

Yalçın Şahin: Çözüm ortak hareket

YASAKLARIN kalkmasıyla birlikte, taşımacılık sektörünün umudu bir kez daha yeşerdi. Buna rağmen sezona aldanmamak gerektiğini ifade eden Mapar Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın

Şahin, "Her an tekrar kapanmalar olabilir. 2023 seçimlerine kadar otobüsçünün çok büyük yatırımlara girmemesi gerektiği kanaatindeyim. Temkinli hareket etmeleri gerekli" dedi.



Haber s. 5'te



Sektörde LİDER

Yaygın SERVİS AĞI

35 Ülkeye İHRACAT

NETA

www.neta.com.tr

Yıl: 25 - Sayı: 1074 - TEMMUZ 2021 **3. GÜZ BAĞRAMLAR** Fiyatı: 1 TL

GÜLE GÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

Otobüsçü fırsatçı değil!

Yıllardır kendi mücadelesini veren, Covid-19 salgınında da yalnız bırakılan otobüsçüye şimdi de fırsatçı gözü ile bakılıyor. Yasakların kalkması ile birlikte yolcu potansiyelindeki artış göz önünde bulundurularak, sözde fahiş fiyatlandırmanın önüne geçmek adına Bakanlık tarafından "sadece otobüsçü"ye 'tavan fiyat' uygulaması getirildi. Otobüsçü bu konuya tepkili.

30'A YAKIN SEKTÖR MENSUBU HATAY'DA BİRARAYA GELDİ



Toplantıya; Ak Aksu Turizm'den Muzaffer Güzel, Ali Osman Ulusoy Seyahat'ten Eray Eray, Best Van'dan İrem Bayram, Beydağı Turizm'den Sönmez İkte, Efe Tur'dan Alper Birand, Esadaş Turizm'den Haluk Şenpolat, Has Turizm'den Ayhan Kara, Lüks Artvin Seyahat'ten Arslan Aydemir, Lüks Kahramanmaraş Turizm'den Alican Kayabaşı, Özdiyarbakır Seyahat'ten Mahmut Ankoçoğlu, Pamukkale Turizm'den Ahmet Bababalım, Urfa Cesur Turizm'den Necdet İpekcioğlu, Adıyaman Ünal Turizm'den Ünsal Sönmüş, Süha Turizm'den Rahmi Hamurucu, Tokat Seyahat'ten Mustafa Tekeli, Vangözü Turizm'den Erdal Antika, Varan Turizm'den Kemal Soğanç ve Yeni Aksaray Seyahat'ten Nurettin Yumuşak katıldı.

TÜRKİYE'nin yedi bölgesinde faaliyet gösteren otobüs firmalarının sahipleri ve üst düzey temsilcileri Has Turizm'in daveti üzerine Hatay'da bir araya geldi. Antakya'ya gelen 30'a yakın firma sahibine ilk gün şehrin turistik mekanları gezdirildi. Sadece şirket sahiplerinin ve üst düzey yetkililerinin bir araya geldiği toplantıda sektörün tüm sorunları masaya yatırılarak çözüm yolları konuşuldu. Ev sahipliğini Has Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Züheyr Kara, Yönetim Kurulu Üyeleri Ayhan Kara ve Nezih Kara'nın yaptığı toplantıda katılımcılar bakış açılarını, tecrübelerini, önerilerini, geleceğe dair umutlarını ve yolculara daha kaliteli hizmet verebilmeyi amaçladıklarını da paylaştı. Hatay'daki toplantının gündem maddelerinden birisi de internet üzerinden bilet satış sistemleriydi. Konuyla ilgili olarak tüm katılımcılar fikir beyan ederek çeşitli önerilerde

bulundu. Sektörün ana muhatapları olarak karşı karşıya kalınan tüm meselelerde kökten, etkili ve kalıcı çözümler üretmenin gerekliliği ve zorunluluğu üzerinde fikir birliği sağlandı. Firma sahipleri, içinde oldukları ve bel kemiğini oluşturdukları Türkiye karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün canlılığı ve pozitif yönde ilerlemesi için gerekli adımların atılacağına dile getirdi. Otobüs firmalarının insanlarını birbirine güven ve konfor içinde kavuşturmak için geçmişte ve günümüzde yapmış oldukları devasa yatırımları, sağladıkları istihdamı, tetiklemiş oldukları yan sektörlerin, ortaya çıkardıkları değeri, ödemekte oldukları vergilerin de hesaba katılarak ülke ekonomisi için ne denli önemli aktörler olduklarının görülmesi gerektiğinin altını çizen işletme sahipleri gerekli önemi ve desteği görmek istediklerini de dile getirdi.

Bir negatif ayrımcılık daha...

SALGIN sebebiyle alınan tedbirler kapsamında bir yenisi daha eklendi. Ama bu sefer alınan tedbir tüm Türkiye'yi değil, ne yazık ki sadece otobüsçüyü ilgilendiriyor. Bakanlık, otobüsçünün bilet fiyatlarında yolcuya sözde 'fahiş fiyat' uygulamaması için 'tavan fiyat' getirildiğini açıkladı. Devlet tarafından sürekli 'üvey evlat' muamelesi gören taşımacıların fırsatçı gibi gösterilmesi sektörde büyük tepki ile karşılandı.

Taşımacıya büyük haksızlık

PANDEMİNİN verdiği yaralar ve artan maliyetler karşısında ayakta kalmaya çalışan taşımacı, "tavan fiyat" uygulamasının sadece kendilerine getirilmiş olmasına tepkili. Sektör mensupları, "Havayolları, ölü sezonda fiyatları aşağı çekip, sezonda da en yüksek fiyata bilet satabiliyor. Ve yapılan bu haksız rekabet için gereken tedbirlerin hiçbirini almıyor. Ancak biz; artan maliyetlerimizi ve 16 aydır araçlarımızı yattığı halde, bütün bunları bilet fiyatlarımızı yansıtamamışken, fırsatçıymış gibi gösterilip 'tavan fiyat' uygulamasının getirilmesi haksızlıktır" dedi.



12. Ulaştırma ve Haberleşme Şurası Ortak Akıl Konferansı, Afyon'da gerçekleştirildi

6-8 Ekim'de yapılması planlanan Ulaştırma Şurasının ön hazırlık toplantısı geçtiğimiz günlerde Afyon'da yapıldı. Lojistik ve mobilite temalı toplantıda sektör temsilcileri Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ile (TTDER) Yönetim Kurulu Üyesi Taşkın Arık vardı.



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr



SAYFA 15'TE

MAPAR sezonda da dolu dizgin



SAYFA 21'DE

Online biletin tek adresi: OBİLET.COM

Dolapdere'nin yeni başkanı Ömer Hanoğlu oldu

SAYFA 29'DA

Ulaşımın üst üste devrimler gelecek

Mustafa Yıldırım 28'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmıştır

İbrahim Artırdı

Mali yükümlülükler için uzayan süreler

Sibel Yüce 21'de

Gün yaraları sarma günüdür

TAŞIMACILARIN dört gözle beklediği yüzde 50 doluluk şartı nihayet kaldırıldı. Umarım böyle bir kısıtlama ile bir daha karşılaşmayız. Aşılamada alınan yol herkesi umutlandırıyor. En kısa zamanda bu virüs illetinden kurtulup eski günlerimize geri dönmeyi umut ediyoruz. Salgının yaralarını sarmak biraz zaman alacak tabii; ama bu süre zarfında da iş olsun deyip, fiyatları da dibe vurmamak lazım. Tüm sektörlerde olduğu gibi bizim sektörümüzde de haksız rekabet söz konusu. Günü kurtarmak için yapılan işler, ileride büyük zararlara yol açar. O ne-

denle hesaplamamızı buna göre yapmalıyız. Eğer birbirimizi baltalamaz, hepimiz aynı politikada ilerlersek pandemi de aldığımız yaraları kısa vadede sarabiliriz diye düşünüyorum. Önümüzde güzel bir bayram tatili var. İnsanlar artık kısıtlamalarında kalkması ile birlikte seyahat planlarını yapmaya başladı. Umarım eskiden olduğu gibi bayram yaşarız. Tüm sektörümüzün bu vesile ile bayramını kutluyorum. Hayırlı bayramlar



Sümer İçişçi

KALİTESİZ KULAKLIK DİRDİNE SON

CAVIS marka EXPRESS ve PLATINIUM kulaklık çeşitleri SİNAN ELEKTRONİK farkı ile

Toptan ve perakende satışlarımızda çok fiyatlar

SİNAN ELEKTRONİK
Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Alt Çarşısı E.6K
Bayrampaşa / İSTANBUL - TEL: 0212 658 20 19
SİNAN SAĞLIK CEP: 0533 695 53 03

Üstün ve kaliteli kulaklıklarımız Sağlık Bakanlığı tarafından onaylıdır

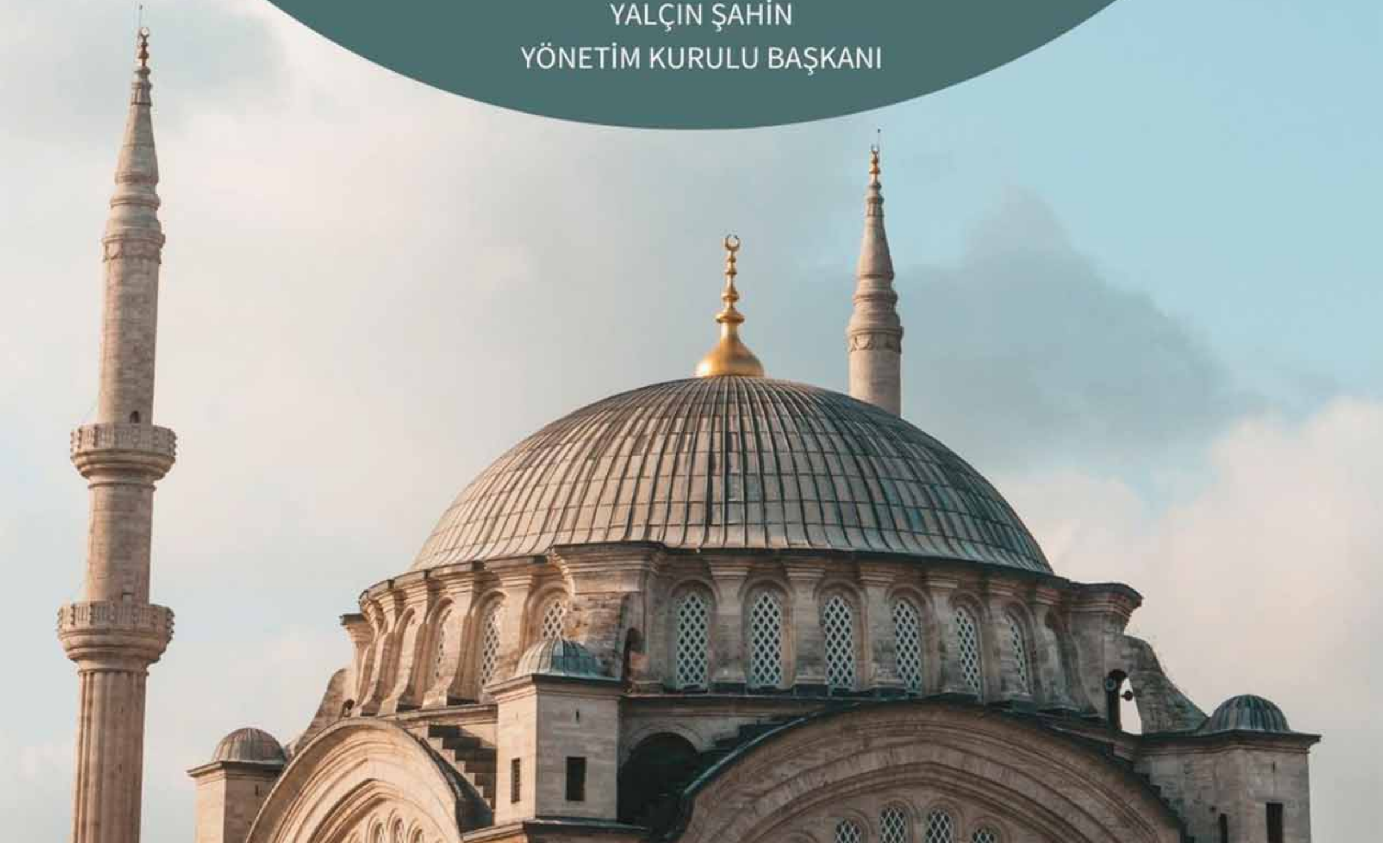
Kurban Bayramınız

Kutlu Olsun

Sevdiklerinizle, sağlık ve huzur dolu bir bayram
geçirmenizi dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI





Bu bayram milyonları kavuşturmak için hazırız.

Bayramı bayram yapan, sevdiğimizle yan yana olmaktır. Milyonların kavuşmasında emeği olan tüm ulaşım sektörü çalışanlarının Kurban Bayramı kutlu olsun.



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs



www.mercedes-benz-bus.com

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Anadolu Isuzu 'Altın İhracatçı' ödülü aldı

ANADOLU Isuzu'nun pandemi döneminde yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen ihracatta gösterdiği üstün performans, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından ödüllendirildi. Anadolu Isuzu "Altın İhracatçı" ödülünün sahibi oldu. Pandemiye rağmen üretime ve teslimata kesintisiz olarak devam eden Anadolu Isuzu, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin (OİB) düzenlediği "OİB 2020 yılı İhracat Başarı Ödülleri" organizasyonunda "Altın İhracatçı" ödülünün sahibi oldu. Anadolu Isuzu'nun ödülü, OİB Denetim Kurulu Üyesi Ali İhsan Yeşilova tarafından, Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Direktörü Hakan Kefoğlu'na takdim edildi.

