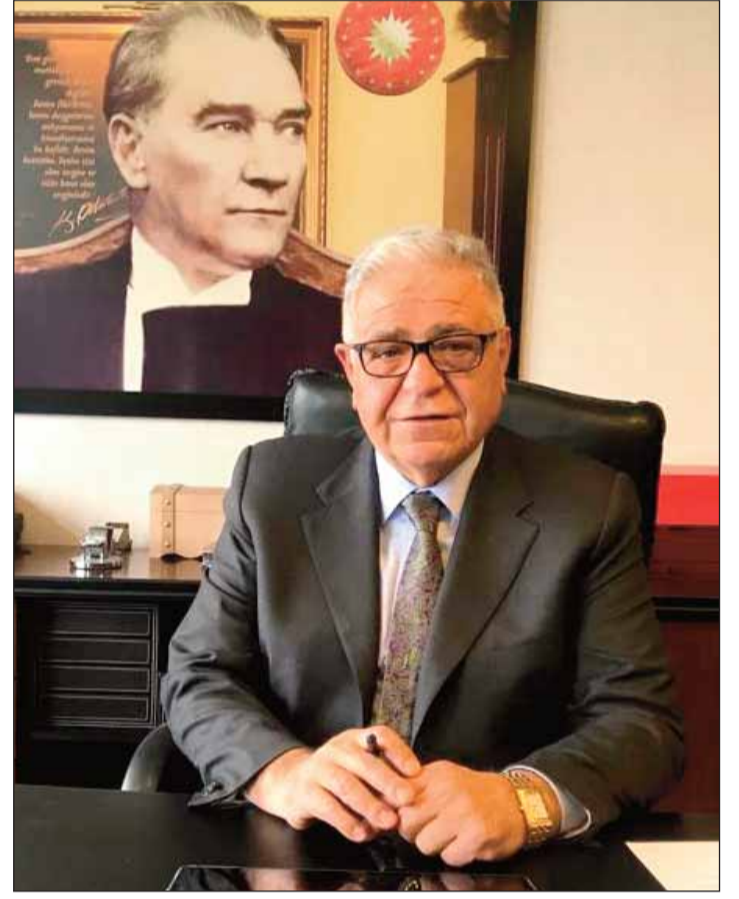
culuk kalitesi yükseliyor. Ayrıca milli servet olan turizm araçlarının, yılın belli aylarında sınırlı çalışmaları için az kilometre yaptıkları ve yıpranmadıkları göz aradı ediliyor. Bu araçları üreten ülkeler başta olmak üzere hiçbir Avrupa ülkesinde yaş sınırı uygulaması olmayıp TÜV muayenesinden geçen her araca çalışma hakkı tanınmalıdır" dedi.

#### Atıl kapasite oluşturulmasın

Son zamanlardaki işsizliğe rağmen ve D2 belgesine kayıtlı araç sayısının 60 bin adete ulaştığına dikkat çeken Mehmet Öksüz, "Taşımacıların yeni araç almına zorlanması atıl kapasiteyi artıracak sektörümüze ve ülke ekonomisine çok ciddi zararlar verecektir. Yaş sınırına yönelik UKOME kararlarından vazgeçilmesi ve kapsama alanında olduğumuz 4925 sayılı kanunla tanımlanan haklarımızın UKOME tarafından kabul edilmesi öncelikli talebimizdir" diye konuştu.

#### 8+1'erin belgeye 9+1 kaydedilmesi yanlış

Mehmet Öksüz ayrıca 8+1 koltuklu araçların dünyanın her yerinde ticari araç olarak kullanılabilmesine de dikkat çekerek, "Bir tek ülkemizde biz bunu ticari araç olarak kullanamıyoruz. Bu araçları modifiye ettirerek 9+1 yaptırmak zorunda bırakılıyor. Araçların orijinalliği bozularak kapasitesi artırılıyor. Bu da araçtaki yükü artırıyor. Oluşabilecek kazada sorumluluk kimin olacak? Ancak belgemize kaydedebiliyoruz. Neden bu zorlama yapılıyor. Ayrıca taşımacıya ek maliyet yükleniyor. Yazık bu harcanan paralara. Ayrıca belgeye kaydedebilmek için 3500 motor üzerinde olacak bu şartı da anlamak mümkün değil.




**19 Mayıs Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramının  
103. Yılı Kutlu Olsun**



**Yönetim Kurulu Başkanı  
TAŞKIN ARIK**



**19 MAYIS**

Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
Kutlu Olsun



**CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN**



En Quality Otomotiv Firması Ödülü



Yılın İş Adanı Ödülü



Gülhanım Şahin de bu gururlu tablosunu eşi Yalçın Şahin ile paylaştı

# MAPAR'a 2 önemli ödül daha

Başarılarıyla bugüne kadar pek çok ödüle layık görülen MAPAR Otomotiv, zengin koleksiyonunu iki yeni ödülle zenginleştirdi. Şirket, Quality Of Magazin Dergisi tarafından "En Quality Otomotiv Firması" seçilirken, Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin de 'Yılın İş Adanı' ödülüne layık görüldü. Gecede, FOX TV'nin aldığı haber ödülü Yalçın Şahin tarafından takdim edildi

**P**EK çok alanda sektöre çözüm ortaklığı yapan MAPAR Otomotiv, başarılarını aldığı ödüllerle taçlandırmaya devam ediyor. Bugüne kadar aldığı ödüllerle koleksiyonunu zenginleştiren MAPAR, aldığı iki önemli ödülle daha adından söz ettirdi.

Türkiye'nin en itibarlı dergilerinden birisi olan Quality Of Magazin Dergisi, kalite alanında yılın öne çıkanlarını ödüllendirdi. Aralarında FOX TV ve pek çok önemli kuruluşun ödüllendirildiği yarışmada, 'En Quality Otomotiv Firması Ödülü' ise Mapar Otomotiv'e verildi. Ödül, Quality Of Magazin Dergisi sahibi Salih Keçeci tarafından MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin'e teslim edildi.

