



Sorunlarımıza hala çözüm üretilmedi

SALGININ ülkemize verdiği yara günden güne katlanarak devam ediyor. Zor dönemlerden geçen taşımacılık sektörü de bunların başında geliyor. Pandemiden dolayı 14 aydır iş yapamadıklarını belirten TOBB Turizm Taşımacılığı Komisyonu Başkanı Mehmet Öksüz; 'Yaşanan salgın sebebi ile birçok işyeri daha fazla zarar etmemek, giderlerini kısmak adına kapılarını kilit vurdu. Listeye baktığınızda aralarında büyük oteller bile var. Bu gibi firmaların giderlerinin

çoğu devlet tarafından destekleniyor. Ama bizde ise; turizmde hizmet veren araçların yüzde 90'ından fazlası otoparkta yatıyor. Trafik sigortası, motorlu taşıtlar vergisi gibi giderler durmuyor. O halde bizden de çalışmayan, yatan arabanın vergisini, MTV'si, trafik sigortası alınmasın. Araçlarımız yattığı sürece trafikten düşürülsün. Hiç iş yapmamış bir taşımacının bu giderleri ödeyebilmesi mümkün değil. Aylardır sorunlarımızın giderilmesi için çözüm bekliyoruz' dedi.



Yıl: 24 Sayı: 1072 MAYIS 2021 Fiyatı: 1 TL

GÜLEGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

Sevgili okurlarımızın, dost ve müşterilerimizin mübarek Ramazan Bayramı'nı kutlar; bayramın sektörümüze huzur ve bol kazanç getirmesini dileriz...

GÜLEGÜLE



Kamil koç filosunu 10 adet Turismo ile yeniledi



26 adet otobüsün rotası bu kez Belçika

Sektöre biran önce destek verilmesi gerekli...

Mustafa Yıldırım 21'de

Bu sezonda elden giderse durum vahim

İbrahim Artırdı 6'da

e-Arşiv uygulamaları...

Sibel Yüce 24'te

Turizm taşımacısı sahipsiz bırakılmamalı

TURİZM bu yılda zorlu dönemden geçecek gibi duruyor. Sektör olarak önümüze göremiyor, ne yapacağımızı bilmiyoruz. Hal böyle olunca büyük bir moral çöküntüsü içerisindeyiz. Turist yok, gelir yok, ama gider kalemlerinde hiç bir değişiklik yok. Yatan arabanın her türlü gideri işlemeye devam ediyor. Biz tüm bunları yaşarken ve 14 aydır her seferinde dile getiriyor olmamıza rağmen devletimizi de yanımızda göremeyişimiz bizleri iyice karamsarlığa itiyor. Ekonominin önemli bir dinamiği olan koskoca taşımacılık sektörü, kimsesiz, sahipsiz bırakılmamalıdır. Biz turizm taşımacılarına da gerekli destekler

sağlanmalıdır. Hepimiz bu yaz sezonundan umutluyduk. Ancak vaka sayılarının artışı ve akabinde alınan tedbirler bizleri iyice düşündürür hale getirdi. 2020'de 58 milyon turist, 41 milyar dolarlık bir gelir hedefliyorduk. Ama virüs, 2019'daki 34 milyar dolarlık turizm gelirimizi 2020'de 12 milyara, 49 milyon turisti ise 15 milyona düşürdü. Bu korkunç bir kayıp. Devletimiz artık biz taşımacıların sorunlarına kulak vermeli. Diğer taşıma modlarına uyguladığı iyileştirmeli bizlere de uygulamalıdır.

Mesaj
Sümer Yüce

TAM KAPANMA SONRASI OTOGARLARDAKİ SON DURUM



BUNLAR sadece bizim bir kare içine sığdırdığımız otogarlar. Türkiye genelinde tüm otogarlarda 17 günlük tam kapanma sonrası büyük bir sessizlik hakim. Şehir-

lerarası taşımacılık yapan firmaların yüzde 90'ı seferlerine ara vermek zorunda kaldı. Çünkü hem seyahatler izne tabi hemde otobüslere tekrardan kapasite sınırı geldi.



İstanbul Seyahat ailesinin acı günü

Belge fiyatlarında büyük değişiklik

ULAŞTIRMA Bakanlığı geçtiğimiz hafta Karayolu Taşıma Yönetmeliğinde değişikliğe gitti. Resmi Gazete'de yayınlanan Yolcu Taşımacılığı Belge fiyatlarındaki indirim sektörde şaşkınlık yarattı. Özellikle D2 belgesine getirilen indirim turizm taşımacıları tarafından büyük bir tepki ile karşılandı. Geçtiğimiz yıllarda 180.031 TL ödeyerek belge alanlar bu yıl 60.347 TL'ye belge alabilecek. İşte yeni ve eski belge fiyatları:

B1 belgesi eski: 272.775 TL, B1 belgesi yeni: 201.175 TL, B2 belgesi eski: 196.398 TL, B2 belgesi yeni: 100.580 TL, D1 belgesi eski: 218.220 TL, D1 belgesi yeni: 120.707 TL, D2 belgesi eski: 180.031 TL, D2 belgesi yeni: 60.347 TL olarak belirlendi.



Sevinçler yine kursakta kaldı

YILLARDIR her türlü zorlukla baş başa bırakılan otobüsçü, tam da sezon arifesinde yine yalnız bırakıldı. Salgınla mücadele kapsamında alınan önlemler sıralamasında yine ilk sıradaki yerini aldı. Virüsün kendini belli ettiği ilk günlerde yüzde 50 kapasite sınırı getirilen otobüsçü, 2020 yaz sezonunu planladığı gibi geçirememişti. Otobüsçü; öncelik insan sağlığı dedi ve kurallara harfiyen uydular. Tam sezon öncesi kapasite sınırı kalktı derken tüm sevinçler kursakta bırakıldı ve otobüsçü yeniden yüzde 50 doluluk ile taşımaya mahkum edildi.

Gelir yok, gider çok...

ALINAN yeni tedbirler sıralamasında ise en dikkat çeken detay Hava yolu taşımacısına hiçbir kısıtlamanın getirilmemiş olmasıydı. Üstelik ısrarla üzerinde durulan havalandırma sisteminin otobüslerde de olmasına rağmen. Maliyet hesaplaması yapılmadan yüzde 50 yolcu kapasitesi hem seyahat hakkına hem de kazançla müdahale etmektedir. Kazancımıza sınırlama getiriliyor ancak gider kalemlerimize hiç bir iyileştirme yapılmıyor diyor otobüsçü; "Bu yaz sezonu da elimizden giderse, sektörümüzde çok sayıda kayıplar olacak" diye şitem ediyor ve durumun düzeltilmesini istiyor.

Tek taşımacı otobüsçü değil

EVET ortaya çıkan pandemi, vatandaşın müdahil olmadığı mücbir sebeptir. Gerekli önlemleri devlet almalıdır. Ancak tedbirler belirlenirken yaratacağı zararların da planlanması ve destek önlemlerinin de bu yönde alınması gerekli. Bunun faturası sadece bir sektöre kesilmemelidir. Hava yolu, demiryolu ve karayolu yolcu taşımacıları her biri insana hizmet ediyorsa her taşıma moduna aynı sistem geliştirilmelidir. Birine destek veriliş diğerinin mağdur edilmesi haksızlıktır. Yıllardır üvey evlat muamelesi gören şehirlerarası yolcu taşımacılarının da artık elinden tutulmalıdır.

Güvenli Turizm Sertifikası kalıcı hale geliyor

TURİZM'de Kovid-19 salgınına karşı geniş tedbirleri içeren 'Güvenli Turizm Sertifikası Programı', TBMM gündeminde olan Turizmi Teşvik Kanunu'nda yapılacak değişikliklerle sürekli hale getirilecek. TBMM Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu'nda geçen ay kabul edilen teklifin, önümüzdeki günlerde TBMM Genel Kurulu'ndan geçerek kanunlaşması planlanıyor.

KALİTESİZ KULAKLIK DİRDİNE SON

CAVIS marka EXPRESS ve PLATINIUM kulaklık çeşitleri SİNAN ELEKTRONİK farkı ile

SİNAN ELEKTRONİK
Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Altı Çarşısı E.6K
Bayrampaşa / İSTANBUL - TEL: 0212 658 20 19
SİNAN SAĞLIK CEP: 0533 695 53 03

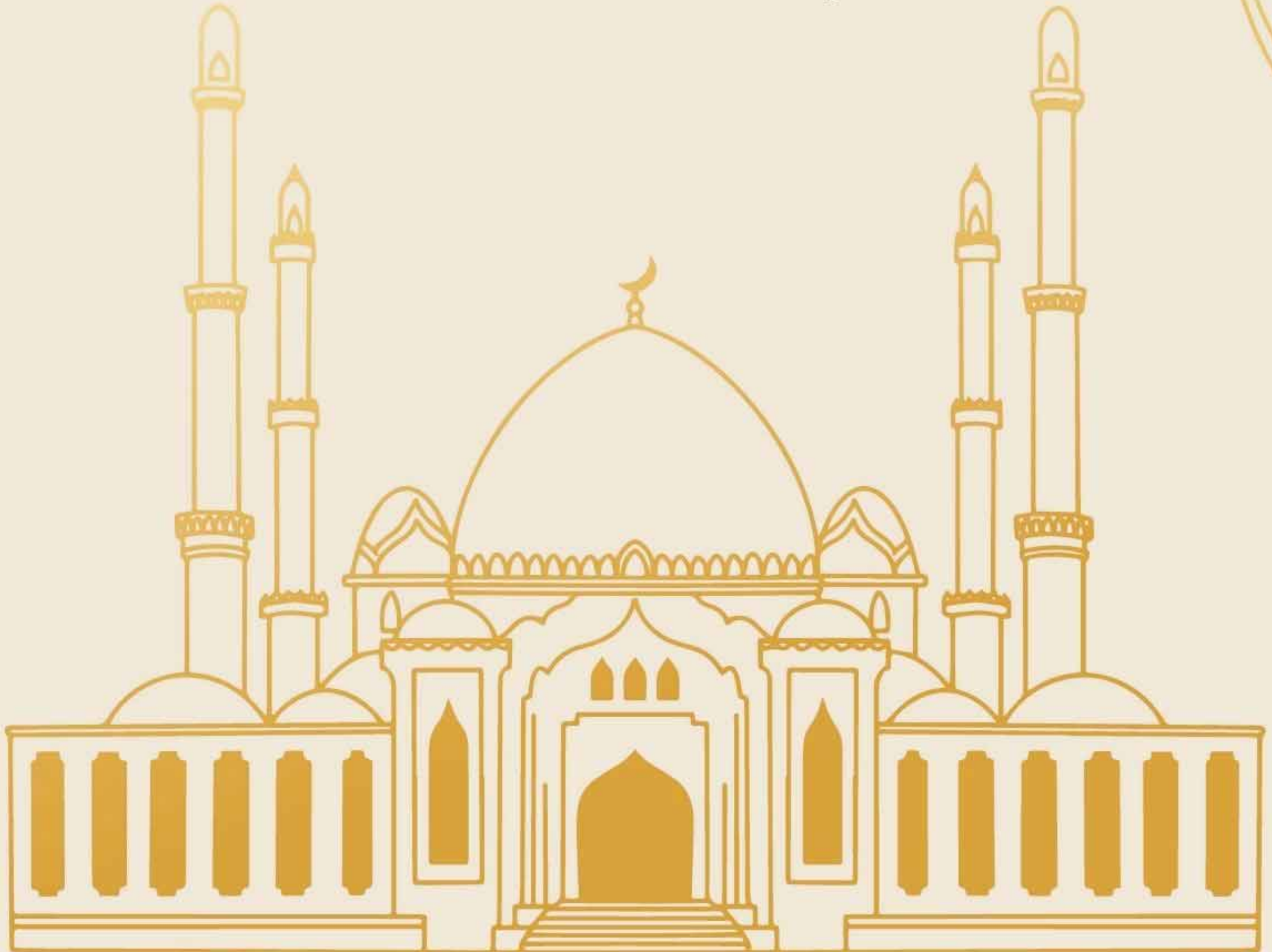
Üstün ve kaliteli kulaklıklarımız Sağlık Bakanlığı tarafından onaylıdır

RAMAZAN BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



Yalçın Şahin
Yönetim Kurulu Başkanı





Kaya Tur, Otokar'ın otobüsleriyle filosunu zenginleştirmeye devam ediyor

11 ADET COMFORT DAHA...

50 adet Sultan otobüs sahibi olan Kaya Tur, bir kez daha Otokar'ı tercih ederek filosuna 11 adet Sultan Comfort daha kattı. Firma, yeni Comfort'ları personel taşımacılığında kullanacak...

