# EPDK halkın tarafında olmalıdır!

**ENERJİ** Piyasaları Denetim Kurulu (EPDK), dağıtıcı, bayi ve tüketici arasında yapılan akaryakıt indiriminin önüne geçmek amacıyla bir düzenlemeye gidiyor. Düzenlemeye ciddi tepkiler var. TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel de; 'EPDK kimi kolluyor' diyerek, tepkisini dile getirdi. Yücel, şunları söyledi: Ben yolcumu düşük fiyatla taşımak istiyorum. Mazotu ucuza aldığım oranda yolcu mu da ucuza taşıyabilirim. Nakliyecinin de, çiftçinin de fiyatı mazota endeksli. EPDK'nın yapması gereken ne; halkın yanında yer almak. Ayrıca kimse bayiye fiyatını indir diye baskı kurmuyor ki! Adam 10 lira değil de 9 liraya akaryakıt satmak, sürümden daha çok kazanmak istiyor. Herkes şunu da biliyor; gidip 'ben fatura istemiyorum' dediğinizde mazotu zaten daha ucuza alabiliyorsunuz. EPDK'nın bu düzenlemesi, işte bu kayıtdışılığı da daha çok artıracaktır. Bırakın; nakliyeci ve taşımacılar 3 kuruş daha ucuza mazot alsın, halk da bundan nemalansın. Mesela uçak fiyat indirecek, tren fiyat indirecek, otobüs fiyat indirecek; ama bakanlık 'sen indiremezsin' derse bunu kimin menfaatine demiş olur? Sübvanse ederek fiyatları durdurmaya çalışan devletin, olacak olan indirme 'yaptırmıyorum' demesi kimin menfaatine olur?


Yıl: 25 Sayı: 1086 01 - 15 MAYIS 2022 Fiyatı: 1 TL

Bayramınız kutlu olsun

# GÜLEGÜLE

İstanbul Av.pim P.K. 11

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

SIMROLL®
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

S. 5'TE

## TOFED, Interglass sponsorluğunda 49. iftarını yaptı

## İTO iftarına komitelerden yoğun ilgi...

S. 2'DE

S. 12'DE

## Malatya Medine 'Yıldız'dan şaşmıyor

## Otokar, 100 adet metrobüsün 20 adedini teslim etti

S. 33'TE

S. 2'DE

## İhracatın lideri Isuzu'ya OSD'den başarı ödülü

### OTOBÜSÇÜ 'ZAM YAPAYIM MI YAPMAYAYIM MI' AÇMAZINDA

# Tam bir çaresizlik hali

*Önceki bayramlarda 2.500 otobüsün çıktığı İstanbul Otogarı'nda, sayı 900'lere düştü; maliyetler ise 10 kat artmıştır. Bu realitenin matematiksel bir açıklaması yok. An itibariyle maliyetine taşıma yapılıyor, yine yolcu yok. Çünkü yolcu da yoksullaştı. 'Ne yapmalı'? Cevapsız bir soru gibi!*

## Turizmcinin yaş sorunu ilk UKOME'de çözülecek

Mustafa Yıldırım başkanlığındaki otobüsçü heyeti, Ulaşım Dairesi Başkanı Utku Cihan ile önemli buluşma gerçekleştirdi. Ziyarette önemli konular masaya yatırıldı ve bazı sorunların çözümünde mutabakata varıldı...

**GEREK** şehirlerarası otobüsçüler gerekse de turizm taşımacılarının yerel yönetimlerden kaynaklı pek çok sorunu var. Özellikle de İstanbul gibi bir megapolde. TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOF Genel Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, TOBB Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz ve TÜRSAB'ın eski başkanlarından Başaran Ulusoy'dan oluşan heyet, bu sorunlara çözüm aramak adına İBB Ulaşım Daire Başkanı Utku Cihan'ı ziyaret etti. Görüşmede ele alınan konulardan bir tanesi turizm araçlarına uygulanan yaş sorunu oldu. Daire Başkanı Cihan, sorunun ilk UKOME toplantısında çözüleceğini dile getirdi. Turizm şoförlerine sürücü kartı verilmesi ve turizm arabalarının park sorunları da gündeme geldi. Cihan, bu konularda da olumlu mesajlar verdi. Şehirlerarası kısımda ise Beylikdüzü'ne cep terminali yapılması, ücretsiz servislere çözüm getirilmesi ve Anadolu yakası otogarında gelinen son durum ele alındı. Tüm bu konularda Cihan, son derece olumlu yaklaşım sergiledi.

### Böylesi bir kriz hiçbir zaman yaşanmadı

**BU** ülke gibi bu sektör de, çok zor günler yaşadı, pek çok badire atlattı. Ama kime sorsanız 'böylesi hiç yaşanmadı' diyor. Kriz derin; giderin yüzde 70'ini oluşturan mazot bir yılda 3 kat artarak 22 lira olmuş, dolara endeksli köprü ve otoyolların maliyeti 3'e katlanmış, resmi rakamlarla enflasyon yüzde 60 oranında artmış. Evet; taşıma fiyatları da artmış; ancak maliyetlerdeki gibi 3 kat değil. Hem 3 kat artırılsa bile yine kazanç olmayacak ki! Çünkü vatandaş da enflasyon ve kurlar nedeniyle bir o kadar yoksullaştı; artık mecbur olmayan seyahate çıkmıyor. Sektörün barometresi İstanbul Otogarı, erimenin boyutunu bize gösteriyor. Önceki bayramlarda 2.500 otobüsün kalktığı otogardan, ancak 900 otobüs çıkabiliyor.

### Masraflar 3 kat artarken işler 3 kat düştü

**YANİ** maliyetler 3 kat artmışken, işlerde 3 kata yakın bir düşüş söz konusu. Çarpan etkisiyle toplam 9 katlık bir kan kaybı var. Peki ne yapmalı etmeli de, bu koşulların üstesinden gelmeli? İlk akla gelen, taşıma fiyatlarını artırmak. Örneğin her şey 3 kat artmışsa, fiyatlar neden 3 kat artmasın? Mantık doğru da, fiyatı 3 kat arttırdığınızda yolcu bulabilecek misiniz? Bugün, maliyetine taşındığı halde yolcu bulunamıyor, daha fazla artırılırsa seferler bir o kadar daha azalacak. Çaresizliği ve açmazı anlatan en anlamlı deyimlerden birisidir; 'iki ucu pis değnek'! Ve maalesef otobüsçünün bugünkü realitesi bu! İyi de ne yapsak? Cevabı çok zor soru...

### Devletin desteği ilaç gibi gelecektir

**PEKİ** işimiz Allah'a mı kaldı; değildir inşallah! Öncelikle biz kendimiz, birtakım tedbirlerle direnmeye çalışacağız: Boş otobüs kaldırmayacağız, küçüleceğiz, bazı maliyetlerden tamamen kurtulacağız, iş birlikleri yapıp birleşeceğiz... Bunlar bize daha fazla ayakta kalabilme gücü verir. Bir de umut etmek lazım; inşallah savaşlar biter, petrol ucuzlar, ekonomi düzelir, kurlar normal seviyesine iner ve bizler de yok olma korkusuyla karşı karşıya kalmayız. Ama an itibariyle en elzem olan, devletin desteği olacaktır. Pek çok sektöre olduğu gibi bu sektöre de vergi desteği verilirse, mazotta bir süreliğine ÖTV indirimine gidilirse, 3. köprü zorunluluğu kaldırılırsa veya indirim yapılırsa bu sektör ülke insanına hizmet vermeye devam eder.

## NETA iftar geleneğini devam ettiriyor

S. 25'TE

## SETCOM çalışanlarına ve dostlarına iftar sofrası kurdu

S. 27'DE

## Zam yapsak yolcu kaçıyor yapmasak zarar ediyoruz

Mustafa Yıldırım 30'da

## Tatil kararı büyük hayal kırıklığına yol açtı

İbrahim Arttırdı 33'te

## Nakdi ödenen kumanya yardımı sigorta primine tabidir

Sibel Yüce 2'de

## Umarız hedefi tuttururuz

**TURİZM** Bakanımız sayın Mehmet Nuri Ersoy, 2022 yılında 42 milyon turist ve 35 milyar dolar turizm geliri elde edileceğini açıkladı. Tabii bu, bir hedef. Olur mu olmaz mı; bunu gelişmeler belirleyecektir. Ama pandeminin gölgesinde geçen son iki seneyi gözönüne aldığımız zaman, bu rakam kulaklara pek hoş geliyor. Umarız öyle olur ve hatta üzerine de çıkar. Bu arada hedef için 'olamaz' diyenlerin sayısı da hayli fazla.

Aslında böyle düşünenlerin haklılık payı da yok değil. Biliyorsunuz son yıllarda ülkemize en fazla turist yollayan iki ülke Rusya ve Ukrayna idi. Bu iki ülke de savaş halinde. Hele de Ukrayna'da hayat tamamen durmuş gibi. İnsanlar yerinden, yurdundan ve işlerinden olmuş. Buradan turist beklememek gerekiyor. Rus turist sayısında da 'dip'i görebiliriz. Turizme olumlu katkı sunması beklenen durum ise, yüksek kurlar nedeniyle ülkemizde tatil yapmanın ucuzlaması. Ben 2022 ile ilgili bir belirsizlik olduğu kanaatindeyim.

# Komitelerden İTO iftarına yoğun ilgi

**İSTANBUL** Ticaret Odası (İTO), pandemi nedeniyle son iki yılda yapamadığı geleneksel iftar organizasyonunu, bu ramazanda yoğun katılımla gerçekleştirdi. İTO'nun Cemile Sultan Korusu'ndaki muhteşem tesislerinde yapılan iftara, İTO Meclis Üyeleri ve komitelerin tüm üyeleri katıldı.

Ev sahipliğini İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve yönetim kurulu üyelerinin yaptığı iftara, özellikle karayolu yolcu taşımacıları meslek komitelerinin üyeleri yoğun ilgi gösterdi. Sıcak bir atmosferde geçen iftarda taşımacılar, sorun ve taleplerini Başkan Şekib Avdagiç'e birinci ağızdan iletme şansı buldu.TOBB Sektör Meclisi Turizm Komisyonu Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Mehmet Öksüz, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'e turizm taşımacılarının yaşadıkları sıkıntıları anlattı. Öksüz, içinde talepler ve çözüm önerilerinin bulunduğu bir dosya sunarak, İTO'nun bu konuda kendilerine daha fazla destek vermesini istedi.

