



Sorunlar ve çözüm önerileri Subaşı'na iletilildi

SEKTÖRÜN sivil toplum kuruluşları şehirlerarası ve turizm taşımacılarının sorunlarını yetkili mercilere aktarmaya devam ediyor. Geçen hafta TOBB Sektör Meclisi ve TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, TOF Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, TOFED Başkanı Birol Özcan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin ve TOBB Sektör Meclisi Turizm Komisyon Baş-

kanı Mehmet Öksüz İstanbul Büyükşehir Belediye CHP Grup Başkanı Doğan Subaşı'nı ziyaret etti. Temsilciler, İstanbul geneli otogarları ve servisleri ile ilgili sorunları Doğan Subaşı'na aktarma fırsatı buldu. Sorunların çözümü için sektörün taleplerini not alan Doğan Subaşı; 'Çözüm için birlikte işbirliği halinde çalışacağız' dedi.



Yıl: 25 Sayı: 1083 ŞUBAT 2022 Fiyatı: 1 TL

GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

SAYFA 4'TE

Ford Transit Custom'a turizmcilerden tam not

SAYFA 5'TE

Emay A.Ş.'nin tercihi Sprinter oldu

SAYFA 7'DE

Altur filosuna 4 adet MAN Lions Coach

Otobüsçü can çekiyor

Döviz kurlarında yaşanan dalgalanmalar nedeniyle, sektörün en önemli gider kalemlerinin başında gelen akaryakıt fiyatları günden güne artmaya devam ediyor. 2021 yılı ekim ayında 7,32 TL olan mazot, 2022 şubatta 17,05 olarak pompaya yansıdı. Bilet fiyatlarında yeterince iyileştirme yapamayan otobüsçüler bir kez daha çıkmazın eşiğine girdi.

Karayolu Taşıma Yönetmeliği Çalıştayı Ankara'da yapıldı



KARAYOLU Taşıma Yönetmeliğini Değerlendirme Çalıştayı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ev sahipliğinde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı işbirliğiyle yolcu taşımacılığı sektörü temsilcileri, kamudan yetkililer, alanında uzman kişiler ve bilim insanlarının katılımıyla TOBB İkiz Kulelerde gerçekleştirildi. Karayolu Taşıma Yönetmeliğinde belirlenen kuralların zamanın gerekliliklerine uygun bir bakış açısıyla yeniden gözden geçirilmesi ihtiyacından yola çıkılarak tasarlanan çalıştayda; yetki belgelerinin sadeleştirilmesi, yetki belgesi almanın veya yenilenmenin özel şartları, mesleğe giriş kriterleri, mesleki yeterlilik belgesi alma şartlarının yeterliliği, mesleki yeterlilik belgesinin tamamlanmasına ilişkin Yönetmelikte belirtilen sürelerin gözden geçirilmesi, denetim yöntemleri ile cezalar ve yetki belgesi yenileme ücretlerinin mevcut durumunun değerlendirilmesi hususları kapsamlı olarak ele alındı. Çalıştayı açılışı; TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TOBB Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclis Başkanı Çetin Nuhoglu, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kiran ve Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor'un katılımlarıyla gerçekleştirildi. Çalıştayda; yolcu taşımacılığı sektörü temsilcileri, sorunlarını ve çözüm önerilerini Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı temsilcilerine ilk ağızdan iletmeye imkânı buldu.



TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, TOFED Yönetim Kurulu Üyeleri Settar Konukoğlu, Hasan Kurnaz, Musa Çakır, Serdar Karataş, Adnan Değirmenci ve TTDER adına Emre Ak Ankara'daki çalıştayda hazır bulundu.

Gelir değil giderler artıyor...

SON iki yıldır dünya üzerinde dolaşan karabulutlar, otobüs sektörüne ardı ardına felaketler getirmeye devam ediyor. Salgın nedeni ile uzun zaman kontak kapatan otobüs sektörünün başı şimdi de akaryakıtta neredeyse her gün gelen zamlarla dertte. Sürekli artan maliyetler karşısında ayakta durmakta zorluk çeken taşımacılar, son bir yıl içinde mazota gelen yüzde 125'lik zam ile iş yapamaz hale geldi.

Yolcu uçağa gidiyor...

GİDERLERDEKİ artışı bilet fiyatlarına yeterince yansıtamayan otobüsçüler yolcuların uçağa kaymasından da dertli. Otobüs bilet fiyatları hemen hemen uçakla aynı konuma gelince yolcu ister istemez uçağı tercih ediyor. Hal böyle olunca otobüsçü artan maliyetler karşısında günden güne ezilmeye devam ediyor. Sektörün bu şartlar altında ayakta kalması mümkün değil.

Biz demek halk demek...

SEKTÖR akaryakıt konusunda havayoluna verilen sınırsız desteğin acilen otobüsçüye de verilmesini istiyor. Otobüsçüler; 'Sektörümüz artık tamamen bitti. Ayakta kalamayız ve tekerin dönmesi oldukça zor. Yıllardır bu ülkenin taşımacılık yükünü biz çekiyoruz. Bizlere verilen destek halka verilen destek demektir. Biz olmazsak ülkede hayat durur. Bu yüzden bizi yaşıtmak ve desteklemek devletin ve hükümetin asli görevi olmalıdır' dedi.

Temsal MD9 Plus
İspanya'da yılın Midibüsü seçildi

SAYFA 2'DE

Sektörün önemini birkez daha dile getirdik

Mustafa Yıldırım 11'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır

İbrahim Artırdı

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır

Sibel Yüce

Bir savaşımız eksikti...

SON iki sezonu kayıp olarak karşıladık ve 2022 turizm sezonunu umutla bekliyorduk. Turizm bakanlığı tarafından yapılan açıklamalar, bu yıl turizmde çok yüksek rakamlara ulaşacağımızı gösteriyordu. Bütün hazırlıklar ve yatırımlar bu beklenti paralelinde yapıldı. Taki Ukrayna ve Rusya arasında patlak veren savaş başlayana kadar... Dünya piyasalarını alt üst eden ve 3. Dünya Savaşı korkularını yaşatan bu olumsuz olay herkesi en çokta biz turizm camiasını korkuttu. Savaşan iki ülkede ülkemize gelen turist

sayısı çok yüksek sayıda. Geçen yıl Türkiye'yi ziyaret eden yabancı turistlerin 4'te biri Rusya ve Ukrayna'dan gelmişti. Bu anlamsız savaş maalesef en çok bizim ülkemize zarar verecek. Bu olay tüm dünya ekonomilerinde olduğu gibi Türkiye ekonomisinde de enerjiden turizme tüm sektörü yakından ilgilendiriyor. Umarım bu gerilim sezon başlamadan son bulur. Ülkemiz için hedeflenen rakamlara ulaşırız.



KALİTESİZ KULAKLIK DERDİNE SON

CAVIS marka EXPRESS ve PLATINIUM kulaklık çeşitleri **SİNAN ELEKTRONİK** farkı ile

SİNAN ELEKTRONİK
Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Altı Çarşısı E.6K
Bayrampaşa / İSTANBUL - TEL: 0212 658 20 19
SİNAN SAĞLIK CEP: 0533 695 53 03

Üstün ve kaliteli kulaklıklarımız Sağlık Bakanlığı tarafından onaylıdır



Temsa MD9 Plus İspanya'da yılın Midibüsü seçildi

Avrupa pazarındaki başarısını her geçen gün pekiştiren TEMSA, İspanya'da düzenlenen "Ulusal Taşımacılık Ödülleri"nde MD7 Plus aracı ile, 'Yılın En İyi Midibüsü' ödülüne layık görüldü...

SON dönemde yurt dışı pazarındaki gücünü üst üste kazandığı elektrikli araç ihalele-

riyle pekiştiren TEMSA Avrupa'daki başarısını da yılın ilk ayında aldığı ödül ile taçlandırdı. İspanya'da karayoluyla yolcu taşımacılığı yapan İspanyol şirketlerinin yöneticileri tarafından verilen ve EDITEC Grup tarafından düzenlenen "Ulusal Taşımacılık Ödülleri"nin sahiplerini bulduğu törende, TEMSA MD7 Plus 'Yılın En İyi Midibüsü' ödülüne layık görüldü. 2 adayın yarıştığı kategoride TEMSA MD7 Plus ile rakibini geride bırakarak en fazla oy alan araç oldu. Hem yük hem de yolcu taşımacılığında sektörden uzmanların, profesyonellerin ve iş adamlarının yer aldığı yaklaşık 60 kişiden oluşan jüri kadrosu, 11 kategorideki 75 aracı değerlendirdi.

Avrupa'da etkinliğini artıracak
Konuya ilişkin açıklama yapan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, 2022 yılına hızlı

bir teslimat süreci ile girdiklerine dikkat çekerek, "Midi Coach segmentinde şehir içi taşımacıların en çok tercih ettiği ürünler arasında yer alan MD7 Plus aracımız aldığı bu ödül ile başarılı performansını bir kez daha tescillemiş oldu. MD7 Plus'ı açık ara lider yapan etkenlerin arasında düşük yakıt tüketimi, güçlü performansı ve sürüş konforu bulunuyor. Ayrıca tam bir fiyat performans ürünü olan araç, yüksek manevra yeteneğiyle zorlu koşullara uyum sağlarken, yaygın servis ağıyla kullanım avantajı da

sağlıyor" dedi. TEMSA olarak, çok başarılı bir yılı geride bıraktıklarını da sözlerine ekleyen Koralp şöyle devam etti: Geçtiğimiz yıl pandeminin dünya ekonomisi ve ülkeler üzerindeki tüm olumsuz etkilerine rağmen, üretim, satış ve ihracatta önemli başarılar kaydettik. İhrac ettiğimiz elektrikli araçların dışında, otobüs, midibüs ve hafif kamyon segmentinde 2 binin üzerinde araç satışı gerçekleştirdik. 2022'de de Avrupa'da pazarındaki etkinliğimizi katlayarak artırmayı hedefliyoruz."

Turizmci bahtsız bedevi...

BİZ turizmciilerin yüzü, bir kez olsun gülmez mi? Biz hiç derin bir "ohhh" çekemeyecek miyiz? Güzel günler gelecek, her şey güzel olacak diyemeyecek miyiz?

35 senedir bu meslekteyim. Tam kafamızı kaldırıyoruz; Küt, yanımda Irak savaşı. Hah şimdi oldu diyoruz, Deprem oluyor. Şaha kalkıyoruz sanıyoruz, 5 Nisan kararları, Anayasa fırlatma, Apo krizi, ülkeler arası kavgalar, bayrak yakmalar. Bu kez yitirdik diyoruz Pandemi geliyor.

ŞİMDİ DE SAVAŞ KAPIDA.

Hem de en büyük misafirlerimiz arasında. Her sene birinden yaklaşık 5,5 milyon, diğerinden 1,5 milyon ziyaretçi geliyor. Peki, Savaş çıkarsa kaybımız ne olur? Sayalım; Türkiye'ye gelen turistlerin ortalama harcaması 900 dolar. Ancak bu ortalamaya, Pasaportlarına giriş damgası vurulan tüm turistler dahildir. Yani bu ortalamaya, Edirne'ye günübirlik alışverişe gelen 5 milyon Bulgar da, turistik vizeyle çalışmaya gelen yabancılar da, hatta Türkiye'yi başka ülkelere geçmek için Transit Ülke olarak kullanan yabancılar da dahil. Bu nedenle "Gerçek Turist" diye nitelendirileceğimiz Rus ve Ukrayna'lı turistlerin harcamaları, turist başına en az 1.500 dolardan hesaplanmalı. Kısaca; eğer savaş çıkarsa gelemeven Rus turistlerden 8, Ukrayna'lı turistlerden de 2 milyar dolar kayıp yaşarız. Toplam 10 milyar dolar da Türk ekonomisini üzer.

SAVAŞ ÇIKARSA KAYBEDEN TÜRKİYE OLUR.

Kaybedilecek 10 milyar dolar; ihracat dolayısı ile gelen paralara benzemez. Örneğin, 10 milyar dolarlık bir ihracat için, Turizm hariç tüm sektörlerde en az 7 milyar dolarlık ithalat gerekiyor. Çünkü emek haric hemen her şeyi, en azından hammaddeyi, makineyi yurtdışından almak, nakliye ve gümrük vergileri ödemek zorundayız. Bu nedenle, bu savaşı önleyebilecek her türlü girişime Türkiye destek vermeli. Çünkü; Savaş çıkarsa kaybeden Türkiye olur. O halde bu iki dost ülke halklarına diyoruz ki;

SAVAŞMA, TATİL YAP..!



CEM POLATOĞLU

AGILE 4525L

AGILE 5030

AGILE 4525P

Otokar 2021 yılında yüzde 55 büyüdü

Türkiye'nin öncü otomotiv ve savunma sanayi şirketi Otokar 2021 yılı finansal sonuçlarını paylaştı. 2021 yılı cirosu yüzde 55 artışla 4,5 milyar TL'ye ve esas faaliyet karı yüzde 69 artışla 1 milyar 76 milyon TL'ye ulaşan Otokar, ihracattaki net karını ise 1 milyar 42 milyon TL seviyesine çıkarttı.

