



SAYFA 6'DA

Side Metro, filosunu Temsa ile güçlendirdi



SAYFA 24'TE

Abakam ailesi Denizli Metro'ya 7 otobüs daha kattı

Yıl: 25 Sayı: 1081 OCAK 2022 Fiyatı: 1 TL

GÜLEGÜLE

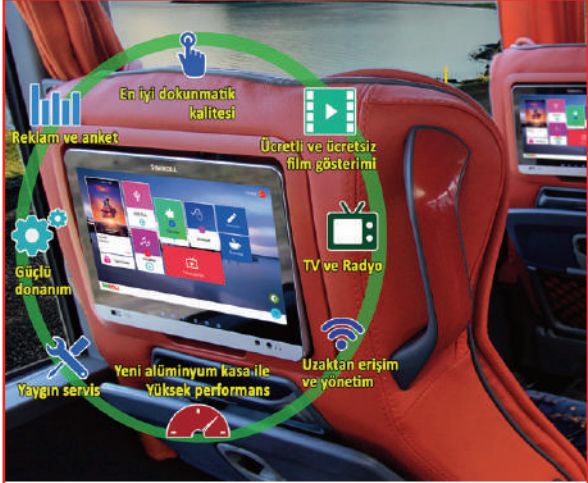
gulegule.gazetesi@gmail.com f gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

NETA
TECHNOLOGIES

Sektörde LİDER
Yaygın SERVİS AĞI
35 ülkeye İHRACAT

NETA

/netaelektronik
www.neta.com.tr



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

SEKTÖRÜ GELECEĞE GÜÇLÜ BİR ŞEKİLDE TAŞIMAK İÇİN



GAZİANTEP TOPLANTISINA ÇOK SAYIDA FİRMA SAHİBİ KATILIM GÖSTERDİ HABERİ SAYFA 4'TE

Adım adım şirketleşmeye

Sektör, yıllardır süregelen kötü gidişata yine kendisi çare buluyor. Çözümün birleşmekten geçtiğini, birleşmeninse ancak şirketleşme ile mümkün olacağını belirten TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım çalışmalarına başladıklarını söyledi.



İSTANBUL TOPLANTISI

Gaziantep'ten sonra İstanbul'da düzenlenen toplantıya firma sahipleri; Has Turizm'den Ayhan Kara, Best Van'dan Arslan Bayram, Öz Diyarbakır'dan Mahmut Anıboğa, Lüks Mersin'den Ebedin İnanç, Pamukkale'den Ahmet Bababalım, Şakarya Vib'den Suat Akın, Özkaymak'tan Özkan Özkaymak, Varan'dan Kemal Soğancı, Fındikkale'den Serdar Karataş, Van Gölü'nden Ali Sercan Kartal, Beydağı'ndan Sönmez İkde, Gülen- Ses'ten Mustafa Ünal, Metro'dan Erdem Yücel, TOFED ve TOF yönetimi ile sektörün her daim yanında ve destekçisi olan MAPAR'dan Yalçın Şahin katıldı.

Umutlar boşa çıkmayacak...

YILLARDIR sorunlarına çözüm bulamayan taşımacılık sektörünün umutları artık artıyor. Şirket sahiplerinin çoğunlukta olduğu MYK toplantısında sektörün geleceğini tayin edecek olan şirketleşme kararının destek görmesi ile, bu kez umutlar boşa çıkmayacak gibi görünüyor. Kurulacak olan bu şirket, sadece fiyat istikrarını sağlamlaştırmakla kalmayacak; aynı zamanda da otobüslerin boş seferleri engellenecek, ücretler adil olacak, kiralar-personel giderleri-aidatlar azalacak ve fiyat istikrarı sağlanacak.

Ortak adımlar atılacak...

ULAŞTIRMA Bakanlığı'ndan da şirketleşme konusunda destek sözü aldığı belirtilen TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, "Sektörümüzün geleceğini artık kendimiz tayin edeceğiz. Bu şirket sayesinde gelirlerimiz ve kârlarımız artacak, giderlerimiz azalacak ve kapasite kullanımımız da artacak. Yıllardır bir türlü bir araya getiremediğimiz sektörümüz, bu şirket sayesinde birlik ve beraberlik içerisinde hareket etmeyi başaracak. Böylece ortak menfaatlerde ortak adımlar atılacak" dedi.

DETAYLAR MUSTAFA YILDIRIM'IN KÖŞE YAZISINDA



Şahin: Doğru fiyat politikası uygulanırsa yolcu taşımacılığı sektörü altın çağını yaşar

SAYFA 5'TE



SAYFA 22'DE

Yıldırım Turizm filosuna 13 Sprinter



SAYFA 2'DE

TEMSA 2021'i yüzde 122 büyümeyle kapattı

Sektörün geleceği şirketleşmeye bağlı
Mustafa Yıldırım 23'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır
İbrahim Artırdı

Prim borcu olsa bile sağlık yardımlarından yararlanılabilecek
Sibel Yüce 6'da

2022 turizmci için umutların yılı

TURİZM dünya ekonomileri için en büyük aktörlerden birisi. Ülkemiz için bacasız sanayi olarak da adlandırabiliriz. yer altı kaynakları olmayan bizim gibi ülkeler için turizm gelirleri cari açık sorununun çözümü için çok daha önemli. Okulların sömestr tatiline girmesi ile insanların seyahat taleplerinde büyük artış yaşanıyor. Uçaklar trenler ve otobüslerde neredeyse yer yok. Bu durum biz turizm taşımacıları için oldukça güzel bir haber. Bir diğer güzel haber ise turizm bakanımız

Mehmet Ersoy'un yaptığı açıklama. Bakan 2022 yılı için konulan hedefleri açıkladı. Pandemi koşulları elverirse ülkemiz için bu yıl turizm konusunda hedeflere ulaşılır diye düşünüyorum. Akaryakıt fiyatlarının çok büyük oranda artması ile doğru fiyatlamalar yaparak bizler de bu pastadan payımızı alacağız. Kazançlı ve hareketli bir turizm sezonunun bizleri beklediğini düşünüyorum.



Kalkar ailesinin mutlu günü
Sayfa 25'TE



Mercedes-Benz enerji verimliliğinde de fark yarattı
Sayfa 3'TE

KALİTESİZ KULAKLIK DİRDİNE SON

CAVIS marka EXPRESS ve PLATINIUM kulaklık çeşitleri SİNAN ELEKTRONİK farkı ile

SİNAN ELEKTRONİK
Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Altı Çarşısı E.6K
Bayrampaşa / İSTANBUL - TEL: 0212 658 20 19
SİNAN SAĞLIK CEP: 0533 695 53 03

Üstün ve kaliteli kulaklıklarımız Sağlık Bakanlığı tarafından onaylıdır



TEMSA 2021'i yüzde 122 büyümeyeyle kapattı

TEMSA, otobüs ve midibüs segmentinde, adet bazında satışlarını yüzde 90, ihracatını ise yüzde 144 oranında artırdı. Tüm ürünlerde toplam satış adeti ise geçtiğimiz yıla göre yüzde 122 yükseldi. Tarihinin ilk elektrikli otobüs satışını İsveç'e yapan TEMSA, yurtdışına 2021 yılı içinde de 50 elektrikli otobüs satışı gerçekleştirdi



2020 yılının sonundan itibaren Sabancı Holding ve Skoda Transportation'ın da hissedarı olan PPF Group ortaklığında faaliyetlerini sürdüren TEMSA, yeni ortaklık yapısı altındaki ilk yılını büyük başarılarla tamamladı. Pandeminin dünya ekonomisi ve ülkeler üzerindeki tüm olumsuz etkilerine rağmen, üretim, satış ve ihracatta önemli sonuçlara imza atan TEMSA, aynı zamanda yurt içi ve yurt dışında gerçekleştirdiği ilklerle elektrikli araçlar konusundaki öncü rolünü de pekiştirdi.

'Başarılarımızı üst seviyeye taşıyacağız'

TEMSA'nın 2021 yılı iş sonuçlarına ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, pandeminin ve aşı çalışmalarının gölgesinde geçen bir yılı geride bıraktıklarını ifade ederken, "Turizm ve taşımacılık endüstrileri, belki de dünyada pandeminin direkt etkisini en yoğun şekilde hissedilen sektörler. Bununla birlikte, yurt dışında ABD, Almanya, Fransa, İngiltere gibi öncelikli pazarlarımızda

COVID kaynaklı endişelerin yanında, sosyal ve siyasi anlamda da çok sayıda olağanüstü gelişmeye tanıklık ettik. Tüm bunlara ve TEMSA'nın son yıllarda yaşadığı zorlu süreçlere rağmen, 2021 yeniden yükselişe geçtiğimiz; TEMSA'nın parlak günlerine geri dönüşünü başlattığımız başarılı ve sembolik bir yıl oldu. Sabancı Holding'in yanı sıra kardeş şirketimiz Skoda Transportation'ın bilgi birikimi ve teknolojik gücüyle önümüzdeki dönemde bu başarıları çok daha üst seviyelere taşıyacağız" dedi.

'İhracatı yüzde 144 artırdık'

2021 sonuçlarına ilişkin detayları paylaşan Tolga Kaan Doğancıoğlu şunları söyledi: "Otobüs, midibüs ve hafif kamyon segmentinde yaklaşık 2000 adetlik araç satışı gerçekleştirdik. 2021'in bizim için en büyük başarılarından biri ihracattaki güçlü konumumuzu pekiştirmemiz oldu. Bu alanda gerek yenilikçi ürünlerimiz gerekse güçlendirdiğimiz bayi ağımla ihracatımızı da yine adetsel bazda yüzde 144 oranında artırdık ve 18 farklı ülkeye araç

satışı yaptık. TEMSA'nın toplam satış adeti de geçtiğimiz yıla göre yüzde 122 yükseldi."

