Harem esnafı projesini görücüye çıkarttı

Harem Otogarı İşletmecileri Acenteleri ve Esnafları Derneği ile Park Group'un ortak proje olarak yürüttükleri yeni Anadolu Harem Otogarı proje alanında tanıtım toplantısı düzenlendi. Harem Otogarı İşletmecileri Acenteleri ve Esnafları Derneği Başkanı Kemal Kulaçoğlu basın mensuplarına ve otogar esnafına proje hakkında bilgiler verdi. 37 bin M2 arazi üzerine yapılması planlanan yeni otogarın 110 peronu ve sosyal alanlar olacağı belirtildi.

Yıl: 24 Sayı: 1071 NİSAN 2021 Fiyatı: 1 TL

GÜLEGÜLE

İstanbul Av.pim P.K. 11

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

2. köprünün kullanılamaması, ülke ekonomisine de zarar veriyor diyen TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım:

3. Köprü çilesi artık bitmeli!

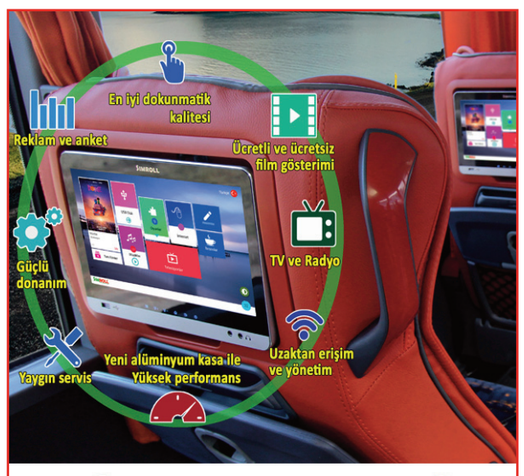
Kısıtlamaların eşiğinde debelenip duran otobüsçü; bir yandan yatan otobüslerin borçlarını ödemeye mahkum edilirken, bir yandan da 2.köprü yasağının getirdiği artı maliyetlerle her geçen gün çıkmaza sürükleniyor. 3.köprüyü dolaşmakla günde 35 bin ton akaryakıtın boşa harcandığını söyleyen Yıldırım, "2.köprü hiç olmazsa 21:00 ile 06:30 saatleri arasında serbest olsun" dedi...

ÜLKE EKONOMİSİNE DE ZARAR...

HESABINA borç üstüne borç yazılan otobüsçünün yaşadığı 2.köprü kaosu, artık sektörü yıldırdı. 3.köprünün bedelini ödemeye razı olan otobüsçü, 2.köprünün serbest bırakılmasını istiyor. Hiç değilse belli saat aralıklarında... Trafik yoğunluğu yaratmayan ve toplu taşıma yapan, geçiş önceliği olması gereken şehirlerarası otobüslere 2.köprünün açılmasını beklediklerini dile getiren Yıldırım, "Bu konuyu UKOME'ye taşıyacağız ve bir karar alınmasını sağlayacağız. İstanbul yönetiminin sorumluluğu; İstanbul halkına eziyet etmek değil, onların önünü açmaktır. Dolayısıyla her gün yüzlerce, binlerce, onbinlerce insana, öğrenciye, işçiye, askere, memura ulaşım hizmeti veren otobüsler köprüyü dolaşarak fazla bedel ödüyor. Tamam bu bedeli ödeyelim ama 70 kilometre tükettiğimiz akaryakıt, kaybettiğimiz zaman ülke ekonomisine zarar veriyor" dedi.

3.KÖPRÜ BEDELİNİ ÖDEMEYE RAZIYIZ

OTOBÜSÇÜNÜN günde 35 bin ton akaryakıtı boşa harcadığını ifade eden Yıldırım, 2.köprünün hiç değilse 21:00 ile 06:30 saatleri arasında serbest bırakılmasını istiyoruz. Çünkü saatte 40-50 araba geçiyor. 500-600 bin aracın geçiş yaptığı iki yaka arasında 50 arabanın lafı bile olmaz. O nedenle bir trafik yoğunluğu söz konusu değil. 2.köprüyü serbest bıraksınlar. Zaten diğer taraf kapalıysa otobüsçü 3.köprüyü dolaşır. Biz 3.köprünün bedelini ödemeye razıyız. Yeter ki insanlar zaman kaybetmesin, boşuna akaryakıt yakmayalım, insanlara bedel ödetmeyelim. Bizim bütün gayretimiz budur. Biz sektör olarak bu bedelleri öderiz ama ülke ekonomisine 35 bin ton yakıtı boşa yaktıran bir projeyi kaldırmış olalım. 2.köprüde şehirlerarası otobüslere geçiş önceliği sağlanmalı. Dünyanın heryerinde bu uygulama böyledir" ifadelerini kullandı.



SIMROLL®
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr

SAYFA 2'DE

Çiftel Karoser, İnova kalitesi ile Bursa Otogar'ında hizmette

SAYFA 23'TE

MAN'dan Kamil Koç'a 20 otobüs

SAYFA 5'TE

OTOKAR'dan 5 farklı teslimat

Duayen Sümer Yığcı, yeniden 'TTDER' başkanı seçildi

PANDEMİ nedeni ile ertelenen Genel Kurul toplantıları, alınan tedbirler kapsamında yapılmaya başlandı. Bunlardan ilki Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) oldu. Dernek, 11. olağan genel kurul toplantısını Büyük İstanbul Otogarı Konferans Salonu'nda düzenledi. Tek liste ile girilen seçimde, Sümer Yığcı bir kez daha başkan seçildi. Yığcı, "Sektör sorunlarının çözümü için var gücümle çalışmaya devam edeceğim" dedi. Haberin detayı S.8'de

SAYFA 14'TE

Best Van'ın filosu gençleşiyor

SAYFA 10'DA

TEMSA teslimatlara Antalya ile start verdi

SAYFA 11'DE

İSTAB 'Turgay Gül'le devam etme kararı aldı

Demirci: 2020 bizim için iyi geçti 2021 yılından da umutluyuz

SAYFA 4'TE

EBOD yoluna Gerilakan ile devam ediyor

SAYFA 5'TE

Metsan'dan Sakarya VİB Turizm'e 13 Maraton

SAYFA 7'DE

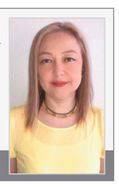
Görüşümüz alınmadan otogar yapılmamalı

Mustafa Yıldırım 16'da

Otobüsçü bu sezonu da kaybetmemeli

İbrahim Arttırdı 10'da

İşçilere verilen Ramazan paketlerinin vergisel yönü



Sibel Yüce 11'de

Görünen o ki bu sezonda ölü...

SALGIN sebebi ile geçtiğimiz yıl yapamadığımız Genel Kurul toplantımızı yaptık. Beni tekrardan başkanlığa layık gören arkadaşlarıma buradan teşekkürlerimi sunmak istiyorum. Sektörümüzün sorunlarını çözümü için dün olduğu gibi bugünde canla başla çalışmaya devam edeceğiz. Hepimizin bildiği gibi tüm dünya olarak hala salgının etkilerini yaşıyoruz ve vaka sayıları böyle artmaya devam ederse pek de kurtulacak gibi görünmüyoruz. Bu sezondan azda olsa umudumuz vardı ancak gidişat umutlarımızı söndürdü. Bu yıl turist gelir mi, ne olur ne biter artık hiç birimiz kestiremiyoruz. Vaka sayıları ve ölüm sayıları günden güne artıyor. Bu virüse bir genç turizmci arkadaşımızı da kurban verdik. Mert Turizm sahibi ve derneğimizin yönetim kurulu üyesi olan Güray Buruk salgından ötürü hayatını kaybetti. Yeni yönetimimize seçilmişti, ancak imzasını atamadan böyle bir durumun yaşanması bizi çok üzdü. Kendisine Allah'tan rahmet, ailesine başsağlığı ve sabırlar diliyorum.

Açılış kurdelası İnova Koltuk Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı, Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Necipoğlu, Çiftel Karoser sahibi Sedat Orhan ve aile üyeleri tarafından kesildi

Çiftel Karoser, INOVA kalitesi ile Bursa Otogar'ında hizmette

Koltuk üreticisi lideri İnova Otomotiv, karoseri hizmeti veren Çiftel Karoser'e bayilik vererek, otobüsçülerin koltuklara direk otogardan da ulaşım sağlayabilmesi için imkan yarattı. Bayiliğin ihtişamlı açılış töreni Bursa Otogarı'nda gerçekleşti

RAHAT koltukların üreticisi İnova Otomotiv, karoseri hizmeti veren Çiftel Karoser'e bayilik verdi. İnova Otomotiv'in yeni bayisi geçen hafta Bursa Otogarı'nda görkemli bir törenle açıldı. 14 yıllık uzun bir geçmişe sahip olan İNOVA Koltuk, bu sürede çığ gibi büyüyerek dönüşüm pazarının liderliğine oturmayı başardı. En hafif, en rahat ve en güvenli koltuklarıyla, otobüsçülerin ilk tercihi arasında yer alan İnova Otomotiv, müşterilerine hızlı çözüm sunabilmek için bayilik ağını da genişletiyor.

'Koltuklarımıza otogardan da ulaşılacak'

Mevcut müşterilerinin koltukların kalitesinden memnun olduğunu, geri dönüşlerin çok olumlu olduğunu ifade eden İnova Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı; "Öncelikle Çiftel Karoser'in otogardaki yeni yeri hayırlı uğurlu olsun. Sedat bey ile olan işbirliğimiz uzun yıllara dayanıyor. Kendisi de koltuklarımızın kalitesinden memnun, müşterilerimiz de memnun. Otogarda bir yerimizin olmasını zaten istiyorduk ve bu kapsamda Çiftel Karoser'e İnova Koltuk Bayiliği vermeyi uygun bulduk. Artık otobüsçülerimiz koltuklarımıza direk otogardan da ulaşım sağlayabilecek" dedi.

'Talebe göre dönüşüm de yapacağız'

Çiftel Karoser sahibi Sedat Orhan, konuyla ilgili görüşlerini bildirerek şöyle konuştu: "İnova Koltuk'un kalitesini ve müşteri memnuniyetini anlatmaya gerek yok. İnova sektörde kalitesini ispatlamış bir marka. Zülker beyin de dediği gibi bizim işbirliğimiz yıllara dayanıyor. Otogarda, otobüsçünün direk kalbinde neden böyle bir yerimiz olmasın dedik ve bugün açılışını yaptığımız yeni yerimizi hayata geçirmeye karar verdik. Yeni yerimizde İnova Koltuk'un satışı dışında otobüsçünün talebine göre 2+1'den 2+2 'ye veya 2+2'den 2+1'e de dönüşüm de yapabileceğiz. Bayimizin her iki tarafa da hayırlı uğurlu olmasını diliyorum"

INOVA Koltuk bayi açılışanda; Kamil Koç'tan Aydın Tokatlı, Simroll'den Murat Aydın, Setcom'dan Murat Çiçek ve Abdullah Yazıcı, Orion Deri'den Birol Efendioğlu, Çiftel Kardeşler'den Erol Orhan ve Sinan Orhan ile çok sayıda otogar esnafı ve sektör mensubu da hazır bulundu.

MAVI KIRMIZI SARI

METSAN OTOMOTİV, 2. EL'DE DE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

2. el otobüs alım ve satım da
Metsan'a gelin kazançlı çıkın...

METSAN OTOMOTİV
Kuzey Mah. Coşkuner Sok.
No:8 Körfez/KOCAELİ
T: 0262 527 45 39

temsa.com

TEMSA

Metsan Otomotiv, doğru hizmet politikasıyla, pandemiye rağmen emin adımlarla ilerliyor

Demirci: 2020 bizim için iyi geçti 2021 yılından da umutluyuz

2020 yılı ve 2021'in ilk çeyreğinin Metsan Otomotiv'e yansımalarını anlatan Otobüs Satış Müdürü Sonat Demirci, "2020 yılı bizim yılımız oldu. 2021'de ise çok iyi bir satış grafiği yakaladık" diyerek, firmanın bu başarısını her zaman otobüsçünün yanında olmalarına bağladı

METSAN Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sonat Demirci ile 2020 ve 2021'in ilk çeyreğinin sektöre ve Metsan Otomotiv'e yansımalarını konuştuk. 2020'nin sektörde çok ciddi yaralar açtığını belirten Demirci, pandemi dönemini Metsan Otomotiv'in kendi lehine çevirdiğini belirtti.

GÜLEGÜLE: Pandemi döneminde Metsan Otomotiv'in ne gibi çalışmaları oldu, bahsedebilir misiniz?

DEMİRCİ: Öncelikle şunu söylemeliyim ki, Metsan Otomotiv bu pandemi döneminde her zaman otobüsçünün yanında oldu. Bana ve ekibime inanan yönetimimizle birlikte yolumuza emin adımlarla ilerledik. Hiçbir otobüsçüyü bu zorlu pandemi döneminde mağdur etmedik. Gerek otobüsü takasa aldık, gerekse de para vererek aldık. Açıkçası otobüs camiasını Metsan Otomotiv yaşattı diyebilirim. Yani otobüsçü bu yıl ikinci elde kayıp yaşamadı. Şu an ikinci el araç değerleri sezon değerinde kaldı. Yani pandemi döneminde de her zaman olduğu gibi otobüsçüyü yalnız bırakmadık.

GÜLEGÜLE: Portföyünüzden biraz bahsedebilir misiniz, her model ve marka aracı alıyor musunuz?