KOÇ Topluluğu şirketlerinden Otokar 2021 yılı finansal sonuçlarını paylaştı. Küresel hedeflerine cesur adımlarla ilerleyen, 5 kütada 60'tan fazla ülkede faaliyet gösteren Otokar, 2021'i bir önceki yıla kıyasla ciro bazında yüzde 55 büyümeye ile tamamladı. Devam eden Koronavirüs pandemisi koşullarında iç ve dış pazarlarda faaliyetlerine aralıksız devam ettiklerini belirten Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, "2021 yılında ciromuz önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 55 artışla 4,5 milyar TL'ye ulaştı. Küresel ölçekteki rekabetçi konumumuzu koruduk, ihracatımızı 345 milyon ABD doları seviyesine çıkardık. Esas faaliyet kârmız bir önceki yıla oranla yüzde 69 artarak

1 milyar 76 milyon TL'ye, net kârmız ise 1 milyar 42 milyon TL'ye ulaştı. 2021'de ticari araç ve savunma sanayii satışlarımız ise ciromuz içinde dengeli bir dağılım gösterdi" dedi. Yıl boyunca mevcut ve yeni ürün geliştirme çalışmalarını sürdürdüklerini belirten Serdar Görgüç "Araştırma geliştirme yatırımlarımız önceki yıla oranla yüzde 49 artış göstererek toplam 300 milyon TL olarak gerçekleşirken, son 10 yılda Ar-Ge harcamalarımızın ciromuz içindeki ortalama payı yüzde 8 oldu" açıklamasını yaptı.

Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası yine Otokar

Otobüs sektöründeki liderliklerini sürdürdüklerini belirten Genel Müdür Serdar Görgüç; "13'üncü kez Türkiye'nin otobüs pazarı lideri olduk; 2021 yılında satılan yaklaşık her iki otobüsten biri Otokar oldu. Türkiye'nin önemli şehir içi ulaşımı ihalelerini kazanarak bir kez daha Türkiye'nin üç büyük şehrinin, İstanbul, Ankara ve İzmir'in, otobüs tedarikçisi olduk. Turizm ve servis taşımacılığının da en çok tercih edilen otobüs markası yine Otokar oldu. Kullanıcılarımıza bize duydukları güven için teşekkür ediyorum" dedi. Ticari araçta otobüsün yanı sıra 8,5 tonluk kamyon pazarında Otokar'ın önemli oyuncularından biri olduğuna dikkat çeken Serdar Görgüç, "Faaliyet gösterdiğimiz 8,5 tonluk kamyon pazarında satışlarımızı pazar büyümesinin de üzerinde arttırdık" dedi.

"Avrupa'da hedef alternatif yakıtlı otobüslerle büyümek"

Otokar otobüslerinin bugün Avrupa başta olmak üzere 50'yi aşkın ülkede yolcu taşımacılığında kullanıldığını belirten Serdar Görgüç şöyle konuştu: "2021 yılında hedef pazanımız olan Avrupa'da büyümemizi sürdürdük. Slovakya'nın

başkenti için ürettiğimiz otobüslerimiz hizmet vermeye başladı. Avrupa'da İspanya, Fransa, Almanya, İtalya gibi ülkelere ihracatımız sürerken bunun yanında Orta Doğu'dan yüksek adetli siparişler aldık. Türkiye'de tasarlanan ve üretilen otobüslerimizin dünyanın dört bir yanında, metropollerinde kullanılmasından büyük gurur duyuyoruz. Başta Avrupa olmak üzere, iklim değişikliği ile mücadele kapsamında sürdürülebilir şehirciliği benimseyen belediyeler 2021 yılında da alternatif yakıtlı araç tercihlerini sürdürdü. Alternatif yakıtlı araçlar konusunda küresel rekabette önemli bir oyuncu olan şirketimiz, Ukrayna'nın yanı sıra Romanya ve Azerbaycan'dan doğalgazlı şehir içi otobüsleri için siparişler aldı."

Otokar'ın yeni nesil elektrikli otobüsünün tanıtım çalışmalarına Türkiye'nin yanı sıra Avrupa genelinde de devam ettiklerini ifade eden Görgüç "Elektrikli şehir içi otobüsümüz için Avrupa'da Almanya'da IAA Mobility Fuarı'nda 2 bin yolcu taşımacılığıyla başlayan tanıtım turumuz İspanya, İtalya, Fransa, Romanya ve Benelüks ülkeleriyle devam etti. Aracımız, kullanıcı ve operatörlerin büyük beğenisini kazandı. Gelecek yıllarda bu segmentte Avrupa'daki ürün sayımızı artırmayı hedefliyoruz" dedi. Ticari araç alanında fabrikadaki yatırım faaliyetlerine devam eden şirket, 2020 yılında imzaladığı IVECO BUS otobüslerinin Türkiye'de üretilmesine yönelik anlaşma kapsamında da ilk araçların üretim ve teslimatlarına başladı.

"Otonom askeri araç geliştirmek için önemli bir adım attık"

Savunma sanayiinde NATO ülkelerinde ve Birleşmiş Milletler güçleri görevlerinde aktif olarak görev yapan Otokar askeri araçlarının ülkemizin yanında 35'ten fazla dost ve müttefik ülkeye

ihrac edildiğini hatırlatan Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç savunma sanayindeki çalışmalar hakkında şu bilgileri verdi: "Geçtiğimiz yıl farklı coğrafyalardan aldığımız siparişlerin teslimatlarına odaklanırken, Koronavirüs pandemisi kaynaklı seyahat engellerinin kalkmasıyla birlikte dünyanın dört bir yanında düzenlenen etkinlik ve fuarlara katılma ve kullanıcılarımızla yüz yüze gelme fırsatı bulduk. ARMA 8x8 zırhlı aracımız ve TULPAR paletli muharebe aracımız Kazakistan Ordusunun zorlu şartlarda gerçekleştirdiği testlerini üstün başarıyla tamamladı. Otonom askeri araç geliştirme ve uygulamalarına yönelik uluslararası bir iş birliği anlaşması imzalayarak, insansız kara araçları segmentini oluşturma yolunda önemli bir adım attık" dedi.

"Faaliyetlerimizi sürdürülebilirlik konuları odağında yürütüyoruz"

Küresel bir marka olma hedefine emin adımlarla ilerleyen Otokar'ın bir taraftan da teknoloji ve inovasyon kabiliyetlerini geliştirmeye devam ettiğini belirten Serdar Görgüç; "10 yıl içinde gerçekleştirdiğimiz Ar-Ge harcamamız 1,6 milyar TL'ye ulaştı. Çevre, sosyal ve yönetim konularında yaptığımız çalışmalarla 6 yıldır Borsa İstanbul'un Sürdürülebilirlik Endeksi'nde yer alıyoruz. Faaliyetlerimizi sürdürülebilirlik konuları odağında yürütüyoruz. Yeşil Mutabakat'ın AB ile ticaretimize getirebileceği etkiler üzerinde çalışmalarımızı sürdürürken, Koç Topluluğu'nun Kültürel Dönüşüm Programı'nın önemli bir par-



çası olan 2050 Karbon Nötr Programını büyük bir titizlikle takip ediyoruz. Bu doğrultuda alternatif yakıtlar, enerji verimliliği ve yeşil satın alma gibi konular üzerinde çalışıyoruz" dedi.

2022 yılı hedefleri

Otokar'ın sürdürülebilir büyümesini 2022 yılında da korumayı hedeflediklerini belirten Serdar Görgüç "Otomotiv ve savunma sanayii alanlarında küresel bir oyuncu olma hedefimizden taviz vermeden çalışmalarımıza devam edeceğiz. Ticari araçlarda yurt içindeki lider konumumuzu sürdürürken yurt dışı pazarlarda başta Avrupa olmak üzere araç sayısı ve pazar payımızı artırmayı hedefliyoruz. Savunma sanayii alanında ürün ve kabiliyetlerimizi ülkemiz faydasına sunmaya devam edip, yurt dışındaki hedef pazarlarımızda varlığımızı artırmak için çalışacağız. Bu hedeflerimize ulaşmak için çalışanlarımızın özverileri gayretleri, kullanıcılarımızın güveni ve iş ortaklarımızla sürdürdüğümüz uyum ve iş birliği bizim en büyük gücümüz olacaktır" dedi.



Otokar Kent otobüsler Muğla yollarında

OTOKAR, Türkiye'nin dört bir yanında belediyelerin toplu taşıma filolarını yenilikçi araçlarıyla güçlendirmeye devam ediyor. Ürettiği araçlarıyla dünyanın 50'yi aşkın ülkesinde toplu taşımaya güç veren Otokar'ın KENT otobüsleri, bir kez daha Muğla Büyükşehir Belediyesinin tercihi oldu. Belediyenin ulaşım şirketi MUTTAŞ (Muğla Kent Hizmetleri İnşaat Turizm Taşımacılık Ticari İşletmecilik İletişim Sanayi ve Ticaret A.Ş.) tarafından alınan 12 metrelik 25 adet Kent LF otobüsleri Muğla Büyükşehir Belediyesi Başkanı Dr. Osman Gürün ve MUTTAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Daşgın'ın katıldığı törenle hizmete alındı. Otokar, araçlara 5 yıl süreyle garanti ve bakım onarım hizmetleri sunacak. Törende konuşan Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül "Halihazırda Muğla Büyükşehir Belediyesi filosunda bulunan 100'ü aşkın otobüsümüz ile yıllardan beri Muğla'ya hizmet veriyoruz. Muğla'nın bir kez daha Otokar otobüslerini tercih etmesinden dolayı gurur duyuyoruz. Markamıza duydukları güven için başta Büyükşehir Belediye Başkanımız Osman Gürün olmak üzere herkese teşekkür

ediyorum. Yeni otobüslerin Muğla'ya hayırlı olmasını diliyorum" dedi. Yeni 25 adet Kent LF otobüslerinin hizmete başlamasını takiben siparişi alınan 20 adet Sultan LF otobüsleri de yıl içerisinde teslim edilecek.

50'den fazla ülkede milyonlarca yolcuyla güvenli taşıyor

Yakın zamanda İstanbul, İzmir, Ankara'dan siparişler alan Otokar'ın şehir içi araçları İtalya, Almanya, İspanya, Sırbistan, Romanya, Slovakya başta olmak üzere bir çok ülkede de toplu taşımının gözdesi konumunda. Otokar otobüsleri, iç ve dış modern görüntüsü, çevreci motoru ve üstün yol tutuşunun yanı sıra düşük işletme maliyetleriyle de ön plana çıkıyor. Otokar'ın 12 metre uzunluğundaki KENT LF otobüsü, güçlü kliması ile her mevsim ferah bir yolculuk sunan araç, ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistem gibi üstün güvenlik sistemleriyle de kullanıcı ve yolcularına maksimum güvenlik vad ediyor. Yolculara modern ve eşsiz bir konfor sunan Otokar Kent LF, sahip olduğu özelliklerle Türkiye'de ve yurt dışında şehir içi toplu taşımacılıkta büyük beğeni topluyor.



Daha Konforlu Sürüş, Daha Konforlu Ulaşım

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunar. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.





Ford Transit Custom'a turizmcilerden tam not

Türkiye'nin en büyük Ford Plazası olan Atılgan Otomotiv, yenilenen Ford Transit Custom modelini turizmcilerin beğenisine sundu. Konforu ekonomikliği ile Custom turizmcilerin beğenisini kazandı...

FORD, sektöre yön veren modelleri Transit ve Custom'ı müşteri ihtiyaçları doğrultusunda ileri teknolojik donanımlarla birlikte yenileyerek müşterilerinin beğenisine sunmaya devam ediyor. Geçtiğimiz ay Türkiye geneli için şimdilik sadece turizm paketi olarak 10 adet üretilen araçlardan biri, olan Ford Transit'i turizmci ve serviscilerin beğenisine sunan Atılgan Otomotiv, şimdi de Custom modeli ile ses getirdi. Turizmin önde gelen isimleri TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı, Başkan Yardımcısı Mümtaz Er, TOBB Sektör Meclisi Turizm komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz yeni Custom modelini Ford Bayii Atılgan Otomotiv Showroom'unda yakından inceleme fırsatı buldu. Ford Custom, şık tasarımı, konforu, güvenliği, yakıt performansı ve sürüş rahatlığı ile turizmcilerden büyük beğeni topladı. Turizm camiasının duayenlerini ağırlamaktan dolayı duyduğu memnuniyeti dile getiren Atılgan Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Salih Atılgan; 'Öncelikle yenilediğimiz araçlarımızı turizm taşımacılığına sunuyor olmaktan çok mutluyuz. Araçlarımızı sektörden gelen talepler doğrultusunda yeniliyoruz. Son teknoloji sistemler ile donatılan araçlarımız turizm taşımacılığının beklentilerini karşılayacak konfor ve kalitede... İnşallah sezona girmeden çok sayıda araç satışı ile filolardaki yerimizi alacağız' dedi. TTDER Başkanı Sümer Yıgıcı ise; 'Biz turizmciler araç yatırımı yaparken ilk önce kalite ve konforu ön planda tutuyoruz. Tabi yatırım maliyeti de çok önemli bir unsur. İncelediğimiz araçları beğendik. Üyelerimize özel yapılacak kampanya ile bu araçların filolarımızdaki yerini alacağını düşünüyorum. Bizleri ağırlayıp araçlar hakkında detaylı bilgi veren Salih bey ve ekibine de teşekkürlerimi sunuyorum' dedi.