**İTO Meclis Üyesi Mehmet Öksüz, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'e turizm taşımacılarının yaşadıkları sıkıntıları anlatarak, bu konuda kendilerine daha fazla destek vermesini istedi.**

**23 Nolu Meslek Komitesi üyeleri Birol Özcan, Mehmet Öksüz, Eymen Faik Demircan, Mustafa Yıldırım, Muhammet Salih Kutluoğlu da iftardaydı.**

**22 Nolu Meslek Komitesi üyeleri Turgay Gül, Aziz Baş, Levent Birant, Ahmet Karakış, Reyhan Şeker ve Bülent Doğmuş aynı masayı paylaştı.**

## Nakdi ödenen kumanya yardımı sigorta primine tabidir

**Sayın Okurlar;**
Her yıl ramazan ayında ülkemizde geleneksel hale gelen işverenlerin işçilerine verdiği kumanya tutarlarını SGK açısından inceleyelim.
5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunun 80'inci maddesinde;4'üncü maddenin birinci fıkrasının (a) bendi kapsamındaki sigortalıların prime esas kazançları aşağıdaki şekilde belirlenir.
a) Prime esas kazançların hesabında;
1) Hak edilen ücretlerin,
2) Prim, ikramiye ve bu gibi her çeşit istihkaktan o ay içinde yapılan ödemelerin ve işverenlerce sigortalılar için özel sağlık sigortalarına ve bireysel emeklilik sistemine ödenen tutarların,
3) İdare veya yargı mercilerince verilen karar gereğince yukarıdaki (1) ve (2) numaralı alt bentlerde belirtilen kazançlar niteliğinde olmak üzere sigortalılara o ayda yapılan ödemelerin, brüt toplamı esas alınır.
b) Ayni yardımlar ve ölüm, doğum ve evlenme yardımları, görev yollukları, seyyar görev tazminatı, kıdem tazminatı, iş sonu tazminatı veya kıdem tazminatı mahiyetindeki toplu ödeme, keşif ücreti, ihbar ve kasa tazminatları ile Kurumca tutarları yıllar itibarıyla belirlenecek yemek, çocuk ve aile zamları, işverenler tarafından sigortalılar için özel sağlık sigortalarına ve bireysel emeklilik sistemine ödenen ve aylık toplamı asgari ücretin % 30'unu geçmeyen özel sağlık sigortası primi ve bireysel emeklilik katkı payları tutarları, prime esas kazanca tabi tutulmaz.
c) (b) bendinde belirtilen istisnalar dışında her ne adla yapılırsa yapılsın tüm ödemeler ile ayni yardım yerine geçmek üzere yapılan nakdi ödemeler prime esas kazanca tabi tutulur. Diğer kanunlardaki prime tabi tutulmaması gerektiğine dair muafiyet ve istisnalar bu Kanunun uygulanmasında dikkate alınmaz. hükümleri yer almaktadır. Sosyal Sigorta İşlemleri Yönetmeliğinin 97.maddesinin 7. fıkrasında; sigortalılara; Yemek parası adı altında yapılan ödemelerin, işyerinde veya müştemilatında işveren tarafından yemek verilmemesi şartıyla, fiilen çalışılan gün sayısı dikkate alınarak günlük asgari ücretin % 6'sının, yemek verilecek gün sayısı ile çarpılması sonucunda bulunacak miktarı, prime esas kazançların hesaplanmasında dikkate alınmaz." Şeklinde öngörülmüştür.
İyi Bayramlar...

**Sibel YÜCE**
sibel.yuce@hotmail.com.tr

# İhracatın lideri Isuzu'ya OSD'den başarı ödülü

Uzun yıllar kesintisiz şekilde küçük otobüsün ihracat lideri olan Anadolu Isuzu, 2021 yılında da ihracatını değer bazında en çok artıran otomotiv şirketi oldu. Anadolu Isuzu'nun bu başarısı, OSD tarafından ödüllendirildi...

**2021** yılında rekor ihracat rakamlarına imza atan Anadolu Isuzu, başarılarını yeni ödüllerle taçlandırmaya devam ediyor. Anadolu Isuzu son olarak Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) tarafından OSD Başarı Ödülleri kapsamında "2021 yılında ihracatını değer bazında en fazla artıran OSD üyesi" olma başarısını göstererek ödüle layık görüldü. Anadolu Isuzu 2021 yılında ihracatta kaydettiği yüzde 148'lik artışla bu ödülün sahibi oldu.

Ödülü almaktan duyduğu memnuniyeti dile getiren Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan şunları söyledi:

"Anadolu Isuzu olarak dünyada büyüme hedefimiz doğrultusundaki çalışmalarımızın bir sonucu olarak 2021 yılını büyük bir başarıyla tamamladık.

Yurt dışında mevcut pazarlardaki varlığımızı güçlendirirken yeni pazarlara açıldık. Kazandığımız önemli ihaleler kapsamındaki araç teslimatlarını tam zamanında gerçekleştirdik.

Midibüs segmentindeki 'ihracat şampiyonu' unvanımızı 18 yıldır gururla taşıyoruz.

İlk tam elektrikli otobüs modelimiz NovoCITI VOLT'un Fransa'ya ihracatını gerçekleştirdik. Otomotiv sektörünün en önemli kuruluşlarından olan Otomotiv Sanayii Derneği'nden başarılarımızı taçlandıran bu değerli ödülü almış olmaktan büyük bir mutluluk duyuyorum.

2021'deki başarımıza çalışmalarıyla katkıda bulunan ve 2022 yılında daha yüksek başarılara ulaşma hedefiyle çalışan Anadolu Isuzu ailesinin tüm üyelerine ve paydaşlarımıza teşekkür ediyorum."

# Kavuşmak amaçsa biz araç olmaktan gurur duyuyoruz.

Her bayramda, sevdiklerine sıkıca sarılmayı bekleyenleri kavuşmalara taşıyoruz. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, herkese mutlu, huzurlu ve sağlıklı bayramlar dileriz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

INTERGLASS
OTO CAMLARI

35 YILLIK
TECRÜBE VE BİRİKİM

# Şehirlerarası, turizm ve servis taşımacılığı sektörünün Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlarız.

# MUTLU BAYRAMLAR

**Adres:**
AcidereOSB Mah. Magarsus Cad.
No:2 Sarıçam/ ADANA

Çağrı Merkezi: 444 0 583
Telefon: [0322] 394 37 28 Pbx
Faks: [0322] 394 37 31

E-posta
info@interglass.com.tr

# INTERGLASS OTOCAM 51. BULUŞMANIN SPONSORLUĞUNU ÜSTLENDİ

# TOFED pandemi sonrası ilk iftarını düzenledi

**KARAYOLUYLA** şehirlerarası yolcu taşımacılığının en büyük sivil toplum kuruluşu olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), pandeminin hüküm sürdüğü 2 yıl haricinde kurulduğu günden bu yana geniş katılımlı geleneksel iftar organizasyonları gerçekleştiriyor. Federasyon, geleneği bu yıl da sürdürdü ve 51. iftar sofrasını sektör mensuplarıyla paylaştı. Florya Kaşıbeyaz Restaurant'ta düzenlenen TOFED iftarının sponsorluğunu ise Interglass Otocam yaptı. Interglass Otocam Yönetim Kurulu Başkanı Eyyüp Erdemir, Satış Pazarlama Müdürü Erkan Aksoy ve Interglass Otocam İstanbul Otogarı Hizmet Merkezi Genel Müdürü Fatih Uğur'unda bizzat hazır bulunduğu iftarın çok önemli konukları vardı.

Ev sahipliğini TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan ve Yönetim Kurulu Üyeleri'nin yaptığı iftarda; TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Talip Öztürk, TOFED eski Başkanı Mehmet Erdoğan, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, Çanakkale Truva Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Uzun, Beydağı Turizm Yönetim kurulu Üyesi Murat Mutlu, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Hürer Fethi Gündüz, Varan Turizm sahibi Kemal Soğancı ile çok sayıda firma sahibi, ortakları ve İstanbul işletmecileri hazır bulundu.

İftara katılan tüm konuklara teşekkür eden TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, bu önemli ve güzel buluşmanın sponsorluğunu üstlenen Interglass Otocam'a duyarlılıklarından dolayı şükranlarını sundu.

Interglass Otocam Yönetim Kurulu Başkanı Eyyüp Erdemir de, sektörün en büyük değeri konumunda olan TOFED'e sponsor olmaktan büyük onur duyduklarını belirterek, 'Otobüsçülük gibi büyük bir camiaya iş ortağı olarak hizmet vermek bizim için gurur verici. Onlara daha iyi ve daha hızlı hizmet vermek için Interglass Otocam İstanbul Otogar şubemizi tam kapasite çalışır hale getireceğiz. Ramazan Bayramı'ndan sonra görkemli bir açılış gerçekleştireceğiz. Tüm otogar esnafı ve otobüsçülerimizi açılışımıza bekliyoruz. Bu sektörün ne zorluklar yaşadığını biliyoruz ve elimizden geldiğince onlara destek olmaya çalışacağız. Tüm sektör mensuplarının Ramazan Bayramı'nı tebrik ediyorum' dedi.

# Temsa ve Skoda'dan 'elektrikli araç kardeşliği'

TEMSA ve Skoda Transportation Group, Berlin'de düzenlenen BUS2BUS fuarına ortak stantla katıldı. Firmalar, fuarda Smart mobility vizyonu kapsamında geliştirdikleri elektrikli araçlarını tanıttı. TEMSA stantta MD9 electriCITY aracını, Skoda ise E'CITY model elektrikli otobüslerini sergiledi.

**ELEKTRİKLİ** otobüste Avrupa'nın önde gelenleri arasında yer alan Skoda Transportation Group ve TEMSA, Almanya'nın Berlin kentinde düzenlenen BUS2BUS Fuarı'na bir ilk olarak birlikte katıldı. 27-28 Nisan 2022 tarihlerinde düzenlenen fuarda TEMSA'nın MD9 electriCITY ve Skoda'nın E'CITY elektrikli otobüsleri sergilendi. Elektrifikasyonun damga vurduğu fuarda, dünyanın önde gelen otobüs üreticileri, elektrikli araçlarını sergileme fırsatı bulurken, smart mobility vizyonu kapsamında önümüzdeki dönemde karşımıza çıkacak alternatif yakıtlı araçlar ve yüksek teknolojili şarj sistemleri de tanıtıldı.

**Elektrifikasyonun simge şirketleri**

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, bu etkinliğin kendileri için önemini şu sözlerle aktardı: "Biz bu etkinlikte, kardeş şirketimiz Skoda ile birlikte sadece birer araç sergilemedik. Aynı zamanda sürdürülebilir bir gelecek ortaya koyduğumuz ortak vizyonumuzu, tüm katılımcılara, müşterilere, sektör paydaşlarına gösterdik. Dünyada toplu taşımanın geleceği elektrifikasyon temelinde şekilleniyor. Dünyanın her ülkesinde elektrikli otobüslerin hızla paylarını artırdığını görüyoruz. Bunun önümüzdeki dönemde çok daha hızlanmasını bekliyoruz. Elektrifikasyona sahip çıkmayı, bu alanda gerekli adımları atmayı, bizim gibi üreticilerin dünyaya karşı bir sorumluluğu olarak görüyoruz. TEMSA ve Skoda'nın, bu sorumluluk duyguları, güçlü teknolojik altyapıları, yüksek üretim kabiliyetleri ve en önemli bu alanda ortaya koydukları kararlı ve tutarlı duruşla, elektrifikasyonun sektörümüzdeki simge şirketleri haline gelmesinden büyük gurur ve mutluluk duyuyoruz" ifadelerini kullandı.

Skoda Transportation Group Otobüs Çözümleri Kıdemli Başkan Yardımcısı Tanya Alttman ise şunları söyledi: "COVID-19'un sebep olduğu aranın ardından yeniden bu fuarda yer alarak şehir içi ve şehir dışı için geliştirdiğimiz modern çözümleri katılımcılara sunmaktan dolayı çok mutluyuz. Almanya pazarının Grubumuz için potansiyeli çok büyük. Bununla birlikte burada ekolojik ve ekonomik anlamda inovatif çözümlere yönelik de çok ciddi bir talep var. Geliştirdiğimiz ürünlerle, iklim değişikliği odaklı hedeflere ulaşmalarında şehirlere yardımcı olabileceğimizi inanıyoruz. Şu andaki portföyümüzde yer alan troleybüsler, elektrikli otobüsler ve dizel şehir içi otobüslerin yanı sıra alternatif yakıtlı araçlar üzerinde de çalışıyoruz. Bu kapsamda, bu yılın sonunda kendi üretimimiz olan ve Çek Cumhuriyeti'nin büyük şehirlerinde test edeceğimiz hidrojenli otobüsümüzü tanıtacağız" dedi.