Böyle önemli bir ödüle layık görülmelerinin kendileri açısından gurur

verici olduğunu dile getiren Yalçın Şahin, aynı hizmet kalitesi ve anlayışlarıyla yola devam edeceklerini söyledi.

MAPAR'ın ikinci ödülü ise Başkan Yalçın Şahin'e geldi. Şahin, Klass Magazin tarafından 'Yılın İş Adanı' ödülüne layık görüldü. Ödül, ünlü sanatçı Orhan Gencebay tarafından Yalçın Şahin adına MAPAR Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin'e takdim edildi. Hıdır Erdi Şahin, bu ödüllerde emeği geçen herkese teşekkür etti.

Bu arada İsmail Küçükkaya'nın sunduğu Demokrasi Meydanı programına verilen "En İyi Haber Merkezi Ödülü", MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin tarafından FOX Haber Genel Yayın Yönetmeni Doğan Şentürk'e teslim edildi.








**19 MAYIS**

**ATATÜRK'Ü ANMA**

GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun



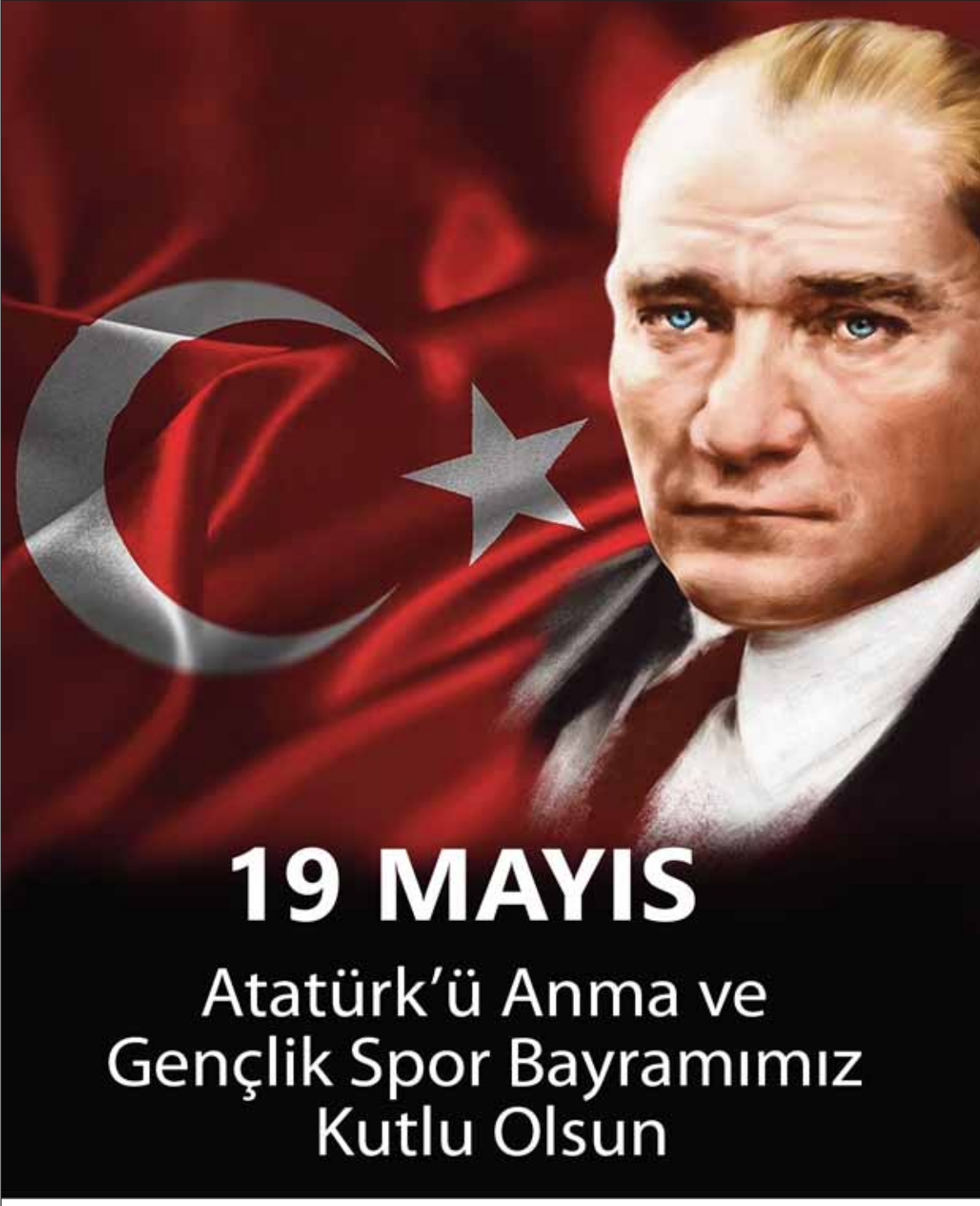
**19 Mayıs Atatürk'ü Anma**

**ve Gençlik**

**Spor Bayramımız**

**Kutlu Olsun**

**Coşkun Altın Group**



# 19 MAYIS

Atatürk'ü Anma ve  
Gençlik Spor Bayramımız  
Kutlu Olsun



**VANGÖLÜ**  
NECİP KARTAL



# 19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI



**SUAT AKIN**  
Yönetim Kurulu Başkanı



# 19 MAYIS

Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
**KUTLU OLSUN**



**MUSTAFA ALTUNHAN**



# 19 MAYIS

Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
Kutlu Olsun

**BLUECOM**

# TEMSA'dan seri teslimatlar: 3 firmaya 17 Maraton

TEMSA'nın otobüs teslimatları, sezon öncesi ivme kazandı. Şirket, bir hafta içerisinde Dae Turizm'e 10, Niğde Aydoğan Turizm'e 4 ve Yükseller Aksaray Birlik Turizm'e de 3 adet olmak üzere toplamda 17 adet Maraton VIP otobüs teslim etti.