DEMİRCİ: Şuan için araç parkımızda 10 taneye yakın akslı aracımız mevcut.

2000 model Safir'den tutun 2018 model Tourismo'ya hatta 403'e kadar araç var elimizde. Biz bu aracı almayız dediğimiz hiçbir otobüs olmadı. Dediğim gibi biz Metsan Otomotiv olarak her daim otobüsçünün yanındayız ve yanında olmaya da devam edeceğiz.

GÜLEGÜLE: Alım ve satış politikanızdan bahseder misiniz? Yani genel çalışma düzeniniz ne şekilde ve müşterilerinize ne gibi kolaylıklar sağlıyorsunuz?

DEMİRCİ: Malumunuz, pandemi süreci ve piyasa şartlarından ötürü herşey artık vadeli olmuş durumda. Biz burada müşterilerimize kolaylık olması açısından esnek vade yapıyoruz. Ve uzun vadede hiçbir fark almıyoruz. Otobüs alımı yaparken de nakit alım yapıyoruz. Bazen müşterilerimizden küçük araba talebi geliyor. Küçük araba verdiğimiz de oluyor. Otobüs alımlarımızı da bu şekilde gerçekleştiriyoruz.

GÜLEGÜLE: 2020 yılı sizin için nasıl geçti?

DEMİRCİ: 2020 yılı Metsan Otomotiv için çok iyi bir yıl oldu diyebilirim. Ama sektörümüz için ciddi anlamda üzücü bir yıl oldu. Aslında buranın sanayi bölgesi olması bizi 1-0 öne geçirdi. Hal böyle olunca da Metsan otomotiv otobüsçünün yanında olarak her türlü desteği verdi.

GÜLEGÜLE: 2021 yılının ilk çeyreği nasıl geçti? Geriye kalan süre için beklentileriniz ne yönde?

DEMİRCİ: 2021 yılının ilk çeyreğine baktığımızda şunu söyleyebilirim ki, satışlarımız şu an için çok iyi durumda. Satış adetlerimizden gayet memnunuz. O nedenle umudumuzu hiç yitirmedik. 2021 yılı için beklentilerimiz ise sektörümüzün daha iyi olacağı yönünde. Bu anlamda inancımız ve umudumuz tam…

GÜLEGÜLE: 2021 yılında sıfır satışları mı yoksa ikinci el satışları mı daha ön plana çıkar?

DEMİRCİ: 2021 yılında ikinci el satışları daha ön planda olur. Neden diye soracak olursanız; araç fiyatlarının yükselmesi, faiz oranlarının yüksek olması ve otobüsçünün alım gücünün olmaması yatırımcıyı ikinci ele yönlendiriyor.

GÜLEGÜLE: Peki bu size bir avantaj sağlıyor mu?

DEMİRCİ: İster istemez bir avantaj sağlıyor. Şu an stokta 60 adet araç var. Araçların bir kısmı sanayiye satılıyor. Şehirlerarasına baktığınızda şu an otobüs alıyorum diyen firma çok az. Çünkü herkes elindeki mevcut arabasını kullanmaya devam ediyor. Ya da aracını 2+1'e dönüştürüyor. Artık gelinen nokta bu. Baktığınızda büyük firmalarda da yeni alım gerçekleşmedi ve hala olmayacak gibi duruyor. O yüzden bu yıl sıfır satışı için ölü bir yıl…

GÜLEGÜLE: Ekibinizden biraz bahsedebilir misiniz?

DEMİRCİ: Şu an 25 tane aktif olarak çalışan personelimiz mevcut. Burada 8-10 kişi ile iş yapıyoruz. Satışta ben ve 2 arkadaşımız daha var. Ekip olarak çok titiz olduğumuz bir konu müşteri memnuniyeti. Tüm hizmetlerimizi bunu dikkate alarak vermeye çalışıyoruz.

GÜLEGÜLE: Müşterileriniz sizi neden tercih ediyor?

DEMİRCİ: Metsan Otomotiv olarak biz doğru ve dürüst bir şekilde ticaret yapıyoruz. Kandırmacalı bir ticaret yapmıyoruz. Kimsenin malını öldürmüyoruz. Örnek vermek gerekirse şu an 850 bin TL olan bir otobüsü biz bir milyon 100 bin TL fiyata alıyoruz. Otobüs fiyatlarını piyasa şartlarının yüzde 30 üstünde tutarak otobüsçüye çözüm ortağı olmaya çalışıyoruz.

Bizler çizgisi doğru, "iyi gazete" yapmak ve yayınlamak zorundayız... Eğer başarabiliyorsak kâr ederek, eğer mecbursak zarara katlanarak ancak, daima iyi gazete yapmalıyız... **Ali Galip VURAL**

GILLIG, Allison'un eGEN Flex™ elektrikli tahrik sistemini sunacak

GILLIG, Allison Transmission'un Sıfır Emisyonlu Araçlara (ZEV) yönelik yeni elektrikli hibrid sistemi eGen Flex™'i kullanarak otobüs filolarına herhangi bir ek altyapı yatırımı gerekmeden sıfır emisyonlu bölgeler için 16 km'ye kadar tam elektrikli tahrik imkanı sağlıyor

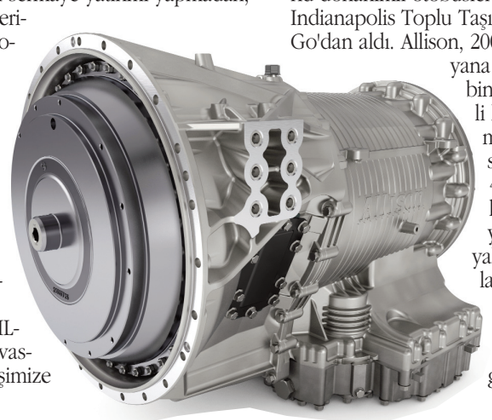
TİCARİ ve askeri araçlar için tahrik çözümlerinin tasarlanması ve üretiminde lider konumunda olan Allison Transmission, Amerika Birleşik Devletleri'nin önde gelen otobüs üreticisi GILLIG ile sağlanan iş birliği çerçevesinde, 2021'den itibaren GILLIG araçlarında Allison'ın elektrikli hibrid tahrik sistemi eGen Flex™'in kullanılacağını açıkladı. GILLIG Satış Müdür Yardımcısı Bill Fay, "GILLIG ve Allison, müşterilerimiz ve hizmet sunduğu yolcular için en kaliteli otobüsleri sunmak üzere yaklaşık 50 yıldır iş birliği yapıyor. Şirketlerimiz, güvenli ve çevreci toplu taşımanın nasıl desteklediğini ve vergilerin toplumlara nasıl geri kazandırıldığını göstererek örnek olan çalışmalarına devam ediyor" diye belirtti.

16 km'ye kadar sürüş kabiliyeti

Elektrik gücüyle klima ve elektrikli ısıtma gibi aksesuarları optimum verimlilikte çalıştırma kabiliyetine sahip Allison eGen Flex sistemi, geleneksel temiz dizel otobüse kıyasla yakıt ekonomisini yüzde 25'e kadar iyileştirebiliyor. Bu aksesuarların elektrik gücüyle çalıştırılması, motor üzerindeki yükü hafifleterek araç ömrü boyunca yakıt tüketimini ve bakım maliyetlerini azaltıyor. Ayrıca eGen Flex tahrik sisteminin tam elektrikli sürüş (EV) kabiliyeti, yolcular inip binerken ve yoğun nüfuslu bölgelerde veya coğrafi sınırlama olan depolarda çalışırken motor emisyonlarını ve gürültüyü önleyebiliyor. eGen Flex sistemi, görev döngüsü ve aksesuar yükü gereksinimlerine bağlı olarak 16 km'ye kadar tam elektrikli sürüş kabiliyeti sunuyor.

'Inovasyona birlikte devam kararı'

Optimize entegrasyon için GILLIG ve Allison'un müşterek bir ortaklık kurduklarını ifade eden Allison Kuzey Amerika Satış Müdürü Yardımcısı Rohan Barua, "GILLIG ve Allison, inovasyon için karşılıklı mutabakat sağladılar. Şarj istasyonlarına altyapı sermaye yatırımı yapmadan, ortak müşterilerimize motor kapalı iken tam elektrikli çalışma olanağı sağlayan eGen Flex tahrik sisteminin kullanılmaya başlanmasıyla, GILLIG ile inovasyon geçmişimize kaldığımız yerden devam etmekten heyecan duyuyoruz. Bu çözüm sayesinde GILLIG ve Allison, daha fazla esneklik için elektrikli sürüşe geçişte etkili bir köprü görevi gören dizel motoru korurken, müşterilere tam elektrikli sürüş (EV) imkânı sunuyor. Dizel motor, daha uzun yolculuklar için gerektiğinde menzil uzatma veya güzergahlarda planlı olmayan trafik sıkışıklığı ya da yol çalışması nedeniyle güzergâh esnekliği sağlama işlevi görebilir" dedi.



eGen Flex ve GILLIG ile daha ileri

GILLIG, Allison eGen Flex elektrikli hibrid donanımlı otobüsler için ilk siparişini Indianapolis Toplu Taşıma Şirketi IndyGo'dan aldı. Allison, 2003 yılından bu yana küresel olarak 9 binden fazla elektrikli hibrid tahrik sistemini teslim etti. Bu sistemler, yaklaşık 4,2 milyar km yol kat ederek 1 milyar litreden fazla yakıt tasarrufu sağladı ve atmosfere 3 milyon metrik ton karbondioksitin salınmasını engelledi.

EBOD'da Gerilakan ile yola devam

Ege Bölgesi Otobüs İşletmeleri Derneği (EBOD), genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Yıllardır başkanlık görevini başarıyla yürüten Serdar Gerilakan, bir kez daha başkanlığa seçildi

SALGIN sebebi ile yapılamayan genel kurul toplantıları tüm hızıyla devam ediyor. Bir diğer Genel Kurul toplantısı da İzmir'de gerçekleşti. Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Derneği (EBOD), yıllardır görevini başarı ile yürüten Serdar Gerilakan ve ekibini yeniden göreve seçti.

"Yine esnafın yanında olacağız"

Üyelere teşekkürlerini sunan EBOD Başkanı Serdar Gerilakan; "Öncelikle beni yeniden bu göreve layık gördüğünüz için teşekkür ederim. Geçmiş yıllarda olduğu gibi önümüzdeki dönemde de esnafımızın sorunlarının çözümü için canla başla çalışmaya devam edeceğiz. Covid-19 salgını sebebi ile sektör olarak ciddi yaralar aldık. Bu yaralarımızı yine el birliği ile saracağımıza inancım tam" dedi.

Yeni yönetim kadrosu

Yeni isimlerin yer aldığı yönetim kadrosu şu isimlerden oluştu.
Yönetim Kurulu (Asil);
Serdar Gerilakan (Başkan), Çetin Kıranşal, Remzi Şen, Ahmet Peköz, Taner Sönmez, Şehmus Peker, Doğan Aysel, Necip Özdemir, Ali Yaramışlı, Ömer Efendi Yılmaz ve Osman Ulusoy.
Yedekler; Behman Yaşlak, Timur Yılmaz, Bahadır Uyar, ve Armanç Gerilakan. Denetim Kurulu (Asil); A. Kadir Özkaya, Yılmaz Özkaçar ve Arif İltaş. Yedekler; Şerif Top, Fahrettin Akgün ve Ahmet Belkıran...

En iyi işyeri ödülü bir kez daha Otokar'ın

Türkiye'nin öncü otomotiv şirketi Otokar, dünyanın önde gelen insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı şirketi Kincentric tarafından gerçekleştirilen "Kincentric Best Employers 2020" araştırması kapsamında bu yıl da "Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülüne layık görüldü.

KOÇ Topluluğu şirketlerinden Otokar, Türkiye'nin en iyi işyerlerinin listelendiği listeye bu yıl da adını yazdırdı. Otokar, insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı alanında dünyanın önde gelen şirketlerinden Kincentric tarafından küresel ölçekte 20 yılı aşkın süredir, Türkiye'de ise 2006 yılından bu yana yapılan "Kincentric Best Employers 2020" araştırması kapsamında verilen "Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülüne bir kez daha layık görüldü.
2020 Best Employers Programında, Kincentric Türkiye'nin veri tabanında bulunan 40 farklı sektör ve yaklaşık 350 şirket arasından yaklaşık 200 şirket değerlendirildi. Araştırmaya katılan şirketler, "Çalışan Bağlılığı"nın yanı sıra, "Çeviklik", "Bağlı Kılan Liderlik" ve "Yetenek Odağı" olmak üzere 4 ölçüm alanında değerlendirilirken, çalışanlarının gözünde en iyi iş yeri deneyimi ve çalışma ortamını sağlayan 24 şirket ise "Türkiye'nin En İyi İşyeri" olmaya hak kazandı.
Otokar'ın bir kez daha en iyi işyeri seçilmesiyle ilgili olarak Genel Müdür Serdar Görgüç; "Kurulduğumuz günden bu yana çalışma arkadaşlarımızdan aldığımız güçle, karşılıklı güven ve saygının hâkim olduğu, katılımın ve çeşitliliğin değer gördüğü bir şirket olma yolunda önemli adımlar atıyoruz.
Çalışanlarımızın gelişimi için her türlü fırsatı yaratıyor; gurur veren bir çalışma ortamı yaratarak onları potansiyellerini ortaya çıkarmaları adına her koşulda destekliyoruz. Koç Topluluğu'nun yenilikçi insan kaynakları perspektifiyle pandemi sürecinde de yeni çalışma modellerini deneyimleme fırsatı bulduk. Otokar olarak, insan kaynakları alanında hayata geçirdiğimiz çalışmaların sonucunda bir kez daha en iyi işyerleri arasında yer almaya hak kazandığımız için gururluyuz" dedi.