TÜRKİYE otobüs pazarının lideri Otokar, yeni teslimatını öğrenci, personel ve turizm taşımacılığının köklü şirketlerinden Kaya Tur'a gerçekleştirdi. Düşük işletme giderleri, üstün performansı, dayanıklılığı ile dikkat çeken 11 adet Sultan Comfort, düzenlenen törenle hizmete başladı.

Comfort, her kesime hitap ediyor

Tasarım ve teknik özellikleri ile Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan'ın Comfort modelini geçen yıl yenileyen Otokar, sektörde ilk tercih olmayı sürdürüyor. Lüks koltukları ve özel donanımıyla turizm taşımacılığının, 3 noktalı emniyet kemeriyle öğrenci taşımacılığının ve 29+1 yolcu kapasitesiyle personel taşımacılığının gözdesi olan Sultan Comfort, Kaya Tur'da da hizmet vermeye başladı.

Otokar Bayi Cansın Otomotiv tarafından gerçekleştirilen 11 adet Sultan Comfort teslimat töreni, Kaya Tur sahibi Rasim Kaya, Cansın Otomotiv'in sahipleri Ahmet Ünal ve Ali Can Ünal ve Otokar Bölge Satış Yöneticisi Erol Mertan'ın katılımı ile

gerçekleşti.

Filomuzda 50 Sultan otobüs daha var

Öğrenci, personel taşımacılığı, turizm, araç kiralama sektöründe 33 yıldır hizmet veren Kaya Tur'un çalışmalarını 81 ilde yürüttüğünü belirten Kaya Tur sahibi Rasim Kaya, "Otokar ile uzun yıllardır çalışıyoruz. Filomuzdaki 50 Sultan otobüsü yeni aldığımız 11 araçla güçlendirdik. İşletme maliyetinin düşüklüğü, 40 bin km bakım aralığı, yüksek ikinci el değeri ve üst düzey konforuyla tercih ettiğimiz Otokar Sultan Comfort, çalıştığımız kurumlar tarafından da beğeniliyor. Filomuza kattığımız yeni araçlarımızı Ankara'da personel taşımacılığında kullanacağız" dedi.

'Comfort, her anlamda kazanç sağlıyor'

Sultan Comfort, lüks koltukları, koltuk altı buzdolabı, anons sistemi, LCD ekranı, DVD ve güçlü klimasıyla seyahat konforunu ikiye katlıyor.

Sultan Comfort, isteğe bağlı sunulan çift camları ile buğulanma ve ısı kaybını ön-



lerken; dışındaki gürültünün içeri gimesini de engelliyor. Tek araçla hem çok kazanç hem de üst düzey güvenlik vadeden Sultan Comfort'ta standart olarak sunulan Acil Frenleme Sistemi (AEBS) ile Şerit Takip Sistemi (LDWS) sayesinde yolcular

güvenle taşıyor. Yolcu kapasitesi 29+1 kişiye çıkarılan Sultan Comfort'ta koltuk sayısı artsa da diz genişliğinden feragat edilmiyor. Sultan Comfort, kullanıcılarına konfor ve güvenlik sunarken; üstün yol tutuşu, yakıt tasarrufu, yüksek performansı

ve düşük işletme giderleriyle de ön plana çıkıyor. En zorlu testlere tabi tutularak geliştirilen Sultan Comfort, uzun bakım aralıkları ile zamandan da tasarruf ettirerek, kullanıcılarına bakım dönemlerini daha az düşündürüyor.



ve Emergency One, Elektrikli Aks Entegrasyonu için İş Birliği Yapıyor

Allison Transmission, Birleşik Krallık'ta yangın söndürme ve kurtarma araçları üretimi, servis ve desteğinde lider Emergency One (UK) Ltd. ile stratejik mutabakat anlaşması yaptı. Bu kapsamda iki şirket, Allison eGen Power™ 100D elektrikli aksı, Emergency One şirketinin itfaiye ve acil durum araç platformuna entegre edecek

GELENEKSEL, hibrit ve elektrikli araç tahrik çözümleri alanının lider üreticisi Allison Transmission, Birleşik Krallık'ta yangın söndürme ve kurtarma araçları üretimi, servis ve desteğinde lider Emergency One (UK) Ltd. ile stratejik mutabakat anlaşması yaptığını (Memorandum of Understanding-MoU) duyurdu. Anlaşma kapsamında iki şirket, Allison eGen Power™ 100D elektrikli aksı, Emergency One şirketinin itfaiye ve acil durum araç platformuna entegre edecek. Bu anlaşma, Emergency One tarafından şimdiye kadar satışa sunulan araçların yüzde 90'ında Allison tam otomatik şanzıman donanımının kullanıldığı, başarılı bir iş birliğine dayanıyor.

'Taahhüdümüzü karşılamayı sürdüreceğiz'
Emergency One Genel Müdürü Mike Madsen, konuya ilişkin olarak; "Allison Transmission ile eGen Power elektrikli akslarının E1 EV platformumuza ("EV0" cihazlarımız) entegrasyonu konusundaki iş birliğimizi resmileştirmekten mutluluk duyuyoruz. Bu, bir yandan emisyonları ve karbon ayak izini azaltırken, diğer yandan araç performansını artırarak itfaiye ekiplerimizin ve halkın güvenliğini sağlama yolunda atılan bir başka kritik adım. Mevcut spesifikasyonları ve operasyonel performans kriterlerini karşılamakla kalmayıp bunların ötesine geçen elektrikli itfaiye ve kurtarma araçları üretmeye odaklanıyoruz. İster geleneksel dizel yakıtlı araçlarımız ister yeni nesil elek-



trik tahrikli platformumuz söz konusu olsun, ortak müşterilerimiz güvenilir, uzun ömürlü çözümler bekliyor ve Emergency One ile Allison ortaklığı tam da bunu sağlıyor. Gelecekte de bu taahhüdümüzü karşılamaya devam edeceğimize inanıyorum" şeklinde açıklamada bulundu.

Batarya için büyük avantaj

eGen Power 100D elektrikli aks, iki yüksek hızlı elektrikli motoru ve çok vitesli şanzımanı entegre ederek ilave şaft ve destek yapılarına olan ihtiyacı ortadan kaldırıyor. Böylece tekerlekler arasında kolayca entegre edilerek batarya için önemli bir yer avantajı sağlıyor. 536 beygir gücü (400 kw) kesintisiz güç ve 738 beygir gücü (550 kw) pik güç çıkışı ile eGen Power 100D, verimlilikten taviz vermeden yüksek ivmelenme kabiliyeti ve yüksek maksimum hız özelliğine sahip yapısı ile sınıfının en güçlü tahrik çözümlerinden biri oluyor. Bu sayede Emergency One'in itfaiye ve kurtarma araçları, başarısızlığın riskini olmadığı ve her saniyenin önem taşıdığı bir uygulamada benzersiz performans ve güvenilirlik, hızlı ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunmaya devam ediyor.

'Değerli tahrik çözümleri'

Allison Transmission EMEA, APAC ve Güney Amerika Satış Başkan Yardımcısı Heidi Schutte, "Dünyanın en güvenilir ve değerli tahrik çözümlerini sunma taahhüdümüz kapsamında elektrikli ürün portföyümüzü genişletmeye devam ederken bu anlaşma, eGen Power ürün portföyümüz için heyecan verici bir gelişme. Emergency One ile Avrupa'daki birçok itfaiye teşkilatı ve diğer ortaklarımızla dahil olmak üzere, ortak müşterilerimize inovatif çözümler sunmak için kurduğumuz uzun süreli ortaklığımıza devam ediyor olmaktan mutluluk duyuyoruz. Allison 3000 Serisi™, Emergency One'in geleneksel dizel yakıtlı itfaiye ve kurtarma araçlarında standart şanzıman donanımı. Dolayısıyla Emergency One ve Allison şirketlerinin ortaklık kurması ve Emergency One'in elektrikli itfaiye ve kurtarma kamyonlarına kendini kanıtlamış aynı performans, güvenilirlik ve dayanıklılık seviyesini sağlaması son derece doğal" diye belirtti. Allison eGen Power 100D tork, brüt araç ağırlığı ve çeşitli şasi genişlikleri ile sunulacak olan elektrikli aks serisinin ilk üyesidir.

Sultanlar yeni sezona hazır!

Turizm ve kısa mesafe taşımacılığın Sultanları yeni sezona hazır. Düşük işletme giderleriyle kazançlı, üstün performanslı Sultan Comfort, Mega ve Maxi otobüsler, 29, 31 ve 35 koltuk kapasitesiyle her ihtiyaca uygun seçenekler sunuyor.

Siz de en yakın Otokar bayiine gelin, yeni sezona yeni otobüsle girin...



☎ 444 6857 [444 OTKR] 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —

Hep birlikte, sevgi dolu ve huzurlu
bayramlar geçirmek dileğiyle...

Tüm otobüs camiasının
Ramazan Bayramı mübarek olsun



Maraton ile yolculukta keyif ve konfor
tanımını, sizin istek ve ihtiyaçlarınız
belirliyor.



Geniş sürücü bölgesi, ergonomik tuş takımı ve
dijital gösterge paneli ile kaptanların konforu
için her ayrıntı düşünüldü.

METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mah. Coşkuner Sok.

No:8 Körfez/KOCAELİ

T: 0262 527 45 39



TEMSA



Bayram sevdiklerinizle kavuşmaktır. Yeniden yollara çıkmak, yolcularla kavuşmak umuduyla...

Biz bayramları bayram yapan, sevenleri kavuşturanlarız. Özlemleri gidermek için yol alacağımız nice bayramlara. Ramazan Bayramınız kutlu olsun.



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



www.mercedes-benz-bus.com

Mercedes-Benz

The standard for buses.





Bu sezonda elden giderse durum vahim

İbrahim ARTTIRDI

GÜNLER, aylar hatta üzerinden tam 14 ay geçti ancak, bizim gündememiz hala değişmedi. Konumuz yine sağlığını tehdit eden işlerimizi durma noktasına getiren virüs... Nisan ayında vaka sayılarının artması ile birlikte bir takım yeni tedbirler alındı. 17 günlük kapanma kararı alan devletimiz, seyahatleri izne tabi tuttu ve otobüslerin kapasitesine tekrardan yüzde 50 sınırı getirdi. Bayramı büyük bir coşku ile bekleyen otobüscü, bu kapanma ile yine karalar bağladı. Kapanma öncesi 3 günlük bir hareket yaşandı. İnsanlar bayram tatili planlarını tam kapanma nedeni ile erkene aldı. Otobüsler kapanma öncesi tam doluluk ile çalıştı, ancak en büyük bilmece dolu giden otobüsler yarı kapasite ile mi devam edecek oldu. Üstelik kapanmanın uzayıp uzamayacağı da başka bir bilmece... Kapanma uzamayıp, koltuk sayısı sınırlandırılırsa otobüscü bu sezonu da kaybetmiş olacak. Çünkü yarı kapasite ile giden her otobüs haneye zarar yazıyor. Sektörümüz her daim kendi çaresini üretmekte yalnız bırakıldı. Bu süreçte de yine üvey evlat muamlesi görüyor. Sektörümüz bir olup, geçmiş dönemlerde olduğu gibi bu zorlu süreçte de biraraya gelerek çözüm üretmeli. Taşımacı sektörü bu sezonu da kaybetmemeli ve bunun için gerekli tüm merciler ile görüşmelidir. Onca insana katma değer sağlayan koskoca sektörün erimesine izin verilmemelidir. Devletimizin de diğer taşıma modlarına uyguladığı ayrımcılığı şehirlerarası ve turizm taşımacılarına da uygulamalıdır. Yıllardır süre gelen bu haksızlığa artık dur denilmelidir.