## NİĞDE AYDOĞANLAR, 4 MARATON VIP ALDI



İç Anadolu'nun önde gelen firmalarından Niğde Aydoğanlar, büyük umutlar beslediği yaz sezonuna iddialı hazırlanıyor. Firma, bu kapsamda 4 adet Temsa Maraton VIP'i filosuna dahil etti.

2004 yılından beri karayoluyla şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Niğde Aydoğanlar Turizm, filosunu 4 adet Maraton VIP ile güçlendirdi.

Araçlar Adana'da düzenlenen törenle Niğde Aydoğanlar Turizm'e teslim edildi. Törene Niğde Aydoğanlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Aydoğan ve TEMSA Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ katıldı.

Niğde Aydoğanlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Aydoğan, teslimat töreninde TEMSA Maraton VIP yatırımı ve sektörle ilgili açıklamalarda bulundu.

**2022'de 11'lik yatırım** 2012 yılından sonra ilk kez TEMSA yatırımıyla yöneliklerini belirten Murat Aydoğan, "Yeni TEMSA Maraton VIP araçların konfor düzeyini beğendik."

Yakıt tüketimine de yönelik çevremizdeki arkadaşlarla görüşmelerde bulunduk. Onların da araçtan duydukları memnuniyeti görünce TEMSA Maraton VIP yatırımıyla yönelik. Araçların bagaj kapasitelerinin de beklentilerimize uygun olması bizi mutlu etti ve 4 adet Maraton VIP 2+1 araç yatırımında bulunduk" dedi.

Yıl sonuna kadar 11 adetlik otobüs yatırımı planladıklarını bunun 6'sının yine Maraton VIP olmasını istediklerini

belirten Murat Aydoğan, "Yeni yatırım artık bir zorunluluk haline geldi. Araçların fiyatları sürekli artıyor."

Yeni araca yetişmek daha güç oluyor. Araçlar da arsa gibi sürekli değerleniyor.

Eski araçların servis, yedek parça ve bakım maliyetlerinin artması ayrıca yeni model araçların daha düşük yakıt tüketimine sahip olması yeni araçlara yöneliyor. Yeni aldığımız araçlarla filomuzdaki otobüs sayısı da 30'a çıkmış oldu" şeklinde konuştu.

**Yeni yatırımlarla maliyet kontrole alınabiliyor**

TEMSA Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ, Niğde Aydoğanlar Turizm'in tamamı özmal araçtan oluşan bir filo ile hizmet verdiğine dikkat çekerek, şunları söyledi:

"Firma yeni araçlarla filosunu büyütüyor. 4 Maraton VIP yatırımının yanı sıra yeni Maraton yatırımları da yapmayı planlıyor."

Maraton VIP araçlarımız düşük yakıt tüketiminin yanı sıra, bagaj genişliği ve konfor düzeyi ile sektör mensuplarında memnuniyet yaratıyor.

Yeni yatırımlarla firmalar bir anlamda zorlu süreçlerde maliyetlerini kontrol altına alma imkanına sahip olabiliyorlar.

Niğde Aydoğanlar Turizm'e yeni Maraton VIP araçlarımızın hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum".

**ELEKTRİKLİ** otobüsleriyle Avrupa'nın en önemli aktörlerinden birisi olan TEMSA Ulaşım Araçları, yaz sezonun yaklaşmasıyla birlikte iç pazarda da önemli satışlara imzasını atıyor. Global otobüs üreticisi, son olarak, Dae Turizm'e 10 adet, Niğde Aydoğan Turizm'e 4 adet ve Yükseller Aksaray Birlik Turizm'e 3 adet olmak üzere toplamda 17 adet Maraton VIP otobüs teslimatı gerçekleştirdi. Şirketin en büyük teslimatı Kamil Koç'un Bodrum işletmeciliğini yürüten Dae Turizm'e oldu. Dae filosuna 10 adet Maraton VIP kattı. Araçlar Adana'da düzenlenen törenle Dae Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Coşkun, Yönetim Kurulu Üyesi Barış Coşkun'a TEMSA Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ tarafından teslim edildi.

**Tercihimiz yine Temsa oldu** TEMSA Maraton VIP yatırımlarına yönelik açıklamalarda bulunan Dae Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Barış Coşkun, "Yeni aldığımız Maraton VIP araçlarımız yine Kamil Koç filosunda hizmet verecek. Bodrum, Çeşme, Özdere hattında çalışacak. Filomuzun tamamı TEMSA marka araçlardan oluşuyor. 23 adet Safir aracımız bulunuyor. 10 adetlik Maraton VIP yatırımı ile bu sayı 33'e ulaştı. Filomuzdaki TEMSA araçlardan duyduğumuz memnuniyet yeni yatırımlarımızı da TEMSA'dan yana tercih etmemize vesile oldu."

Maraton tercihimizde teknolojik açıdan üst düzeyde bir araç olması etken oldu. Ayrıca Maraton kulla-

nıcıları ile yaptığımız görüşmelerde yakıt tüketimi konusunda duyulan çok yüksek bir memnuniyet seviyesi var. Yeni kullandıkları motor teknolojisi sayesinde "Yakıtta cimri bir araç" olması çok cazip, düşük yakıt tüketimi var. TEMSA'nın satış sonrası süreçlerinden de oldukça memnunuz. Kaptanların duyduğu memnuniyette yeni yatırımlara ışık tutuyor. Yıl sonuna doğru filodaki tüm araçları yenileme planımız var. Ekim gibi filonun tamamını yenilemiş olacağız gönüllümüz TEMSA'dan yana" dedi.