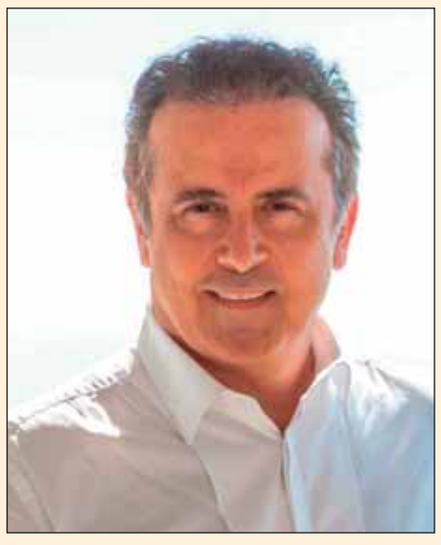
# Turizmci köprü istiyor

Biz de gazete olarak yıllardır dile getiriyoruz; 'bayram tatillerinin kaç gün olacağı günler öncesinden açıklansın' diye... Tatilci de, tatile çıkan da ona göre hesabını yapıp hazırlansın. Bu Ramazan Bayramı tatilinin de kaç gün olacağı son dakikaya bırakıldı. Kaybeden ülke turizmi oluyor. Turizmin önde gelen araştırmacı gazetecilerinden Cem Polatoğlu, bu konuyu çarpıcı bir şekilde ele almış. İşte Polatoğlu'nun yazısı:

"Bayram tatili uzayacak mı?" yine son dakikaya kaldı. Siz okumaktan, biz yazmaktan yorulduk. Bu turizmi kötü etkiliyor.

**Neden mi?**

Çünkü, ne otelci, tur operatörü, uçak şirketleri, ne özel sektör ne de insanlar uzun vadeli program yapamıyorlar. Önlerini göremiyorlar. Tur operatörü, 4 güne göre mi yoksa 9 güne göre mi otele, uçağa para yatırmalı? Uzun tatile göre otele para yatırır ama tatil uzamazsa, kullanmadığı günlerin parasını, hele ki yurtdışından geri alabilir mi? Parasını 4 güne göre yatırır da, tatil uzarsa aynı fiyata otelde yer bulur mu?



**Bunların hepsi kumar.**

Ayrıca, Tur operatörü, aylar önce alması gereken bayram uçak biletlerini, 4 günlük mü 9 günlük mü hesaplasın? Diyelim, 4 güne göre biletleri aldı, ancak bayrama 3 gün kala tatil uzatıldı. Kaç kişi 9 gün tatil hakkı varken 4 günlüğüne tatile gider? Gitti mi paralar…

Aynı sorunlar turizmin diğer paydaşlarında da var. Havayolu, uçuşlarını 4 güne göre düzenlediyse, uzatılan bayram tatili taleplerine nasıl yetişecek? Veya tam tersi. Tüm uçuş tablosu son dakika bozulacak, dünya kadar zarar edecek.

Tatil 9 gün olacak diye kışa gelen bayramlarda bile otelini açan, personel istihdam eden, ona göre malzeme alan Otelci, tatil uzamazsa oteli açtığına pişman olmayacak mı?

Peki, diğer ülkelerde Ponte, Puente, Bridge olarak adlandırılan bu "KÖPRÜ" tatilleri nasıl uygulanıyor?

Eğer Paskalya gibi büyük bayramlar hafta içine gelir ve arada 2 veya 2,5 gün boşluk olursa, bunu tatillerine ekliyorlar. Ama 3 çalışma günü varsa eklemiyorlar. Tek günlük bayramlarda ise 1 gün ekliyorlar. Örneğin, 19 Mayıs bayramı Salı gününe geliyorsa, 18 Mayıs Pazartesi gününün köprü olacağı seneler önce belli. Böylece Turizmciler, Havayolları, Oteller, Şirketler ve insanlar yıllar sonrasının bayramları için hesap yapabiliyor. Bu kadar basit. Haydi değerli yetkililerimiz. Biz de dünyaya ayak uyduralım ve tatil sürelerini son dakikaya bırakmayalım

İSTANBUL
İSTAB
TAŞIMACILAR BİRLİĞİ DERNEĞİ

Sevdiklerinizle nice sağlıklı, huzurlu, mutlu bayramlar geçirmenizi dileriz.

İyi Bayramlar

Turizm ve otobüsçü camiasının Ramazan Bayramı'nı kutlar; huzur ve mutluluklar dileriz.

ÖZ ULUDAĞ

Öğrenci Taşımacılığı
Personel Taşımacılığı
Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr

# Emeğini ülkenin her köşesine ulaştıranlara saygıyla...

İşine emeğini katıp alın teriyle üretenlerin, çalışarak ülkeye değer katanların önünde saygıyla eğiliyoruz. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, tüm çalışanların 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü'nü kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

1

# MAYIS

## EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

*Kutlu Olsun*

Başta çalışanlarımız olmak üzere tüm emekçilerimizin
1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü Kutlu Olsun

mapar

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Törene; Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın ve Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin, Özköprü Turizm Genel Müdürü Aziz Köprü, Malitur Genel Müdürü Muhammet Ali Köprü ve Operasyon Müdürü Muhammet Fatih Köprü katıldı

# Özköprü'den 5'lik Tourismo yatırımı

## Özköprü Turizm, Hasmer üzerinden 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 RHD yatırımı yaptı. Otobüslerin 2 adedi, düzenlenen törenle firmaya teslim edildi...

**ARAÇ** parkını yenileme kararı alan Özköprü Turizm, bu çerçevede Mercedes-Benz Türk bayi Hasmer Otomotiv ile 5 adet Tourismo 15 RHD anlaşması yaptı. Otobüslerin 2 adedi törenle teslim edildi

Törende konuşan Özköprü Turizm Genel Müdürü Aziz Köprü, şu ifadeleri kullandı: "Kaliteli hizmeti ile müşterilerinin takdirini kazanan şirketimiz, istikrarlı bir şekilde büyümesini sürdürüyor. Bugün, Mercedes-Benz Türk'ten satın aldığımız 5 adet Tourismo 15 RHD model otobüsten 2'sini teslim aldık. Yeni araçlarımızla; çağdaş, konforlu, güvenli ve uygun maliyetlerle standartlarımızdan ödün vermeden hizmet sunma misyonumuzun gereğini yerine getireceğimiz için çok mutluyuz. Markanın verdiği güven, araçların verimli yakıt tüketimi, 2.El değeri, güvenli sürüş ve yolculara sunduğu üst düzey konfor ile geniş servis ağı dolayısıyla Mercedes-Benz Türk'ü tercih ettik".

Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin ise, "Özköprü Turizm'e ilk kez sıfır otobüs sattığımız için oldukça mutluyuz. 5 adet Tourismo 15 RHD model aracımızdan, Hoşdere Otobüs Fabrikamızın üretim bantlarından yeni inen 2 adet otobüsü bugün teslim ettik. Sözleşmemiz kapsamında haziran ayında 3 adet Tourismo 15 RHD model aracımızı daha firmaya teslim edeceğiz" şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu da şunları söyledi: "Özköprü Turizm'e yeni araçlarını teslim ettiğimiz için çok mutluyuz. Her zaman daha iyisini sunmak hedefimiz doğrultusunda, müşterilerimize daha gelişmiş araçlar sunmak için AR-GE çalışmalarımızı durmaksızın sürdürüyoruz. Özköprü Turizm firmasına yeni araçlarının hayırlı olmasını diliyorum. Bu teslimatın hayata geçirilmesinde emeği geçen Hasmer Otomotiv bayii çalışanlarına, finansman desteği sağlayan Mercedes-Benz Kamyon Finansman'a, ekip arkadaşlarıma ve değerli Özköprü Turizm yöneticilerine teşekkür ediyorum."

# Sektör batma noktasında

**OTOBÜS** sektörü olarak inanılmaz şanssızlıklar yaşıyoruz. Bir sektör düşünün ki bütünüyle kendi öz sermayesi ve çabasıyla toplu taşıma hizmeti veriyor, tüm zorluklara rağmen filosunu daima genç tutup halka kaliteli hizmet veriyor, katma değer ve istahdamı ile devletine önemli katkılar sunuyor; ama bir türlü de iki yakası bir araya gelmiyor.
Ülkeler arası anlaşmazlık mı var, savaş mı var, ekonomik çalkantı mı var, siyasi belirsizlik mi; bu sektör yollarda hep en iyi hizmeti vermeye devam ediyor.
Taktir ve desteği hak eden bir sektör; ama devlet öyle düşünmüyor ve uygulamalarıyla bizleri zayıflatıyor.
Nasıl mı?

Biliyorsunuz devlet, yıllardır özel havayolu şirketlerini vergi destekleri ve yer hizmetleri noktasında destekliyor. Bu desteği arkasına alarak palazlanan havayolu şirketleri, bizlerin vergileriyle taşıma fiyatlarıyla diledikleri gibi oynuyorlar. Yazın 2 bin liraya, işlerin olmadığı zamanlarda da 200-300 TL fiyatlarla yolcu taşıyorlar. Yani otobüs fiyatının da çok altında. Hal böyle olunca yolcu ister istemez uçağa gidiyor. Bu resmen haksız bir rekabettir, adaletsizliktir, otobüsçüyü zayıflatmadır.

Bizler hiçbir taşıma moduna karşı değiliz. Ancak; rekabet şartları bir ve adil olmalı...

Sormak lazım; havayolları, demiryolları ve denizyolları asıl evlat da karayolları üvey evlat mı? Adalet ilkesinden hareketle bütün taşıma modlarına aynı seviyede adil, eşit davranmalıdır.

Var olma mücadelesi verdiğimiz bu dönemde istediğimiz çok büyük bir şey değil. Bizi temsil eden bakanlıklar (Ulaştırma Altyapı Bakanlığı, TC Ticaret Bakanlığı, TC Hazine ve Maliye Bakanlığı, TC Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı) koordineli çalışarak, otobüsçünün en büyük gideri olan akaryakıttan alınan ÖTV'yi indirsinler.

KDV'yi de makul oranlara çekerek otobüs sektörüne biraz nefes aldırsalar otobüsçü de, taşıma fiyatlarımızı aşağı çeksin, vatandaşın ucuz seyahat etmesini sağlasın.

Bayram geliyor ekonomik çalkantılardan dolayı vatandaşın alım gücü düştü. Bu da ister istemez seyahatlerde ciddi düşüşe neden oluyor. Bazılarının dile getirdiğinin aksine taşıma fiyatlarımız yüksek değil, koşulları dikkate aldığınızda maliyetine yolcu taşıyoruz. Ama buna rağmen yolcu potansiyelimiz çok düştü.

Yıllardır bu ülkede göçmen sorunu yaşanıyor. 2021 yılından bu yana o kadar çok göç aldık ki, bu konuda lideriz sanırım.

Özellikle de Suriyeli göçmenlerin sayısı hayli fazla. Önceki yıllarda bu göçmenler bayramlarda ülkelerine gidip gelir, bu da otobüsçünün iş potansiyelini yükseltip, doluluğu artırıyordu. Bu yıl bayrama bir hafta kala Suriyelilerin seyahat izinleri iptal edildi. Ülkelerine gidemediler. Sözün bittiği yerdeyiz. Akaryakıta gelen zamlar, buna bağlı olarak yedek parça, sigorta, lastik, akü, köprü geçişleri, otoban vs zamlardan dolayı tekeri döndüremez noktaya gelen otobüs sektörü, bir de buradan bir darbe yedi.