26 otobüsün rotası bu kez BELÇİKA...

TEMSA, Belçikalı toplu taşıma şirketi OTW'ye teslim ettiği 4 adetten oluşan ilk parti teslimatın ardından kalan 22 adetlik ikinci parti siparişlerini de tamamladı. Şirketin filosuna toplam 26 LD SB PLUS model araç dahil eden TEMSA, devam niteliğindeki siparişlerle birlikte OTW'deki araç sayısını 40'a çıkaracak.

AVRUPA pazarında ihracat atacağına geçen TEMSA, teslimatlarını hızlandırdı. Geçtiğimiz aylarda Belçika'nın güneyinde yer alan Wallonie bölgesinin toplu taşıma şirketi Opérateur de Transport de Wallonie'ye (OTW) 4 adetten oluşan ilk parti teslimatını gerçekleştiren şirket, 22 adet LD SB PLUS modelden oluşan ikinci parti araçları da bölgeye teslim etti.

Toplam araç sayısı 40'ı bulacak
Son yıllarda Benelüks bölgesindeki en büyük otobüs siparişi niteliğini taşıyan TEMSA ve OTW arasında imzalanan sipariş sözleşmesi kapsamında, önümüzdeki birkaç yıl içinde gelecek devam niteliğindeki 14 adet araç siparişi ile Wallonie yollarına çıkacak TEMSA markalı araçların sayısı 40'ı bulmuş olacak. Toplamda 3,7 milyon nüfusa sahip bir bölge olarak dikkat çeken Wallonie, aynı zamanda Avrupa'nın ticari kavşağı olarak da biliniyor. Wallonie bölgesinin resmi ulaşım operatörü

olan OTW'ye satışı gerçekleştirilen bu araçlar, Güney Belçika'nın toplu ulaşım faaliyetlerinde kullanılacak.

Teknolojide sınır tanımıyor
TEMSA'nın zengin bir donanıma sahip LDSB PLUS araçları, modüler iç tasarımı, ileri güvenlik sistemleri, ekonomik ve kullanıcı dostu yapısıyla dikkat çekiyor. Yüksek performans, düşük yakıt tüketimi ve konfor odaklı tasarım anlayışı sunan araçlar, iniş-biniş kolaylığı sağlayan gövde alçaltma /yükseleme özelliği ve elektrikle çalışan engelli asansörü opsiyonuyla yolculara konforlu bir yolculuk vad ediyor. Güvenli sürüş garantisi veren LD SB modelinin alkolmetre özelliğine ek olarak otomatik frenleme sistemi, ısıtmalı ön cam, geri sürüş sensörü gibi donanımlar sürücülere kolay bir kullanım sunarken yolculara ise güvenli ve konforlu bir seyahat imkanı tanıyor. Ferah iç tasarımı ve güçlü iklimlendirme sisteminden faydalanabilen yolcular, aynı zamanda

donanımlar arasında yer alan USB girişleri sayesinde kişisel elektronik aletlerini şarj etme olanağına sahip oluyor.

'Bölgedeki en büyük otobüs teslimatı'

Bu teslimatın TEMSA'nın marka imajı kapsamında Benelüks pazarı açısından önemli bir fırsat olduğunu dile getiren TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, "TEMSA'nın küresel pazarı daha fazla söz sahibi olmaya başladığı bu dönemde Belçika'ya yaptığımız bu ihracat bizim için büyük bir gurur. Wallonie Bölgesi'nde yerel toplu taşımadan sorumlu olan OTW'nin işletmecisi şirketi TEC Group, 2 bin 400 adet otobüs filosuyla her yıl 150 milyon yolcu taşıyor. Bunun yanında tramvay ve metro taşımacılığı da yapıyorlar. Son yıllarda Benelux bölgesinin en büyük otobüs teslimini gerçekleştirmekten büyük mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



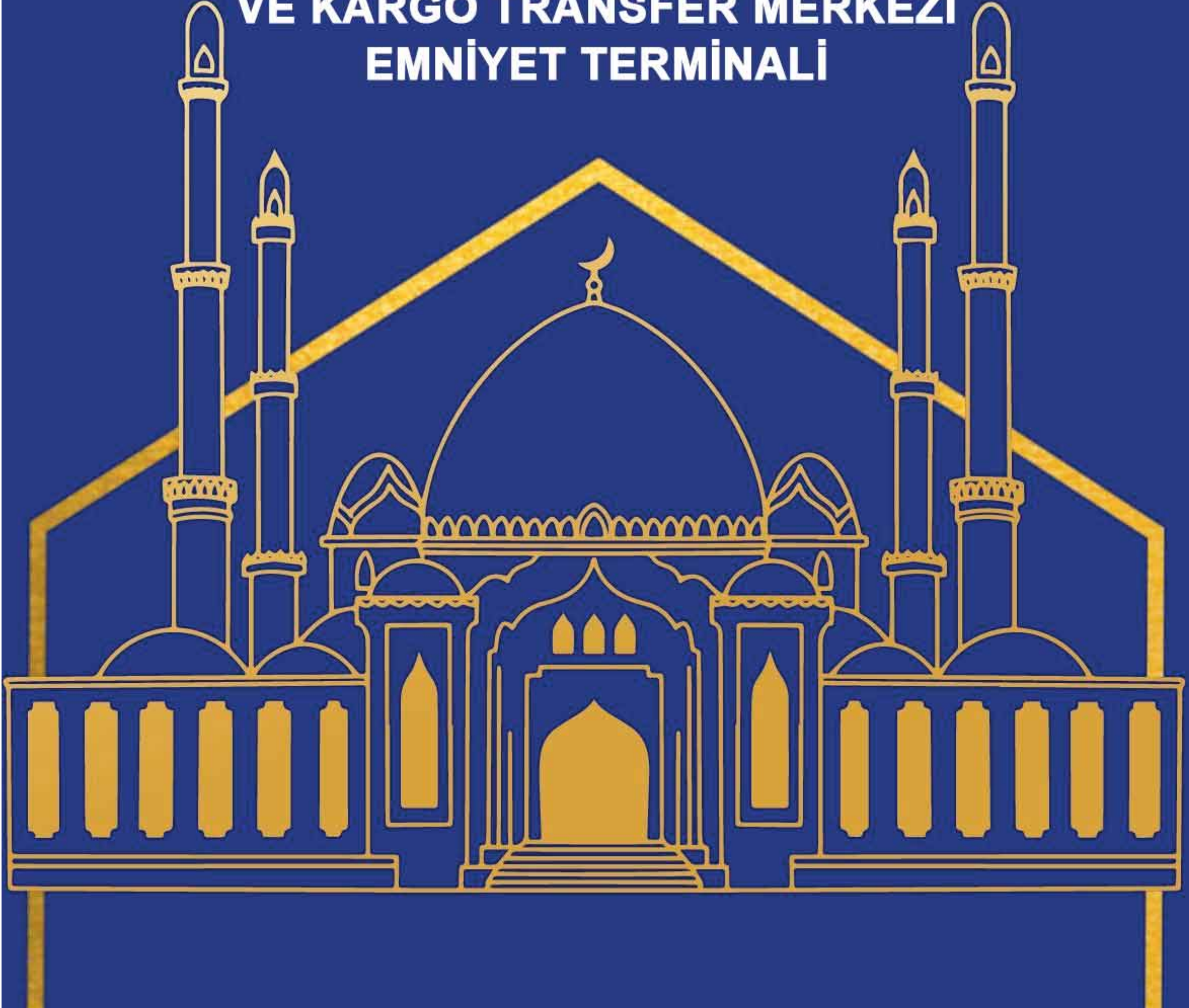
AGILE 4525P



**Uluslararası yolcu ve
yük taşımacılarının,
Laleli esnafının
Ramazan Bayramı'nı
kutlarız.**

**Bayramın sağlık ,
mutluluk ve huzur içinde
geçmesini dileriz.**

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ**



*Tüm karayolu yolcu taşımacılarının ve
turizm taşımacılarının Ramazan Bayramı'nı kutlar,
Birlik, beraberlik ve kardeşlik bağlarının
güçlenmesi temennisi ile sağlık ve huzur dolu
nice bayramlar dileriz.*

Bayramınız Kutlu Olsun



Mustafa YILDIRIM
GENEL BAŞKAN



Sümer YİĞCI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

*Sevdiklerimizle
birlikte kucaklaşıp
kutlayabileceğimiz
bayramlara en kısa
sürede kavuşmak dileğiyle...*

**Ramazan Bayramınız
Kutlu Olsun**

**GRAND
BUS MARKET**

Otobüs Alım Satım'da Güvenilir Adres
ERMAN GEYİK

www.grandbusmarket.com/info@grandbusmarket.com

*Bayramınızı
en içten
dileklerimizle kutlar;
sağlık ve
mutluluklar dileriz.*

SETCOM





Teslimatta; Kamil Koç Özmal Filo Müdürü Tayfun Akgün, FlixBus Satış Direktörü Süleyman Doğan, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batımlı, Mercedes-Benz Türk Otobüs



Satış Operasyonları Grup Müdürü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Türk Otobüs Müşteri Hizmetleri Grup Müdürü Özgür Taşgın, Koluman Motorlu Araçlar İcra Kurulu Üyesi Ali Satık hazır bulundu...

Kamil Koç filosunu 10 adet Tourismo ile yeniledi

Kamil Koç, 2021 yılında da yatırımlarına tüm hızıyla devam ediyor. Türkiye seyahat sektörünün köklü ve öncü firması Kamil Koç, filosunu Mercedes-Benz'den aldığı 10 adet son model otobüs ile güçlendirdi...

TÜRKİYE'nin ilk karayolu taşıma şirketi olarak 95 yıldır faaliyetlerine devam eden Kamil Koç, Mercedes-Benz Türk Genel Müdürlük Kampüsü'nde düzenlenen törende, yeni donanımlar ve aktif filtre yazılımı ile donatılmış 10 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 aracı yetkililerden teslim aldı. Araçları, Mercedes-Benz Türk yetkili bayi Koluman teslim etti.

'Kullanıcıya en'leri ve 'ilk'leri sunuyoruz'

Mercedes-Benz şehirlerarası otobüslerdeki teknolojik ve hijyenik donanımlar hakkında bilgi veren Mercedes Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batımlı, "2021 yılı itibarıyla üretilen tüm Mercedes-Benz şehirlerarası otobüslerimizde, Covid-19 salgınına karşı yeni antiviral etkili yüksek performanslı partikül filtreleri standart olarak sunmaya başladık. Yeni iklimlendirme sistemi sayesinde otobüslerin içindeki hava, her iki dakikada bir tamamen değiştirilebiliyor. Yeni otobüs siparişleri haricinde mevcut otobüslere de eklenebilen bu donanımlar sayesinde daha güvenli ve huzurlu yolculuklar yapılabilir. Ayrıca yolcular, muavinler,

kaptanlar, işletmeler ve müşterilerden gelen geri bildirimler ışığında 2021 yılı için 41 farklı yeniliği otobüs modellerimizde sunmaya başladık. Bu yenilikleri güvenlik, konfor ve ekonomik sürüş gibi, 3 ana başlıkta sunuyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak şehirlerarası otobüs pazarında 'en'leri ve 'ilk'leri kullanıcılara sunmaya, 2021 yılında da devam ediyoruz. Bugün Kamil Koç'a 10 adet Tourismo 16 2+1'ini teslim ettik. Yolcu taşımacılığında güvenlik, konfor ve ekonomik işletim maliyetleri sunan Mercedes-Benz Tourismo ile Kamil Koç'un daha verimli hizmetler sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

'Yolcularımıza güven ve konfor sunuyoruz'

Türkiye'nin en büyük karayolu taşımacılığı firması olduklarını belirten Kamil Koç Özmal Filo Müdürü Tayfun Akgün, "Kamil Koç olarak Covid-19 nedeniyle oldukça zorlu geçen son 12 ayda yolcularımıza en sağlıklı, en güvenli ve en konforlu hizmeti sunuyoruz. Kamil Koç olarak dumanı, yorulmadan, hizmet seviyesini her zaman daha iyiye doğru taşıyoruz. Bu inancımızın önemli bir göstergesi olarak; böylesine zor bir dö-

nemde, yolcularımızın güvenliği ve konforu için son model otobüs yatırımlarımıza devam ediyoruz. Filomuz Mercedes otobüslerle güçlendirdiğimiz için çok memnunuz. Mercedes-Benz'den aldığımız yeni donanımlar ve aktif filtre yazılımı ile donatılmış 10 adet Tourismo 16 2+1 aracımızla hem filomuzu güçlendiriyoruz hem de yolcularımıza sunduğumuz güven ve konforu artırıyoruz. Türkiye'nin dört bir tarafını birbirine bağlamak için yatırımlarımız sürecektir. Mercedes-Benz ile uzun yıllardır devam eden iş birliğimiz, bu amacımıza gerçekleştirmekte bizim için önemlidir" dedi.