**Dae filusunun tamamı Temsa** TEMSA Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ ise, filusunun tamamı TEMSA marka araçlardan oluşan Dae Turizm'e 10 Maraton VIP teslimatı gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek, "Bu yıl Ramazan Bayramı ile birlikte sezon açıldı."

Bayram sürecinde yolculuk talebinden de firmalar memnun. Sezondan da beklentiler yüksek. Bu beklentiler doğrultusunda firmalar yeni yatırımlarla filolarını güçlendiriyor.

Dae Turizm'de seyahatlerde konfor düzeyi yüksek hizmet sunabilmek adına Maraton VIP yatırımında bulundu. Filosunun tamamının TEMSA marka araçlardan oluşması da bizleri ayrıca gururlandırıyor. Maraton VIP araçlar, Kamil Koç filosunda hizmet verecek. Yeni araçların hem Dae Turizm'e hem de Kamil Koç'a hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum. Dae Turizm ile iş birliğimiz artarak devam edecek" dedi.



## Yükseller Aksaray'dan 3'lük Maraton

TEMSA'nın bir diğer teslimatı, İç Anadolu'nun önemli firmalarından Yükseller Aksaray Birlik Turizm'e oldu. Şirket, Yükseller Aksaray Birlik Turizm'e 3 adet Maraton VIP teslimatı gerçekleştirdi.

Araçlar Adana'da düzenlenen törenle Aksaray Birlik Turizm sahibi Ayhan Yüksel'e TEMSA Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ tarafından teslim edildi.

Yükseller Aksaray Birlik Turizm firma sahibi Ayhan Yüksel yeni yatırımlar ve sektördeki gelişmelere yönelik açıklamalarda bulundu.

50 yılı aşkın süredir taşımacılık alanında olduklarını ve bu işin baba mesleği olduğunu belirten Ayhan Yüksel, "2008 yılında şehirlerarası alanına adım attık."

Şehirlerarasının yanı sıra turizm taşımacılığı ve personel servis taşımacılığı işimiz bulunuyor. Turizm ve servis işi ile birlikte 50 civarında

aracımız bulunuyor" dedi.

**Tercihimiz yine Maraton**

Yükseller Aksaray Birlik Turizm filosunda 17 araç bulunduğunu ve bu araçların 3 adetinin 2018 model Safir araç olduğunu belirten Ayhan Yüksel, "TEMSA Maraton tercihimizde bagajının geniş olması, yolcu için konfor düzeyinin yüksek olması etken oldu."

Çevremizdeki pazar araştırmamız sonucunda, Maraton aracının düşük yakıt tüketimi olduğu geri bildirimini aldık. Bu artan maliyetler çerçevesinde bizim tercihimizde çok önemli bir unsur oldu" dedi.

**2 Maraton daha alacağız**

Yeni otobüs yatırımına yönelik yine planlarının olduğunu belirten Ayhan Yüksel, "2 Maraton daha yatırım planımız var. Biraz önümüzü görmemiz gerekiyor. Sektör için kamu biletteki

KDV oranının yüzde 18'den yüzde 8'e iyi çekilmesi olumlu yönde etki eder" şeklinde konuştu.

**Her daim müşterimizin yanında**

TEMSA Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ, Yükseller Aksaray Birlik Turizm sahibi Ayhan Yüksel ve ailesinin çok uzun yıllardır taşımacılık alanında olduğunu belirterek, "Ailenin bütün işi taşımacılık."

Bu işe yatırım yaparak işlerini büyütmeyi hedefliyorlar. Bu hedef doğrultusunda da tercihleri Maraton VIP oldu.

Filolarında da 3 Safir aracımız bulunuyor. Biz iş birliği sürecinde hem satış sırasında hem de satış sonrasında müşterilerimizle diyalog halinde olmaya özen gösteriyoruz. Bu yakın diyalog yeni iş birlikleri getiriyor. Yeni Maraton VIP araçlarımızın Yükseller Aksaray Birlik ailesine hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi.

Milletin bağrında temiz bir nesil yetişiyor. Bu eseri ona bırakacağım, gözüm arkada kalmayacak.

Zafer "Zafer benimdir" diyebilenlerindir.

*K. Atatürk*

# 19 MAYIS

*Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
Kutlu Olsun*

**Villa** TACETTİN ALDEMİR



## 19 MAYIS

Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramı  
Kutlu Olsun

**SET**  
GÖRÜNTÜ VE ELEKTRONİK  
Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

15 Temmuz Demokrasi Otagarı, Yeni Doğu Çarşısı  
No: A138-141 Bayrampaşa - İstanbul - TURKEY  
0533 550 58 44 - info@setcom.tv

**SETCOM**



**ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR  
BAYRAMI KUTLU OLSUN**

**LÜKS MERSİN**

**EBEDİN İNANÇ**



**19 Mayıs Atatürk'ü Anma  
Gençlik ve Spor Bayramınının  
103. Yılı Kutlu Olsun**

**KAHTA PETROL**

**SALİH BEYAZYILDIZ**

# Anadolu Isuzu Fransa'da 1.000'li rakama ulaştı...

Geçen yıl ihracatını en çok artıran otomotiv markası olan Anadolu Isuzu, zorlu pazarlar arasında yer alan Fransa'ya 1.000'nin üzerinde araç sattı. Anadolu Isuzu, bu başarısını iş ortaklarının, müşterilerinin ve Fransız basınının katıldığı özel bir törenle kutladı.