'2021 ilklerle dolu bir yıl oldu'

2021'in özellikle elektrikli araçlar konusunda yaşanan gelişmelerle TEMSA tarihine geçtiğini de sözlerine ekleyen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "TEMSA'nın uzun yıllara dayanan elektrikli araç yolculuğunun ilk meyvesini geçtiğimiz yıl içinde aldık ve TEMSA tarihini ilk elektrikli araç teslimatını geçtiğimiz yıl içinde İsveç'e gerçekleştirdik. Diğer yandan, kardeş şirketimiz Skoda'nın logolarını taşıyan ilk elektrikli araçlarımızı da Adana'daki fabrikamızda üretip Prag'a teslim ettik. Yine Romanya, Sırbistan, Buzau, Arad, Druskininkai ile yaptığımız anlaşmalarla TEMSA'nın elektrikli araçları bu ülkelerde de yollarda olacak. Ayrıca şehirler arası yolculuk için tasarladığımız elektrikli aracımız bugün ABD'nin California eyaletinde, dünya teknoloji devlerine ev sahipliği yapan Silikon Vadisi'nde pilot uygulamalarına devam ediyor. Yurt dışında bunları

yaparken, yurt içinde de ASELSAN ile birlikte geliştirdiğimiz Türkiye'nin ilk yüzde 100 yerli elektrikli otobüsünün yollara çıkması için Samsun Büyükşehir Belediyemiz ile imzalanan anlaşmaları kullandık."

'Çevreye karşı sorumluyuz'

2022 ve ötesi için de hedeflerini paylaşan Tolga Kaan Doğancıoğlu, sürdürülebilirlik ve teknoloji alanında ortaya konacak başarıların şirketlerin geleceğinde belirleyici olacağını belirtti. Elektrikli araçların TEMSA'nın sürdürülebilirlik ve teknoloji vizyonunun en önemli göstergesi olduğunu ifade eden Doğancıoğlu, "Bizim elektrikli araçlar konusundaki vizyonumuzun temelinde birkaç unsur var. İlki çevreye karşı sorumluluğumuz. Uluslararası Enerji Ajansı'nın araştırmasına göre, yakıt kaynaklı global emisyonun yüzde 24'ünü ulaşım sektörü sağlıyor. Bunun yüzde 75'i de kara araçlarından kaynaklanıyor. Toplu taşıma araçları doğası itibarıyla emisyonu azaltıyor. Bir de bunun üzerine elektriklemeyle

ve hidrojeni koyduğumuzda çarpan etkisi yaratıyor. 9 metrelik şehir içi otobüs ortalama 60 aracı trafikten kaldırıyor. Ya da 12 - 18 metrelik bir belediye otobüsü 90 ila 120 otomobil trafikten kaldırabiliyor. Örnek olarak; sadece bir tane Avenue Electron aracımız, yılda yaklaşık 528.000 litreye kadar yakıt tasarrufu sağlayabiliyor. Bu da yaklaşık 1.400 ton CO2 salınımının durdurulması anlamına geliyor" diye konuştu.

'2030 ve 2040 taahhütlerine öncülük edeceğiz'

Geçtiğimiz günlerde düzenlenen COP26 İklim Zirvesi'nde verilen taahhütlere de dikkat çeken Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Ülke olarak, 2040'tan itibaren tüm yeni kamyon ve otobüslerin karbondioksit salınımının sıfıra indirilmesi taahhüdünde bulunduk. 2030'a geldiğimiz de de bu oranı yüzde 30'a ulaştırmak zorundayız. Biz TEMSA olarak ülkemizin bu taahhütlerine sadece uymakla kalmayacağız; aynı zamanda bu konuda

öncülük edeceğiz. Kendi yol haritamızı da buna göre hazırladık. İhracatımızın şu an yüzde 6'sı bu sıfır emisyonlu elektrikli araçlardan geliyor. Bu oran her yıl artacak ve 2025'te hedefimiz bu oranı yüzde 80'e çıkarmak. Ayrıca 2025 yılında toplam otobüs hacmimizin yarısından fazlasını elektrikli araçlarla karşılayacağız" dedi.



inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



AGILE 4525P



Mercedes enerji verimliliğinde de FARK YARATTI



Mercedes'in Hoşdere Otobüs Fabrikası, bina otomasyon sistemi ile yüzde 25 enerji tasarrufu sağlarken, geçen yıl atmosfere 82 ton daha az CO2 salınarak bin 547 ağaç dikmekle eşdeğer oranda çevreye katkı sağlandı

TESİSLERİNDE 2009 yılında uygulamaya başladığı 5E Modeli ile Mercedes-Benz Türk sektöre öncülük etmeyi sürdürüyor. Oluşturulan söz konusu model ile şirket, uzun vadede hayata geçireceği teknolojik gelişmeleri ve büyümeyi göz önünde bulundurarak; enerji tüketimindeki artışı hesaplayarak önceden tespit etmenin yanı sıra, bu tüketimlerin kontrol altına alınmasını ve azaltılmasını da sağlıyor. Tüm Mercedes-Benz Türk ailesinin çevreye duyarlılığını ve farkındalığını artırmaya yarayan, bunu ayrıca teknik ve sosyal projelerle hayata geçirmeyi sağlayan önemli bir araç olarak tanımlanan 5E Modeli; enerji verimliliği, CO2 emisyonlarının azaltılması, enerji ve kaynak tasarrufuna odaklanıyor. Mercedes-Benz Türk, 2018 yılında ISO 14001:2015'e geçiş denetimini başarıyla tamamlayarak Çevre Yönetimi Sistemi Sertifikası'nı almaya hak kazanmıştı. Şirket, gerekli yatırımları gerçekleştirilmeden önce; ilgili yasal yönetmeliğin gerektirdiği sertifikalara sahip uzmanlardan oluşan Enerji Yönetim Takımı'nın hazırladığı düzenli raporlamalar ile iyileştirme gereken noktaları ve verimlilik potansiyellerini belirliyor.

Yüzde 25 enerji tasarrufu

Hoşdere Otobüs Fabrikası, kurulduğu 1995 yılından itibaren bina otomasyon sistemini Türkiye'de ilk defa kullanan endüstriyel tesislerden biri oldu. Söz konusu sistem ile Hoşdere Otobüs Fabrikası yaklaşık yüzde 25 oranında enerji tasarrufu sağlıyor. Bu sistemin bir parçası olan sıcaklık sensörleri ile ortam sıcaklığının izlenerek kontrolünün sağlanmasının yanı sıra; zaman programlarıyla da aydınlatmaların ve ısıtma-soğutma sistemlerinin gereksiz yere çalışması engelleniyor. Aydınlatmalar, ısıtma-soğutma sistemleri ve pompalar zaman programları ile kontrol edilirken; ısı geri kazanım sistemi ile ısıtma yapılan zamanlarda emilen havadaki ısı geri kazanılarak tekrar ortama veriliyor. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda kurulan "Trijenerasyon Tesisi" sayesinde, doğalgaz kullanılarak elektrik, ısıtma ve soğutma suyu elde ediliyor. Bu sayede, enerji daha verimli kullanılıyor ve enerji kesintisi nedeniyle ortaya çıkabilecek olumsuz çevresel etkiler kaynağından engelleniyor.

Yedi yıl enerji tüketimini düşürdü

2007'den beri Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda sürdürülen enerji verimliliği çalışmaları kapsamında, pandemi öncesinde araç başına yüzde 35'e varan oranlarda enerji tasarrufu elde edildi. 2020 gibi pandeminin gölgesinde geçen 2021 yılında da özellikle ısıtma ve soğutma sistemlerinde virüs yayılım riskini bertaraf etmek adına tüm havalandırma sistemleri tamamen dış hava kullanılarak çalıştırıldı. Bu nedenle, üretilen araç başına tüketilen spesifik enerjide artışlar göze çarptı. Buna rağmen, ofis ve üretim alanlarında pandemi

nedeniyle kullanılmayan bölgelerde enerji tüketilmemesi için yapılan çalışmalar sayesinde, Hoşdere Otobüs Fabrikası 2021 yılında da toplam enerji tüketimini düşürdü ve üst üste yedinci yılda bu trendi devam ettirdi. Hoşdere Otobüs Fabrikası, Daimler AG'nin küresel çevre ve enerji yönetim planının bir parçası olarak katıldığı "yeşil üretim" konseptinde periyodik toplantılara katılarak ve geliştireceği enerji verimlilik projelerini belirleyerek 2021 yılında önemli bir gelişme kaydetti. Söz konusu program çerçevesinde, 2022'den itibaren belirlenen projeler hayata geçirilmeye başlanacak. Çalışmaların ana yapıtaşlarını; yenilenebilir enerji kullanımı ve üretim verimliliğinin artırılması ile enerji verimliliğinin pozitif etkilenmesi oluşturacak.