Umarım duyulur sesimiz; Batma noktasındayız. Taşıma durdu duracak, bir an evvel destek gelmezse kötü son kaçınılmaz olur!

Sektörün STK'ları ellerinden gelen her türlü çabayı gösteriyor ama yine de dikkate alınmıyoruz. İşimiz zor yolumuz uzun. Allah yardımcımız olsun.

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Kutlu Olsun*

sevdiklerinizle birlikte olduğunuz
nice bayramlar dileriz.

mapar

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# Hayatınızı kolaylaştıran teknolojiler

Seçilebilir Sürüş Modları

Araç Bakım Monitörü

Elektrikli Katlanabilir Aynalar

Park Sensörleri

Geri Görüş Kamerası

180° Görüş Sağlayan, Geniş Açılı Ön Kamera

# Tüm servis, turizm ve okul taşımacılarının Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlarız...

Atılgan

Adres: Veysel Karani Mahallesi,
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul
Tel: 0216 498 98 00 Web: www.ford-atilgan.com

Ford

Bizler çizgisi doğru, "iyi gazete" yapmak ve yayınlamak zorundayız... Eğer başarabiliyorsak kâr ederek, eğer mecbursak zarara katlanarak ancak, daima iyi gazete yapmalıyız... **Ali Galip VURAL**

**Teslimat töreninde; Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Kamyon Finansman Otobüs Satış ve Pazarlama Müdürü Kemal Üşenmez, Hasmer Genel Müdür Yardımcısı Fatih Mehmet Ulcay, Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin, Malatya Medine Yönetim Kurulu Başkanı Ali Keskin, firma yetkilileri Veysel Keskin ve Ramazan Keskin hazır bulundu**

# Medine, 'Yıldız'dan şaşmıyor

Mercedesçi Malatya Medine, otobüs yatırımında tercihini yine Travego'dan yana kullandı. Hasmer üzerinden 5 adet Mercedes-Benz Travego alan firma, yıl içerisinde 5 'Yıldız'ı daha filosuna katacak.

**MERCEDES**-Benz Türk'ün müşterileri, zorlu koşullara rağmen otobüs yatırımlarını aralıksız sürdürüyor. Bu firmalardan birisi de doğunun önemli firmaları arasında yer alan Malatya Medine Turizm... Firma, sezon yatırımları kapsamında Hasmer Otomotiv aracılığı ile Mercedes-Benz Türk'ten 5 adet Travego 16 2+1 aldı. Otobüslerin 4'ü, teslim edildi. Malatya Medine, bu yıl içerisinde 5 adet Yıldız alımı daha gerçekleştirecek.

**5 Yıldız otobüs daha alacağız**

Teslimatta konuşan Malatya Medine Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Keskin; "Tüm otobüslerimiz 2+1 koltuk düzenine sahip Mercedes araçlardan oluşuyor. Müşteri memnuniyetini öne alan bir firma olarak, sürücülerimizin ve yolcularımızın Mercedes-Benz marka araçlarımızdan duyduğu memnuniyet doğru seçim yaptığımızı gösteriyor. 2022 yılında gerçekleştirdiğimiz 5 adetlik Travego yatırımımızın ilk 4 adedini bugün teslim aldık. Ayrıca yatırımlarımızı sürdürerek, 5 adet daha Mercedes otobüs almayı planlıyoruz. Satışta emeği geçenlere teşekkür ediyorum" dedi.

Hasmer Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Fatih Mehmet Ulcay ise; "Malatya Medine Turizm, son teknolojiye sahip 5 adet Mercedes-Benz Travego16 2+1'i filosuna ekledi. Araç tedarikindeki desteklerinden dolayı Merkon ve Hastalya bayilerine teşekkür ederiz. Yeni araçların Malatya Medine Turizm'e hayırlı uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" diye konuştu.

**İşbirliğimizi sürdürmenin gururunu yaşıyoruz**

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu da, "Malatya Medine Turizm ile uzun yıllara dayanan iş birliğimizi sürdürmenin gururunu yaşıyoruz. Araçlarımızın firmaya hayırlı olmasını diliyoruz. Medine Turizm'in yaptığı bu yatırım ile hizmet kalitesini daha da artıracağına inanıyoruz. Bu satışın gerçekleşmesinde emeği geçen herkese teşekkür ediyorum" dedi.

# Otomotivin patent şampiyonu Mercedes-Benz Türk

Mercedes-Benz Türk, Ar-Ge merkezlerinde geliştirdiği projelerle en fazla yerli patent başvurusu yapan otomotiv kuruluşu oldu. Şirket, 2021 yılında tam 168 patent başvurusu yapmış.

**BÜYÜK** otobüsün pazar lideri Mercedes-Benz Türk, 2014-2021 dönemini kapsayan 8 yıllık süreçte toplam 509 adet patent başvurusu gerçekleştirdi. Aksaray Kamyon Fabrikası ve Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda bulunan AR-GE merkezleri ile Daimler Truck'ın dünyadaki sayılı AR-GE merkezlerine ev sahipliği yapan şirket, AR-GE ve inovasyon çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk; Kamyon AR-GE ekibi 76, Otobüs AR-GE ekibi de 92 adet olmak üzere 2021 yılında toplam 168 adet patent başvurusunda bulundu. Bu rakamlar doğrultusunda 2021'de Türkiye'nin en çok yerli patent başvurusunda bulunan üçüncü şirketi olan Mercedes-Benz Türk, en fazla patent başvurusu yapan otomotiv şirketi unvanını da elde etti.

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası bünyesinde faaliyete alınan İstanbul AR-GE Merkezi ile ilk defa 2009 yılında AR-GE Merkezi Belgesi'ni aldı. Şirket, bu tarihten itibaren otobüs ve kamyon ürün gruplarında AR-GE çalışmalarına başlamıştı.

Sevdikleriniz ile Birlikte

# Mutlu Bayramlara

## Uzanan Yollarda

Her zaman sizinleyiz!

Ramazan bayramınız mübarek olsun

METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr | /MetroTurizm

**Teslimata; Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın ve Koluman Otobüs Satış Koordinatörü Fevzi Kaplan, Özlem Cizre Nuh Yönetim Kurulu Başkanı Abdürrahim Nur, Başkan Yardımcısı Burak Nur, Yönetim Kurulu Üyeleri Ömer Nur, Nurullah Nur, Mustafa Nur, İstanbul Bölge Müdürü Kadir Başboğa ve İstanbul Temsilcisi Mahmut Yürük katıldı.**

# 30'una basan Özlem Cizre Nuh 4 Travego ile gücüne güç kattı

Bu sene 30. yılını kutlayan Özlem Cizre Nuh, Koluman üzerinden 4 adet Mercedes-Benz Travego 16 2+1 yatırımı yaptı. Firma, böylelikle 2022'de filosuna kattığı 'Yıldız' otobüs sayısını 10'a çıkarmış oldu.

**MERCEDES**-Benz Türk'ün önemli müşterilerinden Özlem Cizre Nuh, 30. yaşını kutladığı 2022 yılının ilk 4 ayında ikinci otobüs yatırımını gerçekleştirdi. Daha önce 6 'Yıldız' otobüsü filosuna katan firma, son olarak Koluman üzerinden 4 adet Travego 16 2+1 yatırımı gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Kamyon Finansman A.Ş.'nin desteği ile satışı yapılan otobüsler, törenle teslim edildi.

Törende konuşan Özlem Cizre Nuh Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Burak Nur, "Sektörde bu yıl 30. yılımız ve yeni yaşımızı otobüs filomuzu yenileyerek kutluyoruz. Kaliteden asla ödün vermeyerek son teknolojiye sahip araçlarımızla değerli misafirlerimize en iyi hizmeti sunmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda 30. yılımızı kutladığımız 2022'de, müşterilerimize sunduğumuz üst düzey hizmet kalitemizi daha da artırmak için Mercedes-Benz Travego 16 2+1 otobüsleri filomuza eklemeye karar verdik. Uzun yıllardır Mercedes-Benz markasını tercih etmemizin birçok nedeni var. Ancak, araçlarının sahip olduğu verimli yakıt tüketimi, Mercedes-Benz Türk'ün yaygın servis ve yedek parça ağı ile sunduğu finansal olanaklar tercihimizde öne çıkan unsurlar oldu" dedi.

Koluman Otobüs Satış Koordinatörü Fevzi Kaplan ise, "Şubat ayında 6 adet Tourismo 16 2+1 aracımızın satışını gerçekleştirdiğimiz Özlem Cizre Nuh 'a, seyahat sektörünün bir başka yıldızı olan Travego 16 2+1 model otobüslerimizi teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Firmanın araç parkında bulunan 60 adet büyük otobüsün 57 adedi Mercedes-Benz yıldızlı araçlardan oluşuyor. Bu rakamlar, 30 yıldır iş birliği yaptığımız firma ile olan iş birliğimizin gücünün en somut göstergesi. 30. yılını kutlayan Özlem Cizre Nuh ile önümüzdeki dönemde de daha nice iş birlikleri gerçekleştireceğimize inanıyoruz" diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu da, "Özlem Cizre Nuh'a bu yıl 10 otobüs teslim etmiş olduk. Sürekli yenilediğimiz Travego ve Tourismo model otobüslerimizi yine birçok teknolojik yenilik ile donattık. Müşterilerimizden gördüğümüz yoğun ilgi bizim için mutluluk ve gurur kaynağı. Özlem Cizre Nuh'un yeni araçları ile yolcularına daha güvenli ve daha konforlu bir seyahat deneyimi sunacak. Özlem Cizre Nuh ailesine yeni otobüslerinin hayırlı olmasını diliyorum."

# Mercedes-Benz Türk ilk çeyrekte otobüs ihracatını 3'e katladı

Mercedes-Benz Türk, yılın ilk 3 ayında 19 ülkeye 486 adet otobüs ihraç etti. Şirket, geçen seneye oranla otobüs ihracatını 3'e katlamış oldu.

**GEÇEN** seneyi de otobüste lider kapatan Mercedes-Benz Türk, 2022'de de hem iç pazar hem de ihracatta yüksek bir performans sergiliyor. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen otobüsler, başta Avrupa olmak üzere birçok ülkenin tercihi oluyor. 2022 yılının ilk çeyreğinde 19 ülkeye 486 otobüs ihraç eden Mercedes-Benz Türk, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre ihracatını 3'e katladı. Mercedes-Benz Türk, ürettiği otobüsleri ağırlıklı olarak aralarında Portekiz, Çekya, Fransa ve Macaristan'ın olduğu Avrupa ülkelerine ihraç ediliyor. Şirket, aynı zamanda Amerika Birleşik Devletleri ve Reunion gibi farklı kıtalardaki bölgelere de ihracat gerçekleştiriyor. Portekiz yılın ilk üç ayında 139 adetle en fazla otobüs ihraç edilen ülke oldu. Bu ülkeyi 114 adetle Çekya takip ederken, Fransa'ya da 85 adet otobüs ihracatı gerçekleştirildi.