**UZUN** yıllar kesintisiz olarak küçük otobüs ihracatının lideri olan Anadolu Isuzu, bu başarılı performansını geçen yıl da sergilemiş ve ihracatını en çok artıran Türk otomotiv markası olmuştur. Şirket, ağırlıklı olarak zorlu pazarlar arasında yer alan Avrupa'ya otobüs ihraç ediyor. Bu ülkelerin başında da Fransa geliyor. 2021 yılı sonu itibarı ile sadece Fransa pazarına toplam 1000 midibüs ve otobüsün teslimatını gerçekleştiren Anadolu Isuzu, sembolik bir dönüm noktası olarak kabul ettiği bu başarısını Valence kentinde düzenlenen özel bir etkinlikte kutladı. Etkinliğe Anadolu Isuzu'nun Fransa distribütörü Fast Concept Car yöneticilerinin yanı sıra bu ülkedeki iş ortakları, müşterileri ve Fransız otomotiv sektörü basınının temsilcileri katıldı.

#### 18. kez ihracat lideri olduk

Etkinlikte bir konuşma yapan Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, şunları söyledi: "Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu olarak 2021 yılı midibüs ve otobüs ihracatında şirketimiz için tarihi rekorlara imza attığımız bir yıl oldu. Bu yıl 18. kez midibüs ihracat şampiyonu olduk.

Yurt dışında yeni pazarlara açılırken mevcut pazarlardaki varlığımızı güçlendirmeye devam ediyoruz. Fransa bizim için en öncelikli pazarlardan biri konumunda. 2015 yılından itibaren

Fransa distribütörümüz olan, her geçen yıl pazar payını artıran Fast Concept Car ile daha büyük hedeflere ulaşma yolunda bir dönüm noktası olarak gördüğümüz bu başarıdan büyük bir mutluluk duyuyoruz. Fransa pazarında Fast Concept Car ile bugüne dek birçok ilke imza attık.

İlk tam elektrikli otobüsümüz olan NovoCITI Volt'u geçen yıl Fransa'ya ihraç ettik. NovoCITI Volt ailesini bu yıl yeni modellerle büyüteceğiz. Yine Avrupa'da 'Yılın Sürdürülebilir Otobüsü 2022' ödülünün sahibi olan Kendo CNG alternatif yakıtlı otobüsümüzün en fazla talep gördüğü pazarlar arasında Fransa ilk sırada. Kendo, yüzde 100 Biogas uyumlu CNG motoru sayesinde daha çevreci özelliği ile temiz emisyon sağlıyor. Yakıt tasarrufunda da önemli avantajlar sunan Kendo, sunduğu konfor ve fonksiyonellik sayesinde hem servis taşımacılığı hem de turizm taşımacılığı alanlarında ideal çözüm sunmaktadır.

#### 2040'ka kadar hedef sıfır emisyon

Genel Müdür Tuğrul Arkan, sürdürülebilirliğin Anadolu Isuzu için en temel önceliklerden biri olduğunu belirtti. Anadolu Isuzu'nun kısa süre önce iklim değişikliğinin olumsuz etkilerine karşı uluslararası Bilim Temelli Hedefler Girişimi'ne (SBTi) imza verdiğini, ayrıca ticari araç sektörünün 2040 yılına kadar yeni



kamyon ve otobüs satışlarında yüzde 100 sıfır emisyonu hedefleyen "Drive to Zero" inisiyatifine katıldığını da hatırlatan Arkan sözlerini şöyle tamamladı: "Anadolu Isuzu olarak sahip olduğumuz geniş ürün yelpazemiz, teknoloji ve yeni

enerjilere olan yatırımlarımız, Ar-Ge yetkinliğimiz ve yeni teknolojileri hayata geçirmeye olan hevesimiz, FCC gibi çevreye duyarlı, yeni enerjilerin geleceğine inanan, inovasyonu benimseyen ve geleceği doğru okuyabilen bir partner ile bütünleşince,

gelecekte birlikte çok daha büyük kutlamalar yapacağımıza inanıyorum. 'Güven' ve 'Süreklili Gelişim' üzerine inşa ettiğimiz bu uzun soluklu işbirliği ile müşterilerimize sağladığımız faydanın artarak devam edeceğine dair inancımız tam."



## Isuzu, sektör medyasını üretim tesisinde ağırladı

Anadolu Isuzu, Gebze Çayırova'daki üretim tesislerinde sektör medyasına yönelik fabrika gezisi düzenledi. Medya mensupları Anadolu Isuzu'nun üretim tesislerinde hayata geçirdiği Akıllı Fabrika uygulamasının yanı sıra "Terzi Usulü İmalat" modeli ile Ar-Ge Merkezi ve Teknoloji Merkezi'nin faaliyetleri hakkında bilgiler aldı.



**T**ÜRKİYE'nin önde gelen ticari araç üreticilerinden Anadolu Isuzu, otomotiv sektör medyasına yönelik özel bir fabrika gezisi etkinliği ile bir araya geldi.

Anadolu Isuzu'nun Gebze Çayırova'daki modern üretim tesislerinde düzenlenen basın buluşmasında, medya mensupları Anadolu Isuzu'nun modern üretim tesislerinde hayata geçirdiği Akıllı Fabrika uygulamasının yanı sıra, "Terzi Usulü İmalat" modeli ile Ar-Ge ve Teknoloji merkezini ziyaret etti.

Etkinlikte bir konuşma yapan Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, uzun bir aradan sonra yeniden fiziksel etkinliklerde bir araya gelmekten duyduğu memnuniyeti ifade etti. Arkan konuşmasında şunları söyledi:

"Çayırova'daki fabrikamız sadece Türkiye'nin değil, dün-

yanın en modern ticari araç üretim tesislerinden biri konumunda. Bu etkinliği fabrikamızda düzenlemek bizim için çok anlamlı ve önemli. Her geçen yıl daha da güçlenen Türk otomotiv endüstrisinin en önemli üretim ve Ar-Ge merkezlerinden biri olan tesislerimizde yaptığımız üretimle ülkemizin ihracatına, ekonomisine, gelişimine çok yönlü katkılar sağlıyoruz. Bu tesislerde 'terzi usulü imalat' modeli ile ürettiğimiz araçlarımızın dünyanın 45 ülkesinde yüzlerce şehirde etkin bir şekilde hizmet veriyor olmasından büyük bir gurur duyuyoruz.

