

# Sorunlarımıza çözüm yerine yenileri ekleniyor



**SALGININ** ülkemize verdiği yara günden güne katlanarak devam ediyor. Zor dönemlerden geçen turizm taşımacıları da bunların başında geliyor. Yaşanan sıkıntıların yaralarını daha saramamışken, şimdi de turizm araçlarına getirilen yaş sınırının kendilerini zora soktuğunu belirten TOBB Turizm Taşımacılığı Komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz; 'Türkiye'de sadece turizm araçlarına uygulanan 12 yaş sınırı, şu pandemi döneminde işimizi iyice içinden çıkılmaz hale sokuyor. Salgın öncesi normal çalışma döneminde bile en az kilometre yapan araçlar biz turizmci için araçtır. Nedeni de yazın çalışıp, kışın yatmasındandır.

Bu sebeple araçlarımıza getirilen 12 yaş sınırının 20 yaşa çıkartılması gerekli' dedi. Ayrıca son dönemlerde turizm araçlarının parklanma sorunu yaşadığını da vurgulayan Öksüz; 'Bugün şehirde taşımacılık yapan otobüs, minibüs vb. taşıtlara parklanma alanı verilirken, biz turizm taşımacılarının yeterli kapasiteye sahip parklanma alanı yok. Bizlere parklanma alanı olarak gösterilen yerler Tarihi Yarımada'ya oldukça uzaktadır. Turizm aracının gösterilen park alanına gitmesi hem trafiği olumsuz etkilemekte hem de gereksiz yakıt sarfiyatına sebep olmaktadır. Bu sorunlarımıza acil çözüm istiyoruz' diye konuştu...



Yıl: 25 Sayı: 1077 EKİM 2021 Fiyatı: 1 TL

# GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

Sektöre sahip çıkan ne bir 'Bakan' var, ne de otobüscüyü gören var...

# KİMSE YOK MU...

Sektörün sorunlarına yıllardır çözüm bulamayan otobüscü, hem öksüz hem yetim kaldı. Ulaştırma Sorumlu Bakanlık, otobüscünün taleplerine 'çözeceğiz' diye cevap veriyor fakat gereken adımlar atılmıyor, sektörü kimse görmüyor bile... Sorun çok ama çözen yok...



**SIMROLL**  
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

## Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENER / İSTANBUL / TÜRKİYE  
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42  
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26  
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

## İBB'den otogar kapı çıkışlarına düzenleme

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi, otogar düzenleme çalışmalarına bir yenisini daha ekledi. Belediye geçtiğimiz günlerde otobüs çıkış ücretlerinin 1 Kasım itibarı ile kredi kartı ödenmesine karar verdiğini duyurdu. Uygulama sektörde olumsuz karşılınca İBB yetkilileri düzenlemeye gitti. Firma yetkililerinden gelen İstanbulkart ile de ödeme yapabileceği fikri haklı bulundu. 1 Kasım itibarı ile başlanacak uygulama ile çıkış ücretleri hem kredi kartı hemde İstanbulkart ile ödenebilecek.

## Otobüscü akaryakıt zamlarına tepki gösterdi

SON günlerde akaryakıt fiyatlarına uygulanan artırdığına zamlar zorda olan otobüs sektörünü iyice dar boğazın eşiğine sürüklüyor. Salgının getirdiği yükleri henüz sırtından atamayan otobüscü, akaryakıtta getirilen fiyat artışına isyan ediyor. Sezon bitti, işler durgun diyen taşımacılar; 'Bizler henüz pandemiden belimizi doğrultamamışken akaryakıtta uygulanan zam bizleri olumsuz etkilemektedir. Üstelik bizler bilet fiyatlarımızda bile her hangi bir artışa gidememişken böyle bir zam işleri iyice zora sokuyor. Yetkililerden biran önce bu gidişata düzenleme getirmesini istiyoruz. Yoksa onca insana istihdam eden koskoca sektör eriyip gidecek' dedi.

## 'Tamam' demek çözüm değil

CEZA ödemekten önünü göremeyen otobüscü, Ulaştırma Bakanlığı'na artık Ceza-landırma Bakanlığı olarak bakıyor. Kayıtdışı taşımacılık görmezden gelinirken, kayıt altındaki taşımacıya her dakika ceza yazılması otobüscünün belini iyice büküyor. Sektörün en önemli sorunlarından birisinin yetkililerin sektörün taleplerine 'tamam' deyip yerine getirmedikleri olduğunu ifade eden otobüscüler, "Şu anda sistem kilitleti ve ilerleyemiyor. Ulaştırma Bakanı olsun Cumhurbaşkanımız olsun, sorunlarımızı hepsini biliyor, bize gereken ilgiyi gösteriyor ve çözeceklerini ifade ediyor ama nedense bir türlü gerekli adımlar atılmıyor. Tamam denilen şeyler neden yapılmıyor, bunu anlamakta güçlük çekiyoruz. Ya bu konuda bize nihai cevabı versinler, ya da umudumuzu keselim. Konular yakından bilen bir insan olarak, Bakanımızdan bize yardım etmesini bekliyoruz" diye konuştu.

## Coşkun Altın yeniden İZTAD'ın başkanı

SAYFA 12'DE

## MBT, eğitimlerine Kale Seyahat kaptanlarıyla devam ediyor

SAYFA 8'DE

## Kaptan Turizm filosa 20 TGE

SAYFA 21'DE

## SEKTÖRÜN SORUNLARI VE ÇÖZÜM ÖNERİLERİ UTKU CİHAN'A AKTARILDI



İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı tarafından geçen hafta Büyük İstanbul Otogar Konferans Salonu'nda İstanbul Genel Otobüs İşletmecileri İstişare toplantısı düzenlendi. Toplantıya katılan Ulaşım Daire Başkanı Utku Cihan'a şehirlerarası, turizm, servis ve halk otobüslerinin sorunları ve çözümünü önerileri bizzat aktarıldı. Ele alınan konular ise şu şekilde;

**Şehirler arası Tarifeli Taşımacılık**  
Anadolu Yakası Otogar Projesi, Şehir içi servis, Cep terminaleri ve Transfer terminaler, Şehirlerarası otobüslerin Havaalanlarına girişlerinin engellenmesi

ve Belediyelerin yarattığı haksız rekabet ortamı ve Korsan taşımacılık...

**Grup ve Arzı Taşıma**  
Turizm araçlarının parklanma sorunu, Güzergâh Belgesi, Sürücü Kartı ve TURSAB belgesi sorunları, Tarihi yarımada ve yayalaştırma projesi...

**Öğrenci ve Personel Servisi**  
Servis araçlarının yaşadıkları güncel sorunlar, Kademeli saat uygulaması...

**Özel Halk otobüscüleri**  
Özel Halk Otobüscüleri'nin sorunları ve çözümleri, Toplu Ulaşım Yasası...

## Sorunlara çözüm bulan yok...

**OTOBÜSCÜLER.** 'sektör olarak bize bakan yok bunu söylemek zorundayız' diyerek, sorunlara çözüm bekliyor. Artık isyan etme noktasına gelen sektör, "Hiç bir konuda çözüm üretmiyoruz. Korsan taşımayı çözemiyoruz, yaptırımlar ile ilgili sorunları, yönetmelikteki değişiklikleri, otogarların altyapı ihtiyacını çözemiyoruz. Köprüler, otoyollar ve 3.Köprü'nün kullanılması ile ilgili taleplerimizi defalarca gündeme getirdik ve defalarca da 'tamam' cevabı aldık. Bizler neden Yavuz Sultan Selim köprüsünü kullanmak zorundayız. İnsanlara neden 70 kilometre eziyet etmek zorunda bırakılıyor. Sektöre neden maliyet getiriyor-sunuz. Bu ulaşım ekonomisine de aykırıdır. Her seferinde dillendiriyoruz 3.Köprü parası ödeyelim ama 2.Köprü'yü kullanalım. Bir de Anadolu yakası otogar sorunumuz var. Sorun çok ama bunları çözebilecek bir merci yok maalesef" ifadelerinde bulundu.

Kayıtdışı çalışana cennet, kayıt altındakine cehennem  
Mustafa Yıldırım 19'da

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır  
İbrahim Artırdı

7338 sayılı VUK ile yapılan değişiklikler  
Sibel Yüce 3'te

## NEREYE GİDİYORUZ...

**T**ÜM dünyayı kasıp kavuran korona virüs neredeyse ikinci yılını devirecek. Ancak gündemdeki yerini malesef korumaya devam ediyor. Bir süre daha salgını konuşacak gibi görünüyoruz. Kışın gelmesi ile birlikte vakalardaki artışlar da beraberinde geldi. Bu sebeple de bazı ülkeler bir takım kısıtlamalara gidiyor. Getirilen kısıtlamalar haliyle de biz turizmci için olumsuz etkilemeye devam ediyor. Bunlar yetmezmiş gibi birde akaryakıt fiyatlarına uygulanan artırdığına zamlar da işin cabası... İş yok, dolar-euro deseniz aldı başını gidiyor. Ülke olarak nereye gidiyoruz, bilmiyoruz. Açıkcası artık kimse önünü göremiyor. Hal böyle olunca da herkes başka işler arayışına giriyor. İşler yoluna girer mi, en azından 2019 yılını yakalamıyoruz, kestiremiyorum artık. Ama sektör olarak yeterli kadar desteklenmediğimizi de düşünüyorum. Benim gibi düşünen çok meslektaşım olduğunu da biliyorum. Biz taşımacılar her daim kendi çaremize üretmek konusunda yalnız bırakıldık. Bu pandemi döneminde de (üstelik bu dünya üzerine gelmiş geçmiş en büyük felaket) te bile yalnız bırakıldık. Umarım çok geç olmadan sesi-miz duyulur.

Mesaj  
Sümer İçişleri

## KALİTESİZ KULAKLIK DİRDİNE SON

**CAVIS** marka EXPRESS ve PLATINIUM kulaklık çeşitleri SİNAN ELEKTRONİK farkı ile

Toptan ve perakende satışlarımızda çok fiyatlar





**SİNAN ELEKTRONİK**  
Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Alt Çarşısı E.6K  
Bayrampaşa / İSTANBUL - TEL: 0212 658 20 19  
SİNAN SAĞLIK CEP: 0533 695 53 03

Üstün ve kaliteli kulaklıklarımız Sağlık Bakanlığı tarafından onaylıdır



# Yolumuz Cumhuriyet, Yönümüz Gelecek.

Ata'mızın bıraktığı mirasa tam 98 yıldır aynı coşkuyla sahip çıkıyoruz.  
29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız kutlu olsun.

-  mercedesbenzotobus
-  MercedesBenzOtobus
-  Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs
-  [www.mercedes-benz-bus.com](http://www.mercedes-benz-bus.com)

Mercedes-Benz  
The standard for buses.





# Dev ihaleyi Otokar kazandı

Modern otobüsleri ile 50'den fazla ülkede milyonlarca yolcuya üst düzey konfor sunan Otokar, Ürdün'deki dev otobüs ihalesini kazandı. Otokar, Ürdün'ün başkenti Amman Büyükşehir Belediyesi'nin toplu taşımacılık ihtiyaçları için açılan 136 adetlik otobüs ihalesi kapsamında 100 adet Doruk ve 36 adet Kent üretecek.



Vectio ismiyle sunulan 9 metrelik orta boy Doruk otobüsleri, iç ve dış modern görüntüsü, güçlü motoru, yol tutuşu ve üstün çekiş performansının yanı sıra düşük işletme giderleriyle de ön plana çıkıyor. Büyük ve geniş camları, ferah iç hacmi ve standart sunulan kliması ile yolculara rahat ve keyifli bir yolculuk yaşıyor. Avrupa güvenlik normlarına uygun sistemlerin kullandığı otobüslerde, ön ve arkada tam kuru havalı disk frenlere ek olarak ABS, ASR ve Retarder sayesinde maksimum güvenlik sunuyor. Amman genelinde kullanılacak 12 metre uzunluğundaki 36 adet Kent otobüsü, basamaklı alçak tabanı, geniş iç hacmi ile yolculara eşsiz konfor sunuyor. İç ve dış modern görüntüsü, çevreci motoru, üstün yol tutuşunun yanı sıra düşük işletme giderleriyle de ön plana çıkan Kent otobüsleri güçlü kliması ile her mevsim ferah yolculuk vadediyor. Kent, ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistem ile maksimum güvenlik sunuyor.