Emay A.Ş.'nin tercihi Sprinter oldu

Zorlu geçen 2021'in ardından, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in desteğiyle filosunu yenileyen Emay A.Ş., 2022'de önemli bir yatırımı hayata geçirdi. Emay A.Ş. ve iş ortaklarının, tek seferde verdikleri 43 adet Mercedes-Benz Sprinter siparişleri, şirketin Torbalı'daki garajında teslim edildi.

MERKEZİ İzmir Alsancak'ta bulunan, İzmir ve Manisa bölgesinde yolcu taşımacılığı faaliyetlerini sürdüren Emay A.Ş., iş ortakları ile birlikte tek seferde verdiği 43 adetlik 2021 model Mercedes-Benz Sprinter 15+1 Minibüs siparişini, şirketin Torbalı'da bulunan garajında düzenlenen törenle teslim aldı.

Faaliyetlerine 1993 yılında otobüs grubuyla başlayan, Mercedes-Benz'in hafif ticari araçlarının Türkiye'de satışına başlamasıyla beraber bu alanda da yatırımlarını gerçekleştiren Emay A.Ş.; personel taşımacılığında bölgesinin en etkili şirketlerinden biri olmayı sürdürüyor. Ekonomik olarak zorlu şartlarda geçen 2021'in ardından tek seferde 43 adet sipariş vererek, 2022'de sektörüne umutla bakarak yatırımlarını arttıran Emay A.Ş., pandemi sonrasında yolcu taşımacılığındaki artışı, kalitesi ve uygun işletim maliyetleriyle Mercedes-Benz modelleriyle sürdürmeyi hedefliyor.

Emay A.Ş.'nin Torbalı'daki garajında düzenlenen teslimat törenine katılan Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, Has Otomotiv

Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Has Otomotiv Genel Müdürü Turan Dik, Has Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Özkan Yavru ve Has Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Danışmanı Cihat Demir; araçları Emay A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Muzaffer Yıldırım, Emay A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Cenk Yıldırım, Emay A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Ece Yıldırım'a ve iş ortaklarına teslim ettiler.

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak: "Pandeminin gölgesinde geçen 2020 ve 2021'in ardından, 2022'de sektörün yeniden yükselişe geçeceğini öngörerek, Sprinter araçlarımızın teslimatlarına hız veriyoruz.

2022'nin en büyük teslimatlarından birini tek seferde 43 adet ile Emay A.Ş. ve iş ortaklarına yaparken, bu yatırım kararlarının kısa sürede kendilerine karlı bir sonuç getireceğini düşünüyorum. Mercedes-Benz markamızı 1993'ten günümüze tercih eden Emay A.Ş. ile sürdürülebilir iş birliğimizin daha uzun yıllar devam edeceğini biliyoruz.

Mercedes-Benz markasını tercih eden Emay A.Ş.'ye

ve tüm çalışma arkadaşlarımıza sağladıkları destekler için teşekkür ediyor, yeni araçlarımızın kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz."

Emay A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Muzaffer Yıldırım: "Kuruluşumuzdan günümüze aralıksız olarak tercih ettiğimiz Mercedes-Benz araçlar ile faaliyetlerimizi arttırarak bugünlere geldik. İzmir ve Manisa bölgesindeki etkinliğimizi yeni araçlarımız ile daha da arttıracız. 2022'nin hem şirketimiz hem de ülkemiz için çok daha bereketli geçeceğine inanarak önemli bir yatırımı daha hayata geçiriyoruz.

Bu karar alırken, bizi yıllardır destekleyen, ailemizden biri olarak gördüğümüz Mercedes-Benz araçları; düşük işletim maliyetleri, kalitesi ve verimli finansal çözümleriyle bir kez daha geleceğe umutla bakmamızı sağlıyor. Bu karar alırken sağladıkları destek nedeniyle Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'e, küresel tedarik sorunlarına rağmen araç taleplerimizi sağlamalarındandır dolayı Mercedes-Benz Otomotiv'e ve Has Otomotiv'e teşekkürlerimizi sunarız. Yeni araçlarımızın herkeşe hayırlısı olmasını diliyoruz." dedi.



Kamil Koç ve Mersin VİF güçlerini birleştirdi



Kamil Koç, Akdeniz bölgesinin önemli karayolu taşımacılık firmalarından Mersin VİF Turizm ile güçlerini birleştirerek, Mersin ve Niğde'den Türkiye'nin birçok iline karşılıklı seferlerinin başladığını duyurdu...

9 yıldır yolculana kesintisiz hizmet sunan, sektörünün kurucusu ve Türkiye'nin en çok yolcu taşıyan seyahat firması Kamil Koç, iş ortaklarıyla birlikte yolculana 81 ilden ulaşılabilir, konforlu ve kaliteli seyahat hizmeti sunma hedefiyle Türkiye'deki ulaşım ağını genişletmeye devam ediyor. Bu hedef doğrultusunda Kamil Koç Akdeniz bölgesinin lider firmalarından Mersin VİF Turizm ile güçlerini birleştirme kararı aldı. Kamil Koç Genel Müdürü Kadir Boysan, "1996'dan bu yana bölgedeki deneyimiyle seyahat hizmeti sunan Akdeniz bölgesinin önemli ve köklü firmalarından Mersin VİF Turizm ile iş birliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz. Mersin VİF Turizm'in

bölgedeki tecrübesi ve değerli müşteri kitlesini, Kamil Koç'un 96 yıllık deneyimiyle bir araya getirerek Mersin ve Niğdeli Yol Arkadaşlarımız başta olmak üzere bölgedeki tüm yol arkadaşlarımıza kaliteli ve konforlu seyahat hizmeti sunmaktan gurur duyacağız." Mersin VİF Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Yumuşak "Kamil Koç ailesiyle uzun süredir devam eden iş ortaklığımızı bugün Mersin VİF ve Kamil Koç markalarının güçlerini birleştirmesiyle yeni bir döneme taşıyoruz. Türkiye'nin en köklü firması Kamil Koç ile Mersin VİF'in bir araya gelmesinden gurur ve mutluluk duyuyoruz. Hedefimiz her zaman olduğu gibi bölgedeki Yol Arkadaşlarımıza kaliteli, güvenli ve

konforlu seyahat hizmeti sağlamak." Kadir Boysan, "Önceliğimiz bundan önce olduğu gibi her seferimizde yine yolcularımızın sağlığı ve konforu olacaktır. Sağlık Bakanlığının kararlarını harfiyen uygulamaya devam edeceğiz. Ayrıca 2021 yılında filomuzda katılan sıfır model 50 yeni otobüsle 1.000'den fazla otobüse sahip genç filomuzu büyüttük. 2022'de de ulaşım ağımızı genişletip filomuzu güçleştirerek, son teknolojiye sahip araçlarımızla hostlu ve ikramlı seferlerimizde hijyenik, konforlu ve kaliteli hizmet sunmaya devam edeceğiz. İş ortaklarımızla, çalışanlarımızla birlikte konforlu ve kaliteli seyahat hizmeti için çalışmaya devam edeceğiz."



Pegas Touristik kaptanları da MBT'den sürüş eğitimi aldı

MERCEDES-Benz Türk'ün; kamu, filo ve bireysel otobüs müşterilerine yönelik gerçekleştirdiği "Otobüs Sürücü Eğitimleri"nden yararlanan firmalar arasına Ocak ayı başında teslim aldığı 15 adet Tourismo 15 RHD ile filosunu gençleştirmeye başlayan Pegas Touristik firması da katıldı. Pegas Touristik'in 37 sürücüsüne özel olarak gerçekleştirilen eğitimlerde, katılımcılar "Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi" ve "Araç Tanıtım Eğitimi" aldılar. Uzun yıllardır filo ve bireysel otobüs müşterilerine yönelik düzenlenen Otobüs Sürücü Eğitim Programı, pandemi sürecinde de tüm katılımcıların sağlığı gözetilerek gerçekleştirilmeye devam etti ve 2021 yılında 250'ye yakın kaptan söz konusu eğitimlerden faydalandı. Pegas Touristik firmasına özel ola-

rak düzenlenen son eğitimlerde, firmanın filosuna eklenen yeni Tourismo'lar hakkında detaylı bilgiler verildi. Eğitimler iki farklı konu başlığı altında veriliyor Otobüs Sürücü Eğitimleri, "Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi" ve "Araç Tanıtım Eğitimi" olmak üzere iki farklı kapsamda gerçekleştiriliyor. Otobüs sürücülerini ve şirketler, İstanbul Hacıdöğme'de bulunan Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi Kampüsü içerisinde yer alan "Mercedes-Benz Türk Eğitim Merkezi"nde veya tercihe bağlı olarak firma tesislerinde, mobil olarak düzenlenen teorik ve pratik eğitimlerden yararlanabiliyorlar. Araçların teknik tanıtımlarının gerçekleştirildiği Araç Tanıtım Eğitimleri ile Mercedes-Benz'in yeni otobüs teknolojilerinin verimli kullanılması amaçlanıyor.

Bu sayede; sürüş ve yolcu taşıma performansının artırılması, sürücü ve yolcular için konforun artırılması, konfor sistemlerinin doğru işletimi sayesinde sürücünün kondisyonunun ve dolayısıyla sürüş emniyetinin sağlanması da hedefleniyor. Eğitim sonrasında elde edilen gelişimler, firmalara müşteri memnuniyeti olarak geri dönüyor. Ekonomik Sürüş Eğitimleri ile Mercedes-Benz'in yeni otobüs sürüş asistan sistemleri, Euro 6 motor ve Powershift şanzıman teknolojisinin verimli kullanılması yanı sıra, yeni sürüş felsefesi sayesinde müşteri kârlılığının ve verimliliğinin artırılması; yakıt, bakım ve sarf malzemeleri giderlerinin azaltılması da amaçlanıyor. Araç ömrünün uzamasına katkı sunan söz konusu eğitimler, zaman ve para tasarrufu elde edilmesini de sağlıyor.

Allison şanzımanlı 50 adet Karsan Atak Ankara yollarında



Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin her geçen gün geliştirdiği şehir içi toplu taşıma hizmetleri için alımını gerçekleştirdiği 50 adet 8 metre sınıfındaki dizel Karsan Atak otobüsler, Allison tam otomatik şanzıman donanımı ile yüksek verimlilik sunuyor.

AR-GE ve üretim kabiliyeti sayesinde Avrupa başta olmak üzere global ve lokal pazarda modern toplu taşıma çözümleri sunan Türk otobüs üreticisi Karsan, geniş ürün yelpazeyle birçok şehrin ulaşım altyapısının geliştirilmesine destek veriyor. Karsan, yakın zamanda Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin araç filosunu yenileme çalışmaları doğrultusunda Allison tam otomatik şanzıman donanımlı 50 adet 8 metrelik Karsan Atak otobüsünün teslimatını gerçekleştirdi. Yeni otobüsler, şehirde daha kaliteli bir ulaşım için hizmet vermeye başladı.

Teslimat ile ilgili açıklamada bulunan Karsan İç Pazar Satış ve Dış İlişkiler Genel Müdür Yardımcısı Muzaffer Arpacıoğlu; "Başta Avrupa olmak üzere global arenada, hayatı kolaylaştıran toplu taşıma çözümlerimizle yer aldığımız gibi, ülkemizin de dört bir yanında kent ulaşımına ürünlerimizle katkı sunuyoruz. 8 metre sınıfındaki dizel Atak otobüslerimiz; sahip olduğu teknoloji ve yüksek performanslı motor özellikleri kadar, manevra kabiliyeti, iniş binisi kolaylaştıran alçak tabanlı yapısı, düşük emisyon değerleriyle çevreci oluşu ve konfor özellikleriyle de toplu taşımada rahatlık ve kolaylık sağlıyor. Özellikle belediyeler, araç alımlarında tam otomatik şanzıman donanımını tercih ediyor. Böylece vardiyalı çalışan sürücü ekiplerinde farklılıkları minimize ederek filo verimliliğini hedefliyor" şeklinde belirtti.