Üretimde yerlilik oranlarını her geçen yıl daha da artırıyoruz. Üretim kalitesine ve teknoloji altyapısına yönelik güçlü, istikrarlı ve kararlı yatırımlarımızı bugüne kadar olduğumuz gibi bundan sonra da kesintisiz olarak sürdüreceğiz."



**19 Mayıs Atatürk'ü Anma Gençlik ve Spor Bayramının 103. Yılı Kutlu Olsun**

**SEC**

www.sec.com.tr 444 44 27





# 19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

*Kutlu Olsun*



Adres: Veysel Karani Mahallesi,  
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul  
Tel: 0216 498 98 00 Web: [www.ford-atilgan.com](http://www.ford-atilgan.com)



**SUNUS**

**O**TO cam deyip geçmeyin! Araçların ve onu süren şoförlerin gözü onlar. Ne kadar berrak, temiz ve standartlara uygun bir cama sahipse araçlarınız; kaptanınızın hata ve kaza yapma olasılığı da o kadar az olur. 'İşte bu noktada otobüsçüye destek olmak amacıyla

Büyük İstanbul Otogarı'nda şube açmaya karar verdik' diyor Interglass Yönetim Kurulu Başkanı Eyyüp Erdemir. 1 Haziran itibarıyla otogardaki şubelerini açacak olan Interglass, Türkiye'nin yanı sıra uluslararası alanda da isim yapmış bir marka. Kalitesine güvenen ve koşullar ne

olursa olsun bundan taviz vermeyen şirketi, hizmetlerini ve hedeflerini Interglass Yönetim Kurulu Başkanı Eyyüp Erdemir ile konuştuk. Çarpıcı açıklamaları, bizler için çok aydınlatıcı oldu. Sizlerin de bu röportajı ilgi ile okuyacağınızı düşünüyor ve umuyoruz...



INTERGLASS Oto Cam'in 1 Haziran tarihinde açılışını yapacağı İstanbul Otogari'ndeki servisi, teknolojik donanımı kadar şıklığı ve ferahlığıyla da dikkati çekiyor. Firmanın otogardaki modern servisinden beklentisi hayli yüksek.



# INTERGLASS Oto Cam: İstanbul Otogarı'na yüksek kalite ve güvenimizle geliyoruz...

**GÜLEGÜLE:** Okurlarımız için firmanız INTERGLASS hakkında bilgiler paylaşıyor musunuz?

**ERDEMİR:** 1974 yılında Adana'da oto cam montajı ile başladık. 1988 yılında Otomotiv sektörünün lamine ön cam, yan cam, arka camlarını üretmeye başladık. Piyasanın oto cam ihtiyaçlarını tespit ederek çözüm üretiyor olmamız lokomotif konumumuzun devamını ticari ilişkilerimizin haricinde müşterilerimiz ile çözüm ortaklığı geliştirmemize olanak sağlamıştır. Hizmet verdiğimiz süre boyunca müşterilerimizin bu hizmet anlayışımızın kendilerine sağladığı güven ve rekabet gücü sayesinde ticari ilişkilerimizi artırarak günümüze kadar devam ettirmişlerdir. Bunun sonucu olarak çalışma sahamız günden güne artmış hizmet alanlarımız daha da çeşitlenmiştir.

Bugün de aynı anlayış bizleri oto cam sektöründe teknolojiyi yakından takip etmeye yönlendirmiş ve dünya piyasasında kullanılan teknolojik makineler ile üretim yapmaya teşvik etmiştir. Makinalarımızın sahip olduğu ileri teknoloji ve bilgi birikimimiz ile mükemmel kaliteye ulaşmış bulunmaktayız. Ürettiğimiz ürünleri, İstanbul'da; Avrupa yakası İkitelli bölge müdürlüğümüzden, Avrupa yakasına ve Trakya bölgesine dağıtımını yapıyoruz. Anadolu yakası Kartal bölge müdürlüğümüzden, Anadolu yakasına ve Batı Karadeniz bölgesine dağıtımını yapıyoruz. Adana fabrikamızdan Karadeniz bölgesine, Doğu ve Güney Anadolu bölgesine, İç Anadolu bölgesine Akdeniz bölgesine, Ege bölgesine dağıtım yapıyoruz. Türkiye'de tüm bölgeleri kapsayan 221 noktada oto camın dağıtımını bayilerimize yapıyoruz. Ayrıca başta Amerika olmak üzere gelişmiş Avrupa ülkelerinin birçoğuna ihracatımızı gerçekleştiriyoruz. Dünyadaki birçok önemli fuarlara katılıyoruz. Nasip olursa 26-28 Mayıs'ta düzenlenecek olan BUSWORD TÜRKİYE Fuarı'nda da yerimizi alacağız.

**GÜLEGÜLE:** Tüm araçlara göre oto cam üretimi ve satışınız var mı?

**ERDEMİR:** Otomobil, hafif ticari, kamyon, tır, yarım otobüs, belediye otobüsleri, şehirlerarası otobüs camlarını üretip satıyoruz. Üretim kapasitemiz oldukça yüksektir.

**GÜLEGÜLE:** Sigorta şirketlerine anlaşmalı olarak hizmet veriyor musunuz?

**ERDEMİR:** Türkiye genelinde 24 adet Sigorta şirketi ile direk olarak anlaşmalı çalışıyoruz. 221 noktada sigorta şirketlerinin hasarlarını sistemimizdeki web portalı üzerinden dosyalardaki verilerle hasar kayıtlarını oluşturuyoruz ve aynı portal üzerinden Sigorta formları ile ilgili raporları alabiliyoruz. Yapmış olduğumuz işlemlerin tamamı Sigorta şirketleri tarafından şeffaf olarak izlenmektedir.