'Kamil Koç ile işbirliğimiz her yıl güçleniyor'

2021 yılında araçlarının kullanıcı talepleri doğrultusunda yenilendiğini ifade eden Koluman Motorlu Araçlar İcra Kurulu Üyesi Ali Saltık, "2020 yılından beri devam eden pandemi koşullarından dolayı yükselmesini beklediğimiz pazar maalesef daraldı ve sektör ciddi kan kaybetti. Buna rağmen otobüsçülerimizin girişimci ruhu ve pazara olumlu yaklaşımın sayesinde sektör hakkettiği desteği görmese dahi hala hizmetini devam ettirmektedir. Araç-



lara benzersiz güvenlik donanımları, yolcu, muavin ve sürücü konforunu artıracak birçok özellik eklendi. Özellikle sürücü konforunu en ideal noktaya taşıyan otomatik vites özelliği, yeni araçlarımızda yüzde 4'e varan yakıt sarfiyatı sağlamaktadır. Kamil Koç ile olan keyifli iş birliğimiz ise her yıl güçlenerek devam ediyor. Sektörün lider firmalarından Kamil Koç yine bizi tercih ederek filosuna 10 adet araç daha dâhil etmiştir. Yeni araçların bol kazanç getirmesini ve hayırlı olmasını diliyorum. Ve kendilerine yıllardır

devam eden güzel iş ortaklığımız için bir kez daha teşekkür etmek istiyorum." dedi.

Son teknolojiyle donatıldı

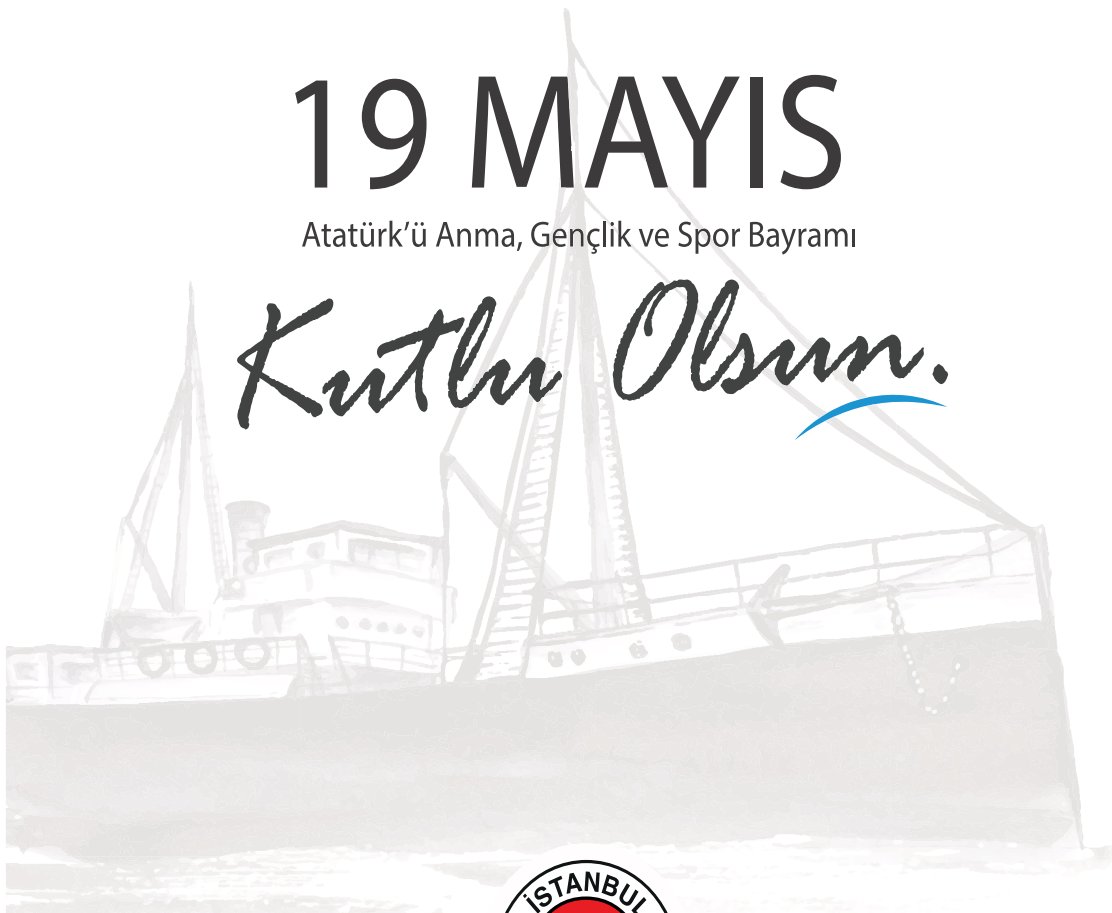
Yolcuların en güvenli ve konforlu seyahat deneyimini yaşamlarını odağına ve önceliğine koyan Mercedes-Benz Türk, 2021 yılında otobüslerinde sunduğu yenilikler ile seyahatlerdeki yeni standartları belirliyor. Yeni standartlar; Yeni Güvenlik Standartları, Yeni Konfor Standartları ve Yeni Ekonomik Sürüş Standartları olmak üzere 3 ana başlık altında toplanıyor.



19 MAYIS

Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı

Kutlu Olsun.



www.istab.org.tr



Sevdiklerimize doya doya sarılmayı,
kalabalık bayram sofralarını...
Bir fincan kahvenin kırk yıl hatrını özledik.

Yarın yeniden bir arada olmak için,
bu bayram da ayrı kalalım.

İyi Bayramlar



www.istab.org.tr

BAYRAM BİR OLUNCA GÜZEL!

Tüm çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın
yol arkadaşlarımızın ve
taşımacılık sektörünün
Ramazan Bayramı'nı kutlarız.



CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN

RAMAZAN BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN

Sevdiklerinizle birlikte
mutlu, sağlıklı bayram
geçirmeniz
dileğiyle...



**Turizm ve
otobüsçü camiasının
Ramazan Bayramı'nı
kutlar; huzur ve
mutluluklar dileriz.**

ÖZ ULUDAĞ

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri



www.ozuludagturizm.com.tr



**Dost ve müşterilerimizin
Bayramını en içten
dileklerimizle kutlar sağlık ve
mutluluk dolu günler dileriz...**

Mercedes-Benz
The Standard For Buses



Bayraktarlar Merkon

Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horoğluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0322 248 23 80



İstanbul Seyahat ailesinin acı günü



Selami Tırış'ı bu acılı günde yalnız bırakmayanlar arasında; Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Talip Öztürk, Başkan Yardımcısı Erdem Yücel, TOFED'ten Mustafa Özcan, Mustafa Sarı, Mustafa Dağıstanlı,



Hasan Kurnaz, Adnan Değirmenci, İstanbul Seyahat eski yöneticilerinden Sırrı İnan, Metro İşletmecisi Umut Kahraman, bireysel otobüscü Yeniköylü Hakan ve çok sayıda dostu, arkadaşı ve şirket çalışanları vardı...

İSTANBUL Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış, geçtiğimiz hafta biricik eşi Gülay Tırış'ı kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşadı. Tırış'ın eşi merhume Gülay Tırış, Karacaahmet mezarlığı'nda ebediyete uğurlandı. Selami Tırış'ı bu acılı gününde sektör mensupları yalnız bırakmadı. Bizde Gülegüle ailesi olarak Merhume Gülay Tırış'a Allah'tan rahmet, Tırış ailesine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı ve TOFED Başkan Vekili
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay Tırış'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili,
çok değerli ağabeyimiz
Selami Tırış'ın kıymetli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

METSAN OTOMOTİV
SONAT DEMİRCİ

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili, çok değerli dostumuz
sayın Selami Tırış'ın kıymetli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Mengerler Ticaret Türk A.Ş.

İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili,
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.

İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili,
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



TÜM OTOBÜSCÜLER FEDERASYONU

GENEL BAŞKAN
MUSTAFA YILDIRIM



GENEL BAŞKAN
SÜMER YİĞCI

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili,
değerli dostumuz Selami Tırış'ın kıymetli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

RFT KOLTUK ARKASI TV - ENTTEK
CEVDET KAYA - SÖNMEZ İKDE

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İŞKİN GIDA TEKSTİL İNŞAAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ
MEHMET SİPAHİ

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili, değerli büyüğümüz,
ağabeyimiz Selami Tırış'ın sevgili eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

SETCOM

MURAT ÇİÇEK - ABDULLAH YAZICI

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili, çok değerli büyüğümüz
Selami Tırış'ın kıymetli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



SERHAT DOĞAN - ÇETİN DOĞAN

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



İstanbul Seyahat A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili
Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine
başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı,
TOFED Başkan Vekili Selami Tırış'ın değerli eşi

Gülay TIRIŞ'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI
YOLCU VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ

BAŞSAĞLIĞI

Yeni Midyat Seyahat sahibi,
değerli dostumuz, arkadaşımız

Hacı Niyazi KARADAS'ın

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine
ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI
YOLCU VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ

TEŞEKKÜR

Ailemizin değerlisi, canımız,
ciğerimiz, herşeyimiz

**Güray
BURUK**'un

vefatı dolayısıyla cenaze merasimine
katılan; telefon, SMS ve elektronik
mesajlarla taziyelerini belirten,
çelenk gönderen, gazete ilanı veren,
hayır kurumlarına bağışta bulunan
tüm dost, akraba, arkadaş ve
yakınlarımıza teşekkür ediyoruz.



MİTHAT YILMAZ - MERT YILMAZ

Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**

Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCİ**

Yayın Türü: Yerel-Süreli

İL TEMSİLCİLİKLERİ
Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin : **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.hakır: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ
Büyük İstanbul Otogarı A-2 Kulesi
K: 3/17 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: 0 212 508 53 24
Fax: 0 212 508 53 66
www.gulegule.com.tr
gulegule-gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ
Adakoğlu Basılı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskok San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

Sektöre biran önce destek verilmesi gerekli...

EVET, pandemi bizi de etkisi altına aldığından beri ülke olarak zor zamanlar geçiriyoruz. Bu virüsün bulaş riskini en aza indirebilmek için alınan tedbirler kapsamında 17 günlük bir kapanma süreci daha yaşadık. Bu tam kapanma süreci her ne kadar geçen seneki kapanma süreci ile eşdeğer olmasa da çok ciddi bir masefe alındığı da gerçek. Bu uygulamanın çok daha önce hayata geçirilmesi gerektiğini düşünüyorum. Böylece yaz mevsimine daha sağlam çıkılabildik ve insanların tatil istekleri daha hızlı gerçekleşebilirdi. Ama zararın neresinden dönersek de kardır. Bu bakış açısıyla bakıldığında bu uygulama doğru bir karardır. Uzayacak mı uzamayacak mı onu da bilemiyoruz. Görünen o ki, bu kapanma sürecini birkaç kez daha yaşayacağımız aşikar. Ancak ayın 17'sinden sonraki serbestlik büyük bir hareket getirecek. Bu da beraberinde salgının yeniden sıçramasına neden olabilir. Ama şu bir gerçek ki; asılanma hızı arttıkça umutlar da artıyor. Salgının seyri azalıyor. Bu işin nihai çözümünün aşı olduğu anlaşıldı. Aşı bulunsa da henüz bir standart oluşturulamadı maalesef. Etkileri birbirinden farklı olan aşılar var. Ben inanıyorum ki, daha etkili bir aşı bulunduğu, insanlık bu illeti tamamen yenmiş olacak. Bu da 2022'yi bulacak gibi görünüyor. 2022'nin ikinci yarısına kadar asılanma, tam kapasiteyle tam kapanmayla yapıldıktan sonra virüsten kurtulacağız.