Sultanlar yeni sezona hazır!

Turizm ve kısa mesafe taşımacılığın Sultanları yeni sezona hazır.
Düşük işletme giderleriyle kazançlı, üstün performanslı Sultan Comfort, Mega ve Maxi otobüsler, 29, 31 ve 35 koltuk kapasitesiyle her ihtiyaca uygun seçenekler sunuyor.

Siz de en yakın Otokar bayiine gelin, yeni sezona yeni otobüsle girin…

444 6857 (444 OTKR) www.otokar.com.tr /OtokarAS /OtokarTr /OtokarTicariAraclar

Koç

Otokar
Doğru karar

En büyük referansımız 12 yıldan beri bizi tercih eden
4000 otobüslük müşteri kitlemizdir.

20 otobüslük Temsa Maraton yatırımlarında ve 2+1 koltuk dönüşümlerinde güvenilir markamız BLUECOM
10.1 inç akıllı koltuk arkası ekranlarımızı tercih eden
VİB Turizm'e teşekkür eder, bol kazançlar dileriz.

BLUECOM

KOLTUKARKASI EKRAN SİSTEMLERİ

12 Yıl Otobüs Sektöründe Tecrübe

+4.000 Otobüs BLUECOM Ürünleri Kullanmaktadır

Dünyada +15 Ülkede Müşteri Ağı

Güçlü Donanım Yüksek Performans

Kalite Sertifikalı Ekranlarımız Otobüsler İçin Özel Üretilmiştir

2 YIL GARANTİ Müşteri Memnuniyeti

YERLİ ÜRETİM

BLUECOM • BLUEROAD
KOLTUKARKASI EKRAN SİSTEMLERİ

DTEK DETAY TEKNOLOJİ OTOMOTİV LTD ŞTİ
Adres: Büyük İstanbul Otogarı Yeni Doğu Çarşısı No: A158 Bayrampaşa / İstanbul TÜRKİYE
E Posta: info@blueroadglobal.com Telefon: 0090 533 033 05 04 - 0090 212 658 35 90
www.blueroadglobal.com

Sakarya Vib Turizm, araç filosuna 12 adet Temsa Maraton ekledi. Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, seferlerine yeni güzergahlar dahil etmeyi hedeflediklerini belirtti

Metsan'dan Sakarya Vib'e 13 MARATON

Sakarya'nın köklü firması Sakarya VİB Turizm filosunu yenilemeye devam ediyor. Firma bu bağlamda Temsa bayii Metsan Otomotiv ile yaptığı anlaşma çerçevesinde araç parkına 13 adet Maraton kattı. Başkan Suat Akın, otobüs yatırımlarının önümüzdeki günlerde de aralıksız devam edeceğini açıkladı.

YAŞANAN salgından en büyük darbeyi alan hiç kuşkusuz taşımacılık sektörü oldu. Otobüs satış pazarı geçtiğimiz yıllarla kıyaslandığında arada ciddi bir açık olduğu herkes tarafından biliniyor. Ancak pandemiye rağmen yatırımlarını aralıksız sürdüren, öncelik müşteri memnuniyeti diyen otobüs firmaları da yok değil. Bunlardan birisi de Sakarya VİB Turizm... Firma salgının boy gösterdiği günden bugüne ciddi yatırımlara imza attı ve atmaya da devam ediyor. Firma son olarak Metsan Otomotiv üzerinden filosuna 13 adet Maraton kattı. Araçlar, Sakarya Otogarı'nda düzenlenen görkemli bir törenle teslim edildi. Teslimatta; Sakarya VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, Temsa Satış Direktörü Baybars Dağ, Metsan Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sonat Demirci ve kooperatif üyeleri hazır bulundu.

Teslimatta görüş bildiren Temsa Satış Direktörü Baybars Dağ; 'Hepimiz bu pandemi döneminde ciddi yaralar aldık. En büyüğünü de taşımacılık sektörü aldı. Umarım en kısa zamanda eski günlerimize geri döneriz. Bu zorlu süreçte yatırım yapan ve markamız Temsa'yı tercih eden Sakarya VİB Turizm ailesine teşekkürlerimi sunuyorum. Araçların hayırlı uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum' şeklinde konuştu.

Yeni otobüsleri hizmete sunmanın haklı gururunu yaşadıklarını belirten Sakarya VİB Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın, "Yolcularımızın memnuniyeti bizim için çok önemli. Bu ilkemizden yola çıkarak yatırımlarımıza aralıksız devam ediyoruz. Bugün filomuza 13 adet Maraton kattık ve bunun gururu içerisindeyiz. Yıl içerisinde yeni otobüs yatırımlarımızda olacak. Bu çerçevede Metsan Otomotiv ile görüşmelerimiz devam ediyor. Bu alımda bizlere verdikleri destekten ötürü Metsan Otomotiv ailesine ve Satış Müdürü Sonat Demirci'ye teşekkürlerimi sunmak istiyorum. Bizlere her anlamda yardımcı ve destek oldular' dedi.

Zorlu geçen pandemi sürecine rağmen biz ulaşım sektöründekiler yenilik yapmak zorundayız diyerek sözlerine devam eden Suat Akın; 'Müşterilerimizi memnun etmek için elimizden gelen çabayı gösteriyoruz. Zoru başardık diyemeyiz, zorlu bir süreçten geçtik ve pandemi şartları bu şekilde devam ederse ilerde daha zor zamanlar da yaşayacağız. Bizimle seyahat eden her yolcumuz bizim için kıymetlidir ve onlara evinde bulduğu konforu sağlamak da görevimiz. Sefere çıkılmadan önce araçlarımızın hijyenik bakımları yapılmakta ve tüm koronavirüs önlemlerine uyulmaktadır. Araçlarımızla çeşitli bölge ve illere hizmet veriyoruz. Ramazan'dan sonra normalleşme süreci beklediğimiz gibi giderse seferlerimize yeni rotalar eklemeyi hedefliyoruz. Hedefimiz Sakarya VİB Turizm ile tüm Türkiye'ye hizmetlerimizi sunmak" diye konuştu.

Metsan Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sonat Demirci de; 'Sakarya VİB turizm gibi köklü bir firmanın filosunda Temsa markasının olması bizleri ayrıca onurlandırdı. Bizleri tercih ettikleri için kendilerine şükranlarımızı sunuyor. Araçların hayırlı uğurlu ve bol kazanç getirmesinin temenni ediyoruz' dedi.

Sakarya VİB'in seçimi 'Bluecom' oldu

OTOBÜS firmaları, müşteri memnuniyetine odaklanırken, yolcunun konforlu bir seyahat yapabilmesi için her türlü imkanı sağlıyor. Seyahat esnasında eğlenceli bir yolculuk ise bu konforun başında geliyor. Tam da bu noktada koltuk arkası ekranlar devreye giriyor. Hem konfor, hem kalite, hem de düşük maliyetin adresi olan Bluecom ise ekran seçiminde pazarda güçlü bir marka olarak tercih sebebi olmaya devam ediyor. 12 adet Maraton'a yatırım yapan Sakarya VİB Turizm de, yeni araçlarının içini, Bluecom'un koltuk arkası ekranlarıyla donattı.

Duayen Sümer Yığcı yeniden

TTDER başkanı seçildi

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER'in) 11. Olağan Genel Kurul Toplantısı gerçekleşti. Tek liste ile girilen seçimde, Sümer Yığcı bir kez daha başkan seçildi. Yığcı, “Sektör sorunlarının çözümü için var gücümle çalışmaya devam edeceğim” dedi

PANDEMİ nedeni ile ertelenen Genel Kurul toplantıları, alınan tedbirler kapsamında yapılmaya başlandı. Bunlardan ilki Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) oldu. Dernek, 11. olağan genel kurul toplantısını Büyük İstanbul Otogarı Konferans Salonu'nda düzenledi. Başkanlığa yeniden Sümer Yığcı getirildi.

Divan Başkanı Nusret Ertürk

Sektörümüzün önemli sivil toplum kuruluşu Turizm Taşımacıları Derneği, genel kurul toplantısını yaptı. Toplantıda ilk olarak Divan Başkanlığı seçimi yapıldı ve başkanlığa Nusret Ertürk getirildi. Faaliyet raporlarının okunması ve onaylanmasının ardından tek liste olarak genel kurulu giren yeni yönetim, seçimi gerçekleştirildi. Başkanlığa yeniden Sümer Yığcı layık görüldü.

Genel kurulda turizm taşımacılarının sektör adına federasyon kurması, kurulmuş olan federasyonlara katılma ve üyesi bulunduğu federasyonlardan ayrılma kararında yönetim kuruluna yetki verilmesi maddesi de onaylanıp kabul edildi.

'Federasyonun adı değişmeli'

Mayıs ayında Tüm Otobüsçüler Federasyonu'nun genel kurul toplantısını yapmayı planladıklarını belirten TOF Başkanı Mustafa Yıldırım; “Genel kurul toplantımızda, Tüm Otobüsçüler Federasyonu olan adımızı, Tüm Otobüsçüler ve Turizm Taşımacıları Federasyonu olarak değiştirilmesi önerisini sunacağız. Yeni yönetime yeni dönemde başarılar diliyorum” dedi.

'Çalışmaya devam'

Kısa bir teşekkür konuşması gerçekleştiren başkan Sümer Yığcı, ‘Öncelikle beni tekrar bu göreve layık gören arkadaşlarıma teşekkür ediyorum. Pandemi sebebi ile 1,5 yıldır kapkara bir yıl geçirdik. Etkileri hala sürüyor. Bu süreçte sektörümüzün sorunlarının çözümü için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz” dedi.

Yeni yönetim belirlendi

Yeni yönetim şu şekilde; Yönetim Kurulu Başkanı Sümer Yığcı, başkan yardımcısı Mümtaz Er, genel sekreter Mehmet Öksüz, yönetim kurulu üyeleri Mehmet Öksüz, Mümtaz Er, Hüseyin Satır, Mehmet Katırcı, Taşkın Arık, Başar Ulusoy, Koray Yılmaz, Serkan Temizsoy ve Murat Yeşilyurt; yönetim kurulu yedek Murat Arıkan, Fatih Çolak, Hakan Helva,Cemil Çevik, Selahattin Üstün, Mehmet Geçim ve Nurhayat Özkaymak; denetim kurulu asil İbrahim Arttırdı, Şevket Ak, Tahsin Yücefer; denetim kurulu yedek Engin Başaran, Coskun Altın ve Enver Bektaş; disiplin kurulu asil Fatih Tamay, Mehmet Ak, Vedat Çakmak; disiplin kurulu yedek Fatih Kaymakçı, Mustafa Öztürk ve Cevat Ümit Uzun.

2021'e hızlı giren Otokar'dan İzmir Bölgesi'ne 5 farklı teslimat

Yolların 'SULTAN'ı İzmir caddelerinde

Otokar, İzmir'de faaliyet gösteren 5 firmaya 'Sultan' teslim etti. Öğrenci ve personel taşımacılığında kullanılacak olan araçları Özikizler Turizm, Uşaklıoğlu Turizm, Aktaş Taşımacılık, Adnan Kahveci Taşımacılık ve Erdal Tur tercih etti...

TÜRKİYE'nin lider otobüs üreticisi Otokar, 2021'e hızlı başladı. Yılın ilk üç ayında turizm, öğrenci, personel taşımacılığı için önemli sayıda teslimat gerçekleştiren Otokar, İzmir Bölgesi'nin de tercihi oldu. Bölgede turizm ve personel taşımacılığı yapan 5 şirket, filosunu Otokar Sultan ile genişletti. Otokar, yüksek yolcu kapasitesi, motor gücü, zengin aksesuarları ve üstün güvenlik özellikleriyle göz dolduran Sultan otobüsleri ile turizm ve servis taşımacılığında ilk tercih olmayı sürdürüyor. Tasarım ve teknik özellikleri ile Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan, İzmir Bölgesi'ndeki varlığını artırdı.

Turizm ve personel taşımacılığında...

Personel ve servis taşımacılığında modern çizgisi, dinamik tasarımı ve ferah iç yapısıyla hem sürücüsüne hem de yolcusuna üst düzey konfor vadeden Sultan, Özikizler Turizm, Uşaklıoğlu Turizm, Aktaş Taşımacılık, Adnan Kahveci Taşımacılık, Erdal Tur'un da tercihi oldu. Her türlü yol koşulunda üstün performans sağlayan ve Euro 6 çevreci motorunun yanı sıra düşük işletme giderleriyle her zaman kazanç vadeden 7 aracın teslimatı, Otokar İzmir Bayii Atalay Otomotiv tarafından gerçekleştirildi. Uzun yıllardır turizm ve personel taşımacılığının Sultan'ı olarak gösterilen araçların teslimat törenleri Özikizler Turizm sahibi Hüseyin Bür, Uşaklıoğlu Turizm sahibi Murat Uşaklıoğlu, Aktaş Taşımacılık yetkilisi Şevki Aktaş, Adnan Kahveci Taşımacılık sahibi Adnan Kahveci ve Erdal Tur sahibi Erdal Cerşit'in katılımıyla gerçekleşti. 'Yolların Sultan'ları, İzmir Bölgesi'nde turizm ve personel taşımacılığında kullanılacak.