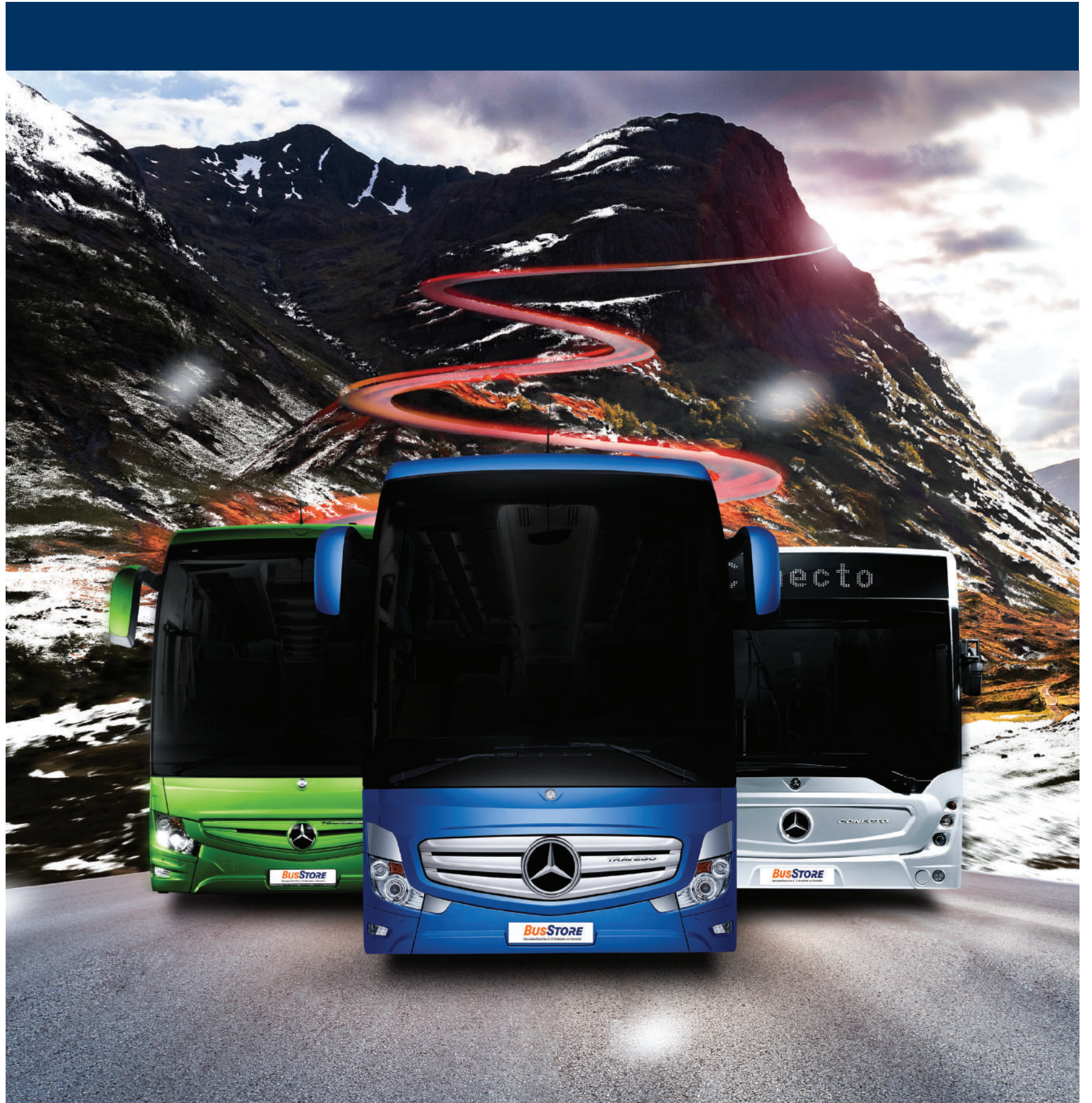
82 ton daha az CO2 salındı

Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 2019'da kurulan ve yeşil enerjiye ilk adım olan 100kWp gücündeki güneş santrali, 2021 yılında 132 MWh enerji üretti. Pilot güneş santrali sayesinde, geçen yıl atmosfere 82 ton daha az CO2 salındı ve bu da 1.547 ağaç dikmekle eşdeğer bir oranda çevreye katkı sağladı. Ayrıca 2021 yılında, "çevre ve enerji" başlıklı bir eğitim hazırlanarak, Hoşdere Otobüs Fabrikası'ndaki tüm çalışanların erişimine sunuldu. Çevre ve enerjiye yaklaşımda bilincin artırılmasını hedefleyen eğitim, çalışanlara online olarak verilmeye başlandı. Tüm bu çalışmalara ek olarak, ISO-50001 tabanlı "Enerji Yönetim Yazılımı" kurulum faaliyetlerine de başlatıldı.

Bu yılın başlarında tamamlanması planlanan proje sayesinde, fabrika genelinde enerji tüketim bilgileri bina ve üretim birimi bazlı olarak raporlanacak. Olağan dışı enerji tüketimlerini algılayarak enerji birimine haber verecek olan sistemin Türkiye'deki ilk uygulamalarından biri Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda olacak.

Yatırımsız enerji tasarrufu projeleri

Mercedes-Benz Türk'ün Aksaray Kamyon Fabrikası'ndaki yatırımsız enerji tasarrufu projeleri 2021 yılında da devam etti. Fabrikada, bu sayede üretim dışı zamandaki enerji tüketimi düşük seviyelerini koruyor. Son yıllarda yapılan yeni yatırımlarla enerji güç kapasitesi yüzde 65 oranında artırılan Aksaray Kamyon Fabrikası'nda, söz konusu yatırımlar kapsamında fabrika tesisleri ve binalarında, enerji verimliliği yüksek ve otomasyonlu ekipmanlar devreye alındı. Facility Management (FM) 4.0 Merkezi Kontrol Odası aracılığıyla üretimin vardiya sistemine uygun olarak programlanmasını sağlayan ısıtma sistemleri, aydınlatmalar, yüksek basınçlı hava ve su sistemleri sayesinde, enerji daha verimli kullanılarak tüketimdeki yükselme kontrol altına alındı. Enerji tasarrufu çalışmaları kapsamında, anlık bina sıcaklıkların izlenerek havalandırma sistemleri ve diğer ısıtma sistemlerinin tamamı anlık motorlu vanalarla yönetilerek enerji tasarrufu sağlandı.



Bu güven oldukça birlikte her yolu aşarız.

Güçlü finansman ve takas imkanlarıyla müşterilerinin her zaman yanında olan BusStore, bu yılı 2.el otobüs pazarında zirvede tamamladı. Bizi tercih ederek güvenini esirgemeyen herkese teşekkür ederiz.

BusSTORE

Pre-owned. From Mercedes-Benz and Setra.

Akçaburgaz, Süleyman Şah Caddesi No: 6, 34522 Esenyurt/İstanbul
Telefon: 0212 867 43 00 / Fax: 0212 867 44 37



TOFED'ten sektörü birleştiren toplantılar

Yıllardır devlet tarafından destek göremeyen otobüsçü, birde pandeminin yarattığı zorlu süreçle boğuşmaya devam ediyor. Bunlar yetmezmiş gibi birde bilet yazılımı konusunda sıkıntılar yaşayan sektör mensupları, TOFED'in Gaziantep ve İstanbul'da düzenlediği istişare toplantılarında sorunların çözümü için bir masa etrafında biraraya geldi.

SEHİRLERARASI taşımacılık sektörünün sivil toplum kuruluşu olan TOFED, sektörün içinde bulunduğu sorunların çözümü için bir dizi toplantılar düzenledi. İlk olarak Gaziantep'te biraraya gelen sektör mensupları, sorunların çözümü konusunda fikir alışverişini yaptı. Toplantının en önemli gündem maddesi bilet yazılımı konusu oldu. Ayrıca haksız rekabet ve sektör içi birleşme konuları da ele alındı. Toplantının açılış konuşmalarını yapan TOBB Sektör Meclisi Başkanı ve TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, TOFED Başkanı Birol Özcan ve TOİD Başkanı Ayhan Kara sektörün genel sorunlarını dile getirerek; Çözüm için bugün olduğu gibi hep birlikte bir masa etrafında toplanıp güçlü ses olunması gerektiğini vurguladılar.

Toplantının konu başlıkları şu şekildeydi: Şirket kurup tüm firmaların bir yere toplanması, haksız ve yıkıcı rekabet, bilet yazılımı, sektöre danışmadan yapılan otogarlar, sektörü birleştirmeler, akaryakıt zamları, giderlerin fahiş şekilde artırılması ancak gelirlerin artırılamaması ve ortak servis konuları oldu. Sorunların çözümü konusunda fikirlerini iletenler arasında TOFED Başkan Vekili Erdem Yücel, TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, Best Van Yönetim Kurulu Başkanı Arslan Bayram, Sakarya Vib Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkte, Ben Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özkeleş, Varan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Soğancı da vardı.



Gaziantep'te düzenlenen toplantının sponsorları TEMSA VE Gaziantep Motorlu Araçlar oldu. Toplantı sonunda TOFED Başkanı Birol Özcan sponsorlara teşekkür ederek, gecenin anısına plaket takdim etti...



Isuzu'dan İsrail'e 48 adet araç

Anadolu Isuzu, Orta Doğu'nun önemli pazarlarından İsrail'de faaliyet gösteren Metropolin, Electra Afikim, Electra Afikim 2021 ve Kavim ulaşım operatörlerine 38'i Citiport, 3'ü Novociti Life, 7'si NovoUltra Nees olmak üzere toplam 48 araç teslim etti

2021 yılını rekor ihracatla tamamlayan Anadolu Isuzu, yeni yılda da Ortadoğu'nun toplu taşımacılıkta önde gelen ülkelerinden İsrail'e yapmış olduğu 48 adet otobüs ve midibüs teslimatları ile bu başarısını devam ettiriyor. Araçların teslimatı sürecinde olan pandemi koşulları nedeniyle, ilk kez düzenlenen bir online teslimat töreni ile gerçekleştirildi. Araçların müşterilere teslimatı, ilk kez online bir teslimat töreni ile gerçekleştirildi. Düzenlenen online teslimat törenine Anadolu Isuzu'nun İsrail ülke distribütörü Universal Trucks Israel LTD'in (UTI) yanı sıra ulaşım operatörleri Metropolin, Electra Afikim, Electra Afikim 2021 ve Kavim şirketlerinin yöneticileri ile Anadolu Isuzu üst düzey yöneticileri katıldı.

'Uluslararası referans niteliğinde'

Anadolu Isuzu Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörü Hakan Kefoğlu, "Anadolu Isuzu olarak şirket hedeflerimiz doğrultusunda yurtdışı pazarlardaki iddiamızı 2022 yılında da sürdürüyoruz. Modern ulaşım sektörünün güncel talep ve ihtiyaçlarını dikkate alarak Ar-Ge merkezimizin yerli tasarım ve üretim yetkinlikleri ile ülkemizde ürettiğimiz Citiport, Novociti Life ve NovoUltra modelleri tüm dünyada büyük ilgi görmeye devam ediyor. Yüksek teknolojik standartlara sahip bir pazar



olan İsrail'e yaptığımız satışlar da bizim için önemli bir uluslararası referans niteliğinde. Yurt dışı pazarlardaki konumumuzu 2022 yılında daha da güçlendirmeye, yeni pazarlara açılmaya ve ihracat rakamlarımızı artırmaya devam edeceğiz" dedi.

Modern ulaşım ihtiyaçlarına akılcı çözüm

Anadolu Isuzu'nun zamanında teslim ettiği Citiport, Novociti Life ve NovoUltra modelleri, engelliler için ek özellikler de dahil olmak üzere yolcuların konfor ih-

tiyaçlarına en iyi şekilde yanıt verecek biçimde tasarlandı. Citiport, güçlü ve çevreci motoru, alçak taban platformu, geniş ve ferah iç düzeni, şasi yana yatma sistemi ve aracın erişilebilirliğini artıran ve tüm yolcular için engelsiz bir yolculuk sağlayan tekerlekli sandalye rampası ile modern bir toplu ulaşım çözümü olarak tercih ediliyor. Citiport, toplu taşıma alanında faaliyet gösteren müşterilerine düşük yakıt tüketimi, yüksek yolcu kapasitesi, uzun bakım periyotları gibi avantajları bir arada sunuyor.