Karayolu lastik tekerlekli sistem kilit

Ancak bu süreçte sektör ciddi sıkıntılar yaşıyor. Tam kapanma, zaten zor durumda olan sektöre daha da kötü duruma soktu. Yarı açık, yarı kapalı derken zorunlu hallerde izne bağlı seyahatler hareketliliği tamamen kısıtladı. Bazı firmalar seferlerini tamamen iptal etti. Şu an Türkiye'de, araçların ortalama yüzde 85'i yatıyor. Servis araçları deseniz aynı şekilde. Karayolu lastik tekerlekli sistem tamamen kilitlenmiş durumda. Pandemiden bütün sektörler olumsuz olarak etkilendi ama ulaşım sektörü hakikaten en çok etkilenen sektör oldu. Turizmle birlikte değerlendirilmez ise, en çok yara alan sektörlerin başında turizm ve ulaşımma geliyor. Böyle bir dönemde devletin imkanları da sınırlı tabi. Çünkü bu işe ciddi

bir kaynak ayrıldı. Ancak sektör olarak bizim de devletten ciddi beklentilerimiz var. En azından önümüzdeki dönemle ilgili olarak, motorlu taşıtlar vergisi alınmasın çünkü otobüslerin çoğu yatıyor. Servis arabalarının çoğu ona keza. Hiç değişe yüzde 50 kapasite ile çalışılan dönemlerde, bunlardan motorlu taşıtlar vergisi ve trafik sigortasının alınmaması gerekir. Otoyol ve köprülerde indirimler yapılınsın en azından. Çünkü otobüsler zaten zararına çalışıyor. Sosyal sorumluluk projesi veya amme hizmeti yapıyor muyuz gibi, insanları gidecekleri yerlere taşıyoruz. Çünkü sadece ihtiyacı olan insanları ve zorunlu hallerde izne bağlı olan insanları taşıyoruz. 15-20 kişiyle yapılan her sefer, otobüsünün hanesine zarar yazıyor. Dolayısıyla otoyol ve köprülerde yüzde 50 oranında indirim yapılması gerektiğini düşünüyorum. Kredi ve vergi borçlarının 2022 yılının ikinci yarısından sonra ödenmesi için taksitlendirilmesi ve faizsiz olarak ertelenmesi lazım. Çünkü verecek hiçbir şey kalmadı millette, yok yani. Devlet eli ile herkesi iflas ettirmemizin manası yok. Onun için bir an önce bu insanlara destek verilmesi lazım. Para desteği yoksa da, en azından vergi ve taksit konularında bir takım destekler yapılması artık elzem oldu.

Komisyon yerine hizmet bedeli

Maliyetlerimiz her geçen gün artıyor. Sezonluk geçici istihdam yaratma imkanı da kısıtlandı. Çünkü insanlar artık önünü göremeyecek bir hale getirildi. O nedenle, istihdam konusunda atacakları her adıma dikkat etmek zorundalar. Bir taraftan devletten beklediğimiz destek sağlanmalı, diğer taraftan sektör, kendi içindeki geleneksel anlayışını terk edip, yeniliklere açık olmalı. Bilet satışları artık tamamen elektronik ortama taşınmalı. Yani maliyete neden olan acente komisyonları, yolcu tarafından ödenen hizmet bedeline dönüştürülmeli. Dolayısıyla otobüs biletlelerinden herhangi bir komisyon alınmamalı. Sektörün, bundan sonraki süreçte, pandeminin getirdiği koşulları da göz önüne alarak, bu yenilikleri yapması şarttır. Havaalanlarında olduğu gibi; servisi kullanan kişi ya da acente komisyonunu alan kişi servisin parasını da ödesin. Bu maliyetleri aşağı çeker, belki fiyatları da düşürür. Servisi kullanan

parasını öder dolayısıyla firmalar biletlerini ucuzlatır. Biz insanları şehirden şehire taşıyoruz. Şehiriçi ulaşım herkesin kendi imkanı ile yapılacak. Her şeyi devletten beklemek lazım. Devletin yapacağı şeyler sınırlı o yüzden devletten beklentiler de sınırlı. Yapacaklarımız çok fazla. Hat esasının sınıflandırılması, ücretsiz servislerin kaldırılması, acente komisyonu yerine hizmet bedelinin ödenmesi vs... Herkes istediği yere istediği saatte boş araba göndermemeli. Otobüsler kalktığı yerden dolma esasına göre düzenlenmeli. Hat esası getirilmeli. Hat esası, bugün dünyada birçok ülkede var. Bütün bunların değerlendirilmesi lazım. Sektör paydaşları; sivil toplum örgütleriyle bir araya gelip, bu işleri yeniden değerlendirip, yeniden bir strateji olarak ortaya koyup üzerinde çalışmalı.

Bizim uçaklardan hiç bir farkımız yok

Havacılar yine yüzde 100 kapasite ile çalışıyor. Çünkü uçaklarda hepafiltre sistemi bulunuyor. Ancak, virüsün insandan insana geçmesi hepafiltre ile önlenemez. Hepafiltre ortam temizliği için var ve uçağa binen covidli bir insanın virüs bulaşmasını engelleyemez. Dolayısıyla bu mesele aşı meselesidir. Bulaşın önlenmesi için aşı şarttır. Otobüsler de uçaklardan farklı değil, her türlü tedbir otobüslerde de alınıyor. Virüsün insandan insana geçmesini engellemiyor hepafiltre. Bizim otobüslerimizin şehiriçi toplu taşıma araçları gibi değerlendirilmesi lazım. Bizim uçaklardan hiçbir farkımız yok. Havalandırmaya sistemimiz var, otobüsler her seferinde dezenfekte ediliyor. Maske-mesafe kuralları uygulanıyor, yer hizmetleri de aynı şekilde. Onun için şehirlerarası otobüslerde de, 17 günlük kapanma sürecinden sonra tam kapasiteye dönüleceğini umut ediyoruz. Aksi takdirde kontak kapatmamak için hiçbir neden göremiyorum. Bakanlık, 'uçaklar da otobüsler de tam kapasite ile çalışacak ancak şu şartları yerine getirecek' şeklinde öneri getirmeli. Biz devletten bunu bekliyoruz. İşçileri Bakanlığımıza teşekkür ediyoruz ki; bir önceki dönemde aile bireylerinin yanyana seyahat etmesini talep ettik ve onayladı. Çünkü aynı evi hatta aynı yatağı paylaşan insanların ayrı oturmaları kabul edilebilir bir şey değil. Uçakta herkes yan yana oturuyorken, bizim aile bi-



Mustafa YILDIRIM

reylerini yanyana oturtamamamız kadar saçma birşey olamazdı zaten. Bu 17 günlük kapanma döneminde virüsün azalması için hepimizin fedakarlık yapması gerekiyordu. Buna saygı duyuyoruz elbette. Ancak bundan sonraki süreçte şartları eşitlememiz lazım. Yani uçakta neyse otobüste de o. Bir uçağın günlük yolcu taşıma kapasitesi bin kişinin üzerinde iken, bir otobüs 40 kişi taşıyabiliyor. Onu da ikiye böldüğünüz zaman otobüsçüyü öldürdünüz demektir. Zaten maliyetler her geçen gün artıyor. Şehiriçi otobüsler, tarifieli otobüsler ve ayakta yolcu alan servis araçları bile tam kapasite ile yolcu taşıyorken, otobüsçü sadece yüzde 50. Şehir içinde toplu taşıma yapan araçların indi-bindisi çok olduğundan bulaş riski artıyor. Ama şehirler arasında her türlü önlem alınıyor. Ayın 17'sinden sonra yine tam kapasite ile yolcu taşıyacağımızı düşünüyorum.

Bu vesile ile herkesin hem Ramazan bayramını hemde 19 Mayıs bayramını kutluyorum.

ÜRETİM DE ARTTI İHRACAT DA



2021'in ilk dört ayında otomotiv üretimi yüzde 28 oranında artarken, ihracat ise yüzde 18 oranında yükseliş gösterdi. Toplam pazar son 10 yıllık ortalamaların yüzde 23 üzerinde gerçekleşirken, toplam ihracat ise 10,3 milyar dolar oldu

Otomotiv Sanayii Demeği (OSD) ocak-nisan dönemine ilişkin verileri açıkladı. Bu dönemde, otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 28 artarak 415 bin 187 adet, otomobil üretimi yüzde 18 artarak 288 bin 211 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 470 bin 859 adede ulaştı. Aynı dönemde, otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 18 artarak 339 bin 197 adet olurken, otomobil ihracatı ise yüzde 6 oranında artarak 212 bin 56 adet oldu. Ocak-nisan döneminde, toplam pazar geçen yıla göre yüzde 74 artarak 271 bin 173 adet düzeyinde gerçekleşti. Otomobil pazarı ise yüzde 69 oranında arttı ve 204 bin 839 adet oldu. Son 10 yıllık ortalamalar dikkate alındığında, yılın ilk dört ayında toplam pazar yüzde 23 artarken, otomobil pazarı yüzde 30, hafif ticari araç pazarı yüzde 6 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 2 oranında arttı.

Pandemi nedeniyle üretime ara verilmişti

Türkiye otomotiv sanayine yön veren 14 Büyük üyesiyle sektörün çatı kuruluşu olan Otomotiv Sanayii Demeği (OSD), ocak-nisan dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Geçtiğimiz yıl pandemi

tedbirleri kapsamında otomotiv sanayinin üretimine büyük ölçüde ara vermesi nedeniyle oluşan baz etkisi, 2021 yılı ocak-nisan döneminin artış oranlarına yansdı. Buna göre, yılın ilk dört ayında toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 28 artarak 415 bin 187 adet, otomobil üretimi yüzde 18 artarak 288 bin 211 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 470 bin 859 adet oldu. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 69 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 69, ağır ticari araçlarda yüzde 62, traktörde yüzde 79 seviyesinde gerçekleşti.

Hafif ticari araçta yüzde 49 artış

Ocak-nisan döneminde ticari araç üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 52 artış gösterdi. Bu dönemde, ağır ticari araç grubunda üretim yüzde 89 artarken, hafif ticari araç grubunda üretim yüzde 49 arttı. Bu dönemde, toplam ticari araç üretimi 162 bin 976 adet olarak gerçekleşti. Pazarı bakıldığında ise, ocak-nisan

döneminde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla ticari araç pazarı yüzde 93, hafif ticari araç pazarı yüzde 88 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 124 arttı.

Özellikle ağır ticari araç grubunda bir önceki yıla göre artış gerçekleşmesine rağmen baz etkisi dikkate alındığında 2015 yılına göre kamyon pazarı yüzde 33, otobüs pazarı yüzde 46 ve midibüs pazarı ise yüzde 75 oranında daraldı.

10 yıllık ortalamaların yüzde 23 üzerinde

Ocak-nisan döneminde toplam pazar geçen yıla göre yüzde 74 artarak 271 bin 173 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 69 oranında arttı ve 204 bin 839 adet oldu. Son 10 yıllık ortalamalar dikkate alındığında, 2021 ocak-nisan döneminde toplam pazar yüzde 23, otomobil pazarı yüzde 30, hafif ticari araç pazarı yüzde 6, kamyon pazarı yüzde 11 oranında artarken, otobüs pazarı yüzde 33, midibüs pazarı ise yüzde 55 oranında azaldı. Bu dönemde, otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 39 olurken, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı yüzde 54 olarak gerçekleşti.

TİM'e göre otomotiv sanayi liderliğini korudu

Yılın ilk dört ayını kapsayan dönemde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 18 artarak 339 bin 197 adet olarak gerçekleşti. Otomobil ihracatı ise yüzde 6 oranında artarak 212 bin 56 adet oldu. Aynı dönemde, traktör ihracatı da yüzde 110 artarak 8 bin 469 adet olarak kayıtlara geçti. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, otomotiv sanayi ihracatı ocak-nisan döneminde toplam ihracattan aldığı yüzde 15 pay ile ilk sıradaki yerini korudu.