Ankara'nın yeni Karsan Atak otobüsleri, 186 beygir gücü ve 680 Nm tork üreten 4.5 litrelik FPT marka NEF4 turbo dizel, Euro VI motor ve Allison T 2100™ tam otomatik şanzıman donanımına sahip. Allison T 2100™ tam otomatik şanzıman, otobüs işletmeleri için ulaşım konforu, yakıt ekonomisi ve düşük işletme maliyetleri başta olmak üzere pek çok avantaj sunuyor. Allison şanzımanlar, tork konvertörlü Kesintisiz Güç Teknolojisi™ sayesinde sarsıntısız bir şekilde motor torkunu çoğaltarak, tekerleklerle daha fazla güç aktarılmasını sağlıyor. Böylece üstün bir ivmelenmenin yanı sıra tam güçte vites değişimleri mümkün oluyor. Dar yollarda kolay manevra



kabiliyeti sayesinde ise sürücü ve yolcu konforu ile güvenli sürüş arttırılıyor. Allison Transmission Türkiye Saha Satış Müdürü Burak Kazar, konuyla ilgili açıklamasında; "Aşınmaya sebebiyet veren mekanik debriyaj manuel ve otomatikleştirilmiş manuel şanzımanların (AMT'ler) aksine Allison tam otomatik şanzımanların tork konvertörü teknolojisi sayesinde en iyi performans için sadece periyodik yağ ve filtre değişimi yeterli oluyor. Böylece aktarma organlarında çok az aşınma görülüyor. Ayrıca manuel ve AMT şanzıman teknolojilerinde gereken yüksek maliyetli ve zaman alan debriyaj tamir ve değişimleri Allison tam otomatik şanzımanlar sayesinde ortadan kalktığı için servis gerekliliği de azalıyor. Dolayısıyla toplam hizmet ömrü göz önünde bulundurulduğunda tam otomatik şanzıman donanımlı araçlar, daha düşük operasyon maliyetleri sağlıyor. Bu da toplu taşıma işletmeleri için Allison şanzımanları tercih etmelerindeki diğer bir neden oluyor" dedi.

Toplu taşıma hizmetlerinde işletmeler, sık dur kalk gerektiren, dar sokakların da bulunduğu zorlu şehir içi güzergahlarda yolcular kadar sürücülerin de konforuna önem veriyor. Tam oto-

matik şanzıman donanımı sayesinde sürücüler, vites değiştirmek zorunda kalmadıkları için sadece yola odaklanabiliyorlar. Bu sayede daha kontrollü ve güvenli sürüş sağlandığı için yolcu konforu arttırılırken sürücüler de daha az yoruluyor. Allison Transmission Türkiye OEM Satış Müdürü Berk Gönenç yaptığı açıklamada; "Allison olarak 100 yılı aşan bir geçmişe sahibiz ve geliştirdiğimiz lider teknolojiler ile tüm dünyada otobüs işletmelerinin operasyonel verimliliklerine katkı sağlıyoruz. Dünya genelinde her segmentteki otobüs uygulamasında edindiğimiz deneyim ve teknik bilgi birikimini geleceğe taşıyoruz. Allison tam otomatik şanzımanlar, sürücüler için daha yüksek performans, yolcular için sarsıntısız, konforlu ulaşım ve filolar için daha az bakım maliyetleri dahil olmak üzere birçok avantaj sunuyor. Allison'ın 7-8 metre otobüslerde halihazırda sunduğu benzersiz performansının Karsan Atak otobüsleri de katkıda bulunmasından büyük mutluluk duyuyoruz. Daha esnek operasyon imkânı sağlayan 8 metre otobüs segmentinde, Ankara Büyükşehir Belediyesi filosunun da Allison tam otomatik şanzıman donanımlı araçlarından memnun kalacağına inanıyoruz" diye belirtti.



Karsan, Mersin'e 118 adet CNG'li yeni otobüs teslimatı yapacak

TÜRKİYE'nin önde gelen ticari araç üreticileri arasında yer alan Karsan, sunduğu modern toplu ulaşım çözümleriyle çevreci şehirlerin tercihi olmaya devam ediyor. Karsan, önemli Avrupa pazarlarına sunduğu modellerinin yanı sıra yerli üretim modelleriyle Türkiye'de de şehir içi toplu ulaşım çözümlerinde tercih edilen marka olmayı sürdürüyor. Son olarak Mersin Büyükşehir Belediyesi'ni Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası katkılarıyla açtığı yeni araç alımı ihalesini Karsan kazandı. Yapılan ihale anlaşması kapsamında imza töreni, Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Vahap Seçer, Genel Sekreteri Olcay Tok, Başkan Danışmanı Ertan Güneş, Ulaşım Daire Başkanı Ersan Topcuoğlu, Toplu Taşıma Müdürü Bayram Demir ile Karsan CEO'su Okan Baş, İç Pazar Satış ve Dış İlişkiler Genel Müdür Yardımcısı Muzaffer Arpacıoğlu, Yurt İçi Satış Müdürü Adem Metin ve Bölge Müdürü Fırat Acar katılımıyla gerçekleştirildi. Karsan, 84 adedi 12 metre ve 34 adedi 18 metre olmak üzere toplam 118 Menarinibus Citymood CNG'li otobüsü Mersin Belediyesi'ne 2022 yılı içinde teslim edecek.

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, "Türkiye'de minibus ve otobüs üretiminin en önemli oyuncularından biri olarak çevreci modellerle ulaşımın geleceğine yön veriyoruz. Gerek elektrikli, gerek CNG'li ve çevreci modellerimizle mobilitenin geleceğinde bir adım önde olma vizyonu ile şehirlerin modern dönüşümüne öncülük ediyoruz. Tarihi ve modern dokuya sahip Akdeniz sahil şeridinin en güzel kentlerinden Mersin'de de 12 ve 18 metrelik CNG'li Menarinibus Citymood otobüslerle ihale kazanmış olmaktan ve Mersin'in doğasına çevreci otobüslerimizle katkı sağlayacak olmaktan mutluluk duyuyoruz" şeklinde konuştu.

Türkiye'nin en genç otobüs filosu Karsan ile Mersin'de

Karsan, 2021 yılında Mersin Belediyesi'ne hali hazırda teslim ettiği 87 CNG'li Citymood otobüse ek olarak 2022 yılında tamamlanacak teslimatlarla toplam 205 adet CNG'li Citymood otobüsü Mersinlilerin kullanımına sunulmuş olacak. Mersin Büyükşehir Belediyesi'ne yine 2022 yılında teslimatlarını tamamlanacak 67 adet 8 metrelik Atak otobüslerle birlikte Karsan'ın Mersin'de hizmet veren toplam araç sayısı ise 272 adete çıkacak ve Mersin halkının konforlu ve güvenli biçimde seyahat etmesine olanak sağlayacak. Böylece, Türkiye'nin en genç otobüs filosu Mersin'de Karsan ile faaliyete geçecek.

Allison tam otomatik şanzımanlı AKIA metrobüsler İstanbul'da toplu taşımanın yükünü hafifletecek

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi'nin (İBB) bağlı kuruluşlarından İETT Genel Müdürlüğü, metrobüs hattı (BRT) için Allison tam otomatik şanzıman donanımlı 60 adet AKIA LF25 metrobüs alımı gerçekleştirdi. Dünyanın en yüksek yolcu kapasitesine sahip araçlarından biri olma özelliğini taşıyan ve Bursa'da üretilen AKIA LF25 Metrobüs, Allison T525R tam otomatik şanzıman donanımına sahip. AKIA, trafik yoğunluğunun fazla olduğu şehirlerdeki toplu ulaşım çözüm olmak üzere Türkiye'de ürettiği metrobüsleri, Allison T525R tam otomatik şanzıman donanımı ile sunuyor. 25 m uzunluğunda üç kabinde oluşan AKIA Metrobüs, yüksek manevra kabiliyeti, çift taraflı kapıları, güçlü ve yüksek tork üreten Euro 6 emisyonlu motoru ve çift akstan tahrikli olması ile dikkat çekiyor.

2022 yılının ilk çeyreğinden itibaren İETT Genel Müdürlüğü'ne teslim edilmeye başlayacak metrobüsler, mevcut Metrobüs hattının yolcu kapasitesini arttıracak. İstanbul Metrobüs hattında kullanılan çoğunluğu tek körüklü ve düşük kapasiteye sahip araçlar yerine çift körüklü, yüksek yolcu taşıma kapasiteli yerli metrobüs araçlarının İstanbul başta olmak üzere Türkiye'de ve Dünya'da kullanılması hedefleniyor. AKIA Metrobüs ile bir araçta taşınan yolcu sayısı artacağından, metrobüs sayısı ihtiyacı ve dolayısıyla şehrin trafik yoğunluğu ile araç kaynaklı gürültü seviyesi de azaltılacak. Böylece yakıt tasarrufu sağlanacak ve şehir içi egzoz emisyon değerleri iyileştirilecek. AKIA Genel Müdürü Remzi Baka, açıklamasında; "AKIA olarak Geleceğin Toplu Taşıma sistemi hedefi ile Türkiye'de üretilen ilk Metrobüs aracımızı büyüyen şehirler ve metropollerin trafik yoğunluğuna çözüm olarak geliştirdik. Aracımız, şehirlere modern bir görünüm, hızlı ve konforlu toplu taşıma hizmetini sağlamakla beraber tüm mevcut hatlara ve işletme servislerine mükemmel bir şekilde entegre olabilmekte. AKIA Metrobüs, otobüs kabiliyetinde, tramvay kapasitesinde, sürücü ve yolcuların konfor ve güvenliği açısından inovatif ve yüksek teknolojiye sahip ekipmanlar ile donatıldı. Yüksek yolcu taşıma kapasitesi ile daha az araç, daha az çevresel kirlilik, daha az altyapı maliyeti ile toplu taşıma sektörüne yeni bir vizyon sunmaktayız" şeklinde belirtti.

AKIA LF25 Metrobüs, Allison T525R tam otomatik şanzıman ile 510 bg 2500Nm tork üreten Mercedes OM471'in gücünü tekerleklerle aktaracak. Remzi Baka, bu konuda; "Metrobüs ara-

cımız, yolcu kapasitesi, teknik özellikleri ve donanımı ile sınıfında çok özel bir noktada duruyor. Tüm yol koşullarında ihtiyacımız olan tork gücünü retarderli Allison T525R şanzıman ile en ideal şekilde karşılayabildik" diye açıklamada bulundu.

Otobüs işletmeleri için yüksek performans ve düşük işletim maliyetleri

Euro 6 Mercedes motor ve Allison T525R tam otomatik şanzıman donanımı ile AKIA Metrobüs, şehirlerdeki toplu taşıma için pek çok çözümü bir arada sunarken yakıt tasarrufunu da gözetiyor. Remzi Baka, konuyla ilgili olarak; "Toplu taşıma işletmeleri, satın alma ve alt yapı maliyetlerinin yanı sıra işletim maliyeti konusunda oldukça seçici davranıyorlar. Bu nedenle metrobüs araç-

cımızda hem yolcu taşıma maliyetlerini hem de bakım-onarım giderlerini Allison tam otomatik şanzıman donanımında katkısıyla minimuma indirmeyi başardık" dedi. Allison Transmission Türkiye Satış Müdürü

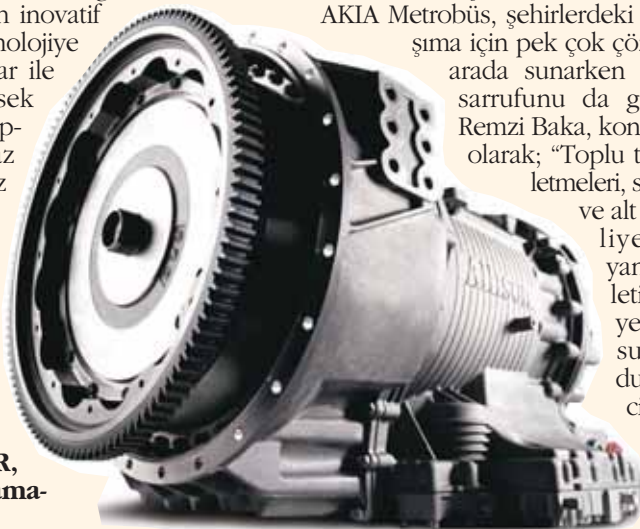


Burak Kazar ise açıklamasında; "Allison Transmission olarak 7 metreden 27 metreye kadar şehir içi ve şehirler arası otobüsler için geniş bir tam otomatik şanzıman yelpazesi sunuyoruz. Türkiye ise otobüs üretiminde tüm dünyada çok büyük öneme sahip. Türk OEM'leri her geçen gün pazarlarını genişletiyor ve çeşitli Avrupa ülkelerinde de başarılarla imza atıyor. AKIA da bir ilki başararak ürettiği LF25 Metrobüs aracıyla girdiği farklı segment ile pazar payını arttıracaktır" diye belirtti.

Burak Kazar; "AKIA LF25 Metrobüs, segmentinde çok özel bir araç ve standart olarak Allison tam otomatik şanzıman

donanımı ile sunuluyor. Büyük şehirlerde toplu taşımanın önemli araçlarından olan metrobüslerden performans, dayanıklılık ve verimlilik açısından beklentiler oldukça yüksek. Allison tam otomatik şanzımanlar, her açıdan metrobüslerin zorlu toplu taşıma görevlerini yüksek performans ile yerine getirmesine katkı sağlıyor" şeklinde açıkladı.

Avrupa regülasyonlarına uygun ve belediyelerin tüm ihtiyaçlarına cevap verebilecek yapı ve özelliklerle tasarlanan Allison tam otomatik şanzıman donanımlı AKIA LF25 Metrobüslerin, Türkiye'de üretilip Avrupa ülkelerinde de satışa sunulması da planlanıyor.





Altur Turizm filosunu MAN Lions Coach otobüsler ile donattı



Türkiye’de personel taşımacılığı alanında yarım asra yaklaşan bilgi, birikim ve tecrübesiyle sektörünün öncü firmalarından biri olan ALTUR, filosunu ‘Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü’ sahibi MAN Lion’s Coach ile güçlendirdi.