# Duayen Mehmet Özcan hayat arkadaşını kaybetti

**OTOBÜS sektörünün önde gelen duayenlerinden Büyük İstanbul Otobüs İşletmesi A.Ş (BİOAŞ) eski başkanlarından Mehmet Turgut Özcan, eşi Zafer Özcan'ı kaybetmenin acısını yaşadı.**

**Merhume Zafer Özcan Marmara İlahiyat Fakültesi camiinde kılınan cenaze namazının ardından aile mezarlığına defnedildi. Mehmet Turgut Özcan'ı; bu acılı günüde eski İçişleri Bakanlarından Mehmet Ağar, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Talip Öztürk, TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Genel Sekreter Mustafa Dağıstanlı, TOFED eski başkanı Mehmet Erdoğan, Denetim Kurulu Üyesi Türker Başkurt, MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Gökhan Çerioğlu, Fındıkkale Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Serdar Karataş, Pamukkale Turizm'den Hüseyin Arttırdı, Tuğrul Karadeniz'in yanı sıra sevenleri ve dostları yalnız bırakmadı.**

**Bizde GÜLEGÜLE ailesi olarak merhume Zafer Özcan'a Allah'tan rahmet, Özcan ailesine ve yakınlarına sabırlar dileriz.**

# BAŞSAĞLIĞI

Çok kıymetli Mehmet Ağabeyimin
değerli eşi

# Zafer ÖZCAN

hanımın vefatını derin bir
üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

**TOFED, TOSEV, IPRU**
**KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI**
**GALİP ÖZTÜRK**

# BAŞSAĞLIĞI

Sektörün duayenlerinden,
BİOAŞ eski başkanı
Mehmet Turgut Özcan'ın değerli eşi

# Zafer ÖZCAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

METRO

# BAŞSAĞLIĞI

Sektörün duayenlerinden,
BİOAŞ eski başkanı
Mehmet Turgut Özcan'ın değerli eşi

# Zafer ÖZCAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

TOFED
TÜRKİYE OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU
TURKEY BUS COMPANIES FEDERATION

**GENEL BAŞKAN**
**Av. Birol ÖZCAN**

# BAŞSAĞLIĞI

Sektörün duayenlerinden,
BİOAŞ eski başkanı
Mehmet Turgut Özcan'ın değerli eşi

# Zafer ÖZCAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

**TÜM OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU**

**GENEL BAŞKAN**
**MUSTAFA YILDIRIM**

**GENEL BAŞKAN**
**SÜMER YIĞCI**

# BAŞSAĞLIĞI

Değerli büyüğüm,
saygıdeğer ağabeyim
Mehmet Özcan'ın değerli eşi

# Zafer ÖZCAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayım.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

**ERDEM YÜCEL**
**TOFED BAŞKAN VEKİLİ**

# BAŞSAĞLIĞI

Sektörün duayenlerinden,
BİOAŞ eski başkanı
Mehmet Turgut Özcan'ın değerli eşi

# Zafer ÖZCAN'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

mapar

**YALÇIN ŞAHİN**
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Hep birlikte, sevgi dolu ve huzurlu
bayramlar geçirmek dileğiyle...

Tüm otobüs camiasının
Ramazan Bayramı mübarek olsun

Maraton ile yolculukta keyif ve konfor tanımını, sizin istek ve ihtiyaçlarınız belirliyor.

Geniş sürücü bölgesi, ergonomik tuş takımı ve dijital gösterge paneli ile kaptanların konforu için her ayrıntı düşünüldü.

---

**METSAN OTOMOTİV**
Kuzey Mah. Coşkuner Sok.
No:8 Körfez/KOCAELİ
**T:** 0262 527 45 39

TEMSA

*Tüm karayolu yolcu taşımacılarının ve turizm taşımacılarının Ramazan Bayramı'nı kutlar, Birlik, beraberlik ve kardeşlik bağlarının güçlenmesi temennisi ile sağlık ve huzur dolu nice bayramlar dileriz.*

*Bayramınız Kutlu Olsun*

TÜM OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU

**Mustafa YILDIRIM**

**GENEL BAŞKAN**

TURİZM TAŞIMACILARI DERNEĞİ 1995

**YÖNETİM KURULU BAŞKANI**

**Sümer YIĞCI**

# ABD'li havacılar kısa mesafede otobüse yöneldi

**TÜRKİYE'**de otobüsçülük neredeyse gözden çıkarılmış gibi... 'Geri' bir taşıma modu olarak görülen otobüsçülük, gelişmiş ülkelerde ise giderek yükselen ve çokça tercih edilen bir ulaşım aracı artık. Hitler'in otobüs yasağının kalkmasının üzerinden daha 10 yıl bile geçmeden, otobüsçülük Almanların ilk tercihleri arasına girdi. Şimdi de Amerikalı havayolu şirketleri kısa mesafe taşımalar için otobüs firmalarıyla anlaşmalar yapıyor. İşte The Anatolia Post'un konuyla ilgili haberi:

**PİLOT** sıkıntısı yaşanan ABD'de, birkaç havayolu şirketi, kısa mesafeli seferler için uçak yerine otobüs kullanmayı tercih ediyor

Ülkenin en büyük havayolu şirketi olan American Airlines, Philadelphia Uluslararası Havaalanı ile Allentown, Pennsylvania (73 mil uzakta) ve Atlantic City, New Jersey (56 mil uzakta) arasında yolcu taşımak için bu ayın başlarında bir otobüs şirketiyle ortaklık yaptığını duyurdu.

American Airlines ve otobüs şirketi Landline yetkilileri, hizmetin, uçmak yerine iki havalimanına gidiş-dönüş için daha kolay bir yol olacağını, uygulamanın 3 Haziran'da başlamasının planlandığını duyurdu.

United Airlines'ın ayrıca Fort Collins Colorado merkezli Landline ile de anlaşması bulunuyor.

United, 1 Nisan'dan bu yana Denver havaalanından Breckenridge ve Fort Collins'e giden otobüslerde tek duraklı bağlantılar sunuyor.

Havayolları şirketlerinin yetersiz pilot sayısı yüzünden bazı uçaklarını seferden çekmek zorunda kalmaları, kısa mesafeler arasında otobüs firmalarıyla anlaşarak yolcu taşımayı zorunlu bir seçenek olarak dayatıyor.

Bu durumun, uçuşlarda doluluk yaratacağı ve bilet fiyatlarında artışa sebep olacağı öngörülüyor.

Bölgesel Havayolu Birliği'ne göre, Federal Havacılık Birliği tüm pilotların 65 yaşında emekli olmasını zorunlu kıldığı için, önümüzdeki 15 yıl içinde ABD'de işbaşındaki pilotların yarısı emekli olacak.

ABC News'in bildirdiğine göre, ABD havayolları şirketleri bu yıl 13 bin pilot işe almayı umuyor, ancak United Airlines CEO'su Scott Kirby'ye göre, ülkede yılda yalnızca 5 bin ila 7 bin pilot yetişiyor.

Kirby, "Sektördeki pilot sıkıntısı gerçek ve çoğu hava yolu şirketi kapasite planlarını gerçekleştiremeyecek, çünkü yeterli pilot yok, en azından önümüzdeki beş yıl için" dedi.

Scott Kirby, United Airlines'ın bölgesel ortaklarının pilot sıkıntısı nedeniyle 150 uçağı seferden çektiğini söyledi.

## Karsan'dan Sofya'ya 30'luk teslimat

**TÜRKİYE** otomotivinin köklü markası Karsan, Avrupa'da elektrikli minibüs pazarını domine etmeye devam ediyor. Karsan, 2019 yılı başında yollarla buluşturduğu ilk elektrikli modeli olan, 2020 ve 2021 yıllarını Avrupa'da elektrikli minibüs pazarının lideri olarak tamamlayan e-JEST ile 2022 yılında ise Bulgaristan'da Sofya şehri için 30 adetlik elektrikli minibus ihalesini kazandı.

2022 senesine her alanda 2 kat büyüme hedefi ile girdiklerinin vurgusunu yapan Karsan CEO'su Okan Baş, "2021 yılında ihracatımızı bir önceki yıla göre iki kat artırdık, 2022 yılına da aynı şekilde büyüme hedefiyle girdik. Bu kapsamda çok önemli bir anlaşmaya imza attık. Bulgaristan'da Sofya şehri için 30 adetlik elektrikli minibüs ihalesini e-JEST modelimiz ile Karsan olarak kazandık. 30 adet e-JEST'i şehre 2022 yılı içerisinde teslim etmeyi hedefliyoruz. Elektrikli gelecek vizyonumuzla büyümeyi hedeflediğimiz bu yıl, önemli anlaşmalara imza atmayı sürdüreceğiz" şeklinde konuştu.

Geçen sene de Bulgaristan'daki ilk elektrikli minibüs teslimatını Karsan'ın yaptığını hatırlatan Okan Baş, "2021'de Bulgaristan'ın Dobriç kentine 4 adetlik e-JEST teslimatı yapmıştık. Şimdi de elektrikli minibus segmentinde Karsan olarak burada büyüyerek 2022 sene sonunda bu proje ile birlikte 34 adetlik elektrikli minibüs parkına erişmiş olacağız. 3,5 - 8 ton arası minibüs pazarı Bulgaristan'da 2021 yılında 65 adet gerçekleşmişti. Sofya'da kazandığımız 30 adetlik elekrikli minibüs ihalesi ile şimdiden çok önemli bir adım atmış olduk. 2022 yılında Karsan olarak Bulgaristan minibus pazarından iddialı bir pay alacağımızı düşünüyoruz" dedi.

**Federasyonumuza üye derneklerin yönetici ve üyelerinin, sektör mensuplarımızın, üreticilerin, tedarikçilerin ve Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.**

TOFED
TÜRKİYE OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU
COACHER FEDERATION OF TURKEY

**GENEL BAŞKAN**
**AV. BİROL ÖZCAN**

1- Hayat bir tecrübe
2- Her tecrübe zarar
3 - Her zarar sermaye
4- Yine de hayat mücadeledir

Ali Osman ULUSOY

# NETA iftar geleneğini sürdürdü

**BİRBİRİNE** sarılmanın, görüşmenin, bir sofrayı paylaşmanın; hele de iftarın sıcaklığında bir araya gelmenin imkansız olduğu pandemi sürecini artık geride bıraktık gibi...

Hayat normale dönünce, bu seneki ramazan da iftar organizasyonlarıyla son derece hareketli geçti. Ailesine ve dostlarına iftar vermeyi geleneksel hale getiren ülkemizin global çaptaki parlak elektronik ve Uydu Anten markası Neta Elektronik, kaldığı yerden 'DEVAM' dedi ve Ataşehir Park Adana Et&Kebap Restaurant'ta geleneksel iftarını düzenledi.

İftar, her zamanki gibi çok kalabalık ve sıcaktı.

Bu paylaşım sofrasının ev sahipliğini ise yine Neta Elektronik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sina Kumcuoğlu, Genel Müdür Murat Şengiz ve Satış Müdürü Derviş Gedikoğlu yaptı.

NETA Genel Müdürü Murat Şengiz, yaptığı kısa açıklamada; iftara icabet eden çalışanlar, aileleri, ve dostlarına teşekkür ederek, kaynaştıran bu geleneği gelecek yıllarda da sürdüreceklerini söyledi.

*Uluslararası yolcu ve*
*yük taşımacılarının, Laleli esnafının*
*Ramazan Bayramı'nı kutlarız.*
*Bayramın sağlık, mutluluk*
*ve huzur içinde geçmesini dileriz.*

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI**
**YOLCU VE KARGO TRANSFER MERKEZİ**
**EMNİYET TERMİNALİ**

# SETCOM çalışanlarını ve dostlarını iftarda ağırladı

**BİRLİK** ve beraberliğin en güzel göstergesi olan iftar sofralarından bir tanesi de, mobil uydu pazarının önemli aktörlerinden SETCOM Uydu Antenleri tarafından düzenlendi.