**O**TOKAR, yenilikçi otobüsleri ile Türkiye'de ve dünyanın dört bir yanında toplu ulaşım için büyükşehirlerin tercihi olmaya devam ediyor. Sektördeki 58 yıllık deneyimi ile ürettiği araçların tasarımı, ergonomisi, teknolojisi ile büyük beğeni toplayan ve ürünleri Fransa, İtalya, İspanya, Almanya gibi ülkelerde kullanılan Otokar, Ürdün'ün başkenti Amman Büyükşehir Belediyesi'nin toplu taşımacılık ihtiyaçları için açılan 136 adet otobüslük dev ihaleyi kazandı. Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD-European Bank for Reconstruction and Development) tarafından finanse edilen ve vergiler dahil yaklaşık 32 milyon dolar tutarındaki ihale kapsamında Otokar, araçların yanı sıra iki yıllık araç bakımı ve sürücü eğitimleri de sunacak. 100 adet orta boy Doruk otobüsü ve 36 adet 12 metrelik şehir içi Kent otobüsünden oluşan teslimatların 2022 yılı sonuna kadar tamamlanması planlanıyor.

Son 5 yıldır hayata geçirdiği projelerle önemli bir dönüşüm başlatan Amman Büyükşehir Belediyesi'nin artan toplu taşıma ihtiyacını Otokar araçlarıyla karşılayacak olmaktan büyük bir mutluluk duyduklarını belirten Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç; "Amman'daki toplu ulaşım hizmetlerini iyileştirmek için hayata geçirilen dönüşüm çalışmalarına yenilikçi araçlarımızla bir kez daha katkı sağlayacak olmaktan büyük bir mutluluk duyduk. Anlaşmanın her iki taraf ve Ammanlılar için hayırlı olmasını dilerim. Türkiye'nin lider otobüs üreticisi olarak Türkiye'de ve dünyanın dört bir yanında tercih edilen Kent ve Doruk araçlarımız ile Amman'ın toplu taşımalarını rahatlatacak, toplu ulaşımında konfor çitasını yükselteceğiz. Ulaşımında çevre dostu bir dönemin kapısını aralayacak olan modern araçlarımızın teslimatına partiler halinde önümüzdeki yıl başlayacağız" dedi.

araştırma ve geliştirme çalışmaları yürüttüklerini hatırlatan Görgüç; "Kullanıcı ihtiyaç ve beklentilerine odaklanarak araştırma ve geliştirme çalışmalarına önem veriyoruz. Son 10 yıl içinde ciromuzun ortalamada yüzde 8'ini Ar-Ge faaliyetlerine ayırdık. Amman Büyükşehir Belediyesi'nden daha önce otobüs siparişi almış ve teslimatlarını tamamlamıştık. Otokar otobüsleri Amman Büyükşehir Belediyesi filosuda başarıyla hizmet vermeye devam ediyor. Yeni otobüs alımında tekrar tercih edilmek, ihtiyaca uygun araçlar ürettiğimizi ve araçlarımızdan duyulan memnuniyeti göstermesi açısından bizim için oldukça önemli. Yeni teslimatlarla birlikte Amman Büyükşehir Belediyesi'nde hizmet verecek Otokar markalı araç sayısı 271 adede ulaşacak" ifadelerini kullandı.

#### 'Otokar araç sayısı 271 olacak'

Otokar olarak şehiriçi ulaşımına katkı sağlamak için düzenli

#### Maksimum güvenlik

Otokar'ın kullanıcı beklentileri doğrultusunda ürettiği ve yurtdışına

'Amman'ın konfor çitasını yükselteceğiz'

## Özberkay, filosunu Comfort'la yeniledi



**O**TOKAR, müşteri beklentileri ve ihtiyaçları doğrultusunda geliştirdiği Sultan ile turizm ve servis taşımacılığında trendleri belirlemeye devam ediyor. Sahip olduğu yeni özelliklerle turizm, öğrenci ve personel taşımacılığının uzun yıllardır vazgeçilmez olan Sultan Comfort'un yeni teslimat adresi Eskişehir oldu. Düşük işletme giderleri, üstün performansı ve dayanıklılığı ile dikkat çeken Sultan Comfort, Özberkay Servis İşletmeciliği'nin de tercihi oldu. Personel ve servis taşımacılığı, gezi hizmetleri, VIP transfer hizmeti

alanında 20 yılı aşkın süredir Eskişehir ve bölgesinde hizmet veren Özberkay Servis İşletmeciliği, filosunu 10 adet Sultan Comfort ile güçlendirdi. Otokar Bayi Gaziantepli Kardeşler Otomotiv'de gerçekleştirilen teslimat törenine, Özberkay Servis İşletmeciliği Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Çifter, Gaziantepli Kardeşler Otomotiv Satış Yöneticisi Vedat Kaşık ve şirket yetkilileri katıldı. Firma yetkilileri; tasarımı, kalitesi, üst düzey konforu ve ikinci el değerinin yüksek olması sebebiyle Sultan'ı tercih ettiklerini belirtti.

## 7338 sayılı VUK ile yapılan değişiklikler

Sayın Okurlar; 7338 sayılı Vergi Usul Kanunu ile Bazı Kanunlarda değişiklikler yapılmıştır. Şöyle ki,

- Vergi incelemelerinin esas itibarıyla mükellefin işyerinde yapılması esassından, dairede yapılması esasına geçilmesi,
- Vergi incelemelerinde İncelemeye Başlama Tutanağının düzenlenme zorunluluğu kaldırılması,
- Elektronik olarak tutulan defterlerde berat alınması ve tasdik alınması,
- Yararlanılması yeminli mali müşavirlerce düzenlenmiş tasdik raporu ibrazı şartına bağlanan muafiyet, istisna, zarar mahsubu ve benzeri konularda 60 günlük ek süre verilmesi,
- Gider pusulası kullanım alanı genişletilmesi,
- Değerleme ölçülerine "Alış Bedeli" de eklenmesi
- Maliyet bedelinin kapsamına girmesi zorunlu olan ve olmayan unsurlar belirlenmesi
- İsteyen mükelleflere, enflasyon düzeltmesi şartlarının gerçekleşmediği dönemlerde bilançolarında bulunan amortismanına tabi iktisadi kıymetlerini ve amortismanlarını yeniden değerleme tabi tutulması,
- Amortismanın süre bakımından uygulanmasına yönelik usullere yenileri eklenmesi,
- Yeni makine teçhizat alımlarında amortisman oran ve süreleri eklenmesi,
- Şüpheli alacaklara ilişkin dava ve icra takibine değmeyecek derecede küçük alacaklara azami bir tutar belirlenmesi,
- Yenileme fonuna ilişkin düzenlemelerle uygulamaya yönelik işlemler,

- Amortismanına tabi malların sigorta tazminatı işlemleri,
- Cezalarda tekrerrür olması durumunda ceza üzerine eklenecek olan artırım tutarları,
- Elektronik kayıt ve defter uygulamalarındaki kayıt nizamına uyulmaması durumunda birinci derece usulsüzlük cezası uygulanması,
- Vergi incelemesinin ilgili olduğu vergi türünden farklı vergi türü için pişmanlıkla beyanname verilmesinin mümkün hale gelmesi,
- Uzlaşma ve tarhiyat öncesi uzlaşma kapsamına alınan usulsüzlük ve özel usulsüzlük cezalarında indirim yapılması,
- 5.000 Türk lirasını aşan usulsüzlük ve özel usulsüzlük cezaları uzlaşma ve tarhiyat öncesi uzlaşma kapsamına alınması konularında düzenlemeler yapılmıştır.

Hayırlı kazançlar dilerim.



**Sibel YÜCE**  
sibel.yuce@hotmail.com.tr

# İstanbul'un yeni metrobüsleri geliyor!

Yeni metrobüslerimizi yakında İstanbulluların hizmetine sunacak olmanın haklı gururunu yaşıyoruz.



444 6857 (444 OTKR) | commercial.otokar.com.tr | /OtokarAS | /OtokarTr | /OtokarTicariAraclar



**Otokar**  
Doğru karar



## Temsa eğitim hayallerine ortak

**T**EMSA, bir yandan yurtiçinde gerçekleştirdiği katma değerli üretim ve yaptığı ihracatla Türkiye ekonomisine katkıda bulunmayı sürdürürken, eğitime verdiği destekle de Türkiye'nin toplumsal kalkınmasına öncülük ediyor. 2014 yılında, TEMSA çalışanlarının oluşturduğu fonla yola çıkan ve gönüllü TEMSA çalışanlarının destekleriyle bugün büyük bir sosyal sorumluluk hareketine dönüşen "Hayal Ortakları" projesi, eğitim alanında farkındalık yaratmaya devam ediyor. Proje kapsamında, TEMSA'nın üretim merkezi olan Adana'nın Kozan ve Aladağ ilçelerinde, yangından etkilenen öğrencilere ziyaret gerçekleştirildi. Adana Büyükşehir Belediyesi'nin de katılımıyla Akdam Ortaokulunda düzenlenen tören ile 61 öğrenciye uzaktan eğitimlerine destek amaçlı tablet hediye edildi.

'Yüzlercesinin hayatına dokunduk'

Eğitim konusunun hassasiyetine dikkat çeken TEMSA İnsan Kaynaklarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erhan Özel, "Artık şirketler ve bireyler olarak dünyaya, toprağa, çevreye, insanlığa karşı sorumluluklarımız da çok daha hızlı bir şekilde arttı. Bizim de bu vizyon çerçevesinde gönüllülük esasıyla başlattığımız projemizin bugün geldiği nokta hepimiz için gurur verici. Bugüne kadar yüzlerce öğrenci ve öğretmenin hayatına dokunduk. Bugün burada yine özel bir amaca hizmet eden proje için bir aradayız. Geçtiğimiz aylarda karşı karşıya kaldığımız yangın felaketinden belki de en çok etkilenen çocuklarımız için küçük bir motivasyon yaratmak istedik. TEMSA olarak her zaman olduğu gibi bundan sonraki süreçte de sürdürülebilir sosyal sorumluluk projeleri geliştirerek değer yaratmak vizyonu ile öğrencilerimize destek olmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

# İNOVA'dan çalışanlarına lokma ikramı

**A**RAÇ koluğu üretimiyle sektöre çözüm ortağı olan ve yardımseverliği bilinen İNOVA Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı, geçtiğimiz hafta Bursa'da bulunan fabrika, kalıphane, karoseri gibi lokasyonlarında hayır lokması döktürdü. Farklı alanlarda dökülen lokmalar hem çalışanlara

hemde etraftaki esnafa ikram edildi. Bu geleneği devam ettireceklerini belirten Kavalcı; "Öncelikle hayrımızı bizimle paylaşan çalışanlarımıza, esnafımıza ve dostlarımıza teşekkürlerimi sunuyorum. Bu sene başlatmış olduğumuz bu uygulamamızı önümüzdeki dönemlerde de devam ettirmeyi planlıyoruz" dedi.



Tüm çalışanların katıldığı organizasyonda Hakkın rahmetine kavuşan tüm ölmüşler için de dualar edildi.



**inova**  
otomotiv  
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P



# Ukrayna'ya 10 adet DOĞALGAZLI KENT

50'den fazla ülkede 35 binden fazla otobüsü ile milyonlarca yolcuya konforlu, güvenli seyahat imkânı sunan Otokar, yeni teslimatını Ukrayna'nın Vinnitsa şehrine yaptı. Vinnitsa Ulaşım şirketi tarafından alınan 10 adet doğalgazlı Otokar Kent CNG, gerçekleştirilen törenle hizmete girdi.



**O**TOKAR, ürettiği otobüslerle ihracat pazarlarında büyümeye devam ediyor. Fikri mülkiyet hakları kendisine ait otobüsleriyle Romanya'dan İspanya'ya, İtalya'dan Almanya'ya, Fransa'dan Belçika ve Sırbistan'a kadar dünyanın 50'yi aşkın ülkesinde toplu ulaşım için yeni bir soluk getiren Otokar, yeni ihracatını Ukrayna'nın Vinnitsa şehrine yaptı.

## Yeni gözde Otokar

Tarihi yapısıyla bugüne kadar 6 kez Ukrayna'nın en yaşanılabilir şehirleri sıralamasında üst sıralarda yer alan Vinnitsa'nın toplu ulaşımındaki yeni gözdesi Otokar'ın Kent otobüsleri oldu. Vinnitsa Ulaşım şirketi tarafından alınan 10 adet doğalgazlı Otokar Kent CNG düzenlenen törenle teslim edildi. Ulaşımında çevreci bir dönüşüm için alınan araçlar için düzenlenen teslimat törenine Vinnitsa Belediye Başkanı Serhii Morhunov'un yanı sıra Belediye Başkan Yardımcısı, Vinnitsa Ula-



şım'dan Sorumlu Genel Müdürü, Vinnitsa Ulaşım Genel Müdürü, Otokar Bayi Modern Trucks yetkilileri ve Otokar'dan Ticari Araçlar Uluslararası Pazarlama ve Satış Direktörü Hakan Bubik, Ticari Araçlar Uluslararası Pazarlama ve Satış

Grup Yöneticisi Aydın Özgür katıldı.

## Üst düzey konfor

Düzenlenen törende Ukrayna ulaşımında Otokar'ın tercih edilmesinden dolayı mutluluk duyduklarını belirten Otokar Ticari Araçlar Uluslararası Pazarlama ve Satış Direktörü Hakan Bubik, "Çevreci ulaşım katkı sağlamaktan mutluyuz. Vinnitsa Ulaşım Şirketi'nin talepleri doğrultusunda özel olarak ürettiğimiz Kent CNG otobüslerimiz, geniş iç hacmi ve üstün özellikleriyle şehrin toplu taşıma hizmetlerinde eşsiz konfor sunacak" açıklamasını yaptı. Kent otobüsleri, modern iç ve dış görünümlü, çevreci motoru, alçak taban girişi, yüksek yolcu kapasitesi, üstün yol tutuşu ve güçlü klimasıyla dikkat çekiyor. ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistem ile maksimum güvenlik sunan araç; aynı zamanda toplu ulaşımında üst düzey konfor vadediyor.



## Prometeon Türkiye'ye 'ALTIN İHRACAT' ödülü

Dünyada endüstriyel sektör (kamyon, otobüs, tarım ve iş makinesi) odaklı tek lastik şirketi Prometeon, Türkiye'den gerçekleştirdiği ihracat ve ülke ekonomisine sunduğu katkı ile Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından "Altın İhracat" ödülüne layık görüldü



**T**ÜRKİYE Kocaeli'de kurulan ilk lastik fabrikasını da yöneten Prometeon Türkiye, sergilediği üstün performans ve özverili çalışmalar sonucu, üretimde ve ihracatta sağladığı başarıyla Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından 'Altın İhracat' ödülüne hak kazandı. Ödül; OİB Yönetim Kurulu Üyesi Tuna Arıncı tarafından Prometeon Türkiye, AFME, (Afrika, Orta Doğu), Rusya, CIS (Orta Asya ve Kafkaslar) Bölge CEO'su Gökçe Şenocak ile Prometeon Türkiye Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve aynı zamanda Türkiye, AFME (Afrika, Orta Doğu) Bölge CFO'su Recep Özkale'ye takdim edildi.

**'Yüzde 50'sinden fazlası ihraç ediliyor'** Türkiye'nin Prometeon Tyre Group içinde en gelişmiş teknolojiye sahip fabrikası olarak Prometeon'un en premium pazarları olan Avrupa ve Türkiye için üretimde başarılı üstlendiğini aktaran Gökçe Şenocak,

"Kocaeli fabrikamızda üretilen lastiklerin yüzde 50'sinden fazlasını Avrupa başta olmak üzere dünya çapında pek çok pazara ihraç ediyoruz. Prometeon Türkiye olarak, gerçekleştirdiğimiz ihracatla ekonomiye katkıda bulunmaktan onur duyuyoruz. Bu değerli ödüle layık görüldüğümüz için Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'ne teşekkürlerimizi sunuyoruz" diye konuştu.

## 'Hedefimize ulaştık'

Prometeon'un Türkiye'ye olan yatırımlarının hız kesmeden devam ettiğini aktaran Şenocak, "2017'de başladığımız yatırımlar 2023 yılında toplam 160 milyon dolara ulaşacak. Yıllık üretim kapasitemizi 1,5 milyon lastiğe yükselterek 2017'den 2020'ye uzanan yatırım hedefimizi tamamlamış olduk. 2021-2023 yılları arasında 40 milyon dolarlık yatırım hedefimiz çerçevesinde hem teknolojik ihtiyaçlar hem de üretim kapasitesini iyileştirmeleri için fabrikamıza düzenli olarak yatırım yapmaya devam edeceğiz" dedi.

**Allison**  
Transmission

Daha Konforlu Sürüş,  
Daha Konforlu Ulaşım

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum sıkışma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.





EKİM

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

*Kutlu Olsun*



YALÇIN ŞAHİN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



**METRO**

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm

“Her Kızımız Bir Yıldız” projesi Robincode.org iş birliği ile gerçekleştirildi

# Mercedes'in yeni YILDIZ KIZLARI

Mercedes-Benz'in meslek sahibi olmak isteyen kız öğrencileri eğitim yolunda desteklemek üzere ÇYDD işbirliği ile hayata geçirdiği “Her Kızımız Bir Yıldız” projesi kapsamında 67 öğrenci eğitim aldı. Çevrim içi olarak düzenlenen eğitim programına bu sene Anadolu ve Fen Liseleri öğrencileri katıldı. Programın en iyi üç yıldız kızı seçildi.

**M**ERCEDES-Benz'in meslek sahibi olmak isteyen kız öğrencileri eğitim yolunda desteklemek üzere Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği (ÇYDD) ile birlikte hayata geçirdiği “Her Kızımız Bir Yıldız” projesi kapsamında, Robincode.org iş birliği ile hayata geçirilen ve çevrim içi olarak düzenlenen “Teknolojiyi Yöneten Geleceğini Yönetir” temalı Mercedes-Benz Bilişim Teknolojileri Eğitim Programı'na bu sene Anadolu ve Fen Liseleri'nde okuyan 67 öğrenci katıldı. Eylül ayında tamamlanan Mercedes-Benz Bilişim Teknolojileri Eğitim Programı'nın ilk üç uygulaması, öğretmenlerin puanlamaları ve öğrencilerin online sunumlarının ardından belirlendi. Tuana Filiz Özkan, kullanıcıların yaşadığı bölgelerde bulunan marketleri inceleyen ve onlara ürünleri karşılaştırarak en uygun fiyatlı olanı gösteren uygulaması ile birinci olmaya hak kazandı. Yağmur Aşan, pandemi nedeniyle ya da çeşitli nedenlerle evinden çıkamayan, özellikle yaşça büyük insanların ihtiyaçlarının gönüllü kişiler tarafından karşılanmasını sağlayan uygulaması ile ikinci oldu. Programın üçüncüsü ise iklim değişikliğinin etkilerini azaltma konusunda farkındalık yaratan

ve karşılaşılabilecek tehlikelerin önlenmesi için bireysel adımların atılmasını sağlayan uygulaması ile Ayşenur Polat oldu.

**Her yıl bin öğrenciye burs**

Mercedes-Benz'in ÇYDD (Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği) ile birlikte 2004 yılında 17 ilde 200 kızı öğrenciyi destekleyerek başlatılan “Her Kızımız Bir Yıldız” projesi, 17 yıldır aralıksız olarak sürdürülüyor. Proje kapsamında lise öğrencilerine burs veren Mercedes-Benz, üniversiteyi kazanan bursiyerlerine de desteğini sürdürmeye devam ediyor. Proje kapsamında, her yıl bin öğrenciye burs veriliyor. “Canlı yapılan eğitimler sayesinde “Her Kızımız Bir Yıldız” projesine dahil olan öğrenciler, koşullar ne olursa olsun desteklenmeye devam ediliyor.

**67 öğrenci eğitim aldı**  
“Teknolojiyi Yöneten Geleceğini Yönetir”



Mercedes-Benz Bilişim Teknolojileri Eğitim Programı 28 Nisan'da başladı. Eylül ayında tamamlanan programda 67 öğrenci eğitim aldı. Eğitimlerde kendi uygulamalarını yapabilecek konuma gelebilen Yıldız Kızlar, 21. yüzyıl becerilerini geliştirerek birer dijital vatandaş olarak, teknoloji ile olan bağlarını kuvvetlendiriyor. Mercedes-Benz, “Her Kızımız Bir Yıldız” projesini derinleştirmek ve sağlanan etkiyi artırmak amacıyla uzun yıllardır sunduğu kişisel gelişim etkinliklerine 2018 yılında mesleki gelişime yönelik eğitimleri de dâhil etti. Bu çerçevede bursiyerlerine Robincode.org iş birliği ile her yıl “Bilgisayar Bilimleri ve Kodlama Eğitimleri” verilmeye devam ediyor. Mercedes-Benz, eğitimini tamamlayan Yıldız Kızlar'a kendi bünyesinde istihdam olanakları da sunuyor. Bugüne kadar eğitimini tamamlayarak istihdam edilen Yıldız Kızlar, Mercedes-Benz bünyesindeki mavi yaka çalışanların yüzde 20'sini oluşturuyor.



## Mercedes-Benz Türk, otobüs sürücüsü eğitimlerine Kale Seyahat kaptanlarıyla devam ediyor



Mercedes-Benz Türk'ün tüm otobüs müşterilerine yönelik 15 yıldan fazla süredir düzenlediği “Otobüs Sürücüsü Eğitimleri”nden en son Kale Seyahat'in sürücülerini yararlandı. Bu eğitim ile Kale Seyahat sürücülerini, güvenli, ekonomik, konforlu ve ileri görüşlü yeni araç sürüş tarzının yanı sıra 2021 yılı içerisinde filosuna eklediği yeni Turismo'lar hakkında detaylı bilgiler edindi.

**M**ERCEDES-Benz Türk'ün; kamu, filo ve bireysel otobüs müşterilerine yönelik düzenlediği “Otobüs Sürücüsü Eğitimleri”nden son olarak Kale Seyahat sürücülerini yararlandı. Kale Seyahat'in 18 sürücüsü için Mercedes-Benz Türk Eğitim Merkezi'nde özel olarak gerçekleştirilen eğitimlerde katılımcılar, “Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi” ve “Araç Tanıtım Eğitimi” aldı. 15 yıldan fazla bir süredir düzenlenen Otobüs Sürücüsü Eğitim Programı, 2020 yılından bu yana pandemi koşulları göz önünde bulundurularak veriliyor. Kale Seyahat sürücülerini için düzenlenen eğitimde her grupta azami 6 katılımcı yer alırken eğitim toplamda 3 gün sürdü. Düzenlenen bu etkinlik sayesinde Kale Seyahat sürücülerini 2021 yılı içerisinde firmanın filosuna eklenen yeni Turismo'lar hakkında detaylı bilgilere de ulaştılar. Kamu yararını amaçlayan, güvenli, ekonomik, konforlu ve ileri görüşlü yeni araç sürüş tarzının ülke çapında yaygınlaştırılmasını hedefleyen bu eğitimlerden, son 5 yılda sadece seyahat otobüsleri sektöründen 2.500'den fazla sürücü yararlandı.

**2 farklı kapsamda eğitim**  
Otobüs Sürücüsü Eğitimleri, “Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi” ve “Araç Tanıtım

Eğitimi” olmak üzere 2 farklı kapsamda düzenleniyor. Otobüs sürücülerini ve şirketler, İstanbul Hadımköy'de bulunan Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi Kampüsü içerisinde yer alan “Mercedes-Benz Türk Eğitim Merkezi”nde veya tercihi bağlı olarak firma tesislerinde mobil olarak düzenlenen teorik ve pratik eğitimlerden yararlanabiliyor. Araç Tanıtım Eğitimleri kapsamında araçların teknik tanıtımı gerçekleştirilirken Mercedes-Benz'in yeni otobüs teknolojilerinin verimli kullanılması amaçlanıyor. Bu sayede sürüş ve yolcu taşıma performansının artırılması, sürücüler ve yolcular için konforun artırılması, konfor sisteminin doğru işletimi sayesinde sürücünün kondisyonunun ve dolayısıyla sürüş emniyetinin sağlanması da hedefleniyor. Eğitim sonrasında elde edilen bu gelişimler, firmalara müşteri memnuniyeti olarak geri dönüyor. Ekonomik Sürüş Eğitimleri ile Mercedes-Benz'in yeni otobüs sürüş asistan sistemleri, Euro 6 motor ve Powershift şanzıman teknolojisinin verimli kullanılmasının yanında yeni sürüş felsefesi sayesinde müşteri kârlılığının ve verimliliğinin artırılması; yakıt, bakım ve sarf malzemeleri giderlerinin azaltılması da hedefleniyor. Tüm bunlar araç ömrünün uzamasının yanı sıra zaman ve para tasarrufuna da katkı sağlıyor.



## Mercedes-Benz'de yenilikler bitmiyor

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, ‘Sertifikalı İkinci El Hafif Ticari Araç’ (Certified Pre-Owned) programını hayata geçiriyor. Araçların tümü 24 aya varan garanti, 12 aya varan MobiloVan yol yardımı, finansman olanakları, test sürüşü, alt takas imkanı, 10 güne kadar araç değişim opsiyonu, ilk 6 ay bakım ihtiyacı duyulmaması gibi ek çözümler sunuyor

**İ**KİNCİ el hafif ticari araç pazarında müşterilerine “Birinci Sınıf, İkinci El” hizmeti sunan Mercedes-Benz, uygulamaya aldığı “Sertifikalı İkinci El Hafif Ticari Araç” (Certified Pre-Owned) programı ile ikinci el araçlarını artık iki farklı kategoriye sunuyor. Uygulamaya alınan yeni program ile Mercedes-Benz güvencesinde daha fazla araç, müşterilerin beğenisine sunuluyor.

**Benzersiz avantajlar**

Mercedes-Benz, “Sertifikalı İkinci El Hafif Ticari Araç” programıyla ikinci el hafif ticari araçlar için özel çözümler sunmaya devam ediyor. Bu program kapsamında 24 aya varan garantiye sahip olan araçlar 12 aya varan MobiloVan yol yardımı hizmetinden de faydalanabiliyor. 10 güne kadar araç

değişim opsiyonu (10 gün / 500 km) satışa sunulan “Sertifikalı İkinci El Hafif Ticari Araç” programındaki araçlar, gerçekleştirilen bakımlar sayesinde 6 ay bakım ihtiyacı duymayacak şekilde yeni müşterilerini bekliyor.

**Test sürüşü olanakları...**

“Birinci Sınıf, İkinci El Araç” kapsamındaki ikinci el araçlar, “Sertifikalı İkinci El Hafif Ticari Araç” programındaki araçlar ile birçok ortak avantaja sahip. Her iki kategorideki araçlar cazip ve esnek finansman olanaklarının yanında alt takas imkanına sahip. Bu ortak özelliklerin yanı sıra tüm bu araçların muayeneleri satış tarihinden minimum 3 ay önce gerçekleştirilmiş olarak satışa sunuluyor. Ayrıca tüketiciler dilerse test sürüşü de gerçekleştirebiliyor.



## Okula yolculuk başladı, Kamil Koç ile seyahatler arttı

**KAMİL** Koç, okulların açılmasıyla birlikte, düzenlediği 20 bin seferle bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla ekstra 250 bin yolcuya daha hizmet vererek yolcu sayısını



yüzde 60'dan fazla artırdı. Pandemi döneminde uzaktan eğitim sisteminde çalışan ilköğretim ve üniversiteler, kademeli normalleşmeyle Eylül ayında tekrar açılarak otobüs seyahatlerinde yoğun talep oluşturdu. Üniversitelerin açılmasıyla birlikte, sonbaharda da otobüs seyahatlerinde hareketlilik olacağını belirten Kamil Koç Otobüsleri A.Ş. Genel Müdürü Kadir Boysan “Üniversiteli Yol Arkadaşlarımızla yeniden kavuşmanın heyecanını yaşıyor, eğitim yolculuklarında başarılar diliyoruz. Kamil Koç olarak önceliğimiz yol arkadaşlarımızın konforlu ve hijyenik seyahat etmeleridir. Konforlu seyahatler için sürekli yenilenen ve rahat koltuklu otobüslerimizle hizmet veriyoruz. 2021 yılı içinde 10 Mercedes ve 20 MAN marka sıfır model otobüsler olarak

filomuzu gençleştirerek büyümeye devam ediyoruz. Hijyen hassasiyetimizi her daim koruyacağız, Kamil Koç olarak önceliğimiz yolcularımız ve çalışanlarımızın sağlığıdır. Bu nedenle sağlıklı bir yolculuk için gereken tüm hijyen önlemlerini alıyoruz ve her sefer öncesi araçlarımızı dezenfekte ediyoruz. Seferlerimizde ücretsiz host, ikram ve internet hizmetlerimizle yolculuklara keyif katıyoruz. İş ortaklarımız ve çalışanlarımızla birlikte başarılı bir yılı geride bırakmak üzereyiz. Okula dönüşle birlikte, %60'dan fazla büyüyen yolcu sayımız aynı zamanda daha büyük hedeflere ulaşmak için yeni bir başlangıç noktasıdır. İş ortaklarımızla birlikte büyüme hedefli, müşteri memnuniyeti odaklı, konforlu ve kaliteli hizmet sunmaya devam edeceğiz” dedi.



29 Ekim

CUMHURİYET BAYRAMI

🌀 KUTLU OLSUN 🌀

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU  
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ  
EMNİYET TERMİNALİ

Ali Osman Ulusoy Turizm'den Trabzonspor'a özel tasarım Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1

# BORDO-MAVİ TASARIM

Ali Osman Ulusoy Turizm tarafından Trabzonspor Kulübü'nün kullanımına sunulan Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 takım otobüsünün dış tasarımı Mercedes-Benz Türk'te yapılan kaplama işlemleri sonrasında kulübe teslim edildi. Araç, takıma özel olarak bordo-mavi renkli koltuklarla donatıldı



**T**RABZONSPOR'un 2021/2022 futbol sezonunda kullandığı Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 takım otobüsünün dış tasarımı Mercedes-Benz Türk tarafından gerçekleştirildi. Trabzonspor'un kurucu üyesi ve ilk başkanı Ali Osman Ulusoy'un önderliğinde kulübün resmi karayolu ulaşım sponsorluğunu üstlenmiş olan

Ali Osman Ulusoy Turizm halen sponsorluğunu sürdürüyor. Her zaman sektörün en yeni ve en popüler otobüsünü, takımları Trabzonspor'a tahsis eden Ali Osman Ulusoy Turizm'in kullanımına sunduğu Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1'in tasarımı ve kaplaması Mercedes-Benz Türk tarafından gerçekleştirildi.

## MBT'nin önceliği konfor ve güvenlik

Trabzon'da Mehmet Ali Yılmaz Tesisleri'nde düzenlenen teslimat törenine Trabzonspor Kulübü Başkanı Ahmet Ağaoğlu ve futbolcular, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahsen Aydın, Şirketler Grubu Direktörü Murat Seymen, Ali Osman Ulusoy Turizm Genel Müdürü Eray Eray, Hasso Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral ve Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın katıldı. Törende konuşan Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın, dönemin şartlarına uygun olarak sürekli yenilenen, gelişen ve teknolojiyi tüm süreçlerine entegre eden Mercedes-Benz Türk'ün önceliğinin, müşterilerinin konforu ve güvenliği olduğunu söyledi. Trabzonspor ile işbirliklerinden duydukları memnuniyeti dile getiren Özgür Taşgın, "Ali Osman Ulusoy Turizm'e teşekkür ediyor, Trabzonspor'un takım otobüsü ile büyük başarılarına imza atmasını diliyoruz" dedi.

## Konforda sınır yok

Ali Osman Ulusoy Turizm tarafından kulübe teslim edilen Tourismo 16 2+1, Trabzonspor Kulübü'ne özel giydirmeye ile kaplanırken koyu renkli camlarla, alüminyum alaşım jantlarla ve takım otobüsüne özel olarak bordo-mavi renkli koltuklarla donatıldı. Hem sürücüsüne hem de yolcularına en üst düzeyde konfor sunan Tourismo 16 2+1; sporculara ferah bir seyahat ortamı sağlarken, çift bölge (dual zone) kontrollü klima sistemi otobüsün içerisindeki atmosferi daha da konforlu hale getiriyor. Isıtma ve iklimlendirme için kullanılan ön ve arka kontrol bölgeleri, aracın içinde homojen bir sıcaklık dağılımı sağlayarak, sporcuların rahat bir yolculuk yapmalarına olanak tanıyor.



## YILDIZ YATIRIMLARI ARALIKSIZ DEVAM EDİYOR



### Avşar kardeşler Travego dedi

**P**ANDEMİNİN yarattığı olumsuz koşullara rağmen otobüs yatırımlarına devam eden taşımacılardan bir tanesi de bireysel otobüsçüler ve aynı zamanda Metro Turizm Urfa işletmecileri Remzi, Nevzat, Uğur ve İbrahim Avşar kardeşler oldu. Avşar kardeşler, Metro Turizm'de çalışırken Koluman Gaziantep'e siparişi verilen 2 adet Travego Black Edition'ı filosuna dahil etti. Araçlar Mercedes-Benz Türk Hadımköy tesislerinde düzenlenen törenle Remzi, Nevzat, Uğur ve İbrahim Avşar

kardeşlere teslim edildi. Teslimat sonrası Koluman Gaziantep Otobüs Satış Müdürü Fevzi Öztürk'e ve Koluman ailesine teşekkürlerini sunan Remzi Avşar, 'Otobüs sektörü olarak çok zor dönemden geçiyoruz. Salgının yaralarını henüz sarmış değiliz. Ancak hizmet sektörüyüz ve her daim kaliteli ve konforlu hizmet vermek durumundayız. Bu nedenle de yatırımlarımıza devam etmek zorundayız' dedi.

**Mercedes'ten şaşmıyoruz**

Tercihimiz her daim Mercedes'ten yana diyen Avşar sözlerine şu şekilde devam etti; 'Şuan filomuzda 4 adet otobüsümüz var. Hepsi Mercedes marka... Filomuzda başka marka araç göremezsiniz. Yatırımlarımıza önümüzdeki dönemde de devam ederek araç parkımızdaki Travego sayısını 10 adete çıkartmayı hedefliyoruz. Şuan mevcuttaki tüm otobüslerimiz Metro Turizm bünyesinde hizmet veriyor. Metro Turizm ile çalışmaktan gayet mutluyuz. Yolcularımızdan da güzel dönüşler alıyoruz.



29 EKİM | CUMHURİYET BAYRAMI  
Kutlu Olsun



www.istab.org.tr



Ekim 29

CUMHURİYET BAYRAMI

KUTLU OLSUN

Benim nâçiz vücudum  
birgün elbet toprak olacaktır.  
Fakat Türkiye Cumhuriyeti  
ilelebet payidar kalacaktır.

*H. Atatürk*

**MINİ TUR**  
MEHMET ÖKSÜZ  
Yönetim Kurulu Başkanı

Ey yükselen yeni nesil!  
İstikbal sizindir.  
Cumhuriyeti biz kurduk,  
onu devam ettirecek  
sizlersiniz.

*H. Atatürk*



**29 EKİM**

**CUMHURİYET BAYRAMIMIZ  
KUTLU OLSUN**



29\*

**EKİM**

**CUMHURİYET BAYRAMIMIZ  
KUTLU OLSUN**

*Coşkun Altın Group*

*Aker*  
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

*derya tur*  
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

*Benim naciz vücudum elbet birgün  
toprak olacaktır,  
ancak Türkiye Cumhuriyeti  
ilelebet payidar kalacaktır.*

*H. Atatürk*



**29 EKİM**

**CUMHURİYET BAYRAMIMIZ  
KUTLU OLSUN**

**Mersin ulaşımını rahatlatacak olan 8 metrelik Dizel Atak'ların teslimatı için imzalar atıldı**



# Karsan'dan Mersin'e 56 Dizel Atak Otobüs

**Türkiye'de yer alan fabrikasında çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun ulaştırma çözümleri sunan Karsan, Mersin Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım filosunu genişletmek ve kullanım ömrü dolan araçları yenilemek adına gerçekleştirdiği 56 adet orta boy otobüs ihalesini kazandı. Dizel Atak'ların, 2022 yılının nisan ayına kadar Mersin Büyükşehir Belediyesi'ne teslim edilmesi planlanıyor**

**S**UNDUĞU ticari araç ürün yelpazesıyla toplu taşımada modern çözümler üreten Karsan, global arenada olduğu gibi, Türkiye'deki kent belediyelerinin otobüs filolarını da yenilemeye devam ediyor. Karsan son olarak Mersin Büyükşehir Belediyesi'ne 56 adet 8 metrelik dizel Atak otobüslerini teslim edecek. Şirket, dizel Atak'ları, 2022 yılının nisan ayına kadar Mersin Büyükşehir Belediyesi'ne teslim etmeyi planlıyor. İhalenin ardından düzenlenen imza törenine Mersin Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanı Ersan Topçuoğlu, Karsan İç Pazar Satış ve Dış İlişkiler Genel Müdür Yardımcısı Muzaffer Arpacıoğlu ve Karsan Satış Müdürü Adem Ali Metin katıldı.

**'Mersin ulaşımının performansı yükselecek'**  
Kazanılan ihaleyle ilgili değerlendirmelerde



bulunan Muzaffer Arpacıoğlu; "Yüksek performanslı, konforlu, düşük işletme maliyetine sahip ve günümüz teknolojilerini sunan araçlarımızla, toplu ulaşımına olan desteğimiz Mersin ile

devam ediyor. 2021 yılının ilk yarısında Mersin ilimize sunduğumuz 63 adetlik 12 metre CNG Yakıtlı Citymood ve 10 adet 18 metre CNG Yakıtlı Citymood otobüslerimizin ardından,

hizmetimizi dizel Atak otobüslerimiz ile sürdüreceğimizin mutluluğu içerisindeyiz. Araçlarımız; filodan çıkarılması planlanan otobüslerin yerini alarak, yolcu konforunun artırılması, yakıt avantajı ile kuruma ekonomik avantaj sağlamasına katkıda bulunacak, hem de Mersin Büyükşehir Belediyesi ulaşım filosunun performansını da yükseltecek" şeklinde konuştu.

**Hem kullanıcı, hem yolcu, hem de çevre dostu...**

Keskin bakışlı yatay farları, kavisli ön bümü ve "L" formulu yuvalar içerisine yerleştirilmiş LED gündüz farları ile sportif bir ön tasarıma sahip Atak, üç parçadan oluşan ön tamponu sayesinde servis maliyetlerini düşürürken, kolay ve hızlı servis müdahalesi sunarak maksimum verimliliğe odaklanıyor. Atak'ın arka tasarımında bulunan ızgara detayları ve parlak siyah alana konumlandırılmış dikey LED farları şık görünümü tamamlıyor. Karsan Atak'ta ayrıca, operasyonel kârlılığı merkeze alan gelişmeler de sunuyor. Tasarım olarak tek noktadan müdahalenin kolaylaştırıldığı Atak'ta, böylece servis

edilebilirlik sağlanarak aracın hızlı bir şekilde yoluna devam etmesi mümkün kılınıyor. Atak'ın 4.5 litrelik FPT NEF4 turbo dizel motoru ise 186 HP güç ve 680 Nm tork sunan yapıyla performansından ödün vermiyor. Euro VI emisyon seviyesine sahip motor, çevrecilikte de son teknolojiyi kullanıcılarına sunmaya özen gösteriyor.



## Coşkun Altın yeniden İZTAD'ın başkanı seçildi

**İ**ZMİR Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği (İZTAD) 9. Olağan Genel Kurul toplantısını gerçekleştirdi. Katılımın yoğun olduğu toplantı faaliyet raporunun okunup onaylanması ile başladı. Tek liste ile girilen seçime Başkanlığa tekrardan Coşkun Altın getirildi. Seçim sonrası görüşlerini bildiren Başkan Coşkun Altın; "Öncelikle beni tekrardan bu göreve layık gören arkadaşlarıma teşekkürlerimi sunmak istiyorum. Geçtiğimiz dönemde olduğu gibi yeni dönemde de sorunlarımızın çözümü konusunda çalışmalarımızı aralıksız sürdüreceğiz. Yaşanan pandemi nedeni ile hepimiz zor dönemler geçirdik. Bu sürecin yaralarını

sarmak yıllarımızı alacak ama el birliği ile bununda üstesinden geleceğimize inanım tam" dedi.

**Yeni yönetim listesi şu isimlerden oluştu:**

Başkan Coşkun Altın,  
Yönetim Kurulu: Cenk Yıldırım, Melik Turan, Özer Bür, Ali Gül, Devane Koç, Mehmet Günaydın, İrfan Görkemli, Yusuf Kırkpınar, Yücel Şengün, Süleyman Pilav, Mehmet Alkan, Derviş Kabacık, Erkan Özseçkin,  
Denetim Kurulu: Kenan Gülay, Ahmet Alkan, Adnan Ağar, Özcan Bür, Bahtiyar Bozkurt, Süleyman Kulaç.

## Prometeon Tyre Group'ta Türk yöneticiye üst düzey görevlendirme...

**P**PROMETEON Türkiye'nin Orta Doğu, Afrika, Rusya, Orta Asya ve Kafkaslar Bölgesi Ticaret Direktörü (CCO) olarak görev yapan Gökçe Şenocak; firmanın AFME (Afrika, Orta Doğu), Rusya, CIS (Orta Asya ve Kafkaslar) Bölgesi'nin yeni CEO'su olarak atandı. Şenocak, görevi ekim ayı itibarıyla Antonio Dolgetta'dan devraldı. Türkiye'de İzmir'de kurulan ilk lastik fabrikasını yöneten Prometeon Türkiye, yaklaşık 75 ülkenin dahil olduğu Türkiye, AFME (Afrika, Orta Doğu), Rusya, CIS (Orta Asya ve Kafkaslar) Bölgesi'nin yönetim

merkezi konumunda yer alıyor. Bölge, yaklaşık 20 milyon adetlik ticari lastik satışı ile önemli bir büyüme potansiyeline sahip bulunuyor. Prometeon Türkiye Kocaeli fabrikası, yılda 1,5 milyon adet lastik ile Türkiye'de en yüksek ticari ve endüstriyel lastik üretimi yapan fabrika olma özelliğini taşıyor. Sektöründe ilk Bakanlık lisanslı Ar-Ge Merkezi'nin de gücü ile hem Türkiye'deki pazar koşullarına özel olarak hem de dünyaya ihracat için üretim yapan fabrika, aynı zamanda ticari araç üreticileri ile orijinal ekipman çalışmalarına imza atıyor.





# 29

## EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

KUTLU OLSUN





**Öğrenci Taşımacılığı**  
**Personel Taşımacılığı**  
**Gezi ve Transfer Hizmetleri**



www.ozuludagturizm.com.tr



Medeniyete, çağdaşlığa uzanan bir yol hikayesidir;  
bir arada olmak ve beraber yol almaktır **Cumhuriyet.**

Birlikte nice **29 Ekim**'lere...  
**Cumhuriyet Bayramı**'mız Kutlu Olsun.

 **PAMUKKALE**



# 29 Ekim

Cumhuriyet Bayramımız

Kutlu Olsun



BLUECOM • BLUEROAD

KOLTUKARKASI EKTRAN SİSTEMLERİ



## 29 EKİM

Cumhuriyet Bayramımız  
Kutlu Olsun

**TÜRKKAN**  
TURİZM ve TAŞIMACILIK

CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN



# 29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

*kutlu olsun*



VİLLA

“ EFENDİLER YARIN CUMHURİYETİ  
İLAN EDECEĞİZ. ”

*M. Atatürk*



# 29 EKİM

CUMHURİYET  
BAYRAMINIZ  
KUTLU OLSUN



ŞAHİNOĞLU  
GROUP

MUSTAFA ŞAHİNOĞLU  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

**Türkiye otobüs üretimi yüzde 32,9 daralırken, TEMSA büyük bir atılıma imza attı**

# Pazar küçülürken Temsas büyüdü

TEMSA, 2021 yılının ilk 9 ayında üretimini yüzde 30, toplam payını ise 4,5 puan artırarak sektördeki liderliğini korudu. Yüzde 37 oranında azalan Türkiye otobüs ihracatının yaşandığı bu dönemde, yüzde 138'lik bir artışla TEMSA döneme damgasını vurdu.

**2**021 yılı ilk 9 ayında Türkiye'de otobüs üretimi yüzde 32,9 oranında düşerken ihracat da yüzde 37 oranında azaldı. Özellikle pandemi ve yarı iletken çip sorunu nedeniyle ana sanayinde bazı şirketlerin üretime ara vermesi üretim ve ihracattaki bu düşüşte etkili oldu. Türkiye'de otobüs pazarının lider oyuncusu TEMSA, aynı dönemde üretimini yüzde 30, ihracatını da yüzde 138 oranında artırmayı başardı. Şirket, pandeminin damga vurduğu 2020 yılında toplam 411 adet otobüs üretimi gerçekleştirirken, 2021 yılının ilk 9 ayında 382 adetlik otobüs üretimiyle geçtiğimiz yılın toplam rakamlarına yaklaştı. Üretimdeki bu artış TEMSA'ya 4,5 puanlık bir üretim payı artışı da getirdi. İhracatta ise şirket dikkat çeken bir atılım yaşadı. 2020 yılının tamamında 213 adetlik ihracat gerçekleştiren TEMSA, 2021 yılının ilk 9 ayında yaptığı 293 adetlik otobüs ihracatıyla geçtiğimiz yılın toplam rakamını geride bıraktı.

**Yüzde yüz yerli üretim**

Sabancı Holding ve Skoda Transportation'ın ana ortağı PPF Grup çatısı altında faaliyet gösteren TEMSA, yüzde 100 Türk mühendislerinin geliştirdiği araçlarını Adana'da 500 bin metrekarelik alana kurulu fabrikasında bin 300 çalışanıyla üretiyor. Şirket 4 bin adet otobüs ve midibüs, 7 bin 500 adet hafif kamyon olmak üzere yılda tek vardiyada toplam 12 bin adet üzerinde üretim kapasitesiyle de sektörün en büyük oyuncularında yer alıyor. İhracatta da güçlü bir konumu olan TEMSA, 15 bine yakın aracını Fransa, Almanya, İngiltere, İtalya, Avusturya, İsveç, Litvanya ve Benelüks gibi Avrupa ülkelerinin yanı sıra ABD ve Türk Cumhuriyetleri de dahil dünyanın 66 ülkesine ihraç ediyor. Türkiye'de otobüs pazarının küçüldüğü ve ihracatın düşüş yaşadığı bir dönemde TEMSA'nın yaşadığı yükselişin arkasında üretim gücü ve elektrikli otobüs üretiminde atağa geçmesi önemli rol oynuyor.

**2021 yılı sonunda teslim**

Son dönemde elektrikli araçlara odakla-

nan şirket, seri üretime hazır hale getirdiği MD9 electricITY, Avenue Electron ve Avenue EV model elektrikli araçlarla, bu alanda müşterilerine birden fazla model alternatifi sunabilen dünyadaki sayılı üreticiler arasında yer alıyor. TEMSA, gerçekleştirdiği elektrikli otobüs ihracatı ve anlaşmalarıyla da dikkat çekiyor. Şirket, elektrikli şehiriçi otobüsü MD9 electricITY'nin ilk ihracatını İsveç'e yaptı. İsveç'in ardından, Romanya'nın Buzau kentine açtığı elektrikli otobüs ihalesine Avenue Electron model elektrikli araçlarıyla katıldı ve küresel rakiplerini geride bırakarak ipi göğüsledi. Çek Cumhuriyeti'nde Prag Ulaşım Şirketi'nin elektrikli otobüs filo sözleşmesine imza atan TEMSA, 14 otobüsten oluşan filoyu 2021 yılının sonunda teslim edecek.

**"Üretim gücümüz pandemiyi yendi"**  
Otomotiv sektörü pandemi ve çip krizi kaynaklı üretim zorlukları yaşarken TEMSA olarak üretimlerini aksatmadan



sürdürdüklerini belirten TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, pazarın daraldığı bir dönemde üretim ve ihracatta ortaya koydukları performansın güçlü şirket yapılarının bir sonucu olduğunu söyledi. Üretim ve ihracatta ivme yaşanırken gelişen teknolojiye de öncülük ettiklerini dile getiren Doğancıoğlu, "Geçtiğimiz yıl birçok otobüs şirketi pandemi nedeniyle üretime ara vermek zorunda kaldığı için bu yıl da bu kesintilerin olumsuzluklarını hissetmeye devam ediyor. Yılın ilk 9 ayında otobüs pazarında üretim ve ihracatta yaşanan daralma da yine bu olumsuzlukların bir yansıması. Bizse bu dönemde üretimdeki gücümüzle öne çıkıyoruz. Yılın ilk 9 ayında üretimde yüzde 30, ihracatta yüzde 138'lik bir artış kaydettik. Özellikle ihracatta yaşadığımız artışta son dönemde odağımızda yer alan elektrikli

otobüsler de rol oynadı. Elektrikli araç teknolojilerinde dünyanın sayılı şirketlerinden biri haline geldik. Bazı coğrafyalarda pazarın tek oyuncusu olarak sektörde oyun kurucu konumdayız. Kardeş şirketimiz Skoda Transportation ile birlikte küresel varlığımızı da sürekli artırıyoruz. Yakın zamanda tüm teknolojiyle kendi ürettiğimiz elektrikli araçlarımız ABD pazarına giriş yapacak. Öte yandan, otonom otobüsle ilgili çalışmalarımızı son hızla sürdürüyoruz. Teknolojiye öncülük eden, akıllı ürünlerini akıllı fabrikada üreten bir şirket olarak elektrikli araçlar, akıllı araçlar ve otonom araçlara ciddi yatırım yapıyoruz. Burada yaptığımız yatırımın karşılığını da önümüzdeki dönemde daha büyük üretim hacimleri ve daha fazla ihracat olarak almaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.

# 29 Ekim

## CUMHURİYET BAYRAMI

KUTLU OLSUN



**Mustafa YILDIRIM**  
GENEL BAŞKAN



**Sümer YIĞCI**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI





**GENEL BAŞKAN  
AV. BİROL ÖZCAN**



*Otobüs Alım Satım'da Güvenilir Adres*  
ERMAN GEYİK

[www.grandbusmarket.com/info@grandbusmarket.com](http://www.grandbusmarket.com/info@grandbusmarket.com)

Anadolu Isuzu'nun çevre dostu, akılcı ve sessiz elektrikli aracı

# NovoCITI VOLT ilk kez Fransa'da görücüye çıktı

Anadolu Isuzu elektrikli midibüsü NovoCITI VOLT'un ilk yurtdışı teslimatını Fransa'ya yaptı. Ülkede, toplu taşıma hizmetlerinde kullanılacak NovoCITI VOLT, elektrikli motoru ve etkileyici tasarımı ile kentlerin sıfır emisyon, düşük gürültü ve modernite gibi öncelikli taleplerini başarıyla karşılıyor.

**İ**HRACAT pazarlarındaki başarılarını hız kesmeden sürdüren Anadolu Isuzu, geleceğin toplu taşıma trendlerine uygun olarak tasarladığı elektrikli midibüs NovoCITI VOLT'un ilk yurtdışı teslimatını gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu'nun belediyelerin ihtiyaçlarını dikkate alarak ürettiği Novociti Life platformu üzerinde geliştirilen NovoCITI VOLT, elektrikli midibüs alanındaki güncel dünya standartlarını başarıyla karşıyor. Sürdürülebilir bir yaşam için doğanın korunmasına yönelik önemle geliştirilen çevre dostu Novociti VOLT, Avrupa'daki Demo Tur kapsamında ziyaret ettiği şehirlerde belediyelerin büyük ilgisini çekiyor.

#### Çevre dostu, akılcı, sessiz

NovoCITI VOLT, elektrikli motoru ve etkileyici tasarımı ile belediyelerin şehir içi toplu taşıma alanında en öncelikli ölçütleri olan sıfır emisyon, düşük gürültü ve modernite taleplerine başarıyla yanıt veriyor. Ulaştırma operatörleri işletme ihtiyaçlarına göre NovoCITI VOLT'un geniş kapsamlı opsiyonel donanımlarından yararlanabiliyor. 8 metrelik uzunluğuyla yüksek manevra kabiliyetine sahip olan NovoCITI VOLT, düşük işletme maliyeti ve maksimum verimlilik avantajlarıyla öne çıkıyor. Yolcularına geniş ve kon-

forlu iç tasarımı ile rahat bir seyahat atmosferi sağlayan NovoCITI VOLT'un yüksek performanslı bataryaları, 211kWh'lık kapasitesi ile araca 300 km'ye kadar menzilin imkanı sunuyor. Tavana yerleştirilen bataryalar ve dengeli

ağırlık dağılımı yolcu kapasitesinin 52'ye kadar yükseltilebilmesine olanak tanıyor. NovoCITI VOLT'un sahip olduğu rejeneratif frenleme sistemi araç menziline ve toplam güç yönetimine önemli bir katkı sağlıyor. Aracın sahip olduğu Sürücü Puanlama Sistemi, enerji tüketimi gibi değer-

lerin analizi ve her ihtiyaca yönelik sunulan farklı pil kapasiteleri ile operasyon verimliliğini en iyi hale getiriyor.

#### 'Dış pazarı yeniliklerimizle geliştireceğiz'

Anadolu Isuzu olarak yurtdışı pazarlara ve Avrupa normlarına yönelik ürün geliştirme ve üretim yapma gücümüzle ihracattaki başarılarımıza yenilerini eklemeye devam edeceğimizi ifade eden Genel Müdür Tuğrul Ankan; "Anadolu Isuzu olarak yurtdışı pazarlara ve Avrupa normlarına yönelik ürün geliştirme ve üretim yapma gücümüzle ihracattaki başarılarımıza yenilerini eklemeye devam edeceğiz. Sürdürülebilir bir yaşam için doğanın korunmasına yönelik üretim süreçlerimizde geliştirdiğimiz uygulamalar ve çevre dostu araçlarımızla yurtdışı pazarlardaki konumumuzu güçlendirmeyi ve ihracat rakamlarımızı artırmayı hedefliyoruz. Dünya belediyelerinin güncel taleplerini tam olarak karşılayan, çevre dostu, sessiz, konforlu ve modern ulaşım çözümlerinde giderek daha fazla tercih ediyoruz. Dünya standartlarında, yenilikçi teknolojilere sahip çevre dostu aracımız NovoCITI VOLT elektrikli midibüsümüzün ilk teslimatını gerçekleştirdiğimiz için büyük bir gurur ve mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.



#### Isuzu-Vodafone işbirliği ile sektörde bir ilk

**T**ÜRKİYE'nin dijitalleşmesine liderlik etme vizyonuyla faaliyet gösteren Vodafone, iş ortaklarını geleceğe hazırlıyor. Türkiye'nin 50 yılı aşkın süredir ticari araç segmentinde araç üretimi gerçekleştiren Anadolu Isuzu, operasyonel verimliliğin artırılması konusunda Vodafone Business teknolojilerini tercih etti. Anadolu Isuzu, Vodafone Business'in sağladığı Red Kontrol çözümü sayesinde ticari araç sektöründe bir ilk olarak, tüm üretim hattının uçtan uca anlık takibini sağlayan uygulamayı hayata geçirdi. Üretim sonrası otoparka alınan araçlar ise takip cihazlarının GPS özelliği ile otoparkın hangi bölümünde olursa olsun kolaylıkla bulunabiliyor.

#### 'Üretim hattında anlık takip'

Anadolu Isuzu ile yapılan işbirliğini değerlendiren Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Özlem Kestiöglü; "Red Kontrol çözümümüz ile Anadolu Isuzu'nun üretim hattının anlık olarak takibini sağlayarak, ürün kalite ve teslimat zamanlarını iyileştirmesine olanak sağladık. Ürün kalitesindeki artış ve teslimat zamanlarındaki iyileşmenin, doğrudan son tüketiciye fayda sağlayan gelişmeler olduğu bu projenin ilerleyen aşamalarında müşteri online'dan verdiği siparişi, üretim hattında dahi takip edilecek" diye konuştu.

#### 'Hedef maksimum verimlilik'

Anadolu Isuzu olarak dijital dönüşüm ve Endüstri 4.0 vizyonumuz doğrultusunda başlattığımız Akıllı Fabrika projesinin ilk fazını başarıyla tamamladıklarını belirten Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Ankan; "Bu proje sayesinde Anadolu Isuzu olarak dünya çapında tescillenmiş olan üretim kalitemizi yükseltirken, tesislerimizdeki tüm üretim süreçlerinin Nesnelere İnterneti (IIoT) teknolojisi ile uçtan uca ve anlık takibi ile de maksimum verimliliğe ulaşmayı hedefliyoruz" dedi.



## Her Zaman Doğru Yoldayız

Cumhuriyetimizin 98. yılı kutlu olsun

Mercedes-Benz  
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon

Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA

Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0322 248 23 80

# Bu ülke kayıt dışı çalışanlara cennet, kayıt altında çalışanlara cehennem

**S**ALGIN öncesi, salgın süreci ve sonrasında henüz gelmedik ama akaryakıt fiyatlarındaki artış, maliyetleri olumsuz bir şekilde etkilemeye devam ediyor. Akaryakıt 10 liraya doğru yol alıyor. Dolar 10 liraya dayandı. Euro 11 liraya aştı. Yatırım yönünden baktığımız zamansa sıkıntı büyük. Otobüs fiyatları katlanarak artıyor, diğer taraftan akaryakıtların maliyetlere etkisini biletlere yansıtma şansımız yok bu dönemde. Var olan atıl kapasite haksız ve yıkıcı rekabeti tetikliyor. Tabii maliyetler burada da durmuyor. Şimdi otobüs ve köprüler ile ilgili uyarlamalar yapılacak ulaşımda. Muhtemelen yol köprü fiyatları ciddi oranda zam yapılıyor. Dolarla çarpıldığı zaman bütün bunlar sektörü sürdürülebilir olmaktan çıkarıyor maalesef. Sektörün geleceği adına kaygılıız ve bu kaygılarımızın haklı nedenleri var. Çünkü firmalarımız iflasın eşiğinde, pandemi süresinde yeterli kadar destek alınmadı. Destekler sağlanmadığı için de sektör ekonomik kriz ile boğuşuyor.

## Şoförlük cazip hale getirilmeli

Bir de ciddi bir sorun ortaya çıktı ki bu şoför sorunu. Şoför sorunu sadece sektörümüzde değil dünyada da büyük bir sorun aslında. Dünyanın en riskli işlerinden bir tanesi olan şoförlüğün ağır çalışma şartlarının olması ve ekonomik şartlarının iyi olmaması nedeniyle arkadan şoför gelmiyor. Geleneksel yöntemle şoför yetiştirme süreci sona erdi. Artık şoförleri biz minibüslerden topluyor ve yetiştirmek zorunda kalıyoruz. Oysa otobüs sırtında yetişen bir muavinin şoförlüğü ile minibüsten gelen bir şoförün niteliği birbirinden çok farklı. Peki neden şoförlük mesleği tercih edilmiyor... Burada risk faktörü devreye giriyor, ağır çalışma koşulları ve ücretlerin az olması. Özellikle otobüs şoförlerinin bir uçak pilotu kadar, bir gemi kaptanı kadar bir tren şoförü kadar sorumluluğu var. Ancak maaşlarına bakıldığı zaman onların kat ve kat altında bir ücret alıyorlar. O nedenle, bizim sektör olarak, daha doğrusu devlet politikası olarak, otobüs kaptanlığının yani yolcunun canını taşıyan insanların -ki trafik güvenliği stratejisinde de bunlar net olarak ifade ediliyor- niteliğini artırmak için onların çalışma şartlarını iyileştirmemiz ve ücretlerini arttırmamız lazım. Yani otobüs kaptanlığı statüsünün getirilmesi lazım öncelikle. Özellikle büyük otobüslerde çalışan otobüs kaptanlarının bu statüye kavuşturulması ve asgari ücretlerinin en az 4 bin 500 lira olması, diğer haklarının da verilmesi ile beraber bu mesleğin cazip hale getirilmesi lazım. Peki bu mümkün mü? Şu andaki şartlarla pek mümkün değil. Sektör ekonomik kriz ile boğuşurken bu şartları sağlama imkanı yok. Önce sektörü sürdürülebilir hale getirmek lazım. Toplu taşıma özelliği dikkate alınarak otobüslerde ve köprülerde bir indirim söz konusu olmalı mutlaka. Yani toplu taşımayı özendirilen yollardan bir

tanesi de bunun maliyetlerini aşağıya çekmek. Çünkü otobüs ve köprülere ödenen ağır bedellerin ulaşım fiyatlarına yansıtılması mümkün olmuyor. Bu sefer otobüsçü kendi cebinden veriyor ve zarar ediyor. Böyle olunca da çarklar dönmüyor ve sürdürülebilir olmuyor. Bu konuyu ilgili bütün mecralar ile görüşüyoruz. Otobüs ve köprü ücretlerine yapılacak zamları sektörün taşıma şansı yok. Bir otobüsçünün alacağı hasılat belli çünkü. Bu hasılatın otogar çıkışı ile başlayan ödemeleri otobüs ve köprüler ile devam ediyor, akaryakıtla sürüyor. Bunun amortismanı var, sigortası var, bir sürü sorun var. Bunlarla boğuşup duruyoruz.

## Adaletli yaptırımlar olsun

Diğer taraftan Anadolu Otoparkı konusunu hala çözemedik. Ulaştırma Bakanımızdan, Cumhurbaşkanımızdan başlayarak eski başbakanımız Binali Yıldırım'a, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu'ya ve Ulaştırma Bakanı Adil Karaismailoğlu'na da konuyu ilettilik, hepsinin bilgisi var. Bize sürekli tamam diyorlar ama hiç o 'tamam'ın arkasını getiremiyoruz bir türlü ve Anadolu yakasında ciddi sorunlar yaşanmaya başladı. Otobüslerin bir terminalden kalkma zorunluluğu (yolcu alıp, indirip-bindirip) ara durak olarak mutlaka işlenmesi gerekiyor. Bunlar yapılmıyor maalesef ve onun için Büyükşehir Belediyesi ile randevumuz var, gidip görüşeceğiz. Oradaki firmaların ara durak niteliğindeki yerlerini bir UKOME kararı ile yetki verilmesi lazım. Yetki verilmediği takdirde ne oluyor peki!.. Mevcut UETDS sistemi kullanıldığı için firmalara otomatik ceza yazılıyor. Ulaştırma Bakanlığı da artık bizim için sadece Cezalendirme Bakanlığı haline geldi. Bunun böyle olmaması lazım. İşini doğru düzgün yapan ancak ufak tefek eksiklikleri olan insanlara bu yaptırımlar yerine, korsan taşımacılığa daha ağır yaptırım uygulanması lazım. Yani bu ülke kayıt dışı çalışanlara cennet, kayıt altında çalışanlara cehennem oldu. Bu şartlar değiştirilmeli. Ulaştırma Bakanlığının sektörün şu anda içinde bulunduğu şartları da dikkate alarak gerekli hoş görüye ve toleransı uygulamalara yansıtması lazım. Para mı kazandıktan sonra ceza, neyin cezası bu. Olur olmaz her şeye ceza. Biz cezaların, yaptırımların karşısında değiliz ama adaletli olmasını istiyoruz.

## Korsan taşımacılık bitsin

Geçen hafta yaptığımız Ulaştırma Platformunda, özellikle korsan taşımacılık konusunda İBB ile ağırlığımızı koyduk. Anadolu yakası terminali ve cep terminaleri konusu gündeme geldi. Beylikdüzü'nde bir cep terminali yapma projemiz var. Bu konuda İSPARK Müdür Yardımcısı Zafer Bey ile konuştuk. 4 bin 200 metrelik alanın bize tahsis edilmesi durumunda orada bir cep terminali yapılacak ve o bölgedeki korsan taşımacılığı son-

landırılmak için ilk adım atılmış olacak. Ve kayıt dışı, usulsüz taşımacılığın engellenmesi konusunda da belediyelerin, trafik polislerinin ve bölge müdürlüğünün gerekli hassasiyeti göstermesini istiyoruz. Uzun yolda yolcumuzu uçak aldı, orta mesafeyi de tren aldı ve bize kısa mesafe kaldı, onu da korsan aldı ve sonunda bize bir şey kalmadı. Sonuçta süreç bu şekilde işlemeye devam ediyor, onun için biz hakkımızı arıyoruz İstanbul'un muhtelif yerlerinden kalkan yöresel araçlar var. Bunlar kayıt dışı, usulsüz taşımacılık anlamında değerlendirilmesi ve yaptırım uygulanması gereken yerler. Vatan Caddesi'nden, İstanbul'un muhtelif semtlerinden Kasımpaşa'dan, Kulaksız'dan, Sefaköy'den yöresel otobüslerin kalkmasına müsaade edilmemesi lazım. Bunlara yaptırım uygulanması gerekiyor. Bu yaptırımları da bizim görebiliyor olmamız lazım. Şehirlerarası tarifeli taşımacılıkta otobüslerin bir terminalden kalkma zorunluluğu varken, İstanbul'un her sokağını, her köşe başını terminal eden insanlara hiçbir yaptırım uygulanmaması da büyük bir adaletsizliktir.

## Toplu ulaşım özendirilmeli

İstanbul Bölge Müdürüyle yaptığımız bir görüşme var. Daha da önemli Vali bey ile görüştü. Vali bey bizi Vali Yardımcısı Yaşar Bey'e yönlendirdi, Şu anda arkadaşlarımız dosya hazırlıyor ve önümüzdeki hafta toplantı yapacağız. Birlikte korsan taşımacılıkla ilgili sektöründe içinde bulunacağı bir kordinasyon kurulu oluşturmayı düşündük. Bununla ilgili jandarmadan polise kadar, bölge müdürlüğünden turizm müdürlüğüne kadar, bütün yetkililerin içinde olacağı, usulsüz taşımacılığı engelleyebilecek tüm unsurları devreye sokarak, hakkımızı aramaya devam edeceğiz. Tabii servislerin kaldırılması konusunda bir çoğunluk iradesi var hatta bir firmanın dışında hiç kimse buna karşı çıkmıyor, herkes buna hazır, Arkadaşlarımız farklı modeller geliştirdi bu konuda. Büyük bir emek sarf edildi. Özellikle İstanbul'da toplu ulaşımı özendirme için atılması gereken adımları biz de takip edeceğiz. Otobüslerimizde otogarından geçen raylı sistemin hem gidışte hem dönüşte nereye entegre olduğunu otobüslerimizde kısa bir filmle beraber yolcularımıza anlatmamız lazım. İnanıyorum ki İstanbul'a ilk defa gelen insanlar bunu bilmiyorlardı. Servis ihtiyacını ortadan kaldırmamız lazım olabildiği ölçüde. Toplu ulaşımı özendirerek her adımı atacağız ve tanıtım yapacağız, otogara yönlendirme levhaları isteyeceğiz. Otogarda raylı sistemlerle nerelere nasıl bağlantı kurulabileceği, aktarmalı olarak nereye gidilebileceği, aktarmasız nerelere gidildiği insanlara anlatılmalı. Çünkü İstanbul'da ulaşım kararları hızlı değişiyor. Ulaşım yaptırımları hızlı bir şekilde devam ediyor. 'In-bin devam et' anlayışıyla beraber yolcuları özendirmemiz lazım. Çocuklu ve bagajlı ailelere



Mustafa YILDIRIM

yardımcı olacak düzenlemelerin kurulması lazım. Onun dışında ve daha da önemlisi, otogarın içinden kalkacak olan belediye otobüslerinin metrobüs hattını kullanarak daha kısa zamanda trafiğe takılmadan gidecekleri nihai noktalara gitmelerini sağlayacak taleplerimiz olacak. Bu konuda da Büyükşehir Belediyesi ile Ulaşım A.Ş. ve İETT Genel Müdürü ile geçen hafta görüşme yaptım. İETT'nin kutlama yıl dönümünde orada görüştük. İETT Genel Müdürü gerekli desteği vereceklerini söyledi. Kısacası servis konusu sektörün yükü...

## Sektörün kendi yazılımı olmalı

Başka bir konu da yazılım konusu. Şu anda 'obilet' ve 'biletall' yazılımı sürekli gündemimizde. Bugün sektörümüzde firmalarımızın tamamı ORS'yi kullanıyor. Biletall'i obiletin satın alınması rekabete aykırılık teşvik ediyor. Şu anda komisyonlarda alınan şikayetler var. Özellikle yüzde 13'e kadar çıkartılan komisyon oranları var. Yani fiziki acentelerin maliyetleri çok daha yüksek olmasına rağmen yüzde 10 alırken, hiçbir maliyeti olmayan yazılım şirketlerinin reklam maliyetleri dışında maliyetleri yok. Biz kendilerini uyardık, umarım geri adım atarlar ve akıllarını başlarına toplarlar. Ama yazılım konusunda zaten sektörün böyle bir çalışması gündemimizde ve çok da zor olmadığını düşünüyorum. Alternatif sistemlerin kurulması lazım artık yani rekabet kurumu bunu engellemezse o zaman biz rekabet ortamı yaratacak, yeni çalışanları hızlandıracaktır. Yani sektörün kendi yazılımı kendi satış alanını oluşturması lazım. Bunları teşare edebiliriz, bu konuda da çalışmalarımız var. Yani sektöre de hep söylüyoruz servis ve acente yükünden, komisyon yükünden kurtarmamız lazım. Arkasından da kendi yazılımıyla fiyat istikrarını sağlayacak düzenlemelerin yapılması lazım. Kapasite kullanımını sağlayacak düzenlemelerin yapılması lazım. Önümüzde çok büyük bir sorunlar var ve bunları çözmek için de yoğun bir şekilde çalışıyoruz. Yolumuz açık olsun sektörün geleceği aydınlık olsun diyoruz.

# SEYAHAT REHBERİ

Biz yolcuysanız  
Siz keyifinize bakacaksınız...  
444 66 63  
www.astorturizm.com.tr

40 yıldır  
Türkiye'nin her yerinden  
444 22 22  
İST. Otopark: (0212) 658 10 20

CSR  
Kalite Hizmet - Güven  
444 58 46  
www.csrseyahat.com

SEC  
444 44 27  
Büyük İst. Otoparkı no: 91-92  
0212 658 02 60 - 64

Esadas  
TURİZM & OTELCİLİK  
Çağrı Merkezi  
444 00 25

KAMILKOÇ  
1926  
444 0562

istanbul seyahat  
0850 222 59 59  
www.istanbulseyahat.com.tr

Niğde  
inan  
turizm  
www.inanturizm.com.tr  
Bayrampaşa Otoparkı No: 46  
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT  
0850 600 04 41  
www.izmitseyahat.com.tr  
Uzun Yolun Kısaası...

e fe tur  
0850 600 00 10  
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar  
444 34 43  
www.kutahyalilar.com.tr  
Bayrampaşa Otoparkı No: 46  
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT  
www.mardinseyahat.com.tr  
Türkiye'nin Her Yerinden  
444 44 47  
İstanbul Otoparkı No:167  
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03  
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur  
444 33 80  
www.mersinnur.com.tr  
İstanbul Otoparkı Peron No: 23  
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ERCIŞ SEYAHAT  
www.ozercisseyahat.com  
İst. Otoparkı Peron: 131  
ERCIŞ MERKEZ  
Tel.: (0212) 658 17 63  
658 17 65  
351 68 86  
Vip.: (0533) 204 15 46  
Vip.: (0533) 204 15 22

adana  
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI  
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDE  
444 94 06  
www.ozemadana.com

ÖZ SIVAS  
0850 441 58 38 / 444 58 38  
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58  
İSTANBUL ALIBEYDÜZÜ 0212 627 00 25  
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58  
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE  
Seyahat Etmek Özgürlüktür  
0850 333 35 35  
www.pamukkale.com.tr  
pamukkale  
pamukkale  
pamukkaleturizm

RH  
Türkiye'nin Her Yerinden  
RH  
0850 888 38 74  
www.rhturizm.com.tr  
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06  
Büyük İst. Otoparkı No:59 Bayrampaşa/İST.

SAFRAN  
444 34 78  
www.safuran.com

Çayırağası  
İstanbul Otoparkı 0212 658 27 27  
Peron No: 83 - 84 www.cayiragasi.com.tr

SİHA  
TURİZM  
0850 250 38 38

TOKAT seyahat  
Keyif Süzülür  
444 11 60  
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA  
Turizm  
www.truvatourizm.com  
444 00 17  
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87  
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



Cumhuriyetimizin kuruluşunun  
98. Yılına gururla  
kutluyoruz.  
29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız  
Kutlu Olsun

**SETCOM**

Ey yükselen yeni nesil!  
İstikbal sizsiniz. Cumhuriyeti biz kurduk,  
onu yükseltecek ve yaşatacak sizsiniz.

*H. Atatürk*

29  
EKİM  
CUMHURİYET  
BAYRAMIMIZ  
KUTLU OLSUN!

**inova**

Ey yükselen yeni nesil!  
İstikbal sizsiniz. Cumhuriyeti biz kurduk,  
onu yükseltecek ve yaşatacak sizsiniz.

*H. Atatürk*

Ekim  
29

**CUMHURİYET BAYRAMI**

☞ KUTLU OLSUN ☞

**ege**  
**hakan**  
turizm

29 Ekim  
CUMHURİYET BAYRAMIMIZ  
KUTLU OLSUN!



Cumhuriyet;  
düşüncesi hür, anlayışı hür,  
vicdanı hür nesiller ister.

*H. Atatürk*

**systemtransport**

Yönetim Kurulu Başkanı  
**TAŞKIN ARIK**

# Kaptan Turizm, filosunu MAN markalı araçlara dönüştürüyor



## 20 araçlık TGE siparişinin 13'ü tamamlandı

**T**ÜRKİYE'de yarım asrı aşan tecrübesi ile personel taşımacılığı sektörünün köklü firmaları arasında olan Kaptan Turizm, hafif ticari araç (HTA) filosunu MAN'a dönüştürmeye devam ediyor. Güvenlik, konfor, performans, yakıt tasarrufu ve satış sonrası sunulan hizmetlerden duyduğu memnuniyetle filosundaki tüm araçları MAN'a çevirmeye başlayan firma, 20 araçlık siparişinin ilk kısmı olan 13 adet MAN TGE'yi törenle teslim aldı. MAN'ın Mersin Yetkili Servisi ve Bölge Bayi Mancı Kemal Otomotiv'de gerçekleştirilen teslimat törenine Kaptan Turizm'in sahipleri Zafer Çekmez ve Sinan Çekmez ile MAN Kamyon ve Otobüs Tic. HTA Satış Bölge Satış Koordinatörü Gökhan Bakubala, satışa aracılık eden Mancı Kemal Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ufuk Akdemir, Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Akdemir ve Satış Müdürü

200 adetlik filosunda bulunan tüm araçları MAN'a dönüştürmeye başlayan Kaptan Turizm, 20 araçlık siparişinin ilk kısmı olan 13 adet MAN TGE'yi teslim aldı. Kaptan Turizm ve MAN işbirliği sürecek

İbrahim Gündüz katıldı. Törende, 1972 yılında kurulan ve 80 adet öz mal, 120 adet de kiralık olmak üzere 200 adet aracı ile servis taşımacılığında bölgenin lider firması olan Kaptan Turizm'e, 20 araçlık siparişinin ilk kısmı olan 13 adet 2020 model MAN TGE'nin teslimatı yapıldı. Yeni alınan MAN TGE'lerin, fabrika personel servisinde kullanılacağı belirtildi.

**'Filomuzu MAN'a çeviriyoruz'**  
Kuruldıkları günden bu yana ortaya koydukları performans ve müşteri memnu-

niyeti sayesinde Türkiye'nin en saygın firmaları arasında yer almayı başardıklarını belirten Kaptan Turizm'in sahibi Zafer Çekmez, "Firma olarak ulaştığımız bu başarının altında hiç şüphesiz sunduğumuz hizmetin kalitesi yatıyor. Bunda da kalitesine inandığımız yol arkadaşlarımızın payı çok büyüktür. MAN da bizim firma olarak, araç ve hizmet kalitesine güvendiğimiz çok önemli bir yol arkadaşımızdır. MAN araçları, sahip olduğu güvenlik, konfor, performans, yakıt tasarrufu ve uzun bakım ara-

lıkları ile işletmelere çok önemli avantajlar sağlıyor. Bunun yanında MAN'ın servis sonrası sunduğu satış hizmeti, her ihtiyaç duyduğumuzda yanımızda olmaları, profesyonel ekipleri ile tüm sorunlara hızlı ve kalıcı çözümler üretmeleri bizim MAN tercihimizde çok önemli bir yer tutuyor. Biz de firma olarak, tüm bu avantajlı ve ayrıcalıklı hizmetten dolayı filomuzdaki tüm araçları MAN'a çevirmeye başladık. Önümüzdeki süreçte de yeni alımlarla bu dönüşümü devam ettireceğiz" dedi.

**'İşbirliğimiz artarak sürecek'**  
MAN TGE'nin sahip olduğu özellikler ve sunduğu hizmetler ile turizm ve servis sektörünün gözdesi olmaya devam ettiğini vurgulayan MAN HTA Satış Bölge Satış Koordinatörü Gökhan Bakubala, "MAN TGE, kısa bir süre önce pazara girmesine rağmen üstün nitelikleri ile sınıfının en önemli markaları arasındaki yerini aldı. TGE'ler, gerek güvenlik, performans, yüksek yakıt tasarrufu ve satış sonrası hizmetleri ile işletmelerden gerekse de konfor ve üstün teknolojiyle ile yolcu ve sürücülerden büyük beğeni görüyor. Bugün de bu beğenilerden yola çıkarak, filosunu MAN'a dönüştürmeye başlayan Kaptan Turizm'e 20 araçlık siparişinin ilk kısmı olan 13 adet TGE'yi teslim ettik. Kendileri ile olan iş birliğimizin bundan sonra da artarak devam edeceğine inanıyoruz" diye konuştu.

## Gerilakan: Akaryakıt fiyatlarına yapılan zamlar otobüsçüyü çıkmaza sürüklüyor

**H**ENÜZ pandeminin yaralarını saramayan otobüsçü, şimdi de akaryakıt fiyatlarına ardı ardına uygulanan zamlarla baş başa bırakıldı. Zamlar, şehirlerarası yolcu taşımacıların kontak kapatma noktasına getirdi. Zamların otobüsçüye etkilerini değerlendiren Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Demegi Başkanı Serdar Gerilakan; 'Hepimizin bildiği gibi dünyü olürük 2020 yılından bu yana pandeminin zorlu şartlı ile boğuşmaktayız. Yaşanan salgın sebebi ile en büyük yarayı hiç kuşkusuz her dönem olduğu gibi yine otobüsçü almıştır. Henüz pandeminin yaralarını saramadan akaryakıt fiyatlarına uygulanan zamlar şehirlerarası taşımacıların iyice işin içinden çıkılmaz hale sokmuştur. Son yılların en kötü günlerini yaşıyoruz. Sezon bitti otagamarda yolcu yok. Birde üstüne akaryakıt getirilen zamlar sektörümüzü durma noktasına getirdi. Üstelik bizler bu yapılan zamlara karşılık bilet fiyatlarımızda herhangi bir artış uygulayamıyoruz. Hatta za-

ranına yolcu taşıyoruz. Artık sektör olarak bu ağır yükleri kaldıramıyoruz. İyice belimiz büküldü' dedi. Devletin sektöre el atması gerektiğini belirten Gerilakan, "Sektörde KDV yüzde 8'den tekrar yüzde 18'e çekildi. En büyük sıkıntıyı sektörümüz yaşıyor. Akaryakıt fiyatlarına gelen son zamlarla birlikte birçok firma İzmir'e gelmeyi bıraktı. Esnaf perişan halde. Dayanacak gücümüz kalmadı. Maliye ve Hazine Bakanlığı bir takım adımlar atmalı. Devletimizden bu konuya bir neşter vurmasını bekliyoruz. KDV'nin KDV'sini ödüyoruz. KDV'nin tekrar yüzde 8'e indirilmesini istiyoruz. TOFED aracılığıyla bu konuda bazı girişimlerimiz oldu. Taleplerimizin olumlu sonuçlanmasını istiyoruz. Türkiye'nin KDV yükünü en fazla çeken sektörden bahsediyoruz" diye konuştu. Devletten hiçbir katkı göremediklerini dile getiren Gerilakan, "Kontak kapatma noktasına geldik. Türkiye'de büyük bir kesim şehirlerarası ulaşımında otobüsü tercih ediyor. Uçak bileti fiyatları



çok yüksek. Biz de fiyat artışı yapsak bu insanlar nasıl gidip gelecek? Fiyatları artırmazsak biz nasıl ayakta kalacağız? Otogarlardan çıkış ücretleri çok yüksek. Sıkıntılarımızı nasıl aşacağımızı bilmiyoruz. Devletimizin bu sektöre el atması gerekiyor. Büyük bir istihdam sağlıyoruz. Üvey evlat muamelesi görmememiz gerekiyor. Evlerimize ekmeç götüremeyecek noktaya geldik. Personelin maaşlarını ödemekte güçlük çekiyoruz" ifadelerini kullandı.



## MAN LION'S COACH İLE YOLUNUZ AÇIK!

Düşük maliyet, konfor ve kullanılabilirliği bir arada sunan MAN Lion's Coach ile her şey istediğiniz gibi.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Bağkışar Mahallesi Özal Bulvarı No: 576/1 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 [www.man.com.tr](http://www.man.com.tr)

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [i/mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

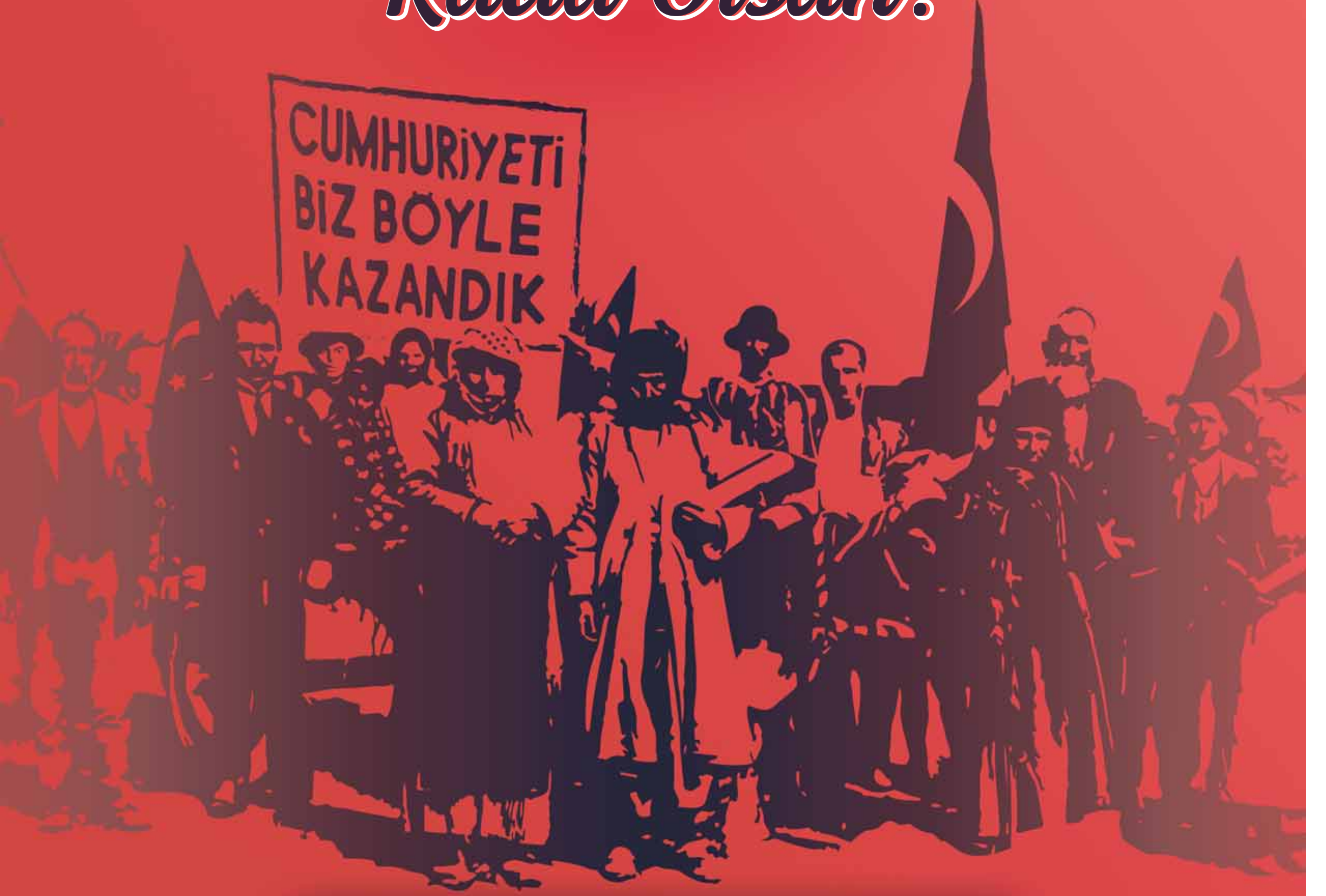
MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



29  
EKİM



Cumhuriyet Bayramımız  
*Kutlu Olsun!*



[obilet.com](http://obilet.com)

[bileta11.com](http://bileta11.com)