Şahin: Doğru fiyat politikası uygulanırsa yolcu taşımacılığı sektörü altın çağını yaşar

ÖNCELİKLE 2022 yılının camiamıza sağlık ve kazanç getirmesini diliyorum. Umarım bu yıl sektörümüz ve hepimiz adına iyi bir yıl olur. Ülkemizde şuan akaryakıt fiyatlarından tutunda döviz kurlarına bağlı olarak otobüs fiyatlarında çok büyük belirsizlik var. Sektörümüzün gidişatını şimdiden değerlendirmek biraz zor. Mart hatta nisan ayının geçmesi lazım. Ama üretici firmalarının bu yıl muhakkak doğru fiyat belirlemesi lazım. Doğru fiyat belirlenmezse 2. El de belli olmaz. Malumunuz 2 yıldır pandemi ile boğuşuyoruz. Yaşanan sıkıntılar nedeni ile bu dönemde otobüs üretimi azdı. Yurt dışına da araç satılmadı. İçeride belli sayıda araç var, ancak turist gelir ve şehirlerarası da iyi olursa ihtiyaç olur. Ama 2. elerde eğer doğru fiyat belirlenmeyip yıllık bakım veya faizden destek gibi ara enstumanlarla rakam yüksek tutulursa 2.el fiyatı da yüksek olur ve burada zararı görecektir. Benim düşüncem nasıl ki herşeyin bir çarpanı var, otobüs satışında da bu şekilde olmalı. Fiyatların doğru yere gelmesi lazım. Üreticiler, sezona girmeden önce şubat ayı içerisinde yeni bazda fiyatlandırmaya geçmesi lazım diye düşünüyorum. Pandemi ilerlemez, dünyada birşey olmazsa bu yılın sektörümüz için iyi geçeceğini düşünüyorum. Hatta otobüsünün altın çağını yaşayacağına inanıyorum. Çünkü insanlar hemen hemen 2 yıldır seyahat edemedi, tatile gidemedi. Her ne kadar uçakla, trenle seyahat ediliyorsa da burdan indikten sonra mutlaka bir yerden bir yere gidebilmek için otobüs kullanıyorsunuz. Turizmde de mutlaka otobüs kullanıyorsunuz. Bu nedenle temennim bu yılın iyi geçmesi yönünde. Ayrıca haksız rekabete de bu yıl artık dur denmesi gerekli. Hep ifade ettiğimiz birşey var. Para kazanmanın yolu doğru otobüsçülüktür. Geçiyor. Haksız rekabet bitmediği sürece otobüsçünün yaşama şansı yok. Birbirimiz ile rekabeti bitirmemiz gerek. Rekabet güzeldir, kaliteyi getirir. Ancak birbirini bitirecek

kadar olanı rekabet değildir. Bu rekabetlikten çıkıyor, bençillğe giriyor. Sektöre zarar veriyor. Bizler fiyat kırmayı bitirmediklerimiz sürece para kazanma şansımız yok. Kendi içimizde doğru fiyat politikasını uygulamamız lazım. Biz önce kendimizi düzelteceğiz, sonra bakanlığa sorunlarımızı ileteceğiz. Kendimizi düzeltmeyip doğru bir fiyatlandırma yapmadığımız sürece bakanlığın bize bir faydası olmaz. Mazotun düşmesinin de bize bir faydası olmaz. Mazot istediği kadar düşsün, rekabet adına siz fiyatları düşürdüğünüzde size hiç bir etkisi olmuyor. Rekabet yapacağım diye fiyatları aşağı çekmek sizi iflasa sürükler, kazanca değil. Sektörümüzün önce kendi içinde düzelmesi lazım.



YALÇIN ŞAHİN

ANADOLU ISUZU'da organizasyon değişikliği

Anadolu Isuzu'da Genel Müdürlüğe bağlı iki yeni grup direktörlüğü oluşturuldu. "Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü"nü Hakan Kefoğlu üstlenirken, "Operasyonel Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü"ne Hakan Özenç atandı

TÜRKİYE'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu'da gerçekleştirilen organizasyon değişikliği kapsamında, Genel Müdürlüğe bağlı "Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü" ve "Operasyonel Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü" oluşturuldu. "Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü"nü 2015'ten bu yana İhracat Direktörü olarak görev yapan Hakan Kefoğlu üstlenirken, "Operasyonel Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü"ne Satış Sonrası Hizmetler Direktörü olarak görev yapan Hakan Özenç atandı. Yeni yapılanma kapsamında; Yurtiçi Satış ve Uluslararası Satış Direktörlükleri, Pazarlama İletişimi ve Bayi Geliştirme Müdürlüğü Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü bünyesinde faaliyet gösterecek. Hakan Özenç yönetimindeki "Operasyonel Fonksiyonlar Grup Direktörlüğü" bünyesinde ise Tedarik Zinciri, Teknik ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörlükleri yer alacak.

Hakan Kefoğlu kimdir?

İstanbul Alman Lisesi'nin ardından 2003'te Koç Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olan Hakan Kefoğlu, 2001-2004 yılları arasında IBS Danışmanlık'ta Danışman, 2005-2009 yılları arasında Mey İçki Dış Ticaret Departmanı'nda çeşitli görevlerde, 2009-2010 yılları



arasında Doluca Şarapçılık'ta İhracat ve Ulusal Zincir Mağazalar Müdürü, 2010-2015 yılları arasında ise Anadolu Grubu'na ait Komili ve Kırangış markalarını bünyesinde bulunduran Ana Gıda A.Ş.'de sırasıyla İhracat Geliştirme Müdürü ve İhracat Müdürü olarak görev yaptı. 2020 yılında ABD ve Fransa'da INSEAD Üniversitesi'nin Yönetici Eğitim Programına katılan ve 2015'ten itibaren Anadolu Isuzu İhracat Direktörü olarak görev yapan Kefoğlu, Ocak 2022 itibarıyla Ticari Fonksiyonlar Grup Direktörü olarak atandı.

Hakan Özenç kimdir?

Ankara Atatürk Anadolu Lisesi'nin ardından 1990 yılında ODTÜ Makina Mühendisliği Bölümü'nden

mezun olan Hakan Özenç, 2006 yılında Sabancı Üniversitesi'nde Yönetim üzerine Yüksek Lisans eğitimini (EMBA) tamamladı. 1994-2006 yılları arasında Anadolu Isuzu'da sırasıyla Kalite Kontrol Mühendisi, Kalite Kontrol Şefi, Malzeme İkmal Şefi, Otobüs Üretim Şefi, Üretim Müdürü pozisyonlarında görev alan Özenç, 2007-2013 yılları arasında ise Ar-Ge Müdürü olarak görev yaptı. 2014-2020 yılları arasında Üretim, Kalite Kontrol, Üretim Planlama ve Stok Kontrol bölümlerinden sorumlu Teknik Direktör, 2020-2022 yılları arasında Satış Sonrası Hizmetler Direktörü olarak görev yapan Hakan Özenç, Ocak 2022 itibarıyla Operasyonel Fonksiyonlar Grup Direktörü olarak atandı.



Daha Konforlu Sürüş, Daha Konforlu Ulaşım

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.



Side Metro, filosunu Temsa ile güçlendirdi

2016 yılından bu yana şehirlerarası taşımacılık alanında hizmet veren Side Metro Turizm yeni yıla bomba gibi giriş yaptı. Firma Metsan Otomotiv'den 15'i Safir Plus, 5'i de Maraton'dan oluşan 20 adet sıfır otobüs yatırımı yaptı. 20 adetlik anlaşmanın ilk 4 adedi filodaki yerini aldı.

ANTALYA Side Metro Turizm, filosunu Temsa otobüsleri ile güçlendirdi. Firma Metsan Otomotiv'e siparişini verdiği 15'i Safir Plus, 5'i de Maraton olan otobüslerin ilk partisi olan 4 adet otobüsü törenle filosuna dahil etti. Bu yatırım ile birlikte Side Metro Turizm filosundaki araç sayısı da 230'a yükseldi. Metsan Otomotiv Genel Müdürlüğünde düzenlenen törende; Metsan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Bozkurt, Metsan Otomotiv Genel Müdürü Sonat Demirci, Antalya Side Metro Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Yılmaz, Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Yücel ve TOFED Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Metro Rent A Bus Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Öztürk ile Muammer Sertoğlu hazır bulundu. Kaliteli ve konforlu hizmet için yatırım şart diyen Antalya Side Metro Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Yılmaz; '22 yıldır Antalya Bölgesinde Side Tur olarak turizm alanında faaliyet göstermekteyiz. Metro Turizm bünyesinde de 2016 yılından bu yana hizmet veriyoruz. Bizler hizmet sektörüyüz ve her daim kaliteli ve konforlu hizmet vermek durumundayız. Bu nedenle de şartlar ne olursa olsun yatırım yapmak, araçlarımızı yenilemek zorundayız. Bu nacizane benim fikrim. Bu nedenle de filomuzu gençleştirmek için yatırımlarımızı aralıksız sürdürüyoruz. Metsan Otomotiv'den aldığımız 20 adet otobüs ile filomuzdaki araç sayımızı 230'a yükseltmiş olduk. Filomuzu gençleştirme çalışmalarımıza



önümüzdeki dönemde de devam edeceğiz. Ayrıca bu yatırımda bizlere sağladıkları destekten ötürü Metsan Otomotiv'e teşekkürlerimi sunuyorum' dedi. Teslimatta bizzat hazır bulunan Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Yücel de; 'Öncelikle yeni araçların Hasan beye hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Kendileri ile birlikte çalışıyor olmaktan oldukça memnunuz. Hasan bey yolcu memnuniyeti ve kaliteli hizmet anlayışına önem veren bir isim. Çünkü bizim sektörümüzde kalite,

konfor, yenilik ve yolcu memnuniyeti her şeyden önce geliyor. Hasan beyde bunu en iyi şekilde yerine getiriyor. Kendilerini bu anlayıştan ötürü tebrik ediyorum.' diye konuştu. Metsan Otomotiv Genel Müdürü Sonat Demirci de; 'Hasan bey ile dostluğumuz yıllara dayanıyor. Araç yatırımında bizleri tercih ettikleri için bende Hasan beye teşekkürlerimi sunuyorum. İşbirliğimizin önümüzdeki dönemlerde de devam edeceğinden eminim. Araçların hayırlı uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum' şeklinde konuştu.