Ramazan Bingöl Et Lokantasında düzenlenen ve sektörün önemli isimlerinin de hazır bulunduğu iftara, Setcom çalışanlarının tamamı katıldı.

Ev sahipliğini SETCOM ortakları Abdullah Yazıcı ve Murat Çiçek'in yaptığı iftarda şu isimler hazır bulundu: İnova Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı, Settv Yönetim Kurulu Başkanı Cevdet Kaya, Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Murat Mutlu ve Sönmez İkde, Diamond Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Çağlar, Sinan Elektronik Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Sağlık ve Setcom Otogar Müdürü Ergün Elgaz...

İftarı onurlandırdıkları için tüm katılanlara teşekkür eden ortaklar Abdullah Yazıcı ve Murat Çiçek; 'İki yıl aradan sonra yine çalışanlarımızı ve dostlarımızı iftarda ağırlamak bizim için gurur verici.

Bu güzel ve anlamlı geleneği önümüzdeki yıllarda da sürdüreceğiz' dedi.

Tüm dost ve
müşterilerimizin
Ramazan Bayramını
kutlar;
sağlık ve mutluluklar
dileriz..

SETCOM

Kardeşliğin huzuru,
paylaşmanın mutluluğuyla
**Ramazan Bayramınız Mübarek Olsun**

İSTANBUL BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ | Boğaziçi Yönetim | BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI

*Tüm müslüman aleminin mübarek Ramazan Bayramını en içten dileklerimle tebrik eder, hayırlara vesile olmasını dilerim*

MİNİ TUR

**MEHMET ÖKSÜZ**
**Yönetim Kurulu Başkanı**

Sektörümüzün Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlık, huzur ve mutluluk getirmesini dileriz.

systemtransport

TAŞKIN ARIK
Yönetim Kurulu Başkanı

BAYRAM BİR OLUNCA GÜZEL!

Tüm çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın yol arkadaşlarımızın ve taşımacılık sektörünün Ramazan Bayramı'nı kutlarız.

TÜRKKAN TURİZM ve TAŞIMACILIK

CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN

RAMAZAN BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN

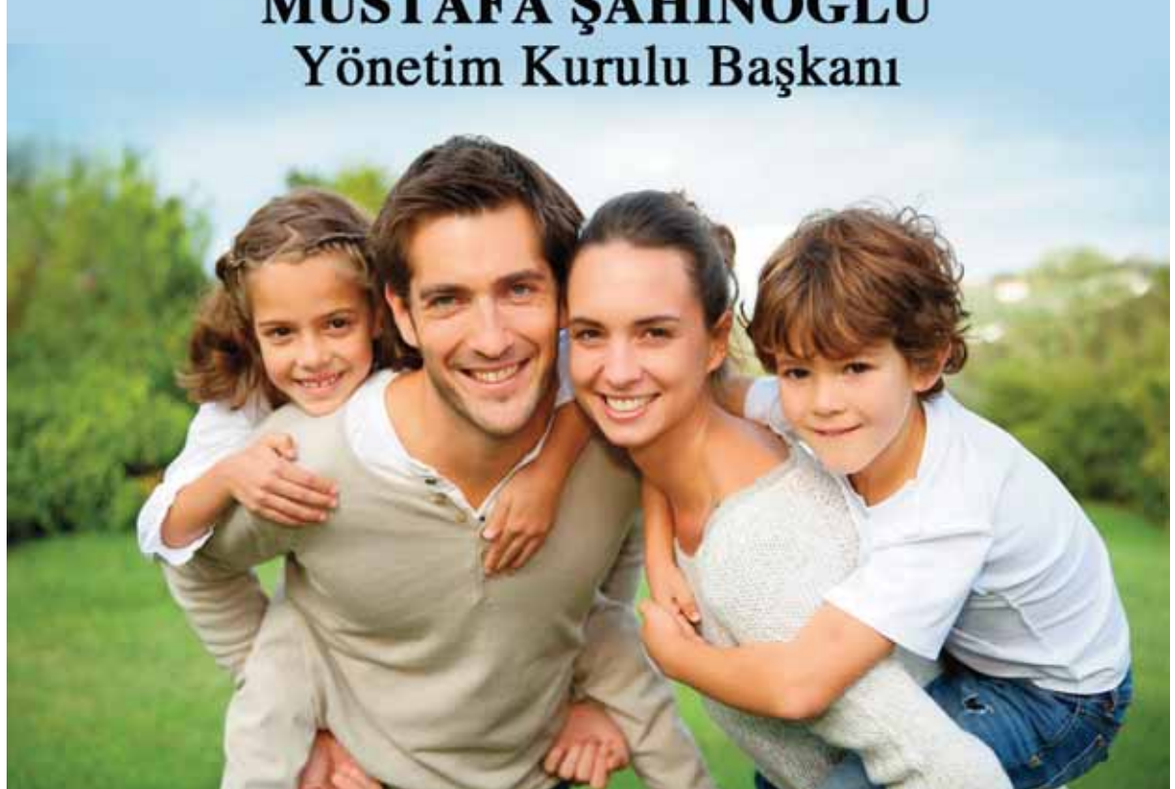
Sevdiklerinizle birlikte mutlu, sağlıklı bayram geçirmeniz dileğiyle...

ege hakan turizm

Ramazan Bayramı'nızı en içten dileklerimizle kutlar; huzur ve mutluluklar dileriz.

ŞAHİNOĞLU GROUP

MUSTAFA ŞAHİNOĞLU
Yönetim Kurulu Başkanı



Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**

**Yayın Türü: Yerel-Süreli**

**İL TEMSİLCİLİKLERİ**
Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin : **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakır: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

**İDARE MERKEZİ**
Büyük İstanbul Otogarı A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
**Tel: 0 212 508 53 24**
**Fax: 0 212 508 53 66**
**www.gulegule.com.tr**
**gulegule.gazetesi@gmail.com**

**BASKI YERİ**
Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

# Zam yapsak yolcu kaçacak, yapmasak zarar ediyoruz...

**Mustafa YILDIRIM**

**AKARYAKIT** fiyatları hızla artarken maliyetlerimiz de katlanarak büyüyor. Tam da böyle bir dönemde EPDK; dağıtım şirketleri, istasyonlar ve araç sahiplerinin indirim konusunda anlaşabilmelerinin önünü kesiyor. Oysa yüzde 5-6 oranlarındaki indirimler tekeri döndürmede zorlanan ticari araç sahipleri için çok önemliydi.

Bu henüz karara bağlanmış değil ama bu düzenleme mutlaka gözden geçirilmeli. Tabii istasyonlara indirim baskısı yapılmasın, onların da şartları zor.

Kâr marjlarında daralma var onu da biliyoruz hepsine saygı duyuyoruz; ama EPDK'nın yaptığı bu son düzenlemede gönüllü olarak indirim yapmak isteyen istasyon sahibi, dağıtım şirketleri ve araç sahiplerinin ortak çalışmasının önüne geçiliyor. Böylelikle yüzde 6'lık indirimler sıfırlanıyor. Akaryakıtın bizim toplam giderimizdeki payı yüzde yüzde70'e yakın. Yüzde 6 indirim aldığımız zaman bu bizde yüzde 15 etkisi yapıyor. Bu da yolcuya yansıyor. Dolayısıyla bütün ticari taşıma sektörlerine yansıyor.

Bugün sosyal hayat, ekonomik hayat, sebze, meyve fiyatları ulaşımdan etkileniyor. Bugün ulaşımın maliyetler üzerindeki etkisini söylemeye gerek yok. Herkes yaşıyor ve biliyor bunu. Dolayısıyla böyle bir süreçte EPDK'nın 80 milyon insana maliyet olarak yansıyacak bir indirimi engellemesi bize göre yanlış. Ben bu kararın gözden geçirilmesini özellikle EPDK Başkanımızdan rica ediyorum. Enerji Bakanımız, Cumhurbaşkanımız, Hazine ve Maliye Bakanımız bunu bir gözden geçirsinler. Bu düzenleme kayıt dışını tetikler ancak. Dağıtım şirketleri ile görüşsünler, bizimle görüşsünler, bunun faydalarını zararlarını tartsınlar, ölçsünler biçsinler ona göre bu kararı revize etsinler.

**Sektörde ciddi bir erime var**

**BİZİM** için İstanbul Otogarı bir ölçektir. Türkiye'yi belirleyen bir otogardır. Bakıyorsunuz bayrama rağmen bugün otogardan çıkan araç sayısı 800-900 arasında durdu kaldı. Normalde bu dönemde olması gereken 2000 civarı otobüsün otogardan kalkmasıdır. Arife gününde yaklaşık 2500-3000'lere doğru tırmanıyordu. Tabii son 20 senede yaklaşık 100 milyon yolcu havaalanına gitti. Bu kayma devletin politikası ve uygulamalarıyla meydana geldi. Elbette havayolu ve hızlı trenler yaygınlaşsın; ama otobüsçülük de tamamlayıcı bir unsur olarak görülsün, erimesine, bitmesine göz yumulmasın. Bakın bugün 1000 kilometrelik yolda gidiş, dönüş maliyeti 22-23 bin lirayı buldu. Öyle bir para toplama şansımız yok. Öyle bir doluluk yakalama şansımız yok. Bayramda gidişler dolu, dönüşler boş. Dönüşte geleceksiniz bir sefer daha yapmak için bu sefer zarar edeceksiniz. Bütün bunların değerlendirilmesi lazım.

Ulaştırma Bakanlığı ve bizimle ilgili bütün bakanlıkların bunu değerlendirmesi lazım. Ulaşım yatırımlarında ciddi bir kaynak israfı var. Özellikle yolcu taşımacılığında ciddi bir kaynak israfı var. Bunu ciddi bir planlamayla ele alıp, sivil inisiyatif katılımı ile beraber bir çalışma grubu oluşturup, 'nasıl olur ne olur bu ülkenin kaynakları boşa harcanmaz, nasıl bunları daha verimli kullanabiliriz' diye değerlendirilmesini istiyoruz.

**İki ucu pis bir değnek**

**YAŞADIĞIMIZ** koşullar hiç de iç açıcı değil. Otobüsçü fiyatlara zam yapıyor vatandaş gelmiyor. İndirim yapıyor para kazanamıyor. Yani iki ucu pisli değnek oldu bu iş… Umuyorum dünya piyasasında petrol fiyatları daha da artmaz; an itibariyle dalgalanma devam ediyor, 100 dolar civarında olan petrolün 50 dolara gelmesi lazım. Tabii Türkiye'de başka bir sıkıntı da, doların 7 liradan 15 liraya çıkması oldu. Onu petrol ile çarptığınız zaman; petrol iki kat arttı, dolar iki kat arttı, yani biz 4 kat zam yedik. Bugün 22 liraya mazot alıyoruz. Bundan 1 sene önce mazot 6,5 liraydı. Biz ona bile yüksek diyorduk, bugün geldiğimiz noktada bu rakamlarla karayolu yolcu taşımacılığı, tarifeli taşımacılık sürdürülemez hale geldi. Turizm taşımacılığında iş hacmi daraldığı için parklarda yatan arabaların sayısı çok arttı.

Ne istiyoruz?

Biz şunu bekliyoruz; karayolu taşımacılığı yeniden değerlendirilsin, yatırımlar masaya yatırılsın. Turizm ve şehirlerarasındaki araçlar şehiriçi toplu taşımaya yönlendirilsin.