Toplam ihracat 10,3 milyar dolar

Ocak-nisan döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre toplam otomotiv ihracatı dolar bazında yüzde 34, euro bazında ise yüzde 23 arttı. Bu dönemde, toplam otomotiv ihracatı 10,3 milyar dolar olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 18 artarak 3,5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 8 artarak 2,9 milyar euro oldu. Ocak-nisan döneminde dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 30 oranında artarken, tedarik sanayi ihracatı yüzde 40 oranında arttı.

SEYAHAT REHBERİ

SEÇ
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

Biz yolumuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
ASTOR

40 uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kısası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

KAMİL KOÇ
1926
444 0 562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

Broci Seyahat
İst. Otogarı Peron: 131
Tel.: (0212) 658 17 63
Vip.: (0533) 204 15 46
ERCIŞ MERKEZ
Tel.: (0432) 351 97 99
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADILU
444 94 06
www.ozlemadana.com

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinseyahat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogarı No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
444 33 80
www.mersinnurturizm.com
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

SAFRAN
444 34 78
www.safraoturizm.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı
0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayiragasi.com.tr

Süha TURİZM
0850 250 38

Toket seyahat
Keyifli Seyahatlar
444 11 60
www.toketseyahat.com.tr

RH turizm
444 888 38 74
www.rhturizm.com
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

TRUVA Turizm
www.truvatourizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



*Ramazan Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar
sağlık ve mutluluklar dileriz.*

Mustafa Demirbaş



BMC



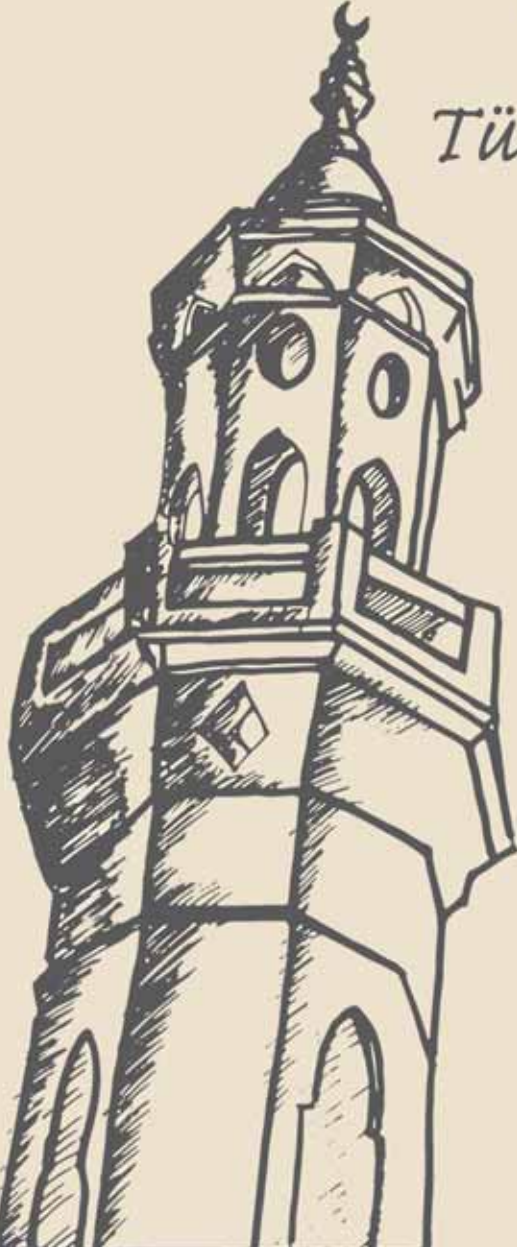
TEMESA



KARSAN

www.fsmdemirbas.com

RAMAZAN
BAYRAMINIZ KUTLU OLSUN



*Tüm sektörümüzün
Bayramını
en içten
dileklerimizle
kutlarız.*



*Sevdiklerinizle
mutlu bir bayram
geçirmeniz dileğiyle*
İYİ BAYRAMLAR



Tüm dostlarımın
ve otobüs câmiasının
Ramazan Bayramı'nı
en içten
dileklerimle kutlar,
hayırlara vesile
olmasını dilerim.

MEHMET ÖKSÜZ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



Turizm Taşımacılarımız
ve otobüs sektörünün
Ramazan Bayramını kutlar
bayramın hayırlara vesile
olmasını dilerim.

SÜMER YİĞCI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



Yolcu Taşımacılığı
sektörünün mübarek
Ramazan Bayramını kutlar;
bayramın hayırlara
vesile olmasını dileriz...

Coşkun Altın Group

Sektörümüzün
Ramazan
Bayramı'nı
kutlar,
sağlık, huzur
ve mutluluk
getirmesini
dileriz.



TAŞKIN ARIK
Yönetim Kurulu Başkanı

TEMSA yeni aracı TS30'u UMA fuarında lanse etti

TEMSA, yeni TS30 model aracını, ABD'nin Orlando kentinde düzenlenen UMA Motorcoach Expo'da tanıttı. ABD yollarında bulunan bini aşkın aracıyla pazarın en büyük oyuncularını arasında yer alan TEMSA, geliştirdiği elektrikli araçlarını da ABD'nin farklı bölgelerine taşımayı hedefliyor

2010 yılından bu yana ABD pazarındaki iddiasını sürdüren lider otobüs üreticilerinden TEMSA, başan hikayesini sürdürüyor. Son olarak, şehirlerarası otobüs segmentinde en prestijli organizasyonlar arasında gösterilen ve dünyanın dört bir yanından sektör profesyonellerini Florida'nın Orlando şehrinde bir araya getiren UMA Motorcoach EXPO 2021'e katılan TEMSA; teknoloji, tasarım ve inovasyon şovuna imza attı. Fuarda tek araç sergileyen TEMSA, yeni TS30 model otobüsü ile tüm katılımcıların ilgi ve beğenisini topladı.

15 bin araçla 66 ülkede...

15 binden fazla aracıyla, 66 ülkede boy gösteren TEMSA, ABD'deki konumunu her geçen gün güçlendiriyor. 2010 yılında ABD pazarına giren TEMSA, faaliyetlerine 2018 yılında kurulan TEMSA North America (TNA) şirketi vasıtasıyla gerçekleştirmeye devam ediyor. Bugün faaliyet gösterdiği segmentlerde yüzde 10'luk bir pazar payına erişerek sektörün en önemli oyuncularından biri olmayı başaran TEMSA, "Otomotiv odaklı bir teknoloji şirketi" olarak ABD'de bini aşkın aracıyla boy gösteriyor. Kuzey Amerika pazarını gelecekteki büyüme motorlarından biri olarak gören şirket, yakın zamanda bu pazara özel olarak geliştirdiği TS45 Elektrikli Otobüsü Silikon Vadisi başta olmak üzere ABD'nin farklı bölgelerinde yollarda taşımayı hedef-



liyor.

'Büyümenin motoru Kuzey Amerika'

ABD gibi zorlu bir pazarda başarılı bir noktaya gelmenin gurur verici olduğunu belirten TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Öte yandan önümüzdeki sürece yönelik yeni hedefler belirlememiz de önemli etken. Bu zamana kadar pazarı doğru okumanın ve ihtiyaçları doğru şekilde belirlemenin katkısıyla büyük başarıları imza attık. Yakın zamanda tüm teknolojisiyle kendi ürettiğimiz

elektrikli araçlarımız Silikon Vadisi başta olmak üzere ABD'nin farklı bölgelerinde yollarda olacak. Önümüzdeki dönemde yeni ortak şirketimiz PPF ve Skoda Transportation'ın da gücüyle özellikle Kuzey Amerika pazarında daha büyük başarı hikayeleri yazmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

'TS30 pazarda bir numara'

TEMSA North America Ülke Direktörü Fatih Kozan ise, UMA'nın 50. yılı olduğuna dikkat çekerek, "Her yıl olduğu gibi bu yıl da fuar da tasarım ve teknolojiyi bu-

lusturduğumuz yenilikçi bir ürünümüzle yerimizi aldık. TS30 aracımız, seyahat/motorcoach segmentinde daha önce olmayan high-end bir ürün olarak, pazarda yüksek kalite standartlarında hizmet veren taşıma şirketlerinin daima bir numaralı tercihi oldu. Yeni donanımlarla zenginleştirdiğimiz modelimiz ise tüm operatörlerin beğenisini kazandı. Sağlamlığı ve düşük operasyon maliyeti ile öne çıkan yeni ürünümüz ile pazarda satış adetlerimizi daha da yukarıya taşıyacağımıza inanıyoruz." ifadelerinde bulundu.

e-ARŞİV UYGULAMALARI (e-Arşiv Fatura, e-SMM) İPTAL, İHTAR/İTİRAZ

BİLİNDİĞİ üzere 526 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğiyle, 509 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğine "V.10. e-Belgelere İlişkin İptal/İtiraz, İhbar ve İhtarların Bildirilmesi" başlıklı bölüm eklenmiş olup, söz konusu bölüm uyarınca, 509 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğ kapsamında düzenlenen e-Belgelere ilişkin olarak 6102 sayılı Kanunun 18 inci maddesinin üçüncü fıkrası uyarınca noter aracılığıyla, taahhütlü mektupla, telgrafla veya güvenli elektronik imza kullanılarak KEP sistemi ile yapılan ihbar veya ihtarlar ile e-Belge iptal işlemlerinin 1/5/2021 tarihinden itibaren, ebelge.gib.gov.tr adresinde yayınlanacak kılavuzda belirtilen usul, esas ve süreler içinde, elektronik ortamda Gelir İdaresi Başkanlığı bilgi işlem sistemine bildirilmesi zorunluluğu getirilmiştir.

e-Belgelere elektronik ortamda iptal/itiraz işlemi yapılabilmesi için; belgeyi düzenleyen satıcı veya duruma göre alıcı tarafından e-Belge Uygulamaları üzerinden iptal/itiraz talebi oluşturulması gerekir. İptal/itiraz taleplerine ilgili faturanın alıcısı/satıcısı tarafından onay verilebildiği gibi, karşı tarafın onaylama zorunluluğu bulunmamaktadır. Bilindiği üzere e-Belgelere Türk Ticaret Kanununun 18 inci maddesinin (3) numaralı fıkrasında belirtilen harici itiraz yolları ile de itiraz edilebilmekte olup aynı Kanunun

21 inci maddesinin (2) numaralı maddesinde "Bir fatura alan kişi aldığı tarihten itibaren sekiz gün içinde, faturanın içeriği hakkında bir itirazda bulunmamışsa bu içeriği kabul etmiş sayılır" hükmü bulunmaktadır. Başkanlığımızca geliştirilen ve ilerleyen bölümlerde açıklamalara yer verilen sistem ile e-Belge uygulamasında iptal ve itiraz işlemleri, sistem üzerinden muhatabına iletilebilecektir. e-Belge uygulamalarına taraf olanların birbirlerine düzenlemiş oldukları e-Arşiv Fatura ve eSMM belgeleri için sistem üzerinden iptal işlemi gerçekleştirmeleri mümkün bulunduğu gibi harici itiraz yollarının (noter aracılığıyla, taahhütlü mektupla, telgrafla veya güvenli elektronik imza kullanılarak kayıtlı elektronik posta sistemi ile) kullanılmasına engel teşkil etmemektedir. Bu durumda harici yollarla yapılan itiraz işlemlerinin sistem üzerinden bildirilerek al-



Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

BAYRAMDA MUTLULUK VE SAĞLIK

Sizinle Olsun

Mübarek Ramazan Bayramınızı kutlar,
sevdiklerinizle birlikte
mutlu ve sağlıklı bayramlar dileriz.

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş.