2019 yılında başladığı MAN seyahat otobüsü yatırımlarına 2022 yılında da devam etme kararı alan ALTUR, yeni yılda filosuna 4 adet, 12 metre 2+2 koltuk düzenine sahip MAN Lion’s Coach kattı. Konforu, teknoloji ile birleştirip, yolculukları keyfe dönüştüren MAN Lion’s Coach, yeni yılda da Türkiye’nin lider firmalarının tercihi olmaya devam ediyor. 2020 yılından aldığı ‘Coach of the Year- Yılın Otobüsü’ ödülünün ardından, 2022 yılında da modern görünümü, verimliliği ve çevre dostu özellikleri ile sektörün prestijli ‘Sustainable Bus Award (Sby Award)- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü’nü alan MAN Lion’s Coach’u tercih eden son firma ise, ALTUR oldu. 1976 yılında girdiği personel taşımacılığı sektöründe, seçkin hizmet anlayışı ile kısa sürede farkını ortaya koyan ALTUR, yeni yılda filosunu 4 adet, 12 metre 2+2 koltuk düzenine sahip MAN Lion’s Coach ile güçlendirdi.

**“Yılın ilk otobüs teslimatını
ALTUR’a yapmaktan mutlu ve gururluyuz”**
Satın alınan 4 adet MAN Lion’s Coach geçtiğimiz hafta ALTUR firması yetkililerine teslim edildi. Samimi bir ortamda gerçekleşen teslimat görüşmesinde MAN

Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, “2022 yılının ilk otobüs teslimatını ALTUR firmasına yaptığımız için mutlu ve gururluyuz. Bu araçlarla beraber ALTUR filosundaki MAN otobüs adedi 21’e yükselmiş oldu” dedi. Teslimat sonrası ALTUR Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak da günün kısaca; “Dünyada MAN, ahirette iman” sözleri ile özetledi.

“Yolcu memnuniyeti bizim için en önemli faktörü oluşturuyor”
ALTUR firması yetkilileri de satın aldıkları otobüsleri personel taşımacılığında kullanacaklarını belirterek, şunları kaydettiler; “ALTUR olarak, Türkiye’de çok önemli firmalara personel taşımacılığı hizmeti veriyoruz. Sunduğumuz hizmette ise, yolcu memnuniyeti bizim için en önemli faktörü oluşturuyor. MAN Lion’s Coach da aldığı ‘2020- Yılın Otobüsü’ ve 2022- Yılın Sürdürülebilir Otobüs’ ödülleri ile bu alandaki başarısını kanıtlamış durumda. Bizim de MAN Lion’s Coach otobüslerini tercih nedenlerimizin başında da hem modern tasarım ve rahat koltukları hem de yakıt ekonomileri geliyor.”

Brisa, İklim Değişikliği ve Su Programında Türkiye’de, Tedarik İlişkileri Değerlemesinde Global Liderlik Seviyesinde

B RISA, İklim Değişikliği programı değerlemesinde 6. Kez, Su programı değerlemesinde ise 3. kez Türkiye liderleri arasında yer aldı. Dünya ortalamasının İklim Değişikliği Programları için B-, Su Programları için B olduğu CDP 2021 değerlemesinde, Brisa her iki alanda da A- olarak, dünya genelindeki %19’luk en başarılı grupta yer aldı. 2019 yılında CDP’ye dahil edilen ve şirketlerin tedarikçilerini iklim değişikliğiyle mücadele sürecine ne kadar dahil ettiğini ölçen Tedarikçi İlişkileri Değerlemesi’nde (SER) ise, notu en prestijli seviye olan A oldu. Yönetişim, hedefler, değer zinciri emisyonları, tedarikçi katılım stratejileri gibi alanlardaki yüksek performansını gösteren bu skor ile Brisa, geçen yıl olduğu gibi bu yıl da sayılı şirketin bulunduğu Küresel Liderler listesinde yer aldı. Brisa’nın bu başarısını değerlendiren Brisa CEO’su Haluk Kürkçü “Şirketimizin ortakları Bridgestone Corporation ve Sabancı Holding’in

vizyonu ile sürdürülebilirliği kurum kültürümüzün ve dolayısıyla tüm faaliyetlerimizin ayrılmaz bir parçası olarak değerlendiriyoruz. Her yıl karbon emisyonunun ve atıkların azaltılması, enerji ve suyun verimli kullanılmasına yönelik somut aksiyonlarla sürdürülebilirlik performansımızı daha ileriye taşıyoruz. Bunun yanında paydaşlarımızı da sürdürülebilirlik yolculuğumuza dahil ediyor; hammadde tedarik ve sevkiyat süreçlerimizde ya da bayi-lerimize kanalıyla neden olduğumuz dolaylı emisyonlarda da sürekli takip ve iyileştirmeler yapıyoruz. Ayrıca stratejik hedeflerimiz kapsamında tedarik zincirimizi yerleştirme çalışmalarımız da devam ediyor. Brisa olarak tüm bu çabalarımızla bir kez daha kazandığımız ulusal ve global liderlikten gurur ve mutluluk duyuyorum. Gönülden bir yaklaşımla çözümün bir parçasıyız ve kararlılıkla sürdürülebilir geleceğe yatırım yapmaya devam edeceğiz.” dedi.

MAN LION’S COACH AVRUPA’DAN YİNE ÖDÜLLE DÖNDÜ!

MAN Lion’s Coach; güçlü motoru, yüksek araç verimi, yeni nesil koltukları ve çevreci özelliğiyle Avrupa pazarındaki inovatif ve sürdürülebilir otobüslerin layık görüldüğü Sustainable Bus of the Year 2022 Ödülü’nü ilk kez olarak gücünü bir kez daha ortaya koydu.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr
f/mantruckandbusturkey t/mantruckbusturk i/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



Temsa'dan Kuzey Amerika pazarına özel elektrikli otobüs

Elektrikli araçlar konusundaki uzmanlığını Avrupa'dan sonra ABD ve Kanada'ya taşıyan TEMSA, Kuzey Amerika pazarı için özel olarak geliştirdiği elektrikli şehirlerarası otobüs modeli TS45E'yi tanıttı. Tasarımı, mühendisliği ve tüm batarya paketlemesi Adana'da yerli imkanlarla gerçekleştirilen TS45E, sadece 4 saatlik bir şarjla yaklaşık 400 kilometre gidebiliyor.



DÜNYANIN lider elektrikli otobüs üreticilerinden TEMSA, Kuzey Amerika'da büyük ilgi gören TS45 model aracının ilk elektrikli versiyonunu, 2022 UMA Motorcoach EXPO'da tanıttı. ABD ve Kanada'da 2014 yılından bu yana yollarda olan ve motorcoach segmentinde pazarın en çok tercih edilen ürünleri arasında yer alan TS45 ailesinin elektrikli versiyonu TS45E, yaklaşık iki yıldır dünyanın teknoloji merkezleri arasında başı çeken Silikon Vadisi ve California Eyaleti'nin farklı lokasyonlarında test sürüşlerini devam ettiriyordu. Yapılan tüm testlerden başarıyla çıkan ve özellikle şehirlerarası mesafelerde konvansiyel motorlu rakiplerine göre ciddi maliyet avantajı sağlayan TS45E, yüksek sürüş konforu, maksimum yolcu güvenliği, gelişmiş teknolojisi ve sıfır emisyon özellikleriyle, motorcoach segmentindeki dönüşümün öncülerinden olacak. Düzenlenen etkinlikte konuşan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, TEMSA'nın 54 yıllık tecrübesiyle sektörün lider üreticilerinden biri olduğunu ifade ederken, bugüne kadar dünyanın 66 ülkesinde yollara çıkan TEMSA markalı araçların 6 milyar mil yol yaptığını bunun da dünyanın çevresini 240 bin kez dolaşmakla eşdeğer olduğunu söyledi. Tolga Kaan Doğancıoğlu, TS45E'nin TEMSA'nın küresel ürün gamındaki 4'üncü elektrikli araç olduğunu belirterek, "Smart mobility çözümlerini büyüme stratejisinin temeline koymuş bir şirket olarak, dördüncü elektrikli aracımızı ürün gamımıza eklemekten büyük mutluluk duyuyoruz. Kuzey Amerika, TEMSA'nın büyüme planlarında en öncelikli pazarların başında geliyor. Bu pazarda yaklaşık 8 yıldır büyük bir başarı sergiledik. Özellikle motorcoach segmentinde yüzde 10'a ulaşan pazar payımızla, bu kategorinin en güçlü oyuncularından biri olduk. Şimdi elektrikli TS45E modelimiz ve yenilenen TS45 aracımızla birlikte, pazara yepyeni bir hava getiriyoruz" dedi.

Türkiye'nin ihracat ortalamasının 20-30 katı
İlk elektrikli araç ihracatlarını yaklaşık bir yıl önce İsveç'e gerçekleştirdiklerini hatırlatan Tolga Kaan Doğancıoğlu, "İsveç'in ardından Çekya, Romanya, Litvanya, Fransa gibi pazarlarda elektrikli araç teslimatımıza başladık. Ortaklarımız Sabancı Holding ve Skoda Transportation'dan aldığımız güçle, yeni anlaşmaları da önümüzdeki günlerde duyuracağız. Tüm tasarımı, mühendisliği ve batarya paketlemesi Adana'daki tesislerimizde yapılan bu araçlar, TEMSA'nın elektrikli araçlar konusundaki uzmanlığının, Türk sanayisinin yüksek teknolojik altyapısının en somut göstergesi. Kilo başı ihracat göz önünde bulundurulduğunda, bu araçların her biri Türkiye ortalamasının 20-30 katına ulaşan seviyelerde bir ihracat değeri yaratıyor. Dolayısıyla bu başarı sadece TEMSA'nın başarısı değil, aynı zamanda Türkiye ekonomisinin, Türk sanayisinin bir başarısı" dedi.

4 saatlik şarjla 400 kilometre

Elektrikli TS45E ve yenilenen TS45 model araçlarıyla ilgili detaylı bilgiler veren TEMSA North America Ülke Direktörü Fatih Kozan ise, "TS45E modelimiz, sadece 4 saatlik bir şarj süresiyle yaklaşık 400 kilometre yol alabiliyor. Aracın batarya paketlemeleri de Kuzey Amerika koşullarına göre TEMSA mühendisleri tarafından özel olarak geliştirildi. Yine kendi bünyemizde geliştirdiğimiz ve özellikle şoförlerin çok memnun kaldığı tek pedal teknolojisi bu aracımıza da entegre etik. Bu kapsamda, aracımızda gaz ve fren pedalları yerine sadece gaz pedalı bulunuyor. Bataryaya bağlı bu pedal hem aracın hızlanmasını hem de pedaldan ayağınızı çektiğinizde aracın yavaşlamasını hatta durmasını sağlıyor. Bu teknoloji aracın menziline de yüzde 15'e varan oranlarda artırırken, araçların fren bakım maliyetlerini ve bakım sürelerini de aşağı çekiyor. Diğer yandan, aracımızda yolculanın gömediği çok önemli bir tasarım modellemesi daha var. Araçta elektrikle beslenen tüm parçalar birbirine mümkün olduğunca yakın konumlandırıldığı için burada servis ve bakım süreçleri de rakip modellere göre son derece kolaylaştırılmış durumda" dedi. TS45 modelinin de yeni yüzüyle ABD'de yollara çıkacağını ifade eden Fatih Kozan, "İlk olarak 2014'te piyasaya sunduğumuz ve bugüne kadar yaklaşık 250 adet sattığımız bu aracımızı da yaptığımız dokunuşlarla çok daha estetik hale getirirken, yolcu ve sürücü konforunu da artırdık. TS45'in de Kuzey Amerika'da şehirlerarası yolculuğun sembol araçlarından biri haline geleceğine inanıyoruz" dedi.

İstanbul TEMSA ile elektrikleenecek



İETT, 2022 bütçesine koyduğu 100 elektrikli araç alımı için TEMSA'nın Avenue Electron modelini test etmeye başladı. Yüzde 100 elektrikli bir araç olan ve 400 kilometre menzile sahip olan Avenue Electron, bir hafta boyunca farklı ağırlık ve yol şartlarında testlere tabi tutulacak...

TEMSA'nın, tamamen Türk mühendisler tarafından Adana'da geliştirdiği ve 400 kilometre menzile sahip olan elektrikli otobüsü Avenue Electron modeli için, İstanbul'daki İktisadi İETT garajında bir test etkinliği düzenlendi. İETT Genel Müdürü Alper Bilgili, Genel Müdür Yardımcısı İrfan Demet ve ilgili daire başkanlarının yer aldığı test sürüşüne ayrıca TEMSA Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp ve TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ eşlik etti. Sabancı Holding ve Skoda Transportation'da bünyesinde bulunduran PPF Group ortaklığıyla faaliyetlerine devam eden TEMSA, bugün seri üretime hazır hale getirdiği 3 farklı model elektrikli otobüsüyle, dünyada bu alanda söz sahibi sayılı şirketlerden biri haline geldi.