Onun dışında mevcut sistemin yürüyebilmesi için işçinin, memurun, öğrencinin, askerin, emeklinin ulaşımını temin etmek için de bize KDV'yi yüzde 18'den yüzde 1'e düşürsünler. Olmadı yüzde 8'e düşürsünler. Mutlaka indirecekler, ama geç kalmasınlar. Bu sektörü iflas ettirmesinler. Otoyol ve köprülerden geçişi yüzde 50 indirimli yapsınlar. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanma zorunluluğunu kaldırsınlar. Ankara'ya çalışan araba sadece akaryakıta 30-35 bin farkı veriyor. Otoyol köprü hariç… Her seferinde 70 km gidiş dönüşte 140 km 30-40 litre yakıtı boşa harcıyorsunuz. 40 litre bugün 880 lira yapıyor günde 2 kere gidip gelen bir arabayı düşünün, ayda 30 sefer yapan bir arabayı düşünün.

Özellikle Sakarya'ya, İzmit'e, Adapazarı'na, Gölcük'e, Bursa'ya çalışan otobüsler hakikatten o köprüyü kullanarak hem ülke ekonomisine zarar veriyor hem çevreyi kirletiyor hem kendi zarar ediyor.

2. köprüden geçelim aynı parayı verelim, hiç olmazsa fazla yakıt yakmayalım. Yandex var, artık teknoloji var ilgi ile izliyoruz. Yandex'ten bakalım hangi köprü müsait oradan geçebilelim. Bunu serbest bıraksınlar, sürücü sınırlama getirmeden tercihini yapsın.

Dediğim gibi otoyol ve köprülerde indirim istiyoruz. Çanakkale Köprüsü için teşekkür ediyoruz; 250 lira bugün için makul bir para. Hakikatten hem zaman kazandırdı hem de özellikle Güney Marmara ve Kuzey Ege Bölgesine gidecek yolcularımız Avrupa yakasından kalkan otobüsleri daha çok tercih edecekler. Maliyet düşük olduğu için bunların dikkate alınması lazım. Dediğim gibi karayolu yolcu taşımacılığının yatırımları ile istihdamı ile masaya yatırılıp ülke adına toplum adına nasıl daha verimli hale getirilebilir, onun çalışmasının yapılması lazım. Bizim bu konuda projelerimiz var, hazırız. Biz sayın bakanımıza birçok konuyu ilettik. Eksiklerimiz varsa onu tamamlarız.

Sayın bakan havayolu, demiryolunun yanı sıra karayoluna da biraz zaman ayırırsa biz de mesajlarımızı iletiriz. Bizim isteklerimiz kendimiz için değil, toplum için… Öncelik tüketici, tüketicini hakları, menfaatleri korunsun. Bu arada biz de zarar edip ülke ekonomisine zarar vermeyelim diye bekliyoruz.

**İBB ile sıcak ilişkilerimiz var**

**BİZ** sivil toplum kuruluşları olarak sektörün önünü açmak için girişimlerimizi sürdürüyoruz. Bu çerçevede İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile ilişkilerimizi devam ettiriyoruz. Son olarak bir heyetle İBB Ulaşım Daire Başkanı Utku Cihan'ı ziyaret ettik. Özellikle ulaşım platformunun kurulması ve devamında çalışma esaslarının belirlenmesi konusunda görüşlerimizi dile getirdik sektörün gündemini kendisine anlattık. Bu toplantıları düzenli bir hale getirmek lazım. Özellikle turizm araçlarına uygulanan yaş sorununun çözümü konusunda yardım talep ettik; kendileri ilk UKOME toplantısında bunu çözeceklerini söylediler. Bu yol güzergah belgesi konusunun da değerlendirilmesini istedik. Turizm şoförlerine sürücü kartı verilmesini değerlendirelim dedik.

Turizm arabalarının park sorunları var; şehir içi tur ve transferlerde turizm arabalarının mutlaka otel önlerinde veya tarihi turistik yerlerde parklanma imkanlarının arttırılması lazım. Beylikdüzü cep terminalini konuştuk. Fatih'teki servisler araçlarının turizm taşımasında kullanılması konusunu değerlendirdik. Anadolu yakası otogarı hakkında bilgi verdik. Bir de ücretsiz servis hizmetlerinin yeniden değerlendirilmesi konusunda bir görüşme yaptık. Utku bey son derece olumlu yaklaşım sergiledi. Bu arada Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı sayın Orhan Demir bey, Başkan Danışmanı oldu. Şu anda İstanbul Planlama Ajansı'nın başında, onu da ziyaret ettik. Şehir içi transfer terminallerini ve cep terminallerini konuştuk; kendisi bunu benimsediğini ve konuyu sayın başkana ileteceğini söyledi.

Havayolu, demiryolu, denizyolu ve karayolu ile seyahat edecek bütün yolcuların uygar bir şekilde bekleme ve servis hizmetleri alabileceği bir projenin hayata geçirilmesi fikrini sağolsun Orhan bey baştan beri destekliyor. Şimdi onu hayata geçirmek için İSPARK ve Beltur ile ortak birtakım görüşmeler yapacağız. Projenin sektöre büyük yarar sağlayacağına inanıyoruz. Sadece bize değil İstanbul halkına da büyük hizmet olacak. Kurumsallık olacak. İnşallah bu projeyi hayata geçirirler diye düşünüyorum. Bütün meslektaşlarımızın ve okuyucularımızın bayramını kutluyorum.


# SEYAHAT REHBERİ

Sevdiklerimizle
birlikte kucaklaşıp
kutlayabileceğimiz
mutlu ve huzurlu
bir bayram diliyoruz

**Ramazan Bayramınız**
**Kutlu Olsun**

MERSİN Villa TACETTİN ALDEMİR

---

*Tüm dost ve müşterilerimizin*
*Ramazan Bayramını kutlar;*
*bol kazançlar dileriz.*

*MUTLU BAYRAMLAR*

SET GÖRÜNTÜ VE ELEKTRONİK Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

15 Temmuz Demokrasi Otogarı, Yeni Doğu Çarşısı No: A138-141
Bayrampaşa - İstanbul - TURKEY
0533 550 58 44 - info@setcom.tv

---

*Sevdiklerinizle birlikte*
*nice mutlu bayramlara*

*Ramazan Bayramınız*
*kutlu olsun*

SEÇ

www.sec.com.tr

444 44 27

Sevdiklerinizle
mutlu bir bayram
geçirmeniz dileğiyle

İYİ BAYRAMLAR

ALTUNHAN
SİRKETLER GRUBU

MUSTAFA ALTUNHAN

Tüm dost ve
müşterilerimizin
Ramazan
Bayramı'nı
kutlar,
bol kazançlar
dileriz

SIMROLL

Dost ve müşterilerimizin
taşıma ve otomotiv sektörümüzün
Ramazan Bayramı'nı kutlar,
sağlıklı, huzurlu,
bol bereketli günler dileriz.

LÜKS MERSİN

EBEDİN İNANÇ

Sevdiklerinizle
beraber mutlu bir
bayram geçirmeniz
dileğiyle...

Düzce Güven
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

# Otokar, 100 adet metrobüsün 20'sini teslim etti

Otokar, İETT'nin açtığı 100 adetlik metrobüs alım ihalesinin 20 adetlik ilk teslimatını gerçekleştirdi. 200 yolcu kapasiteli ve 21 metre uzunluğundaki Otokar KENT XL metrobüslerin teslimatı bu yıl tamamlanacak. Otokar, araçların 3 yıl satış sonrası hizmetini de sunacak...

**KOÇ** Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayindeki global markası Otokar, İstanbullular için özel olarak ürettiği KENT XL metrobüslerin ilk 20 adedini teslim etti. İETT bünyesindeki 1000'den fazla aracıyla her gün on binlerce İstanbulluya konforlu ulaşım sunan Otokar, yerli metrobüsleri İETT'nin Edirnekapı'daki metrobüs garajında düzenlenen törenle teslim etti. KENT XL metrobüslerin teslimat töreni İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu, İETT Genel Müdürü Alper Bilgili ve Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç'ün katılımıyla gerçekleşti. Araçların 3 yıl boyunca satış sonrası hizmetlerini de sağlayacak olan Otokar, İstanbul'un toplu ulaşımdaki yeni yüzü olacak araçların teslimatını partiler halinde bu yıl içinde tamamlayacak.

Yeni KENT XL metrobüsler, İstanbul'da günde yaklaşık 1 milyon kişiye toplu taşıma hizmeti sunulan, toplamda 52 km uzunluğundaki metrobüs hattında hizmet verecek.

**Metropole yakışır bir araç**

Otokar'ın ihtiyaca özel olarak tasarlayıp ürettiği otobüslerinin Türkiye dahil 50'yi aşkın ülkede toplu taşımada fark yarattığını belirten Genel Müdür Serdar Görgüç; "Türkiye'de ve başta Avrupa olmak üzere 50'den fazla ülkede her gün milyonlarca yolcu Otokar araçlarıyla seyahat ediyor. İstanbul toplu ulaşımındaki uzun yıllara dayanan bilgi birikimi ve deneyimimizi, mühendislik ve Ar-Ge kabiliyetlerimizle birleştirerek İstanbul için en ideal metrobüsü geliştirdik.

Mühendislerimiz dünyaya örnek olan metrobüs hattını detaylı analiz etti; bu hattın zorluklarının bilincinde olarak İstanbul'a en iyi hizmet edecek özel metrobüsleri tasarladı. Çalışma arkadaşlarımız özenle üretti. Otokar olarak İstanbul'a, İETT'ye yeni bir alanda yeni bir araçla hizmet verecek olmanın heyecanı ve gururunu yaşıyoruz.

Türkiye'nin yerli metrobüsü KENT XL ile İstanbul ulaşımındaki standartları yükseltmeyi hedefliyoruz. Yıl içinde partiler halinde teslimatlarını tamamlayacağımız araçlarımızın satış sonrası hizmetleri için de her daim İstanbul'un yanında olacağız. Yeni metrobüslerin İstanbul'a hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

**Türkiye'nin ilk yerli metrobüsü**

Kent XL, mega kent İstanbul için özel olarak geliştirildi. Araç, İstanbul'un tüm yol ve hava koşulları gözetilerek Türk mühendislerince tasarlandı ve Türk işçileri tarafından üretildi.

Tasarımı, yüksek performansı, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, üst seviyede emniyet ve konforu ile toplu ulaşımda yeni bir dönem başlatacak olan yerli metrobüs, 200 yolcu taşıma kapasitesine sahip.

Yolcuların hızlı bir şekilde metrobüse binmesine ve inmesine imkân veren geniş, güvenli ve dışa açılan kapılara sahip olan araç, basamaksız tasarımı ve kolay ulaşılabilir koltuklarıyla toplu taşımada engelleri de ortadan kaldırıyor.

Otokar KENT XL; yüksek tavan yapısı, ferah iç hacmi ve güçlü kliması ile şehir içi toplu taşımacılıkta üst düzey konfor vadediyor. Araç, yüksek ısı ve ses yalıtımıyla da fark yaratıyor.

## Tatil kararı büyük bir hayal kırıklığına yol açtı

**İbrahim ARTTIRDI**

**TÜRKİYE**'nin her il ve önemli tüm ilçelerinde faaliyet gösteren, dolaylı ve dolaysız olarak milyonlara ekmek kapısı olan, bırakın yük olmayı verdiği vergilerle devletine çok önemli bir katma değer sağlayan bir sektör; adeta can çekişiyor.