Bağ-kur ile genel sağlık sigortalıları prim borçları olsa bile sağlık yardımlarından yararlanabilecek

28.01.2002 tarihli ve 2002/3654 sayılı Bakanlar Kurulu Kararının geçici 77 inci maddesinde; "GEÇİCİ MADDE 77-31/5/2006 tarihli ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununun 60. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendinin (2) numaralı alt bendi ile (g) bendi kapsamında genel sağlık sigortalısı olup, 67. madde hükümleri çerçevesinde sağlık hizmeti alamayan Türk vatandaşları ile bunların bakmakla yükümlü olduğu kişiler; Sağlık Bakanlığına bağlı sağlık tesisleri ile devlet üniversitelerinin sağlık uygulama ve araştırma merkezlerinde (üniversite hastanelerinde) sunulan sağlık hizmetlerinden, 5510 sayılı Kanundaki usul ve esaslar çerçevesinde yararlanmada, 31/12/2020 tarihine kadar uygulanmak üzere, 8/1/2002 tarihli ve 4736 sayılı Kanunun 1 inci maddesinin birinci fıkrası hükmünden muaftır." Hükmü yer almaktadır. 11.01.2022 tarihli 31716 sayılı Resmi Gazete yayımlanan 5089 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı ile ilgili maddenin uygulama süresi uzatılmıştır. Yapılan düzenleme ile; -İkametgahı Türkiye' de bulunan 5510 sayılı kanunun 4-1/b kapsamındaki Bağ-Kur sigortalıları ile bakmakla yükümlü oldukları kişiler, -İkametgahı Türkiye'de bulunan 60. maddenin 1. fıkrasının (g) bendi kapsamındaki genel sağlık sigortalıları ile bakmakla yükümlü oldukları kişiler, 60 günden fazla prim borçları bulunsada, Sağlık Bakanlığı'na ait sağlık tesisleri ile Devlet Üniversitelerinin sağlık uygulama ve araştırma merkezlerinde (üniversite hastaneleri) sunulan sağlık hizmetlerinden 31/12/2022 tarihi sonuna kadar yararlanabileceklerdir.



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr



Aksoy ailesinin acı günü



AKSOY Otomotiv sahibi Hasan Aksoy geçen hafta değerli eşi Metab Aksoy'u kaybetmenin derin acısını yaşadı. Merhume Metab Aksoy, Bahçeşehir camii'nde düzenlenen cenaze merasiminin ardından Hadımköy Hoşdere mezarlığına defnedildi. Hasan Aksoy'u bu acılı gününde Hıdır Usta Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Şahin, MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, Birollar Otomotiv Genel Müdürü Tarkan Birol, Systemtransport Yönetim Kurulu Başkanı Taşkın Arık, Koray Tur Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yılmaz, Mavipark Turizm'den Hüseyin Karadal ile Gökhan Aydın ve dostları yalnız bırakmadı. Bizde GÜLEGÜLE ailesi olarak merhume Metab Aksoy'a Allah'tan rahmet, Aksoy ailesine ve yakınlarına sabır diliyoruz.

Hüsnü Gürel son yolculuğuna uğurlandı



LÜKS AMASYA İtimat firmasının kurucusu Hüsnü Gürel geçen hafta tedavi gördüğü Amasya'daki Hastanede yaşamını yitirdi. Hüsnü Gürel'in cenazesi, Merkez Çarşı camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Durucasu köyü kabristanlığında toprağa verildi. Gürel ailesini bu acılı gününde yakınları, dostları ve sektör mensupları yalnız bırakmadı. Bizde GÜLEGÜLE ailesi olarak merhum Hüsnü Gürel'e Allah'tan rahmet, Gürel ailesine ve yakınlarına sabır diliyoruz.



Ali Koyuncu hayatını kaybetti

KONYA Metro Turizm sahibi Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi, Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi Ali Koyuncu hayatını kaybetti. Koyuncu'nun cenazesi ikinci namazına müteakiben kılınan cenaze namazının ardından Bozkır mezarlığına defnedildi.



GÜLEGÜLE ailesi olarak merhum Ali Koyuncu'ya Allah'tan rahmet, Koyuncu ailesine ve yakınlarına sabır diliyoruz.

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü Gürel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü GÜREL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü GÜREL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

HASSOY MOTORLU VASITALAR
MERCEDES-BENZ TÜRK A.Ş. BAYİİ

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü GÜREL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



GENEL BAŞKAN
Av. Birol ÖZCAN

BAŞSAĞLIĞI

Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü GÜREL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Konya Metro Turizm firmasının sahibi Sn. Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali Koyuncu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik. Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Konya Metro Turizm sahibi Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan Yardımcısı ve
Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye
Başkan Yardımcısı ve
Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye
Başkan Yardımcısı ve
Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



METRO

BAŞSAĞLIĞI

Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye
Başkan Yardımcısı ve
Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali
KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

METSAN OTOMOTİV

BAŞSAĞLIĞI

Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye
Başkan Yardımcısı ve
Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali
KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

BAYRAKTARLAR MERKON
Orta Anadolu Mot. Araç. Tic. ve San. A.Ş.
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan
Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü GÜREL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan
Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan
Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan
Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM

Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan
Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Lüks Amasya İtimat Turizm Kurucusu

Hüsnü GÜREL'in

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Konya Metro Turizm sahibi
Yılmaz Koyuncu'nun kardeşi,
Konya Bozkır İlçe Belediye Başkan
Yardımcısı ve Büyükşehir Meclis Üyesi

Ali KOYUNCU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

KORAY YILMAZ

KORAY TUR TURİZM
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

S.S. Dolapdere Sanayi Sitesi İşletme Kooperatifi
ÖMER HANOĞLU
Yönetim Kurulu Başkanı

Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TAŞKIN ARIK

Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Aksoy Otomotiv sahibi
Hasan Aksoy'un değerli eşi

Metab AKSOY'un

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.





Mercedes'ten Yıldırım Turizm'e 13 ADET YENİ SPRINTER

Mercedes-Benz, Yıldırım Turizm'e 8 adet personel servisi, 5 adet de okul minibüsü olmak üzere toplam 13 adet Yeni Sprinter teslim etti. Yıldırım Turizm, böylece filosundaki Mercedes-Benz araç sayısını artırmış oldu

İSTANBUL, Kayseri, İzmir ve Sivas bölgelerinde personel, okul ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Yıldırım Turizm, filosunu Aralık 2021'de satın alımını gerçekleştirdiği 13 Yeni Mercedes-Benz Sprinter araç ile yeniledi. 8'i personel servisi, 5'i de okul minibüsü olmak üzere 13 Yeni Mercedes-Benz Sprinter'in teslimat töreni, Gülsoy Otomotiv Florya'da, Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar yöneticileri ve Yıldırım Turizm yetkililerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Törende, Yıldırım Turizm CEO'su/Yönetim Kurulu Başkanı Esat Yıldırım ve Yıldırım Turizm Filo Sorumlusu Macit Yıldırım'a araçlarını; Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar İkinci El Satış Müdürü Faruk Özer, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Filo

Satış Koordinatörü Cihangir Eradagör, Gülsoy Otomotiv Genel Müdürü İsmet Emre Gülsoy ve Gülsoy Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Ebru Taşkın Kocagil teslim etti.

'Sektörün tercihi olmayı sürdürüyoruz'

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak: “2020'de olduğu gibi 2021 yılını da yolcu taşımacılığı alanında lider olarak tamamlayarak 2022'deki teslimatımıza Yıldırım Turizm ile başlıyoruz. 2021'de Türkiye'deki 25. yılını kutladığımız Sprinter, 1996'dan günümüze hem personel hem de okul servisi alanlarında sektörümüzün öncelikli tercihi olmayı sürdürüyor. Sprinter araçlarımız, konfor ve güvenlik özelliklerinin yanı sıra uygun işletme maliyetleri ve düşük yakıt tüketimiyle de müşterilerimizin vazgeçilmezi oldu. Yeni Sprinter'de bunlara ek olarak Minibüs, Panelvan ve Kamyonet olmak üzere 3 ana seçenekte 1.700'ü aşkın farklı opsiyon sunuyoruz. Filosunu Mercedes-Benz Sprinter ile güçlendiren Yıldırım Turizm'e yeni araçlarının şirketlerine hayırlı olmasını diliyor, tüm Gülsoy Otomotiv çalışanlarına teşekkürlerimi sunuyorum.” dedi.

'Tercihimiz Mercedes'ten yana'

Yıldırım Turizm CEO'su Esat Yıldırım: “Şirketimizin 24 yıllık başarılı yolculuğuna katkısı olan öncelikle çalışanlarımıza, tedarikçilerimize ve referanslarıyla müşteri portföyümüzü artıran,



uzun yıllardır hizmet verdiğimiz müşterilerimize teşekkürlerimi sunarım. Araç parkımızın yaklaşık yüzde 80'ini oluşturan hafif ticari araç sınıfında tercihimizi 2011 yılından itibaren Mercedes-Benz markasından yana kullanıyoruz. Hem sürücülerimiz hem de yolcularımızın ihti-

yaçlarına üst düzeyde cevap verebilen Sprinter'in yeni nesli ile sürdürülebilir iş birliğimizi 13 adet Sprinter araç olarak devam ettiriyoruz. Konusunda uzmanlaşmış güvenilir kadromuz ve sürekli yenilenen araç filomuzla personel, öğrenci ve diğer tüm ulaşım alanlarında kaliteli hiz-

met ve müşteri memnuniyeti ilkelimize yolumuza devam ediyoruz. Yeni Mercedes-Benz Sprinter Minibüslerimizi teslim eden tüm Mercedes-Benz ekibine ve Gülsoy Otomotiv'e teşekkür ediyor, araçlarımızın hepimize hayırlı olmasını diliyorum.” ifadelerini kullandı.