Adana'da üretim dünyaya satıyor

Bugün dünyanın 66 ülkesinde, 15 binden fazla

TEMSA markalı araç, toplu taşıma hizmetlerinde kullanılıyor. Sadece Fransa'da 5 bin adet TEMSA markalı araç, Fransa yollarında hizmet veriyor. Tarihinin ilk elektrikli araç ihracatını geçtiğimiz yıl, bu alanda dünyanın öncü ülkelerinden biri olan İsveç'e gerçekleştiren TEMSA, yine geçen yıl Romanya'nın Buzau ve Arad kentlerinin açtığı elektrik araç ihalelerini de kazandı. ABD pazarı için özel olarak geliştirdiği elektrikli otobüsün ise California Eyaleti'ndeki test sürüşleri devam ediyor. Yurtdışına ihraç edilen elektrikli araçlarda kullanılan pil ve batarya paketleri de yine Adana'daki TEMSA tesislerinde geliştirilip üretiliyor.

Türkiye'nin 6 şehrinde de test edildi

Türkiye'deki toplu taşımada elektrikli araç seferberliğinin öncüsü olan TEMSA, bu kapsamda, Gaziantep, Mersin, Antalya, Diyarbakır, Denizli, Kütahya şehirlerde de demo sürüşleri gerçekleştirdi. Bunun yanında

TEMSA'nın ASELSAN ile birlikte geliştirdiği Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünün yollara çıkması için Samsun Büyükşehir Belediyesi ile resmi imzalar atıldı.

Dizel göre 10 kat daha tasarruflu

Elektrikli araçların, toplu taşımada kullanılan dizel araçlara göre yıllık 10 kat daha az yakıt maliyeti bulunuyor. TEMSA, elektrikli ulaşımın son teknolojilerle kullanıldığı araçların hizmete girmesiyle birlikte, İstanbul'a hem çevresel hem de ekonomik olarak önemli bir katkıda bulunmayı hedefliyor.

Bir hafta boyunca test edilecek

TEMSA'nın yüzde 100 elektrikli aracı olan Avenue Electron, bir hafta boyunca üzerine konulan ağırlıklarla birlikte İstanbul'da test edilecek. Test ve teknik şartname süreci tamamlandıktan sonra elektrikli araç alımı için ihale süreci başlatılacak.

TEMSA yetkili servisleri İstanbul'da buluştu

TEMSA, tüm Türkiye'den 75 yetkili servisinin katılımıyla İstanbul'da bir toplantı düzenledi. 'Müşteri Memnuniyeti' ana temasıyla gerçekleştirilen toplantıda TEMSA'nın geçtiğimiz yıl değerlendirmesi ve 2022 hedeflerine ilişkin bilgiler paylaşıldı. Sabancı Holding ve PPF Group (Skoda Transportation) ortaklığıyla faaliyet gösteren TEMSA, 1 Şubat tarihinde "Birlikte Daha Güçlüyüz" mottosuyla yetkili servisleri ile birlikte geleneksel değerlendirme toplantısı düzenledi. Türkiye'den 75 yetkili servis sahibinin katıldığı toplantı Marriott Asia'da gerçekleşti. TEMSA Satış Sonrası Hizmetler Genel Müdür Yardımcısı Önder Göker'in açılış konuşmasıyla başlayan etkinlik, 'Müşteri Memnuniyeti' ana temasına vurgu yapılarak Yedek Parça, Teknik Servis, Eğitim, Müşteri Memnuniyeti ve Servis İş Geliştirme konularında 2021 yılı değerlendirilmesi ile birlikte 2022 yılı vizyonu, satış sonrası operasyon plan ve stratejileri paylaşıldı.



Başarının sırrı müşteri memnuniyetinden geçiyor

Etkinlikte yaptığı konuşmada başarılı bir yılı geride bıraktıklarına dikkat çeken Satış Sonrası Hizmetler Genel Müdür Yardımcısı Önder Göker, satış sonrasında müşteri memnuniyetinin her zaman başarıyı beraberinde getirdiğine vurgu yaparak, "TEMSA olarak, ürün geliştirme süreçlerinde ve ürünlerin kullanımı boyunca müşterilerimizi dinlemeye, onların ihtiyaçlarına cevap vermeye

özen gösterirken farkımızı satış sonrası hizmetlerle verdiğimiz hızlı, şeffaf ve farklı hizmetlerle gösteriyoruz" dedi.

"2022 yılında ekiplerimiz ile birlikte sahaya daha fazla inerek hem yetkili servis teşkilatımızın hemde müşterilerimizin yanında olacağız, müşterilerimizi odağımıza alıp, 7/24 kesintisiz satış sonrası hizmetler operasyonlarımızla onların yanında olduğumuzu hissettireceğiz" dedi.

Anadolu Isuzu midibüste 18. kez 'İhracat Şampiyonu'

Anadolu Isuzu, Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2021 verilerine göre midibüs segmentinde 18. kez "İhracat Şampiyonu" oldu. Aynı dönemde Türkiye'nin toplam midibüs ve otobüs ihracatı içindeki payını %17,2'ye çıkarttı. Şirketin sadece midibüs ihracatındaki payı ise %52'ye ulaştı...

ÜRETTİĞİ yenilikçi modellerle dünyanın beğenisini toplayan Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, yurtdışı pazarlardaki başarısını yükselen satış ve teslimat rakamları ile 2021'de de yeni rekorlarla perçinlemeye devam etti. Ticari araç segmentindeki üretimini pandemi koşullarında da hız kesmeden sürdüren ve bu dönemde mevcut pazarlardaki konumunu güçlendirirken yeni pazarlara açılmaya devam eden Anadolu Isuzu, Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2021 verilerine göre midibüs segmentinde 18. kez "İhracat Şampiyonu" oldu. Ayrıca bu dönemde Türkiye midibüs ve otobüs segmenti ihracatı içindeki payını %17,2' düzeyine kadar çıkaran şirket, bu değerle ihracat geçmişindeki en yüksek seviyeyi yakaladı. Sadece midibüs segmentindeki ihracata bakıldığında Anadolu Isuzu'nun payı %52 seviyesine ulaştı. Sadece otobüs segmentinde ise Anadolu Isuzu'nun ihracattaki payı %10 olarak gerçekleşti.

"Sektördeki düşüşe karşın rekor ihracat artışı"
Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Ankan konuyla ilgili açıklamasında şunları söyledi: "Anadolu Isuzu olarak 2021 yılında yakaladığımız ivmeden ve özellikle ihracatta elde ettiğimiz başarılardan büyük memnuniyet duyuyoruz. Geride bıraktığımız yıl midibüs segmentinde ihraç ettiğimiz araç sayısı en yakıt diğer ihracatçı fir-

manın 4 katı olarak gerçekleşti. Söz konusu sonuç doğrultusunda, bu segmentte şirketimiz için artık geleneksel hale gelen 'İhracat Şampiyonluğu'nu 18. kez elde etmeyi başardık. Toplam otobüs ihracatında yüzde 10'luk paya ulaşarak bu segmentte de önemli bir başarı elde ettik. Ülkemizin dünyanın otobüs üretim merkezi konumunda olduğu hesaba katıldığında bunun ne kadar önemli bir başarı olduğu daha net biçimde görülecektir. Türkiye'den yapılan toplam otobüs ve midibüs ihracatı 2021'de sektör genelinde %24 oranında düşerken, Anadolu Isuzu olarak aynı dönemdeki adet bazlı ihracatımızı %113 oranında arttırdık. Bu açıdan 2021 yılı, 2008 ve 2019'un ardından ihracat tarihimizdeki en iyi üçüncü yılımız oldu. Anadolu Isuzu olarak üreterek, ihracat yaparak Türkiye'nin ekonomisine nitelikli, çok yönlü katkılar da bulunmaya devam edeceğiz."

Sürdürülebilirlik odaklı üretim
Gebze Şekerpınar'daki fabrikasında üretim kalitesini daha da yükseltme hedefi ile başlattığı Akıllı Fabrika projesinin ilk fazını başarıyla tamamlayan Anadolu Isuzu'nun, çevre dostu, sessiz, konforlu, güvenli ve modern otobüs ve midibüsleri dünyada her geçen gün daha fazla tercih ediliyor. Anadolu Isuzu'nun Türkiye'de ürettiği yenilikçi ve çevreci otobüs ve midibüsler, dünyanın birçok şehrindeki belediyelerin ve ulaşım alanında faaliyet gösteren işletme-



cilerin güncel ihtiyaç ve taleplerine başarıyla yanıt veriyor. Anadolu Isuzu, halihazırda tamamen elektrikli ve %100 Biogas uyumlu CNG motorlu çevreci araçlar da dahil olmak üzere otobüs ve midibüs segmentinde 12 farklı model ve toplam 47 farklı versiyonun üretimini ve ihracatını gerçekleştiriyor. Bugüne kadar birçok prestijli ödülün sahibi olan Anadolu Isuzu, son olarak geçtiğimiz aylarda Kendo/Interliner 13 CNG modeli ile Sustainable Bus Award organizasyonu kapsamında, 7 Avrupa ülkesinden oluşan jüri tarafından "Yılın Sürdürülebilir Otobüsü 2022" ödülüne layık bulundu.



Anadolu Isuzu, küresel 'Drive to Zero' inisiyatifine katıldı

TÜRKİYE'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, otomotiv endüstrisinin sektörel organizasyonlarının ve öncü şirketlerinin ortak girişimiyle başlatılan küresel 'Drive to Zero' girişimine üye oldu. Ticari araç üretiminde 2040 yılına kadar yeni kamyon ve otobüs satışlarında yüzde 100 sıfır emisyonla ulaşma hedefiyle çalışmalar yürüten Drive to Zero inisiyatifine, ticari araçlar segmentine özel hedefler belirliyor ve bu hedefleri yakalama çalışmalarının koordinasyonunu sağlıyor. İnisiyatife, faaliyetlerini bu hedefler doğrultusunda sürdüreceklerini deklare eden öncü endüstri şirketleri katılabilir. Sıfır emisyonlu ticari araçlara geçişi hızlandırma hedefiyle birçok küresel ve bölgesel girişimde aktif olarak yer alan Drive to Zero'nun üyeleri arasında AB ve ABD başta olmak üzere birçok ülkede faaliyet gösteren ticari araç üreticileri ya da bu araçlar için çözümler geliştiren öncü şirketler yer alıyor.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Ankan konuyla ilgili açıklamalarında şu değerlendirmede bulundu: "Anadolu Isuzu olarak sürdürülebilirliğe büyük bir önem veriyor, çevresel ayak izimizi en aza indirmek üzere çalışıyoruz. Drive to Zero gibi önemli inisiyatife üye olarak katılmamız şirketimizin bu hedeflere yönelik kararlılığının da bir göstergesi. Bu inisiyatifin sıfır emisyon hedeflerini paylaşıyor, bu amaçlar doğrultusundaki çalışmaların ticari araç üretimi alanında yaşamsal bir öneme sahip olduğuna inanıyoruz. Tüm dünyada belediyelerin, ulaşım işletmecilerinin ve lojistik sektörlerinin çevreye daha duyarlı, teknolojiyi çevre adına etkili kullanan, çevresel sürdürülebilirlik alanında öne çıkan araçlar yönündeki beklentileri artıyor. Biz de bu doğrultuda tüm dünyada ilgi gören tamamen elektrikli ve CNG motorlu, düşük emisyonlu çevreci araç modellerimizin çeşitliliğini her geçen yıl artırmayı he-

defliyoruz."

Anadolu Isuzu çevreci araçların üretiminde öncü
Anadolu Isuzu tarafından Türkiye'de üretilen tam elektrikli ve CNG motorlu araçlar dünyada sürekli artan bir ilgiyle karşılanıyor. Anadolu Isuzu'nun ilk tam elektrikli modeli Novociti VOLT'un ilk ihracatını 2021 yılında Fransa'ya gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu'nun %100 Biogas uyumlu çevre dostu CNG motorlu modeli Kendo/Interliner ise, Avrupa çapında düzenlenen "Sürdürülebilir Otobüs" Ödüllerinde "Yılın Otobüsü" seçildi. Anadolu Isuzu, gelecek nesillere yaşanabilir bir dünya bırakma misyonu doğrultusunda hayata geçirdiği çalışmalar ile Global Reporting Initiative (GRI) standardındaki "Sürdürülebilirlik Raporu"nu üçüncü kez hazırladı ve kamuoyuyla paylaştı. Drive to Zero inisiyatifinin hedef ve çalışmaları ile ilgili bilgilere globaldrivetozero.org adresinden ulaşılabilir.



busworld®

TURKEY ISTANBUL
26-28 MAY 2022



ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRUCKY.ORG

Platinum sponsor



Hizmet sponsoru



Basın yemeği sponsoru



Organizator



BU FUAR 5174 SA YILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Zemzem Turizm filosunu Novo Lux ile güçlendirdi

Zemzem Turizm pandeminin yarattığı zorlu koşullara rağmen yatırımlarını 2022 yılında da aralıksız sürdürüyor. Firma son olarak 15 adet Isuzu Novo Lux'ü törenle filosuna dahil etti...