Otobüsçüler, 'imdat' demeye başladı; ama duyan, kulak veren yok. Bu sektörün zayıflamasının, firmaların iflas etmesinin faturasını otobüsçü kadar bu ülke de öder. Her alana destekler geliyor, vergiler ya sıfırlanıyor ya da önemli oranda düşürülüyor. Keza pek çok sektöre teşvikler de sunuluyor; sıra otobüsçüye gelince adeta 'ne halleri varsa görsünler' deniliyor. Mesela en son bu tatil meselesi...

Toplumda, turizmcilerde, şehirlerarası otobüsçülerde aylardır Ramazan Bayramı tatilinin 9 güne çıkarılması beklentisi vardı. Kesin olacaktı; çünkü hayati konumdaki sektörlerin buna ziyadesiyle ihtiyacı vardı. Hem tatil nedeniyle sıcak para piyasaya çıkacak, bu az da olsa ekonomiye yarar sağlayacaktı.

Geçmiş yıllarda olduğu gibi tatil ile ilgile karar son ana bırakıldı. Kimse tatil hesabı yapamaz oldu. Hadi gecikti; bari beklentiler doğrultusunda bayram tatili 9 güne çıkarılsaydı. Ama öyle olmadı; 3 gün ile sınırlı tutuldu.

Açıkçası sadece otobüsçü ve turizmcide değil, toplumda ciddi bir hayal kırıklığı yaşandı. Biraz da bunun etkisiyle midir; daha önceki yıllarda bayram arifesinde Büyük İstanbul Otogarı'ndan çıkan otobüs sayısı 2 bin 500'leri bulurken, bu sene 900'ler seviyesine geriledi.

Geçen haftaki yazımda da altını çizmiştim; otobüs firmalarımız çok daha fazla zam yapamayacak. Mevcut maliyetlerle de para kazanılamayacak.

Mutlaka bir takım tasarruf tedbirlerinin alınması ve hükümetin de desteğinin sağlanmasına ihtiyaç var. Açıkçası koşullar ister istemez bizleri karamsar kılıyor.

**SERVİSE GELENLERİ SÜRPRİZ HEDİYELER BEKLİYOR**

# 'OTOKAR Servis Günleri' başladı

Otokar'ın ticari araç sahipleri tarafından merakla beklenen bu yılın ilk 'Servis Günleri' kampanyası başladı. Kampanya kapsamında araç sahipleri işçilik, yedek parça, periyodik bakım ve mekanik parçalar ile Otokar Spectra yağlarda yüzde 20 indirim fırsatından yararlanacak. Çeşitli hediyelerin de dağıtılacağı kampanya, 31 Mayıs'ta sona erecek.

**TÜRKİYE**'deki toplam otobüs pazarının lideri Otokar, satış sonrası hizmetleriyle kendinden söz ettiriyor.

Türkiye'nin öncü ticari araç üreticisinin her yıl merakla beklenen "Otokar Servis Günleri" kampanyası 25 Nisan'da başladı.

Ticari araç sahipleri ayrıcalıklı kampanya fırsatlarından bir ayı aşkın süre boyunca yararlanabilecek.

Türkiye genelindeki yaygın servis ağıyla kullanıcısına satış sonrasında düşük bakım giderleri ve uygun parça maliyetiyle de her daim kazandıran Otokar'ın ticari motorlu araçlar için düzenlediği "Otokar Servis Günleri" kampanyası kapsamında araç sahipleri işçilik, yedek parça, periyodik bakım ve mekanik parçalar ile Otokar Spectra yağlarda yüzde 20 indirim fırsatından yararlanacak.

Kampanya kapsamında; 4.000 TL ve üzeri (KDV hariç) işlem yaptıran Otokar müşterilerine bluetooth kulaklık*, yetkili servislere giriş yapıp iş emri kartı açtıran tüm müşterilere ise anahtarlık*, hediye edilecek.

Türkiye genelinde kampanyaya katılan yetkili servislerde gerçekleşecek bu yılın ilk "Otokar Servis Günleri" kampanyası 31 Mayıs'ta sona erecek. Sektördeki yarım asrı aşan tecrübesi ile pek çok ilke imza atan Otokar'ın düzenlediği kampanya ile ilgili detaylı bilgilere 444 6 857 numaralı "Otokar Müşteri Hattı"ndan 7 gün 24 saat ulaşılabilecek. Aynı zamanda, kullanıcılar en yakın Otokar servisine www.otokar.com.tr adresinden ve Otokar uygulamasından erişebilecek.

'Otokar uygulaması' IOS ve Android marketlerden ücretsiz olarak indirilebilir.

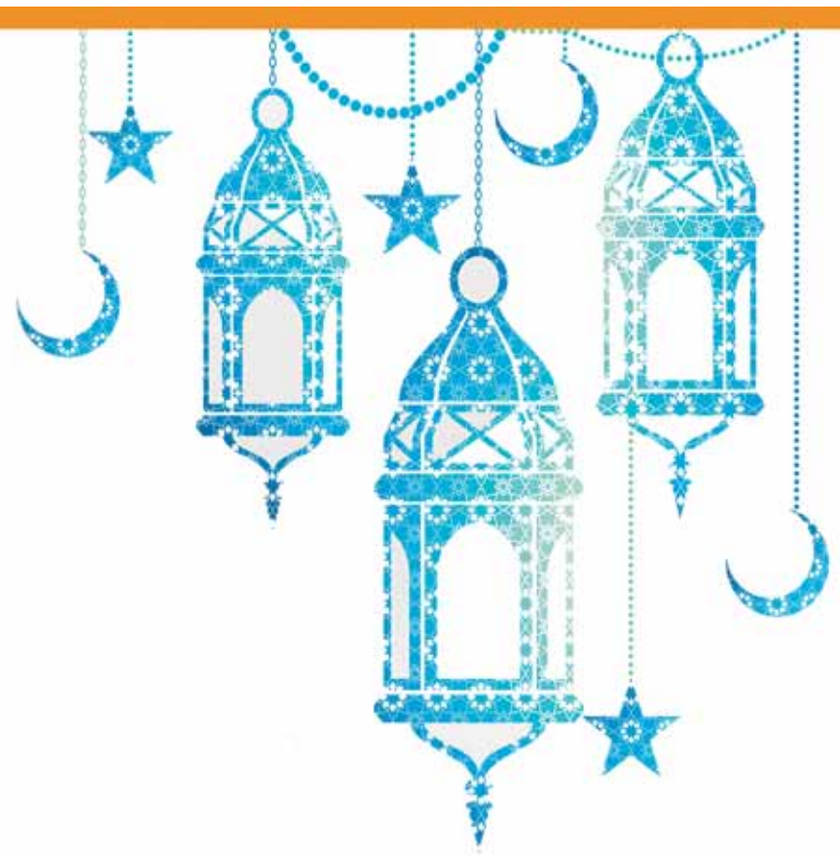
**** Promosyonlar stoklarla sınırlı olup, anahtarlık promosyonundan bir defa yararlanılabilinir.***

Güzel
bayramlarda
buluşmak dileğiyle

Bayramınız
Kuttu Olsun

inova
Otomotiv



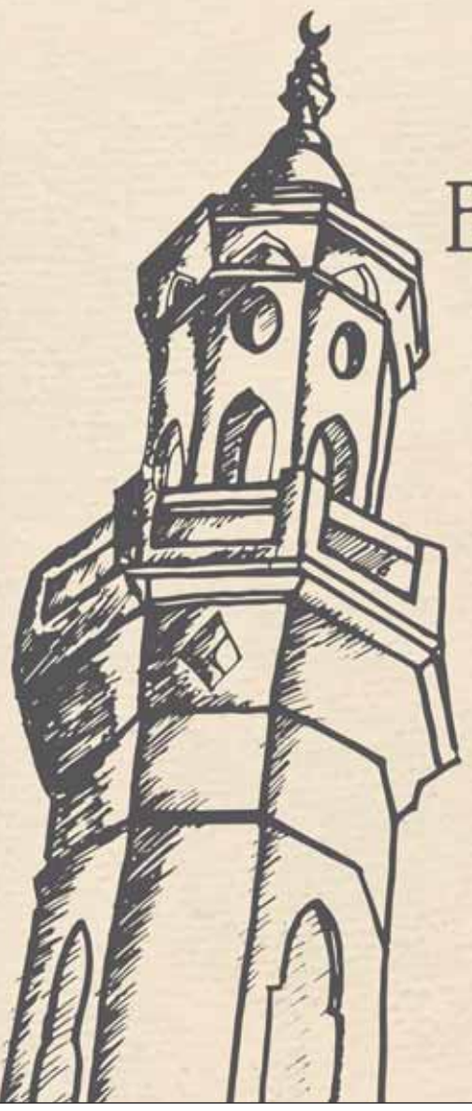


Tüm dost ve
müşterilerimizin
Ramazan Bayramı'nı
kutlar, sağlık ve
mutluluklar dileriz

VANGÖLÜ
NECİP KARTAL



RAMAZAN
BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN



Sektörümüze
Bayram tatilinde
bol ve bereketli
kazançlar
diliyoruz...

KAYAHAN
OTOCAM



İYİ BAYRAMLAR

Tüm dost ve müşterilerimizin
Ramazan Bayramını kutlar;
hayırlı kazançlar dileriz.

BLUECOM
VEHICLE ELECTRONICS - KOLTUKARKASI EKRAN SİSTEMLERİ

14 Yıl Otobüs Sektöründe Tecrübe
+4.000 Otobüs BLUECOM Ürünleri Kullanmaktadır
Dünyada +15 Ülkede Müşteri Ağı
Güçlü Donanım Yüksek Performans
Kalite Sertifikalı Ekranlarımız Otobüsler İçin Özel Üretilmiştir
2 YIL GARANTİ Müşteri Memnuniyeti

BLUECOM • BLUEROAD
KOLTUKARKASI EKRAN SİSTEMLERİ

DTEK DETAY TEKNOLOJİ OTOMOTİV LTD ŞTİ
Adres: Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Çarşısı No: A158 Bayrampaşa / İstanbul TÜRKİYE
E Posta: info@blueroadglobal.com Telefon: 0090 533 033 05 04 - 0090 212 658 35 90
www.blueroadglobal.com

# Merhaba Ben trendbilet.com

## trendbilet.com Kimdir?

Yıllarca bu sektörde otobüs işletmeciliği yapmış, sektör tecrübesi olan Erdal Çetin tarafından kurulan "trendbilet.com" yine aynı şekilde sektörün önde gelen isimleriyle iş birliği içinde kurulmuş yepyeni bir platform hayaliyle yola çıkan; tecrübeli, sağlam ve inovatif bir ekiptir.

## trendbilet.com Nedir?

Otobüs, uçak, feribot gibi taşıma hizmeti veren firmalar ile hizmeti satın alacak yolcu arasındaki dijital bilet satış platformudur.

## trendbilet.com Ne yapacak?

1. Dijital anlamda rakiplerine fark atacak, yepyeni çözümler sunacak.
2. Platform yapay zeka ile kullanıcılarına sürekli güncel fırsatlar sunacak.
3. Yoğun araştırmalar sonucu uzman ekipleriyle kullanıcı dostu, anlaşılır ve kolay bir alt yapı kazandıracak.
4. Avantajlı kampanyalar sunacak.
5. Para kazanacak ve iş ortaklarına para kazandıracak.
6. İş ortaklarına değer katacak değer kazandıracak.
7. Hızlı, pratik ve pazarda büyük bir yükseliş yakalayıp Unicorn olma hedefiyle çalışacak.

**Otobüs işletmelerine + avantajlar...**

**Hazır mısınız? Biz hazırız.**