‘STAR HACK’ etkinliğinde fikirler yarıştı



Mercedes-Benz Otomotiv Küresel IT Çözümleri Merkezi'nin 10-12

Aralık tarihleri arasında İstanbul-Nonstop ESports Arena'da düzenlediği ikinci hackathon etkinliği olan STAR HACK'e toplamda 10 ekip katıldı. İlk 3'e giren takımlar toplamda 80.000 TL nakit ödül kazandı

MERCEDES-Benz Otomotiv Küresel IT Çözümleri Merkezi, inovasyon ve yaratıcılığa verdiği değeri, “STAR HACK” adıyla düzenlediği ikinci hackathon'da bir kez daha gözler önüne serdi. 10-12 Aralık tarihleri arasında Demirören AVM'de yer alan Nonstop ESports Arena'da düzenlenen ve 24 saat boyunca aralıksız süren “STAR HACK” hackathon etkinliğine toplam 396 tekil kişi başvururken, içlerinden seçilen 10 takıma 40.000 TL, ikinci olan takıma 25.000 TL, üçüncü olan takıma ise 15.000 TL olmak üzere toplamda 80.000 TL'lik para ödülüne ek olarak ilk üç giren takım üyelerinin her birine 2.000 TL'lik hediye çekti verildi.

katılımcılar, takip eden 24 saat boyunca sürdürülebilir teknoloji için yeni fikirler ve çözümlerine odaklanarak yeni ürün ve hizmetler geliştirdiler. Ayrıca etkinlik esnasında Mercedes-Benz AG, IT İK & Ürün Direktörü Sophie Seiwald ve Teknoloji İletişimcisi & Öğretim Görevlisi Dr. Sertaç Doğanay, yarışmacılar için oldukça ilham verici konuşmalar gerçekleştirdiler. 12 Aralık günü ise Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu Üyesi ve Küresel IT Çözümleri Merkezi Direktörü Özlem Vidin Engindeniz, Mercedes-Benz AG IT İK & Ürün Direktörü Sophie Seiwald, Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu Başkanı Şükrü Bekdikhan, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. Genel Müdürü Stefan Karenbauer, Deloitte Danışmanlık Türkiye Lideri Hakan Göl, Teknoloji İletişimcisi Öğretim Görevlisi Dr. Sertaç Doğanay, ilk 3'e giren takımları kapsamlı bir jüri değerlendirme sistemi ile belirledi.

Toplam 80.000 TL'lik nakit ödül
STAR HACK hackathonunda birinci olan takıma 40.000 TL, ikinci olan takıma 25.000 TL, üçüncü olan takıma ise 15.000 TL olmak üzere toplamda 80.000 TL'lik para ödülüne ek olarak ilk üç giren takım üyelerinin her birine 2.000 TL'lik hediye çekti verildi.

Yarışma nasıl yapıldı...

STAR HACK'in ilk günü olan 10 Aralık'ta teknik ve proje mentorları ile buluşan

Başvurular 15 Ocak 2022 - 15 Mart 2022 arasında yapılacak

Haydi herkes Mercedes'in PEP stajına

MERCEDES-Benz, 2002'den günümüze üniversite son sınıf öğrencilerine ve yüksek lisans öğrenimi gören öğrencilere yönelik “PEP” (Professional Experience Program) adını verdiği uzun dönem staj programını yürütüyor. PEP kapsamında öğrenciler, değerlendirme merkezi uygulaması ve envanter değerlendirme meleri ile ilgi duydukları ve başarılı olabilecekleri alanlarda yanı zamanlı çalışma imkânı elde ediyor. PEP takımında yer alan stajyerler, 11 ay süren stajları süresince, kendilerine verilen projeler ile yeteneklerini ortaya koyma fırsatını buluyor ve iş hayatıyla ilgili özel deneyimler kazanıyor. Mezuniyetlerinden sonra ise, şirketin seçme ve yerleştirme sürecinin aranan adayları olarak Mercedes-Benz kadrosunda yer alma fırsatını elde ediyorlar. PEP kapsamında yer alan öğrenciler, yaz aylarında tam zamanlı, öğrenim

gördükleri sömestre zamanlarında ise 3 gün devam koşulu ile; Üretim, Satış-Pazarlama, AR-GE, Satış Sonrası Hizmetler, Bilgi Teknolojileri (IT) ve diğer departmanlarda (Finans, Muhasebe, Controlling, İnsan Kaynakları, Satınalma, Kurumsal İletişim) görev alıyor.

Aday havuzu oluşturuluyor

Üniversitelerin son sınıflarında öğrenim gören, en az bir yabancı dile hakim, Mercedes-Benz'in uyguladığı seçim süreçlerinde başarılı olan adaylardan oluşan PEP takımı, uzun vadede şirkette oluşacak yeni mezun istihdamı için uygun pozisyonlarda değerlendirilmek üzere öncelikli aday havuzunu da oluşturuyor. Mercedes-Benz'in uzun yıllardır devam eden staj programına katılacak stajyerler, yöneticilerinin rehberliğinde gerçekleştirecekleri projelerle teorik eğitimlerini pratik hayatta uygulama fırsatı

buluyor. Mercedes-Benz'in sağlam dijital alt yapısı sayesinde sunulan bu program çerçevesinde; vaka çalışmaları, mentorluk oturumları, kariyer sohbetleri ve proje sunumları gibi birçok faaliyet gerçekleştiriliyor.

Değerlendirme koşulları

4 yıllık bir üniversitede öğrenim görüyor olmak veya yüksek lisans öğrencisi olmak, lisans/yüksek lisans programlarından gelecek bir yıl içerisinde mezun olabilecek durumda olmak, en az bir yabancı dili (İngilizce ve/veya Almanca) çok iyi seviyede kullanıyor olmak, gerçekleştirilecek mülakat-test ve değerlendirme merkezi uygulamalarında başarılı olmak PEP uzun dönem staj programının başvuru değerlendirme koşulları arasında yer alıyor. PEP için başvurular 15 Ocak 2022 - 15 Mart 2022 arasında <https://bit.ly/ProfessionalExperienceProgram2022> adresinden yapılabilir.



Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**

Yayın Türü: Yerel-Süreli

İL TEMSİLCİLİKLERİ

Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin : **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakır: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ

Büyükt İstanbul Otogar A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: **0 212 508 53 24**
Fax: **0 212 508 53 66**
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ
Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskok San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

Sektörün geleceği şirketleşmeye bağlı

SEKTÖR kendi geleceğini şekillendirmek ve geleceğe emin adımlarla yürümek için adım adım şirketleşmeye doğru gidiyor. Gaziantep toplantısında sektör bu iradeyi ortaya koydu zaten. Son olarak, İstanbul'da yapılan ve şirket sahiplerinin çoğunlukta olduğu MYK toplantısında da sektörün geleceğini tayin eden şirketin kurulmasının gerekli olduğunun dile getirilmesi ve tüm şirketler tarafından desteklenmesi, gelecek ile ilgili umutları artırdı. Tabi; sektöre hizmet eden kurumlarla savaşmanın bir gereği yok. Biz kendi işimize bakacağız ve kendi sektörümüzün geleceğini kendimiz tayin edeceğiz.

Bu sektörün artık kaynaklarını kendi içinde tutmak, gelirlerini artırmak, giderlerini azaltmak, kapasite kullanımını artırmak bize düşüyor. Bütün bunların hepsini kurulaacak olan şirket ve yazılımla yapacağız. Sayın ulaştırma bakanımızdan bunun için destek sözü aldık. Yazılım için emin adımlar ile yürüyoruz. Ne sağlayacak bize bu şirket ... Bu şirket; sadece yazılım yapan, bilet satan bir şirket olmayacak, tedarik zincirini oluşturacak sektörün ortak menfaatleri konusunda ortak adımlar atılacak. Satın alma gücünü artıracak bir şirket olacak aynı zamanda. Daha da önemlisi sektörün bütün paydaşlarını adil kurallarla ve hakkaniyetli bir şekilde birleştirerek, beraberinde adil bir paylaşımı da getirecek. Ne sağlayacak bize bu yazılım... Yazılım sektörü bir araya getirecek, en önemlisi acente ve servis yükünü gidererek, sektörün sırtından atmasını sağlayacak.

Şirket sektöre ne sağlayacak...

Şunu görüyoruz ki; otogardaki çıkışların ve kelleçilerin bile ekmekleri giderek yok oldu. Tabi; uygun bir saat, en uygun zaman, en uygun ücreti buluyor ve biletleri kendileri alıyor. Böylece otogara bilet gelen insanların da artık aracıya ihtiyacı kalmıyor. Başka neler sağlayacak... Fiyat istikrarını sağlayacak. Taban ücreti demiyoruz ama km maliyet ücretinin altında bilet satışını engellemek için de bakanlık ile görüşüp

böyle bir kural koyacağız. Kimsenin bu ülkenin kaynaklarını boşa harcamaya, ithal ettiği akaryakıtı boşa yakmaya hakkı yok. Kendi adına da, ülke adına da, sektör adına da bunu yapmaya kimsenin hakkı olmadığını düşünüyoruz. Dolayısıyla kurulacak olan şirkette bu tür kuralları koyacağız. Hat esası konusunda düzenlemeler yapmayı, boş seferleri engellemeyi düşünüyoruz. Böyle olunca da; bir taraftan ucuz, bir taraftan boş olan seferler-sektörün özellikle kış aylarında en büyük sıkıntısı- konusuna da kuralları getiriyoruz. Hakkaniyetli bir şekilde seferleri paylaşmak, ücretleri belirlemek, firmalar arasındaki çok abartılı fiyat farklarını gidermek, dengeli bir fiyat politikası izlemek, yolculara otobüs ile seyahati özendirmek çok önemli ve hassas konular arasında yer alıyor.

Çünkü biz hava yolu ve demir yoluna karşı rekabet ediyoruz. Bu arsız ve yıkıcı rekabeti de önlemenin yolu; sektörün maliyetlerini aşağıya çekerek, vatandaşlarımızın ve yolcularımızın satın alma gücünü aşmayacak ücretlerle yolcu taşımaktır. Böylece hem kârı artıracağız hem vatandaşın satın alma gücüne uygun fiyatlar belirleyeceğiz. Biz de hem boş gitmeyeceğiz hem de ucuza gitmeyeceğiz. Ama makul ve mantıklı bir kâr marjı ile beraber insanlara hizmet vereceğiz. Bunun beraberinde; sigorta, lastik, yedek parça, ikram akla hayale gelmeyecek çok daha makul hizmetler ile sektör üzerinden satın alma gücünü gösterip, bunları yapma imkanımız da olacak. Burada aklımıza gelmeyen bir çok şeyi de bu proje halledecek ve sektörde taşımacılık yapan tüm firmaların birbirine ortak demesini sağlayacak. Ve şunu düşünelim tabi... Kendi şirketini işletenler ve yatırım yapanlar şirketlerinden para kazanmasalar bile ortak şirket üzerinden ciddi bir pay alacak.