HALİL BAYLAM yeniden başkan

İzmit Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Yazıhanecileri Derneği'nin Başkanlık seçimi sonuçlandı. Otogarda gerçekleştirilen başkanlık seçimi tek liste ile yapılırken, mevcut başkan Halil Baylam oy çokluğu ile tekrar seçilerek görevde kaldı.

KOCAELİ Büyükşehir Belediyesi İzmit Otobüs Terminali'nde bulunan ve terminal esnafının sorunlarını çözmek için kurulan İzmit Şehirlerarası Otobüs İşletmecileri ve Yazıhaneciler Derneği'nin başkanlık seçimi sonuçlandı. Seçim tek liste ile gerçekleştirilirken AK Parti Kocaeli İl Başkanı Mehmet Ellibeş ve Körfez Ticaret Odası Başkanı Recep Öztürk de seçime katıldı.

'Temennimiz otobüsçünün yüzünü güldürmek'

Dernek Başkanlığı seçiminde tek aday mevcut başkan Halil Baylam olurken 36 üyeden 25'inin oyunu aldı ve yeniden başkanlığa seçildi. Dernek başkanı Halil Baylam, pandeminin meydana getirdiği olumsuzlukları anlatarak, "İnşallah bu pandemi sona erer ve herkesin yüzü güler. Temennimiz otobüsçülerin, yazıhanecilerin ve çalışanların yüzlerinin gülebilmesi. Yapmamız gereken çok iş var, otogar esnafı tamamen bitmiş durumda. Yüzde 100 kapasiteye geçtik ama yolcu yok çünkü yolcular seyahat etmeye korkuyor" ifadelerini kullandı.

Yeni yönetim listesi...

İzmit Otobüs Terminali Otogar Derneği Başkanlığı'na yeniden seçilen Halil Baylam'ın yönetim listesinde şu isimler yer alıyor:
Asil üyeler; Halil Baylam, Abdullah Gürkan, Gültekin Büyüksökmen, Ali Gülay, Sürmeli Çavuş, Muhammet Yılmaz, Gökhan Büyüksökmen, Soner Ünal, Uğur Kaylan, Gökhan Şahin
Yedek üyeler; Ersin Korkmaz, Sezgin Sevim, Gürsel Aslan, Çetin Ciritlioğlu, Köksal Genç, Yasin Şahin, Umut Serkan Büyüksökmen, Doğukan Şimşek, Faritin Özdemir, Mehmet Dayıoğlu
Denetleme ve asil üyeler; Şahabettin Ayıldız, İlkay Baylan, Ömer Yılmaz
Delege TOFED ve TOF üyeleri; Halil Baylan, Abdullah Gürkan, Gültekin Büyüksökmen ve Ali Gülay'dan oluşuyor.

ANTALYA'DA TURİZM SEZONU TEMSA İLE AÇILDI

Otobüsçü bu sezonu da kaybetmemeli

İbrahim ARTTIRDI

SEKTÖR olarak yeni sezondan hepimiz umutluyduk. 2020 yılına oranla daha iyi olur diyorduk ancak görünen tablo hiçde öyle durmuyor. Vaka sayıları, ölü sayıları günden güne artıyor. Hal böyle olunca da kısıtlamalar kaçınılmaz oluyor. Bir takım yeni kısıtlamalar getirildi. Vaka sayılarında düşüş olmazsa daha sıkı tedbirler alınacağı ifade edildi.
Peki bu sıkı tedbirler nedir?
Kulaktan kulağa dolaşan tam kapanma gerçekten olur mu?
Peki ya olursa ilk önce otobüsçünün mü bileti kesilir?
Kafalarda bir sürü soru bilmecesi. Çünkü artık otobüsçünün dayanacak gücü kalmadı. Bu sezonda ellerinden giderse, işler iyice içinden çıkılmaz hal alacak. İflaslarında ardı arkası kesilmeyecek. Tam kapanma için geç mi kaldık derseniz, vaka sayılarına ve ölüm sayılarına baktığımızda geç kalmış gibi görünebiliriz. Ama 15-20 günlük bir kapanma birşeyleri yoluna sokar gibi...
Elbette tam kapanma ekonomik anlamda büyük sıkıntılar verir. Ancak gidişat bu şekilde sürerse otobüsçü ve turizm taşımacısı bu seneyi de kaybeder. Devletimiz tekrar bir adım attı ve mart sonunda sona eren kısa çalışma ödeneğini 3 ay daha uzattı. Birde turizmciye sağlanan KDV indirimi haziran ayına kadar uzatıldı. Bunlar bir nebze de olsa sevindirici haber. Herkes üzerine düşen tüm sorumluluğu yerine getirmesi gerekli. Bu günleri en kısa zamanda atlatıp, sevdiklerimize gönül rahatlığı ile sarılabilmek umuduyla...

ZEMZEM TURİZM

Turizm acentalarına 85 ARAÇLIK TESLİMAT

TEMSA, Antalya'daki turizm acentalarına yeni sezon için 85 adetlik bir araç filosu teslimatı gerçekleştirdi. Yatırım yapan turizm acentaları Zemzem Turizm, Kıraç Turizm, Aksu Turizm, Şekerler Turizm ve Sorkun Petrol'den oluşuyor...

YURTDIŞINDA ihracat atağına geçen TEMSA yurtiçinde de araç parkını genişletmeyi sürdürüyor. Antalya merkezli turizm şirketleri yeni sezona TEMSA otobüs yatırımları ile girdi. TEMSA'nın yeni yetkili satıcısı Antalya Oto'nun gerçekleştirdiği satışlarla Zemzem Turizm, Kıraç Turizm, Aksu Turizm, Şekerler Turizm ve Sorkun Petrol olmak üzere 5 firmaya 85 adetlik otobüs teslimatı yapıldı.

'Sezon heyecanına ortak olduk'

İki günlük süreçte 5 firmaya teslimat yapmaktan mutlu olduklarını açıklayan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Biz aslında bu teslimatlarla sektör mensuplarının sezon heyecanına ortak oluyoruz. Müşterilerle, iş ortaklarımızla TEMSA'nın ilişkisi pandemi sürecinde de sıcak oldu. Antalya'da, satış ve servis tarafıyla çok iyi bir ekibimiz var. Bu başarıda onların katkısı çok daha büyük" dedi.

Antalya turizm sektörünün gözbebeği

TEMSA Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp ise, Antalya'nın turizm sektörünün gözbebeği olduğunu ifade ederek, "Antalya'nın marka haline gelmiş şirketlerine sezon öncesinde teslimatlar yaparak bizim için çok değerli iki gün geçirdik. Antalya Oto, bölgede bizim gücümüze daima güç kattı ve katmaya da devam ediyor. Bu iş bir emek işi. Otobüs tarafında satış için müşterilerle iyi iletişimin kurmanın önemini ve kazanımlarını her zaman görüyoruz" ifadelerinde bulundu.

'10 yıldır TEMSA alıyoruz'

TEMSA'dan toplam 55 araç teslim alan Zemzem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Yıldırım, 20 yıldır taşımacılık faaliyeti gösterdiklerini, TEMSA ile 13 yıldır ticaret yaptıklarını belirterek, "Neredeyse 10 yıldır filomuzda TEMSA markası dışında araç bulunmuyor. TEMSA ile ilk temasımız 2008 yılında oldu ve o gün bugündür TEMSA'nın bayrağını taşıyoruz. TEMSA ürünlerini tercihimizi düşük yakıt tüketimi ve satış sonrasında yüksek hizmet kalitesine sahip olması belirliyor. Satış sonrasında hizmetten de çok memnunuz. Yedek parça ve bakım noktasında, beklediğimiz destekleri alıyoruz. TEMSA Maraton'da bölgede iyi bir ivme yakalattık, bu ivmeyi devam ettirmek istiyoruz. Şu an filomuzda bin 200 özmal içerisinde 400 adet TEMSA markalı araç var. Yaklaşık 2 bin araç çalıştırıyoruz. Her ay TEMSA araç alıyoruz. Bugün filomuza 10 Maraton, 10 Safir, 35 adet de Prestij daha ekledik" diye konuştu.

Türkiye'de her 3 otobüsten biri TEMSA

Zemzem Turizm'in Antalya'nın en önde gelen firmaları arasında yer aldığını belirten TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Zemzem Turizm TEMSA'nın en eski müşterisi hatta TEMSA ürünlerini alan ilk firma. Bu zorlu süreçte turizm sektöründeki belirsizliğe rağmen sezona hazırlık yapan firmaların yaptığı alımlar bize çok önemli umut veren gelişmeyi de gösteriyor. Antalya firmaları turizm sezonunu TEMSA yatırımları ile açıyor. Umuyoruz ki iyi bir turizm sezonu olacak. Türkiye otobüs pazarında her

KIRAÇ TURİZM

AKSU TURİZM

3 otobüsten biri TEMSA markalı. Biz bunu Antalya'da her 3 araçtan ikisi TEMSA markalı ürün haline getirmek istiyoruz" dedi.

'Turist sayısının artmasını umuyoruz'

TEMSA'nın en eski iş ortakları arasında yen alan Kıraç Turizm'e araç teslimatı yapmaktan büyük mutluluk duyduklarını ifade eden Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Yıllardır başarıyla devam eden bir iş birliğimiz var. Bir de babadan kıza bir nesil aktarılmış bir şirket var. Turizm sezonuna yönelik iyi sinyaller geliyor. Yatırımlarda bunu gösteriyor. Hem aşılama süreci artar hem de gelen turist sayısı artar diye umuyoruz. Böylece, geçen yılın kayıplarını da umarız geri almak mümkün olur. Kıraç Turizm'in parkında Safir Plus araçları görmek mutluluk veriyor" ifadelerini kullandı.

'Filomuzda 300 adet TEMSA var'

3 adet Safir Plus otobüsü teslim alan Kıraç Turizm Genel Müdürü Havva Kıraç, 10 adetlik bir sipariş de verdiklerini belirterek, "Filomuzda 300 adet TEMSA var. 10 adetlik siparişimiz turizmdeki hareketliliğe bağlı olarak artabilir. Filomuzda 300 adet TEMSA var. Biz TEMSA'nın en eski iş ortakları arasındayız. Babam ve TEMSA bu güven ilişkisini 30 yıldır çok iyi kurmuş. Bunu devam ettirmek bana düşüyor" şeklinde konuştu.

'Filodaki TEMSA sayısı 17'

TEMSA; Aksu Turizm'e 2 Safir, 1 Maraton teslimatı gerçekleştirdi. Çok uzun yıllardır TEMSA ile iş birliğinde olduklarına dikkat çeken Aksu Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şeref Karacan, "Bu markaya güvenimiz çok sağlam. Ayrıca ilk alım maliyeti anlamında TEMSA çok daha avantajlı. Bu yıl Safir yatırımının yanısıra filomuza Maraton araçlardan katıyoruz. Bence turizmin yükselen yıldızı Maraton olacak" dedi. Bu yıl 10 araçlık bir yatırım planı olduklarını belirten Aksu Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Şeref Karacan, "10 adedin 7'si TEMSA olacak. Şu an 2 Safir ve 1 Maraton filomuza katıldı. Diğer araçlarda Mayıs ayında filoda yerini alacak. Şu an filomuzda 153 özmal araç var. Teslim aldığımız araçlarla filodaki TEMSA sayısı 17 adet oldu" dedi.

'20 yıllık işbirliği'

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ, Aksu Turizm ile uzun süredir iş ortaklıkları bulunduğunu söyleyerek, "20 yılı aşkın süredir iş birliğimiz sürüyor. Kriz dönemlerinde bile Aksu Turizm mutlaka 1-2 adet de olsa TEMSA yatırımı yapıyor. Şu anda bir paket anlaşması yaptık ve 3 adedini bugün teslim ettik. Sezonun başlangıcına kadar diğer araçları da teslim edeceğiz. Aksu Turizm Safir yatırımlarının yanısıra bu sene Maraton yatırımları da yapıyor. Antalya'da, Maraton araçlara dabu süreçte yoğun bir ilgili olacağını düşünüyoruz" diye konuştu.

Sorkun Petrol'i 1 Safir

TURSE bünyesinde hizmet veren Sorkun Petrol, Safir yatırımı yaptı. Aracı, TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Volkan Tolunay, Sorkun Petrol sahibi Emin Ünal'a teslim etti.
TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Volkan Tolunay, Sorkun Petrol sahibi Emin Ünal ile uzun yıllara dayanan iş birlikleri olduğunu vurgulayarak, "Emin Ünal ile iş ortaklığının yanısıra çok önemli bir dostluğumuz da var. Biz onun ihtiyaçlarına uygun araçları sunuyoruz, bugün de 1 adet Safir teslim ediyoruz. Her yıl Sorkun Petrol ile alışverişimiz oluyor. Bu yıl pandemi nedeniyle 1 adet ile sınırlı oldu. Önümüzdeki süreçte yine daha fazla sayıda otobüs teslimatı yapacağımıza ve iş birliğimizi büyüteceğimize inanıyorum. Yeni Safir hayırlı, uğurlu olsun" ifadelerinde bulundu.

'Filonun tamamı TEMSA'

Sorkun Petrol sahibi Emin Ünal ise şöyle konuştu: "Umuyoruz bu turizm sezonu herkes için bereketli ve kazançlı olur. Tamamı TEMSA markasından oluşan filomuz yeni aldığımız araçla birlikte 8 araca çıktı. Bu araç TURSE bünyesinde hizmet verecek. Önümüzdeki dönemde de filomuzu yine TEMSA ile büyütmeyi istiyoruz."