**GÜLEGÜLE:** Oto camlar neden önemli diye sorsak, neler söylersiniz?

**ERDEMİR:** Oto camlar hayati bir öneme sahip. Dolayısıyla bunları büyük bir hassasiyetle üretmek gerekiyor. Bu camları üretilirken bir çok testten geçer; bu testler arasında görünüş, kalınlık tayini, optik özellikler vardır. Cam çeşitli kalibre edilmiş ölçüm cihazları ile optik sapma, görme distorsiyonu ve ışık geçirgenliği test edilir ve daha sonra mekanik dayanım testlerine tabi tutulur. Bunun yanı sıra kafa darbesi dayanıklılığı, nem ve sıcaklığa dayanıklılığı ani şoka dayanıklılığı vb. testlerden geçerek üretilir. Bu testlerde kafa testine dayanıklılık çok önemli bir unsur teşkil etmektedir. Aracı kullanan sürücü kazada, kafası cama çarptığında, camın yastık görevi gördüğünü bilmez ve hayatını kurtaracağını asla düşünmez. İşte ben her zaman her yerde bunları anlatmaya çalışıyorum, lütfen standartlara uygun camları araçlarınıza taktırın.

**GÜLEGÜLE:** İstanbul Otogari'nde faaliyete geçecek olan şubenizden bahsedebilir misiniz?



**ERDEMİR:** Evet çok güzel bir soru sordunuz memnuniyet ile cevap verebilirim. İstanbul Otogari'nde otobüs camlarımızı teşhir etmek için çok şık bir mağaza açıyoruz. 1 Haziran itibarı ile faaliyete geçireceğiz ve doğru camı doğru fiyat ile montaj yapacağız. Açılacak mağazamızın hazırlığını yaparken bir çok sürücü arkadaş ile bol bol cam konusunda sohbet ettik ve otobüs ön camları ile görüşlerini aldık.

Işık geçirgenliği düşük olan ön camlar ile karşılaşım ve bu camların görüntüsünün sürücüyü aracı kullandığında çok zor duruma düşüreceğini tahmin ettim ve kendilerine anlattım ve çok önemli bir unsur olduğunu, bu tip camların kazaya sebebiyet verebileceğini arkadaşlarımıza en başta anlattığım gibi camların standartlarını tek tek açıklayarak anlatmak istiyorum: Ön camın ne kadar önemli olduğunu ve numaralı gözlük camı gibi özelliklere sahip olması gerektiğini açıklamak olacaktır. Sürücüleri gerçek anlamda bilgilendirdiğimizde doğru camı araçlarına mutlaka takacaklardır.



## Eyyüp ERDEMİR kimdir?

**1**963 VAN doğumluyum. 14 yaşında Van'dan çıkıp Adana'ya yerleştik. 1980 yılında Çukurova Üniversitesi İdari Bilimler Fakültesi'nde Üniversite'ye başladım 1985'te mezun oldum. Kendi işimizi yapmayı tercih ettim. Oto Cam dışında Şehirler arası otobüs, yarım otobüs ve belediye halk otobüslerinin karoser aksamlarının tamamını Erdemir Otomotiv olarak Bursa'da 1991 yılından bu zamana kadar üretimini yapıyoruz ve Türkiye genelinde önemli kilit noktalara dağıtımını gerçekleştiriyoruz. İşimizi çok seviyoruz nedeni, 1960'lı yıllarda aile büyüklerimiz tarafından taşımacılık ile başlamış olması 80'li yıllarda yedek parça ve oto cam üretimi ile tarafımızdan devam etmesi. Bu sektör bizim için çok önemli sürücü arkadaşlarımız dünyamızın en büyük emekçileridir fakat asla hak ettikleri yerde değiller umarım en kısa zamanda hak ettikleri yerlere gelirler. Kazasız belazsız yolculuklar diliyorum...



# MAN Truck&Bus SE'nin büyük ödülü yine MAN Türkiye'nin

MAN Truck & Bus SE'nin en iyi performans gösteren ülkeye verdiği 'Market of the Year' ödülü, bir kez daha MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin oldu. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, "Geçen yılın ardından bu yıl da aynı ödülü ikinci kez alarak, başarılarımızı küreselde de tescillemiş olduk" dedi.

**O**TOBÜS üretiminin tamamını Türkiye'ye kaydıran MAN Truck & Bus SE'nin her yıl dünya çapında en iyi performans gösteren ülkeye verdiği 'Market of the Year' ödülü geçen yılın ardından bir kez daha MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'ye verildi. 2020 yılının ardından 2021'de de 'Market of the Year' ödülünü alarak, istikrarlı başarısını sürdüren Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2019 yılında ise, yine MAN Truck & Bus SE'nin küresel müşteri memnuniyeti ölçümünde en yüksek puanı alarak, 'CustomerFirst Award' ödülünün sahibi olmuştur.

MAN Truck & Bus SE tarafından verilen 'Market of the Year' ödülü, dünya genelindeki bayileri arasında her yıl pazar büyüklüklerine göre, iki ayrı klasmanda dağıtılıyor.

Kamyon, Otobüs, Van, 2. El, Satış Sonrası Hizmetler, Karlılık, Sermaye Verimliliği, Likidite başlıkları altında yapılan değerlendirmede; satış rakamlarından pazar payına, stok yönetiminden nakit yönetimine, müşteri memnuniyetinden toplam satış performansına kadar birçok

önemli kriter baz almıyor.