— 19 MAYIS —

ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun



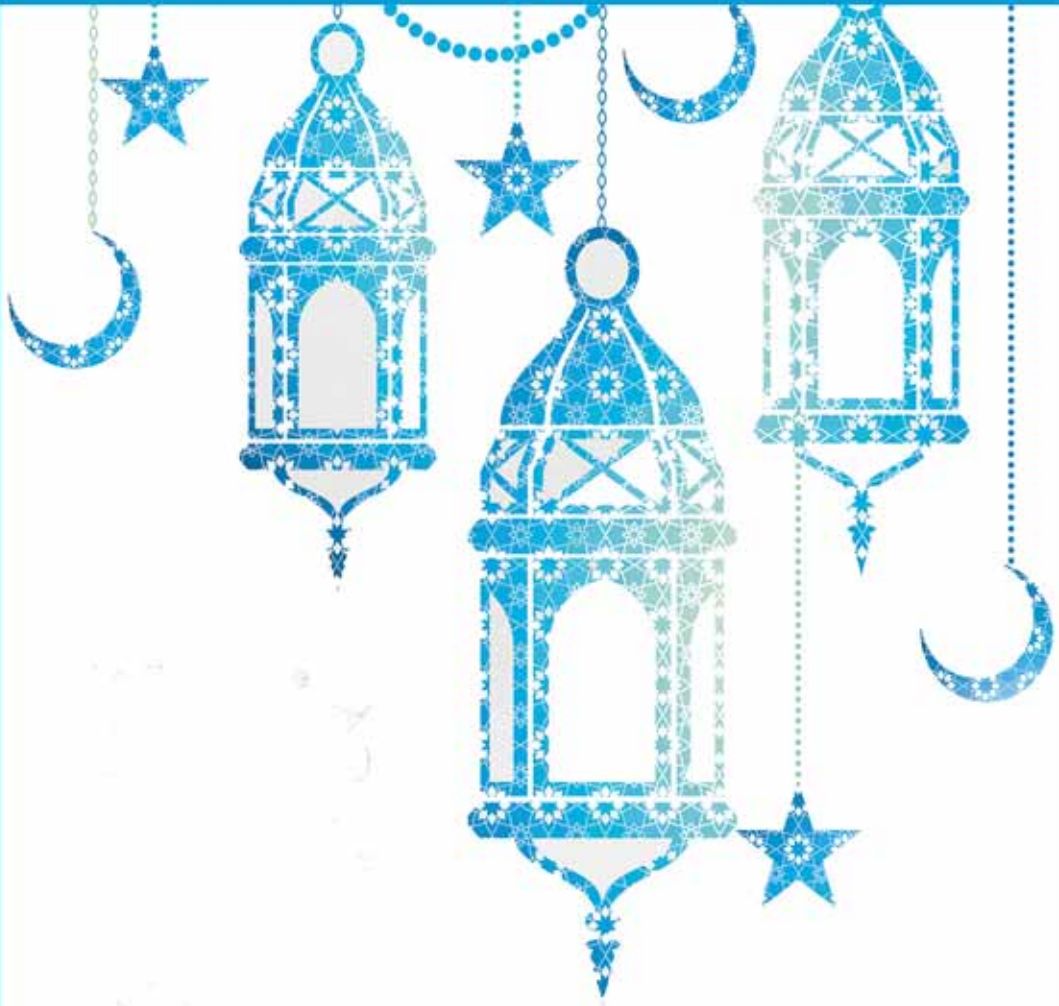
inova
Otomotiv

Güzel
bayramlarda
buluşmak dileğiyle



*Bayramınız
Kutlu Olsun*

inova
Otomotiv



**Tüm dost ve
müşterilerimizin
Ramazan Bayramı'nı
kutlar, sağlık ve
mutluluklar dileriz**

SIMROLL



**19 Mayıs Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor Bayramının
102. Yılı Kutlu Olsun**

www.sec.com.tr

SEC

444 44 27



**19 Mayıs Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor
Bayramının
102. Yılı Kutlu Olsun**

MINİ TUR



**19 Mayıs
Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor
Bayramının
102. Yılı Kutlu Olsun**

**SÜMER
SEYAHAT**



**19 Mayıs Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor Bayramının
102. Yılı Kutlu Olsun**

Coşkun Altın Group



**19 Mayıs Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor Bayramının
102. Yılı Kutlu Olsun**

**Yönetim Kurulu Başkanı
TAŞKIN ARIK**

systemtransport

Görgüç: İhracatı yüzde 44 artırarak 69 milyon USD düzeyine çıkardık



Otokar cirosunu YÜZDE 91 artırdı



2021 yılının ilk 3 ayının finansal verilerini açıklayan Otokar, ilk çeyrekte cirosunu yüzde 91 oranında artırarak, toplamda 877 milyon TL'lik bir ciroya ulaştı. Firma, global bir marka olma yolunda ilerliyor

KOÇ Topluluğu şirketlerinden Otokar, 2021 ilk üç ay finansal sonuçlarını açıkladı. Pandemi- nin etkilerine rağmen 2020 yılında önemli ihracat anlaşmalarına imza atan Otokar, ilk çeyrekte cirosunu yüzde 91 artırarak 877 milyon TL'lik bir ciro elde etti. Global bir oyuncu olma hedefine ulaşmak için cesur adımlarla yoluna devam eden Otokar, ilk çeyrekte ihracatını bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla 69 milyon USD seviyesine çıkararak yüzde 44 artırdı. Net kârını ise 107 milyon TL seviyesine yükseltti.

Fikri mülkiyet hakları kendine ait ürünleriyle 5 kıtada 65'ten fazla ülkede faaliyet gösteren, Türkiye'nin öncü otomotiv ve savunma sanayi şirketi

Otokar, 2021 yılı ilk çeyrek finansal sonuçlarını paylaştı. Pandemi'nin etkilerine rağmen global bir marka olma hedefi ile çalışmalarını devam ettirip beliren Genel Müdür Serdar Görgüç, "Pandeminin başladığı günden bu yana çalışanlarımızın sağlığını korumak, işimizin devamlılığını sağlamak, salgının etkisini azaltmak ve yayılmasını engellemek için gerekli tüm tedbirleri alıyoruz. Bu zorlu süreçte iş ortaklarımızın daima yanında olmayı ve kullanıcılarımızla iletişimini sürdürmeyi ihmal etmedik; tüm koşullara rağmen yeni anlaşmalara imza attık. Güvenli üretim uygulamalarımız ve zamanında alınan önlemler sayesinde üretimde aksamalar yaşamadan, aldığımız siparişlerin teslimatlarına odaklandık.

Bu gelişmeler sonucunda önceki yılın aynı dönemine kıyasla ilk çeyrekte yüzde 91'lik artışla 877 milyon TL ciro elde ettik; net kârımızı ise 107 milyon TL seviyesine yükselttik" dedi.

'12 yıldır en çok tercih edilen firmayız'

Yılın ilk çeyreğinde üretim adetlerini de önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 32 artırdıklarını ifade eden Serdar Görgüç, iç pazar ve ihracat çalışmalarını ilgili olarak: "12 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markasıyız. Geçen yıl iç pazardaki en büyük otobüs alım ihalesini kazandık ve İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT'a otobüs teslimatlarına başladık. İptal edilen fuarlar ve seyahat engellerine rağmen hedef pazarlarımızla

iletişimimizi ve ilişkilerimizi sürdürdük. Kullanıcılarımızın ihtiyaçlarını doğru yorumlayıp özel çözümler sunmaya devam ettik. Araçlarımızda uyguladığımız yenilikçi çözümlerimiz ve yaklaşımlarımızla ihracat başarılarımıza yenilerini ekledik ve ilk çeyrekte ihracatımızı geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 44 artırarak 69 milyon USD düzeyine çıkardık" açıklamasını yaptı. Bu zor dönemde Otokar'ı başarılı iş sonuçlarına ulaştırmada en büyük gücünün ve en kıymetli sermayesinin çalışanları olduğunu belirten Görgüç, önümüzdeki dönemde ticari araçlarda yurt içindeki güçlü pazar pozisyonunu koruyarak ihracata odaklanmaya devam edeceklerini belirtti.

AB'den Türklere aşı engeli

VE beklenen açıklama geldi; AB ülkelerine giriş yapabilmek için Avrupa İlaç Ajansı'nın (EMA) onayladığı aşıları yapanlar kabul edilecekti. Yani, ikinci bir karara kadar bizim Sinovac ve Rusya'dan gelmesi muhtemel Sputnik aşısını kabul etmiyorlar. Bu durumda Türklerin %99'u AB kapısının dışında kalıyor.

SEN DÜŞÜN AVRUPA...!

Avrupa'yı hiç görmemişler adına üzül-düm. Sıkmaşınlar canlarını. Bu günler de geçer. Ancak bu ayırıcı kararda, tek kaybeden biz olmaya- cağız.

lar, haftalık 840 doları geçiyor. Yani bir Türk, 2 Avrupalıya bedel harcama yapıyor. Çünkü; Türk, iyi yerde yemek yiyor, alışveriş yapıyor, bahşış bırakıyor. İyi bilir bizi Yunan restoranları, Roma, Barcelona, Nice esnafı. Bu arada Avrupa kendi aşıları dışında aşı kabul etmeyince Dünyanın en çok geçen Turistleri Ruslar ve Çinliler'in bir kısmı da bize kalacak. Umarım AB uzmanları hesaplarını buna göre yapmışlardır.

Sen bizi almazsan alma Avrupa. Çok da ...!



CEM POLATOĞLU

Neden mi?

TÜİK'in açıkladığı son Turizm İstatistiklerine göre; Türkiye'yi ilk çeyrekte ziyaret eden yabancıların, ortalama gecelik harcaması 64 dolar olurken, Türklerin kişi başı harcamaları gecelik konaklamada 120 do-

Brisa'nın, 2021 yılı ilk çeyreğinde, FAVÖK büyüklüğü 2 katına çıkarak, 394 milyon TL'ye ulaştı

Brisa'nın FAVÖK büyüklüğü, geçen yılın aynı dönemine göre 2 katına çıkarken, cirosu ise yüzde 47'lik bir artışla 1.5 milyar TL olarak gerçekleşti. Net karı ise 3,7 katına çıkarak 282 milyon TL oldu

SABANCI Holding ve Bridgestone Corporation iştiraki Türkiye lastik sektörü lideri Brisa, 2021'in ilk çeyreğinde yurtdışı ve uluslararası pazarlarda güçlü bir performans sergiledi. Brisa'nın FAVÖK büyüklüğü geçen yılın aynı dönemine göre 2 katına çıkarken, ciroda ise yüzde 47 oranında artış gösterdi. Şirketin FAVÖK büyüklüğü 394 milyon TL'ye ulaşırken, bu başarılı sonuçta; dengeli işletme sermayesi yönetimi, başarılı kanal ve ürün portföyü yönetimi etkili oldu.