Şekerler Turizm'e 20 Prestij'

Her yıl araç yatırımı yaptıklarını, pandemiye rağmen de filolarını yenilemeye devam ettiklerini belirten Şekerler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Şeker, "Turizm sektörü her ne kadar pandemi sürecinde çok büyük yaralar almış olsa da biz bu süreyi lehimize çevirecek markalarla, doğru fiyatlarla filomuzu güncel tutuyoruz. Dolayısıyla TEMSA ile son 4-5 yıldır özellikle, güzel çalışmalara imza atıyoruz. Yeni dönemde de

ŞEKERLER TURİZM

SORKUN PETROL

filomuz büyümeye devam edecek. TEMSA ile bu yıl için toplamda 50 araçlık bir görüşmemiz var. Şu an ilk 20 adedi filomuza kattık. TEMSA araçlar işletme maliyetleri ve müşteri memnuniyeti açısından tercihimizde öne çıkıyor. Özellikle yakıt tüketimi çok düşük" dedi.

'Umutla yeni yatırımlar'

TEMSA Otobüs Satış Müdürü İrfan Özsevim, Şekerler Turizm'in 26 yıllık bir geçmişe sahip olduğunu belirterek, "TEMSA'nın Antalya'da çok geniş bir müşteri kitlesi var. Bu müşteriler de gerçekten Şekerler Turizm gibi hizmet yapısı ve kurumsal kimlikleriyle bölgede fark yaratmış, markalaşmış şirketler. Şekerler Turizm yeniliğe açık bir firma. Bu anlayışa sahip firmalarla iş ortaklığı yapıyor olmak da bizleri mutlu ediyor, Burada başarının sırrı iyi bir ürünü pazara sunmanın yanısıra o ürüne satış sonrası süreçte de sahip çıkılması ve müşterinin ihtiyaçlarına, beklentilerine uygun çözümler üretilmesi. Her iki tarafın da kazandığı bir sistemin olması da işbirliklerinin yıllarca devam etmesinde önemli etken. Pandemi sürecine rağmen müşteriyi araç alımına yöneltmek kolay değil. Şirketler umutla yeni yatırımlar yapıyor, Biz de onları destekliyoruz" dedi.

1- Hayat bir tecrübe
2- Her tecrübe zarar
3 - Her zarar sermaye
4- Yine de hayat mücadeledir

Ali Osman ULUSOY

İSTAB 'Turgay Gül'le devam etme kararı aldı

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB), 15'inci olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Tek listeyle gidilen toplantıda, Turgay Gül, oybirliği ile yeniden başkan seçildi

İSTANBUL'daki servis taşımacılarının köklü sivil toplum kuruluşu İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB), 15'inci olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Cevahir Otel İstanbul Asia'da yapılan kongreye tek liste ile gidildi. Başkanlığı 12 Mayıs 2018 yılından bu yana başarılı bir şekilde yürüten Turgay Gül, yeniden başkanlık koltuğuna seçildi.

'Bu dönemi atlatacağız'

Kısa bir teşekkür konuşması yapan Turgay Gül, " Son 1,5 yıldır zor bir dönemden geçiyoruz. Tüm dünyayı etkisi altına alan pandemi biz servis taşımacılarını ciddi anlamda etkiledi. Elbirliği ile bu dönemi de atlatacağımıza inanıyorum. Sorunlarımızın çözümü için çalışmalarımızı tüm hızıyla sürdürmeye devam edeceğiz' dedi.

Yeni yönetim belli oldu

Turgay Gül'ün Başkanlık edeceği İSTAB yeni Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu: Aziz Baş, Esat Yıldırım, Köksal Yüzbaşıoğulları, Bülent Doğmuş, Ahmet Akgenç, Metin Uludağ, Mehmet Cingöz, Vahit Kaya, Murat Erdoğan, Önder Kara, Emre Ak, Emin Akkurt.
Yönetim Kurulu Yedek Üyeleri; Deniz Karslıoğlu, Soner Ağdaş, İbrahim Başlantı, Battal Gazi Ulukaya, Seyhan Pilavcı, Erdal Yuca, Ceyhun Tetik, Eray Tekbaşına, Erkut Aydemir, Hüseyin Türkyılmaz, İlyas Altınok, Raşit Arslan, Ufuk Aydoğan,
Denetleme Kurulu Asil Üyeleri; Süleyman Korkmaz, Reyhan Şeker, Ahmet Karakış
Denetleme Kurulu Yedek Üyeleri; Dursun Ali Camadan, Erdal Akışlı, Recai Ergün

İşçilere verilen Ramazan paketlerinin vergisel yönü

RAMAZAN ayının hepimize mübarek olmasını dilerim. Ramazan ayının gelmesiyle gelenek haline gelen işverenin işçilere ramazan kolisi verilmesi gider olarak yazılabilir mi? Sorusu yine gündeme geldi.

Gelir Vergisi Kanunu'nda yer alan "Ücretin Tarifi" şöyle yapılmıştır.

Gelir Vergisi Kanunu'nun; "Ücretin Tarifi" başlıklı 61'inci maddesinde: "Ücret, işverene tabi ve belirli bir işyerine bağlı olarak çalışanlara hizmet karşılığı verilen para ve ayınlar ile sağlanan ve para ile temsil edilebilen menfaatlerdir. Ücretin ödenek, tazminat, kasa tazminatı (Mali sorumluluk tazminatı), tahsisat, zam, avans, aidat, huzur hakkı, prim, ikramiye, gider karşılığı veya başka adlar altında ödenmiş olması veya bir ortaklık münasebeti niteliğinde olmamak şartı ile kazancın belli bir yüzdesi şeklinde tayin edilmiş bulunması onun mahiyetini değiştirmez. Bu kanunun uygulanmasında, bu tür ödemeler de ücret sayılır." denilmektedir.

Ramazan paketleri ya da ramazan çekleri çalışanlara verilen ve para ile temsil edilen menfaat kapsamında değerlendirilir. İşverenlerce, KDV'li fatura tutarı brütleştirilerek çalışanların o ayki maaş bordrosuna eklenmeli, gelir vergisi ve damga vergisine tabi tutulmalıdır.

İşverenlerin çalışanlarına her tür ad altında olursa olsun, yapacakları ramazan yardımları ücret niteliğinde olacağından, ilgili tutarın brütleştirilerek o ayki maaş bordrosuna eklenmesi gerekmektedir.

Ramazan paketi yerine çalışanlara ya da müşterilere bir restoranda iftar yemeği verilmesi halinde işverenler tarafından bu iftar yemeği gider olarak yazılamaz.

İşverenlerimizin bu hususu dikkate almaları gerektiği tekrar hatırlatmak istedim.

Sağlıklı günler!

Sibel YÜCE
sibel.yuce@hotmail.com.tr

MAVI KIRMIZI SARI

UZUN YOLLARIN VAZGEÇİLMEZİ

OTOBÜS ve MİDİBÜS SATIŞININ GÜVENİLİR ADRESİ

MARATON PRESTİJ SAFİR

MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Bayi & Servis
İstanbul Yolu Cad. No: 493A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70 --- Fax : 0 224 261 00 53
E-posta: mapar@mapar.com.tr

7/24 Acil
Servis : 0 533 153 96 73

/mapartemsa

MAVI KIRMIZI SARI

HER YÜKÜNDE YANINDA

SATIŞIN GÜVENİLİR ADRESİ

MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Bayi & Servis
İstanbul Yolu Cad. No: 493A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70 --- Fax : 0 224 261 00 53
E-posta: mapar@mapar.com.tr

7/24

Acil
Servis : 0 533 153 96 73

mapar

/mapartemsa

FUSO

Best Van'ın filosu gençleşiyor

Müşteri memnuniyeti odaklı yoluna devam eden Best Van, filosunu yenilemeye devam ediyor. Tüm filosunu gençleştirme yolunda emin adımlarla ilerleyen Best Van, filosunu 15 adet Travego ile yeniledi. 15 adetlik yatırımın ilk 6 adedi teslim edildi.

2020 yılında pandemiye rağmen yaptığı yatırımlarla adından sıkça söz ettiren Best Van, yeni otobüs yatırımlarıyla filosunu gençleştirmeye devam ediyor. Mercedes-Benz ile yaptığı anlaşma çerçevesinde filosuna 15 adet Travego yatırımı daha yapan firma siparişi verilen Travego'ların ilk 6 adedi geçtiğimiz günlerde teslim aldı. Törene, Best Van CEO'su İrem Bayram, Mercedes-Benz Türk Koluman Otobüs Satış Müdürleri Fevzi Kaplan ve Şafak Şimşek katıldı.

'Yatırımlarımıza devam'

Pandeminin sektörde ciddi yaralar açtığını belirten Best Van Ceo'su İrem Bayram "Firma olarak biz, böyle zor bir dönemde de yatırımlarımıza devam ediyoruz. Mercedes'i tercih etmemizdeki neden ise kalite, konfor ve tasarımı bir arada sunması. Yeni ve konforlu araçlarımızla sezonda müşterilerimize kaliteli hizmet vermeye hazırız. Geleneksel hale getirdiğimiz değerli taşlar serimizi mayıs ayında alacağımız otobüslerde devam ettireceğiz" dedi.

Best Van koltuk arkası ekranda Setcom'u tercih etti

Tunceliler Seyahat filosuna 6 adet Touirsmo

SEZONA hızlı giriş yapan otobüsçüler filo yenileme çalışmalarına başladı. Bunlardan birisi de Tunceliler Seyahat oldu. Firma Mercedes'ten aldığı 6 adet Tourismo otobüsü törenle filosuna kattı.

'Sezondan umutluyuz'

İçinde bulunulan pandemi döneminin otobüsçüleri ciddi anlamda yıprattığını ifade eden araç sahiplerinden Selçuk Ocak, "Yolcu memnuniyeti ve konforu için yatırımlarımızdan vazgeçmememiz gerektiği düşüncesindeyim. Konforu, kalitesi ve güvenliğinden dolayı tercihimizi Mercedes'ten yana yaptık. Sezona az bir süre kaldı ve biz sezondan umutluyuz"' diye konuştu.

Tunceliler Seyahat'in ekran tercihi Setcom oldu

Ali Osman Ulusoy Seyahat, 20 adetlik siparişin 2'sini teslim aldı

Şehirlerarası otobüs pazarının lideri Mercedes-Benz, Ali Osman Ulusoy Seyahat'e 2021 yılında toplam 20 adetlik Travego ve Tourismo teslimatı gerçekleştirmeyi planlıyor. 20 adetlik siparişin ilki olan 2 adet Tourismo 16 2+1 törenle teslim edildi.

TRABZON merkezli yolcu taşıma şirketi Ali Osman Ulusoy Seyahat'in 2021 yılında gerçekleştireceği toplam 20 adetlik Travego 16 2+1 ve Tourismo 16 2+1 alımına, 2 adet Tourismo 16 2+1 ile başladı. Şehirler arası yolcu taşımacılığı faaliyetlerine aralıksız olarak sürdüren Türkiye'nin en büyük yolcu taşımacılık şirketlerinden Ali Osman Ulusoy Seyahat; başta Ankara, İstanbul, Bursa ve Antalya olmak üzere onlarca ilde faaliyetlerinin tamamını Mercedes-Benz modellerinden oluşan 126 adet büyük otobüs ile sürdürüyor.

Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından yapılan satışta Mercedes Benz Finansman Türk A.Ş kredi desteği sağlandı. Araçlar; Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral'dan, Ali Osman Ulusoy Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grup Başkanı Murat Seymen ve Ali Osman Ulusoy Turizm Ticaret İşletmesi Genel Müdürü Eray Eray'a teslim edildi.

Ali Osman Ulusoy Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, teslimat sırasında yaptığı konuşmada; "Yeni nesil Mercedes-Benz otobüslerini 2019 yılından bu yana aktif bir şekilde firmamızda kullanıyoruz. Giresun kalkışlı Çorlu - Çerkezköy hattında kullandığımız yeni nesil Powershift şanzımana sahip otobüslerimizin sürüş konforu, yakıt ekonomisi, yolcu ve araç güvenliği özelliklerinden, kullandığımız süre zarfında çok memnun kaldık. Mercedes-Benz Türk A.Ş ile devam eden iş birliğimiz neticesinde çok memnun olduğumuz Powershift şanzımana sahip otobüslerin yenilerini de filomuza katma yönünde karar aldık. Yeni otobüsleri tercih etmemizdeki bir diğer önemli sebep de yeni iklimlendirme sistemi sayesinde otobüslerin içindeki havanın, her iki dakikada bir tamamen değiştirilebiliyor olması. 2021 yılı içerisinde 20 adet planladığımız alım hedefimizin ilk 2 aracı olan Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1'leri bugün teslim aldık. Pandeminin etkisini azaltması ve devamında düzelmesini ümit ettiğimiz işlerimizin de yoluna girmesiyle alım hedefimizi tamamlayacağız. Bu süreçte Mercedes-Benz Türk A.Ş yetkililerine sunmuş oldukları destekten ötürü teşekkürlerimizi sunarız." dedi.

Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral ise teslimat sırasında yaptığı konuşmada; "Yeni nesil Powershift şanzımana sahip otobüslerimizin Türkiye'deki denemelerini Ali Osman Ulusoy Seyahat ile birlikte 2019 yılından bu yana yürütmekteyiz. Teslimatından bugüne yaklaşık 450.000 kilometre yol yapan araçlarımızın üstün yakıt ekonomisi, konforu, yolcu ve araç güvenliğini, Ali Osman Ulusoy Seyahat ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği sayesinde yakından gözlemleme şansına eriştik. 2021 yılı itibarıyla da standart üretime alınan ve 41 adet yenilik ile gücüne güç katan yeni nesil araçlarımızda yakıt ekonomi paketiyle gelen öngörülü sürüş sistemi, yakıt tasarrufunu üst seviyelere çıkartmakta. COVID-19 salgınına karşı yeni antiviral etkili yüksek performanslı partikül filtrelerini de şehirler arası otobüslerimizde 2021 itibarıyla standart hale getirdik. Bu donanımın da katkısıyla güvenli sürüşte yeni standartlar, yolcu ve sürüş konforuna ilişkin yapılan iyileştirmelerle standartları üst seviyeye çıkarttığımız araçlarımızın sektöre hayırlı uğurlu olmasını, bol kazanç getirmesini dileriz." dedi.

6 adet Tourismo Köksallar Turizm'e

KÖKSALLAR Turizm filo yenileme çalışmalarında tercihini Mercedes-Benz'den yana yaptı. Firma, Hasmer Otomotiv'e siparişini verdiği 6 adet Tourismo otobüsü teslim aldı. Araçlar Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle Hasmer Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin tarafından Köksallar Turizm İstanbul Bölge Müdürü Fatih Keske'ye teslim edildi.

'12 otobüs daha alacağız'

Filolarına 12 adet otobüs daha katmayı planladıklarını belirten Fatih Keske; "Zor geçen 2020 yılını geride bıraktık. Tüm sektörümüze verdiği hasar oldukça büyük. Ancak umudumuzu yitirmedik ve önümüzdeki sezondan umutluyuz. Bu bağlamda da yıl içerisinde filomuza toplam 12 adet yeni otobüs katmayı planlıyoruz' dedi.

Köksallar, ekran yatırımında Simroll dedi

6 adetlik otobüs yatırımlarında

koltuk arkası ekran seçiminde

güvenilir markamız SETCOM'un

10.1 inç ekranlarını tercih ettikleri için

Can Dersim Tuncelililer Turizm'e teşekkür eder,

hayırlı ve bol kazançlar dileriz...

SET
GÖRÜNTÜ VE ELEKTRONİK
Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

15 Temmuz Demokrasi Otogarı, Yeni Doğu Çarşısı No: A138-141
Bayrampaşa - İstanbul - TURKEY
0533 550 58 44 - info@setcom.tv

Kurucu: **Ali Galip VURAL**
İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Md: **Ferhat KUŞ**
Genel Yayın Yönetmeni: **Aynur KUŞ**
İstihbarat Servisi: **Enes AVCI**
Yayın Türü: Yerel-Süreli

İL TEMSİLCİLİKLERİ
Ankara: **FEVZİ ÖZTÜRK** (0532) 631 94 94
İzmir: **DERYA GEDİKLİ** (0232) 472 14 13
Mersin : **VELİ TOL** (0533) 559 33 75
D.bakır: **OZAN YILDIRIM** (0535) 610 90 25
Antalya: **YAŞAR MALKOÇ** (0544) 834 34 66

İDARE MERKEZİ
Büyük İstanbul Otogarı A-2 Kulesi
K: 3/117 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: 0 212 508 53 24
Fax: 0 212 508 53 66
www.gulegule.com.tr
gulegule.gazetesi@gmail.com

BASKI YERİ
Adakoğlu Baskı Tesisleri San. Tic. Ltd. Şti. İ.O.S.B
S. Demirel Bulvarı Heskop San. Sit. S1 Blok No: 1
Başakşehir/İstanbul
Tel: 0212 642 15 69

20 yıldan sonra yanlış projelendirilmiş bir otogara mahkum olmak istemiyoruz

GÜNDEMİMİZİ meşgul eden Harem Otogarı sorunu var. Ve bu sorun, 20 yıldır sektörün beklediği önemli bir sorun olarak karşımızda duruyor. Bunun için yıllardır üzerinde çalıştık ancak İstanbul'da yol kullanma kararlarının değişmesi ile birlikte otogarın konumlandırılması da değişmek zorunda kaldı. Otobüslerin Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanma zorunluluğu, yeni otogarın da Kurtköy'de yapılması gerekliliğini beraberinde getirdi. Dolayısıyla Kurtköy bölgesinde alternatif alanlarla ilgili tahsisler için hatta arazi tahsisi için cumhurbaşkanımızla görüşme yaptık. İçişleri Bakanı sayın Süleyman Soylu da, bu konuda koordinatör tayin edildi. Tarım ve Orman Bakanlığı'na ait araziler var, karayollarına ait arazi var, şahıs arsası var. Bunlarla ilgili çalışmalarımız devam ediyor. Hem büyükşehir belediyesiyle hem de sayın cumhurbaşkanımız ve bakanlarımızla beraber Tarım ve Orman Bakanı, Ulaştırma Bakanı ve İçişleri Bakanı ile görüşmelerimiz sürüyor. Çözüm aşamasındayız. 20-25 yıldan sonra yanlış bir otogar projesinin gündeme gelmesi bizi şaşırttı. Söz konusu otogar projesi hazırlanmış, sektörde hiç kimsenin bilgisi alınmadan sadece Harem'deki dernek başkanımızın bilgisi dahilinde gündeme gelmiş. O da belki iyi niyetiyle yapmıştır bu işi ama bilmedikleri birşey var. Ben mimarım yani teknik bir insanım. Yıllardır bu işi takip eden birisi olarak 32.770 metrekare alanda bir otogarın yetmeyeceğini, Anadolu yakası otogarının yeni fonksiyonunun bir depolama gerektirdiğini, son durak olarak yoğun bir şekilde kullanılacağını dolayısıyla Harem'den çok fazla büyük olmayan bir yerde otogar yapılmasının bir kirlilik ve sıkıntı yaratacağını bugünden söylüyoruz.

Bu yanlışa imza atmayın

Biz bu arada Büyükşehir Belediyesi Meclis Başkanımız Tevfik beyin yardımcısıyla da görüştük. Tevfik bey de Tuzla Belediye Başkanımızın bu konuda inşaat ruhsatı vereceğini söyledi. Fakat projenin otogar projesi olduğunu kendisine anlattım. Tevfik bey kendisine haber verdi. Şadi bey benim çok eski tanıdığım, dostum. Kendisine bu yanlışa imza atmaması gerektiğini ifade etmeye çalıştım. Ancak 'ben inşaat ruhsatı vereceğim, büyükşehir belediyesi otogarı yapar' dedi. Ben de, "Başkanım, inşaat ruhsatı size otogar projesi olarak geliyor, proje detaylarında da bu görünüyor. Dolayısıyla otogar projesi kentsel fonksiyon olarak büyükşehir belediyesinin yetkisindedir. Bu yanlışa olur dememeniz lazım. Yeterli olsa biz de zaten destek veririz. 20 yıl bekledikten sonra yanlış yapılmış bir otogara mahkum edilmek istemiyoruz, yeniden sıkıntılarla boğuşmak istemiyoruz' dedim.
Cumhurbaşkanımızla görüştüğümüzü, İçişleri Bakanımızın koordinasyonu sağladığını, 100-120 dönümlük bir alana arazi tahsisi yapılacağını anlattık. Başkan ısrarla ben inşaat ruhsatı veriyorum diyor. Ama ben de teknik bir insan olarak şunu söylemeliyim. Kentsel bir fonksiyon, 5 binlik planlara göre onaylanır. Önce büyükşehirin onayını alması lazım. İnşaat ruhsatı veriyorsunuz ama o inşaatın ne olduğunu biliyor olmanız lazım. Kendisine bunu ifade etmeye çalıştım. Son tavrının ne olacağını bilmiyorum ancak kendisinden ricamız şu; 20 yıl bekledikten sonra sayın cumhurbaşkanımızın, belediye başkanlığından beri çözülmeyen bu sorunumuzu, bir yanlışla beraber tekrarlamanın hiçbir anlamı yok. Bu büyük sıkıntı yaratacak. Hem bizleri hem kendisini üzecek, hem de bu işe yatırım yapan insanları mağdur edecek. Dolayısıyla bu projenin peşine hiç kimsenin gitmeyeceğini net olarak söyleyebilirim.

Tek cepheli alanda otogar olmaz

Biz firmalarımız için daha yeterli bir alanda, 60 dönümden aşağı olmamak kaydıyla bir otogar alanına ihtiyacımızın olduğunu söyledik. 45 dönüm diyorlar ve arsa TÜV muayene istasyonunun yanında. TÜV muayene istasyonu, yapısı itibari ile kuyruklanmalara neden olan bir yerdir. Orada sürekli beklemeler olacak dolayısıyla bu da trafik yoğunluğu yaratacak. 33 dönümlük bir alana, 35 dönüm de olsa -ki ada, pafta, parseli belli- bu arsa yüksek maliyetli bir proje gerektiriyor. Arsa, tek cephe alıyor yoldan. Tek cepheli bir alanda otogar yapmak sıkıntı yaratabilir. Giriş-çıkışlarda ciddi problemler yaşanabilir. Orası yine bir ana arter üzerinde. Hem trafiği engeller hem de trafik sıkışıklığı oluşturur. Dolayısıyla 20-25 yıl bekledikten sonra bu sektörün yanlış bir projeye mahkum edilmesini istemediğimiz için, konuyla ilgili bütün girişimlerimizi yapıyoruz. Sonuçta bu sektöre yetmeyecek olan bir otogarın, hizmetleri karşılamayacak bir Anadolu otogarının İstanbul'a yapılması herkesi üzer. Başta Tuzla belediye başkanını üzer, çünkü onun sınırları içerisinde. Sonra İstanbul halkını ve sektör mensuplarını üzer. Kimseyi üzmeye gerek yok. Yanlış heybetlenmenin bir anlamı yok.

Bu durum, sektörü yok saymaktır

Yatırım yapacak insanların mağduriyetine yol açacak proje grubu, bu işi bilmiyor. Hazırlamışsınız projeyi ama sektörün görüşünü aldınız mı! Otobüsçüler konseyimiz var, odalar birliği sektör meclisimiz var. Federasyonlarımız, firma sahiplerimiz var. Bunların hiçbirinin görüşünü almadan, sadece Harem'deki bir dernek başkanımızın sektörden bu işi kaçırarak, kimseye haber vermeden projeyi final aşamasına kadar getirmesi kabul edilebilir bir durum değildir. Bu sektörü yok saymaktır. Ben Tuzla Belediye Başkanı değerli dostum Şadi beyin de bu işte taraf olmamasını özellikle rica ediyorum. Lütfen bu yanlışa olur vermesinler. Yarın bunun sıkıntısını hep birlikte yaşayacağız. Bize sıkıntı yaşatmaması için de gerekli bilgilendirmeyi yaptık. Harem konusunda sayın Süleyman Soylu bu yoğun zamanda bize her zaman destek olmuştur. Şu anda Orman Bakanlığı'nın yer tahsis etmesi konusunda görüşme yapacağız. Bizim hazırlıklarımız tamam. Türkiye Otobüsçüler Konseyi kuruldu. Bu konseyle, tüm firma sahiplerimizin ve Harem esnafımızın da mağdur olmayacak bir şekilde belli kriterler doğrultusunda yazıhane almalarını sağlayacağız.
Onları da mağdur etmeyeceğiz. Ama bu projeyi kim yapıyor, maliyeti ne olacak, firmalardan ne isteyeceksiniz, yazıhanelerden ne isteyeceksiniz, hak sahibi kimler olacak, işletme modeli ne olacak, ücretleri ne olacak, kim işletecek, nasıl işletecek, arsa kimin? Bu soruların hepsi cevapsız dururken otogarı yapmaya başladık demek bize pek de akıllıca gelmiyor.

En az 60 dönümlük alan gerekli

Ben yatırımcı firmaya da buradan bir uyarı yapmak istiyorum. Yanlış yapmasınlar, yani sonunda onlar bir otogar yaparlarsa biz de bir otogar yaparız ve otogarları savaştırırız. Buna hiç gerek yok. 32-33 dönümlük bir alan yetmez. En az 60 dönümlük bir alana ihtiyaç var. Dediğim gibi gerekli görüşmeler yapıldı. Sayın cumhurbaşkanımız ve sayın büşükşehir belediye başkanımızın bilgisi dahilinde projeler yönetiliyor. Belediye meclis başkanımızın, sayın Tevfik Göksu'nun bilgisi dahilinde projeyi yürütüyoruz. Biz bunun siyasi bir malzeme olarak kullanılmasını istemiyoruz. Sonuçta İstanbul halkına ve İstanbul otobüs taşımacılık sektörüne hizmet edecek. Bu konu siyaset üstü bir konudur. Önemli olan, İstanbul halkı ve otobüsçünün ihtiyaçlarının karşılanması ve uzun soluklu hizmet edebilecek mükemmel bir otogarın yapılmasıdır.
O nedenle tekrar hatırlatma yapmak istiyoruz. Harem esnafı rahat olsun onların da mağduriyetleri olmayacak bir şekilde gerekli düzenlemeler yapılacak. Onlarla bilgi paylaşımı yapılacak. Her isteyene yazıhane verilmeyecek. Belli kriterler olacak. O kriterleri biz büyükşehir belediyesi ile paylaştık. Kimlerin yazıhane alacağı o kriterlerde bellidir. Ama Harem esnafı da mağdur edilmeyecek, onların da hakları korunacak şekilde düzenlemeler yaptık ve yapmaya da devam ediyoruz. Onun için bu yanlışın peşinde koşanlar duvara toslayacaklar. Bunu net bir şekilde ifade ediyorum. 32.700 metrekarelik veya 35 bin metrekarelik bir alandaki otogara 'evet' diyemeyiz. Bu, sektörün ihtiyaçlarını karşılamaya yetersiz bir alandır. Harem'de yaşanan sıkıntıları tekrar yaşamak istemiyoruz. 25 seneden sonra yeni bir sorunla karşılaşmak istemiyoruz.

Alternatif bir alan yaratılmalı

Bir diğer konu da, büyükşehir belediyesi şehir içindeki turizm arabalarının parklanma sorunu. Özellikle tarihi yarımadaya hizmet veren otobüslerin, tarihi yarımadaya değen bir noktada parklanma ihtiyacı var. Aksi takdirde araçlar; sahil koridorlarında ve akan trafik içinde park etmek zorunda kalıyor. Sürücülerin ihtiyaçlarını karşılaması konusunda sorunlar yaşanıyor. O nedenle büyükşehir belediyesi, konuyla ilgili geçmişte yaptığımız çalışmalar sonucunda bize Yenikapı'da bir yer verdi. Oraya yaklaşık 600-700 bin TL masraf yaptıktan sonra orayı başka bir amaçla kullanacaklarını ifade ettiler ve bizi Kazlıçeşme'ye getirdiler. Kazlıçeşme'deki gazhanenin yanında 700-800 bin TL masraf yaparak kendimize bir yer yaptık. Şu anda şehir trafiğine hiç olumsuz katkısı yok. Turizm hareketleri çok büyük ve çok yüksek oranda tarihi yarımada içinde gerçekleşiyor. Sultanahmet'ten tutun da tarihi turistik mekanlar, yeni yapılan Karaköy Kruvaziyer Limanı, bütün alışveriş merkezleri, Kapalıçarşı, Eminönü vs... bütün bu yerlerin turizmden beslendiğini biliyoruz.
Dolayısıyla turizm araçlarının sahil yolları, sahil koridorunda akan trafik içinde park etmemesi için büyükşehir belediyesi bize yer tahsisi yaptı Yenikapı'da. Şimdi Kazlıçeşme ile ilgili proje olduğu söyleniyor ama bize alternatif bir alan mutlaka yaratılması lazım. Bu konuyu Utku beyle görüştük, bize yardımcı oldu teşekkür ediyoruz. Bize yer göstereceklerini söylediler. Onun da mutlaka çözülmesi lazım. Ama şu andaki alan son derece uygun bin alan. Bilemiyoruz projeyi görmemiz lazım. Kültür Varlıkları Müdürlüğü ile görüşüp, projeyi göreceğiz. Ne yapmak istediklerini gördükten sonra ona da bir çözüm üretmeye çalışacağız.

Borçlarımız 2022'ye ertelensin

Salgının başladığı ilk günlerde şehirlerarası yolculuğun zorunlu hallerde izne bağlı olarak yapılması söz konusuydu. Yine benzer bir durumla karşı karşıyayız., Otomobil ile seyahatlerin kısıtlanması, mesai saatleri dışında otomobille değil toplu taşıma ile seyahat doğru bir karardır. Hem ekonomik açıdan daha yararlı olacak, hem de bulaşın önlenmesi adına büyük adımlar atılacak.
olcularımızın içi rahat olsun. Otobüslerimizde her türlü önlemler alınıyor. Dezenfekte ediliyor, maskesiz yolcu alınmıyor. Dolayısıyla insanların toplu taşımayı tercih etmeleri daha doğru olacak. Kontrolsüz bir şekilde Türkiye'nin her yerine seyahat olursa bulaşın yayılma hızı artacaktır. İzne bağlı olarak zorunlu hallerde yapılması da kısıtlamaları getiriyor. Bir an önce bu hastalıktan kurtulmak için nihai çözümün aşılanma olduğunu biliyoruz. Bu konuda da Türkiye iyi gidiyor. Aşı olanlara da birer pasaport gibi bir belge verilip, seyahat etmelerine mani olunmaması gerekir. Aşının hızının artırılması bence sorunu çözecektir. Çünkü biz mutasyon bekliyorduk ve bu mutasyon sonucunda virüsün yok olacağını düşünüyorduk ama bugüne kadar olan bütün virüsler gibi bunun da çözümünün aşı olduğu net olarak anlaşıldı. Aşıların daha etkili hale geleceğine de inanıyorum. Ve böylece bu sıkıntıdan kurtulacağımıza da inancım tam. Bu süre içerisinde de çektiğimiz sıkıntılar konusunda da devletimizden ve sayın cumhurbaşkanımızdan beklentilerimizi dile getiriyoruz.
Bizden Motorlu Taşıtlar Vergisi alınmasın, sigortalarda indirim yapılsın. Araçlar çalışmıyor, parklarda yatıyor. O yüzden borçların ertelenmesi lazım. Vergi ve kredi borçlarının düşük faizle 2022 yılına ertelenmesi ve uzun vadeye yayılması gerekiyor. Şu anda kimse para kazanamıyor ve evine ekmek götüremiyor. Üstüne üstlük bir de borçla savaşıyor insanlar ve varlıklarını kaybediyor. Bu sektörü yeniden yapılandırmak

Mustafa YILDIRIM

kolay olmayacak. Türkiye'nin bu sektöre ihtiyacı var. O nedenle bu sektörü ayakta tutmuk için desteklemek şart. İstihdam teşkil etmeleri lazım. Kazanç yok istihdamı devam ettirmek kolay olmuyor. Allah hepimizin sonunu hayır etsin.

Servis hizmeti kurumsallaşmalı

Türkiye Otobüsçüler Konseyi sanal bir konsey ama bunu resmileştireceğiz. Amaç, sektörü içinde bulunduğu sıkıntılardan arındırmak. Pandeminin oluşturduğu yaraları sarmak için adım atmak gerekir. Cumhurbaşkanlığı, hazine bakanlığı, içişleri bakanlığı, ulaştırma bakanlığı, ticaret bakanlığı ve bu bakanlıklara sektörün taleplerini anlatarak çözüm üretmek amacı ile hep birlikte hareket etmeyi doğru bulduk. Farklı federasyonlarda olsak da amaçlarımızın bir olduğuna inanıyoruz. Attığımız bu adımlarda mesafe almaya başladık. Önceliğimiz bu acentelik sistemini ve servis yükünü sektör üzerinden kaldırmak.
Dolayısıyla o biletin, bu biletin şu biletin değil; artık bu sektörde otobüs bilet parasından komisyon alma işini kaldırmamız lazım. Uçaklarda olduğu gibi hizmet bedeline dönülmesi lazım. Hizmet bedelini hizmeti yapan adam alacak dolayısıyla sektör bu yükü sırtından atacak.
Bir otobüsçü bu kadar yakıt parası, bu kadar köprü parası, bu kadar otoyol parası, komisyon, servis parası verdikten sonra bu işi devam ettiremez. Sektör iflasa sürükleniyor. Türkiye'nin en büyük markaları şu an sıkıntıda. Bu işte en doğruyu servisleri birleştirenler yaptı. Keşke sektör bu işi yapanı bulup, servis hizmetlerini ona yaptırsa. Bu işi oraya doğru evriltmemiz lazım. Bu sektörde yeteri kadar araç var. Servis hizmeti veren arkadaşlarımızı, bu işin öncüsü olacak şekilde kurgulayacağız. Onlar da bu işten payını alacak.
Dolayısıyla servis araçlarının sayısını ana arterlerle sınırlayacağız. Çünkü akan trafik içinde mahalle aralarında servis hizmeti olmamalı. Ama servis hizmeti kurumsal bir hale getirilmeli. 5-10-15 TL gibi kısa-orta-uzun mesafe gibi planlama yapacağız. Otobüs işletmeciliğinin son 25 yılda yaşadığı sıkıntılar giderek büyüyor. Otobüsler pahalı, döviz arttı. Artık kimsenin otobüs alacak gücü yok. Eski otobüslerle bir süre daha yol alacağız. Belediyeler ve bakanlıklar nezdinde, İETT nezdinde artık kamu taşımacılıktan çekilecek. İETT düzenleyici ve denetleyici bir kurum olacak. HAVAŞ gibi, HAVAİST gibi Ulaşım A.Ş. ile ortak yapabiliriz bu işi. Ama bir tek şartı var.
Ulaşım A.Ş. otobüs almayacak, otobüsçü benim esnafım olacak. Benim otobüsçüm iflas etmesin, gelsin servise yatırım yapsın. Şehiriçi taşımacılık kanadında, şehirlerarasından getirdiğimiz yolcuları servis araçları ile taşıyalım. Onların da bir hattı olsun, belgesi olsun ve bu işi yapsınlar. Bu işin başka kurtuluşu yok.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolumuza Siz keyfinize bakacaksınız... Türkiye'nin Her Yerinden 444 66 63 www.sanliurfaastor.com ASTOR Seyahat

Balıkesir 40 yıl uludağ Türkiye'nin her yerinden 444 22 22 İST. Otogar: (0212) 658 10 20

HATAY CSR SEYAHAT Kalite · Hizmet · Güven 444 58 46 www.csrseyahat.com

SEÇ 444 44 27 Büyük İst. Otogarı no: 91-92 0212 658 02 60 - 64

Sefa Tur Esadas TURİZM & OTELCİLİK Çağrı Merkezi 444 00 25

KÂMİLKOÇ 444 0 KOÇ 444 0562 1926 KÂMİLKOÇ

istanbul seyahat 0850 222 59 59 www.istanbulseyahat.com.tr

Niğde inan turizm www.inanturizm.com.tr Bayrampaşa Otogarı No: 46 0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT 0850 600 04 41 www.izmitseyahat.com.tr Uzun Yolun Kısası...

efe tur ÇAĞRI MERKEZİ 0850 600 00 10 /onlineefetur info.efetur.com.tr www.efetur.com.tr

Kütahyalılar 444 34 43 www.kutahyalilar.com.tr Bayrampaşa Otogarı No: 46 0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT www.mardinseyahat.com.tr Türkiye'nin Her Yerinden 444 44 47 İstanbul Otogar No:167 Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03 GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

GÜLNARLILAR Mersin Nur 444 33 80 www.mersinnurturizm.com İstanbul Otogarı Peron No: 23 0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

www.ozercisseyahat.com Erciş Seyahat İst. Otogarı Peron: 131 Tel.: (0212) 658 17 63 658 17 65 Vip.: (0533) 204 15 46 ERCİŞ MERKEZ Tel.: (0432) 351 97 99 351 68 86 Vip.: (0533) 204 15 22

Özlem adana KOZAN - CEYHAN - KADİRLİ TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN 444 94 06 www.ozlemadana.com

ÖZ SİVAS 0850 441 58 38 / 444 58 38 İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58 İSTANBUL ALİBEYKÖY 0212 627 00 25 İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58 www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE Seyahat Etmek Özgürlüktür 0850 333 35 35 www.pamukkale.com.tr pamukkale pamukkale pamukkaleturizm

artık Rahatsınız RH TURİZM Türkiye'nin Her Yerinden 0850 888 38 74 www.rhturizm.com.tr İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06 Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

Türkiye'nin Her Yerinden 444 34 78 SAF KAR Geleceğinizi biliyorduk! SAFRAN www.safranturizm.com

"1944'de Vardık Bugünde Varız" Çayıraşı VIP İstanbul Otogarı Peron No: 83 - 84 0212 658 27 27 www.cayiragasivip.com.tr

Süha TURİZM 0850 250 38

TOKAT seyahat Keyif Sürüyoruz. 444 11 60 www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm www.truvaturizm.com 444 00 17 Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87 İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41

MAVI KIRMIZI SARI

Efsaneler de bir zamanlar çocuktu.

101 yıl önce başlayan bağımsızlık hareketi bugün hala yolumuzu aydınlatıyor. Geçmişin emanetini gururla taşıyor,
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramımızı coşkuyla kutluyoruz.

#YönüGelecek

Mercedes-Benz
The standard for buses.

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

1920

Kutlu Olsun

mapar

Yalçın Şahin
Yönetim Kurulu Başkanı

SAYFA 1

MAVI KIRMIZI SARI

23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı Kutlu olsun

Vatanı korumak, çocukları korumakla başlar

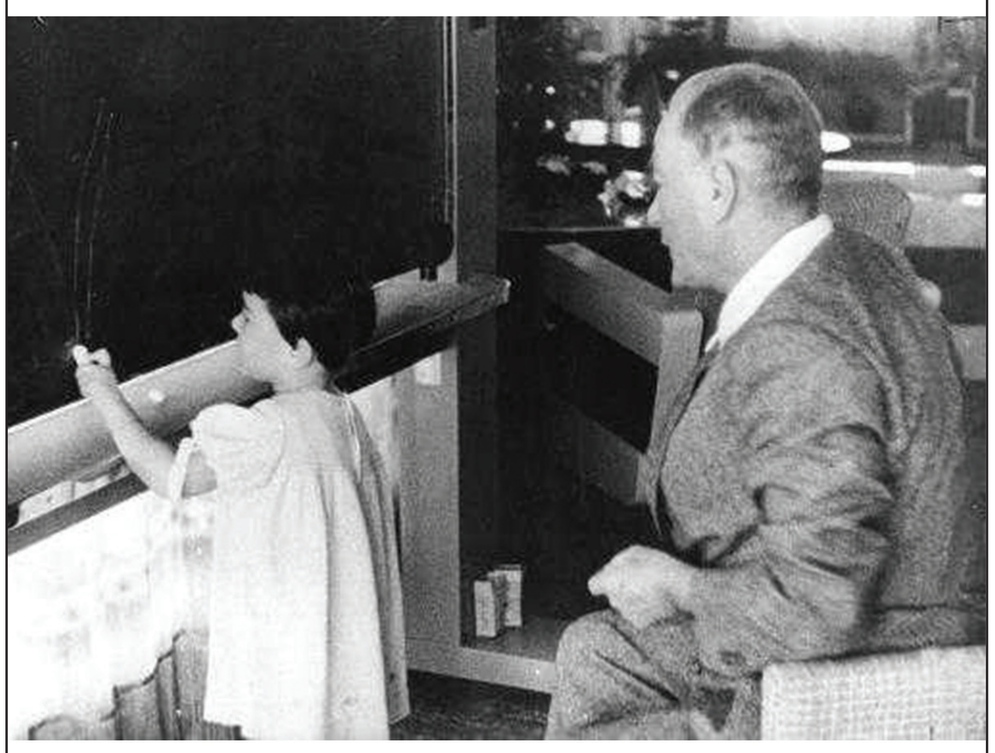
M. Atatürk

MİNİ TUR

MEHMET ÖKSÜZ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

"Çocuk sevgisi insan sevgisi için bir ihtiyaçtır."

M. Atatürk



23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun

SÜMER SEYAHAT

Tüm dünya çocuklarının 23 NİSAN Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun

www.sec.com.tr SEÇ 444 44 27

Tüm çocuklarımızın 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun...

Düzce Güven
RESUL ÜÇÜNCÜOĞLU

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI
23 Nisan

Egemenlik ışığıyla ulusu aydınlatan,
geleceğe umutla bakan çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı'nı kutluyoruz.

ÖZ ULUDAĞ
Öğrenci Taşımacılığı
Personel Taşımacılığı
Gezi ve Transfer Hizmetleri
20 Sevgi dolu 20 yıl
www.ozuludagturizm.com.tr

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK
CEM TÜRKKAN - OĞUZ TÜRKKAN

Türk milletinin geleceği,
bugünkü çocuklarının doğru görüşü ve
yorulmak bilmeyen çalışma azmi ile
büyük ve parlak olacaktır.
M. Atatürk

Tüm çocuklarımızın
23 Nisan
Ulusal Egemenlik
ve Çocuk Bayramı
kutlu olsun

KAYAHAN
OTOCAM

Türkiye Büyük Millet Meclisi'nin
kuruluşunun 101. yıl dönümünde
Mustafa Kemal Atatürk'ü,
Kurtuluş Savaşının tüm kahramanlarını
saygı ve rahmetle anıyor,
tüm çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramını kutluyoruz.
inova
Otomotiv

Cumhuriyetimizin temelinin atıldığı
23 Nisan'ın 101. Yılını gururla
kutluyoruz.
Tüm dünya çocuklarının
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramını tebrik ediyoruz.
SETCOM

Vatanı korumak
çocukları korumakla başlar
M. Atatürk
23 Nisan
Ulusal Egemenlik
ve Çocuk Bayramı
kutlu olsun
SIMROLL

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün
tüm dünya çocuklarına en değerli mirası,
23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK
VE
ÇOCUK BAYRAMI
Kutlu Olsun
İSTANBUL
İSTAB
TAŞIMACILAR BİRLİĞİ DERNEĞİ
www.istab.org.tr

Kamil Koç-MAN dostluğu pekişti

20 OTOBÜS DAHA FİLODA

MAN ve Kamil Koç'un yol arkadaşlığı 2021 yılında da sürüyor. Kamil Koç, MAN'dan aldığı 20 adet son model otobüsle, hem yıllara dayanan MAN-Kamil Koç işbirliğini perçinledi hem de filosunu kalite ile güçlendirdi

TÜRKİYE seyahat sektörünün köklü firması Kamil Koç, MAN'dan aldığı 20 adet son model otobüs ile filosunu güçlendirdi. Araçlar, İstanbul İkitelli MAN tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi. Mükemmeliyetçi bir yaklaşımla tamamen yenilenen, MAN ve Neoplan otobüsler; benzersiz niteliklerinin yanı sıra yakıtta cimri, bakım aralığında cömert Euro 6D motor teknolojisini, 12 ileri otomotikleştirilmiş şanzıman ile birleştirerek, hem yolcu, hem de sürüş konforunu üst seviyede sunuyor. Üstün teknoloji ile her yolda ve her koşulda sunduğu sürüş konforunun yanı sıra düşük işletme giderleri ile MAN ve Neoplan otobüsler, şehirlerarası yolcu taşımacılığında da işletmelerin gözdesi olmaya devam ediyor.

'İşbirliğimiz karşılıklı güven temelinde'

Kamil Koç ile uzun yıllara dayanan işbirliğinden duydukları memnuniyeti dile getiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, "İşbirlikleri, öncelikle karşılıklı güven temelinde kurulur" dedi. Bekiroğlu, "Bu iş birliklerinin büyüyüp, gelişmesi ve uzun yıllara yayılması ise, ancak tarafların karşılıklı memnuniyeti ile mümkün olur. Kamil Koç ile olan yol arkadaşlığımız da güven temelinde kurulan, karşılıklı memnuniyet sayesinde oluşan bir yol arkadaşlığıdır. Kamil Koç, ülkemizin seyahat sektöründeki en değerli firmalarından bir tanesidir.. Seyahat sektörünün böylesine güzide firmasının yeni yatırımlarında da otobüslerimizi tercihi etmesi, bizim için çok değerli. MAN olarak, yüksek nitelikli araçlarımızla olduğu kadar, satış sonrası hizmetlerimiz ile de daima müşteri memnuniyetini hedefliyoruz. Sunduğumuz hizmetin her kademesinde de daima bu hedef doğrultusunda çalışıyoruz. Müşterilerimizin araç ve hizmet kalitemizden memnun kalmaları ve yeniden bizleri tercih etmesi, bizim işimizi ne kadar doğru yaptığımızı ortaya koyuyor. Bugün de burada birlikte çalışmaktan büyük keyif aldığımız değerli firmamız Kamil Koç ile uzun yıllara dayanan işbirliğimize yeni bir halka daha eklemek için bulunuyoruz" diye konuştu.

'İş ortaklarımız ve yeni projelerle yola devam'

Türkiye'nin en büyük karayolu taşımacılığı firması olduklarının altını çizen Kamil Koç Genel Müdürü Kadir Boysan ise, "Kamil Koç olarak Covid-19 nedeniyle oldukça zorlu geçen son 12 ayda iş ortaklarımız ve çalışanlarımızla birlikte yolcularımıza en sağlıklı, en güvenli ve en konforlu hizmeti sunmak için yolumuza devam ettik. Bu güce iş ortaklarımızla geldik. Bundan sonra da yine iş ortaklarımızla ve yeni projelerimizle büyümeye, güçlenmeye devam edeceğiz. Kamil Koç olarak durmadan, yorulmadan hizmet seviyesini her zaman daha iyiye doğru taşıyoruz.

Bu inancımızın önemli bir göstergesi olarak, böylesine zor bir dönemde, yolcularımızın güvenliği ve konforu için son model otobüs yatırımlarımıza devam ediyoruz. Filomuzu MAN otobüslerle güçlendirdiğimiz için çok memnunuz. MAN'dan aldığımız son model 20 yeni aracımızla hem filomuzu güçlendiriyoruz, hem de yolcularımıza sunduğumuz güven ve konforu artırıyoruz. Türkiye'nin dört bir tarafını birbirine bağlamak için yatırımlarımız sürecek. MAN'la işbirliğimiz, bu amacımızı gerçekleştirmek için önemli adımlardan biri oldu" ifadelerini kullandı.

'Kalitemize de güveniyoruz'

Firmanın pazar payı hakkında bilgiler veren MAN Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ise, şöyle konuştu: "Pandemi nedeniyle tüm dünya ile birlikte ülke olarak da çok zorlu bir yılı geride bıraktık. MAN olarak, yaşadığımız tüm zorluklara rağmen 2020 yılını, 99 adetlik otobüs satışıyla başarılı bir şekilde tamamladık. Bu süreçte Türkiye seyahat otobüsü pazarındaki, pazar payımızı artırarak, yüzde 21'lik orana ulaştık. Hedefimiz, aşılama çalışmalarının da artmasıyla önümüzdeki aylarda daha da hareketlenecek olan ulaşım, turizm ve seyahat sektörleri ile birlikte bu başarı grafiğimizi 2021 yılında da büyüterek, sürdürmek.

Buna inanıyoruz, çünkü hem otobüslerimize hem de sunduğumuz satış ve satış sonrası hizmetler kalitemize güveniyoruz. Türkiye'nin en yoğun ana hatlarında sefere çıkan MAN otobüsleri, kişiye özel, firmaya özel tasarımlarının yanı sıra ileri teknoloji, yüksek performans, etkileyici yakıt tasarrufu ve her yıl daha da ileriye taşınan üstün MAN güvenlik konsepti ile fark yaratmaya devam ediyor.

MAN ve NEOPLAN otobüsleri, 2021 yılında da sektörde fark yaratmaya devam ediyor. Firmaların tercihlerinde; araçlarımızın nitelikleri gibi, 'yaşam boyu iş ortağı' olarak gördüğümüz müşterilerimize sunduğumuz Satış Sonrası Hizmetler kalite ve avantajları da önemli bir yer tutuyor. İşte tüm bunların birleşimi sayesinde, bugün de ülkemizin seyahat sektöründeki lider firmalarından Kamil Koç'un tercihi olmayı başardık. Bu tercih aynı zamanda bugüne kadar kendilerine sunduğumuz araç ve hizmet kalitesinden duydukları toplam memnuniyetin de bir neticesidi."

Teslimat töreni, konuşmaların ardından MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu'nun sembolik MAN anahtarını Kamil Koç Genel Müdürü Kadir Boysan'a vermesiyle son buldu.

3 ADET MAN TGE de İrfan İlhan Madencilik'e

Değerli metal, maden ve katalizör geri dönüşüm sektöründe ve katalizör ithalatıyla faaliyet gösteren İrfan İlhan Geri Dönüşüm A.Ş., 3 adet MAN TGE aracı filosuna dahil etti. Firmanın hedefi, yıl sonuna kadar bünyesine 5 adet daha MAN TGE katmak...

ALANINDA uzman ekipleri ile 12 yıldır hem yurt içinde hem de yurt dışında değerli metal, maden ve katalizör geri dönüşüm ve katalizör satışı alanında faaliyet gösteren sektörün önemli firmalarından İrfan İlhan Geri Dönüşüm; 2021 yılı araç yatırımları kapsamında filosunu 3 adet MAN TGE 6.180 panelvan ile güçlendirdi. Firmanın aldığı vişne kırmızısı, ekstra yüksek tavan 17,5 m3 panelvanların teslimat töreni ise, Ankara Akyurt'taki MAN Tesislerinde gerçekleştirildi. MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. HTA Satış Müdürü Cumhur Kutlubay ve HTA Bölge Satış Koordinatörü Gökhan Bakubala'nın ev sahipliğinde düzenlenen törene İrfan İlhan Geri Dönüşüm Tic. San. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İrfan İlhan ve firma çalışanları katıldı.

'Hedef MAN TGE'leri 8'e çıkarmak'

Firma olarak, olmazsa olmazlarının kalite olduğunu vurgulayan İrfan İlhan Geri Dönüşüm Tic. San. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İrfan İlhan; "Kaliteden ödün vermeden hizmet verdiğimiz sektörde işimizi en iyi şekilde yapmaya çalışıyoruz. Bu kapsamda Türkiye genelinde il il dolaşarak, hizmeti müşterilerimizin ayağına kadar götürüyoruz. Tabi bu hizmeti, ülkemizin dört bir yanına götürmek için de sağlam, dayanıklı, güvenli ve düşük yakıt tasarrufuna sahip araçlara ihtiyaç duyuyoruz. MAN TGE'ler de bize aradığımız tüm özellikleri fazlasıyla sağlıyor. Sadece satış anında değil, satış sonrası hizmetleri ve bakım paketleri ile daima yanımızda oluyorlar. Dolayısıyla bugün 3 adet MAN TGE aldık ama hedefimiz yıl sonuna kadar bu sayıyı 8'e kadar çıkartmak" diye konuştu.

'Markamıza güveniyoruz'

Geliştirdikleri özel çözümlerle daima müşterilerinin yanında olduklarını belirten MAN HTA Satış Müdürü Cumhur Kutlubay ise, "MAN olarak, en modern bakım paketlerinden orijinal MAN parça ve aksesuarlarına, finansal destekten özel servis sözleşmelerine kadar müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarına en ideal çözümler sunuyoruz. Çünkü hem araçlarımızın üstün niteliklerine hem de sunduğumuz hizmetin kalitesine güveniyoruz. MAN TGE'nin, kısa sürede gündelik hayatın güvenilir bir iş ortağı haline gelmesi de bunun en büyük göstergesi" dedi.

MAVI KIRMIZI SARI

KONU AVANTAJ OLDUĞUNDA ÖNCE TEMSA GELİR!

**Performansı ve yakıt tasarrufu ile sürücülerin,
konforuyla yolcuların yüzünü güldüren
TEMSA ile avantajı yolda yakalayın.**