Planlamalar birlikte yapılacak

Şu anda firmalarımız günlük kaygılarından uzaklaşip kurulacak olan bu şirketi destekleyicisi olması lazım.

Gelecek bu şirkettedir ve bunun Türkiye'de ve dünyada yaşanmış birçok örnekleri vardır. Hava yollarındaki staralliance modeli kapasite kullanımını ve fiyat istikrarı için kurulmuştur dolayısıyla işte hep anlattığım bir şey var. Eurolines çalışma modeli...

Herkesin bir yazhanesi, herkesin bir personeli, herkesin bir servis arabası olmamalı... Bunları ortak bir hale getirip, havaalanlarında olduğu gibi yeniden yapılandırmak durumundayız. Bu oluşum, salgın sürecinden çok yara alan sektörümüzün gelecek adına bizi en çok umutlandıran yazılım projesi ve onun oluşturacağı ortaklık yapısıdır. Bu sayede firmalarımız daha çok iş birliği içinde olacaktır. Yeni firmalar açmak yerine; firmalarını aynı çatı altında birleştirip yer hizmetlerini, kiralari, personel giderlerini ve akla hayale gelmeyecek yükseklikteki aidaatlardan kurtulacak. Gerek otogarlar gerekse de sektörün şirketlerinin bu dağınık yapıdan derli toplu bir yapıya kavuşacak diye düşünüyorum. Onun için şirket sahiplerimizin çoğunlukta olacağı yeni bir yönetim anlayışı, sivil toplum örgütlerine hakim olacak ve sektör mensuplarının kendi geleceklerini belirleyecek olan projeleri, stratejileri ve planlamaları birlikte yapacağız.

Yönetmelik çalıştay

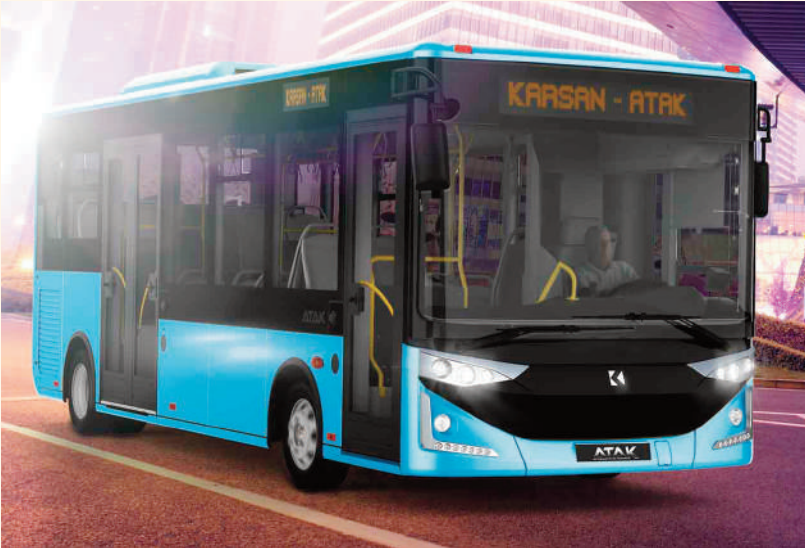
Ayrıca önümüzdeki dönemde (16 Şubat'ta) bir aksilik olmazsa yönetmelikle ilgili bir çalıştay yapacağız. Bu yönetmelikte de firmaların bölünüp parçalanmasını değil, bütünleşmesini sağlayacak taleplerde bulunacağız. Kooperatif mantığıyla şirketleri bir araya getirmeyi, hatta ve hatta taşıma organizatörlüğü gibi bir kavramla haksız yıkıcı rekabeti engellemeyi düşünüyoruz. Yani bu kadar firmaya dünyanın hiçbir ülkesinde rastlanmaz. Bizimle birleşmeyi tetikleyen taşımacı şirketlerin kobi ölçeğini araştırıp, daha güçlü yapılara kavuşturup, maliyetlerini işteki yeterlilik ve mesleki saygınlık kavramlarının altını dolduran bir hizmet anlayışı ile bir şirket taşıma anlayışını sektöre getirmemiz lazım.



Mustafa YILDIRIM

Sektörün görüşü alınmalı

Otogarlar konusu var bir de... Bugün Trabzon beledi-yemiz 100 milyon liralık bir otogar yapıyor, gittik gör-üştük ama başkan geri adım atmadı. Ancak; mutlaka ve mutlaka yeni yapılacak otogarlarda sektör görüşü alınmasını ve bakanlık onayını zorunlu hale getirmemiz lazım. Belediyeler birliği ile bu konuda bir çalışma yapacağız. Belki de bir mevzuat ile bunları düzenleyeceğiz. Be-lediyeler istedikleri yere, istedikleri proje ile otogar yapma hakkını kendilerinde görmemeli çünkü bu bir uzmanlık alanıdır. Otogar projeciliği uzmanlık alanı olduğu için de, özel bir beceri gerektirir. Onun için yeni yapılacak otogarların yapımından iş-letmesine kadar, eski otogarların ihale süreçlerinden işletmesine kadar birçok konuda sektörü bir araya ge-tirerek, otogarları kâr yeri değil hizmet alanına dön-üştürmek için de adımlar atmaya düşünüyoruz.



Ukrayna'ya 150 adet Atak ve Jest+!

SUNDUĞU hafif ticari araçlarla birçok kentin toplu ulaşımında söz sahibi olan Karsan, yurt dışından aldığı talepleri Bursa'daki fabrikasında karşılayarak ihracatını sürdürüyor. Geçtiğimiz aylarda Ukrayna'nın Kharkiv kenti belediyesi ile 500 araçlık uzun süreli iş birliği anlaşması imzalayan Karsan, bu kapsamda 2021

yılı için planlanan toplam 150 aracını şehre teslim etti. 8 metre sınıfındaki dizel Atak ve 6 metre sınıfında yer alan dizel Jest+'dan oluşan araçlar, 2021 yılı sonu itibarıyla kentin toplu ulaşımında kullanılmaya başlandı.

'Modern dönüşüme katkı'
Konuyla ilgili

açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, "Mobilitenin geleceğinde bir adım önde olma vizyonu ile şehirlerin modern dönüşümüne öncülük etmeye devam ediyoruz. Atak ve Jest+ modellerimiz; boyutları, düşük emisyon salınımları ve sunduğu konforla en ideal toplu taşıma araçları olarak Avrupa ve çevre

ülkelerinde yaygın kullanılıyor. Ukrayna'nın Kharkiv şehri de toplu taşıma ağı için operasyonel anlamda en tasarruflu ve en doğru araçları belirleyerek Karsan'ı tercih etti. Çevreci ve konforlu araçlarımızla Ukrayna Kharhiv kentinin dönüşümüne katkıda bulunmak mutluluk verici" dedi.

SEYAHAT REHBERİ

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

Biz yolumuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astor.com.tr
ASTOR
Seyahat

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kaliye - Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kısası...

efe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr www.efetur.com.tr

KÂMİLKOÇ
1926
444 0562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

İNAN turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

ERCIŞ SEYAHAT
0850 600 04 41
www.ercisseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kısası...

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
444 94 06
www.ozlemadana.com

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

SAFRAN
444 34 78
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı
Peron No: 83 - 84
0212 658 27 27
www.cayiragasi.com.tr

ÖZ SİVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 00 58
İSTANBUL ALIBEYKÖY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürlüktür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH TURİZM
Türkiye'nin Her Yerinden
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Sürüyoruz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvatourizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41

Hastalya Otomotiv'den Pegas Touristik'e 12 adet Turismo



Yeni yıldan oldukça umutlu olan turizm taşımacıları sezon öncesi yatırımlarına tam gaz devam ediyor. Araç parkını güçlendiren firmalardan birisi de Pegas Touristik oldu. Firma, Hastalya Otomotiv'den 12 adet Turismo 15 aldı.

HER yıl olduğu gibi bu yeni yıldan da umutlar ve beklentiler yüksek. 2022 yılının turizm yılı olacağını belirten taşımacılar bu yöndeki çalışmalarına sezon öncesi hız verdi. Firmalar filolarını yenilemeyi aralıksız sürdürüyor. Bunlardan birisi de Pegas Touristik oldu. Firma araç yatırımında Hastalya Otomotiv'i tercih ederek filosuna 12 adet Turismo 15 kattı. Araçlar Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezinde düzenlenen törenle teslim edildi. Teslimata; Hastalya Otobüs Satış Müdürü Mertcan Yararbaş, Pegas Touristik Satın Alma Müdürü Zafer

Soyöz ve Baş Kaptan Bülent Zaptıyeoğlu katıldı. Teslimatta görüşlerini bildiren Pegas Touristik Satın Alma Müdürü Zafer Soyöz; 'Son 2 yıldır oldukça zor ve sıkıntılı süreçten geçiyoruz. Özellikle turizm alanı pandeminin yarattığı koşullardan en büyük yarayı alan sektörlerden biri oldu. Umudumuz bu yılın güzel geçeceği yönünde. Bu nedenle de yatırımlarımıza hız verdik ve filomuzu yenileme çalışmalarına başladık. Yolcularımıza konforlu hizmet sunabilmek adına da Mercedes'i tercih ettik. Bu alımda bize verdikleri destekten dolayı Hastalya Otomotiv'e teşekkür ediyorum' dedi.

Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper'e 'Altın Lider' ödülü



TÜRKİYE'nin en prestijli liderlik ödülleri arasında birisi olan 'Altın Lider Ödülleri' kazananları belli oldu. Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, iş dünyası profesyonellerinin oylarıyla belirlenen Altın Liderler Ödülleri'nde "Türkiye'nin En Beğenilen CEO'ları" arasında yer aldı. Organizasyonlarda lider kadar, ekibin ve takım ruhunun da önemli olduğunun altını çizen Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, "Petrol Ofisi'nin tüm başarılarına, ekip arkadaşlarımızla birlikte ve önemli katkıları ile ulaştık. Yeni yılda da yine en üst kademe yöneticimizden ön saha çalışanımıza kadar aynı ekip ruhu içerisinde Petrol Ofisi'ni çizgi üstünde tutmaya, yolların çok ötesine taşımaya devam edeceğiz" dedi.

"Zorlu sürece karşın başarılarımızı geliştirdik ve yenilerini ekledik"

İş dünyasında şeffaf bir olma yöntemiyle gerçekleştirilen bu organizasyonda ödüle layık görülmeyle duyduğu mutluluğu belirten Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, şunları söyledi: "İş dünyası olarak pandemi ile birlikte son iki yılda oldukça zorlu bir süreçten geçiyoruz. Bizim kültürümüzde çok önemli bir söz vardır; 'İyi kaptanlar, fırtınalı denizlerde belli olur' derler. Biz de bu zorlu süreçte gemimizi başarıyla daha da ileriye taşımanın gururunu yaşıyoruz. Pandemiye karşın tüm çalışanlarımızla sahip çıktık, bu zorlu süreci hep birlikte omuz omuza başarıyla yürüttük. Olaylara,

gelişmelere karşın zamanında ve hızlı aksiyon olarak Petrol Ofisi'ni daha da ileri taşıdık. Bu süreçte liderlik ettiğimiz akaryakıt ile madeni yağlar sektörlerinde başarılarımızı geliştirdik, yenilerini ekledik.

"Organizasyonlarda lider kadar, ekip ve ekip ruhu da önemlidir"

Bugün elde ettiğimiz başarıların birçok değerlendirmede olduğu gibi iş dünyamızın profesyonelleri tarafından da ödüle layık görülmesini değerli buluyoruz. Bir organizasyonda şüphesiz lider önemlidir. Ama lider kadar; ekip, ekip ruhu ve bu ekip ruhu içerisinde bir bütün olarak çalışabilmek de başarı için çok büyük önem taşımaktadır. Petrol Ofisi'nde tüm ekip arkadaşlarımız ile birlikte ve onların önemli katkıları sayesinde şirketimizi yeni başarılarla taşıdık. Bu başarıda tüm arkadaşlarımızın, çalışanlarımızın ve paydaşlarımızın ayrı ayrı payı vardır. Önümüzdeki yıl için de yine aynı şekilde; en üst kademedeki yöneticimizden ön saha çalışanımıza kadar aynı ekip ruhu içerisinde Petrol Ofisi'ni çizgi üstünde tutmaya, yeni başarıları kazandırmaya ve yolların çok ötesine taşımaya devam edeceğiz."



Denizli Metro Turizm filosunu güçlendirdi

DENİZLİ Metro Turizm, gücüne güç katmaya devam ediyor. 11 yıldır Metro turizm bünyesinde hizmet veren firma, hat filosunu genişletti. Mevcut filosunda 6 adet aracı bulunan Denizli Metro turizm İşletmecisi Salih Abakam, babası Hüseyin Abakam'ın çalıştırdığı 7 adet Mercedes Turismo'yu da filosuna ekledi. Otobüsler Denizli Otogarı'nda düzenlenen görkemli törenle filoaya dahil edildi. Törende; Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Yücel, TOFED Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Denizli Metro Turizm İşletmecisi Salih Abakam ve babası Hüseyin Abakam hazır bulundu. Törende konuşan Metro Holding Yönetim Kurulu Üyesi Erdem Yücel; '11 yıldır bizimle yollarna devam eden Salih beye araç parkına dahil ettikleri yeni otobüslerin hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Metro Turizm büyüyen hedeflere çalışanların gösterdiği emek ve özenle yürümeye devam edecek. Onursal Başkanımız Sayın Galip Öztürk, her yıl hedef çitasını daha da yukarıya taşıyor. Bizde bu hedefler doğrultusunda hep daha iyisini yapmaya çalışıyoruz' diye konuştu.



Araç parkına dahil edilen otobüslerle birlikte filodaki araç sayısı 13'e yükselen Salih Abakam; Denizli halkımıza en iyi hizmeti sunmak adına filomuzu güçlendirme kararı aldık ve babamın araçlarını da bünyemize dahil ettik. Bu sektörde hizmet veriyorsanız her zaman

en iyisini yapmak zorundasınız. Bu nedenle de Metro Turizm'in büyüklüğüne yakışır hizmet vermek için var gücümüzle çalışıyoruz. Bundan sonra da çalışmaya devam edeceğiz. Hizmete yeni alınan araçlarımız hem ailemize hemde Denizli halkına hayırlı olsun' dedi.





Kalkar ailesinin mutlu günü

Simroll Genel Müdürü Nazmi Kalkar geçen hafta oğlu Ömer Kalkar'ı evlendirmenin mutluluğunu yaşadı. Afrodit Düğün Salonu'nda gerçekleşen düğünle dünya evine giren Dilara ve Ömer çifti gece boyu doyası eğlendi. Kalkar ailesini bu mutlu gününde dostları, yakınları ve sevenleri yalnız bırakmadı. Bizde Gülegüle ailesi olarak Dilara ve Ömer çiftine bir ömür boyu mutluluklar diliyoruz...



Kumlu Belediye Başkanı Mehmet Deli, Sultangazi Kaymakamı Uğur Kalkar, Hatay Dernekler Federasyonu Genel Başkanı Hüseyin Yılmaz, Özyurtlar Silah A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Özyurt da Nazmi Kalkar'ı mutlu gününde yalnız bırakmadı.



Simroll şirket ortağı Tarkan Kırac ve Simroll Bursa Servis Sorumlusu Mehmet Kayma da aileleri ile birlikte düğündeydi.



Simge Endüstriyel Pazarlama Müdürü Mustafa Aydın ve Simroll Muhasebe Müdürü Eyüp Hafız da düğündeydi.



CSR Turizm İstanbul İşletmecisi Ramazan Kıran, MBT Otobüs Büyük Müşteri Filo Yönetimi Hüseyin Helvacı ve otogarin sevilen yüzü Cumali Özdemir düğünde aynı masadaydı



Teşekkürler



Sevgili oğlum
Ömer Kalkar ve
kızımız Dilara Abdullaheva'nın
düğün töreninde bizleri yalnız
bırakmayarak uzaktan yakından
gelen akrabalarımıza,
aile büyüklerimize,
mesai arkadaşlarımız ve
tüm konuklarımıza,
ayrıca düğün törenimize çeşitli
sebeplerden dolayı katılamayıp
çiçek ve çelenk gönderiminde
bulunan; telefon ve internet
aracılığı ile kutlayan
tüm dost ve tanıdıklarımıza,
Kalkar ve Abdullaheva
ailesi adına
teşekkürlerimizi sunarız.

NAZMİ KALKAR

MYDATA BİLİŞİM

Bize Ulařın

info@mydata.com.tr

0531 888 88 77

0531 888 56 56



BİLET SATIş PROGRAMI

MyData Bilişim olarak, otobüs sektörüne girişimiz, 2002 yılında Nilüfer Turizm ile tanışmamızla başlıyor. 0 günden bugüne değişen ve gelişen teknolojik gelişmeler ile platform bağımsız web yazılımlar üretmekteyiz.

Firmanıza Özel Raporlama <<
Kontenjan Yönetimi <<
Entegrasyonlar <<
Sanal Pos Entegrasyonu <<
SMS Yönetimi <<
e-Bilet Entegrasyonu <<
Bölge ve İnternet Hesapları <<
Otobüs Hesapları <<
ve çok dahası.. <<

KONTUR
"Yolculuktan, dostluęa..."

EVİB

inegöl seyahat

e fe tur

Düzce Güven

uludağ

beydağı

Lüks Artvin Seyahat

BİGA KALE

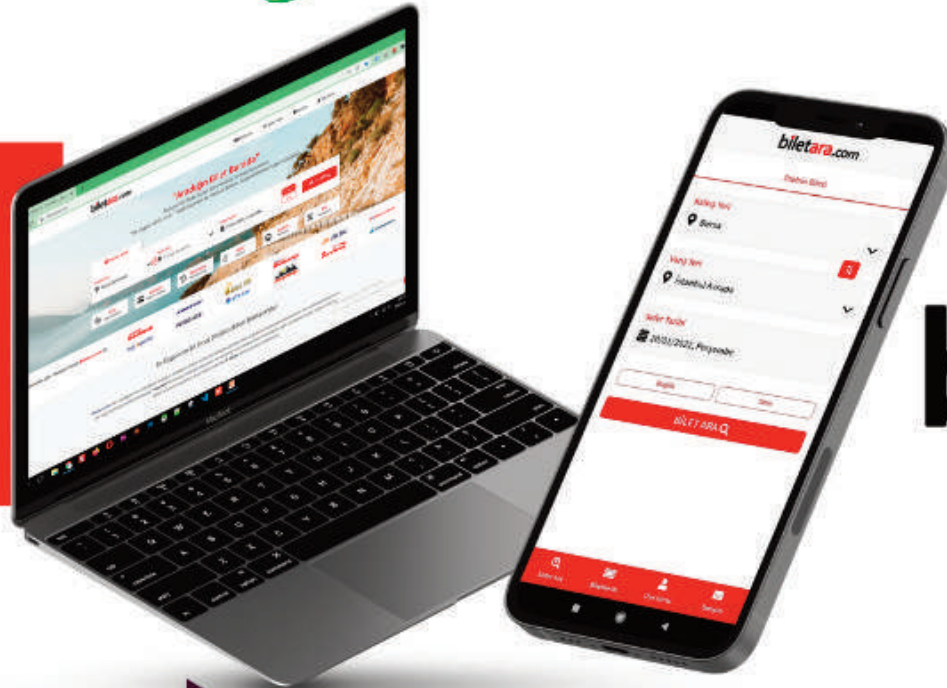
BALIKESİR MERCAN TURİZM

Fatih Turizm

YOLUNDA TURİZM

Üstündaę TURİZM

biletara.com bir
MyData Bilişim
iřtirakidir.



biletara.com



**MYDATA BİLİŞİM
TOFED'in projesine
ADAY GÖSTERİLDİ!**