14 ülkede pazar payı artışı

Brisa'nın yılın ilk çeyreğindeki ihracatı, tonaj bazında, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 36 arttı. Bunun yanı sıra 14 ülkede de pazar payı artışı gerçekleşti. Bridgestone ve Lassa ana markalarıyla Türkiye lastik pazarı lideri Brisa, 1 Ocak-31 Mart 2021 dönemine ait finansal sonuçlarını kamuoyuyla paylaştı. Güçlü performans sergileyen Brisa, yılın ilk çeyreğinde, geçen yılın aynı dönemine göre FAVÖK büyüklüğünü 2 katına çıkardı. Şirketin toplam cirosu, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 47 artışla 1,5 milyar TL olarak gerçekleşti. Şirketin FAVÖK büyüklüğü 394 milyon TL'ye ulaştı. Net karı ise geçen yılın aynı dönemine göre 3,7 katına çıkarak 282 milyon TL oldu. Aynı dönemde, ihracatı tonaj bazında yüzde 36, ihracat satış gelirleri ise dolar bazında yüzde 31 artış gösterdi. Şirketin güçlü performansında, dengeli işletme sermayesi yönetimi, başarılı kanal ve ürün portföyü

yönetimi etkili oldu. İşletme sermayesi devir hızı, 2021 ilk çeyreğinde 18 seviyesine ulaştı. 2021 yılının ilk çeyreğinin performansını değerlendiren Brisa CEO'su Haluk Kürkçü; "Halen devam eden pandemi koşullarında, çalışanlarımız ve tüm paydaşlarımızın sağlığını ve güvenliğini önceliğimize alarak operasyonlarımızı devam ediyoruz. Küresel ve yerel pazarlardaki zorlu koşullar altında, stratejik önceliklerimize odaklanarak yılın ilk çeyreğinde dengeli büyümemizi devam ettirdik. İzmir ve Aksaray'daki fabrikalarımız, yerli üretim ve ARGE gücümüz, 3 bine yakın çalışanımız ve güçlü bayi ağımız ile değer oluşturmaya odaklanıyoruz. Yurtdışı pazarlarda, müşterilerimizin değişen ihtiyaçlarına, mobil ve yerinde hizmetlerle yanıt vererek fayda sağlıyoruz. Hızlı bakım ve servis zincirlerimiz Otopratik ve Propratik mağaza ağımızı güçlendirme yatırımlarına devam ediyoruz. Bu dönemde yurtdışı pazarlarda da çalışmalarımıza ivme kazandırdık. Lassa markamız ile Orta Doğu, Bağımsız Devletler Topluluğu ve Batı Avrupa bölgelerinden toplam 14 ülkede pazar payı artışı gerçekleştirdik. Global araç üreticilerine orijinal ekipman ürün tedariki çalışmalarımızı güçlendirecek ARGE çalışmalarımızı hızlandırdık. Tüm bunları yaparak, ekonomik, sosyal ve yönetim anlamında sorumluluklarımızı yerine getirmek bu dönemde en büyük önceliğimiz. Şirketimizde bu başarıları mümkün kılan çalışanlarımıza, iş ortaklarımıza ve hissedarlarımıza teşekkür ediyorum." dedi.



Daha Konforlu Sürüş, Daha Konforlu Ulaşım

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantililer. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın tamamen hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakesiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2021 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.



19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI YOLCU
VE KARGO TRANSFER MERKEZİ
EMNİYET TERMİNALİ**



Yolumuz bağımsızlık, yönümüz gelecek.

Ata'mız binbir zorlukla mücadele edeceğini bilerek yola çıktı. Asla yorulmadı, yılmadı.
Şimdi gençlerimiz onun çizdiği yolda yorulmadan, yılmadan geleceğe emin adımlarla ilerliyor.
19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



www.mercedes-benz-bus.com

Mercedes-Benz

The standard for buses.





19
MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

1919

Kutlu Olsun



Yalçın Şahin
Yönetim Kurulu Başkanı

Karsan'dan Ukrayna çıkarması

Ukrayna'nın Kharkiv şehrinde düzenlenen Uluslararası Mintrans Forum'a Jest ve Atak modelleriyle katılan Karsan, Kharkiv Belediye Meclisi ile işbirliği sözleşmesi imzaladı. Kharkiv kenti için toplam 500 adet yeni araç planlandığı, ilk etapta 2021 yılında 6 ve 8 metrelik 150 araç alımının yapılacağı belirtildi...

ÇAĞIN mobilitte ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma çözümleri sunan Karsan, ürün yelpazesıyla dünya kentlerinin ulaşımında rol model olmaya devam ediyor. Son olarak ulaşım altyapılarının geliştirilmesi konusunda Ukrayna'nın Kharkiv şehrinde düzenlenen Uluslararası Mintrans Forum'a Jest ve Atak modelleriyle katılan Karsan, Kharkiv Be-

lediye Meclisi ile işbirliği sözleşmesine imza attı. Karsan, Kharkiv kentinin modernleşmesi kapsamında güçlendirilecek ulaşım altyapısına, bilgi ve ürün gamıyla destek verecek ve kente yapılacak toplu taşıma araç yatırımında söz sahibi olacak.

Atak Electric, dizel Atak ve Jest

Karsan, Ukrayna'nın Kharkiv kentinde

düzenlenen Uluslararası Mintrans Forum'a Atak Electric ile dizel Atak ve Jest modelleriyle katıldı. Belediye altyapıları, kentsel gelişim ve konfor konularının masaya yatırıldığı uluslararası forumda Karsan, Kharkiv Belediyesi'nin altyapısal gelişimine yönelik desteği kapsayan bir işbirliği sözleşmesine de imza attı. Sözleşme kapsamında Karsan'ın, Kharkiv ulaşım altyapısının iyileştirilmesinde rol oynaması ve Karsan ürün ailesinin kentin ulaşım ağında yer alması hedefleniyor.

'500 adet araç alımı planlanıyor'

İşbirliği sözleşmesi sonrasında açıklamalarda bulunan Kharkiv Belediye Başkanı Vekili Igor Terekhov, ulaşımın hem yoğun hem de seyrek olduğu zaman aralıklarında ideal kullanıma sahip, yakıt tasarruflu ve Avrupa emisyon standartlarını karşılayan araçları tercih etmek istediklerini vurguladı. Terekhov tarafından yapılan açıklamaya göre, Kharkiv kenti için toplam 500 adet yeni araç planlandığı, ilk etapta 2021 yılında 6 ve 8 metrelik 150 araç alımının yapılacağı ve Kharkiv'in bu



ulaşım modernizasyonunda yatırımında daha önce bizzat fabrikasını ziyaret ettiği Karsan'ın önemli bir rol almasının hedeflendiği ifade edildi.

'Ekim ayına kadar teslim edilecek'

Konuyu değerlendiren Karsan CEO'su Okan Baş, Kharkiv şehrinde bulunmaktan ve kent belediyesiyle işbirliği anlaşmasına imza atmadan duydukları mutluluğu dile getirerek; "Karsan'ın gelecek vizyonu, sunmuş olduğu ürün yelpazesıyla Avrupa'nın gelişmiş ve gelişmekte olan birçok kentine ilham kaynağı oluyor. Ulaşım ihtiyaçlarını karşılayan yenilikçi ve teknolojik ürün yelpazemizle fark edilmeye

devam ediyoruz. Ukrayna'nın Kharkiv gibi gelişmekte olan bir kentinin ulaşım altyapısına katkı sağlayacağımız için de heyecanlıyız. 6 metre sınıfındaki Jest ve 8 metre sınıfındaki Atak araçlarımızın, kentin değişen anlık trafik koşullarında, hem performansları hem de tasarruflu kullanımlarıyla optimum katkıyı sağlayacağına inanıyoruz. Bu kapsamda Ukrayna iş ortamımız MDG ile 150 adet Jest ve Atak aracını, temmuz ayından başlayarak ekim ayına kadar teslim edilecek şekilde anlaştık. İlerleyen dönemde Ukrayna pazarındaki potansiyele bağlı olarak, Kharkiv'de üretim yatırımını yapma konusunu ise detaylı olarak değerlendiriyoruz" dedi.

Karsan elektrikli araçlarıyla Romanya'nın tercihi olmayı sürdürüyor

Karsan, elektrikli ürün gamıyla Avrupa kentlerinin tercihi olmaya devam ediyor. Yakın zamanda Romanya'ya gerçekleştirdiği teslimatlarla adından söz ettiren ve son olarak Sucaeva kentine elektrikli araçlarını gönderen Karsan, Mangalia kenti için açılan elektrikli toplu taşıma aracı ihalesini de kazandı. İhalenin tek kazananı olarak Mangalia Belediyesi ile sözleşmeye imza atan Karsan, bu kapsamda 10 adet Atak Electric otobüsü kentin kullanımına sunacak.

TÜRKİYE'de yer alan fabrikasında çağın mobilitte ihtiyaçlarına uygun ulaşım çözümleri sunan Karsan, ihracat pazarlarında elektrikli ürün ailesiyle de büyüme devam ediyor. Ürün yelpazesindeki yüzde 100 elektrikli araçları ve yaygın satış-servis ağıyla Avrupa şehirlerinin tercihi olan Karsan, son olarak Romanya'nın Mangalia kenti için düzenlenen elektrikli toplu taşıma araçları ihalesinin de tek kazananı oldu. İhalenin ardından Karsan Romanya bayisi Anadolu Automobil Romania ile Mangalia Belediyesi arasında, 10 adet Atak Electric otobüsün teslimi için sözleşme imzaladı. Bu kapsamda Karsan, bu yılın ikinci yarısında otobüsleri kentin kullanımına sunacak. Karsan, birçok Avrupa kentinde olduğu gibi, Romanya'da da sürdürülebilir bir mobilitte için yatırım yapan kentlerin ulaşım ağına katkı sağlamayı sürdürüyor. Son olarak Sucaeva kentine elektrikli araçlarını teslim eden Karsan, Mangalia Belediyesi'ne teslim edeceği araçlarla birlikte Romanya genelindeki toplam araç sayısını 120'ye yükseltmiş

olacak. İhalenin kazanılmasının ardından açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, "Karsan sahip olduğu ürün gamıyla, Türk otomotiv sektörünün ihracatını desteklemeye devam ederken, elektrikli araçlarda global bir oyuncu haline gelmesiyle ülkemizin vizyonuna da katkı sağlıyor. Bugün pek çok Avrupa ülkesinde toplu ulaşımında elektrikli ürünlerimizle dönüşümün önemli bir parçası haline geldik. Son olarak Romanya pazarında elektrikli araç alanında büyümeyi sürdürüyor olmaktan dolayı mutluyuz." ifadelerini kullandı.

Atak Electric 300 km menzil sunuyor

Tamamen yenilenen ön ve arka yüzüyle dinamik bir tasarım çizgisine sahip olan Atak Electric, ilk bakışta LED gündüz farlarıyla dikkatleri çekiyor. 230 kW güce sahip Atak Electric'te görev yapan elektrikli motor, 2.500 Nm tork üreterek kullanıcısına yüksek performanslı sürüş deneyimi sağlıyor. BMW tarafından geliştirilen beş adet 44 kWh bataryalarla toplamda 220 kWh kap-



asitesi bulunan 8 m sınıfındaki Atak Electric, 300 km menzilliye rakiplerinin önüne geçenler almamış ağırlıklı şarj üniteleriyle 5 saatte, hızlı şarj üniteleriyle de 3 saatte şarj olabiliyor. Üstelik enerji geri kazanımı sağlayan rejeneratif fren sistemi sayesinde bataryalar yüzde 25'e kadar kendi kendini de şarj edebiliyor. 52 kişilik yolcu kapasitesi sunan modelde, 18+4 ve 21+4 katlanır olmak üzere iki farklı koltuk yerleşim seçeneği bulunuyor.





MAN LION'S COACH İLE YOLUNUZ AÇIK!

Düşük maliyet, konfor ve kullanılışlılığı bir arada sunan **MAN Lion's Coach** ile her şey istediğiniz gibi.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Balkışar Mahallesi Özal Bulvarı No: 576/1 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr
f/mantruckandbusturkey t/mantruckbusturk @/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



ZF Türk'e Covid-19 Belgesi

ÇALIŞAN sağlığı ve güvenliğine büyük önem veren ZF Services Türk, geçtiğimiz ay TSE'nin yaptığı denetim neticesinde Covid-19 Güvenli Hizmet Belgesi almaya hak kazandı. Şirket pandeminin ayak sesleri henüz yeni duyulmaya başlanmışken, alacak önlemleri ve de önlemlerin uygulanmasını koordine etmek üzere bir pandemi ekibi kurdu ve alınan kararların şirket içinde uygulanmasından sorumlu bir pandemi yöneticisi atadı. El

hiyyeninden, toplantı odalarının havalandırılmasına kadar birçok konuda uyarı ve bilgilendirme posterleri hazırlandı, maske ve el dezenfektanı temin edilerek tüm personele dağıtımı sağlandı. Ayrıca bulaşma riskini minimize etmek üzere ofiste çalışma oranı azaltılarak, Covid-19 önlemleri kapsamında evden çalışma uygulaması başlatıldı ve de firmanın tesislerinde sosyal mesafe kurallarını sağlayacak şekilde personel bulunurluğu minimum düzeye



düştürüldü. İnsan Kaynakları Müdürü Burcu Hüsem, "Çalışanlarımız bizim için en önemli değer. Salgın ilk gününden bu yana sağlık bir çalışma ortamı sağlamak üzere birçok karar aldık, bunları harfiyen uyguladık ve hiçbirinden ödün vermedik" dedi.



RAMAZAN
Bayramınız
KUTLU OLSUN

obilet.com