'Isuzu, sektörü ileriye taşıdı'
OİB Denetim Kurulu Üyesi Ali İhsan Yeşilova, bu olağanüstü dönemde ihracatta gösterdiği performans nedeniyle Anadolu Isuzu'yu tebrik etti. Yeşilova, "Sektör olarak oldukça zor bir yıl geçirdik. Ancak Anadolu Isuzu, pandemide de üretime ve ihracata devam ederek sektörümüzü ve ülkemizi yurtdışında ileriye taşımaya devam etti" dedi.



TEMSA ve ASELSAN'ın ortaklaşa çalışmasıyla bir ilke imza atıldı Türk otomotiv sanayisi Avenue EV ile millileşti

TEMSA - ASELSAN iş birliğiyle geliştirilen Türk otomotiv sanayisinin ilk ve yüzde 100 yerli elektrikli otobüsü Avenue EV, yollara çıkmaya hazırlanıyor. Seri üretime hazır hale gelen araçlarda ilk teslimatlar ilerleyen günlerde gerçekleştirilecek...

TÜRKİYE otobüs pazarının lider markası TEMSA ve Türk savunma sanayisinin lider kuruluşu ASELSAN iş birliğiyle geliştirilen yüzde yüz yerli elektrikli araç Avenue EV, seri üretime hazır hale geldi. Geçtiğimiz yıllarda imzalanan anlaşma kapsamında, ASELSAN'ın elektrikli çekiş sistemleriyle donatılan, Türk otomotiv sanayisinin ilk yerli elektrikli otobüsü Avenue EV'nin tüm süreçleri tamamlanarak banttan indi. Yerli teknolojinin elektrifikasyonda yaygınlaşması ve Türkiye'nin enerji bağımlılığının düşürülmesi anlamında önemli bir hamle olarak görülen araçların, kamu kurumlarına yönelik ilk teslimatları önümüzdeki günlerde gerçekleşecek.

15 dakikalık şarjla 80 kilometre

ASELSAN tarafından yerli olarak tasarlanan ve global ihtiyaçlar göz önüne alınarak, çevreci bir bakış açısıyla geliştirilen Avenue EV, fosil yakıt yerine sürdürülebilir bir enerji kaynağı olan elektrikle çalışıyor. Kısa şarj özelliği sayesinde 15 dakikada tam şarja ulaşabilen araç, bu sayede 80 kilometre yol kat edebilirken; duraklarda kısa süreli hizmet sunabiliyor. Elektrikli çekiş sistemi ile sıfır karbon emisyonuna sahip çevreci otobüs, aynı zamanda sessiz, konforlu, yüksek performanslı ve son teknolojiyle donatıldı. Aracın elektrik motoru, çekiş eviricisi, ana bilgisayar, gösterge paneli gibi normalde ithal olan bileşenler ASELSAN tarafından yerli olarak tasarlanıp imal edildi. Bu kapsamda

Avenue EV, otomotiv sektöründe Türkiye'de yerlilik oranı en yüksek araç olarak dikkat çekiyor.

'Tarihi bir adım'

Konuya ilişkin açıklamalarda bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaaan Doğancıoğlu, "Uzun süredir Smart Mobility vizyonu ile elektrikli araçlar, akıllı araçlar ve otonom araçlar üzerine ciddi yatırımlar yapan bir şirket olarak, sürdürülebilir bir enerji kaynağı olan elektrikli araçların sektörde yarattığı dönüşüm bizim için kritik önem taşıyor. Bu anlamda geldiğimiz nokta bizim için gurur verici. Bugün, ASELSAN'ın teknolojik bilgi birikimiyle TEMSA vizyonunun bileşeni olarak geliştirilen yüksek performanslı, verimli ve çevre dostu bir elektrikli otobüs olan Avenue EV'i seri üretime hazır

hale getirmiş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. İlk çalışmalarına 2015 yılında başladığımız; bunun yanında hem ülkemiz hem de sanayimiz için tarihi bir adım olarak gördüğümüz bu proje aynı zamanda, yerli ve milli teknolojiye destek ve teşvik anlamında da büyük bir hamle. TEMSA olarak, önümüzdeki dönemde de elektrifikasyonun her alanında söz sahibi olmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.

'Yüzde 100 yerli üretim'

Katma değeri yüksek ürünlerle ülke ekonomisine katkı sağlama hedefiyle yola çıktıklarına vurgu yapan ASELSAN Genel Müdür Yardımcısı Dr. İbrahim Bekar, "Askeri alanda kendini ispat etmiş bir şirket olarak, komuta-kontrol, güç elektroniği, motor kontrol ve görev bilgisayar

sistemleri gibi konularda sahip olduğumuz bilgi birikimi ve deneyimimizi, bu projeye elektrikli araç sektörüne aktardık. Türk otomotiv endüstrisinin beklediği yüzde 100 yerli üretim olan, modern şehirlere yakışan ileri teknoloji ürünü Avenue EV'i geliştirdik. Bu projeye en büyük hedefimiz, yerli ve milli elektrifikasyon sistemlerinin yaygınlaşarak ülkemizde bu konuda bir ekosistemin oluşması.

Faaliyet gösterdiğimiz her alanda ülkemize, çevremize, iş ortaklarımıza ve çalışanlarımıza değer katmak en büyük önceliğimiz. Bu anlamda, bizimle aynı yaklaşıma sahip otomotiv sanayinin en önemli oyuncularında yer alan TEMSA ile yaptığımız bu başarılı iş birliğinden gurur duyuyoruz" diye konuştu.



inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



inovaotomotiv.com



AGILE 5030



AGILE 4525P

MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin: Yasakların kalkmasıyla otobüsçü rehavete kapılmamalı

ÇÖZÜM ORTAK HAREKET

Yasakların kalkmasıyla birlikte, taşımacılık sektörünün umudu bir kez daha yeşerdi. Buna rağmen sezona aldanmamak gerektiğini ifade eden Mapar Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, “Her an tekrar kapanmalar başlayabilir. Bu yüzden temkinli hareket etmeli ve sorunların çözümü için tek yürek olup sektörü temsil etmeliyiz” dedi.

HAVALARIN ısınması ve yasakların da kalkmasıyla birlikte, taşımacının güzel bir sezon geçireceği konusunda güzel temennilerde bulunan Yalçın Şahin, “Öncelikle tüm sektörümüzün Kurban Bayramı'nı kutluyorum. Herkesin güzel bir bayram geçirmesini temenni ediyorum. İnşallah otobüs sektörü bu sezonu iyi geçirir. Bence bu sezona da pek aldanmamak gerekli diye düşünüyorum. Her an tekrar kapanmalar olabilir. 2023 seçimlerine kadar otobüsçünün çok büyük yatırımlara girmemesi gerektiği kanaatindeyim. Temkinli hareket etmeleri gerekli diye düşünüyorum” dedi.

'DOĞRU BİLANÇO ŞART'

Sektör yüzde 50 doluluk oranıyla sefer yapmaktan şikayet ederken, farklı bir görüş ortaya atan Şahin, “Her zaman söylediğim gibi bilet fiyatları bana göre yüzde 100 doluluktan çok daha önemli. Yani yüzde 100 doluluk ile gidilse bile bilet fiyatlandırması doğru yapılmadığı sürece otobüsçünün para kazanması mümkün değil. Bunun doğru yönetilmesi gerekir. Artık otobüsçünün egzozdan boşa atacak parası yok. Bu nedenle fiyatlandırmanın iyi yapılması ve haksız rekabet edilmemesi gereklidir. Bu sene bir kapanma yaşamazsak sezonun Antalya'ya gelen turistlerle beraber 11. aya uzayacağı görüşündeyim. Ve yine kapanma olmazsa kış turizminin de çok iyi olacağını düşünüyorum.

Ama özellikle altını çizmek istiyorum ki, fiyatlandırma doğru yapılırsa ve haksız rekabet edilmezse bu sezon taşımacı için iyi geçer. Aldığım duyumlara göre turizm taşımacılığı alanında da anormal şekilde rekabet söz konusu. Herkes yapılan transferlerde alınan ücretlerin hiç de doğru olmadığını söylüyor. 'İş yok pandemide yattık' diyoruz ama diğer taraftan da birbirimizi vurmaktan geri durmuyoruz. Bir aracın onca gideri var. Amortisman gideri, lastik gideri, yakıt gideri vs... Onun için bilançoyu doğru yapmamız lazım. Örneğin; üç sefer yapacağımıza iki sefer yapalım. Beş araba ile çalışacağımıza dört araba ile çalışalım. Ama burada önemli olan araç bir yere gittiğinde para kazansın. Boşu boşuna masraf etmeyelim” dedi.

'OTOBÜSÇÜ TEK YÜREK OLABİLMELİ'

Yalçın Şahin, otobüs sektörünü iyi bir sivil örgüt olarak tanımlarken, aynı zamanda otobüsçünün tek çatı altında toplanması gerektiğine de vurgu yaptı. Şahin, “Hep söylediğimiz gibi sorunların çözümü için tek yürek olup, Ankara'ya gidilmesi gerekli diye düşünüyorum. Otobüsçülüğü bizim iyi temsil ediyor olmamız lazım ki, istediklerimizi alabilelim. Bildiğiniz gibi bayram sonrası federasyon toplantısı olacak. Umarım orada herkes ortak bir noktada anlaşabilir. Çünkü güçlü bir federasyon her zaman sektöre

büyük hizmet verir. Birlik ve beraberlikte her zaman fayda vardır. Umarım otobüs camiası bunu toplantıda sağlar. Beraberlik sağlanırsa bence sektörümüz ileri noktalara kadar gider” ifadelerini kullandı.

Yalçın Şahin; yaptığı açıklamada, sıcak ikramların kalkması gerektiği yönündeki konuya da değindi. Konuyla ilgili Bakanlık'ın bir yasa getirmesi gerektiğini belirten Şahin, “Örneğin, bir firma ben sıcak ikramı kaldıracam diyorsa ama öbür taraftan diğer firmalar ikrama devam ediyor. Bu tek bir firmanın yada 3-5 firmanın alacağı karar ile olmaz. Bununla ilgili Bakanlık bir yasa getirmeli. Tıpkı zamanında otobüslerde uçaklarda trenlerde sigara içmenin yasaklandığı gibi...”

'HAKSIZ REKABETİ BIRAKMALIYIZ'

Otobüsçünün bir an önce kendi içinde yaptığı haksız rekabete son vermesi gerektiğini dile getiren Yalçın Şahin, “Otobüsçü yıllarca rekabet edebilmek ve yolcu kazanmak adına türlü türlü yenilikler çıkardı. Yok yere kendine ek masraflar tütetti. Ek masraflar çıktı ama bilet fiyatlarında herhangi bir değişiklik yapılamadı. Hal böyle olunca da para kazanılamaz hale geldi. Aslında esas

problemimiz burada. Tek başına hareket edilmemeli. Tüm firmalar birlik olup federasyonlarımızla birlikte doğru ve kalıcı çözümler üretmelidir. Beraberlik sağlandığı takdirde hem kavgalar hem de fazla giderler biter. Herkes otobüs içi ikramda aynı olursa kimse fazladan para ve emek harcamamış olur. Yolcu da kim daha iyi hizmet veriyorsa, kimin aracı daha bakımlı ise oraya gider. Bu şekilde birlik beraberlik sağlanırsa, sektörümüze yeni firmalar da giremez. Biran önce kendi içimizde haksız rekabet etmeyi bırakmalıyız. 'Ben kazanamıyorsam o da kazanmasın' mantığına son vermeliyiz. Bir masa etrafında toplanıp ortak kararlar alıp, yerine getirmemiz gerekli. Birlikte hareket etmeyi öğrendiğimiz gün hep beraber refah içerisinde para kazanır hale geliriz” dedi.



Bayramınızı kutlar, nice bayramlar dileriz.

Bayramda sevdiklerinize emniyetle gidin. İyi bayramlar



GURSEL

Her şey yolunda!
gurseltur.com.tr

*Sevdiklerinizle birlikte mutlu bayramlara
uzanan yollarda her zaman sizinleyiz!*

Kurban Bayramımız

KUTLU OLSUN



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr

[Twitter](#) [Facebook](#) [Instagram](#) /MetroTurizm

Hep birlikte, sevgi dolu ve huzurlu bayramlar geçirmek dileğiyle...

Tüm otobüs camiasının Kurban Bayramı mübarek olsun



Maraton ile yolculukta keyif ve konfor tanımını, sizin istek ve ihtiyaçlarınız belirliyor.



Geniş sürücü bölgesi, ergonomik tuş takımı ve dijital gösterge paneli ile kaptanların konforu için her ayrıntı düşünüldü.

METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mah. Coşkuner Sok.

No:8 Körfez/KOCAELİ

T: 0262 527 45 39



TEMSA



Mercedes'ten halk otobüsçülerine 10 adet 2021 model Conecto Solo

Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. de, filosunu yenilerken seçimini Mercedes'ten yana kullandı. Özel Halk Otobüsü hatlarında kullanılacak 10 adet Mercedes-Benz Conecto Solo'nun teslimatı yapıldı...

YENİ İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş.; çarpışma önleyici fren asistanı ve dönüş yardımcısı gibi yüksek teknolojiye öncü güvenlik donanımlarıyla ilkleri sunan Mercedes-Benz Conecto Solo'dan yana tercih kullandı. Özel Halk Otobüsü hatlarında kullanılacak 10 adet yeni Mercedes-Benz Conecto Solo'da ayrıca, Covid-19 salgınına karşı yeni antiviral etkili yüksek performanslı aktif klima yazılımı ve aktif filtreler de kullanılarak hijyen seviyesi artıyor.