TÜRKİYE'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, Antalya'nın öncü firmalarından, turizm ve personel taşımacılığı, filo kiralama, şehirlerarası taşımacılık alanında faaliyet gösteren, Zemzem Turizm, filosunu modern araçlarla büyütürken tercihini Isuzu Novo Lux midibüsten yana kullandı. Turizm ve personel taşımacılığının yanında, acente, kongre taşımacılığı hizmetleri alanında da faaliyet gösteren Antalya'nın öncü şirketlerden olan Zemzem Turizm, 15 adetlik Novo Lux siparişini törenle teslim aldı. Teslimat törenine, Esay Bayi Yönetim Kurulu Başkanı,

Ali Göyük, Genel Müdür, Erkan Göyük, Satış Müdürü Muhsin Çivilibal, Zemzem Grup Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Yıldırım, Yönetim Kurulu Üyeleri, Ferhan Yıldırım, İlhan Yıldırım, Erhan Yıldırım, Zemzem Grup Turizm Genel Müdürü Adnan Alıcı, Anadolu Isuzu Satış Direktörü Yusuf Teoman, Bayi Kanalı Yöneticisi Ferhat Sancaklı katıldı. Düzenlenen törende konuşan Anadolu Isuzu Satış Direktörü Yusuf Teoman şunları söyledi: "Anadolu Isuzu olarak Türkiye'de ürettiğimiz midibüslerle turizm ve personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren operatörlerin modern,

konforlu, güvenli araç taleplerini karşılamaktan gurur ve mutluluk duyuyoruz. Zemzem Turizm'e araçların teslimatını Antalya bayimiz Esay Otomotiv'in sayesinde yaptığımız başarılı çalışmalar sonucunda gerçekleştiriyoruz. Zemzem Turizm'in araç filosunu büyütürken Isuzu Novo Lux'ü seçmesi, konfor, yüksek performans ve ekonomik işletim maliyetleri gibi avantajlar sunan bu modelimizin rekabetteki ayrıcalıklı konumunun da bir göstergesidir. Isuzu NovoLux, üstün özellikleriyle turizm sektörünün ihtiyaçlarına her zaman yanıt vermeye devam edecektir."



Anadolu Isuzu'dan Gürcistan'a rekor midibüs ve otobüs ihracatı



TÜRKİYE'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, yurtdışı pazarlardaki başarılarını perçinlemeye devam ediyor. 2021 yılında midibüs ve otobüs ihracatında büyük bir başarı elde eden Anadolu Isuzu, geçen yıl sadece Gürcistan'a midibüs ve otobüs segmentlerinde toplam 224 aracın ihracatını gerçekleştirdi. Gürcistan'da faaliyet gösteren iki farklı operatör tarafından satın alınan araçlar okul, personel ve turizm taşımacılığında hizmet veriyor. Anadolu Isuzu'nun halen Gürcistan'ın beş şehrinde hizmet veren araç sayısı

toplamda 500'e ulaştı.

Isuzu Citiport ve Novociti Life: Ulaşımında modern akılcı çözüm

Anadolu Isuzu'nun Gebze tesislerinde ürettiği Isuzu Novociti serisi üstün motor teknolojisi, yüksek enerji verimliliği ve düşük yakıt tüketimi sağlarken modern kentlerinin en güncel ve titiz normlarını başarıyla karşılıyor. Ulaşımında büyük ve orta büyüklükteki otobüsler yerine küçük boyutlarda otobüs konseptiyle dar sokaklı şehirlerin ihtiyaçlarına da yanıt veren Novociti serisi, alçak tabanlı

yapısıyla engelli ve yaşlı nüfusun sosyal hayata daha fazla katılımını destekliyor. Isuzu Citiport ise, güçlü ve çevreci motoru, alçak taban platformu, geniş ve ferah iç düzeni, şasi yana yatma sistemi ve aracın erişilebilirliğini artıran ve tüm yolcular için engelsiz bir yolculuk sağlayan tekerlekli sandalye rampası ile modern bir toplu ulaşım çözümü olarak tercih ediliyor. Citiport, toplu taşıma alanında faaliyet gösteren müşterilerine düşük yakıt tüketimi, yüksek yolcu kapasitesi, uzun bakım periyotları gibi avantajları bir arada sunuyor.

KÂMİL KOÇ VE MERSİN VİF GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRDİ!

Hostlu, ikramlı ve konforlu otobüslerimizle Mersin, Niğde, Tarsus ve Erdemli seferlerimiz başlamıştır.



Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**

Yayın Türü: Yerel-Süreli

İL TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin : **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakır: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ

Büyük İstanbul Otogar A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: **0 212 508 53 24**
Fax: **0 212 508 53 66**
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ
Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

Sektörün önemini çalıştayda birkez daha dile getirdik

SON günlerde yaşanan Rusya-Ukrayna savaşı Türkiye'de büyük bir sıkıntı yaratacak. Bu savaşın biran önce bitmesi bütün dünyanın menfaatinidir. Avrupa özellikle Karadeniz Bölgesi ülkeleri başta olmak üzere Doğu Avrupa, Batı Avrupa bütün ülkeler bu konuda sıkıntı yaşayacaklar. Bu savaşın biran önce sona erdirilmesini diliyoruz. Pandemi sürecinin sorunlarını yaşarken birde üzerine bu geldi. Akaryakıt fiyatları 100 doların üzerine çıktı. Akaryakıt fiyatları giderek taşınmaz bir hal aldı. Onun için biran önce bu savaşın bitmesi ve insanlığın huzura ermesi lazım.

Sorunlarımızı dile getirme fırsatı bulduk

Sektörün önemli sorunlarından bir tanesi olan yönetmelik konusunda 1 hafta önce İstanbul'da hazırlık toplantısı yaptık. Sektör görüşlerini hazırlayarak bakanlık görüşüne sunduk. Orada bir değerlendirme yapıldı. Bunları daha da geliştirerek Ankara'da Odalar Birliği'ndeki çalıştaya katıldık. Ben 1. günde konuşmacı olarak katıldım ve toplantı çok güzel geçti. Buradan öncelikle Ulaştırma Bakanlığımıza, TOBB Başkanı sayın Rifat Hisarcıklıoğlu, sayın Tamer Kiran ve odalar birliğindeki çok değerli kardeşlerimiz Aslı ve Ayşe Hanım'a teşekkür ediyorum. Diğer bakanlık yetkililerine ayrı ayrı teşekkür ediyorum. Güzel bir çalıştay oldu. Tabii katılım çok yüksekti. Özellikle patron, şirket sahibi düzeyinde katılım çok iyiydi. Uzun yıllardır yapılmayan bir nitelikte çalıştay yapıldı. Bütün sorunlar sektör mensupları tarafından çözüm önerileri ile birlikte gündeme getirildi. Bakanlık yetkilileri notları aldı. Bütün sorular, tekrar soru cevap şeklinde soruldu. Sektör için teknoloji platformlarının çok önemli olduğu söylendi. Sektörün bu tür ve yönetmelik gibi diğer sorunların çözülebilmesi için ilgili diğer bakanlıklar ile koordinasyon kurullarının kurulması gerektiğini ifade ettik. Bunlar bu çalışmaların sonuçlandırılması için yaptığımız talepler ama, yönetmelikte yapılması gereken köklü değişiklikleri anlattık. Bunlardan en önemlisi mesleki yeterlilik, mali yeterlilik, mesleki saygınlık kavramlarının altının doldurulması, sektöre girişin zorlaştırılması, belgelerin sadeleştirilmesi, yolcu taşımacılığında D1-B1 belgesinin birleşmesi, D2-B2 belgelerinin birleşmesi ile 2 tür belge olacak. Grup taşımacılığı ile tarifeli taşımacılığı birbirinden ayıralım

dedik. Ayrıca yük ve yolcu taşımacılığını 2 bölümde ayırmakta yarar gördük onuda ifade ettik. Kişilerin kolay firma kurmasını engelleyelim, 400 koltuk kapasitesi olmayanlar firma kuramasınlar. Mevcut firmaların mütessep hakları korunsun ve süre tanınsın. 17+1 araçlar ile ilgili bir düzenleme talebinde bulunduk. Onlara Nisan ayına kadar müsaade edilmişti. 17+1 araçların Türkiye'de bir ihtiyaç olduğunu vurguladık. Otogarların konumlandırılması, projelendirilmesi konusunda sektörün onayının alınması ve bakanlık onayının gerektiğini, belediyelerin sektörün görüşünü almadan geliş güzel otogar projelerini yapmalarını, bunun maliyetlerine bizim katıldığımızı ifade ettik. Araç yaşlarının 15 olarak düzenlenmesini talep ettik. Kiralamalarda katsayıların artırılmasını, atıl kapasitelerin yok edilmesi için şart koştuk. Firmalarımız ekonomik darboğaz içinde, özmal yatırımı yapamıyorlar. Dolayısı ile kiralama katsayılarının artırılması gerektiğini ifade ettik. 15 Mart'ta Ulaştırma Bakanlığı ve odalar birliğinin öncülüğünde sektörün en önemli sorunu olan şoför konusunda bir çalıştay yapacağız, şoför sorunun çözmek için. Onun dışında taşıma iş kanunu çıkarılması lazım. Mevcut yasalar ile beraber karayolu taşımacılığında işveren-işçi ilişkilerinde büyük sıkıntılar oluyor. Özel bir çalışma ile hem yük hemde yolcu taşımacılığında kanun çıkarılması lazım. Şöförlerin anlık SGK girişlerinin yapılması lazım. Çünkü bunu yapamadığımız zaman yorgun şoförü yola göndermek zorunda kalıyoruz. Taşıma organizatörlüğü kavramını getirmek istediğimizi dile getirdik. Türkiye'de çok sayıda küçük firma yerine az sayıda güçlü firma olsun ve firmalarımız birlikte güçlensinler. Rekabeti mantık sınırları içine çekelim. Haksızlığa engel olalım. Teknoloji platformu bileti satış yazılım sistemi ile kapasite kullanımı verimliliği sistemini sağlayalım. Hat esasını getirelim. Otobüslerde sınıflandırma olsun, fiyat istikrarı olsun. Fiyatların aynı dönemde bütün firmalar için düzenlenmesi gerektiğini aksi takdirde rekabetin önüne geçemediğimizi anlattık. Yani bütün firmaların eş zamanlı olarak fiyatları almaları gerektiğini, o tarihleri bakanlık ile konuştuk. Yani Ocak, Mayıs, Ekim aylarında fiyatlandırmaları hep beraber alalım ve düzenli uyuduralım dedik. Sonuç olarak bu bizim için önemli bir çalıştaydı.

Biz şimdi bir çalışma yapacağız. Gündeme getirdiğimiz konuları kitapçık haline getirip Ulaştırma Bakanlığı ile final toplantısı yapmak istiyoruz. Dolayısı ile dijitalleşen dünyadan bizimde bu dijitalleşmeden nasibini almamız lazım. Denetimlerin etkin hale gelmesi için elektronik ve akıllı sistemlerin kullanılması lazım. Denetimlerden sonra da korsan taşımacılığı önlemek için caydırıcı yaptırımlar uygulanması gerekiyor dedik. Bakanlık bütün bunları dikkate alacaktır diye düşünüyoruz. Her istediğimiz olmayabilir, fakat büyük bir kısmının düzenlenmesi gerektiğini bakanlık tarafı da büyük ölçüde kabul etti. Ben buradan bakanlık yetkililerine, özellikle ulaştırma bakanımıza, Murat Baştor beye, yardımcılara Ufuk ve Kerim Bey'e ve diğer tüm bakanlık yetkililerine ayrı ayrı teşekkür ediyorum. Hakikatten büyük bir ciddiyetle 2 gün yoğun bir şekilde çalışıp sektör sorunlarını, yönetmelik sorunlarını gündeme getirdik. İnaniyorum ki, olan sorunlarımızın büyük ölçüde çözüme kavuşturulacaktır.

İstanbul'daki sorunlarımızı yetkili mercilere ilettik

Ayrıca geçtiğimiz hafta İstanbul Büyükşehir Belediyesi CHP grup başkanı Sayın Doğan Subaşı'nı ziyaret ettik. İstanbul genelinde otogarlar ile ilgili, servisler ile ilgili sorunlarımızı dile getirdik. Kendisi bizlere destek olacaklarını ifade ettiler. Çalışmalarımızı yapıp tekrar görüşme yapacağız. Göreve yeni başlayan İSPARK genel müdürümüz Hakan Orhun beyi de ziyaret ettik. Turizm taşımacılarının İstanbul genelindeki parklanma sorununun çözülmesi gerektiğini söyledik. Yenikapı'da bir parklanma alanı var olduğunu, fakat orada şoför kardeşlerimizin ihtiyaçlarının karşılanabileceği yerler yapılması gerektiğini ifade ettik. Bu konuda bizlere her türlü desteği vereceklerini söylediler. Kendisine ilgileri için teşekkür ediyorum.

Akaryakıt fiyatlarına düzenleme getirilmeli

Pandemi sürecinde fiyatlar katlanarak artarken birde önümüze savaş çıktı. Rusya-Ukrayna savaşından sonra akaryakıt fiyatları 80 dolardan 110 dolar fiyatlarına geldi. Aldı başını gidiyor nerede duracağı belli değil. En son akaryakıtta 1.51 TL zam geldi. Bu yük hiç kimsenin taşıya-



Mustafa YILDIRIM

bileceği bir yük değil. Sadece taşımacılar değil vatandaşlar da bunun bedelini ödüyorlar. Onun için bu savaşın sona ermesi, dünyanın yeniden normalleşmesi, bu maliyetler karşısında bütün insanlığı huzursuz eden tüm sıkıntıların sona ermesini diliyoruz.