**Başarılarımızı devam ettireceğiz** 2020'de ulaştıkları başarıyı 2021 yılında da devam ettirdiklerini vurgulayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, şunları söyledi; "Dünya, son iki yıldır pandemi ve onun yarattığı tahribatla mücadele ediyor. MAN olarak, bizler de bu zorlu süreçte ürün ve hizmet kalitesinden ödün vermeden müşterilerimize en iyiyi sunma hedefiyle çalışıyoruz. Bunu yaparken de müşteri memnuniyeti, odak noktamızı oluşturuyor. Pazarı sunduğumuz üstün nitelikli MAN araçlarımızla birlikte gerek satış gerekse de satış sonrası hizmetlerimizle sektörde farkımızı ortaya koyuyoruz. Bizi, sektörde farklı kılan bu hizmet anlayışımız, aynı zamanda pazarda da firmaların öncelikli tercihi haline getiriyor.

2021 yılında hem kamyon hem de otobüs segmentinde araçlarımız, aldıkları prestijli ödüllerle kalitelerini ortaya koydular. Yeni nesil MAN

TGX kamyonumuz, 'International Truck of the Year 2021' ödülünü aldı. Yine seyahat otobüsü segmentindeki üstün nitelikleri ile 'Coach of the Year 2020- Yılın Otobüsü' ödülünü kazanan MAN Lion's Coach otobüsümüz, 2021'de ise, bu kez sektörün prestijli 'Sustainable Bus Award 2022- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'nü aldı.

Dolayısıyla 2022 yılında da yine ödüllü araçlarımız ve müşteri memnuniyetini odağına alan kaliteli hizmet anlayışımız ile sektörün gözdesi olmaya devam etmeyi hedefliyoruz.

Bugün aldığımız 'Market of the Year' ödülünün temelinde de müşteri memnuniyeti, ekip ruhu, kaliteli hizmet ve 7/24 müşterilerimiz ile kurduğumuz güvene dayalı samimi iletişim yatıyor.

Bu ödül ile aynı zamanda Türkiye'nin gücünü ve potansiyelini de ortaya koymuş olduk. Bu ödüldeki özveri çalışmaları için tüm ekip arkadaşlarıma teşekkür ediyorum. İstikrarlı başarılarımızla, MAN Truck & Bus SE'nin küreseldeki gözdesi olmaya devam edeceğiz."



## BÜYÜKŞEHİR BAŞKANI ALTAY MAN FABRİKASI'NDA



## Konya'nın otobüslerini üretim bandında inceledi

**K**ONYA Büyükşehir Belediyesi, sürdürülebilir toplu ulaşım hizmeti adına MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş.'ye 31 solo ve 21 körüklü olmak üzere toplam 52 otobüs siparişi vermişti. 11 adet solo ve 7 adet körüklünün teslimatı haziran ayının ilk yarısında yapılacak.

Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, kurmaylarıyla birlikte otobüslerin üretildiği MAN'ın Ankara fabrikasını ziyaret etti. Heyeti MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve fabrikanın teknik

heyeti ağırladı. Başkan Altay, fabrika ve üretim bandındaki Konya'nın otobüsleri hakkında MAN kurmaylarında detaylı bilgiler aldı.

Konyalıların en ucuz ve en kaliteli hizmete layık olduğuna dikkat çeken Başkan, "Şu anda otobüslerimiz yapım aşamasında.

Bugüne kadar yaklaşık 210 milyon liralık bir ödeme gerçekleştirdik. 31 solo ve 21 körüklü otobüsümüzün siparişi gerçekleştirildi ve üretimi devam ediyor" dedi.

Türkiye'de üretilen otobüsleri aldıklarını ve 15 Haziran itibarıyla ilk olarak 11 solo, 7 körüklü otobüsü Konya'da vatandaşların hizmetine sunacaklarını ifade eden Başkan Altay, "Her ay bu sayıda otobüs olarak ilk etapta 52, sonrasında da fazlasını vatandaşlarımızın hizmetine sunacağız. Türkiye'nin en güzel otobüslerini Konyalıların hizmetine sunmak için çaba sarf ediyoruz. Konya, toplu ulaşımın en ucuz şehir olmasının yanında en konforlu şehir olacak. Bunun için çalışıyoruz, çaba sarf ediyoruz. Şehrimize hayırlı olsun." diye konuştu.



## YÖNÜNÜZÜ GELECEĞE ÇEVİRİN!

MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner otobüsler; gelişmiş sürüş konforu, yeni güvenlik çözümleri ve yüksek araç verimi ile teknolojiyi her detayında hissettiriyor.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.  
Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA  
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 [www.man.com.tr](http://www.man.com.tr)  
f/mantruckandbusturkey t/mantruckbusturk @/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.





**19 MAYIS**  
**ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK**  
**VE SPOR BAYRAMI**  
**KUTLU OLSUN!**

**WIMAXI**

## KABLOSUZ ARAÇ İÇİ EĞLENCE SİSTEMİ

Araç içi yolcu eğlence sistemlerini başka bir boyuta taşımak için tasarlandı.

Araç içinde uygun bir konuma yerleştirilen **WIMAXI**; internet bağlantısı olmadan sistem içerisinde bulunan

Film, Müzik, Canlı Tv ve E-kitap gibi içerikleri kesintisiz olarak yolcularınızla paylaşmanıza imkan sunmaktadır.

**Wimaxi ile mutlu yolcular, mutlu yolculuklar.**

Uygulama  
indirmenize  
gerek yoktur.



Wifi Eğlence Sistemi  
Ağına Katılmak için  
"12345678" ile bağlanın  
QR Kodunuzu okutun

İletişim No : 0532 214 94 63

Büyük İstanbul Otogarı B4 Kule no: 3 kat: 3  
Bayrampaşa/İstanbul  
(Eski Metro Turizm Genel Müdürlük)