Standartları bir üste taşıyor

Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş., Özel Halk Otobüsü hatlarında kullanılmak üzere 10 adet 2021 model Mercedes-Benz Conecto Solo aracı, Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük'te düzenlenen törenle teslim aldı. Farklı

biyresel halk otobüsü müşterilerinin kullanımıyla İstanbullulara hizmet verecek olan Mercedes-Benz Conecto Solo'lar; şehir içi otobüs sektöründe Türkiye'de ilk defa sunulan çarpışma önleyici fren asistanı ve dönüş yardımcısı gibi güvenlik donanımlarıyla fark yaratıyor. Dünyanın en modern otobüs fabrikalarından olan Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Mercedes-Benz Conecto Solo, tam alçak tabanlı yapısıyla geniş bir iç mekâna sahipken; ekonomik ve çevreci E6 motoruyla benzersiz yakıt ekonomisi sağlayan reküperasyon (geri kazanım) modülünü de barındırıyor. Sadece yeni Conecto otobüslerinde bulunan bu modül sayesinde otobüsün depoladığı enerji, ilave yakıt tasarrufu olarak geri dönüyor. Yangın ikaz ve söndürme sistemi, engelli rampası, otomatik klima sistemi gibi pek çok akse-

suarla donatılan Mercedes-Benz Conecto Solo, yüksek güvenlik ve konfor standartlarını bir üst basamağa taşıyor. 16 Haziran günü gerçekleştirilen teslimatta; Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Beşir ve yönetim kurulu üyeleri, araçlarını; Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş, Otobüs Müşteri Hizmetleri Grup Müdürü Özgür Taşgın ve Kamu Satış Koordinatörü Can Okumuş'tan teslim aldı.

'Antiviral koruma'

Yeni Conecto Solo araçlarda hijyen seviyesinin de arttığını ifade eden Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş, "Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin 2021 yılında açtığı yeni otobüs alım ihalesini kazanarak büyük bir

ivme yaşadığımız şehir içi otobüs satışlarımızı hız kesmeden devam ediyoruz. Dünyanın en modern otobüs fabrikalarından biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Conecto Solo araçlarımızın ileri güvenlik teknolojileri sayesinde İstanbullular, trafikte güvenle seyahat edecek. Conecto Solo'nun geniş yolcu kapasitesi sayesinde İstanbul halkı, sosyal mesafelerini koruyarak gönül rahatlığıyla ulaşımını sağlayacak. Yeni otobüslerde ayrıca, Covid-19 salgınına karşı yeni antiviral etkili yüksek performanslı aktif klima yazılımı ve aktif filtreler de kullanılarak hijyen seviyesi artıyor. Düşük yakıt tüketiminin sağladığı uygun işletim maliyetleri ve yüksek üretim kalitesiyle Conecto Solo modelimizin Yeni İstanbul Halk Otobüsleri A.Ş.'ye uzun yıllar boyunca hizmet edeceğinden eminiz" dedi.

Mercedes personeli COVID-19'a karşı aşılanmaya başladı



MERCEDES-Benz Türk çalışanları, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda hazırlanan özel alanda Esenyurt İlçe Sağlık Müdürlüğü ekipleri tarafından COVID-19'a karşı aşılandı. Düzenlenen bu organizasyon ile yaklaşık 1000 Mercedes-Benz Türk çalışanı randevu almadan, tercihe bağlı olarak Biontech ya da Sinovac aşısının ilk dozunu aldı.

Aşı mobil ekiplerce yapıldı

Türkiye'deki faaliyetlerine 1967 yılında başlayan ve bugün ülkenin en büyük yabancı sermayeli şirketlerinden biri olarak, aynı zamanda Daimler AG üretim ağına ayrılmaz bir parçası konumundaki Mercedes-Benz Türk; çalışanlarının sağlığını korumak için çalışmalarına devam ediyor. Mercedes-Benz Türk, Sağlık Bakanlığı tarafından başlatılan mobil ekiplerce yerinde aşı uygulaması ile çalışanlarının COVID-19'a karşı aşılanmasını sağladı. Esenyurt İlçe Sağlık Müdürlüğü ekipleri tarafından Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda gerçekleşen aşı çalışmasında görevi sebebiyle iş yerinde bulunan ve aşı olmak isteyen tüm beyaz yaka, mavi yaka ve taşeron çalışanları aşılandı. Toplamda 1000'e yakın çalışan bu uygulamadan yararlandı.

Acil müdahale ekibi eşliğinde...

Tercihe bağlı olarak Biontech ya da Sinovac aşılama ile 23 Haziran Çarşamba günü gerçekleşen aşılama çalışmasının hızlı ve konforlu olabilmesi için öncelikle çalışanlardan aşı onaylarını SMS ve e-nabız sistemleri üzerinden vermesi talep edildi. Aşılama için onay veren çalışanlar belirlenen düzen ile aşılandı. Ayrıca alınan önlemler kapsamında ambulans ve acil müdahale sağlık ekipleri aşı takibi ve kontrolü amacıyla hazır olarak uygulama alanında bulundu. Çalışanlar tarafından gösterilen yüksek ilgi nedeniyle aşılama çalışmasına devam edilmesi planlanıyor.

BAYRAMDA MUTLULUK VE SAĞLIK

Sizinle Olsun

Mübarek Kurban Bayramınızı kutlar, sevdiklerinizle birlikte mutlu ve sağlıklı günler dileriz.

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş.



METSAN OTOMOTİV, 2. EL'DE DE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

2. el otobüs alım ve satım da
Metsan'a gelin kazançlı çıkın...



METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mah. Coşkuner Sok.

No:8 Körfez/KOCAELİ

T: 0262 527 45 39

temsa.com



TEMSA

Süer Sülün: Yeni AR-GE teşvik yasa değişikliği girişimcilere katkı sağlayacak



Mercedes bir kez daha GİRİŞİMCİNİN YANINDA

Mercedes-Benz Türk, gerek AR-GE gerekse de StartUP destek uygulamalarıyla girişimcilere destek veriyor. AR-GE yasasındaki ek değişiklik maddesinin girişim ekosistemine önemli bir katkı sağladığına inanan Mercedes-Benz, katma değerli ürünlerin geliştirilmesi ve ihracatında yeni bir dönemin başlamasını hedefliyor

MERCEDES-Benz Türk, 7263 sayılı kanun kapsamında, 4691 sayılı Teknoloji Geliştirme Bölgesi Kanunu ve 5746 sayılı Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Kanunu'nda yapılan değişikliklerin girişimcilere büyük katkı sağlayacağına inanıyor. 1967 yılından günümüze AR-GE faaliyetlerini aralıksız sürdüren, kuruluşunun 50. yılında da StartUP destek programını açıklayan Mercedes-Benz Türk'ün, 1 Ocak 2022 tarihinden itibaren geçerli olacak, "AR-GE/Tasarım Merkezi Sahibi İşletmelerin Girişimci Firmalara veya Girişim Sermayesi Yatırım Fonlarına Yatırım Yapma Şartı" ile ilgili ek değişiklik maddesinin girişim ekosistemine önemli bir katkı sağlayacağına inancı tam. Yeni kanun ile beraber startUP'lar ve AR-GE faaliyetinde bulunan büyük şirketlerin iş birliklerinin artacağı öngörülmüşken, katma değerli ürünlerin geliştirilmesi ve ihracatında da yeni bir dönemin başlaması hedefleniyor.

Girişim ekosistemine katkı

2017 yılında başlattığı StartUP Programı çerçevesinde düzenlediği "Mercedes-Benz StartUP" yarışması ile Mercedes-Benz Türk, girişim ekosistemine verdiği önemi göstermeye devam ediyor. Mercedes-Benz Türk, düzenlediği bu yarışma ile yenilikçi, sürdürülebilir ve yaratıcı fikirleri destekleyen, topluma ve çevreye fayda sağlayan, hayatı kolaylaştıran çözümlere katkıda bulunan startUP'ları destekliyor. Türkiye'nin geleceğine duyduğu güvenle ülkenin dört bir yanındaki yenilikçi girişimleri ödüllendiren Mercedes-Benz Türk, kanunda gerçekleşen bu değişim sayesinde yakından takip ettiği girişim ekosistemine olan katkısını artıracak.

'Girişimler ve firmalar arasında bağ'

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Kanunda gerçekleşen değişimin, girişim ekosistemine

önemli bir katkı sağlayacağını düşünüyorum. Bu sayede girişim ekosistemine, hayatları için çok önemli olan sermaye aktarımı olacak. AR-GE ve teknolojiye ilerleme kaydedilmesi, yenilikçi ürün ve süreçlerin ticarileştirilmesinin yanı sıra katma değerli ve yüksek teknoloji ürünlerin ihracatımız içindeki payının artmasında da yine bu kanunun etkisi olacaktır.

Tüm şirketlerin dijital dönüşüme ve teknolojiye odaklandığı bu dönemde, girişimlerle yapılacak iş birliklerinin, şirketlerin dönüşümüne fayda sağlayacak çözümler sunacağını düşünüyorum. Şirketler bir taraftan iç kaynak kullanarak geliştirme yaparken diğer taraftan girişim ekosisteminden yararlanabilecek. Bu sayede girişimler ve firmalar arasında daha hızlı bir bağ kurulabilecek. Oluşan bu çalışma modeli ile yeni teknolojiler konusunda Türkiye'den de yetkin ve deneyim kazanmış girişimlerin ortaya çıkması sağlanacak" ifadelerinde bulundu.

Isuzu, AR-GE 250'de SEKTÖR LİDERİ OLDU

Anadolu Isuzu, Turkishtime Dergisi'nin Ar-Ge 250 listesinde tasarım tescil ve faydalı model sayısına göre, otomotiv sektöründe en fazla tescile sahip olan marka oldu. Şirket; çeşitli iş kollarında üretim yapan yerli markaların bulunduğu listede patent sayısı sıralamasında ilk 10'da yer aldı.

TÜRKİYE'nin ticari araç üreticisi Anadolu Isuzu, Turkishtime Dergisi tarafından hazırlanan "Ar-Ge 250'de, 2020 AR-GE Merkezinde Alınan Tasarım Tescil ve Faydalı Model sayısına göre sektörde lider konumda iken; teknoloji, akaryakıt, beyaz eşya ve tekstil gibi iş kollarında üretim yapan yerli markaların bulunduğu listede patent sayısı sıralamasında ilk 10'da yer aldı.

'Sektöre öncülük ediyor'

Ar-Ge 250 sonuçlarını değerlendiren Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Ankan, "2009 yılında Bilim, Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı tarafından onaylanan ilk Ar-Ge merkezlerinden biri olan Ar-Ge merkezimizde yürüttüğümüz yenilikçi çalışmalarla sektörümüze öncülük ediyoruz. Dijital dönüşüm ve endüstri 4.0 konularındaki çalışmalarımızda emin adımlarla ilerliyoruz. Dijital kalite kontrol uygulamaları, akıllı fabrika konseptindeki çalışmalarımız, müşteriye dijital araçlar ve kanalların sunulması gibi birçok alanda projelerimizi devreye aldık. Ar-Ge ve inovasyon alanındaki çalışmalarımız, müşteri taleplerine uygun ürün geliştirme gücümüzü pekiştiriyor, yeni pazarlardaki iddiamızı ve varlığımızı güçlendiriyor" dedi.



Nice güzel bayramlarda birlikte olmak dileğiyle



Bayramınız kutlu olsun

inova
Otomotiv

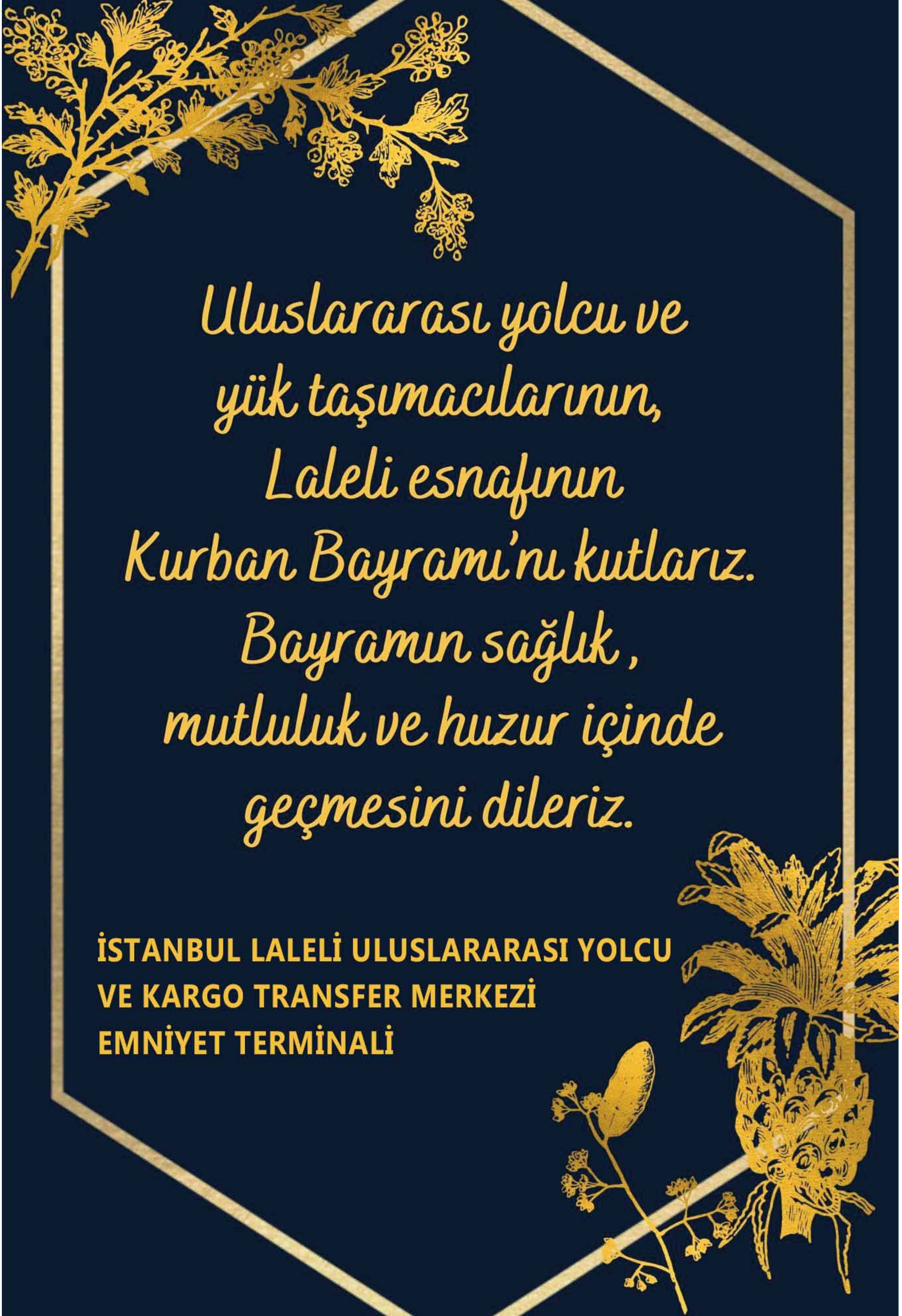
Tüm dost ve müşterilerimizin Kurban Bayramını kutlar; bol kazançlar dileriz.

MUTLU BAYRAMLAR



SET
GÖRÜNTÜ VE ELEKTRONİK
Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

15 Temmuz Demokrasi Otagarı, Yeni Doğu Çarşısı No: A138-141
Bayrampaşa - İstanbul - TURKEY
0533 550 58 44 - info@setcom.tv



*Uluslararası yolcu ve
yük taşımacılarının,
Laleli esnafının
Kurban Bayramı'nı kutlarız.
Bayramın sağlık,
mutluluk ve huzur içinde
geçmesini dileriz.*

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ**

*Sevdiklerinizle birlikte
nice mutlu bayramlara
Kurban Bayramınız
kutlu olsun*



**GRAND
BUS MARKET**

Otobüs Alım Satım'da Güvenilir Adres
ERMAN GEYİK

www.grandbusmarket.com/info@grandbusmarket.com

*Tüm dost ve
müşterilerimizin
Kurban Bayramı'nı
kutlar,
bol kazançlar
dileriz*

SIMROLL

Tüm dost ve
müşterilerimizin
mübarek Kurban
Bayramı'nı en içten
dileklerimizle
kutluyoruz.
Bayram sevincini
sürekli yaşamanız
dileğiyle...



VANGÖLÜ
NECİP KARTAL

Tüm sektör
mensuplarının
Kurban Bayramı'nı
en içten
dileklerimizle
kutlar sağlık ve
mutluluk
dolu günler dileriz.

 **Düzce Güven**
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

'Yıldız' eğitimleri hız kesmeden devam ediyor

Mercedes Benz Türk'ün; kamu, filo ve bireysel otobüs müşterilerine yönelik düzenlediği "Otobüs Sürücü Eğitimleri" 2021 yılında da sürüyor. 15 yıldan fazla süredir devam eden eğitimlerin amacı; güvenli, ekonomik, konforlu ve ileri görüşlü yeni araç sürüş tarzının ülke çapında yaygınlaştırılması...

OTOBÜS pazarının lideri Mercedes-Benz Türk'ün "Otobüs Sürücü Eğitimleri", pandemiye rağmen devam ediyor. Basın mensuplarına özel gerçekleştirilen eğitimde katılımcılar, Mercedes-Benz Türk'ün yolcular, host/hostesler, kaptanlar, işletmeler ve müşterilerden gelen geri bildirimler ışığında 2021 yılı içerisinde otobüslerinde sunmuş olduğu 41 farklı yeniliği tüm detaylarıyla inceleme fırsatı elde etti. Etkinlikte basın mensuplarına Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Eğitim Grup Müdürü Mehtap Karakuş, Satış Sonrası Hizmetler Eğitim Uzmanı Olcay Apa, Mesut Yılmaz, Çağlar Karakaşoğlu, Satış Eğitim Uzmanı Ertuğrul Koç ve Otobüs Ürün Yöneticisi Cüneyt Sütçü eşlik etti. Kamu yararı amacıyla güvenli,

ekonomik, konforlu ve ileri görüşlü yeni araç sürüş tarzının ülke çapında yaygınlaştırılmasını hedefleyen bu eğitimlerden, son 5 yılda sadece seyahat otobüsleri sektöründen 2 bin 500'den fazla sürücü yararlandı.

2 farklı kapsamda eğitim

Otobüs Sürücü Eğitimleri, "Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi" ve "Araç Tanıtım Eğitimi" olmak üzere 2 farklı kapsamda düzenleniyor. Otobüs sürücüleri ve şirketler, İstanbul Hadımköy'de bulunan Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi Kampüsü içerisinde yer alan "Mercedes-Benz Türk Eğitim Merkezi"nde veya tercihe bağlı olarak firma tesislerinde mobil olarak düzenlenen teorik ve pratik eğitimlerden yararlanabiliyor. Araç Tanıtım Eğitimleri kapsamında araçların teknik tanıtımı gerçekleştirilirken Mercedes-Benz'in yeni otobüs teknolojilerinin verimli kullanılması amaçlanıyor. Bu sayede sürüş ve yolcu taşıma performansının artırılması, sürücüler ve yolcular için konforun artırılması, konfor sistemlerinin doğru işletimi sayesinde sürücünün kondisyonunun ve dolayısıyla sürüş emniyetinin sağlanması da hedefleniyor. Eğitim sonrasında elde edilen bu gelişimler, firmalara müşteri memnuniyeti olarak geri dönüyor.

Tasarrufa katkı

Ekonomik Sürüş Eğitimleri ile Mercedes-Benz'in yeni otobüs sürüş asistan sistemleri, Euro 6 motor ve Powershift şanzıman teknolojisinin verimli kullanılmasının yanında yeni sürüş felsefesi sayesinde müşteri kârlılığının ve verimliliğinin artırılması; yakıt, bakım ve sarf malzemeleri giderlerinin azaltılması da hedefleniyor. Tüm bunlar araç ömrünün uzamasının yanı sıra zaman ve para tasarrufuna da katkı sağlıyor.



TÜSFED Olağanüstü Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi



TÜSFED'in yeni başkanı Turgay Gül

KURUCU Başkanlığı Dr. Hakan Orduhan'ın yaptığı Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED)'in seçimli Olağanüstü Genel Kurulu 10 Temmuz 2021 Cumartesi günü Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleştirildi. Genel Kurulda yeni yönetim kurulu ve Başkan da belirlendi. TÜSFED'in yeni Başkanı aynı zamanda İSTAB Başkanı

olan Turgay Gül oldu. Başkan Yardımcılığını da İZTAD Yönetim Kurulu Üyesi Özer Bür üstlendi. Tüm Servis Taşımacıları Federasyonu (TÜSFED)'in Olağanüstü Genel Kurulu'nda İstanbul, İzmir, Ankara, Adana, Gebze dernek yöneticileri de hazır bulundu. Genel Kurulda divan başkanlığını İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi Aziz Baş yaptı. Genel kurulda

yeni hedeflerle ilgili değerlendirmeler yapıldı. Daha sonra yeni yönetim kurulunun seçimine geçildi. Tek liste ile gidilen seçimde TÜSFED'in yeni Başkanı aynı zamanda İSTAB Başkanı da olan Turgay Gül oldu. Genel kurulda yapılan oylama ile Dr. Hakan Orduhan TÜSFED'in Onursal Başkanı oldu.

Tüm karayolu yolcu taşımacılarının ve turizm taşımacılarının Kurban Bayramı'nı kutlar, Birlik, beraberlik ve kardeşlik bağlarının güçlenmesi temennisi ile sağlık ve huzur dolu nice bayramlar dileriz.

Bayramınız Kutlu Olsun



Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Sümer YIĞCI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Tüm müslüman aleminin
mübarek
Kurban Bayramı'nı
en içten
dileklerimle tebrik eder,
hayırlara vesile
olmasını dilerim.

MEHMET ÖKSÜZ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



**Turizm Taşımacılarımız
ve otobüs sektörünün
Kurban Bayramını kutlar
bayramın hayırlara vesile
olmasını dilerim.**

SÜMER YIĞCI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



**Yolcu Taşımacılığı sektörünün
Kurban Bayramını kutlar;
bayramın hayırlara
vesile olmasını dileriz...**

Coşkun Altın Group

BAYRAMI BİRLİKTE GÜZEL

*Sektörümüzün
Kurban Bayramı'nı kutlar,
sağlık, huzur ve mutluluk
getirmesini dileriz.*



TAŞKIN ARIK
Yönetim Kurulu Başkanı

Bir kavuşmak kırk hasreti unutturmuş...

*Keyifli yolculuklarınızın sonunda
sizleri sevdiklerinize kavuşturduğumuz
Nice Yollara, Nice Bayramlara...*



Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
ULUDAĞ TURİZM VE TAŞIMACILIK ANONİM ŞİRKETİ

*Tüm sektörümüzün
Kurban Bayramı'nı kutlar;
sağlık ve mutluluklar dileriz.*

Mutlu Bayramlar



KURBAN BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN

Sevdiklerinizle birlikte
mutlu, sağlıklı bayram
geçirmeniz
dileğiyle...

ege
hakan
turizm



**BAYRAM
BİR OLUNCA
GÜZEL!**

Tüm çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın
yol arkadaşlarımızın ve
taşımacılık sektörünün
Kurban Bayramı'nı kutlarız.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN

**Turizm ve otobüsçü camiasının
Kurban Bayramı'nı
kutlar; huzur ve
mutluluklar dileriz.**

UZ ULUDAĞ

- | Öğrenci Taşımacılığı
- | Personel Taşımacılığı
- | Gezi ve Transfer Hizmetleri



www.ozuludagturizm.com.tr





Maraton Teslimatına; Temsa Türkiye Otobüs Satış Direktörü Baybars Dağ, MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Ender Keskin, Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat ve araç yatırımcıları Zahit Özyurt ile Taha Özyurt katıldı...

mapar sezonda da dolu dizgin

Sezonun başlamasıyla birlikte otobüs yatırımlarına tam gaz hız verildi. Otobüsçünün yatırımdaki adresi yine sektörün güvenilir iş ortağı, **mapar** Otomotiv oldu. Temsa Bayi **mapar** Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen 2 adet Maraton Tokat Seyahat'e yapılan törenle teslim edildi.



AŞILAMANIN artması, normalleşme sürecinde hızlanmasıyla birlikte otobüs pazarındaki hareketlilikte kendini belli etmeye başladı. Yolcu konforu için yatırımdan vazgeçmeyen firmalardan birisi de Tokat Seyahat oldu. Firma Temsa Bayii MAPAR Otomotiv'e siparişini verdiği 2 adet Maraton'u filosuna dahil etti.

'Yeniden Tokat Seyahat ile işbirliği yapmaktan mutluyuz'

Kısıtlamaların kalkmasıyla sektörün sezon coşkusunu tam anlamıyla yaşayacağını ifade eden TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ, "Aşılama sürecindeki hızlanma ile geleceğe yönelik umutlar da büyüyor. Bu umutlar yeni yatırımları da getiriyor. Bu sefer yeni yatırımın bizi en çok mutlu eden tarafı ise Tokat Seyahat ile 30 yıldır ara verdiğimiz işbirliği sürecinin tekrar başlaması oldu. Bundan sonraki süreçte Tokat Seyahat ve bölge otobüsçüleri ile iş birliklerimizin artacağına inanıyorum" dedi.

'Yenilenen Maraton her anlamda başarılı'

Yeni Maraton yatırımını firma bünyesinde hizmet veren bireysel otobüsçülerin gerçekleştirdiğini belirten Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat, "Özarı Tekstil'in firmamızın filosunda çalıştırdığı iki otobüsü daha var. Bu otobüslerle birlikte 4 otobüsü oldu. Yeni Maraton araçları inceledim ve çok beğendim. Fiyat bakımından diğer markalarla eş değer tuttuğunuzda gerçekten çok başarılı" diye konuştu.

'Sürece göre belirleyeceğiz'

Maraton otobüslerin yeniliklerini çok beğendiklerini dile getiren Özarı Tekstil Şirketi sahiplerinden Taha Özyurt, "Yeni yatırım sürecinde elimizde iki adet Maraton otobüs vardı. Bu otobüsleri takasa vererek sıfır Maraton aldık. İncelediğimizde artık araçla ilgili yaşanabilecek hiçbir sıkıntı kalmadığını gördük. Bundan sonraki yatırımlarımızı ise sürece göre değerlendireceğiz" diye konuştu.

Kamil Koç İstanbul-Ankara arasını 1 saat kısaltıyor



Kamil Koç, yolcularını daha kısa zamanda sevdipleriyle buluşturmak için çok büyük bir adım attı. İstanbul-Ankara hattında artık "Kuzey Marmara Otoyolu"u kullanılacak ve böylece bu iki şehir arasındaki mesafe bir saat daha kısaltılmış olacak...

KARAYOLU yolcu taşımacılığının yenilikçi firması Kamil Koç, yolcularını sevdiplerine en kısa zamanda kavuşturmak için bir adım daha atıyor. Firma, mesafeleri daha da kısaltmak için İstanbul-Ankara hattında artık "Kuzey Marmara Otoyolu"nu kullanacak. Yeni güzergâhla, Türkiye'nin en büyük iki ili arasındaki mesafe tam "bir saat" kısaltılacak. Kamil Koç'un bu hatta Kuzey Marmara Otoyolu'nu kullanmasıyla, "İstanbul-Ankara ana kalkışlı karşılıklı seferlerde" otobüsler artık "Gebze, Dilovası ve İzmit" trafiğine girmeye-

cek. Böylece yolcular, İstanbul ve Ankara'ya bir saat daha erken ulaşacak.

'Hedefimizi gerçekleştirdik'

Kamil Koç Genel Müdürü Kadir Boy-san, "Kamil Koç olarak yolcularımızın sevdiplerine en kısa zamanda ve en güvenli şekilde ulaşması ana hedefimiz. Kuzey Marmara Otoyolu'nun devreye girmesi, bize bu amacı gerçekleştirmek için iyi bir fırsat sundu. Başkentimiz Ankara ve İstanbul arasındaki mesafeyi bu yeni yol yatırımını kullanarak bir saat daha kısaltmanın sevincini yaşıyoruz" dedi.



Yeni İnan Turizm Maraton dedi

TEMSA Ulaşım Araçları, ihraç ettiği otobüslerle yurtdışında atığa geçerken yurtiçinde de araç parkını genişletmeyi sürdürüyor. Kısıtlamaların esnetilmesiyle birlikte filolarını büyütmeye giden şirketlerin tercihi yine TEMSA oldu. TEMSA son olarak, Yeni İnan Turizm'e 2 adet Maraton VIP otobüs teslimatı gerçekleştirdi.

'Konfor üst düzeyde'

Firmaların pandemi sürecinin getirdiği ekonomik kayıpları işletme sürecinde elde edecekleri avantajlarla giderme gayreti içerisinde olduklarına vurgu yapan TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ, "Bu noktada TEMSA Maraton VIP otobüsler, yeni tasarlanmış Euro 6

motoruyla düşük yakıt tüketimi ve geniş bagajıyla tercihte öne çıkıyor. Maraton VIP otobüslerde yolcu konforu da üst düzeye taşınmış durumda. Sahadan gelen olumlu yorumlar da bizleri çok memnun ediyor" ifadelerini kullandı.

'5 adet daha yatırım planımız var'

Firmanın filosunda bulunan Maraton otobüsleri, 41 koltuklu yeni teknolojiye sahip otobüslerle yenilediklerini belirten Yeni İnan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Resul Çelik; "Yenilenen Maraton'un, Euro 6 motorla birlikte yakıt tüketiminin daha düşük olması, peronda yolcunun gözüne hoş

gelmesi, koltukların konforu, mesafe genişliğinin yolcu memnun edecek düzeyde olması bizi tekrar TEMSA Maraton araç yatırımına yöneltti. Maraton araçlarımızı teslim aldıktan sonra Adana'dan Niğde'ye kadar sanki bir sinema salonunda oturur gibi geniş görüş açısı ile seyahat yapmanın keyfini bizzat yaşadım.

Ayrıca, bagajın büyük olması özellikle bölge insanımızın beraberindeki eşyayı taşıyabilmesi açısından çok önemli. Önümüzdeki dönem 5 adet daha yatırım planımız var. Elimizdeki 2012-2013 model araçları 2021 model ile değiştirmek istiyoruz. Şu anda öne çıkan tek marka da TEMSA gözüküyor" dedi.

UZUN YOLLARIN VAZGEÇİLMEZİ

OTOBÜS ve MİDİBÜS SATIŞININ GÜVENİLİR ADRESİ

MARATON

PRESTİJ

SAFİR



MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Bayi & Servis
İstanbul Yolu Cad. No: 493A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70 --- Fax : 0 224 261 00 53
E-posta: mapar@mapar.com.tr



Acil
Servis : 0 533 153 96 73



/mapartemsa



TEMSA

HER YÜKÜNDE YANINDA

SATIŞIN GÜVENİLİR ADRESİ

MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Bayi & Servis
İstanbul Yolu Cad. No: 493A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70 --- Fax : 0 224 261 00 53
E-posta: mapar@mapar.com.tr



Acil
Servis : 0 533 153 96 73



/mapartemsa

 **mapar**


FUSO



Nayır ailesinin mutlu günü

MAPAR Otomotiv Bursa Genel Müdürü Tanju Nayır geçen hafta yeğeni Can Nayır'ı evlendirmenin mutluluğunu yaşadı. Ankara Salkım Söğüt Garden Park'ta düzenlenen gece ile Can Nayır ile Fatma Betül Kılıç hayatlarını birleştirdi. Tanju Nayır'ı bu mutlu günde yalnız bırakmayanlar arasında; MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve Yeni Aksaray-Mersin Vif Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Yumuşak da vardı. Bizde Gülegüle ailesi olarak Can Nayır ve Fatma Betül Kılıç çiftine ömür boyu mutluluklar dileriz.



fsm Demirbaş

Kurban Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluklar dileriz.

Mustafa Demirbaş

BMC



TEMSA



KARSAN

www.fsmdemirbas.com



Otobüsler, İzmir caddelerinde hizmete başladı bile...



Son yılların dev teslimatı 364 adet Otokar KENT LF

Otokar, yılın en büyük otobüs alımını gerçekleştiren İzmir ESHOT Genel Müdürlüğü'nün 364 adetlik dev teslimatını bir yılda tamamladı. KENT LF ve KENT LF Körüklü'nün teslim edildiği törene; CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu ve İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer de katıldı

ÜRETTİĞİ araçların tasarımı, ergonomisi, teknoloji ile 50'yi aşkın ülkede büyük beğeni toplayan Otokar, yılın en büyük teslimatını gerçekleştirdi. Dünyanın en yaşanabilir şehirleri arasında yerini sağlamlaştıran İzmir için ESHOT ile geçtiğimiz yıl otobüs alımı ve bu otobüslerin 5 yıl boyunca satış sonrası hizmetlerinin sağlanmasına ilişkin sözleşmeye imza atan Otokar, toplam 364 adet KENT LF ve KENT LF Körüklüleri teslim etti. Son yıllarda Türkiye'deki pek çok büyükşehir belediyesinin yanı sıra Fransa, İtalya, İspanya, Almanya ve Romanya

başta olmak üzere 50'yi aşkın ülkede toplu taşımının gözdesi olan otobüsler, bir yıl gibi kısa sürede tamamlandı. Ulaşımında verimliliği sağlamak, örnek bir taşımacılığa imza atmak için ülke genelinde tek seferde en büyük otobüs alımını gerçekleştiren İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin teslimat töreni CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, milletvekilleri, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer, ESHOT Genel Müdürü Erhan Bey ve Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç'ün katılımı ile gerçekleşti. Otokar'ın toplu taşımada yenilikçi anlayışını yansıtan,

modern tasarımının yanı sıra üstün teknik özellikleriyle de dikkat çeken farklı uzunluktaki 364 adet KENT otobüsü, törenin ardından İzmir sokaklarında göreve başladı.

'İzmir'in yeni yüzü Otokar'

Türkiye'nin ve Ege'nin incisi İzmir'in, pek çok alanda yürüttüğü çalışmalarla öncü belediyeler arasında yer almaya devam ettiğini belirten Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç; "Pandemi döneminde de ıddialı ve cesur kararlarıyla yerel yönetimdeki öncülüğünü sürdüren İzmir Büyükşehir Belediyesi ve

ESHOT, İzmir halkının sağlığı için şehir içi ulaşımında önemli bir dönüşüm karan aldı. İzmirlilerin sağlıklı ve çağdaş bir şekilde seyahat edebilmeleri için atılan adımlarla son iki yılda kent içi toplu taşımacılık filosu güçlendirildi. İzmir'in bu değerli çalışmasında 364 otobüsle Otokar olarak eşlik etmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Bugünkü teslimatımız ile İzmir sokaklarında hizmet veren Otokar markalı araç sayımız toplam 750'yi geçti. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanımız Tunç Soyer başta olmak üzere İzmir halkının bize gösterdiği güven için

tüm Otokar çalışanları adına teşekkür ederim. İzmir'deki sorumluluğumuzun farkındayız. Türk mühendislerinin tasarladığı, Türk işçisinin ürettiği Otokar otobüsleri İzmir'e yakışan şehirci seyahat konforu sunmak üzere hizmete hazır. Tasarım ödüllü, yerli Otokar otobüsleri, modern İzmir'in modern taşımacılığının yeni yüzü olacak. Düşük işletme giderleri ve düşük yakıt tüketimi ile de İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne de yük olmayacak. Otobüslerimizin satış sonrası hizmetleri için de her daim İzmir'in yanında olacağız" açıklamasını yaptı.



ALLİSON FARKI FARK YARATIYOR

Allison tam otomatik şanzımanlı MAZ otobüsler, Kropyvnytsky'deki belediye toplu taşıma filosunda hizmet verdikleri üç yıllık süre zarfında güvenilirliklerini ve konforlarını kanıtladı. Tam otomatik şanzımanlar, 12 m solo otobüsler gibi 8,5 m midibüslerde de fark yaratıyor...

UKRAYNALI toplu taşıma operatörü Electrotrans, 2017 yılında Allison tam otomatik şanzıman donanımlı 20 adet 12 metre MAZ-103.486 solo otobüs satın almıştı. Sonraki yıl 10 adet daha Allison şanzıman donanımlı orta kapasiteli MAZ-206.086 şehir içi otobüsü filosuna kattı. Geniş MAZ-103 solo otobüsleri, şehir merkezindeki en yoğun güzergahlarda hizmet veriyor. 3 kapılı olan otobüsler, yaklaşık 100 yolcu kapasitesine sahip. Bu otobüslerde, 326 bg gücündeki Mercedes-Benz OM926LA motor ve retarder'lı altı vitesli Allison T375™ tam otomatik şanzıman donanımı bulunuyor. Electrotrans, yolcu yoğunluğu daha az güzergahlarda ise toplam 64 kişi kapasiteli 8,65 metrelik daha kompakt MAZ-206 otobüsleri kullanıyor. Bu otobüsler, 218 bg Mercedes-Benz OM924LA motor ve retarder'lı Allison T270™ tam otomatik şanzıman donanımına sahip.

'5 milyon kilometre yol kat etti' Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Electrotrans Genel Müdürü Alexander Lutsenko, "Bu otobüslerimiz şimdiye kadar, şehrimizde yaklaşık beş milyon kilometre yol kat ederek yolcularımıza hizmet verdi. Bu mesafe, kalitelerini kanıtlamak için yeterince uzun. Allison tam otomatik şanzımanına gelince, otobüsleri kullandığımız süre boyunca sürücülerden ve teknisyenlerden bugüne kadar tek bir şikayet veya eleştiri almadık" dedi.

Çözümler hakkında tavsiye
Etkileyici bir dayanıklılığa sahip Allison tam otomatik şanzımanlar, ağır hizmet uygulamala-

larında güvenilir olduklarını kanıtlamıştır. Kanıtlanmış güvenilirliğini, otobüsün kullanılmaya başlanmasından itibaren, kilometre kısıtlaması olmadan uyguladığı iki yıllık şanzıman garantisi ile de pekiştiriyor. MAZ otobüslerde bulunan Allison şanzımanların ihtiyaç duyduğu tek bakım ise her 240 bin km'de ve 120 bin km'de bir düzenli yapılması gereken yağ ve filtre değişimleri. Bu işlemler, toplu taşıma operatörünün kendisi tarafından veya Allison Yetkili Distribütörü tarafından gerçekleştirilebiliyor. Allison tam otomatik şanzımanın düğmeli vites seçme kumandasında, sürücünün şanzıman yağ seviyesini ve arıza kodları yardımıyla arıza teşhis verilerini izlemesine olanak tanıyan bir elektronik ekran bulunuyor. Kod ile Allison yetkili servisini aranarak arızanın olası nedenleri ve çözümleri hakkında tavsiye alınabiliyor.

'Mükemmel yakıt verimliliği'

Alexander Lutsenko, "Tam otomatik şanzıman, kesinlikle sürücülerin işini çok daha fazla kolaylaştırıyor ve vardiyaları sırasında çok daha az yorulmalarını sağlıyor. Manuel şanzımanlı otobüs deneyimi olan herkes böyle söyleyecektir. Bir diğer önemli avantaj ise Allison tam otomatik şanzımanın çok hassas vites değiştirme olanağı sunması ve otobüsün ani ivmelenmeden, sarsıntısız bir şekilde hareket ederek yolcu güvenliğini ve konforunu sağlamamıza yardımcı olması. Ayrıca Allison tam otomatik şanzıman donanımlı MAZ otobüslerin mükemmel yakıt verimliliğini belirtmek gerekir" diyor.

İYİ BAYRAMLAR

Tüm dost ve müşterilerimizin
Kurban Bayramını kutlar;
hayırlı kazançlar dileriz.

BLUECOM

VEHICLE ELECTRONICS - KOLTUKARKASI EKREN SİSTEMLERİ



12 YIL
Otobüs
Sektöründe
Tecrübe



+4.000 Otobüs
BLUECOM
Ürünleri
Kullanmaktadır



Dünyada
+15 Ülkede
Müşteri Ağı



Güçlü
Donanım
Yüksek
Performans



Kalite
Sertifikalı
Ekranlarımız
Otobüsler için
Özel Üretilmiştir



2 YIL
GARANTİ
Müşteri
Memnuniyeti

BLUECOM · BLUEROAD
KOLTUKARKASI EKREN SİSTEMLERİ

DTEK DETAY TEKNOLOJİ OTOMOTİV LTD ŞTİ
Adres: Büyük İstiklal Cıngan Yeni Doğu Çarşısı No: A156 Bayrampaşa / İstanbul TÜRKİYE
E-Posta: info@blueroadglobal.com · Telefon: 0090 533 033 09 04 · 0090 212 658 35 90
www.blueroadglobal.com



*Tüm dost ve
müşterilerimizin
mübarek
Kurban Bayramını
kutlar; sağlık ve
mutluluklar dileriz*



*Sevdiklerinizle
mutlu bir bayram
geçirmeniz dileğiyle
İYİ BAYRAMLAR*



Vatan, Bayrak,
Devlet, Millet
uğruna 15 Temmuz'da
vatan hainlerine karşı
kendini siper ederek şehit
olan tüm kahramanlarımızı
rahmetle anıyoruz...

**Bu millet sizi
unutmayacak**



**UNUTMADIK!
UNUTTURMAYACAĞIZ!**

15 Temmuz
hain darbe girişiminin
kahramanı şehit
Ömer Halisdemir
ve vatan için can veren
tüm şehitlerimizi
rahmet ve minnetle
anıyoruz...





İstanbullu halk otobüsçülerine 6 adet Otokar KENT LF

TÜRKİYE'nin lider otobüs üreticisi Otokar, halk otobüsü alanında iddiasını sürdürüyor. Kullanıcı beklenti ve ihtiyaçlarına uygun olarak tasarlayıp ürettiği Kent LF otobüsü ile sektörde fark yaratan Otokar, yeni teslimatını İstanbul'daki halk otobüsçülerine gerçekleştirdi. Basamaksız alçak girişi, geniş iç hacmi, düşük işletme giderleri ve dayanıklılığı ile eşsiz bir konfor sunan 6 adet Kent LF, düzenlenen törenle hizmet vermeye başladı.

Protokolün tamamı törende

Türkiye'nin yanı sıra 50'yi aşkın ülkede milyonlarca yolcu üst düzey konforla taşıyan Otokar Kent LF'lerin teslimat töreni Atalay Otomotiv'in İstanbul Esenyurt'taki merkezinde gerçekleşti. Tören, İstanbul Halk Ulaşım A.Ş. Başkanı Naci Yağız, Yeni İstanbul Halk Ulaşım A.Ş. Başkanı Yalçın Beşir, Yeni Mavi Marmara A.Ş. Başkanı Ramazan Güler, kurumların üst düzey yöneticileri, Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı, Otokar Otobüs Satış Müdürü Murat Torun,

Almanya, İtalya, İspanya, Malta ve Romanya gibi pek çok ülkenin de tercihi olan Otokar, bu kez İstanbullu halk otobüsçülerine 6 adet Kent LF araç teslim etti. Kent LF, sahip olduğu üstün özelliklerle adından sıkça söz ettiriyor

Otokar Otobüs Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, Atalay Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmet Atalay, Atalay Otomotiv Satış Müdürü Ali Rıza Atalay ve Atalay Otomotiv Satış Müdürü Emre Atalay'ın katılımıyla gerçekleşti. Sahip olduğu özelliklerle şehir içi toplu taşımacılığın vazgeçilmez olan Kent LF'ler, kurdele kesiminin ardından Abdulhamit Akhan, Abdülkerim Akhan, Rahmi Tuna, Osman Tannikulu, Önder Otomotiv ve Vizyon Ulaşım'a teslim edildi.

'Araçlarımızın arkasındayız'

Gerçekleşen törende Türkiye'nin dört bir yanında ve dünyada birçok ülkede toplu

ulaşımında ortak tercihin Kent LF olduğuna dikkat çeken Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı, "Kent otobüslerimiz ile bir kez daha İstanbul'da tercih edilmekten mutluyuz. Gerçekleşen alımların tüm taraflar için hayırlı olmasını dileriz. İstanbul'dan Almanya'ya, İtalya'dan İspanya'ya, Malta'dan Romanya'ya milyonlarca kişi işine ve sevdiklerine ulaşmak için toplu taşımada Kent LF'ler ile seyahat ediyor. Otokar olarak yenilikçi ve çevreci araçları üreterek modern şehirlerde toplu taşımaya katkı sağlamaktayız. Üretim haricinde satış sonrası hizmetlerle de her zaman kullanıcılarımızın yanında; araçlarımızın daima

arkasındayız" açıklamasını yaptı. Atalay Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmet Atalay ise şehir içi toplu taşıma alanındaki gözdesi Kent LF otobüslerinin teslimatını gerçekleştirdikleri için mutluluk duyduklarını dile getirirken, yeni araçların hayırlı olmasını diledi.

Metropollerin vazgeçilmezi...

İç ve dış modem görüntüsü, çevreci motoru, üstün yol tutuşunun yanı sıra ekonomik olmasıyla ön plana çıkan Kent LF, düşük işletme giderleriyle de kullanıcılarına her daim maliyet etkin çözümler üretmesini sağlıyor. Güçlü kliması ile her mevsim ferah yolculuk vadeden araç; ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistemiyle maksimum güvenlik sunuyor. Basamaksız girişi ve tam alçak tabanı, engelli yolcuların erişimine sağladığı kolaylık ve geniş iç hacmi ile yolculara modern ve eşsiz bir konfor sunan Otokar Kent LF, sahip olduğu özelliklerle Türkiye'de ve yurt dışında şehir içi toplu taşımacılıkta büyük beğeni topluyor.

Mali yükümlülükler için uzayan süreler

Sayın Okurlar;

KURBAN Bayramı tatili ve mali tatilin bir araya gelmesi sebebiyle mali yükümlülüklerde bazı süre değişiklikleri aşağıdaki şekilde olmuştur.

•Katma Değer Vergisi, Damga Vergisi ve Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamelerinin Verilme ve Ödeme Sürelerinin Uzatılması: 26 Temmuz 2021 günü sonuna kadar verilmesi gereken Katma Değer Vergisi, Damga Vergisi ve Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamelerinin verilme süreleri ile bu beyannameler üzerine tahakkuk eden vergilerin ödeme süreleri 30 Temmuz 2021 Cuma günü sonuna kadar uzatılmıştır.

•Bildirim Formlarının Verilme Süresinin Uzatılması: 2 Ağustos 2021 (31 Temmuz 2021 tarihinin hafta sonu tatiline rastlaması nedeniyle) günü sonuna kadar verilmesi gereken 2021/Haziran dönemine ilişkin "Form Ba" ve "Form Bs" bildirimlerinin verilme süresi 6 Ağustos 2021 Cuma günü sonuna kadar uzatılmıştır.

•Elektronik Defterlerin Oluşturulma ve İmzalanma Süresi ile Elektronik Defter Beratlarının Yüklenme Süresinin Uzatılması: 2 Ağus-

tos 2021 (31 Temmuz 2021 tarihinin hafta sonu tatiline rastlaması nedeniyle) günü sonuna kadar oluşturulması ve imzalanması gereken e-Defterlerin oluşturulma ve imzalanma süresi ile aynı sürede Gelir İdaresi Başkanlığı Bilgi İşlem Sistemine yüklenmesi gereken "Elektronik Defter Beratları"nın yüklenme süresi 6 Ağustos 2021 Cuma günü sonuna kadar uzatılmıştır.

•2021 yılı Haziran ayı Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesinin "Sigorta Bildirimleri" ne ilişkin kısmının da son verilme süresi 30 Temmuz 2021 Cuma günü sonuna kadar uzatılmıştır.

İyi bayramlar ve hayırlı kazançlar dilerim.



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

Obilet.com, Biletall'ı satın almak üzere anlaşmaya vardıklarını bildirdi

Online biletin tek adresi: OBİLET.COM

Online seyahat bileti sektöründe faaliyet gösteren yerli girişim Obilet, online bilet platformu Biletall'ı satın almak üzere iki şirket arasında anlaşmaya varıldığını bildirdi. Yapılan açıklamada, devralma öncesi işlemlerin birkaç hafta içinde tamamlanacağı ve temmuz ayı içerisinde Obilet'in Biletall'ı Obilet Şirketler Grubu'na dahil edeceği belirtildi...



TÜRKİYE'de şehirler arası otobüs ve uçak bileti satışlarında lider durumda olan ve 2021'de 20 milyon bilet satmayı hedefleyen Obilet, bundan böyle yolculara daha fazla firmaya seçeneği sunma imkanı bulacak. Otobüs ve havayolu firmaları da daha düşük maliyetle, daha çok sayıda kullanıcı ile buluşma fırsatına sahip olacak. Seyahat sektörü için heyecan verici bu haberi pazarda faaliyet gösteren firmalarımızla ve vatandaşlarımızla paylaşmanın mutluluğu içerisindeyiz diyen Obilet.com CEO'su Yiğit Gürocak; "Sektörün içinden gelen iki firma güçlerini birleştirirken bu satın alınan sektördeki tüm oyunculara hizmet kalitesi ve verimlilik anlamında fayda sağlayacağını öngörüyoruz. Vatandaşlarımız da aradıkları seyahat bileti için çok daha kolay bir şekilde ulaşabilecek, farklı alternatifleri karşılaştırarak kendilerine en çok uyan alternatifini daha geniş bir seçenekler listesi arasından tercih edebilecek. Devralma sürecimiz nihayete erdiğinde, yenilikçi projelerimizi haya-

ta geçirmeyi, yeni ürünler geliştirmeyi ve yurt dışına açılarak Türkiye'nin yerli seyahat markası olan Obilet'i dünya ölçeğinde bir marka haline getirmeyi hedefliyoruz." şeklinde konuştu. Biletall CEO'su Yaşar Çelik ise "Kayseri'den çıkan bir bilişim markası olan Biletall, Türkiye'de şehirler arası seyahat sektörünün dijitalleşmesinde öncül rol oynamıştı. Sektörün içinde bulunduğu kriz ortamında böylece bir anlaşma ile sektörümüzün küresel çapta daha da güçlenmesinin önünü açmanın gururunu yaşıyoruz. Bugüne kadarki başarılarımızda emeği bulunan çalışma arkadaşlarımızın Obilet çatısı altında işlerine devam etmelerini güvence altına almış olmak da bizim için ayrı bir mutluluk kaynağı. Türkiye seyahat sektörünün tüm paydaşları için hayırlı olmasını diliyoruz." açıklamasında bulundu. Satın alma bedeline ilişkin olarak herhangi bir açıklama yapılmazken, varılan anlaşmaya göre, satın alma sonrasında Obilet ve Biletall faaliyetlerini 2 ayrı şirket olarak sürdürecektir.



**Daha Konforlu Sürüş,
Daha Konforlu Ulaşım**

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakesiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.



S.S. Dolapdere Sanayi Sitesi
İşletme Kooperatifimizin
Yönetim Kurulu Başkanlığına seçilen
yeni Başkan
Sayın Ömer Hanoğlu'na
ve yönetime başarılar diliyorum.

Ayrıca Kooperatifimizi
bugünlere getiren eski yönetime de
teşekkürlerimi sunuyorum.



YALÇIN ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı

TEŐEKKÜRLER

Dolapdere Sanayi Sitesi İşletme Kooperatifi'nin yönetim kuruluna seçerek bizleri bu göreve layık gören

Dolapdere Sanayi Sitesi İşletme Kooperatifi'nin değerli üyelerine, yönetim ve denetim kurulundaki arkadaşlarım ve şahsım adına teşekkür ediyorum.

Bu yolda desteklerini esirgemeyen kıymetli dostlarıma, sükranlarımı sunuyorum.

Dolapdere için 'DEĞİŞİM' başladı;
Deđişimi sizlerin desteđiyle
birlikte başaracağız.



ÖMER HANOĞLU

S.S. DOLAPDERE SANAYİ SİTESİ
İŞLETME KOOPERATİFİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

6 aylık otobüs pazarının lideri yine Mercedes-Benz Türk

Mercedes-Benz Türk, 2021'in ilk 6 ayında şehirlerarası otobüs pazarındaki liderliğini korudu. Mercedes, ocak-haziran arasında Türkiye iç pazarına 107 adet şehirlerarası, 22 adet de şehiriçi otobüs olmak üzere toplamda 129 adet otobüs satışı yaptı.

TÜRKİYE'deki faaliyetlerine 1967 yılında başlayan Mercedes-Benz Türk, pandemi'nin etkisiyle geçen 2020'nin ardından 2021 yılına hızlı bir başlangıç yaptı. Ocak-Haziran 2021 arasındaki otobüs sektörünü değer-

lendiren Mercedes-Benz Türk, 2021'in ilk 6 ayında Türkiye iç pazarına 107 adet şehirlerarası, 22 adet de şehiriçi otobüs olmak üzere toplamda 129 adet otobüs satışı gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Türk bu süre içerisinde 708 adet şe-

hirlerarası otobüs üretirken, 165 adet de şehiriçi otobüs üreterek toplamda 873 adetlik üretim hacmine ulaştı. Üretilen otobüslerin yüzde 74'ü ihraç edilirken ocak-haziran 2021 arasındaki toplam otobüs ihracatı 645 adede ulaştı. Bu veriler ışığında Türkiye'de üretilen her iki otobüsten biri Mercedes-Benz Türk fabrikasından yollara çıkarken, ihraç edilen her dört otobüsten üçünde de Mercedes-Benz Türk imzası yer alıyor. Güvenilir ikinci el faaliyetlerini BusStore ile gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, satış sonrası hizmetler alanında da bu dönemde müşterilerinden gelen taleplere uygun kampanyalar düzenledi. Mercedes-Benz Finansal Hizmetler ile de kişiye özel kredilendirme imkânları yılın ilk 6 ayında devam ettirildi.

'Ekonomiye destek tam gaz'
Pandeminin etkisiyle dar-

alan iç ve ihracat pazarlarına rağmen 2020 yılını başarıyla tamamladıklarını belirten Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, "BusStore, satış sonrası hizmetler, finansal hizmetler, üretim, AR-GE, bayi yönetimi gibi pek çok bölümümüz, birbiriyle dirsek teması halinde ve iş birliği ile içerisinde sektöre nasıl daha iyi hizmet verebiliriz, neler yapabiliriz diye gece gündüz çalışıyor. Bu çalışmaların birer sonucu olarak Mercedes-Benz Türk olarak yine 2021'in ilk 6 ayında şehirlerarası otobüs pazarındaki liderliğimizi sürdürdük. Ayrıca Türkiye'nin otobüs pazarının çok daha üst seviyelere ulaşabileceğine de inancımız tam. Ülkemizdeki otomotiv sektörü içinde, otobüs üretimimiz ve ihracatımız sayesinde ekonomimize katkılarımızı aralıksız sürdürmeyi planlıyoruz." dedi.



MBT'de önemli atamalar

MERCEDES-BENZ Türk yönetim ekibinde önemli atama gerçekleşiyor. 2019 yılından bu yana Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürlüğü görevini yürüten Tolga Bilgisu, 1 Ağustos 2021 tarihi itibarıyla Müşteri Hizmetleri

- Kamyon & Otobüs Direktörlüğü görevini devralıyor. Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan Tolga Bilgisu, 2000 yılında Mercedes-Benz Türk bünyesinde tüm ürün gruplarının Satış Sonrası Hizmetleri Bölümünde göreve başlamıştı. 2004 yılında Müşteri Hizmetleri Bölümü Bayi Ağı Geliştirme Birim Müdürü, 2007 yılında Müşteri Hizmetleri Pazarlama Grup Müdürü olarak devam etmiş ve 2009 yılında 2.El Satış & Pazarlama Grup Müdürlüğü görevini üstlenmişti. 2012 yılında TruckStore Grup Müdürlüğü görevini üstlenen ve 2016 yılında Kamyon Satış Operasyonları Grup Müdürlüğü'ne atanmış Tolga Bilgisu, 2019 yılından bu yana Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürlüğü



CAN BALABAN

görevini yürütmekteydi. 2016 yılından bu yana Mercedes-Benz Türk Müşteri Hizmetleri - Kamyon & Otobüs Direktörlüğü görevini yürüten Can Balaban ise 1 Ağustos 2021 tarihi itibarıyla İngiltere'de Mercedes-Benz Kamyon Müşteri Hizmetleri Direktörlüğü görevini üstlenecek.



TOLGA BİLGİSÜ



Osman Nuri Aksoy
Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü

Bayramınızı
en içten
dileklerimizle kutlar;
sağlık ve
mutluluklar dileriz.

SETCOM

Dost ve müşterilerimizin
Bayramını en içten
dileklerimizle kutlar sağlık ve
mutluluk dolu günler dileriz...

Mercedes-Benz
The Standard For Buses

Bayraktarlar Merkon
Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0322 248 23 80

15 TEMMUZ

DEMOKRASİ VE MİLLİ BİRLİK GÜNÜ



*Tüm şehitlerimizi
saygı, sevgi ve özlemlerle anıyoruz.*

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU VE KARGO
TRANSFER MERKEZİ EMNİYET TERMİNALİ

15 Temmuz'da Türk halkının sergilediği dik duruş ve canı pahasına ortaya koyduğu mücadeleye gelen zaferi şehitlerimiz ve gazilerimize borçluyuz.

15 Temmuz şehitlerimizi rahmet ve minnetle anıyoruz.



15 Temmuz gecesi cesaretiyle, dirayetiyle, kararlı ve dik duruşlarıyla canlarını ortaya koyarak tarih yazan şehitlerimizi saygı, sevgi ve minnetle anıyoruz.



15 Temmuz hain darbe girişimini kahramanlıklarıyla püskürten tüm kahraman şehitlerimizi minnetle anıyoruz...

15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü kutlu olsun



15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü'nü kutluyor; hain darbe girişimine karşı göğsünü siper eden tüm kahraman şehitlerimizi rahmetle anıyoruz...





15
TEMMUZ

Demokrasi ve
Milli Birlik Günü

2016

Kutlu Olsun



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm

Ulaşımında üst üste devrimler gelecek

GEÇTİĞİMİZ günlerde Ulaştırma Bakanlığı'nın düzenlediği 12.Ulaştırma ve Haberleşme Şurası'nın hazırlık toplantısına, sektörü temsilen katıldım. Ulaştırma Bakanlığı çok ciddi bir hazırlık yapmış. Toplantının özünde lojistik konusunu ele alındı. Türkiye'nin bir lojistik koridoru olduğunu ve lojistik sektöründen beklentilerin çok yüksek olduğunu, Türkiye'nin birleşen birleşen önemli lojistik merkezlerinden birisi olması gerektiği konusunda görüşler bildirildi, hedefler ve mobilite konuşuldu. Kentsel sürdürülebilirlik, mikro mobilite araçları özellikle gündeme geldi. Bunların hizmetleri ve kurumsallaşmasının alt yapısı konuşuldu. Bunların dışında dijitalleşme özellikle akıllı araçlar, otomatik tanımlama sistemleri, bulut bilişim otonom araçlar, yapay zeka, fiber iletişim ve geniş bant altyapısı da gündemler arasındaydı. Tabi bu arada Ulaştırma Bakanlığı, Türkiye Ulaştırma Politika Belgesi de hazırladı. Bilet satış konusu tamamen otomasyona dönecek, fiziki bilet satışları giderek azalacak, acentelik sistemi gelişecek. Tüm bu konularla ilgili bizim de hazırlık yapmamız lazım. Dijitalleşmeye paralel olarak regülasyonlara ihtiyaç var. Bunları da hazırlık toplantısında görüştük ve bunlar da Şura'da dile getirilecek, karara bağlanacak. Konular arasında, nelerin nasıl yapılacağı konusunda net tanımlar var. Modlar arasındaki engelleri kaldıramayan, entegrasyonu kolaylaştıran taşımacılık ağı nasıl olacak? Günümüzde Sabiha Gökçen Havaalanı girişinin önünde engel var. Ulaşım entegrasyonuna bu durumdan bahsetmek mümkün değil. Aynı zamanda Sabiha Gökçen Havaalanı'nda da aynı şeyler yaşanıyor. Kamu otoritesi olarak belediyeler, bizden topladıkları vergilerle beraber, kendi sınırlarını aşan taşımalar yapıyor. Bu konuları da dile getirdik.

Entegrasyon çift boyutlu olmak zorunda
Sektör adına kayıtdışıların önlenmesi, havaalanları, denizyolları, demiryolları, metro ve otobüslerin birbirine bağlanması ve yolcular için çok modlu bağlantı platformlarının oluşturulması lazım. Bilet almak da seyahat etmek de eziyet ve maliyet olmaktan çıkarılmalı. İnsanlar artık bu platformlar üzerinden hareket edebilmeli. Entegrasyonu tek boyutlu değil çift boyutlu düşünmemiz lazım. Alt yapı ve işletmede entegrasyon sağlanması gerektiğini vurguladık. Tabi en önemli kurallardan bir tanesi de kent içindeki yolcu taşımacılığının çok başlı dağılık yapısının mutlaka düzenlenmesi gerektiği konusu. Ulusal düzeyde şehir ulaşım otoritesi ve şirket taşıma modelleri geliştirilmeli. Otagarlarla ilgili ise çok net bir şekilde tanım yaptık. DLH dediğimiz bir kurum var. Ulaştırma Bakanlığı'na bağlı demiryolları, limanlar, havaalanları vs... Bunların alt yapısı Ulaştırma Bakanlığı tarafından ulusal düzeyde projelendiriliyor. Ama belediyeler, otagarları kendi inisiyatifine göre konumlandırıyor. Hem kentiçi sistemlerden hem de şehirlerarası sistemlerden koparıyorlar. Dolayısıyla otagarların da entegrasyonun bir parçası olarak, Ulaştırma Bakanlığı tarafından konumlandırılmasında, Ulaştırma Bakanlığı'nın onayının alınması gerekiyor. Otagar projelerinin de artık havaalanları kadar önemsenmesi gerektiğini toplantıda vurguladık. Belediyelerin, kendi başlarına sektör görüşü olmadan ve sektör ihtiyaçları ötesinde otagar projesi yapmaması lazım. Sektörün ekonomik düzeyini aşan hayali projeleri yapmaması lazım. Yaptıkları projelerin da sektöre ağır maliyetler getirmemesi gerekir. Yanlış konumlandırılan ve yanlış projelendirilen otagarların bedelini hem halkımız hem de otobüsçü ödüyor.

Kent lojistiğinin planlamaya ihtiyacı var
Karayolu taşımacılığı, ulaşımın daha güvenli hale getirilmesi için uyku algılayıcı şerit analiz değişikliklerini algılayıcı diğer sürüş emniyet sistemlerinin olduğu araçlara, bu araçların yüksek seviyede güvenlik sertifikası verilmesine yönelik çalışmalar yürütülecek. Burada otagarla ilgili en önemli konu da, ulusal planın geliştirilmesi... Ulaştırma ana planında, planların geliştirilmesi ve ulusal toplu taşıma güvenliğinin iyileştirilmesi için master plana yönelik çalışmalar yürütülecek. Müşteri memnuniyeti odaklı çalışmaların tüm faaliyetlere yansıtılması sağlanacak. Bireysel araç kullanımını azaltacak şekilde politikalar geliştirilecek. Bisiklet yolları, araba paylaşımı, park et devam et, akıllı biletleme gibi hizmetler geliştirilecek. Bütün bunlar, Ulaştırma Şurası'nın hedefleri arasında bulunuyor. Ulaştırma türlerinin ulusal düzeyde mekansal tarife ve ücret bilgilendirme entegrasyonu sağlanacak, verimlilik artırılacak.

En önemli konulardan bir tanesi de, hizmete erişilebilirlik kavramı ve alt yapının buna göre planlanması. Bir diğer önemli konu da, akıllı yollar ve akıllı ulaşım sistemleri. Yani bu yapılan hazırlık toplantısından anladığımız şu ki, ulaşımında üst üste devrimler gelecek, alt yapı yatırımları gelecek. Gerek yolcu gerekse yük taşımacılığında büyük gelişmelere sahne olacak bu. Dünya yük taşımacılığında, lojistikte özellikle, kent lojistiğinde mutlaka bugünkü trafik yoğunluklarından arındırılması lazım şehirlerin. Bu nedenle kent lojistiğinin hem saat kısıtlamasına hem de bir planlamaya ihtiyacı var. Kısacası ortak akıl platformunda sektörün sorunlarını dile getirme fırsatı bulduk. Bunlar kayıtlara geçti. Ulaştırma Şurası'nda dile getirmek üzere sayın Cumhurbaşkanımıza özellikle bilgi dosyası, ilgili bakanlıklara da ayrıca kapsamlı bir dosya göndererek, sektörün bundan sonraki süreçlerini nasıl yöneteceği konusundaki tavrımızı ortaya koyacağız.

İkinci el otobüs ihracatı teşvik edilmeli
Ayrıca Ankara Odalar Birliği'nde bir toplantımız vardı. Ticaret Bakanımız Mehmet Muş, Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu'nun başkanlığında sektör meclislerinin görüş ve önerileri dikkate alındı. Salgından en çok etkilenen sektörlerin başında karayolu yolcu taşımacılığının geldiği, salgının yarattığı ekonomik sıkıntıların istihdamda daralmayı zorunlu hale getireceği ve sektördeki firmaların zor duruma düştüğü, bu nedenle istihdamda daralmayı önlemek için kısa çalışma ödeneğinin yıl sonuna kadar devam etmesi gerektiği, yüzde 8'e indirilen KDV diliminin aynen uygulanmaya devam etmesi, en az motorlu taşıtlar vergisinin iki diliminin alınmaması gerektiği konuşuldu. Çünkü otobüslerimiz iki seneden beri yatıyor, büyük oranda çalışmıyor. Bu da sektördeki atıl kapasiteyi önlemek için haksız ve yıkıcı rekabete neden olan yaşlı filonun ulaşım kalitesini ve ulaşım güvenliğini tehdit ederken, hurda bedeli sorunu çıkarılarak otomotiv endüstrisini yavaşlatmaktadır. Bu nedenle ikinci el otobüslerin ihracatını teşvik edecek düzenlemeler yapılmalıdır. İkinci el otobüslerin ihracatı ve firmalarımızın diğer ülkelerin içinde yaptıkları taşımacılık faaliyetleri hizmet ve ihracat kapsamında teşvik edilerek desteklenmesi lazım. Bu amaçla Cumhurbaşkanımızın desteği ile kurduğumuz, merkezi Türkiye olan 38 ülkenin üye olduğu IPRU (Uluslararası Karayolu Taşımacılar Birliği) nun faaliyetleri için mutlaka bir kaynak imkanı yaratılması gerektiğini söyledik. En önemli sorunlarımızdan bir tanesi de, birden çok bakanlığı ilgilendiren konularda, özellikle Ulaştırma ve Alt Yapı Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Kültür ve Turizm Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile olan sorunlarımızın çözülmesi için sektör meclisinin katılımı ile bakanlıklar arası koordinasyon kurullarının kurulması gerektiği ve bunun bütün sektörler için yapılması gerektiği konusunu da anlattık. Çok önemli diğer bir sorun olan kayıt dışılığın önlenmesi ve dijitalleşimin hızlanması amacıyla e-ticaret bilet satış sistemi projemiz ve mesleki yeterlilik kapsamında üniversite-sektör işbirliği ile yapılan eğitim ve sertifikasyon kavramlarının destek kapsamına alınması konularını dile getirdik. Sayın Bakan'la bayramdan sonra bir araya gelip, projelerimizin hayata geçirilmesi konusunda adımlarımızı atmaya devam edeceğiz.

Sektör gerçekleriyle maliyetler bağdaşmıyor
Önümüz bayram, malum bayram yoğunluğu ve bayram trafiği. Ulaştırma Bakanlığı, bir tavan ücret tarifesi çıkarma gereği duydu. Vatandaşlardan giden yoğun şikayetler var, vatandaşların ekonomik sıkıntıları var, kabul ediyoruz ancak firmalarımızın da ekonomik sıkıntıları var. Maliyetlerde büyük artış oldu. O nedenle tavan ücretini prensipte doğru bulmuyoruz. Çünkü sektörde 327 tane firma var, yeterli kadar rekabet yapıldığını düşünüyoruz. Yani 220 TL'ye bilet bulabilirsiniz, 300 TL'ye de bulabilirsiniz. Yani ekonomimize göre bilet bulabilirsiniz. Buna rağmen Bakanlık, pandemi sürecinde kısıtlı kapasitedeki fiyatların uygulanması nedeni ile bir tavan ücreti getirme ihtiyacı duydu. Sayın Cumhurbaşkanımız da bu konuda irade koydu. Geçen yılın fiyatlarına sadece yüzde 13 oranında bir zam yapıldı. Bunun olmayacağını söyledim ben zaten, düzeltilmeliydi çünkü maliyetlerimizde

ciddi artışlar var. Ayrıca kilometre tablosuna baktığımızda 400 km ile 550 km arasında aynı fiyat konmuş, 500-700 arasında da küçük bir birim koydular. Dolayısıyla sektörün çok hareket ettiği alan 400 ile 700 km arasındaki fiyatlar. Sektörün gerçekleriyle maliyetler bağdaşmadığı için o konuda düzenleme yapılmasını talep ettik. Bakanlık, yüzde 13 olan zam artışını yüzde 20 ile bağladı. Dolayısıyla resmi gazetede yayımlanması bekleniyor. Bizim Bakanlık'tan ricamız, en azından sektörü bu süreçte sıkıntıya sokmasınlar. Bayram biletleri satıldı ve bunların iadesi mümkün değil. Yatırım uygulanmasın en azından. Zaten ağustos sonu itibari ile rekabetten dolayı fiyatlar kendiliğinden düşecek.

Tek ayaklı taşımacılık yapıyoruz
Ayrıca, mesafe kapasitesinin düzeltilmesini ve güzergahların dikkate alınmasını talep ettik. Çanakkale feribotu için fiyat farkı yansıtılıyor ama Yavuz Sultan Selim, Osman Gazi köprülerinin ve Ege otoyolunu kullanmanın maliyetinin çok yüksek olduğunu ve fiyat farkı yansıtılmasını talep ettik. Bunun şu anda mümkün olmadığını söylediler. 2+1 otobüsler için farklı lüks tarife uygulanması gerektiğini ifade ettik. Bakanlık da, bir sonraki fiyat uygulamalarında bunu dikkate alacaklarını söyledi. Dolayısıyla tavan ücreti yayınlanacak ama yaptırım uygulanmasını yönündeki talebimizin de değerlendirmesini istiyoruz. Sektörden bu konuda çok tepki var her şey zam geliyor. 'Bakanlık bizi mi görüyor' gibi serzeniş var ama devletin görevi önce vatandaş korumaktır. O anlamda daha çok korsan taşıtlar fahiş ücret uygulamaları yapıyor. Bizim sektörümüz fahiş ücret uygulamaları yapmaz çünkü firmaların yolcularla organik bağları var. Daimi yolcuları var ve onları küstürmemeleri lazım. Zaten ağustos sonu itibari ile sektörde yeteri kadar rekabet olacak.



Mustafa YILDIRIM

Bayramlarda gidiş var dönüş yok. Tek ayaklı taşımacılık yapıyoruz. Bunun da dikkatten kaçmaması lazım. Bayramda Türkiye'de yaklaşık 13 milyon yolculuk olacak bu 10 gün içerisinde. Demiryolu, denizyolu, havayolu ve karayolu ile... Kısıtlı kapasite ile çalışmamızı durdurduk doğru ama bir taraftan da salgın durmuyor. Yeni türevleri ortaya çıkıyor virüsün. Onun için hepimizin hijyen koşullarına dikkat etmesi lazım. Firmalarımızın, yöneticilerimizin, yolcularımızın ve herkesin kendi sorumluluklarını yerine getirerek maske, mesafe ve hijyen kurallarına uyması lazım. Otobüslerde firmaların yolcuları uyarması lazım. Bir tane hasta 40 tane hasta yaratmasın, yeni kısıtlamalarla muhatap olmalıyız, bir an önce hayat normalleşsin bu yaraları saralım. Ben bayramda trafik kazalarının olmaması için sürücülerimizin başta olmak üzere yola çıkan herkesin yolları kan gölüne çevirmemesi dileği ile beraber trafik kurallarına uymalarını temenni ediyorum. Hız yapmasınlar, dinlenerek yola çıksınlar. Kazasız belası bir bayram geçirmek dileği ile herkese iyi bayramlar diliyorum.



Bayramınız huzurlu, sofralarınız lezzetli ve tüm ibadetleriniz kabul olsun.

Kurban Bayramınız

Mübarek Olsun



Dolapdere'nin yeni başkanı Ömer Hanoğlu oldu



Dolapdere Sanayi Sitesi İşletme Kooperatifi Olağan Genel Kurul toplantısını gerçekleştirdi. İki liste ile gidilen seçimde başkanlığa, 190 oy alan sektörün güvenilir iş ortağı Kayahan Otocam Ortağı Ömer Hanoğlu seçildi.

OTOMOTİV dünyasının Türkiye'deki merkezlerinden biri olarak bilinen ve otomotiv yan sanayi içerisinde özellikle, tamir ve yedek parça da marka haline gelmiş İkitelli Organize Sanayi Bölgesi'nin en köklü sanayi sitelerinden biri olan Dolapdere Sanayi Sitesi'nin genel kurulu, İkitelli Organize Sanayi Bölgesi (İOSB) binasında yapıldı. 24 Haziran 2021 tarihinde gerçekleştirilen genel kurula üyelerin yoğun ilgi gösterdiği ve katılımın yüksek olduğu görüldü. Genel kurulun seçim maddesinde 10 yıldır başkanlık yapan Cemal Bacakçı'nın karşısına, yönetim kurulu üyesi olan Ömer Hanoğlu çıktı. Yapılan oylama sonucu Değişim Grubu başkanı Ömer Hanoğlu'nun listesi 196 oy, eski başkanın listesi ise 49 oy aldı. Böylece Dolapdere Sanayi Sitesi'nin yeni başkanı Ömer Hanoğlu oldu.

Dolapdere Sanayi Sitesi'nin yeni Başkanı Ömer Hanoğlu: "Sitemiz için, değişimin gerekli olduğunu gördük. Sitemizde yönetim anlayışı ve uygulamalarından kaynaklı çözülmemiş sorunlarımızın mevcudiyeti karşısında, çözüm için projelerimizi hazırladık. Yapacaklarımızı genel kurul öncesinde ve genel kurulda üyelerimize duyurduk. Sonuçta üyelerimizin tevccühü ile değişim isteyen büyük çoğunluğun desteğini alarak yönetim sorumluluğunu üstlendik. Böylece yapacağımız çalışmalarla gücümüzü üyelerimizden alarak yeni bir vizyonla sitemizi hak ettiği marka değerine ulaştırma hedefiyle çalışacağız."

Hanoğlu'nun yönetim kurulu listesi

Yönetim kurulu asil üyeleri; Ömer Hanoğlu, Süleyman Ertürk, Cengiz Dinç, Osman Aras, Mete Coşkun Delibaşı, yönetim kurulu yedek üyeleri Habib Sarı, Cengiz Soğuktaş Ahmet Duran Yiğit, Metin Karamanlı, İbrahim Aslan. Denetim kurulu asil üyeleri; Meltem Şimşek Cengiz, Mustafa Mirza. Denetim kurulu yedek üyeleri; Sefa Demir, Rasim Gümrükçü.

Üyelere teşekkür etti

25 yıldır Dolapdere Sanayi Sitesi'nde esnafı yaptığını söyleyen, Kayahan Otocam'ın Yönetim Kurulu Başkanlığını ve 9 yıldır da Dolapdere Sanayi Sitesi'nde yönetim kurulu üyeliği yaptığını hatırlatan Ömer Hanoğlu, yeni

bir değişimin gerçekleşmesini sağlayan genel kurula katılan bütün üyelere teşekkür etti. Ömer Hanoğlu gazetemize şu açıklamaları yaptı:

Yeni bir sinerji için değişim

"Sitemizin daha etkin ve şeffaf yönetilebilmesi, üyelerimize daha yaşanabilir bir ortam sağlamak için, değişime ihtiyaç olduğunu gördük ve Değişim Grubu olarak yola çıktık. Önceki yönetimle herhangi bir sorunumuz olmadı ama ben ve ekip arkadaşlarım; hizmetlerin daha etkin, verimli ve kaliteli gerçekleştirilmesi için bilgi birikimlerimizi ve iş hayatında edindiğimiz tecrübelerimizi, sitemizin mevcut sorunlarını çözmek için kullanmaya karar verdik. Çalışkanlık, dürüstlük ve şeffaflık ilkeleriyle; işletmelere ve kişilere değil, doğru işlere, yeniliklere ve gelişmeye taraf olma yaklaşımı içerisinde, gücünü üyelerinden alan yönetim anlayışıyla, yeni bir vizyonla Dolapdere Sanayi Sitesi'nin içinde bulunduğu durumu değiştirerek sitemizin katma değerini daha üst seviyelere yükseltmek istiyoruz. Bunun için önümüzdeki dönem projeler yapmak amacındayız."

Site yoğunluğu kaldıramıyor

Sitemiz içerisinde bulunan dükkanlar artık esnafımız için yeterli değil. 30 yıl önceki proje mevcut iş yükü kaynaklı yoğunluğu daha fazla taşıyamıyor. Çalışma alanları, otopark, sokaklar bu yoğunluğu kaldırmıyor. Bu nedenle çevremizde, imar planlarında kat artışını gerçekleştiren ve blok bazında dükkanlarını genişleten kooperatifler var. Bizim dükkanlarımızın altı üstü olmasından dolayı ne enine ne boyuna, ne aşağı ne yukarı genişletemiyoruz. Bunun için biz; daha geniş kapsamlı bir projeksiyonla önümüzdeki elli yılın projesini yapma hedefini amaçlıyoruz. Hayallerimiz ve projelerimiz çok büyük. Bunu üyelerimizle paylaşarak yapacağız. Yani biz proje üreteceğiz, onlara sunacağız; üyelerimiz ve esnafımız nasıl kabul buyursa biz o doğrultuda hedef ve hayallerimizi gerçekleştireceğiz. Ancak, bu uzun süreli, zaman isteyen, emek isteyen bir proje.

Otomotivde Türkiye'nin merkezi

Dolapdere Sanayi Sitesi, Türk otomotiv



sektörü için bir markadır. Türkiye ihracatına yüzde 7 katkı sağlayan İkitelli OSB'de Dolapdere Sanayi Sitesi de bu % 7'lik dilime yüzde 1 oranında önemli bir katkı sağlamaktadır. Sitemiz, ülke sanayimize bakım, onarım, imalat ve ihracat olmak üzere farklı alanlarda hizmet veriyor. Sanayi sitemizde mülkünü ofis olarak kullanıp da büyük fabrikalara sahip olan birçok iş insanımız var. Sanayi sitemiz, otomotiv sektörü bağlamında büyük, küçük her çeşit aracı, tamir bakım, imalat ve ihracatına kadar her alanda taleplere yüzde yüz cevap veriyor. Sanayi sitemizin her alanda bakış açısı ve vizyonu çok yüksek. Biz bu vizyonu hayata geçirerek işletmelerimizin katma değeri daha yüksek ürün ve hizmetleri geliştirilmesini destekleme hususunda ve bu bağlamda işletmelerimizin mevcut ve potansiyel müşterilerinin memnuniyetini artırma noktasında, sanayi sitemizi daha modern, daha cazip ve daha işlevsel hale getirmeyi hedefliyoruz.

Sorumluluğumuzun farkındayız

Genel kurula katılan üyelerimizin yüzde 80'ine yakınının bizi tercih ettiği bir seçim süreci geçirdik. Çok büyük bir tevccüh olması da bizim yükümüzü ve sorumluluğumuzu bir kat daha artırıyor. Üyelerimizin bize gösterdiği ilgi, alaka ve güveni sarsmadan daha fazla çalışacağız. İkitelli OSB yönetimiyle, bölgemizdeki bütün sanayi sitesi başkanlarıyla beraber uyum içerisinde çalışarak, güzel hizmetler vermek istiyoruz. Ben ve ekip arkadaşlarım hayırlı hizmetler gerçekleştirme azmindeyiz ve inşallah yapacağız. Bu vesileyle herkesin Kurban Bayramını kutluyor; sağlıklı ve mutlu bir gelecek diliyorum."



Kayahan Otocam ortağı Hayrettin Kaya, hem ortağı hemde dostu olan Ömer Hanoğlu'nu bu güzel gününde yalnız bırakmadı. Otobüs sektöründen dostları da Ömer Hanoğlu'nun mutluluğunu paylaşıyorlar arasındaydı



MAN TGE SEÇİMİ SİZE BIRAKIYOR!

Üstün donanımıyla güvenli sürüş ve konforlu yolculuk keyfi sunan **MAN TGE Minibüs**, uzun şaside 15+1 ve 16+1, ekstra uzun şaside 16+1 ve 19+1 koltuk alternatifleri ile ihtiyacınıza uygun seçimi yapmanızı sağlıyor.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Balıklarhisar Mahallesi Özal Bulvarı No: 576/1 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [i/mantruckandbusturkey](https://www.instagram.com/mantruckandbusturkey) [in/mantruckandbusturkey](https://www.linkedin.com/company/mantruckandbusturkey)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu İştirakidir.



Başkan Hanoğlu ve yönetimi çalışmalarına başladı



Dolapdere Sanayi Sitesi İşletme Kooperatifi başkanlığına seçilen aynı zamanda sektörümüzde Kayahan otocam firmasıyla hizmet veren Ömer Hanoğlu, görevine başladığı gibi toplantılarına start verdi. Hanoğlu; 'Beni bu göreve layık gören üyelerimize en iyi hizmet vermek için çalışmalarımıza ara vermeden başladık. Sitemizin eksikleri, yapılmak istenenlerini inceleyip fikir alışverişinde bulunmak üzere toplandık. Hep birlikte çok güzel işler yapacağız' dedi.

15 TEMMUZ

Demokrasi ve Milli Birlik Günü



 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



Demokrasi ve Milli Birlik Günü kutlu olsun.

Demokrasi ve Milli Birlik Günü'nde, geçmişten günümüze tüm şehit ve gazilerimizi saygıyla anıyoruz. Demokrasi ve Milli Birlik Günümüz kutlu olsun.



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs



www.mercedes-benz-bus.com

Mercedes-Benz
The standard for buses.



KURBAN

Bayramımız

KUTLU OLSUN

obilet.com

bilet all