Sektöre destek şart

Sektörümüz çok zor durumda. Özellikle tarifeli taşımacılar, bu maliyetler ile yola çıkmaları mümkün değil. Sorunları çözmek için görüşmelerimiz devam ediyor. Birtakım destekler almamız gerekiyor. Ama şu anda ülkenin kaynaklarını da biliyoruz, devletin bizden almadan bize verecek hali yok. Vergilerde birtakım düzenleme olabilir. KDV'nin yüzde 8'den yüzde 1'e indirilmesi gibi. Ulaşım insanın temel ihtiyacı. 3. Köprü yerine Fatih Sultan Mehmet köprüsünü kullanalım şeklinde bir talebimiz var. 70 kilometre gidildiği için çok fazla yakıt tüketimi var. Maliyetleri artıran unsur hem insanlara zaman kaybettiriyor, hemde ülke ekonomisine zarar veriyor akaryakıtı boşa yakıyor çevreyi kirletiyoruz. Herkese iyi haftalar diliyorum.

Otokar'ın 50 adet doğalgazlı otobüsü Azerbaycan'da hizmete başladı



TÜRKİYE'nin lider otobüs markası Otokar, dünyanın dört bir yanında gerçekleştirdiği otobüs teslimatlarına devam ediyor. Araçları başta Avrupa olmak üzere 50'den fazla ülkede kullanılan ve şehirlerin ulaşımına nefes alarak yolculara güvenli bir seyahat imkanı sunan Otokar, son teslimatını Azerbaycan'a gerçekleştirdi. Azerbaycan'ın önde gelen toplu taşıma şirketi Xaliq Faiqoglu tarafından alınan 50 adetlik doğalgazlı şehir içi otobüsü, Bakü'de gerçekleştirilen törenle hizmete başladı.

Otobüsler Bakü'ye nefes alacak

Azerbaycan'ın toplu taşımacılık faaliyetlerinde yeni bir dönemin kapısını aralayacak olan doğalgazlı KENT otobüslerin teslimatını değerlendiren Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç; "Alternatif yakıtlı araçlar konusunda önemli bir global oyuncu olan Otokar,

şehirlerin çevreci araç ihtiyaçlarına geniş ürün ailesiyle hizmet veriyor. Doğalgazlı otobüslerimizin şimdi de Azerbaycan Bakü caddelerinde hizmet verecek olmasından heyecan ve mutluluk duyuyoruz. Araçları, Azerbaycan'da 20 yıla yakın süredir hizmet veren, ülkenin en büyük şehir içi otobüs operatörü Xaliq Faiqoglu şirketinin talepleri ve Bakü toplu taşımacılık ihtiyaçları doğrultusunda özel olarak ürettik. Modern tasarımı, geniş iç hacmi ve üstün konfor özellikleriyle Bakü toplu taşıma hizmetlerinde fark yaratacak ve şehrin ulaşımına nefes alacak araçlarımızın Bakü halkına hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Şehir içi taşımacılıkta standartları belirliyor

Sektörde 60 yıla yakın süredir hizmet veren Otokar'ın KENT otobüsleri toplu taşımada yenilikçi anlayışını yansıtan, modern tasarımının yanı sıra üstün teknik özellikleriyle de dikkat

çekiyor. 35 bin otobüsü ile başta Avrupa olmak üzere her gün milyonlarca yolcuya hizmet veren Otokar, KENT aracının tasarımı, konforu, teknolojisi, gücü ve düşük işletme giderleri ile kullanıcıların beğenisini kazanıyor. Kullanıcı ihtiyaç ve beklentileri ön planda tutularak özel olarak geliştirilen otobüsler, modern toplu taşımacılığa uygun tasarımları ve geniş iç hacmi ile yolculara eşsiz bir konfor sunarken; iç ve dış modern görüntüsü, çevreci motoru, üstün yol tutuşunun yanı sıra düşük işletme maliyetleriyle de ön plana çıkıyor. Kullandığı ülkelerde şehir içi toplu taşımada yeni bir dönem başlatan Otokar otobüsleri, düşük işletme giderleriyle de kullanıcılarına destek olurken, üstün güvenlik sistemleriyle de kullanıcı ve yolcularına maksimum güvenlik sağlıyor. ABS, ASR, disk frenler ve kapıda sıkışmayı önleyici sistemlerle maksimum güvenlik sunan Otokar KENT, güçlü kliması ile her mevsim ferah yolculuk vad ediyor.

SEYAHAT REHBERİ

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELÇİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

Biz yolcuyla
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
ASTOR

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kısaası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr www.efetur.com.tr

KAMILKOÇ
1926
444 00 62
444 0562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

in an turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

ERCIŞ
www.ozercisseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
Tel.: (0432) 351 97 99
Vip.: (0533) 204 15 46
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozemadana.com

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardineseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogarı No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

SAFRAN
444 34 78
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı
0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayiragasi.com.tr

ÖZ SİVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 00 58
İSTANBUL ALİBETHÜY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürlüktür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH TURİZM
Türkiye'nin Her Yerinden
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

TOKAT seyahat
Keyif Sunuyoruz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvaturizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41

MYDATA BİLİŞİM

Bize Ulaşın

info@mydata.com.tr

0531 888 88 77

0531 888 56 56



BİLET SATIŞ PROGRAMI

MyData Bilisim olarak, otobüs sektörüne girişimiz, 2002 yılında Nilüfer Turizm ile tanışmamızla başlıyor.

0 günden bugüne değişen ve gelişen teknolojik gelişmeler ile platform bağımsız web yazılımlar üretmekteyiz.

Firmanıza Özel Raporlama <<

Kontenjan Yönetimi <<

Entegrasyonlar <<

Sanal Pos Entegrasyonu <<

SMS Yönetimi <<

e-Bilet Entegrasyonu <<

Bölge ve İnternet Hesapları <<

Otobüs Hesapları <<

ve çok dahası.. <<

KONTUR
"Yolculuktan, dostluğa..."

e fe tur

beydağı

BALIKESİR MERCAN TURİZM

EVİB

Düzce Güven

Lüks Artvin Seyahat

Fatih Turizm

YOLUNDA TURİZM

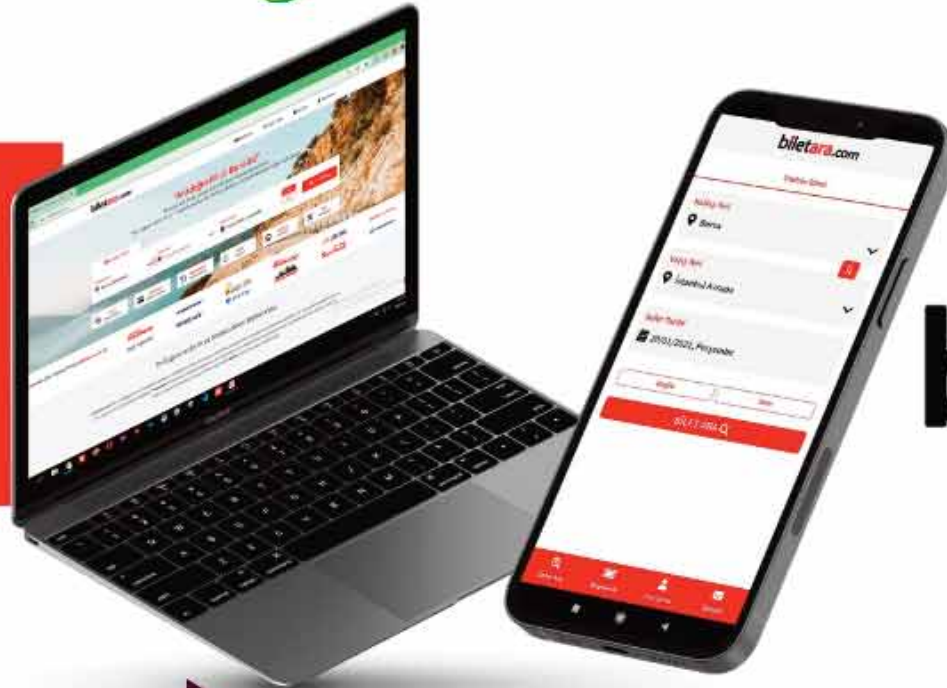
inegöl seyahat

uludağ

BİGA KALE

Üstündağ TURİZM

biletara.com bir
MyData Bilisim
iştirakidir.



biletara.com



**MYDATA BİLİŞİM
TOFED'in projesine
ADAY GÖSTERİLDİ!**



ZAMAN TURİZMDE KONFOR ZAMANI



**Ford Transit ve Custom'lar ile
seyahatler artık
daha keyifli ve daha kusursuz**



Adres: Veysel Karani Mahallesi,
Aşık Reyhani Cad. No:14 Sancaktepe, İstanbul
Tel: 0216 498 98 00 Web: www.ford-atilgan.com





ANMA

1970-2014

Canımız, Ciğerimiz,
Sevgili kardeşimiz;

**Mehmet
KONUKOĞLU**'nun

aramızdan ayrılışının sekizinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

KONUKOĞLU AİLESİ

ÖMER KONUKOĞLU VE SETTAR KONUKOĞLU

Öztürk ailesinin acı günü



TOFED, TOSEV, IPRU ve Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı Galip Öztürk geçen hafta değerli eşi Bedriye Öztürk'ü kaybetmenin derin acısını yaşadı. Merhume Bedriye Öztürk, Beykoz Cumhuriyetköyü Merkez camii'nde düzenlenen cenaze merasiminin ardından Cumhuriyetköyü mezarlığına defnedildi. Öztürk ailesini bu acılı günde sektörün önde gelen isimlerinin yanı sıra sevenleri ve dostları yalnız bırakmadı. Bizde GÜLEGÜLE ailesi olarak merhume Bedriye Öztürk'e Allah'tan rahmet, Öztürk ailesine ve yakınlarına sabır diliyoruz.



BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Şirketimiz Metro Holding Kurucu
ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



METRO

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve Metro Holding Kurucu ve
Onursal Başkanı Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız. Merhumeye
Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Yönetim Kurulu Başkanı
MUSTAFA ÜNAL

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MUSTAFA ALTUNHAN

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV Kurucu Başkanı ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye Öztürk'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve Metro Holding Kurucu ve
Onursal Başkanı Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

ANADOLU ISUZU

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

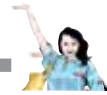
Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



BAŞSAĞLIĞI

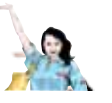
TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

METSAN OTOMOTİV



BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı,
çok değerli ağabeyim
Galip Öztürk'ün sevgili eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.



ERDEM YÜCEL
TOFED BAŞKAN VEKİLİ

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

**Bedriye
ÖZTÜRK**'ün

vefatını büyük üzüntü ile öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



TEMSA

BAŞSAĞLIĞI

TOSEV, IPRU, Metro Holding ve
Federasyonumuzun
Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

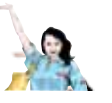
Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN



BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

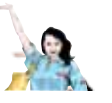


TÜM OTOBÜŞÇÜLER
FEDERASYONU

GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
SÜMER YİĞCI



BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TAHSİN YÜCEFER
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

SIMROLL®

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



VANGÖLÜ
NECİP KARTAL

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MINİ TUR

MEHMET ÖKSÜZ

Başsağlığı

TOFED, IPRU, TOSEV Kurucu Başkanı,
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi,

Bedriye Öztürk'ün

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Otokar A.Ş.



TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzümlüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzümlüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TACETTİN ALDEMİR

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzümlüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İBRAHİM BAŞTOK - ÖMER BAŞTOK

BAŞSAĞLIĞI

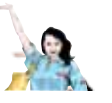
TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.





BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



SERDAR GERİLAKAN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, TOSEV, IPRU ve Metro Holding Kurucu ve
Onursal Başkanı Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız. Merhumeye
Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



ŞANLIURFA METRO

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MEHDİ DALĞALI

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



SALİH BEYAZYILDIZ

BAŞSAĞLIĞI

Gülaras Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Recep Dinç'in değerli babası

Kadir Dinç'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



EBEDİN İNANÇ

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 *Düzce Güven*
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **BLUECOM**
www.bluecomtr.com

TOFED, TOSEV, IPRU ve
Metro Holding Kurucu ve Onursal Başkanı
Galip Öztürk'ün değerli eşi

Bedriye ÖZTÜRK'ün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 **TOKAT** *seyahat*

BAŞSAĞLIĞI

Gülaras Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Recep Dinç'in değerli babası

Kadir DİNÇ'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Bayii
Gelecek Otomotiv San. Ve Tic. A.Ş. Sahibi ve Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Mehmet Emin
Acar'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Mercedes-Benz Finansal Hizmetler

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Bayii
Gelecek Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.
Kurucu ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı
Beşir Acar'ın değerli babası

Mehmet Emin ACAR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Bayii
Gelecek Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.
Kurucu ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı
Beşir Acar'ın değerli babası

Mehmet Emin ACAR'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAYRAKTARLAR HOLDİNG A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Best Turizm sahibi
Mehmet Geçim'in değerli annesi

Münevver GECİM'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI